

最新竞聘演讲稿精彩(优秀9篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

竞聘演讲稿精彩篇一

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

非常幸运有机会参加独立小组的竞聘，对于这次小组组长的竞聘，既是对自己一段时间来工作的总结，也是对现阶段工作能力的一次检验，更是对未来工作的一次挑战。

公司主张独立小组，一定程度上放宽了权利，但同样分担在每个独立小组的身上责任也就加重了。独立小组的每个成员所做的事情所代表的不单单是公司，也添加一些独立小组的一些特性，其成员的表现好坏影响着独立组的命运，也就联系着本身的命运。独立组的成员的权利会一般高于非独立组成员，所以独立组的责任也会高于其他成员，但是如果能够承担起肩上的责任，就能够获得更大的利益。

独立组的现阶段的任务主要是网络优化和网络改造，但这个对于独立组来说是远远不够的。一个真正的独立组除了做好现阶段这两个工作外，更重要的是能够完成例如调试，安装，施工，维持甲方关系等其他的工作，适应将来的公司发展的需求。小组独立的不仅从经济上独立，更重要也要从技术上独立，综合能力的加强，这就需要小组要有较强的学习能力。

小组的成长结果是打造一个专业化全能的团队，具有超强的实力，能够按时独立高效完成公司总部的下达的任务。

所以作为小组的组长需要具有以下的能力：

- 1、能够分清责任；
- 2、具有一定的技术水平，能够处理一般技术问题；
- 3、具有较强的学习能力；
- 4、具有高尚品德，团结组员，沟通能力强；

对于现在的我，入职近半年，关于工程方面上的还缺少太多的经验，需要很长时间的磨练，在沟通能力上更需要加强，但是还是要抓住这次机会，给自己一个挑战。

关于未来几年的发展，就是平时每天多学点知识，多积累点经验，能够准确的处理好工作，将来做个广电技术达人。

在几个月的工作中，感觉到公司的在规划设计中存在着矛盾，矛盾的产生来自很多方面，但我认为主要是责任没有真正的分清，例如，在电缆网上设计中，分给设计者一个区域，偶尔部分设计者会丢掉一个楼，留下来成了光网问题。就是设计者没有能够分清自己的责任。在设计的过程中，每个设计者应该用心去做，坚持与人方便才能于己方便。

公司的小组组长竞聘活动，给了每个人平等的机会，更重要的是检验了每个人的能力，也会激励每个人去努力工作。俗语说宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，相信经过这次考验，没有成功的人会有质的积累，成功的人会有量的突变。

竞聘演讲稿精彩篇二

尊敬的各位领导：

我叫陈以桐，来自**，今年25岁，毕业于**经贸电子学校计算机专业。今天我竞聘的岗位是零售督导一职，首先非常感谢企业提供一个这么好的平台让我可以展现与提升自己，也感谢企业对我的培养。

在企业工作的三年中我学会了很多，学到了怎么样去做一名合格的导购、优秀的管理者。为了更好的展现自己在平时所积累的知识与经验并且能更好的为企业服务，也为了能更进一步的提升自己，发现自己的不足。特竞聘零售督导一职。如果这次没成功，那证明我还存在许多问题与不足，那么我会更加努力的去学习去磨练，提高自己的专业技能。过去的三年中我学习到督导的主要工作职责：

- 1、领导区域同事做好销售工作。并跟进促销执行情况。
- 2、根据企业制定的具体的销售目标进行分解，年级组长竞聘稿分解到每季度、每月，并对销售完成情况进行跟进，并制定下一步销售提升计划，及时有效的对区域库存进行商品整合。

把每一个客户都当成自己的朋友。不说没有把握的话，无论说谎能得到多少暂时的利益。努力培养对客户真诚健康的亲善态度，销售的同时也喜欢把**（企业名称）集团的理念自然的传递给客户，行为胜于言语嘛。尊重每一个客户，对于客户给予的合作，心怀感激，并对客户表达出自己的感谢。现在很多客户都和我成为了很好的朋友。如果说我这几年的销售是成功的，除了集团的每一位同事的帮助外，我的客户对我的帮助也是非常重要的。对于下一步的工作我也有一些想法，销售人员都知道获取订单的道路是从寻找客户开始的，培养客户比眼前的销量更重要，如果不发展新顾客，销售总

有资源枯竭的一天。

一、积极维护老客户。替客户着想，针对每一个客户的实际情况推荐适合他的产品，绝不因为自己的利益让客户选择没有必要的产品，要让客户的每一笔投入都达到最大化的收益。让客户信任自己、信任企业，从而让老客户给我们带来更多的新客户。

