

# 最新竞聘岗位演讲稿(模板8篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 竞聘岗位演讲稿篇一

我非常的荣幸能够有机会参加我们总行的主管竞聘。我主管竞聘的是会计营业部会计主管的职务。之所以要参加竞争，除了我对金融事业的热爱之外，更主要的是我觉得自己具备了担任这一职务的基本素质和优势。

### 一、基本条件

我叫\_\_，今年\_\_岁，本科学历，职称：会计师。参加工作以来，我几乎一直从事会计工作。1983年10月至1987年3月在工业区贸易公司从事\_\_工作；1987年4月-1991年6月在招商银行营业部从事\_\_工作；1991年7月至1993年12月在总行营业部负责会计工作；1994年至1995年在总行营业部任会计副经理；1996年至今在总行营业部任会计高级经理。

### 二、个人基本优势

古人讲：“天生我材必有用”，我不敢声称自己有多高的才能，只是客观地权衡分析了一番，觉得自己具备以下优势和有利条件。

#### 第一、我具备一定的政治素质。

参加工作以来，我始终注意学习党的一系列方针、政策。在工作生活中，我积极拥护党的基本路线和各项方针、政策，

立志献身农业事业，办事讲求原则，立场坚定，实事求是，清正廉洁，具有民主作风和全局观念，在思想上和行动上能与党和中心党组保持高度一致。

第二、热爱会计工作，具有娴熟的会计管理工作经验。

参加工作以来，我几乎一直从事会计工作。在工作中积累了丰富的的工作经验。不管是防范会计风险工作、各项报表核算工作，还是票据转贴工作，我都能出色的完成。在以往的工作中，我总来没有因为本职工作的失误而造成任何差错。所以，我很自信，也很坚信地认为，这些年的工作经验，使我基本掌握了作为营业部会计主管所必备的业务技能和工作技能。

三、工作设想

一是真诚讲团结，积极做好营业部会计各项管理工作。多年的工作经验告诉我，同事之间团结比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，胸怀全局，当好主角。在工作中和生活上一定要平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

二是加强营业部(会计部)管理力度，狠抓财务管理，健全各项管理制度。在管理上，我将建立机制，突出创新。不断在机制创新上做文章，积极探索以制度管理人、以制度规范人、以制度激励人的长效管理机制。另外，我还将不断寻找工作的新思路、新方法，积极为做好财务部的管理工作出谋划策。做好营业部会计结算制度、规定、实施细则的组织执行工作，建立完善的内部管理程序。使营业部的各项工作具体化和量化，具备可操作性。

尊敬的领导，以上便是我的基本情况介绍。“老骥伏枥，志在千里，烈士暮年，壮心不已”。虽然我已跨入不惑之年，但

我仍有着年轻人的激情。因为我知道，不管年龄多大，我都保持一颗上进的心。在此，我真诚的希望领导能够给我一个机会；您给我一个机会，我一定不会令您失望，定会还您一份满意的答卷。

最后，不管我有没有机会成为会计部主管，我都真心的祝愿我们的总行(商业银行)能够在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为金融行业中的一颗璀璨的明星。我的竞聘演讲结束，同时，我也真诚地祝愿您及您的家人工作顺利，身体健康，事事如意！

## 竞聘岗位演讲稿篇二

大家好！

我叫xxx□20xx年6月即将毕业于电子科技大学计算机软件开发与开发专业。

一、熟悉公司电气设计的职责范围及设计各阶段任务；电气专业与其他专业的分工；电气专业设计各阶段工作程序等等；能够协同主题专业参加现场勘察。选站、选址、选线及收集有关本专业的各种基础资料（包括供电电源、电压等级、功率因数要求、外部线路走向及当地气象条件等）；能够论证供电方案，根据工程项目的用电负荷，进行负荷等级划分及用电负荷估算，确定工程项目电气设计的原则，选择变配电所的配置；能够完整的完成项目初步设计和施工图设计；熟悉各专业接口分工问题，确保分工明确。在设计审核方面，有我师傅和其他工程师负责，确保设计无误。

二、熟悉单位电气设备的运行方式及检修工艺是我的一个明显优势，我从1996年到单位，从刚开始设备的安装、调试及运行，至今一直都工作在一线，能够熟练地从事电气设备的日常维护及预防性试验等，特别是公司从二期工程以来，采用了许多新型的电气设备及全自动微机控制，电气设备采用

