2023年银行柜员周汇报银行柜员工作总结 (优质10篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分,要根据实际情况和总结的目的,把那些既能显示本单位、本地区特点,又有一定普遍性的材料作为重点选用,写得详细、具体。写总结的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?以下是小编精心整理的总结范文,供大家参考借鉴,希望可以帮助到有需要的朋友。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇一

当日历一页页撕落,一年就这样不知不觉,悄无声息地度过。这一年里,我们用计算机键盘绘出了满天霞光和万颗星辰;我们守着一份愉悦,一份执着,一份收获。每天记账,结账,做传票,写账簿,编报表;虽然没有赫赫显目的业绩和惊天动地的事业,但我们尽心尽力,忠于职守。一年来我们用这平平淡淡的生活,平平淡淡的工作勾画出生活的轨迹,收获着丰收的喜悦。

一、这一年里,我始终保持着良好的工作状态,以一名合格的银行员工的标准严格要求自己,立足本职工作,潜心钻研业务技能,使自己能在平凡的岗位上默默的奉献着,为银行事业发出一份光,一份热。作为储蓄岗位一线员工,我深知应该加强自己的业务技能水平,这样我才能在工作中得心应手,更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。以"客户满意、业务发展"为目标,搞好服务,树立热忱服务的良好窗口形象,做到"来有迎声,问有答声,走有送声"让每位客户都高兴而来满意而归。在市场竞争日趋激烈的今天,在具有热情的服务态度,娴熟的业务能力的同时,必须要不断的提高自己,才能更好的向客户提供高效、快捷的服务。我用心学习每一点知识,用心理解我的每一样工作,用诚心和热情去对待我的工作。在中行的大家庭里,我取得

今天的成绩与集体是息息相关的,我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的集体中工作,是这样的一个集体给了我学习提高的机会,我也珍惜这样的机会。在今后的工作中,我将以更加周到热情的服务去嬴得客户、留住客户,牢固树立"服务是立行之本,创新是发展之路"的思想。

二、20xx年自己的工作岗位主要是综合柜员。首先业务知识 和工作能力方面,能够不断的去学习,积累经验,经过自己 的努力,具备了较强的工作能力,能够从容的接待储户的咨 询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、 文字语言表达能力等方面,都有了很大的提高,在工作中, 按照储蓄业务的操作规程, 把最方便最可行的方法运用在业 务操作上,以客户需要为主。其次在工作态度和勤奋敬业方 面。热爱自己的本职工作,能够正确,认真的去对待每一项 工作任务,把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作 中,在工作中够采取积极主动,能够积极参加单位组织的各 项业务培训,认真遵守区行的规章制度,保证出勤,有效的 利用工作时间。我们以严格的规章制度来约束自己,促进自 己。通过学习内控制度,进一步的完善了储蓄业务各方面的 管理。随着中行内部分工的越来越细化,我们临柜人员的分 工也越来越细。在今年的工作里,我得到了实质性的学习和 进步,在业务操作上更加严密。建立客户信息;开立个人结 算账户; 大额现金支取, 我都严格按照上级及人民银行的要 求,请客户提供相关手续和收集所需要的资料。

还有就是在工作的数量、质量、效益和贡献。能够及时完成制定的工作任务,达到了预期的效果,在储蓄工作中,都能保质、保量的完成社里交给的各项工作任务,对支行分配的各项任务都能保值保量完成。同时在工作中学习了许多的知识,也锻炼了自己,经过一年的不懈努力,使工作水平有了长足的进步,为我行的发展做出了应有的贡献。

自身素质,转变工作作风,努力克服自己的消极情绪,提高工作质量和效率,积极配合领导和同事们把工作做得更好。3

有创造性的工作思路还不是很多,个别工作还不是做的很完善,需要继续学习更多的业务知识和生活常识,扩大自己的知识面。这有待于在今后的工作中加以改进,因为现在我调换了工作岗位,面对一个新的工作岗位,和日益更新的业务只有不断的学习与提高才能跟上中行发展的形式。

新的一年里我会加紧学习,更好的充实自己,以饱满的精神 状态来迎接新时期的挑战,总结过去,是为了吸取过去的经 验和教训,更好地干好今后的工作。工作中的不足和欠缺, 请各位领导和同事批评、指正。我将以"敬业、爱岗、务实、 奉献"的精神为动力,不断进取,扎实工作,同中行共同成 长,去创造一个更加美好的明天。

重视理论学习,自觉加强相关金融政策及法律法规的学习,构筑牢固理论知识结构,不断提升自身的整体综合素质。

20xx年是特殊的一年,贷款新规的出台和相关制度的修订完善给当前各项业务的开展带来了巨大的变化,虽然作为一名普通的前台综合柜员,但我深知作为一名综合柜员,没有过硬的业务理论支撑,就无法为客户提供完善快捷的服务,为了全面提升自己的综合素质,跟上政策规章制度的变化,我自觉利用休息时间,系统的学习了相关规章制度和新下发的各项文件,使自己对现行的政策、规章制度有了一个较为全面的认识,对于日常柜台上的客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

此外,为了迅速适应新时期金融工作开展的需要,增强整体业务学习的系统性和连续性,一年多来,本着谦虚谨慎的学习态度,我多渠道的认真学习各项金融知识,密切关注时事政治和宏观经济动向,对于支行下发的各类文件、资料,不仅仅简单的停留在了解的层面上,更注重对各种资料的融会贯通、学以致用,通过日常工作的开展,不断积累工作经验,在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面,都有了很大的提高。

为了保证学习的针对性和有效性,我抓紧学习的机会,积极参加支行、基层社各种培训和技能考试,并注意结合自身实际情况,及时进行反馈、回顾,及时解决自身存在的问题,取得了一定的成绩和进步。

工作方面,认真履行岗位职责,踏踏实实的做好本职工作。

- (1) 严格规章制度,把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。作为一名综合柜员,我深感自己肩上的担子的分量,稍有疏忽就有可能出现差错和失误。因此,我不断的提醒自己增强责任心。本着对自己和客户负责的态度,确实做到"规范操作、风险提示、换位思考",严格要求自己,较好的完成了柜面各项业务。
- (2)坚持原则,做好每一笔看似简单的业务。一线员工的一举一动都时刻体现着我行的形象,自己的工作质量事关中行经营发展大计,责任重于泰山,丝毫马虎不得。一年来,我坚持基层社和支行制定的相关管理制度,对每一笔业务都一丝不苟地认真按照规定操作,从客户办理业务的相关要求;从重空的检查、往来账目的核对到下班后的大额核对登记、身份证信息核对、账户信息维护,每一个环节我都是仔细审查,没有一丝一毫的懈怠。在具体办理业务时,我做到了"三个必须",即业务办理条件必须符合政策、相关证件必须是合法原件、客户签字正确无误,并且做到生人熟人一样对待,保证了业务办理的合规、合法。
- (3)提高工作质量,及时准确的做好储蓄基础资料的管理。 搞好基础资料的记载、收集、管理,是做好日常工作的重要 前提之一,这项工作即繁琐又重要,需要经常加班加点来完 成。我坚持做到了当天账务当天处理完毕,全部核对从不过 夜。自从我行开始实现柜员制之后,从未出现过因个人疏忽 而造成的业务差错。
- 3、立足实际,精诚团结,团结全社员工为提高我行经营效益

