

# 最新厂长竞选演讲稿 竞争上岗演讲稿 稿(精选10篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

## 厂长竞选演讲稿篇一

清明节好！（貌似还有些遥远）。很荣幸今天得到了五月盟主即五月天全球歌迷联盟盟主的提名，让我有机会站在这里，表达我对五月天尤其是陈信宏同学无以复加的爱意。正是由于这份爱意，坚定了我要打败其他盟友，胜任五月盟主的决心。我不是想要流泪，我只是爱的深沉。

茫茫星海，一颗颗明亮的星星在我面前搔首弄姿，博取我对他们的好感，我沉默着，内心暗暗的鄙视且咒骂。直到五月天出现，天晓得怎么会这样，我的兴奋居然难以抑制。庆幸终于为自己的灵魂找到了嵌体，刚刚好，是我的风格。他们是创作型歌手的典范，不，他们不是歌手，是神灵！恩，陈同学另外附加我老公这一项。我每天在他们的歌声中起舞，闻p4起舞啊！虽然遭到了某些人的不满，我还是不管不顾，爱是不能被理解的东西，我明白。你们可能会疑惑，大家都爱着小天天，凭什么证明你的爱会格外的强烈？由此我将一点点的说明，我的措词，我的表达方式，大家要仔细聆听哦！

我对五月天的了解是深入而透彻的，足以去应付任何有关他们的考试，比如狂爱五月天四级考试，五月天歌迷资格证等各类有效证件，我都已经在多年前完成over[]来，跟着我念[]may day[]发音要标准。恩，五月天第一张专辑的倒数第

五首歌是《爱情的模样》，第五张专辑的第一首歌是《人生海海》。《闯》是《永远的永远》的标准普通话版本，《年轻就要对味》跟《垃圾车》没有两样。《温柔》的还你自由版比较好，《知足》的07最知足版更加耐听。《志明与春娇》多次被收录。

恩的，哈的。可能很多人都知道逃亡的亡已经伴随我很长时间了。它见证了我成长的足迹。作为一个漂漂的标志，已经清晰明了的阐述了我的思想。而众所周知的是，陈同学在最近出的新书叫《浪漫的逃亡》，书价高的惊人，在淘宝网上已经炒到115元一本。暂且把这个放一下。还有宏宝宝在《我》这首歌中告诉我们他的座右铭是我混故我在，而我也把我贱故我在挂在嘴边很多年了。这两件有关我和宏宏的事情，是巧合吗？是巧合吗？不是，这是天意，是天意啊！我的爱早已在宏宏的梦中反复显现，老天把我的爱传递给了他，他感应到了我的存在，于是把我写到歌里，写到书里。还把书价定这么高，无疑是重视我的表现。

我也将五月天的一切镶嵌于我生活的一切。你随便说一句歌词，我就告诉你它应该是哪首歌的。你哼两句曲调，我也知道它在歌曲的哪一小节。不信你试试？我也在最近几年发展了很多五月天的歌迷。让他们听了《知足》就必须给我听《抓狂》，听了《温柔》就得把《九号球》倒唱入流。不能只局限于排行榜上的那些官方高评价的歌曲，唱的烂俗的歌并不是我们盟会的人能接受的。要让他们听一首歌就顶一顿老干妈炒饭，当然鱼香茄子也行。一旦不听，就是十份老干妈炒饭也没用。精神食粮最重要，五月天给的精神食粮格外尤其分外的重要。

对于这个盟会，我也有很多建设性的想法，凭着我超常的能力，一定会把它发扬光大，让它立于世界之林，哼哼，舍它其谁？就比如我已经发现这个盟会的有些盟友，完全是鱼目混杂。我就在问问上小小做了测试，问五月天的队长是谁，居然很多人说是阿信，气的我关掉了这个问题。难道你不知

道你父母把你养这么大很不容易吗？难道你进入盟会是作弊了吗？就算阿信是最帅的，也是我自封的老公，你们也不能包庇他啊！对于这种人，我们就应该把他们揪出来，狠狠地鞭策，教育，甚至动用刑罚，方式暂且就定为罚他们一个星期不准听五月天的歌。啊哈，那谁能受的了啊？憋死他们！但这在一定程度上也说明了我们的管理漏洞，在招纳新会员时为了小小的利益有了放水的行为。要是我上任，绝对会改变这种状况，让盟会来个翻天覆地的改动。

目前我的想法就到此结束，但这并不意味着终止。我对五月天的爱会持续多长，对盟会的协助时间就会有多长。希望没提名的盟友们能够支持我，相信我会给盟会注入新的活力。你们选择了我，就等于选择了美好的前景。要全世界为我们感动，为五月天感动！支持五月天！支持逃亡的亡！谢谢，我的演讲完毕。

## 厂长竞选演讲稿篇二

尊敬的xxx中心医院的各位领导、各位评委、同仁们：大家上午好！

实行领导干部竞争上岗是转变部门职能、提高工作效率、加快医院发展的客观要求，也是对每个竞聘参与者多年来工作、学习的一次综合检验和考察。今天，我特别感谢院领导给了我这个展示自己的机会，我为能参加竞聘副院长的岗位而感到自豪。这些年，在院领导的辛勤培育下，在各位同仁的大力支持下，经过个人的不断努力，我的业务能力和技术水平提高很快，自己认为已经可以胜任副院长这个职位，并且期望这次竞选成功，以便为医疗卫生事业做出新的更大的贡献。

从个人素质和我院的实际情况来看，我认为竞聘副院长这个职位，自己主要具备的以下优势。

我于 年毕业于 学校，现在职称是外科主任医师。从医17年

来，我在基层卫生院得到了锤炼，积累了丰富的临床经验。几年来，我所在的外科成功救治患者 例，没有发生一例医患纠纷问题，树立了我院的良好形象。担任副院长这一职务有利于我特长的发挥。