综合自动化系统，我对电气设备综合自动化系统及保护等方面都比较熟悉，同时也具备了一定的网络知识与能力，经过努力和加强学习我完全可以胜任。

谢谢大家！

## 竞聘岗位演讲稿篇三

尊敬的领导，老师，以及在座的各位同学，大家下午好！

在这里，首先，谢谢我们会同县教育局领导对于我们的关心，能在百忙之中抽空来看我们，心里真的很高兴，很感动。其次，谢谢学校领导为我们准备今天的的讲座，让我们聚在一起。今天的讲座对于我们来说是意义非凡的。

我叫谭春燕，来自会同县长寨乡，毕业于长寨乡中心小学。现在就读于第一师范小教大专部549班。在第一师范的这四年，学到了很多，长大了很多。大一时面对新环境，我并不害怕，在班上当选了舞蹈课代表。大二当选为团支书，负责管理班上团支部事务。现在是担任着班上的组织委员，负责每月团课的开展，以及从大一一开始就担任着寝室长一职。由于在班上表现积极□20xx年评为系级优秀团员□20xx年再次评为优秀团员，再就是评为20xx年获得优秀学生称号。学校为了让我们全面发展，开设了许多门我们之前没有接触的课程，比如：舞蹈、美术、钢琴、计算机。我选的是音乐专业，学习舞蹈创编和钢琴。我的学习，一直以来比较严格的要求自己，提倡多参与学校活动。报了自考，争取在毕业前拿到本科文凭。将学校要求过的科目都认真完成，在此基础上，自己又考了与教师有关的奥数过级证，并顺利通过。自己呆在学校学习的时间也不多了，满打满算也就8个月，我想在这倒计时多学些知识，为自己的教育事业上打好基础。本月11号就开始在长沙实习了，心里很激动，其实也期待好久了。因为我们在学校学习为的就是走上讲台，向学生传授知识，同时也紧张。但不怕，第一次正式上讲台难免会紧张的，，丢面子就丢面

子，正如他们说的‘面子就是拿来丢人的’。自己从小的理想就是当一名教师，而现在自己也是选择了教师这一职业，我很喜欢教师这一称呼，现在越来越靠近它，我相信自己会很努力的。也坚信自己会取得很好的成绩。还有会同的你们，我们一起加油！

1、做一个学习型的教师。在工作中不断完善自我，充实自我；拓宽自己的知识面，早日使自己的教学再上一个新的台阶。

2、做教育教学的有心人。以人为本，因材施教，根据不同学生的不同特点，采取不同的教学方法，关注全体，关注差异，教他们学会学习，学会做人，教他们利用数学知识解决生活实际问题。切实培养学生良好的学习习惯，针对数学学科的特点，激励学生大胆的实践，以课本知识为基本探究内容，以周围环境资源为参照对象，让学生亲身经历和体验科学探究活动。

没有最好，只有更好，只要给我一个机会，一切奇迹都有可能发生！儿的每一天，看到孩子们每天高高兴兴的来幼儿园、又高高兴兴的离开幼儿园是我最大的乐趣，在工作中我关心每一位幼儿的身体状况及生活自理能力，如：孩子生病了，我会及时进行电话询问家长孩子的身体情况，提高我们班级幼儿出勤率。

四、我具有奉献精神：如只要园内有事，我能自觉地留下来加班，同事有事或有困难时我也能及时顶上，并有质量地完成各项工作任务。服从大局，服从领导的安排。

## 竞聘岗位演讲稿篇四

感恩企业，感谢企业给我提供展示自己的平台；感恩领导，感谢他们的信任与支持；感恩同事，感谢的他们热情帮助和陪伴。下面就由本站小编为你带来感恩岗位演讲稿，希望你喜欢。

朋友们：

大家好！

大家应该都知道，自古以来，“知恩图报”一直是种美德，所以我们学会了“感恩”。感恩，这是一个普通的字眼；感恩，一个常挂在我们嘴里的字眼；感恩，我们经常歌颂的字眼。是的，在这个世上，我们首先要学会感恩：因为有了父母含辛茹苦的抚养，我们一天天长大成人；因为有了社会安定的环境，我们一天天学会了各种知识；因为有了企业的平台，我们获得了展示自己才能的舞台；因为有了工作的机会，我们获得了物质与精神的回报。面对眼前的工作和生活，我们要懂得感恩，学会珍惜。只有在感恩中，我们才能不断成长；只有在珍惜里，我们才能一步步走向成功。