尽心尽力

- 一年来,在具体的工作开展过程中,我积极主动的做好日常各项工作,结合我行实际,服从领导的安排,团结全体职工为我行经营目标的顺利完成而同心同德,尽心尽力。
- (1) 存款任务是关键,为完成我行的存款任务,我充分利用 日常工作机会,在业务办理过程中做好存款营销工作。业余 时间,利用自身的区域优势,走亲串朋、动员社区的储蓄存 款,积极宣传相关的优惠政策、理财技巧等,为壮大我行实 力不遗余力,较好的完成了支行下达的存款任务。
- (2)积极主动的营销我行的相关新业务和新功能。我立足我行实际,不断强化储蓄营销意识,破除"惧学、惧烦"的思想,认真学习我行新兴业务和新制度规章,如公务员贷款、失地农民专项贷款等特色业务,耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点,讲清利弊之所在,提供有利建议,深受客户的好评。
- (3) 勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务,除做好本职工作外,我还按照领导的安排做好其他工作,如每天的卫生打扫,帐表的装订等,都能够与大家一起协调好,共同完成任务。
- 4、生活上,与人为善,注重培养自己的团队精神和协作意识,不断提升自身价值。

我深知个人的能力是有限的,促进我行的业务发展,需要的是全体同事的共同努力,在提高自身素质的同时,我尤其注重团队精神的发挥,团结好各位同事,确实做到"想别人之所想,急别人之所急",积极营造团结进取的工作氛围,有效开展好我行的各项工作。

5、安全经营方面,增强防范意识,牢记"安全重于泰山",确实落实"三防一保"。

- 一年来,我能严格遵照支行安全保卫相关要求,严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕,严格按"三防一保"的要求,熟记防盗防抢防暴预案和报警电话,熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常,防范器械是否处于良好状态,当出现异常情况,能当场处理的当场处理,不能处理的能主动上上级汇报等等。结合自身工作实际,加强凭证、印章管理,从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识,认真落实各项防范措施,确实做到"安全保卫从我做起、从身边小事做起",防微杜渐,把安全工作确实落到了实处。
- (1) 学习的积极主动性还不够,因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响,导致存在学习的连续性不足,存在业务素质提高不快,对旧有知识回顾不足的问题,学习效率低的情况。
- (2)创新意识和进取意识不足,在自觉主动学习方面,与年轻大学生相比还存在一定的差距,不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。
- (3) 工作方式简单,尚停留在较低层次的任务完成要求上,工作开展的实际效率和效果还有待提高。
- 1、继续加强学习,不断提高自身的综合能力和业务技能,在20xx年里,我将结合自身工作开展的实际,有计划的报考银行从业资格证的相关科目考试,职称资格考试,针对自身进取不足的实际,自觉提高整体综合素质。
- 2、结合我行的服务创优工程开展实际情况,不断提升自身专业技能,继续狠抓勤练基本功不放松,不断提高自身综合技能、服务能力和营销能力,有效提升自己的整体综合素质。3、结合岗位实际,不断探索岗位工作开展的方式、方法,立足实际,着力窗口接触点的"同位"思维,充分理解客户的心

态,善于换位思考,积极探索客户维护和服务的方式、方法,并结合当前实际给予有效的开展落实,通过优质服务的开展,不断提升现有客户的忠诚度和诚信度。

4、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等技能,努力适应时代发展需要,培养多方面技能,更好的实践为"三农"服务的宗旨,我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

我将努力克服自身的不足,在我行领导的的带领下,我将立足自身实际,严格服从领导安排,积极开拓进取,不断提高自身综合素质,有效履行岗位职责,当好参谋助手,与全体我行职工一起,团结一致,为我行经营效益的提高,为完成20xx年的各项目标任务作出自己的努力。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇二

时光飞逝,转眼间我已经在xx银行工作了两年了,还记得初毕业的时候,我怀着满腔的热情和完美的憧憬走进xx银行的情形还历历在目,从入行以来,我一向在一线柜面工作,在领导及同事的帮忙下,我始终严格要求自己努力学习专业知识,提高专业技能,越来越自信的为客户带给满意的服务,逐渐成长为新区支行的业务骨干。两年来,在xx银行的大家庭里,我已经从懵懂走向成熟,走在自己选取的xx之路上,勤奋自律,爱岗如家,步伐将更加坚定,更加充满信心。

进入xx银行伊始,我被安排在储蓄出纳岗位。常常听别人说:"储蓄出纳是一个烦琐枯燥的岗位,有着忙不完的事"。 刚刚接触,我被吓到过,但是不服输的性格决定了我不会认输,而且在这个岗位上一干就是两年。

当时的我,能够说是从零开始,业务不熟、技能薄弱,在处理业务时时常遇到困难,强烈的挫折感让我在心里默默地跟

自己"较劲",要做就要做得最好。平日用心认真地学习新业务、新知识,遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。功夫不负有心人,经过长期刻苦地练习,我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终持续着饱满的工作热情和良好的工作态度[xx银行是一家年轻的银行,每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅仅要求我们具有熟练的业务技能,更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求,为他们带给快捷优质的服务。在日常工作中,我都以"点点滴滴打造品牌"的服务理念来鞭策自己,我的岗位是一个小小的窗口,它是银行和客户的纽带,我的一言一行都代表了xx银行的形象,针对不同客经过不断的努力学习,在实际工作中的持续磨练,此刻已经熟练掌握了相关业务以及规章制度,逐渐成长为一名业务熟手,这时我渐渐明白无论是做储蓄还是当会计都是具有挑战的工作,重要的是如何将它做的好,做的更好。

银行工作需要的是群众的团结协作,一个人的力量总是有限的。作为一名xx银行的员工,我不仅仅仅满足于把自己手中的工作干好,还注意做好传、帮、带的作用,主动、热情、耐心地帮忙新来的同事适应新环境,适应新岗位,适应新工作,使他们更快地熟悉相关业务,较好地掌握业务技能。只有整体的素质提高了,支行的会计业务水平才能上一个台阶。大家共同努力,在新区温暖的大家庭里快乐的工作着。