常学习、勤看书，已经成为了我的生活习惯。通过坚持不断的学习，相继通过了助理执业医师和执业医师考试。 年还在医院进修学习了一年，提高了自己的医疗水平。平时还紧跟时代步伐，及时掌握党的方针政策，尤其是与农村医卫工作想关的内容；深入学习了“十一五”规划提出来的建设社会主义新农村知识，了解新时期卫生院工作的侧重点。还注重拓宽知识面，积极参加上级部门组织的演讲比赛，并多次获奖。具有一定的写作能力，撰写的工作文章多次在省、市级刊物上发表。

在工作中，我做到了严格要求自己，时刻与院党委保持高度一致，处处发挥模范带头作用。在政治上追求进步，不怕困难，敢于奋斗，勇于进取。

向书本学习，向同事们学习，向实践学习，进一步提高理论水平、业务水平和管理水平。

注意和周围的人、同事之间建立和谐的人际关系，努力营造同事间真心相处、说真话、做实事的积极氛围，调动各方面的积极性以形成合力。

作为一名副职，在认真做好所负责的业务工作的同时，还要当好医院主管领导的参谋助手，积极为医院建设和发展献计献策。

如果我竞聘成功，我将踏踏实实办事，兢兢业业工作，本本份份做人，以三个服从严格要求自己。

一是个性服从党性，

二是热情服从原则，

三是主观服从客观。

努力做到主动不越位，服务不偏位，融洽不空位，具体说就是要摆正位置，当好公仆；胸怀全局，当好参谋；服从领导，当好助手；服务医患，当好桥梁。同时，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动帮助人，在以人为本的合谐氛围中开创工作的新局面。

以上是我的竞职演说，不当之处，敬请指教！

谢谢大家！

## 厂长竞选演讲稿篇三

大家好！

在公司中实行岗位竞聘制度，是我们公司改革的一项极为重要的决策，我相信在今后的工作中，我们还是会继续不断的努力下去。岗位竞聘刺激了很多的公司员工进取努力的工作，凭借自己努力的工作，就能够得到更多的机会，能够有更大的发挥空间，也就有可能在岗位竞聘中取得胜利！

今日我怀着特别激动的心境，有幸参与公司的店面经理竞聘。首先感激公司领导给我创造了这次公平竞争、展示才华的机会！同时，感激在座的领导和评委对我的关心和支持！我叫（……介绍自己，名字，年龄，政治背景，工作经历等等）经过x年的学习与锻炼，较快地熟悉了业务，掌握了专业技能，并能学以致用。公司不断的发展壮大，也为我个人供给了广阔的发展空间。

一、年富力强，身体健康，精力充沛，敬业好学，理解本事强，有进取精神，与社会各阶层融洽、和谐的沟通，是全身

心地投入到自己所热爱岗位与工作的关键所在。

二、有较为扎实的专业知识，对服务管理工作有自己的经验，能不耻下问虚心求教。有丰富的专业理论知识，并做到理论与实践相结合。

三、有较为丰富的实践经验和人际交往。我从进入公司到此刻一向从事营业、营销组长工作，有较强的管理才能和业务素质，对服务厅管理和市场开发工作有自己成功的经验。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的本职工作。提高工作效绩，树立企业形象。

一、团结协作追求卓越。充分发挥广大员工的聪明才智，相信每一位员工都是最优秀的!因为，“持续向客户供给满意的服务是我们永无止境的追求”。以省、市、县公司相关业务部门的满意作为行为准则，做到以诚待人，以人为本。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，仅有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华美的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城!作为一名xxx的店面经理，我期望不仅仅要奉献自己的全部智慧和热情，更期望和广大的全体员工打成一片，团结起来，将我们的企业做大做强。时间飞逝，时不待我!我们和全国一样□xxx已经进入一个崭新的历史阶段，应对残酷激烈的市场竞争□xxx产业要想在众强中立于不败之地，就要敢于创新、大胆改革。

二、刻苦钻研业务技术。在信息产业日新月异的今日，要站稳脚跟，做出成绩，就必须掌握主动，有一套过硬的服务管理本领。我将一如既往地学习专业技术知识，向书本学，向实践学。不断积累经验并不断创新，让自己始终坚持一流的服务管理水平。在学习业务的同时不断加强自身修养，提高综合素质，使自己能全面发展。以服务管理求生存，以质量求发展，以本事求创造，赢得客户，赢得市场。

三、务实创新力谋发展。业务支撑中心的工作绩效又关系到本公司的生存与发展。岗位虽小，职责重大，牵一发，而动全身。“发展才是硬道理”，仅有扎扎实实做好本职工作，并在工作中不断创新，创新就是要在形象、功能、服务质量、管理模式等方面开拓新的领域。才能在日益激烈的市场竞争中，立于不败之地，速度是制胜的关键，扩大规模，提升优势，与公司同发展共命运。同时结合工作实际，搞好市场调查与研发，学会抓主要矛盾，不断拓展营销市场。

我决心在本职工作中，发扬背水一战、只争朝夕的精神，在店面经理这个位置上，抢抓机遇，争创一流，没有最好，仅有更好!最终，我想说，如果我竞聘上岗，我将珍惜这个机会，用心、用情、用智、用力，在同样的岗位，做和别人不一样的工作。竭尽全力，不负众望!反之，竞聘失败，我将一如既往，在原先的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责，决不让大家失望。无论结果如何，我都将会老老实实做人，踏踏实实做事。言必信，行必果。

我不会有任的心理包袱，我明白，这是我一向以来不断的努力的结果，我相信只要我去努力了，去争取了，应当会有一个不错的结果，我明白目前的我还是有很多的缺点，可是这些都不是最重要的，我相信随着时间不断的增长，大家都会对我有一个不错的评价的，我会一向的努力下去的!多谢大家!