今天，社会在飞速发展和进步，而同时竞争和压力也会越来越大，打开网络输入“求职”两字，就会发现需要工作的人远比招聘人员的要多的多。本科生、研究生，需要一个工作的人多的是，他们也会面临求职难或失业的风险，每个人都面临着严酷的职场竞争压力。可是，我们由于习惯了在中铁四局按部就班的工作，慢慢忽视了现实的这一切，慢慢的不再珍惜自己现在的工作了。有的人整天牢骚满腹，充满了对企业、对工作、待遇等的抱怨，或者认为自己怀才不遇；或者是整天无所事事，得过且过，就是为了混日子拿工资，还觉得奖金少了，拿着公司的钱，骂着公司；甚至有的人，坐在公司提供的重要平台上，却为了自己的一点私利，做着坑害国家和公司的事……所有这些行为或认识，都说明了有些人忘记了企业培养我们的代价，忘记了该珍惜工作的机会，忘记了因为有了企业和工作我们的生活和家庭才越来越美好，也就是忘记了要去感恩。

来到这个世界上，是上苍、是大自然的恩赐，我们不是来苟且偷生的，是通过努力工作使自己的一生过得更加美好，同时也是为了给世界创造更多的美好。这一切是需要我们辛勤

的工作做前提的，那么，谁给了我们的工作？谁在给我们提供越来越多的物质让我们生活、家庭更美好？是的，是企业！生存需要工作，生存需要付出，工作丰富了生存的内涵，工作给予了我们生存的物质条件，工作还为我们提供了展现人生价值的舞台。我们有养家糊口的责任、我们有体现自我价值的本能需要，而这些，都必须通过工作来实现，工作是为了解决生存问题的基本要素之一，我们有工作，并不是表示因为我们有本事而能够获得工作，而是因为我们受到了单位的信任并获得了单位给我们体现回报的一个工作平台及给予我们能够继续生存的一份机会。

工作意味着责任，感恩让我们担负起责任。企业是平台，工作是礼物，珍惜它吧，是它让我们一步步走向成功。

朋友们：

大家好！

大家应该都知道，自古以来，“知恩图报”一直是种美德，所以我们学会了“感恩”。感恩，这是一个普通的字眼；感恩，一个常挂在我们嘴里的字眼；感恩，我们经常歌颂的字眼。是的，在这个世上，我们首先要学会感恩：因为有了父母含辛茹苦的抚养，我们一天天长大成人；因为有了社会安定的环境，我们一天天学会了各种知识；因为有了企业的平台，我们获得了展示自己才能的舞台；因为有了工作的机会，我们获得了物质与精神的回报。面对眼前的工作和生活，我们要懂得感恩，学会珍惜。只有在感恩中，我们才能不断成长；只有在珍惜里，我们才能一步步走向成功。

今天，社会在飞速发展和进步，而同时竞争和压力也会越来越大，打开网络输入“求职”两字，就会发现需要工作的人远比招聘人员的要多的多。本科生、研究生，需要一个工作的人多的是，他们也会面临求职难或失业的风险，每个人都面临着严酷的职场竞争压力。可是，我们由于习惯了在中铁

四局按部就班的工作，慢慢忽视了现实的这一切，慢慢的不再珍惜自己现在的工作了。有的人整天牢骚满腹，充满了对企业、对工作、待遇等的抱怨，或者认为自己怀才不遇；或者是整天无所事事，得过且过，就是为了混日子拿工资，还觉得奖金少了，拿着公司的钱，骂着公司；甚至有的人，坐在公司提供的重要平台上，却为了自己的一点私利，做着坑害国家和公司的事……所有这些行为或认识，都说明了有些人忘记了企业培养我们的代价，忘记了该珍惜工作的机会，忘记了因为有了企业和工作我们的生活和家庭才越来越美好，也就是忘记了要去感恩。

来到这个世界上，是上苍、是大自然的恩赐，我们不是来苟且偷生的，是通过努力工作使自己的一生过得更加美好，同时也是为了给世界创造更多的美好。这一切是需要我们辛勤的工作做前提的，那么，谁给了我们的工作？谁在给我们提供越来越多的物质让我们生活、家庭更美好？是的，是企业！生存需要工作，生存需要付出，工作丰富了生存的内涵，工作给予了我们生存的物质条件，工作还为我们提供了展现人生价值的舞台。我们有养家糊口的责任、我们有体现自我价值的本能需要，而这些，都必须通过工作来实现，工作是为了解决生存问题的基本要素之一，我们有工作，并不是表示因为我们有本事而能够获得工作，而是因为我们受到了单位的信任并获得了单位给我们体现回报的一个工作平台及给予我们能够继续生存的一份机会。工作意味着责任，感恩让我们担负起责任。企业是平台，工作是礼物，珍惜它吧，是它让我们一步步走向成功。

感恩，首先从我做起，来到这个单位，转瞬间已二十年了，回想当初，自己从偏远的乡村，通过努力，考上了中专，被分配到四局这个单位。那时，除了随身的行囊，一无所有，而今，有了自己的大房子；有了自己的幸福的家；有了越来越多的经济收入；有了企业给予的越来越重要的岗位。这一切的所有，是企业给予的。拥有的这些，需要我们回报、需要我们感激。