在市场竞争日趋激烈的这天,在具有热情的服务态度,娴熟的业务潜力的同时,务必要不断的提高自己,才能更好的向客户带给高效、快捷的服务。分行举办的各类培训和技能考核为我尽快提高业务技能带给了有力的保障。我始终用心参加各类培训,坚持认真听课,结合平时学习的规章制度和法律、法规,努力提高着自己的业务理论水平。

进入xx银行两年来,繁华的xx市也变得的不再陌生,每当从

银行晚归,带着行里的温馨,一路也不觉得那么孤单。在那里我全心追寻我的理想,我用心学习每一点知识,用心理解我的每一样工作,用诚心和热情去对待我的工作。在xx银行的大家庭里,我取得这天的成绩与群众是息息相关的,我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的群众中工作,是这样的一个群众给了我学习提高的机会,我也珍惜这样的机会。在今后的工作中,我将以更加周到热情的服务去嬴得客户、留住客户,牢固树立"服务是立行之本,创新是发展之路"的思想。以"敬业、爱岗、务实、奉献"的精神为动力,不断进取,扎实工作,同xx银行共同成长,去创造一个更加完美的明天。

xxxx年,我满怀着对金融事业的向往与追求走进了xxxx支行,在那里我将释放青春的能量,点燃事业的梦想。时光飞逝,来xx支行已经一个年头了,在这短短的一年中,我的人生经历了巨大的变化,无论是工作上,学习上,还是思想上都逐渐成熟起来。

在xx支行,我从事着一份最平凡的工作——柜员。也许有人会说,普通的柜员何谈事业,不,柜台上一样能够干出一番辉煌的事业。卓越始于平凡,完美源于认真。我热爱这份工作,把它作为我事业的一个起点。作为一名农行员工,个性是一线员工,我深切感受到自己肩负的重任。柜台服务是展示农行系统良好服务的"礼貌窗口",所以我每一天都以饱满的热情,用心服务,真诚服务,以自己用心的工作态度羸得顾客的信任。

是的,在农行员工中,柜员是直接应对客户的群体,柜台是展示农行形象的窗口,柜员的日常工作也许是繁忙而单调的,然而应对各类客户,柜员要熟练操作、热忱服务,日复一日,用点点滴滴的周到服务让客户真正体会到农行人的真诚,感受到在农行办业务的温馨,这样的工作就是不平凡的,我为自己的岗位而自豪!为此,我要求自己做到:一是掌握过硬的

业务本领、时刻不放松业务学习;二是持续良好的职业操守,遵守国家的法律、法规;三是培养和谐的人际关系,与同事之间和睦相处;四是清醒的认识自我、胜不骄、败不馁。

参加工作以来,我立足本职岗位,踏实工作,努力学习业务知识,向有经验的同事请教,只有这样,才能确确实实干出能经得起时间考验的业绩。点点滴滴的小事让我深刻体会到,作为一名一线的员工,注定要平凡,因为他不能像冲锋陷阵的战士一样用满腔的热血堵枪口,炸碉堡,留下英雄美名供世人传扬,甚至不能像农民那样冬播夏收,夏种秋收,总有固定的收获。有的只是日复一日年复一年的重复那些诸如存款、取款,账务录入,收收放放,营销维护,迎来送往之类的枯燥运作和繁杂事务。在这平凡的岗位上,让我深刻体会到,伟大正寓于平凡之中,平凡的我们一样能够奉献,奉献我们的热情,奉献我们的真诚,奉献我们的青春。平凡的我们一样能够创造出一片精彩的天空,没有根基哪来高楼,没有平凡哪来伟大!人生的价值只有在平凡的奉献中才能得到升华和完善。

在为客户服务的过程中,我始终坚持"想客户之所求,急客户之所需,排客户之所忧",为客户带给全方位、周到、便捷、高效的服务,做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体,给客户留下了良好的印象,也赢得了客户的信任。实际办理业务时,在保证遵守我行各项规章制度的前提下,灵活掌握营销方式,为客户带给必须的方便,灵活、适度地为客户带给个性化、快捷的服务。

完美源于认真。在做好柜面优质服务的基础上,我们想方设法为客户带给更加周到的服务。因为,没有挑剔的客户,只有不完美的服务。在日常工作中,我用心刻苦钻研新知识,新业务,理论结合实践,熟练掌握各项服务技能。我从点滴小事做起,在办理业务时,尽量做到快捷、准确、高效,让客户少等、少跑、少问,给客户带给及时、准时、定时、随时的服务。

青年时期是人生最宝贵的时光,因为踌躇满志,精力充沛,因为敢闯敢干,活力四射,因为有太多的梦想和期望!但在我看来,青年的宝贵还在包括不懈的追求与团队的融合,崇高的道德修养,以及坚强的意志,更要耐得住平凡,立足于平凡,淡泊名利,勇于奉献!

这天,我们正把如火的青春献给平凡的农行岗位,中国农业银行正是在这青春的交替中,一步一步向前发展。在她清晰的年轮上,也将深深的烙下我们青春的印记。富兰克林有句名言:"推动你的事业,不要让你的事业来推动你"。这天我正是为推动我的事业而来,这源于我对人生价值的追求,对金融事业的一份热情。因为我明白作为一名成长中的青年,只有把个人理想与农金事业的发展有机结合起来,才能充分发挥自己的工作用心性、主动性和创造性,在开创农业银行完美明天的过程中实现自身的人生价值。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇三

重头开始,说这个词的时候,相信连自己都不敢相信,虽然已经入职有几年的时间,也很多前辈眼里,甚至是得意门生。但是由于早前一直在工作,也由于的流水线工作模式,当我来到的时候,对于我而言几乎一切的业务都是新的和没有接触过的。还记得当时来到现金区,领导就教导我要多笑。我相信,这是我要持续学习的!也是领导给我的一份大大的见面礼。

机遇,在,有专门的管库员,虽然我是后备现金管库员。但对于我而言,现金大库对于我真的是陌生得不能再陌生了,要做什么,怎么做,我可谓是一无所知。但既然领导给了我这个机会让我学习,那么我就不应该放弃。只要不放弃就有成功的机会。从现金实物管库员到后来的管库员,在同事们的支持下,我不断的学习,也不断的进步。而我也得到很好的实习机会——学习管理和营销的机会。

非常感谢领导给在新的岗位上,给机会让我学习到很多,也得到很多。通过学习,让我对工作有更深一层的认识。而新的岗位也能够让我在读书时代所学知识得以现实工作中实践。也逐渐明白在很多突然情况下不可力敌,只可智取。新的工作岗位赋予我自由空间,而我也更应该把握好这种自由。