## 厂长竞选演讲稿篇四

大家好!我叫梁向阳。是学校改革的“集结号”，召唤我走到这里来。这次竞聘文学院院长，就是想有一份责任与承担!

我从20xx年到中文系工作，到现在已有xx个年头：先后担任过x年写作学教研室主任□20xx年文学研究所所长，以及x年的现当代文学专业导师组组长。

我竞聘文学院院长，有以下几方面的优势：

一是我有丰富的教学经验与扎实的科研能力。我是延安市有突出贡献专家，曾荣获过我校首评的“宝钢教育奖”；负责的现当代文学教学团队，是省级教学团队。我的文学创作与学术研究有效结合，形成独特优势。我的散文创作与当代散文研究、路遥研究、延安文艺研究等在国内均有较大影响。

二是我有很好的组织、协调与对外沟通能力。我主持的文学研究所，先后成功策划与运作了延安文艺与路遥研究一系列学术活动，均在国内外产生较大的学术影响；我受命建成的路遥文学馆，目前已成展示延大形象的重要窗口。

三是我在国内的文学界与学术界均有较好的认可度。我是陕西省作协副主席、中国当代文学研究会理事；担任中国延安干部学院兼职教授等职。我与国内多所大学文学院合作密切，与多家文学杂志、学术期刊有着良好的互信关系。

我有“转益多师”的丰富求学经历，更有不断奋斗的人生经验。请大家相信我！

## 厂长竞选演讲稿篇五

大家好！我叫\*\*，生于\*\*\*\*年\*月，大学学历。\*\*\*\*年参加工作。先后在办公室、技术科、法警队、起诉科工作。

今天，我竞争的职位是法警队大队\*！铁肩担道义，献身司法事业是我早在学生时期便立下的誓愿。用自己所学的法律知识，主持正义，打击犯罪，惩治\*\*\*\*，是我一生的理想。

今天，我竞争法警队大队\*，就是为了更好的实现这个夙愿！也是因为我具有这个优势和能力，更好的干好这项工作！我是\*\*\*\*年法律专业毕业分配到我院工作的。两年的法律专业学习，使我具备了扎实丰富的法学理论知识。八年的检察工作，



尤其是\*\*年-\*\*年\*年的起诉工作，又给我积累了丰富的执法实践经验。

近\*年的起诉工作中，在各位领导和同志们的帮助下，我先后承办各类刑事案件\*\*起，出庭支持公诉、参与支持公诉上百次。所有案件均定性准确、起诉及时，没出现任何违法、违纪现象。所办案件法院均作有罪判决，起诉及判决率\*00%! \*\*\*\*年，我在检察技术科工作期间，在科\*和老同志的带领下，利用所学知识和司法实践经验，办理保险公司理赔案件\*0余起，取证\*00余份，办案行程上千公里。快速高效的为国家挽回直接经济损失几十万元，因成绩突出被县委评为“为企业保驾护航先进个人”并多次受到保险公司及相关领导的好评。期间还利用办案间隙，积极开展调研宣传工作，撰写稿件\*0余篇，先后在沂南县报、临沂日报、山东法制报等报刊发表\*0余篇。其中撰写的技术论文《视听资料的运用》被省检察院采用，并将在全省检察机关技术部门经验交流会上交流。\*000年，院党组号召年轻干警报名参加法警。我想，司法警察是依法参与检察事业，受检察机关领导的人民警察一个重要警种。

在这方面，我有很大的优势。我年轻好学体力充沛，开拓意识强，法律理论知识强，检察业务熟练，很适合做好这项工作。因此我选择了这个职业! 很快，从事法警工作已经两年了，两年来，除完成本职工作外，我注意加强自身的继续教育，先后取得自学专科、本科学历。同时在两次全市司法警察培训中，我都以优异的成绩圆满完成任务。其中\*00\*年全市法警培训中，还以优异的成绩被选出代表全市法警支队，参加了在费县举行的比武大赛。并取得了第一名的好成绩。

## 厂长竞选演讲稿篇六

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

# 竞争上岗演讲稿

尊敬的各位领导、各位同志：

大家好！首先非常感谢学校给我这次自我展示和锻炼的机会，更感谢与我同舟共济、朝夕相处的同事们对我的帮助和认可。同时，也真诚的欢迎各位领导和同志们对我进行评议。今天我竞聘的职位是x部副部长一职。这里我简单向各位汇报一下我的优势和感悟。

## 一、任职优势

通过两年多的成长，培训业务上已能独挡一面，党建工作也能有条不紊，这些经历让我锻造了坚定的信念、培养了创新的思维、筑牢了务实的能力，组织协调和人际交往等能力都有了大幅度提升。

通过参加备课和竞赛等教学活动；省委党校□x市党校、人民大学的各类培训；以及成为省委党校在职研究生，并担任班委；准备教师资格证等考试，这些让我在工作中之余做到坚持学习，一方面充实了时间，另一方面也提升了自我。

我性格外向，心态积极乐观，工作激情高，非常热爱现在的培训事业，也一直把工作当成事业来做。

通过自己的努力和领导、同事们的支持，单位党建督查多次位列第一档次，机关支部获得标杆党支部称号，个人荣获x市20xx年度嘉奖，参加x及x各类演讲、宣讲比赛荣获x次二等奖□x次三等奖、参加教学竞赛x次二等奖等，这些荣誉见证了我的努力与成长。