二、通过自己的社会资源向朋友们推荐企业产品，并充分依靠企业的宣传活动，积极出去宣传银行柜组长竞聘集团产品和理念，接触新客户争取更多的成单机会。

三、更加提炼自己的品格，有品格的人才能立足于社会，才能无愧于自己、才能为集团做出更大的贡献，做一个信守原则的人最会赢得客户和朋友的尊重和信任。因为他们也知道，企业给他们提供一种需要并不是无条件的，而必须是在坚持一定原则下的满足。知道我们是有品格的人和有品格的企业，我们的客户才有理由相信自己在给他推荐企业产品时同样也遵守了一定的原则，他们才能放心与我们合作和交往。

无论我的竞聘是否能够成功，对我自己来讲都是一次检视自己和锻炼自己的机会。今后我都会一如既往的努力工作，一如既往的宣传企业理念，一如既往的为作为一个**（企业名称）人而骄傲。谢谢在场的每一位！

竞聘演讲稿精彩篇三

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

今天我怀着激动感恩的心情来参加这次竞聘，感谢领导给了我这次展示自我才华的机会！

我叫xxx是xx专柜柜长，我来公司两年多的时间里，我一直按照公司的规章制度，工作流程，严格要求自己！以超市为家，领导同事为家人，顾客至上，做为自己工作奋斗的目标！积极配合上级领导的工作！做为一个联营专柜的柜长，我认真接待好每为顾客，做到帐目日清日结，帐货相符。对商品的畅销，滞销和缺断货及时反映到厂家，在厂家业务离职期间，我亲自去厂家挑选货品，保证了货源的充足和销售的稳定。

今天我来竞聘组长一职，我深知组长是经理的左膀右臂，是经理和员工沟通的纽带，起到上传下达的作用！要有良好的沟通能力，应变能力和团队精神！在平时的工作中我积累了很多经验，只有把一线的工作做好，才能胜任组长这个职位，我做好了充分的准备！

如果能竞聘成功，我会在今后开展以下工作：

第一：管理，严格按照公司的规章制度要求自己，要求员工，以身作则，积极和员工沟通，维护卖场纪律，提高员工素质加强卖场服务，！帮助有困难的员工，提高员工积极性！把经理下达的工作及时完成，把卖场的信息反馈给部门经理！真正做到管理就是效益！

第二：商品管理，对于联营专柜，及时跟供应商联系应季新品及时上柜，过季商品及时甩货！自营专柜，在选货上根据不同的需求和潮流，价位上来选择。保证畅销商品抓货源，平销和滞销商品及时调整排面和联系厂家调换货。对于商品的缺断货及时选择类似商品替代！对断码过季的商品在节假日开展促销活动，促进商品的销售减少库存的积压！

第三：市场调查，定期安排员工做市场调查，把同等商品的市场信息做详细的调查，详细的做记录，掌握市场信息，对商品的价位做相应的调整！

第四：其他管理，保证排面的充足丰满，商品一货一签，卫生彻底的`清查，加强对员工的仪容仪表和对员工定期培训！加强员工的服务意识！

在今后的`工作中我会用心做好每一件事情，把小事做完美大事做精彩！

竞聘演讲稿精彩篇四

尊敬的园长、老师们：

你们好，在这里我预祝你们国庆节快乐、心想事成！今天我参加的是教研组长竞聘演讲稿。

读小学时，我就懂得了“天生我材必有用”这句名言，从那时候起，不论是当学生，还是做教师，我都以这句名言作为己的座右铭，激励己，不断进取。

我们常说：要给学生一滴水，己首先必须有一桶水。作为教研组长，她面对的不是一群小朋友，而是教师，是同事，因此我首先要做的第一件事是给己充电。我会更刻苦钻研业务知识，主动学习内外地先进经验，时刻关注教学最新动态，不断提高己的`理论水平和教学水平。

再次搞好教研工作光靠热情是不够的，还必须有务实和进取精神。如果我是教研组长，我会带动大家做好调查研究工作，有针对性地对教学进行教改，使活动内容满足家长要求，教学方法和手段能适应时代的步伐。

老师们，我知道我上面所说的你可能会说我是纸上谈兵，夸夸其谈，但是如果我真的做了教研组长的话，我会付诸行动，绝不会让大家失望，谢谢大家。

竞聘演讲稿精彩篇五

各位领导、各位同事：

大家好！我今天参加的是收银组长竞聘演讲，叫，今年x岁。从事收银员的工作已经有年了。在这些年的学习和工作经验中我深深体会到作为一名收银员的重要性和严谨性。要想把收银工作做好，必须要有三心：