踏入20xx年之后,我将会一如既往继续努力工作之余,并且 会不断提升速度以节省时间可以做的事。作风上,继续遵章 守纪、团结同事、务真求实、乐观上进,始终保持严谨认真 的工作态度和一丝不苟的工作作风,勤勤恳恳。在生活中发 扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统,始终做到老 老实实做人,勤勤恳恳做事,勤劳简朴的生活,时刻牢记自 己的责任和义务,严格要求自己,在任何时候都要努力完成 领导交给的任务。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇四

时间飞逝,转眼我已经与**银行共同走过了五个春秋。当我还是一个初入社会的新人的时候,我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进**银行的情形油然在目。入行以来,我一直在一线柜面工作,在**银行的以"激人奋进,逼人奋进"管理理念的氛围中,在领导和同事的帮助下,我始终严格要求自己努力学习专业知识,提高专业技能,完善业务素质,在不同的工作岗位上兢兢业业,经验日益丰富,越来越自信的为客户提供满意的服务,逐渐成长为新区支行的业务骨干。五年来,在**银行的大家庭里,我已经从懵懂走向成熟,走在自己选择的之路上,勤奋自律,爱岗如家,步伐将更加坚定,更加充满信心。

一、勤学苦练爱岗敬业

进入**银行伊始,我被安排在储蓄出纳岗位。常常听别人说:"储蓄出纳是一个烦琐枯燥的岗位,有着忙不完的事"。刚刚接触,我被吓到过,但是不服输的性格决定了我不会认

输,而且在这个岗位上一干就是五年。

当时的我,可以说是从零开始,业务不熟、技能薄弱,在处理业 务时时常遇到困难,强烈的挫折感让我在心里默默地跟自 己"较劲",要做就要做得。平日积极认真地学习新业务、新 知识,遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教。我知道为客户 提供优质的服务必须拥有一身过硬的金融专业知识与操作基 本功。俗话说"业精于勤,荒于嬉"。为此,我为自己规定了 "四个一点",即:早起一点,晚睡一点,中午少休息一点, 平时少玩一点。班前班后,工作之余我都与传票、键盘、点 钞纸相伴。每天像海绵吸水那样分秒必争地学习业务和练习 基本功。相对其它技能,点钞是我的弱项,为了尽快提高点钞 的速度和准确率,我虚心向行里点钞能手请教点钞的技巧和经 验,改正自己的不规范动作。一遍遍地练习,虽然一天工作下 来已经很累了,但凭着对**银行工作的热爱和永不服输的拼 劲,常常练习到深夜。离乡背井的我在接到母亲电话的时候, 总是说我过的很好让她自己保重,其实有多少心酸只有自己 知道。为了尽快适应工作岗位的要求,一年中只是回家一次 与家人团聚,其他时间用来不断的学习工作,功夫不负有心 人,经过长期刻苦地练习,我的整体技能得到了较大的提高。

我在日常的一线服务中始终保持着饱满的工作热情和良好的工作态度。**银行是一家年轻的银行,每一位客户都是员工辛辛苦苦开拓来的。这不仅要求我们具有熟练的业务技能,更要求我们能针对每一位客户的不同心理和需求,为他们提供快捷优质的服务。在日常工作中,我都以"点点滴滴打造品牌"的服务理念来鞭策自己,从每件小事做起。记得有一次我正准备下班时,一位客户一脸焦急地冲进来,说自己的卡和身份证被偷了,要求挂失。按照规定挂失要提供有效证件的,但是面对焦急的客户,我一面安抚这位客户,让他不要着急;一面重新开机,按照客户提供的身份证号码进行查询,查出他的卡号,协助客户通过我们95577客服电话进行口挂,避免可能发生的损失。这样的小事在我们身边时常发生,虽然是点点滴滴的小事,这些小事,却折射出员工的素质、企业的

文化。我的岗位是一个小小的窗口,它是银行和客户的纽带,我的一言一行都代表了**银行的形象,为此我常常提醒自己要坚持做好"三声服务"、"站立服务"和"微笑服务",耐心细致的解答客户的问题,面对个别客户的无礼,巧妙应对,不伤和气;而对客户的称赞,则谦虚谨慎,戒骄戒躁。从不对客户轻易言"不",在不违反原则的情况下尽量满足他们的业务需要。我始终坚持"客户第一"的思想,把客户的事情当成自己的事来办,换位思考问题,急客户之所急,想客户之所想。针对不同客经过不断的努力学习,在实际工作中的持续磨练,现在已经熟练掌握了相关业务以及规章制度,逐渐成长为一名业务熟手,这时我渐渐明白无论是做储蓄还是当会计都是具有挑战的工作,重要的是如何将它做的好,做的更好。

二、团结协作共同进步

银行工作需要的是集体的团结协作,一个人的力量总是有限的。 作为一名老员工,我不仅仅满足于把自己手中的工作干好,还 注意做好传、帮、带的作用, 主动、热情、耐心地帮助新来 的同事适应新环境,适应新岗位,适应新工作,使他们更快 地熟悉相关业务,较好地掌握业务技能。结合我自己做新人 时的经验,我注意引导他们从账理出发,而不是教他们如何进 行简单的菜单操作。在平时的工作中,我还将自己的工作学习 经验毫无保留地告诉他们。我想,这样的教法不一定是的,但 一定会让他们学到业务知识点的本质, 学会融会贯通, 举一反 三。新区支行去年相继有四名新同事加入,他们虽有一定的金 融专业知识,但对于临柜操作技能来说,尚有欠缺。为了能 使他们尽快上岗, 我对跟班实习的新同事耐心进行操作章程 的培训,特别是要严格按照规章制度、业务流程办事,人走 章收、抽屉锁好、电脑退出画面等等,养成良好的工作习惯。 对于他们的薄弱环节—技能,也将自己平常练习的心得告诉 他们, 供他们参考。通过一段时间的双向努力, 他们已能熟 练进行单人上岗操作了。为新区支行更好的开展工作打下扎 实的基础。只有整体的素质提高了,支行的会计业务水平才能 上一个台阶。大家共同努力,在新区温暖的大家庭里快乐的工 作着。

三、业务全面进取向上

在市场竞争日趋激烈的今天,在具有热情的服务态度,娴熟的业务能力的同时,必须要不断的提高自己,才能更好的向客户提供高效、快捷的服务。分行举办的各类培训和技能考核为我尽快提高业务技能提供了有力的保障。我始终积极参加各类培训,坚持认真听课,结合平时学习的规章制度和法律、法规,努力提高着自己的业务理论水平。在一二季度的会计人员考核定级中,综合成绩始终保持在一二名。