## 二、工作思路

如果我能当选培训部副部长，我一定认真履职，想领导所想，

急学员所需，积极探索、勇于创新，让领导和同志们放心。接下来我简单谈谈我的工作理念和思路。

培训部在党校属于业务部门，涉及面广，工作千头万绪。我会一如既往不断学习，虚心请教，主动工作，提升本领，全力以赴为发展党校事业作奉献。

培训部主要进行教学设计和学员管理工作，直接面对的是办班单位和学员，因此在当前隐藏内容免费查看工作过程中首先就要树立服务意识，用心、用情对待培训工作，在服务学员的同时更要严格管理，保证培训的实效性。彰显党校的优质服务，提升党校的知名度。

要想做好培训工作，改革创新是关键，我觉得近几年党校异地培训数量剧增，很大部分的原因是党校宣传有提升，在校领导的指导下，我协助遴选了一批师资、挖掘了一批现场教学基地、总结了一批课程专题，吸引了众多异地培训。因此，在接下来的工作中，我会继续思考，不断创新，协助做好培训宣传工作。同时，协助做好培训档案的分类整理及归档、培训费用的清点与催缴工作。

。积极主动地辅助各位领导及部长开展工作，多请示汇报，多交心通气，服从领导的工作安排，在自己职责范围忠实履责、创造性工作，在工作上做到不越位、不缺位、善补位。

各位领导、同事，古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将一如既往地勤奋学习、努力工作，始终牢记行胜于言。

最后以一副对联结束我的竞岗：上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，立足岗位作贡献”，横批是“谢谢大家”。

## 厂长竞选演讲稿篇七

我叫xxx，现年xxx岁，大学文化，中共党员。1988年7月，郑州大学中文系毕业后，在市卫生局参加工作，先后任局办公室、人事科科长，团委副书记、书记，党委办公室主任，1995年6月到市委办公室工作，1999年3月任综合科副科长、主任科员。近年来，在领导和同志们的关心、支持、帮助下，自己在思想上、工作上都取得了新的进步。借此机会，向所有关心、支持我成长的领导和同志，表示衷心感谢！

这次我们市委办公室对部分科长岗位实行公开竞争，对于调动广大干部干事创业的积极性，激励年轻干部全面发展，健康成长，具有重要作用。作为符合条件的干部，都应当积极参与，公平竞争。

我参加竞争的优势主要体现在三个方面：

一是具有比较扎实的理论文化功底，在中文、哲学、经济学三个方面都达到本科学识水平，眼界宽，悟性好，出手快，善于把握大的发展趋势，能够准确领会领导意图，及时而创造性地完成领导交给的工作任务。在从事卫生人力资源开发、共青团和督查工作中，特别是在今年起草几个大型领导讲话的过程中，都较好地体现了这一点，得到有关领导的肯定与认可。

二是经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。参加工作十三年来，从事过文秘、人事、宣传、共青团、党务、督查、综合等多项工作，都取得了明显的成绩。

三是经历过农村艰苦生活的磨炼，培养了自己吃苦耐劳、坚韧不拔的性格；深感人生不易，富有人情味，颇具同情心，乐于助人。这些正是团结同志、做好工作的基础。

如果这次竞争成功，我将和全科同志一道，发扬爱岗敬业、勤勉好学、吃苦奉献、开拓创新、求是务实、团结协作的精神，扑下身子、默默无闻，扎扎实实地做好各项工作，圆满完成领导交给的各项任务。

在工作和生活中，要突出做好三点：

一是加强自身修养。内圣方能外王。要不断在认认真真学习上有新进步，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实做事上有新成效，在清正廉洁上有新形象。

二是多向领导汇报，搞好与兄弟科室的协作配合。要经常向主管领导请示，了解领导要求，琢磨领导思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来。要虚心向兄弟科室学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。

三是搞好科室内部团结。

如果通过这次竞争，自己保持原地不动，我也会加倍努力，干好工作，请领导和同志们放心！

谢谢大家！

## 厂长竞选演讲稿篇八

大家好！，我是来自，现年\*\*岁，\*年毕业于，学历。作为一名营销人员，这些年的工作中，我一直牢记美国著名成功学大师卡耐基说过的一句话，“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”也许正是因为如此，今天我勇敢地站在这里，凭着多年的通信运营工作经验，满怀信心和激情参加市场营销部副经理的竞聘。

首先，我谈一谈我对这个岗位的认识：市场营销部副经理既

是管理者，同时也是执行者。肩负着上传下达的重要使命，不仅仅要协助营销部经理根据公司的总体规划和目标任务，合理制定市场营销工作计划、方案，同时要充分调动广大员工积极性，发扬团队精神，确保工作方案的有力实施，要切实做到调研围绕市场转，协调围绕领导转，服务围绕客户转，决策围绕信息转。我理解，市场营销部副经理除了具备较强的业务管理、决策分析等能力之外，还应该掌握一定的文字综合方面的基本知识和较强的沟通协调能力，也就是说应该具备多方面的综合素质。

也许我离这个要求还有一定差距，但就自身优势讲：

第一，我熟悉营销工作，工作经验丰富。加入公司这些年来，通过努力工作和勤奋学习，我熟悉通信运营工作日常业务的办理，了解销售一线的实际情况。多年的销售工作，培养了我吃苦耐劳的优良品质，雷厉风行的工作作风，积累了丰富的与客户打交道的经验。

其次，具有很好的协调沟通能力。我在日常生活和工作中注意加强个人修养，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的业务能力、工作作风、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高，特别是具有较强的发现问题，分析问题、解决问题的能力，具有很好的协调沟通能力。