感恩的道理其实非常简单，只要我们扪心自问：我们今天的美好是谁给的，仔细想来，就会得出简单的道理：企业。剩下的就是如何去感恩、如何去回报，也就是如何去珍惜工作。

1、怀着感恩的心去工作：因为有了感恩的心，才能激发工作的清静。大家要知道，我们的工作来之不易，我们的岗位是多年努力的成果，要珍惜它。也许，我们的工作条件不一定优雅；我们的工作强度有时很大；我们的家庭经常会离多聚少，但是，我们有团结和睦的团队；我们有相互关心的集体；我们有越来越多的收入；我们有越来越好的明天。所有的收获都是需要我们付出艰辛后才能获取的，老话说：天上不会掉馅饼。有了感恩企业的心，我们的工作热情自然就会高涨，有了积极的工作热情，才会尽心尽力的去做自己该做的每一件事。每人的工作都做好了，企业自然也就不断发展壮大，企业壮大了，我们的收获也会更多了。企业与我们每一个员工都是互动的，相互促进。

2、尽自己所能去回报企业：既然感恩，我们就要拿出实际行动。在项目艰难时，我们要学会坚守，既然在这么艰难时，公司放我们在这，那是因为领导的信任；而且，越是艰难的地方，才会激发我们的斗志，更好的展示自己才能。每个人都能顺利做好的事，那不算什么，别人都很难做下去，你能做好，岂不是更大的成功。所以，我们在这种环境下，更应该感谢，感谢有了挑战自我、展示才华的平台。在项目组织中，我们要创造业绩，丰厚的回报是公司给予的，而公司的盈利根本在项目，每个项目都做好了，公司自然也就发展，在工作中，不但要把每一件事完，而且要力求完美，一件事，做的完美和做的不完美，其实多付出的时间并不是很多，或者几乎没有，有了回报的心，我们就应该在每一件事中追求完美，一件件完美的结合就会成就一个完美的项目；在企业困难时，我们要与企业同在，每一企业发展，都会经历苦难期，这时，我们更应该怀着感恩的心，不离不弃，与企业同在，我们的坚持，我们的团结，我们共同的智慧是克服困难的法宝，企业也就会再一次的辉煌壮大。

3、忠诚企业，不辜负企业给予的责任：企业每一个员工，都有自己的岗位职责，岗位越高，职责越多，权利越大。但同时责任和义务也随之越多。权利是企业与员工赋予的，我们不能把权利当成了自己谋取私利的工具。忠诚企业，是员工最重要的基本素质。我自己在项目部从事一线项目管理，公司赋予的项目权利很大，采购、队伍、财经等等，找你的、有求于你的人很多，各种潜规则很多，诱惑也很大。这时，就需要有清醒的头脑、高度的企业忠诚感，要本着对企业负责，也同时对自己负责的态度，规范合法的处理这些事项。权利和责任是对等的，没有忠诚的心，就会经不起诱惑，从而损失企业的利益。同时，自己也会走向深渊，常言道：要想人不知除非己莫为、莫伸手，伸手必被抓，为了自己一点点蝇头小利而葬送大好前程和丰厚的收入，更是得不偿失。我们更应该通过自己在工作中全心的努力，实现理想的实现、价值的体现、物质回报的丰收。

常言道“滴水之恩当涌泉相报”，况且我们所接受企业给予的恩泽远远超过自己的劳动付出，让我们珍惜工作的机会、承担工作的责任、感恩工作给予我们的恩泽，用感恩的心对待我们每一天的工作，尽自己的所能回报企业、回报社会，从而成就我们精彩的人生。

谢谢大家！

天愈发阴暗，夹杂着一些干燥的气息，不一会儿便下起了蒙蒙细雨，这是春天迟来的春雨，稻田的麦苗贪婪的吸允着雨汁，荷塘的鱼儿也翘着脑袋迎接春雨的光顾，“好雨知时节，当春乃发生”便是对春的响应，春风伴着春雨滋润大地，给大地带来勃勃生机。

望着窗外蒙蒙细雨，我不禁思绪万千，感叹时光之快，不知不觉我来到企业已有将近一年时间，在这一年的时间里，我蜕去往日的稚馁，逐步走向成熟。是公司给了我一个展示自我的平台。给了我新的起点。

进入企业，对我影响最深的就是企业文化，通过学习企业文化，我了解到企业20xx年的发展历程，企业前辈们走过的酸甜苦辣的风雨历程，他们不畏险阻，立志苦干，勇往直前的工作热情是我们学习的榜样。我学会了为人处事的道理，如何做好自己的工作，发挥自己的闪光点，实现自己的人生价值。企业宗旨时刻在耳畔环绕：团结、进取、提高科技、卓越、发展，让我们警钟长鸣。