进入五年来,繁华的苏州城也变得的不再陌生,每当从银行晚归,带着行里的温馨,一路也不觉得那么孤单。在这里我全心追寻我的理想,我用心学习每一点知识,用心理解我的每一样工作,用诚心和热情去对待我的工作。在**银行的大家庭里,我取得今天的成绩与集体是息息相关的,我很庆幸自己能够进入这样一个团结协作的集体中工作,是这样的一个集体给了我学习提高的机会,我也珍惜这样的机会。在今后的工作中,我将以更加周到热情的服务去赢得客户、留住客户,牢固树立"服务是立行之本,创新是发展之路"的思想。以"敬业、爱岗、务实、奉献"的精神为动力,不断进取,扎实工作,同**银行共同成长,去创造一个更加美好的明天。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇五

2xxx年,我满怀着对金融事业的向往与追求走进了xxxx支行,在那里我将释放青春的能量,点燃事业的梦想。时光飞逝,来xx支行已经一个年头了,在这短短的一年中,我的人生经历了巨大的变化,无论是工作上,学习上,还是思想上都逐渐成熟起来。

在xx支行,我从事着一份最平凡的工作——柜员。也许有人会说,普通的柜员何谈事业,不,柜台上一样能够干出一番

辉煌的事业。卓越始于平凡,完美源于认真。我热爱这份工作,把它作为我事业的一个起点。作为一名农行员工,个性是一线员工,我深切感受到自己肩负的重任。柜台服务是展示农行系统良好服务的"礼貌窗口",所以我每一天都以饱满的热情,用心服务,真诚服务,以自己用心的工作态度羸得顾客的信任。

是的,在农行员工中,柜员是直接应对客户的群体,柜台是展示农行形象的窗口,柜员的日常工作也许是繁忙而单调的,然而应对各类客户,柜员要熟练操作、热忱服务,日复一日,用点点滴滴的周到服务让客户真正体会到农行人的真诚,感受到在农行办业务的温馨,这样的工作就是不平凡的,我为自己的岗位而自豪!为此,我要求自己做到:一是掌握过硬的业务本领、时刻不放松业务学习;二是持续良好的职业操守,遵守国家的法律、法规;三是培养和谐的人际关系,与同事之间和睦相处;四是清醒的认识自我、胜不骄、败不馁。

参加工作以来,我立足本职岗位,踏实工作,努力学习业务知识,向有经验的同事请教,只有这样,才能确确实实干出能经得起时间考验的业绩。点点滴滴的小事让我深刻体会到,作为一名一线的员工,注定要平凡,因为他不能像冲锋陷阵的战士一样用满腔的热血堵枪口,炸碉堡,留下英雄美名供世人传扬,甚至不能像农民那样冬播夏收,夏种秋收,总有固定的收获。有的只是日复一日年复一年的重复那些诸如存款、取款,账务录入,收收放放,营销维护,迎来送往之类的枯燥运作和繁杂事务。在这平凡的岗位上,让我深刻体会到,伟大正寓于平凡之中,平凡的我们一样能够奉献,奉献我们的热情,奉献我们的真诚,奉献我们的青春。平凡的我们一样能够创造出一片精彩的天空,没有根基哪来高楼,没有平凡哪来伟大!人生的价值只有在平凡的奉献中才能得到升华和完善。

在为客户服务的过程中,我始终坚持"想客户之所求,急客户之所需,排客户之所忧",为客户带给全方位、周到、便

捷、高效的服务,做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体,给客户留下了良好的印象,也赢得了客户的信任。实际办理业务时,在保证遵守我行各项规章制度的前提下,灵活掌握营销方式,为客户带给必须的方便,灵活、适度地为客户带给个性化、快捷的服务。

完美源于认真。在做好柜面优质服务的基础上,我们想方设法为客户带给更加周到的服务。因为,没有挑剔的客户,只有不完美的服务。在日常工作中,我用心刻苦钻研新知识,新业务,理论结合实践,熟练掌握各项服务技能。我从点滴小事做起,在办理业务时,尽量做到快捷、准确、高效,让客户少等、少跑、少问,给客户带给及时、准时、定时、随时的服务。

青年时期是人生最宝贵的时光,因为踌躇满志,精力充沛,因为敢闯敢干,活力四射,因为有太多的梦想和期望!但在我看来,青年的宝贵还在包括不懈的追求与团队的融合,崇高的道德修养,以及坚强的意志,更要耐得住平凡,立足于平凡,淡泊名利,勇于奉献!

这天,我们正把如火的青春献给平凡的农行岗位,中国农业银行正是在这青春的交替中,一步一步向前发展。在她清晰的年轮上,也将深深的烙下我们青春的印记。富兰克林有句名言:"推动你的事业,不要让你的事业来推动你"。这天我正是为推动我的事业而来,这源于我对人生价值的追求,对金融事业的一份热情。因为我明白作为一名成长中的青年,只有把个人理想与农金事业的发展有机结合起来,才能充分发挥自己的工作用心性、主动性和创造性,在开创农业银行完美明天的过程中实现自身的人生价值。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇六

重头开始,说这个词的时候,相信连自己都不敢相信,虽然已经入职有几年的时间,也很多前辈眼里,甚至是得意门生。

但是由于早前一直在工作,也由于的流水线工作模式,当我来到的时候,对于我而言几乎一切的业务都是新的和没有接触过的。还记得当时来到现金区,领导就教导我要多笑。我相信,这是我要持续学习的!也是领导给我的一份大大的见面礼。

机遇,在,有专门的管库员,虽然我是后备现金管库员。但对于我而言,现金大库对于我真的是陌生得不能再陌生了,要做什么,怎么做,我可谓是一无所知。但既然领导给了我这个机会让我学习,那么我就不应该放弃。只要不放弃就有成功的机会。从现金实物管库员到后来的99999管库员,在同事们的支持下,我不断的学习,也不断的进步。而我也得到很好的实习机会——学习管理和营销的机会。

非常感谢领导给在新的岗位上,给机会让我学习到很多,也得到很多。通过学习,让我对工作有更深一层的认识。而新的岗位也能够让我在读书时代所学知识得以现实工作中实践。也逐渐明白在很多突然情况下不可力敌,只可智取。新的工作岗位赋予我自由空间,而我也更应该把握好这种自由。

踏入xx年之后,我将会一如既往继续努力工作之余,并且会不断提升速度以节省时间可以做的事。作风上,继续遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进,始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风,勤勤恳恳。在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统,始终做到老老实实做人,勤勤恳恳做事,勤劳简朴的生活,时刻牢记自己的责任和义务,严格要求自己,在任何时候都要努力完成领导交给的任务。

转眼之间[]xx年的工作已经结束了一半了,在这半年之中,我们信用联社的工作进行的十分顺利,在前两个季度中,我们的工作都在不断的进步,第二季度的工作较第一季度是稳中有升,显示了我县经济的良好增长态势。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇七

是我工作的第二个年头,回想一年来,虽然辛苦但有很价值, 学到了很多书本上没有的东西。我努力提高业务水平,虚心 向前辈及客户学习,得到了领导的赏识和支持,还被评 为"行业先进工作者",下面是我一年来的工作总结。