第三，对我们这个行业有敏锐的感知力。平时工作中，我注意业务知识的学习，注重信息资讯的收集，注重市场变化的研判，在销售工作中敢于打破常规，敢于尝试新鲜事物，以此不断适应行业的最新要求。这些从我的销售业绩和各类考核情况中都可以看出。

最后，我拥有一样最宝贵的财富，那就是敢想敢干的闯劲。营销工作是一个对创新能力要求非常高的工种，做好市场营销需要在宣传点上有创新，在工作思路上有创新，在营销模式上有创新，我今年××岁，精力充沛、喜爱忙碌的工作，

思想活跃，接受新事物较快，工作中能发挥主观能动性，让我能够为新岗位工作的开展尽全心、出全力。

如果竞聘成功，我将围绕以下几个方面做出努力：

一是摆正位置，扎实工作，当好营销部经理的参谋、助手。围绕公司的目标任务，把握经理的主要思路，以此出发抓好各项工作的落实。尊重经理的核心地位，多请示汇报，多交心通气。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到尽职不越权，帮忙不添乱，补台不拆台。同时，全力以赴收集各种信息供经理参考，及时提供各种建议和主张，帮助经理顺利作出决策。

二是进一步加强营销知识的学习，完善自身知识结构，提升自身能力。这需要我从两方面进行努力，一方面我将认真学习管理基础知识，在最短时间内完成从基层执行者到中层管理者的角色转变；另一方面我将努力提升自身专业能力，从写作能力到活动策划能力都应有一个质的飞越。

三是在稳固现有客源的基础上，努力开拓市场，增加新客户，争取占领更大的市场份额。千方百计拓宽渠道，采取多种形式，调动各方面的积极性，全力开发客房，全力维护客房，通过自己的工作进一步提升销售业绩，通过团队优惠促销，电话营销、网络营销等方式进一步提升市场占有率。

四是扎实开展传帮带活动，提高销售人员业务水平。带销售部的同志加强业务知识的学习，积极开展各种建言献策活动，认真听取大家的意见和建议，不断调整和改进工作方法，以适应越来越激烈的市场竞争对我们提出的新要求。组织新老员工结对子，互相交流学习，利用一切机会和渠道加大人才培养，为公司培养出更多的懂销售、善创新的业务骨干。

最后我用这么一句话结束我的演讲，“上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片丹心”。

谢谢大家！

## 厂长竞选演讲稿篇九

晚上好！首先，感谢组织部领导给了我参加医院院长竞争上岗演讲稿竞聘演讲的机会！

我叫xx，现年36岁，1997年毕业于xx医学院，现任医院办公室主任。20xx年年初，乘着人事制度改革的东风，我们医院首次举行院领导班子以及二层机构负责人的公开竞聘，当时我竞聘的职位是办公室主任，承蒙各位的厚爱，我有幸在院办主任科长竞争上岗演讲稿的岗位上发挥自己的才干，有机会为全院干部职工服务、为院领导服务。三年来，我忠实履行自己的职责，在各方面严格要求自己，廉洁奉公，勤勤恳恳、兢兢业业工作，高质高效地完成各项工作任务，政治思想觉悟、业务水平和个人综合素质都有了长足的进步，各方面不断成长、成熟，对医院的情况已经有了比较深的了解。

今天，我再次站在这里中层干部竞争上岗演讲稿，参加医院院长的竞聘演讲，也许出乎很多人的意料。我深知自己离院长的标准与要求还有一定的距离，之所以报名参加竞聘，主要是响应县委组织部的号召，支持配合我县深化干部人事制度改革，同时，我想这也是全面提升自己能力的一个契机，正如那天竞聘动员会上组织部x部长所讲的，这是一个很好的锻炼机会，要打消一切顾虑，敢于挑战自己，把自己的才能展现出来。中层竞争上岗演讲稿与其他候选人相比，虽然我的资历相对较浅，但我也有自己的优点与长处，如具有较高的文化素养，年轻，可塑性强，视野开阔，知识面广，多才多艺，比较善于学习，具有开拓创新能力……总而言之，可以讲我是一个不可多得的复合型人才，这是我们卫生系统内部所公认的，具备搞好医院管理工作的好条件。我非常明确院长的职责、副科竞争上岗演讲稿任务与工作目标，假如我竞聘成功，医院的领导班子将进一步年轻化、更加富有活



力，我将和其他几位院长一起，团结一心，努力工作，想方设法、竭尽全力为医院的发展作贡献、为广大干部职工谋福利，廉洁自律，以身作则，勤于学习，不断提高知识水平、管理水平和工作能力，假以时日，我相信自己一定会不负众望，成为一个优秀的、全院干部职工认可、满意的院长！

从个人素质和我院的实际情况来看，乡镇竞争上岗演讲稿我认为竞聘副院长这个职位，自己主要具备的以下优势。一是多年的实践，我已积累了丰富的临床经验，这对于任职后更好的指导业务工作奠定了重要基础。我于年毕业于学校，现在职称是外科主任医师。从医17年来，我在基层卫生院得到了锤炼，积累了丰富的临床经验。几年来，我所在的外科成功救治患者例，没有发生一例医患纠纷问题，树立了我院的良好形象。担任副院长这一职务有利于我特长的发挥机关竞争上岗演讲稿。二是不断的学习，提高了自己的综合水平。常学习、勤看书，已经成为了我的生活习惯。通过坚持不断的学习，相继通过了助理执业医师和执业医师考试。年还在医院进修学习了一年，提高了自己的医疗水平。平时还紧跟时代步伐，及时掌握党的方针政策，尤其是与农村医卫工作想关的内容；深入学习了“十一五副职竞争上岗演讲稿”规划提出来的建设社会主义新农村知识，了解新时期卫生院工作的侧重点。还注重拓宽知识面，积极参加上级部门组织的演讲比赛，并多次获奖。具有一定的写作能力，撰写的工作文章多次在省、市级刊物上发表。三是组织的教育，培养了我勇于进取的决心。在工作中，我做到了严格要求自己，时刻与院党委保持高度一致，处处发挥模范带头作用。检察院竞争上岗演讲稿在政治上追求进步，不怕困难，敢于奋斗，勇于进取。