一方水土养育一方人，企业员工在这人杰地灵的圣水宝地更是古道热肠，记得刚入公司，浓厚的文化氛围、陌生的面孔让我感到茫然失措，刚走出学校大门的我由于没有工作经验，性格开朗、自信满满的我顿时变得有些胆怯。领导的耐心教导，同事的热情帮助使我很快融入到这个大家庭，核算这个岗位就是和数字打交道，虽大学主修会计，但是空有理论没有实践，一时不知该在哪里下手，会计工作是一门科学。

它牵扯的学科很多。不能完全按书本照搬。每个公司的业务流程都不一样，于是同事一遍遍不厌其烦的给我讲解，从做会计报表到登记账簿一一做起，刚开始漏洞百出，频频失误，时间一长便对枯燥乏味的数字心生厌倦，同事便一次次的帮我树立信心，耐心的教导，最终使我得心应手，能够独挡一面。

如今的我工作效率有了很大的提高，在完成自己工作的同时，能够积极完成领导交付的其他临时性工作，真正锻炼了自己。不仅工作上这样，生活中依然如此。

记得我接受的第一次的培训是办公室组织的，当时讲课的老师问我来到光大感觉如何，有什么想要说的？我当时回答：会计很好找工作，但是没经验的会计却不是很好找工作，首先感谢光大给了我一个就业的机会，让我可以在这里尽情的展示自己，其次来到这个企业我感觉很幸运，因为这里的风气正，人心齐，工作热情高，我会努力工作，实现自己的人生价值。

如今我已不再迷茫，有了自己的奋斗目标。感恩企业，感谢企业给我提供展示自己的平台；感恩领导，感谢他们的信任与支持；感恩同事，感谢的他们热情帮助和陪伴。在以后工作中我会加倍努力，为企业发展贡献自己的力量。

## 竞聘岗位演讲稿篇五

大家好！

我叫曹ww[]毕业于营口职业技术学院，小学教育专业专科学历（现在本科在读）。具有熟练地操作办公软件的能力，我曾做过实习教师、办公室文员等职；具有较强的写作、策划方面的能力，在校一直担任学生干部，曾组织了“营口职业技术学院交通安全宣传周”、“营口职业技术学院交通安全知识讲座”等社会实践活动，受到了学院领导和同学的一致好评。

今天参加此次竞聘，对于初出校门的我来说，心情十分忐忑，但对向往已久的这份职业，我还是鼓足勇气、毅然决然地参加此次竞聘——无论成功还是失败，大不了从头再来。

金融行业，对我来说不是十分熟悉的行业：一是工作性质不熟悉，二是工作环境不熟悉，三是工作方法不熟悉。说到此，在座领导不禁要问，那你为什么来参加竞聘？我想说的是“心有多大，舞台就有多大”，我想一个人的成功重要的不是爱一行、干一行，重要的是干一行、爱一行、专一行，取决于信念、态度和努力。

如果在座领导今天给我一次机会，我将还您明天十分精彩。我绝不辜负各位领导的期望，向各位领导学习、向各位同志学习、向社会学习，不断提升和丰富自身的业务能力；尽快熟悉环境、进入角色、团结同志，不断提升和丰富自身的协调能力；凡事以大局为重、脚踏实地、兢兢业业，不断提升

和丰富自身的工作能力。

“不经历风雨，怎能见彩虹，没有人能随随便便成功”。恳请各位领导能给我一次机会，我一定还您一份满意。

谢谢各位领导。

## 竞聘岗位演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位同事、大家好！

我叫xxxx□现任机关工会副主任。

今天，我演讲的题目是：立足本职，爱岗敬业！

有个伟人曾经说过：“谁肯认真地工作，谁就能做出成绩，就能超群出众。”“一个真正有才能的人，他会在工作的过程中感受到高度的快乐。”我想说的是要想获得成功和进步，努力工作，爱岗敬业才是最有效的途径！

人生在世，必然要有所追求。不管自己选定什么样的追求目标，置身在什么样的岗位上，都应该千里之行，始于足下。既然我们选择工会工作作为终身职业，就应该把自己的理想、信念、和聪明才智毫不保留的奉献给这庄严的选择。

爱岗敬业，辛勤工作，不仅是我们每个人满足生存需要的同时，也是实现个人人生价值的需要。一个人总不能无所事事地终老一生，应该将自己的爱好与所从事的工作结合起来，无论做什么，都要精诚所至，乐在其中。有句话说的好：今天工作不努力，明天努力找工作；不爱岗就会下岗，不敬业就会失业！