收银工作每天接触最多的就是钱。多一分，少一分都要自己负责，容不得一点马虎。这就要求收银员要非常的细心。对每一笔帐都要认真核对，在确认无误的基础上以最快的速度为客人输手续。收钱时不能怕麻烦，每一张都要用验钞机过一下。如果没有验钞机的更要凭工作经验仔细辨认。在不敢确认的时候应该悄悄的请同事帮忙，千万不能引起客人不满。

耐心包括两点，其中是对工作的耐心。收银工作说白了其实也很简单，无非就是算算帐，收收钱。时间一长，员工难免就会产生消极心理，有些大意的感觉。感觉皮了，也没什么大不了的事情。往往这样就会发生帐目不清的错误。直接会影响到这个员工的工作评价和工资状况。所以这就要求员工的工作的时候要有极大的耐心，时刻保持头脑清醒。把每一笔帐都当作是一个新的开始。认真检查。其二就是对客人的耐心。因为我们毕竟是一个服务行业。在工作中会遇到各种各样的人。但无论什么样的客人，都是我们财神。我们只要能随时送上一个甜甜的微笑，轻轻的道上一句对不起，任何客人，任何事情都会迎刃而解。曾经有一位领导用这样一句名言要求我们，他说：把一件简单的事无数次的做好就是不简单。我感觉用它来形容班组长竞聘演讲稿的工作再贴切不过了。

所谓忠心就是对老板的忠心，对公司的忠心。收银工作本身也属于财务的一个部分。所以在工作中就应该遵守财务的规则。不应该问的不问，不应该说的不说，不属于自己的东西更不应该去想。只有有了一个诚实的'心态，健康的思想，才是做好收

银工作的踏实基础。员工在工作的过程中,必须以公司为家,要以大家的利益为重,不能考虑自己小家的私利,听从领导的安排。

综上所述就是我对收银工作的理解。如果大家能给我这个企业班组长竞聘报告机会让我当一名收银员,我一定按我自己所说的严格要求自己,努力工作,团结同事,为领导排忧解难。

尊敬的各位领导,各位同事!我要说的是:给我一个平台,我一定会做得更精彩!请大家相信我!

谢谢大家!

竞聘演讲稿精彩篇六

组长竞聘演讲稿五篇 下面是我为大家整理的组长竞聘演讲稿,欢迎大家阅读参考。

组长竞聘演讲稿篇一 我此次竞聘的岗位是博览事务项目运营组组长竞聘稿。我将分三个部份对我的个人情况、本次所竞聘岗位的一些认识、工作设想及工作目标进行介绍:

一、个人工作情况 二、对岗位的认识 1. 金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用,首先要对公司的各种业务非常熟悉,特别是转型业务和增值业务。懂得发展业务的相关知识和技术手段的关键,并能有效的指导客户经理把业务推广,提高行业组收入指标完成率。

2. 能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在,及时、准确、有策略的开展时常调研,确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。

3. 能够起到桥梁作用,成为部门之间的转换器,理顺部门间发生的管理、业务上各种关系,确保各种故障及时修复,以

提高工作效率。

三、工作设想及目标 1. 做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作，并与客户建立深层客户关系，解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题，消除客户不满情绪，提高客户的忠诚度和满意度。

2. 了解客户的通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理，搜集竞

争对手的信息和动态，提前采取应对措施，防止客户流失。

挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求，根据客户的通信情况和需求，配合策划组设计各种业务组合方案和整体通信解决方案。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

3. 做本小组工作计划的制订和实施，监督客户经理工作计划的执行，指导完成本部门的派单任务。做好月/年度总结工作，配合部门做好本组的培训工作。

4. 在 it 系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入，核对每月帐期并做好欠费催缴工作，确保回收率。

5. 执行晨会制度，及时了解营销活动中存在问题或成功经验，必要时总结上报，及时提供各种报表所需的资料和信息快报相关内容。

6. 努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户提供集语音、语音增值、互联网接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩

铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从网关数据库和 it 系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户切身体会到电信的网络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望领导能够考虑。

最后感谢领导给了我这次展现自我的机会!组长竞聘演讲稿篇二 尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着 14 年的书店工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加金融行业组组长岗位竞聘书，自信有能力挑起这份重担。