一是加强学习。向书本学习，向同事们学习，向实践学习，进一步提高理论水平、业务水平和管理水平。二是加强团结。注意和周围的人、同事之间建立和谐的人际关系，努力营造同事间真心相处、说真话、做实事的积极氛围，调动各方面的积极性以形成合力。三是当好参财政局科级竞争上岗演讲

稿谋。作为一名副职，在认真做好所负责的业务工作的同时，还要当好医院主管领导的参谋助手，积极为医院建设和发展献计献策。

如果我竞聘成功，我将踏踏实实办事，兢兢业业工乡镇计生办主任竞争上岗演讲稿作，本本份份做人，以三个服从严格要求自己。一是个性服从党性，二是热情服从原则，三是主观服从客观。努力做到主动不越位，服务不偏位，融洽不空位，具体说就是要摆正位置，当好公仆；胸怀全局，当好参谋；服从领导，当好助手；服务医患，当好桥梁财政局科长竞争上岗演讲稿。同时，要以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动帮助人，在以人为本的合谐氛围中开创工作的新局面。

以上是我的竞聘报告，不当之处，敬请指教！

谢谢大家！

## 厂长竞选演讲稿篇十

参加此次竞争上岗，是因为拿破仑的那句“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励我斗胆一试。今天本站小编向你推荐生产副厂长竞争上岗演讲稿，希望对你有所帮助。

尊敬的各位领导、同志们：

大家好！

首先非常感谢各位领导给我这次展示自我的机会。能站在这个平台上，我的心情非常激动，因为这是对我近年来工作态度与工作成绩的充分肯定！对我而言，这不仅仅是一次竞聘，更是一次检验、锻炼自己的机会。今天我竞聘的职位是副厂长，下面我对自己的基本情况以及工作开展思路向大家作出

汇报。

## 一、找准位置，尽快适应岗位转变

副厂长是厂长的参谋助手，在工作中我将找准自己的位置，尊重厂长的核心地位，坚决服从集体意见和上层领导的决策，多请示，多通气，做到职责到位不越位，帮忙而不添乱，补台而不拆台，既实现自身角色的转变，又要主动做到思维方式的转变。我将与全体员工同心协力，开拓生产工作新局面。

## 二、加强学习，努力提高自身素质

我将会加强业务知识的学习，不断提高自己的管理水平，让自己更好的胜任本职工作，同时提醒自己时刻保持清醒的头脑，处处严格要求自己，不以权谋私，不做有损企业荣誉的事，在日常工作中做到勤动脑、勤跑腿、勤动嘴，多为领导献计献策，多为厂里做实事，多与领导和下属沟通。

## 三、凝聚人心，全力开展生产工作

我将与班子成员协调好关系，加强团队协作，做到工作中相互配合，生活中相互关心，同时我会密切联系基层员工，做到以诚待人，通过与普通员工的沟通协调好领导与员工间的关系，营造全厂员工一家人的氛围，创造一个和谐的工作环境。只有全厂一条心，我们的员工才会全力扑在工作中去，生产才能稳定有效的进行，生产效率才能持续提高。

此外，我还将在提高管理精细化程度、完善企业员工激励机制、提高业务生产控制能力等方面尽可能提出自己的建议，为机械厂的发展贡献自己的力量。

有领导的支持，同志们的帮助，有这样坚强有力的组织保证，我相信通过我们共同的努力，一定能出色完成好今年的各项生产任务。最后，无论本次竞聘成功与否，我都积极服从组

织安排，胜不骄败不馁，在自己的岗位上继续努力工作并以此为契机，在今后的工作中寻找不足，缩小差距，努力做好本职工作。谢谢大家。

尊敬的各位领导、各位评委、亲爱的同事们：

大家上午好！

我演讲的题目是——“奋斗的人生，无怨无悔！”

今天，我能够登上公开选拔副厂长的讲台，我感到十分荣幸和激动，在此，我感谢党委和厂部给了我参与公平竞争的宝贵机会！更感谢\*\*年来一直关心我、支持我、帮助我成长的各位领导、各位同事，是你们给了我参与这次竞岗演说的勇气和力量！

我叫，现年\*\*岁，中共党员，研究生文化，工商管理硕士，现担任。我，为人谦和，但充满激情；我，做事稳重，但不张扬；我，为人正直，但不固执。

今天，我之所以勇敢地站在这个讲台上，是基于自己以下三个方面的优势：

第一，我具备清正廉洁、诚信为本的优良品质，这是前提。我信奉诚实、严于律己的处世之道，始终以“沉默是金、忍让是银、帮人是德、吃亏是福”来告诫自己，多年的支部书记工作经历使我养成了为人正派、严以律己的优良品质，具备了成为一名企业领导者的前提条件。

第二，我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从入厂工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新

意识和超前意识较强□20xx年我与各级领导共同策划，创新营销手段，在部内引入狼鹿机制，组建了大而强的营销队伍，利用4p策略进行新产品营销，大大提升了企业和品牌的知名度。