前不久，我们聆听了“矿山愚公”付来成和“大爱至善”谢延信的先进事迹报告会，无不被这两位朴实矿工的高尚行为所感

动。特别是好矿工付来成，他几十年如一日，扎根矿山，不图官位，淡泊名利，刻苦学习，奉献不止的精神，像一面银光闪闪的镜子，照亮了我们每个人的思想和灵魂。

我们都应该以付来成、谢延信为榜样，认真做好自己的本职工作，把工会工作一分一秒的时间抓牢，把服务职工群众一点一滴的小事做好。组建好一家工会，发展好一个会员，开展好一次活动，帮扶好一位困难职工，这，都是我们爱岗敬业的具体体现。

古人说：不积跬步，无以至千里；不善小事，何以成大器。让我们从我做起，从小事做起，从现在做起，用火热的激情，用严谨的作风，用感恩的心态，去谱写我们郑州工运事业的美好篇章吧！

## 竞聘岗位演讲稿篇七

大家好！

首先感谢市分行领导为我们提供了这样一个公开、公正地展示自己的机会。我竞聘的岗位是银行网点竞聘演讲稿。作为竞聘人，我认为自己完全具备条件及能力。

我叫王勇智，现年29岁，中共党员，大学文化，会计师职称。1996年毕业分配到农行，在昭陵支行原城东分理处先后从事储蓄，出纳，会计，会计主管工作□xx年任昭陵支行原城东分理处主任□xx年12月任宝石分理处主任至今。任职以来，我能认真贯彻执行党和国家的金融方针，切实遵守上级行制定的各项规章制度，并结合分理处实际制定了一系列行之有效的措施和办法。我经常组织大家讲法制，学业务。时刻不忘教导大家要以主人翁姿态来干好自己的工作，要有行兴我荣，行衰我耻的集体荣誉感，要以饱满的热情服务客户。任职初期，宝石分理处存款基数高，且无信贷资源支持，来年任务繁重，但我并未因此而灰心，而是化压力为动力，一方面向

大家灌输“三心一意”：即一心搞业务，一心抓存款，一心谋发展，追求客户满意的营销理念，一方面身先士卒，率先垂范，带头营销，发扬“想千方百计，走千家万户，尽千辛万苦，诉千言万语”的精神，时时处处向外界传播农行“用心服务，伴你成长”的企业文化。为了拓展储源，我采取“1+n”的辐射营销方法；为了找出差距，我经常到他行以客户身份去了解其服务；为了维护客户，我时常走访客户，逢年过节总不忘捎去一份祝福，一份礼物；为了客户利益，我主动充当客户的保安和向导，为客户护款，替客户分忧。由于服务到位，措施得当，实现了存款一年一个台阶的发展目标。xx年各项存款余额达7303万元，较年初净增1360万元，完成任务的123%。发行借记卡1753张，取得支行综合评比第一名的好成绩。同时本人被评为优秀共产党员。xx年各项存款余额达9183万元，较年初净增1880万元，完成任务的130%。日平净增1238万元，完成任务的170%。发行借记卡张。实现中间业务收入44万元。

人无完人，金无足金。在取得成绩的同时，我也看到了自己的不足。那就是在综合营销上过多的追求广度上的发展，而忽略了营销的深度性，以致于客户对农行的依赖度不够强。因此，在今后的工作中，我将正视不足，虚心请教，加强学习，进行更深更广的立体式营销。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，能够竞争上网点负责人这个职位，我将在上级行的领导下，扎实开展工作。

下面我将谈谈自己对各项工作开展的思路和方法。

一、安全第一。在谈其他工作的开展思路这前，我不得不将安全放在最先讲。因为安全关系到“99+1=0”的问题。这项工作要是不到位。对外坏了形象，对内乱了民心。要切实抓好安全防范工作。当然是制度先行。而作为一名网点负责人，关键是如何使制度落实好。因此，我认为在做好一些基本工

作同时，要重点做好三件事：一是守。守关键时点，应严格做到最先一个上班，最后一个下班。中午搞突击。二是查。不定期查库查账查录像。三是访。访本人访家人访同事。安全抓好了，内控达标了，形象就好了，风貌自然出来了，其他工作也就有了基础和保障。