第一，我工作扎实认真，具有较强的责任心和耐心。

柜组的工作虽然事小，但非常繁杂、千头万绪，需要多一份细心、耐心和专心，更需要一份责任心。工作中，我养成了办事扎实认真，工作严谨细致一丝不苟的工作作风。在我眼里，柜组工作无小事。所以，无论做什么事情，我都能够认真对待，尽最大的努力把事情做到最好。

第二，我熟悉书店业务，具有丰富的柜组工作经验。

我 1990 年来到新华书店工作，至今已经有 10 年了。在这十年里，我从事过很多工作岗位，对新华书店的营销业务，特别是柜组营销业务非常熟悉，工作中积累了丰富的工作经验。此外，我对音像产品，特别是学生复读机具有足够的工作经验，懂得一般的使用及维修；我对各种电子词典有足够的了解，能给客户免费在网上下载各种所需资料。所有这些使

我坚信，作为音像组和文化用品组柜长，我是完全能够胜任的。

第三，我有较强的沟通、组织、协调能力。

我性格外向，希望和人沟通，具有较强的沟通、组织和协调能力。在新

华书店工作十多年来，无论从事什么工作，作为单位的一员，无论是与本部门内部的同志还是与中层干部，在工作配合与交往过程中，我想如果大家降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，从沟通、组织、协调能力而言，如果作为柜组长，我可能还算是一块可造之材。

第四，十年多的工作实践，使我养成了严谨细致、扎实高效的工作作风。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。同时，有很强的吃苦耐劳的精神，为了完成工作任务，经常废寝忘食、加班加点。十年多的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为搞好柜组长的工作奠定了坚实的基础。

如果我有幸被当选为柜组长，我将不负众望，不辱使命，努力把领导和同事们的这种信任，化为在新起点上做出一翻事业的机遇。我一定将做到：

一是真诚讲团结，带领该组员工，做好销售，成完上级下达的任务。

工作中，我将摆正自己位置，正确认识 and 看待自己，胸怀全局，服从书店领导的安排，积极做好所分管柜组的工作。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

二是加强信息收集工作。

口，在经营中我将不断观察市场信息，了解市场动态，及时根据客户所需调整销售策略，同时积极向领导汇报销售情况和消费者的心理状况。

三是抓好微笑服务，提高营销水平。

客户的微笑就是对我们的肯定，客户的满意就是对我们的奖励，我将时刻铭记着这样的服务格言，我将力求用五星级的服务换得客户的微笑，赢得客户的满意。我将带领我的属下提高服务意识，让每一位客户从中体会到客户就是上帝的感觉。

尊敬的各位领导，各位评委，记得香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好柜组长的工作！新的一年就要来了，在此，我祝愿在座的各位新年快乐，合家幸福，万事如意！谢谢大家！组长竞聘演讲稿篇三 各位领导、各位同事：

大家好！我叫 xxx□今年 31 岁，本科学历，护师职称，1999 年参加工作，毕业于浙二护校，从参加工作至今，我把一腔热血和美好的青春年华都献给了我院新生儿科。

参加柜组长竞聘演讲稿我认为自己具有以下三个优势：

一、经验优势。11年来，一直在新生儿病区工作，经验丰富，工作能力

受到领导的高度肯定。我是医院静疗小组成员，平常科室有静脉穿刺困难的，我基本都能解决。我多次被派往其他科室帮忙，获得其他科室护士长好评。

二、相关理论知识扎实，技能出众，操作娴熟。有较强的观察能力，能及时发现患儿病情变化，及时作出合理处理。

三、具有良好的综合素质。工作责任心和主动性强，态度严谨，善于与人沟通协作，尊重领导、关心同事，极具亲和力。有一个护理工作者的仁爱之心。工作中，我还能够换位思考，善于沟通和思考。

如果能应聘成功，我将在院长和护士长及科主任的指导下，兢兢业业地做好本职工作。下面，我就如何做好以后的工作谈谈我的设想。

一、认真了解国内外护理发展动态，并根据本院具体条件努力引进先进技术，努力提高护理质量，不断完善我院的护理学科建设。

二、贯彻执行医院工作安排和科室工作计划，不断提高自身的业务水平和素质。在护士长的指导下，积极参与护理管理及护理科研。

三、协助护士长做好病房管理。随着人们生活水平的不断提高，患者对环境的要求也明显增加。对病房的要求越来越高，我将与时俱进，协助护士长进一步提高住院环境设施，创造温馨病房，提供便民物品。