一、xx年基本工作情况

重视理论学习,自觉加强相关金融政策及法律法规的学习,构筑牢固理论知识结构,不断提升自身的整体综合素质。

xx年是特殊的一年,贷款新规的出台和相关制度的修订完善给当前各项业务的开展带来了巨大的变化,虽然作为一名普通的前台综合柜员,但我深知作为一名综合柜员,没有过硬的业务理论支撑,就无法为客户提供完善快捷的服务,为了全面提升自己的综合素质,跟上政策规章制度的变化,我自觉利用休息时间,系统的学习了相关规章制度和新下发的各项文件,使自己对现行的政策、规章制度有了一个较为全面的认识,对于日常柜台上的客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

此外,为了迅速适应新时期金融工作开展的需要,增强整体业务学习的系统性和连续性,一年多来,本着谦虚谨慎的学习态度,我多渠道的认真学习各项金融知识,密切关注时事政治和宏观经济动向,对于联社下发的各类文件、资料,不仅仅简单的停留在了解的层面上,更注重对各种资料的融会贯通、学以致用,通过日常工作的开展,不断积累工作经验,在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面,都有了很大的提高。

为了保证学习的针对性和有效性,我抓紧学习的机会,积极参加联社、基层社各种培训和技能考试,并注意结合自身实际情况,及时进行反馈、回顾,及时解决自身存在的问题,

取得了一定的成绩和进步。

工作方面,认真履行岗位职责,踏踏实实的做好本职工作。

xx年是我社服务创优工程和精细化工程深入开展的一年,作为一名前台综合柜员,我热爱自己的本职工作,并始终要求自己认真细致的去对待每一项工作,在具体的业务办理过程中,努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务,接待每一位客户。以"客户满意、业务发展"为目标,潜心钻研业务技能,把各项金融政策及精神灵活的体现在工作中,树立热忱服务的良好窗口形象,做到来有迎声,问有答声,走有送声,要让每个顾客都高兴而来满意而归。当前的柜台工作使我每天要面对众多的客户,为了给客户提供高效优质的服务,我常常提醒自己"客户就是上帝,理解就是沟通的开始",在繁忙的工作中,我坚持做好"微笑服务",耐心细致的解答客户的问题,一年来从未出现因个人原因而出现的客户投诉或不满意。

- (1)严格规章制度,把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。 作为一名综合柜员,我深感自己肩上的担子的分量,稍有疏 忽就有可能出现差错和失误。因此,我不断的提醒自己增强 责任心。本着对自己和客户负责的态度,确实做到"规范操 作、风险提示、换位思考",严格要求自己,较好的完成了 柜面各项业务。
- (2)坚持原则,做好每一笔看似简单的业务。一线员工的一举一动都时刻体现着信用社的形象,自己的工作质量事关信用社经营发展大计,责任重于泰山,丝毫马虎不得。一年来,我坚持基层社和联社制定的相关管理制度,对每一笔业务都一丝不苟地认真按照规定操作,从客户办理业务的相关要求;从重空的检查、往来账目的核对到下班后的大额核对登记、身份证信息核对、账户信息维护,每一个环节我都是仔细审查,没有一丝一毫的懈怠。在具体办理业务时,我做到了"三个必须",即业务办理条件必须符合政策、相关证件

必须是合法原件、客户签字正确无误,并且做到生人熟人一 样对待,保证了业务办理的合规、合法。

- (3)提高工作质量,及时准确的做好储蓄基础资料的管理。搞好基础资料的记载、收集、管理,是做好日常工作的重要前提之一,这项工作即繁琐又重要,需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天账务当天处理完毕,全部核对从不过夜。自从我社开始实现柜员制之后,从未出现过因个人疏忽而造成的业务差错。
- 3、立足实际,精诚团结,团结全社员工为提高我社经营效益 尽心尽力
- 一年来,在具体的工作开展过程中,我积极主动的做好日常各项工作,结合我社实际,服从领导的安排,团结全体职工为我社经营目标的顺利完成而同心同德,尽心尽力。
- (1) 存款任务是关键,为完成我社的存款任务,我充分利用日常工作机会,在业务办理过程中做好存款营销工作。业余时间,利用自身的区域优势,走亲串朋、动员社区的储蓄存款,积极宣传相关的优惠政策、理财技巧等,为壮大信用社实力不遗余力,较好的完成了联社下达的存款任务。
- (2)积极主动的营销信用社的相关新业务和新功能。我立足我社实际,不断强化储蓄营销意识,破除"惧学、惧烦"的思想,认真学习我社新兴业务和新制度规章,如公务员贷款、失地农民专项贷款等特色业务,耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点,讲清利弊之所在,提供有利建议,深受客户的好评。
- (3)勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务,除做好本职工作外, 我还按照领导的安排做好其他工作,如每天的卫生打扫,帐 表的装订等,都能够与大家一起协调好,共同完成任务。

4、生活上,与人为善,注重培养自己的团队精神和协作意识,不断提升自身价值。

我深知个人的能力是有限的,促进我社的业务发展,需要的是全体同事的共同努力,在提高自身素质的同时,我尤其注重团队精神的发挥,团结好各位同事,确实做到"想别人之所想,急别人之所急",积极营造团结进取的工作氛围,有效开展好我社的各项工作。

5、安全经营方面,增强防范意识,牢记"安全重于泰山",确实落实"三防一保"。

一年来,我能严格遵照联社安全保卫相关要求,严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕,严格按"三防一保"的要求,熟记防盗防抢防暴预案和报警电话,熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常,防范器械是否处于良好状态,当出现异常情况,能当场处理的当场处理,不能处理的能主动上上级汇报等等。结合自身工作实际,加强凭证、印章管理,从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识,认真落实各项防范措施,确实做到"安全保卫从我做起、从身边小事做起",防微杜渐,把安全工作确实落到了实处。

- 二、工作中存在的问题和不足
- (1)学习的积极主动性还不够,因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响,导致存在学习的连续性不足,存在业务素质提高不快,对旧有知识回顾不足的问题,学习效率低的情况。
- (2)创新意识和进取意识不足,在自觉主动学习方面,与年轻大学生相比还存在一定的差距,不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