第三，我具备从事企业管理和企业领导的知识 and 能力，这是关键。一是我系统学习了工商管理知识，是我厂首位获得mba学位的员工，具备了扎实的理论功底，掌握了系统的企业管理理论知识。二是我有丰富的工作和中层管理经验。我做过挡车工，熟悉工艺流程；做过技术员、副主任，参与了“九.五”技改工程；我当过总经理，做过二级法定代表人，熟悉产、供、销全过程的管理方法，学会了站在全局的高度观察和思考问题；我当过支部书记、分工会主席，知道如何掌握员工思想动态、做好思想政治工作；我还从事了销售管理工作，协助完成了我厂产品销售结构的优化、市场格局的转变，形成了“三阳一州”的市场格局，率先实现了销售人员统一编队，真正实现了销售的统一。

如果这次我能竞聘成功，我将在厂长的带领下，牢记“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“三项工作”。

牢记“一个原则”。

就是当好参谋助手，服从集体决议和上级领导决策。在工作中，我将尊重厂长的核心地位，多请示汇报，多交心通气，甘当绿叶，做到职责到位而不越位，帮忙而不添乱，补台而不拆台，同时要主动为厂长献计献策，真正为厂长当好参谋助手。

实现“两个转变”。

一是实现自身角色的转变，即由一名中层干部和具体项目管理工作者向组织领导者角色转变。既要当好指挥员，又要当好战斗员，与全体员工思想上同心，目标上同向，行动上同

步，事业上同干。

二是实现思维方式的转变，即从中层干部“正确地做事”的思维方式向企业领导者“做正确的事”、主动开拓工作新局面的思维方式转变。围绕我厂品牌置换、用工制度改革和技改工作，结合实际制订工作计划，有安排，有检查，保证各项工作落到实处，做优做精我厂，把我厂建设成为行业一流生产点。

抓好“三项工作”。

一是全面提升执行力。这主要从三个方面着手：

首先要优化管理流程和业务流程。优化的前提是对现有流程进行梳理整顿，做到标准化。流程的标准化和优化的基础工作，就是指组织结构设计、职能分解、岗位设置、岗位描述等，只有基础工作完善后，设置的运作流程才是通畅的、高效的。有效的运作流程应该包括了岗位责任、权限配置、信息传递通道、业务流程、决策机制等，实际上是规范化的内部运作机制。

其次是提升员工的整体执行技能。要提升员工的整体执行技能水平，主要通过在内进行持续的职业化训练，通过执行技能培训和职业技能运用的考核来实现。职业化训练重要的是在做培训和考核计划的时候，一定要明确每个培训项目和考核指标的指向，执行技能培训的目标就是提升员工的执行力。

再次就是提升员工的工作意愿。从根本上说就是要提高员工对企业的满意度，调动他们的工作积极性。提高员工对企业的满意度要从分析员工的需求层次开始，员工的满意度可以从文化氛围、成长空间、收入水平、福利环境等几个方面去测量。我们要做的工作实际上也就是三点：建立健全具有竞争力的薪酬体系和激励机制，构建良好的职业发展通道，营造

以人为本的企业文化氛围。

二是夯实基础，凝聚人心，营造有利于各项工作的良好氛围。

首先要做好调查研究，要经常深入基层，不断掌握新情况，研究新问题，同时要加强团队协作，与班子成员协调好关系，做到相互支持配合，分工不分家。

其次要关心民心民声，密切联系群众，关心弱势群体，做到以诚待人，以情动人，以理服人。通过多向沟通，协调好领导与员工、员工与员工的关系；要合理使用人，善于激励人，真正关爱人，用人所长，容人所短，做到全厂员工一条心，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的和谐工作环境。

三是加强自身建设，提升自身素养。

首先要加强政治理论和业务知识的学习，不断提高政治理论和管理水平，尽快完成角色转换，胜任本职工作。其次要时刻保持清醒的头脑，处处严格要求自己，不做有损于融合的事，不说有损企业形象的话。再次在日常工作中注重“三勤”：脑勤——勤学多思，多为领导出点子，多献计献策；腿勤——不怕多跑路，不怕多流汗；嘴勤——多向厂长汇报，多与班子领导协调，多与中层领导和员工沟通，把分管工作做实做优。

各位领导、各位评委、各位同事，对大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力、责任的所在。我深知：前路漫漫，与我相伴而行的可能有坎坷，但你们的鼓励和信任将在我心中永恒，并且成为我战胜困难、超越自我的力量源泉！

古人云：“不可以一时之得意而自夸其能，也不可以一时之失意而自坠其志”。竞争上岗，无论成败与否，我都将以这句话自勉，一如既往勤奋学习，努力工作！

我的演讲完了，谢谢大家！

尊敬的领导、评委、各位先生、各位女士：

大家好！

今天在这里，我参加二组装分厂分厂长竞聘，敬请大家给我掌声，鼓励我，支持我，谢谢！

我，今年岁□20xx年7月毕业于北方交大机械工程系铁道车辆专业，同年分配到株洲车辆厂。从那时起，一直在二组装分厂学习和工作□20xx年7月至20xx年，见习；20xx年7月至20xx年3月担任工艺员；20xx年3月至20xx年3月担任二组装分厂中底工段工段长，在此期间，因工作需要担任缅桥工艺主管半年多；20xx年3月至xx年6月担任二组装分厂副厂长，主管生产；xx年6月至xx年5月担任二组装分厂货车工段工部主任；xx年5月至今，担任二组装分厂生产副厂长。

担任工艺员期间，先后设计了c64中门生产线□x6a集装箱平车□n17□邯钢100t平车□c16□cf高边无门车的生产；在日常的工艺服务中，虚心向老工程技术人员及工人师傅学习，及时解决生产过程中出现的工艺质量问题，对检查、验收人员提出的问题及时沟通处理，受到分厂及有关管理处室的好评□20xx年被评为工厂先进工作者。