虽然机遇总是同挑战并存，但我坚信业务扎实，爱岗敬业的我定能看见绚烂的彩虹！我的演讲完毕。谢谢大家！组长竞聘

演讲稿篇四 各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！很荣幸我能参加公司举行的协会组长应聘报告。公司要生存要发展，靠的是我们每一位员工的热诚努力，因此，我决定参加此次竞聘，能有更广阔的舞台为公司贡献自己的力量。

信息采编座席组长助理要负责根据信息采编座席工作量进行生产班务的安排并及时进行调整，保障号百及黄页各项日常工作、信息采编工作、抽查工作、专项工作、与地州的对接工作的保质保量完成等多项工作，需要很强的综合能力。但我还是有胜任的自信和勇气。我的优势是：

一、具备担任这一职位的基本素质。在信息序列五年的工作中，我做到爱岗敬业，踏实干事，诚实待人，兢兢业业，一丝不苟，不怕辛苦，毫无怨言地加班加点工作。对领导安排的工作认真完成，从不计个人得失。

二、具有较为丰富的工作经验和扎实的专业知识。自大学毕业进入号百公司，一直都是在信息序列进行工作。经过多年的磨练，使我对本岗位的职责、任务和工作方法比较熟悉，自认为可以胜任这一岗位。

三、具有较好的年龄优势。我还年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作能全身心的投入。我敢于创新、思想敏锐，可塑性强。善于接受新事物，适应新环境，并能根据实际情况，大胆设想管理方法和改革方案。

各位领导、各位评委，“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要把工作做好，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。

我是一个对理想有着执着追求的人，并坚信是金子总会发光。在本公司五年多的工作经验，让我在专业技能方面有了很大的提高。为了长远打算，我希望通过本次竞聘，把学来的这些有益的知识理念和理念派上用场，尽我最大的努力，争取双赢局面。

如果我能够竞上信息采编座席组长助理的职位，我将在公司领导的指导下，认真履行职责，很好的协助组长工作，继续加强自身学习，使自己向复合型员工发展，以科学的工作理念，努力完成领导交办的各项工作任务。我的工作思路是：

一、摆正位置，当好参谋。如果我竞聘成功，将努力做好信息采编座席组长的参谋和助手。一是协助组长安排好工作布局，根据不同时期的工作重点，提出可行的参考意见；二是在组长决策前做好各项准备工作，收集、提供领导决策所必须的信息和资料，决策执行中，注意督办并根据工作开展情况，及时提出补充性的调整意见，决策后要认真总结工作经验；三是认真检查各个时期重点工作安排后的落实情况，及时向组长反馈各项工作实情。

二、在实践中不断提高专业知识，创新工作理念。根据当前发展的实际情况，深入调查研究，刻苦钻研设计专业知识，协助组长搞好制度创新，提高工作效率。做到以人为本，尊重其他同事的个性特征，激发他们的积极性和创造性，同大家一起在比学赶帮中全面发展。

三、提高团队工作凝聚力，加强与组员沟通与交流，和组员一起学习提升业务能力。在工作中做到以人为本，合理安排组员的培训计划，积极做好组员的采编分配工作内容的培训，确保各项采编正常开展。对工作中遇到差错的情况，要以理服人，引导组员向精细化方向发展。

因为山高，我学会了攀登；因为路长，我学会了奔跑；因为热爱，我选择

了信息采编工作;因为执着,我追求卓越。古希腊力学家阿基米德说过:给我一个支点,我能撬动整个地球。我要说的是:给我一个舞台,我还你十份精彩。作为这次竞争的参与者,我希望获得成功,但绝不回避失败,所荣幸的是我得到了一个机会,经受了一次考验和锻炼,我将以此为新的起点,争取更大的进步!我的演讲完毕,谢谢大家!组长竞聘演讲稿篇五 各位领导、同事们:

大家好!在这里我以平常人的心态,参与公司小组长岗位的竞聘。首先应感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会!此次竞聘是为了响应公司人事制度改革的召唤,在有可能的情况下实现自己的人生价值。我现年 24 岁,在公司工作已经一年多了,在这一年的工作中我从一点一滴开始慢慢学会了做预结算和审计工作。经过一年多工作的锻炼,使自己各方面素质得以提高,使我充分有了竞聘组长的实力。参与这次竞聘,我愿在求真务实中认识自己,在积极进取中不断追求,在拼搏奉献中实现价值,在工作竞争中完善自己。下面我针对组长工作阐述自己的看法:

(一)努力完成领导布置的工作,在有效的时间内完成,尽量做到不加班。

(二)协调组员间关系使他们精诚合作,把工作搞好。

(三)在预算中,分析研究图纸内容,把工作分配合理快捷,减少反复的翻阅,提高工作进度。

(四)提高激励制度充分调动组员的工作积极性,使工作内容与奖金挂

钩,做到多做多得。

(五)努力培养新来的同事,从简单的工作着手培养其工作兴趣。使他早日能独立工作。

(六) 组织学习建筑行业新的规范提高自己和同事的业务水平。

(七) 每周六或日组织大家总结一周工作并对工作中的问题提出来共同解决，在工作发现的好方法提出来大家学习。

努力学习、协调合作、拼搏向上、工作创新是我对组长工作的认识，如若我能当选，一定加倍努力把工作搞好。不辜负领导和同事对我的期望。

组长竞聘演讲稿

客服组长竞聘演讲稿

组长竞聘的演讲稿

组长竞聘演讲稿（共）

竞聘演讲稿精彩篇七

尊敬的各位领导、工友们：

下午好！

我叫张崇奎，1979年出生，现年31岁。本人与20xx年至20xx年在羊场湾煤矿综掘队参加工作，在羊场湾煤矿工作期间，先后获得安全标兵等荣誉称号，并担任生产班班长两年。于20xx年6月调入清水营煤矿综掘三队，在清水营煤矿工作的3年期间，获得先进个人荣誉称号一次、安全标兵一次、今年被评为安全先进个人，并担任生产班班长、工长职务，并参加过多次集团公司和矿组织的班组长培训活动，学习到了很多专业知识。现担任生产班质检员职务。

今天，很荣幸队领导给我这次竞聘班组长的难得机会，并又

给我了一次展示自我、锻炼自我、提高自我的难得机会。也借助这次难得的机会，向各位领导对我自身素素质的培养和工作的信任及支持表示感谢！

竞聘生产班班长职务，我有以下几点优势：

1、具有丰富的班组长管理经验

自20xx年参加工作以来，我一直在井下一线从事掘进工作，并先后担任生产班班长、工长职务，有丰富的生产班管理经验。而且在我担任质检员跟生产班过程中，也在两位原生产班当班长带班过程中，总结了很多新的管理方法。

2、具有专业的班组长管理知识

3、从细节出发

因为我之前在担任本队两个生产班的质检员，所以对两巷、工作面的文明生产和工程质量等细节方面的管理有很详细的管理方法，而且对一些考核标准和考核办法非常了解，更能够体现在以后的工作中对细节方面的熟练程度。

4、从管理制度出发

因为质检员的身份，使我对全矿及队里的相关掘进专业管理制度非常了解，所以这对我的管理有了很大的帮助，使我明白工作怎么干才是符合规定的，怎么干才能把各项制度落实下去，使工作能干的更好，更漂亮。

如果这次生产班班长竞聘成功的话，我将从以下几点开展我的工作：

1、清水营煤矿工作环境恶劣，井下情况复杂，所以首先我要把安全管理作为重中之重，认真开展各项安全管理工作，在

班子生产生活当中树立安全的大旗，坚决做到不安全不生产的原则，使每一位员工安全上班，平安回家。

2、班组制度建设注重三条主线：

一是注重工作职责，使班组成员明确职责，消灭职责盲区，避免人员职务冲突，造成人员浪费。二是注重工作程序，规范现场操作，避免违章作业和错误作业，坚决杜绝“胡干、蛮干”等不正常现象的出现。三是注重工作效果，严格从安全、质量和效益三方面进行评估考核，确保工作质量。

3、班组文化建设注重三个方向

一让职工由“让我学”变为“我要学”的新局面，由被动的、消极的学习向主动地积极的学习转变，做到工作学习化，学习工作化，不断提高职工的综合素质；二是注重安全文化，形成人人都是安全宣讲员、安全监督员的机制，建设安全型班组；三是注重和谐文化，通过班内互动、班后座谈会等活动，建设和谐型班组。

今后，我会在我的工作中努力学习，取长补短，完善自己的不足之处，使自己更好的胜任工长之职，请大家监督。

谢谢大家！

竞聘演讲稿精彩篇八

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx□我自从05年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司

经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

竞聘演讲稿精彩篇九

各位领导，大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于-，我自从20xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，

不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即“搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

是建立和完善竞争机制。尺有所长、寸有所短，充分发挥各人的特长，从而调动小组每个人的工作积极性。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训的基本内容，让员工树立“顾客是上帝、员工代表企业”的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。