(3)工作方式简单,尚停留在较低层次的任务完成要求上,工作开展的实际效率和效果还有待提高。

三、20xx年工作规划

- 1、继续加强学习,不断提高自身的综合能力和业务技能,在xx年里,我将结合自身工作开展的实际,有计划的报考银行从业资格证的相关科目考试,职称资格考试,针对自身进取不足的实际,自觉提高整体综合素质。
- 2、结合我社的服务创优工程开展实际情况,不断提升自身专业技能,继续狠抓勤练基本功不放松,不断提高自身综合技能、服务能力和营销能力,有效提升自己的整体综合素质。3、结合岗位实际,不断探索岗位工作开展的方式、方法,立足实际,着力窗口接触点的"同位"思维,充分理解客户的心态,善于换位思考,积极探索客户维护和服务的方式、方法,并结合当前实际给予有效的开展落实,通过优质服务的开展,不断提升现有客户的忠诚度和诚信度。
- 4、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等技能,努力适应时代发展需要,培养多方面技能,更好的实践为"三农"服务的宗旨,我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

我将努力克服自身的不足,在基社信用社领导的的带领下, 我将立足自身实际,严格服从领导安排,积极开拓进取,不 断提高自身综合素质,有效履行岗位职责,当好参谋助手, 与全体信用社职工一起,团结一致,为我社经营效益的提高, 为完成20xx年的各项目标任务作出自己的努力。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇八

20xx年8月,我满怀着对**银行和金融事业的向往和追求走进了 **银行高桥支行,开始释放自己青春的能量,点燃起事业的 梦想;不知不觉已近年底,在这短短的四个月中,无论是在工作上,学习上还是在思想上,我都逐渐变得成熟起来。常听别人谈论柜员是一个烦琐枯燥并且忙碌的工作,谈不上事业,其实不然,卓越始于平凡,完美源于勤勉,柜台作为一线岗位,是银行与客户关系的直接枢纽,因此更能锻炼技能。刚开始接触柜面工作,因知识不熟悉,技能薄弱,在处理业务时常遇到困难,强烈的挫折感让我在心里默默地跟自己"较劲",摆脱现状,于是积极认真地学习新业务、新知识,遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教,俗话说"业精于勤,荒于嬉"。只有这样才能实实在在地经得起这个岗位所带给我们的考验;只有不断地增强自身的综合素质,不断地扩大自己的知识面才能将提高业务,将工作更上一层楼。

作为一名**银行的一线员工,我深切感受到自己肩负的重任,由此必须严格地要求自己立足本职工作,潜心钻研业务技能,掌握过硬的业务本领,时刻不放松业务学习;更重要的是要保持良好的职业操守,遵守国家的法律、法规,同时培养和谐的人际关系,与同事之间和睦相处,从而清醒地认识自我、提高自身服务质量。

众所周知,在高桥支行辖内,望春工业区分理处是比较忙的一个点。每天业务繁忙,接待客流众多,因此这样的工作环境就迫使我不断地提醒自己要在工作中加倍认真,严格按总行和支行制定的各项规章制度来进行实际操作,始终如一地要求自己,在做好自己工作的同时,多帮助同事;当发现问题的时候,虚心地向其他同事请教。对待业务技能,我秉持着"三人行必有我师"的理念,千方百计地把自己薄弱之处加强补足。于是在领导、老师的关心、支持和同事们的协助下,我积极努力地开展工作,提高业务知识学习频率,自觉遵守法律法规和单位的各项规章制度。柜台是展示银行形象的窗口,柜员是直接面对客户的群体,我的一言一行都代表了**银行的形象,为此我常提醒自己要坚持做好"阳光服务礼仪",耐心细致地解答客户疑问;面对个别客户的无礼,巧妙应对,不伤和气;而对客户的赞许,则谦虚谨慎,戒骄戒躁。

牢记"善待别人,便是善待自己",换位思考,将心比心, 急客户之所急,想客户之所想。针对不同客户采取不同的工 作方式式,努力为客户提供最优质满意的服务。时代在不断 发展,银行工作的竞争也日趋激烈。柜员的日常工作也许是 平凡而单调的,然而我们更应怀有危机感,时常告诫自己不 能满足现状,虽甘于平淡,但不能流于平庸,既要心无旁骛、 脚踏实地地将手中的工作完成,也要不断吸收新的知识以迎 接未来的挑战,将工作做细、做好、做精。青年时期是人生 最宝贵的时光,因为踌躇满志,精力充**,因为敢闯敢拼, 活力四射,因为有太多的梦想和希望!可在我看来,青年的宝 贵还在于不懈的追求与团队的融合,崇高的道德修养,以及 坚强的意志,立足于平凡,淡泊名利,勇于奉献!

总之后,回顾自身存在的问题,一是学习不够,技能不足。 当前,以信息技术为基础的新经济蓬勃发展,新情况新问题 层出不穷,新知识新科学不断问世。面对严峻的挑战,缺乏 学习的紧迫感,且理论基础、专业知识、工作方法等不能适 应新的要求。二是在工作疲累之时,有过松弛思想,反映出 自身政治素质不高。针对以上问题,今后的努力方向为:一、 加强理论学习,进一步提高自身素质。转变工作作风,努力 克服自己的消极情绪,提高工作质量和效率,积极配合领导 和同事们把工作做得更好。新的一年里我应加紧学习,更好 的充实自己,以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战,总过 去,是为了吸取过去的经验和教训,更好地开展今后的工作。 对于在工作中的不足和欠缺,请各位领导和同事批评、指正。

富兰克林有句名言: "推动你的事业,不要让你的事业来推动你"。今天我正是为推动我的事业而来,这源于我对人生价值的追求,对金融事业的一份热情。因为我知道作为一名成长中的青年,只有把个人理想与**事业的发展有机合起来,才能充分发挥自己的工作积极性、主动性和创造性,在开创**银行美好明天的过程中实现自身的人生价值。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇九

完美源于认真。在做好柜面优质服务的基础上,我们想方设 法为客户提供更加周到的服务。因为,没有挑剔的客户,只 有不完美的服务。在日常工作中,我积极刻苦钻研新知识, 新业务,理论结合实践,熟练掌握各项服务技能。我从点滴 小事做起,在办理业务今年在紧张繁忙的工作中悄然而过, 通过这一年的认真工作,使我自身有了很大的提高。第一, 增加了对工作的热情度与自豪感,尤其是处理完棘手的业务 问题与刁难的客户时。第二,提高了自身素质,临柜工作使 我理解到人的一生就是存"知识、经验、修养",存的越多 利息就越高,日益积累,回报自然提高。第三,提升了人际 交流能力,通过与不同客户交流,见识、胆识、才识增加了, 沟通能力曾强了,人际关系处理的越来越好。