二、重在存款。抓存款是面子工程。也是主营业务。结合这些年存款营销工作实际，根据目前的情况，我认为应当从以下几个方面进行。

1. 深入调查, 知己知彼。我经常想:要是周边的居民都在我行开户，如果按人平1万来算，那会有多少存款呢?有人会说，别做梦了。可我要说，要是梦想成真了呢?做为农行的每一位员工，应该要有这个梦。针对这个梦，我打算这样来开展工作,即以市场为中心，以保险营销员上门揽保的精神，发动全体员工对市场逐个进行调查，摸清几个情况：一是有多少在农行开户;二是为何不在农行开户;三是客户有何需求。这项工作有利于找出自己的不足，也有利于针对不同客户的需求营销农行的产品，提高客户对农行的认知度。当然这个调查不是盲目的，而是有计划有步骤的推进，更重要的是要进行回访。不论他到不到农行开户，我们都要随时主动向其宣传农行的最新产品和服务。

2. 有情营销，真情服务。对个人业务我想关键是要以诚待人，亲情服务。这个还得以身作则。首先要转变观念，转换身份。作为网点负责人，应以自己的特殊身份定期或不定期的来履行大堂经理的工作。重点是为客户理财，宣传产品，解答问题，从细处为客户着想，不能为抓存款而存款。同时切实抓好柜台服务。对公司类业务，我想应积极发动，精神物质双激励员工，动用一切关系资源，不放过一丝一毫的机会去争取客户。

3. 建立档案，跟踪服务。银行80%的利润，来自于20%的优质客户。这就意味着哪家银行赢得更多的优质客户，就赢得了

更高的效益。因此，在开展营销工作时，我想通过对现有客户和潜在客户进行银行综合贡献率计算，进行科学分类，实行六必访：即亲朋、同学、熟人、重点企业(单位)、商界成功人士和他行黄金客户必访。确定营销重点，从而开展个性化服务，进行差异化营销，建立完整的客户档案。重点关注其资金动向，关注其服务需求，关心其生活困难，关心其特殊日子(如生日)，进而提升优质客户对我行的依赖度。

4. 任务到人, 全员营销。没有压力就没有动力。要想完成存款任务，离不开每个人的努力。为此我将采取“包户到人”的形式，并通过建立全员全方位营销的激励机制，来激发全行员工利用8小时以外营销金融产品。通过开展全员集中或分散的营销活动，将银行的前台和营销触角延伸渗透到千家万户，使每个员工均成为营销体系的末梢。从而创建“人人参与营销、个个积极营销”的营销文化氛围。

5. 强力宣传，用心营销。正值新年来临之际，亦是综合营销的最佳时机。我想从三个方面加以把握：一是实行热心、细心、耐心、用心的“四心”服务，提高工作效率；二是进行立体式宣传，自己带头上门发放宣传资料，接受咨询。三是列出存款系统大户、个体大户清单，开展为大户提前上门拜年的活动。

三、中间业务，齐头并进。如何才能实现中间业务和新业务的大突破。我想通过科学的组合营销，针对系统性、行业性、集团型客户以及高等院校、大市场等客户积极推广网上银行业务，大力推介银行卡、银证通、银保通、代理保险、代理基金，“双利丰”等重点产品，以重点产品的营销来确拓展市场份额，拓宽收入渠道，不断提高中间业务收入对业务经营的贡献率。

四、率先垂范，人性管理。“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层网点的领头雁，我会不断学习，提高自我，廉洁自律，勤政为民，责任归己，功劳归公。并打算从以下

三个方面对员工进行人性化管理：一是作职工的贴心人；二是正确把握鼓励与批评；三是坚持正确的用人原则。

古语云：“不以一时之得意，而自夸其能；亦不以一时之失意，而自坠其志。”无论竞聘成功与否，我都将以这句话自勉，一如既往地努力工作，无私奉献，实现自己的价值。

谢谢！

## 竞聘岗位演讲稿篇八

大家好！我是，现任竞聘报告，今天竞聘的是二级支行行长职务。首先感谢组织和各位领导给我一个亮相和展示的机会，感谢同事们对我的支持和帮助，感谢各位评委对我的关怀和厚爱！莎士比亚曾经说过，自信是迈向成功的第一步。作为一名对银行事业充满热爱、无比忠诚的“银行人”，此时的我，心中不仅仅有自信，更充满了一种崇高的使命感和责任感！下面我将分部分向大家汇报。

第一部分，个人情况介绍。

我今年33岁，学历，中共党员。竞聘报告年我毕业于竞聘报告学校，1997年7月进入竞聘报告银行营业室担任柜员；20xx年3月，我进入支行担任营业经理；从20xx年10月开始，我先后在一支行、二运行担任行长助理；20xx年7月至今，我在担任产品经理□20xx年来，无论在哪一个岗位上，我总是勤勤恳恳，有一分力出一分力，全力以赴地做好本职工作，多次荣获……等诸多荣誉称号。