担任工段长期间，负责中底工段的生产组织，安全管理及现场管理，在分厂领导的支持与帮助下，能按时完成工厂下达的各项生产任务，抓好工段、班组的各项管理工作，使工段的生产安全现场处于良好的运转状态。

作为缅桥的工艺主管，为缅桥的生产技术准备、工艺方案的选择，工装设计制造过程中各种工艺问题的处理以及后来的试拼装均做了大量的深入细致的工作，从工艺上保证了缅桥



生产的顺利进行。

担任分厂生产副厂长后，从日常基础管理入手，我要求各工段严格按工厂及分厂的各项规章制度办事，以确保生产任务顺利完成，现场保持整洁、规范，严格劳动保护，确保安全生产。几年来，先后参与组织了缅甸桥及敞车系列、罐车系列、矿石漏斗车系列、平车系列、香港道渣车、浴盆车、长大货车、核燃料车等多品种车的试制与批量生产。

作为二组装分厂中层管理人员、领导班子成员，在分厂党政主要领导的带领下，参与、实施分厂的各项方针目标决策，参与分厂的各项经营管理中，有着我的智慧，有着我的努力。我们分厂近年来先后获得现场管理先进单位、安全标准化分厂等称号□xx年获得了南车集团党风廉政建设先进单位、工厂双文明建设竞赛红旗单位、十好领导班子等荣誉称号。

这十多年来，我的成长，我所取得的成绩，是与工厂领导、分厂领导及二组装分厂全体员工的支持与帮助分不开的，我不想离开二组装分厂这片沃土，我希望与我们近400名二组装人一道创造二组装美好的明天，为工厂共建美好家园贡献自己的一份力量，所以我今天来参加竞聘二组装分厂分厂长。

如果我有幸被聘为二组装分厂分厂长，我将带领分厂员工紧紧把握“务实、求是、创新，共建美好家园”的主题思想，认真落实工厂下达的各项年度方针目标，紧跟工厂改革步伐，积极营造“讲实话、办实事、求实效”的企业作风，牢固树立效益观念，以成本控制和质量控制为突破口，不断完善“一岗两责”制度，全面夯实分厂各项基础管理工作，为工厂实现“国内一流，国际知名”的企业贡献力量。

今年初，在苏厂长的领导下，分厂领导集体讨论，已经制定了分厂的年度目标，它们是“三确保、二优化、三争创”。我是分厂xx年度方针目标制定的参与者，在分厂方针目标被即将召开的分厂职代会通过后，我将带领全分厂员工坚定不

移向目标迈进。

一、加强职能管理人员的思想和队伍建设。通过走出去、请进来的方式，向大家介绍先进的管理理念，使大家对“共建美好家园”的企业文化有认同感；解放思想，转变观念，以erp为重点，加大对管理人员的现代化管理知识的培训，使之尽快适应工厂发展的需要；实施分厂职能管理人员的岗位交流，培养复合型基础管理人才；完善管理人员的风险承包责任制，绩效挂钩，调动职能管理人员的积极性和创造性；认真执行首问责任制，培养职能管理人员的服务意识和团队精神。

二、着力推行以“一岗两责”为主的分厂经济责任制。努力做到简明、适用，具有较强的可操作性，并在全分厂严格执行，在制度上保证分厂各项工作的顺利进行。

1、强化成本控制，继续推行“一人一卡”、“凭卡领料”制度，扩大“一岗二责”应用范围，将“一岗二责”引入工具、刀具、动能管理，超支受罚、节约受奖，每月核算，当月兑现；确保成本节约率达到10%。

2、加大质量考核力度，确保产品一次交检合格率提高2个百分点。所有铆工、电焊工、机加工岗位的员工全面实行打钢印制度；严格执行自检、互检、专检和岗位不定期检查力度及质量联席会议制度确保工序产品质量；推行与完善《质量工资制》，加大正负两方面的激励，使产品质量与员工收入紧密相关。

3、严格按iso9001和iso14001标准组织生产，加强安全和现场管理工作，学习先进的管理经验，在工厂有关部室指导下，大力推行“6s”管理，确保设备良好运转，现场整洁、明快，员工安全、高效。

4、强化调度指挥，确保日进度。以日保旬，以旬保月，实现均衡生产，严格控制在产品资金。

5、以客观、公正、公平的心来对待分厂每一个员工，鼓励讲真话，办实事，减少或杜绝推诿扯皮现象。进一步完善分厂员工个人绩效考核台帐，为评先，脱岗轮训，奖励提供原始依据；抓好班组长调整选配、班组管理等项工作，着力抓好班务公开。

三、抓好领导班子建设和廉政建设。注重班子成员间的理解，支持与沟通，协调好相互之间的关系，共同学习，共同提高，坚持重大问题的集体决策；树立同舟共济的团队精神，一切以工厂利益为重，顾全大局；注意与其他分厂及各部室之间的沟通和联系，建立正常的信息渠道，与工厂的发展保持一致。正确作好舆论导向，重视宣传思想政治工作，充分调动员工积极性、创造性；密切联系群众，关心职工疾苦，继续执行对职工的伤病、红白喜事的慰问探视制度，增强分厂凝聚力。

以上说了许多，目标也好，措施也好，均要人去实现，需要人去实施，以人为本。因此我今后的工作重点将放在转变员工的思想观念上，着力培养一支乐观向上，敢于拼搏，富有团队精神的员工队伍。当然，这首先要从我自己做起，克服自己说话有时不太注意场合的毛病，要求员工做到的，自己首先要做到，我相信，今后大家看到的将是一个全新的余典初。

如果我这次竞聘失利，我也不会气馁，我将一如既往地干好我的本职工作，克服自己的不足，奋起直追。希望大家象往常一样鼓励我，帮助我，支持我。

谢谢大家！