我在学习和工作中逐步成长、成熟,但我清楚认识到自身的不足,需待提高自身的心理素质、技能素质、综合素质。

- 1、工作中我能积极服从领导的安排,认真完成领导分派的工作。不断学习新的业务、巩固老的业务知识,外币存取款、兑换业务,企业网银,个人网银的开户业务,伊斯兰金融业务等新业务的学习使自己的业务处理能力更加加强,我负责的工作主要有:不动户的管理,财政零余额账户账户管理,电信业务的委托扣款业务,支行工资的发放,对公账户印鉴卡片的录入及保管及时做到印鉴卡片的录入,归册,确保系统内印鉴数与实物相符。
- 2、服务上一如既往,真诚用心对待每一位客户我能做到用心服务,热情面对每一位客户,按照行内的服务要求,坚持将五字十句用到服务中,来有迎声,走有送声,积极主动,得到客户好评。同时被评为季度优质服务标兵。 6月我调入中山支行担任事中监督一职。从综合柜员到审核岗的转变,经过这半年的工作,使我真正意识到了自身责任的重大。

事中监督工作主要担负着柜面业务的全程监督,及时对全行各类业务凭证、账务核算、特殊业务等进行全面监督检查,审核业务处理凭证的有效性,核对柜员业务流水的连续性,监督柜员业务流程的合规性,审查账务处理的正确性,对业务监督过程中发现的各种差错进行登记,并及时提出整改意见。这对监督员的业务素质要求很高,需要掌握非常全面的业务内容,才可以认真审核每一笔业务。

从最初的忙乱,到现在的从容,我已能做到认真、及时监督 传票,审核各种登记簿的合规性,及时处理各种突发性问题, 我主要是在重要空白凭证的管理,大额授权,抹账,挂失等 特殊业务上加大监督力度,日常中我经常提醒并监督柜员交 叉盘库,核对重要空白凭证。由于是从外行调入,我能及时 发现各支行在业务操作上的不一致性,能将他行好的风险内 控方面运用到我行来,互通有无,遇到问题积极与主任同事 沟通,将结算风险降到最低点。柜员面对的是客户,而事中 监督则面对的是所有前台柜员,是为前台柜员服务并指导业 务,做主任的小助手,由于今年新入行员工较多,使我在传 票审核中更加细致,并配合主任积极指导新入行柜员的业务 学习,使他们正确,快速地成长起来,成为宁夏银行窗口服 务的骨干。

最后我很高兴溶入了中山支行这个大家庭中,在同事们的理解和帮助下,我使成长起来。扎实的业务知识,良好的处理问题的能力是干好事中监督的基础,敦促我将业务知识学得更彻底,更规范地干好本职工作。

银行柜员周汇报 银行柜员工作总结篇十

20xx年8月,我满怀着对**银行和金融事业的向往和追求走进了 **银行高桥支行,开始释放自己青春的能量,点燃起事业的 梦想;不知不觉已近年底,在这短短的四个月中,无论是在工 作上,学习上还是在思想上,我都逐渐变得成熟起来。常听 别人谈论柜员是一个烦琐枯燥并且忙碌的工作,谈不上事业, 其实不然,卓越始于平凡,完美源于勤勉,柜台作为一线岗位,是银行与客户关系的直接枢纽,因此更能锻炼技能。

刚开始接触柜面工作,因知识不熟悉,技能薄弱,在处理业务时常遇到困难,强烈的挫折感让我在心里默默地跟自己较劲,摆脱现状,于是积极认真地学习新业务、新知识,遇到不懂的地方虚心向领导及同事请教,俗话说业精于勤,荒于嬉。只有这样才能实实在在地经得起这个岗位所带给我们的考验;只有不断地增强自身的综合素质,不断地扩大自己的知识面才能将提高业务,将工作更上一层楼。

作为一名**银行的一线员工,我深切感受到自己肩负的重任,由此必须严格地要求自己立足本职工作,潜心钻研业务技能,掌握过硬的业务本领,时刻不放松业务学习;更重要的是要保持良好的职业操守,遵守国家的法律、法规,同时培养和谐的人际关系,与同事之间和睦相处,从而清醒地认识自我、提高自身服务质量。

众所周知,在高桥支行辖内,望春工业区分理处是比较忙的一个点。每天业务繁忙,接待客流众多,因此这样的工作环境就迫使我不断地提醒自己要在工作中加倍认真,严格按总行和支行制定的各项规章制度来进行实际操作,始终如一地要求自己,在做好自己工作的同时,多帮助同事;当发现问题的时候,虚心地向其他同事请教。对待业务技能,我秉持着三人行必有我师的理念,千方百计地把自己薄弱之处加强补足。于是在领导、老师的关心、支持和同事们的协助下,我积极努力地开展工作,提高业务知识学习频率,自觉遵守法律法规和单位的各项规章制度。柜台是展示银行形象的窗口,柜员是直接面对客户的群体,我的一言一行都代表了**银行的形象,为此我常提醒自己要坚持做好阳光服务礼仪,耐心细致地解答客户疑问;面对个别客户的无礼,巧妙应对,不伤和气;而对客户的赞许,则谦虚谨慎,戒骄戒躁。

牢记善待别人,便是善待自己,换位思考,将心比心,急客户之所急,想客户之所想。针对不同客户采取不同的工作方式,努力为客户提供最优质满意的服务。时代在不断发展,银行工作的竞争也日趋激烈。柜员的日常工作也许是平凡而单调的,然而我们更应怀有危机感,时常告诫自己不能满足现状,虽甘于平淡,但不能流于平庸,既要心无旁骛、脚踏实地地将手中的工作完成,也要不断吸收新的知识以迎接未来的挑战,将工作做细、做好、做精。青年时期是人生最宝贵的时光,因为踌躇满志,精力充**,因为敢闯敢拼,活力四射,因为有太多的梦想和希望!可在我看来,青年的宝贵还在于不懈的追求与团队的融合,崇高的道德修养,以及坚强的意志,立足于平凡,淡泊名利,勇于奉献!

总结之后,回顾自身存在的问题,一是学习不够,技能不足。 当前,以信息技术为基础的新经济蓬勃发展,新情况新问题 层出不穷,新知识新科学不断问世。面对严峻的挑战,缺乏 学习的紧迫感,且理论基础、专业知识、工作方法等不能适 应新的要求。二是在工作疲累之时,有过松弛思想,反映出 自身政治素质不高。针对以上问题,今后的努力方向为:一、加强理论学习,进一步提高自身素质。转变工作作风,努力 克服自己的. 消极情绪,提高工作质量和效率,积极配合领导 和同事们把工作做得更好。新的一年里我应加紧学习,更好 的充实自己,以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战,总结 过去,是为了吸取过去的经验和教训,更好地开展今后的工 作。对于在工作中的不足和欠缺,请各位领导和同事批评、 指正。

富兰克林有句名言:推动你的事业,不要让你的事业来推动你。今天我正是为推动我的事业而来,这源于我对人生价值的追求,对金融事业的一份热情。因为我知道作为一名成长中的青年,只有把个人理想与**事业的发展有机结合起来,才能充分发挥自己的工作积极性、主动性和创造性,在开创**银行美好明天的过程中实现自身的人生价值。