第二部分，主要工作业绩汇报：

第一，在1支行期间：截止20xx-3-12□1支行各项指标协调、快速发展，储蓄存款较年初时点净增3200余万元，日均净增1720余万元，实现中间业务收入18万元，实现贴现利息收

入223万元，代理保险25万元，营销各类基金564.9万元，稳的利203.1万元，国债140万元，新增灵通卡客户330户，个人网银客户132户，个人网银证书客户15户，新增理财金客户11户。

第二、在2支行期间：截止20xx年8月28日，2支行各项指标协调、快速发展，储蓄、对公存款时点达9.76亿元，较年初净增3.16亿元，完成全年任务的395%；日均存款达7.1亿元，较年初净增5451万元，完成全年任务的68%；实现中间业务收入46.45万元，完成全年任务的47.4%；办理贴现1.3亿元，实现贴现利息收入240万元，完成全年任务的240%，代理保险15万元，营销各类基金2170万元，稳得利291万元，新增灵通卡客户1055户，个人网银客户592户，个人网银证书客户69户，新增理财金客户32户。

### 第三部分竞聘优势介绍

成绩属于过去，成功才属于未来。我今天参加竞聘，业绩固然给了我自信，但驱使我走到台前的一个重要原因，就是具有胜任这个职位的优势。下面，我将优势汇报给大家。

第一，我思想进步，政治素质过硬。我在银行战线上工作已经整整20xx年了，我始终注重加强自身政治修养，做事坚持原则，思想进步，生活作风正派，工作遵纪守法。此外，我还认真学习和领会国家关于银行业发展的路线、方针和政策，增强了金融工作者的使命感和责任感，牢固树立了金融工作者的形象。

第二，热爱银行事业，具有丰富的工作实践经验。作为从基层走上管理岗位的银行人，我在工作中时常告诫自己：“爱行就要敬岗、敬岗就要敬业、敬业就要精业”，在工作中，我总是全身心投入到自己所热爱的这份事业中[]20xx年来，我从事过众多的岗位，对行里的业务了如指掌，具有丰富的基层实践经验，以及扎实的业务能力。

第三，具备扎实系统的金融理论知识。做好银行工作，光靠热情是远远不够的，还需要具有扎实的理论知识。因而我在工作之余主动学习，掌握了行业相关的一系列操作性强的金融业务知识，它们构成了我比较完整、扎实的金融理论基础。

第四，我具有较强的领导能力和组织协调能力。我有年领导工作的历练，具备了较强的管理能力和综合协调能力。同时□20xx年工作实践，也使我在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高。这些都成为为下步工作开展打下了坚实的基础。

|第五、我年富力强，正是干事创业的大好时候!我今年33岁，正是有从容不失朝气、沉稳兼有活力的时候!我有前瞻意识，能够创造性的开展工作，具有现代商业银行复合型人才所具备的综合素质。

第一，真诚讲团结，协助行长搞好工作。我将摆正位置，正确看待自己，当好配角，胸怀全局，服从领导，团结同事，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

第二，准确定位，加强内控制度建设，积极抓好风险防范。正确的发展战略和合理的制度体系，可以有效地避免管理上的混乱和工作上的失衡。我将顺应金融市场改革趋势，在调研论证的基础上提出新的发展定位，创新思维，科学管理，全面提升增盈创效能力。我还将从制度建设入手，突出岗位责任，突出目标管理，突出办事程序，用制度来管理人、管理事，切实加强防范风险，用制度来出成绩、出效益。

第三，改善激励考核，激发核心竞争力，高效完成产品业务指标。我将在加强物质激励的基础上，积极做好精神激励，将我行在业务经营管理凝聚的企业理念，转化为全行员工的共同价值观和精神家园，激发核心竞争力，让我行的发展与个人的成长生死相依，从而能够高效完成业务指标。

第四，知人善任，弹性管理，抓好队伍建设。管理之要，在于用人。我将致力于建立一个优秀的员工队伍，继续深化用人机制改革，坚持绩效考核，坚持人尽其用，坚持能上能下的人事工作导向，不断加强人力资源管理，逐步建立事业留人、感情留人、待遇留人的工作机制，抓住吸引人才、培养人才、用好人才三个关键环节，不断提高员工队伍的整体素质和创业能力。

各位领导，乐于平凡，追求卓越，是我的人生信条!如果我能够成功，我将以全部的激情投入新的岗位，再造人生新起点、再创事业新巅峰;如果不能成功，我也将以平常心态来面对，更加努力地做好本职工作，勤奋学习，不断进取。在平凡中追求卓越，在平凡中创造卓越!我期待着、并且时刻准备着!

我的竞聘演讲完毕，谢谢各位的支持!