

最新村队访惠聚工作总结(模板5篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

村队访惠聚工作总结篇一

根据镇党委围绕“活力__、生态__、文明__”三大目标，开展新兴产业建设、美丽乡村建设、幸福新城建设三大行动的总体思路，按照《__镇美丽乡村建设行动纲领(20__—20__年)》，为在新的起点上统筹推进__三个片区的新农村建设，实现产业繁荣、生态优化、环境整洁、设施完善、乡风文明的新农村建设目标，特制定本意见。

一、总体目标定位

今后三年，__1，统筹推进新农村建设，努力把__镇新农村建设成为城乡统筹的示范区、产业集聚区生态化的后花园，成为生态、文化、田园风光为一体的美丽乡村的新型代表，成为继九峰山、紫石片区之后的全区连片推进新农村建设的新典范。

二、实施原则和方法

(一)规划指导。专门组建包括多家规划设计单位和国土、

规划、城建等部门在内的专业规划设计团队，开展__镇新农村建设总体规划、__镇农村发展土地利用总体规划、__镇绿化景观设计整体规划等规划设计工作，为__镇新农村建设指明方向。

(二)基础先行。把基础设施放在主导的位置，全面加快交通、配套设施、旅游接待设施等城镇基础设施建设，完善新型城镇功能。

(三)突出特色。因地制宜，发挥优势，注重地方特色文化、历史底蕴与城镇建设的有机结合，突出海洋文化，提升文化内涵。

(四)生态优先。突出抓好生态环境建设，着重营造具有浓郁地方特色、生态优美的自然景观，推进生态文明建设，走资源节约、环境友好、人与自然和谐的发展道路。

(五)示范引导。根据总体规划和村庄特点，分类确定试点村(社)，分别在村庄环境整治、“农家乐”旅游发展、村落文化打造等方面选择试点村(社)、示范经营户、示范农户，用三年时间打造第一批示范村庄、示范经营户、示范农户。

三、重点工作

根据总体目标定位、实施原则和方法，三年内重点开展基础、文化、环境、产业四大工程，全面统筹推进新农村建设。

(一)基础工程。基础设施建设是新农村建设和发展农家乐旅游的基础。根据总体规划及各项具体规划，进一步梳理全镇各村(社)水、电、路及配套设施项目，按照轻重缓急的原则，明确近三年重点实施项目。(牵头领导：__。责任单位：城建办、各村社)

(二)文化工程。充分挖掘并保护各村社的历史文物、文化素材，设立具有__特色的海洋文化、农耕文化展示馆，突出主题，完善细节陈设，营造浓厚的文化氛围。注重乡村旅游产品的开发、旅游标志系统的建设，设计优质、吸引一定客源的游览线路，强化洋沙山风景区管理和沙滩文化打造，实现文化内涵提升与旅游产品开发有机结合。(牵头领导：__。责

责任单位：社事办(文卫)、文体站、各村社)

(三)环境工程。全面推进城乡“环境整治提升年”活动，下大决心、花大力气推进村庄环境改造，改善村庄整体环境。特别是要加大对违章建筑、危房、破旧房屋的拆除力度，可以借鉴其他地区的做法，由村(社)集体收购、收租的形式，统一整理拆除后的边角地，拓展村庄发展空间。探索建立服务外包的方式，提升洋沙山风景区管理水平。(牵头领导：__。责任单位：城管办、行政执法中队、各村社)

(四)产业工程。全面实施__镇新兴产业建设行动，推进镇域经济结构调整优化升级，加大招商引资力度，积极发展现代信息业、国际金融业、现代物流业、商务服务业等新兴产业，加快发展优质、生态、高效的现代农业，大力发展休闲旅游产业，构筑一、二、三产业协调发展的产业体系。(牵头领导：周庆海、王国芳。责任单位：经济办(工业、农业)、招商中心、旅游办、各村社)

四、保障措施

(一)加强领导、落实责任。成立由镇长任组长、有关分管领导任副组长的美丽乡村建设领导小组，全面指挥协调各项工作任务推进。领导小组下设办公室，全面做好美丽乡村建设的统筹协调，从项目设计、项目安排、项目布点等方面进行统筹把关。具体工作任务逐一落实牵头领导、责任单位，重大项目分别组建项目专项工作组，确保各司其职抓好具体工作的落实。重点做好项目推进的政策处理和群众思想工作。建立健全考核激励机制，加强对各单位、各村社贯彻落实情况的督查和考核。

(二)多措并举，保障要素。加强项目包装，积极向上争取土地指标。进一步优化镇级财政投入结构，加强与区级有关部门的沟通衔接，积极争取上级财政支持。整合利用现有投融资平台，探索多元化、多渠道城建建设投融资模式，积极引

导社会资金参与新农村建设。

(三)强化管理，提升品位。进一步完善镇招投标中心运作制度，加强对建设项目招投标管理，加强项目前期工作和施工管理，强化质量监督，努力打造一批标志性建筑、一批新的城镇景观和一批精品旅游接待设施。进一步完善城市综合管理机制，提升城镇面貌长效管理水平。

(四)宣传引导，构建合力。加大对新农村建设的宣传报道力度，通过多种渠道、多个层面向广大农村党员干部和人民群众宣传科学现代化的新农村建设理念，努力营造全镇上下齐心协力推进工作的良好氛围。

村队访惠聚工作总结篇二

转眼间□20xx年就要挥手向我们告别了，在这寒冷的冬天，回想自己接近一年来所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定，从容的心态，以及应对能力。

在这段的时间里，有失败，也有成功，遗憾的是：稳定的客户还不多，稳定的客户也不多；欣慰的是：客户资源开始积累，处理订单的效率得到了提高，自身业务知识和能力有了提高。首先得感谢公司给我们提供了那么好的工作条件和生活环境，有经验的上级给我们指导，带着我们前进；他们的实战经验让我们终生受益，从他们身上学到的不仅是做事的方法，更重要的是做人的道理，做人是做事的前提和基础。在工作上，同事之间互相交流，汇聚每个人的智慧，把事情做到极致，把客户订单处理到位。

进入一个行业，每个人都要熟悉该行业产品的知识，熟悉公司的操作模式和建立客户关系群。在市场开发和实际工作中，我学到了如何定位市场方向和产品方向，抓重点客户和跟踪

客户，懂得不同市场的不同需求，这样才知道主要产品主攻哪些国家，同事遇到不同地区和国家的客户，也知道推荐其所需，更好的把自己和产品推销出去。当然这点是远远不够的，应该不短的学习，积累，与时俱进，了解行业动态，价格浮动。关键之处是对公司和产品熟悉，就自然知道目标市场在那，也可以很专业地回答客户的问题。

不仅是要对目标市场的了解，也对竞争对手的了解。绝对不能坐井观天，不知天下事。因为世界上唯一不变的`就是“变化”，所以要根据市场的变化而做出相应的策略，这样才能在激烈的竞争中制胜。知道竞争对手的产品以及价格信息，才能知道自己产品的优势。除了自己多观察了解意外，还需要和客户建立好良好的关系。因为同一个客户，可能会接到很多公司的报价，如果关系不错，客人会主动将竞争对手的报价信息，以及产品特点主动告诉。在这个过程中，要充分利用自己的产品优势，材料特点，分析对方报价，并强调我们产品的优势，更有利喜迎客户。

谈到业务技巧，首先想到的是如何取得订单。很多客户都喜欢跟专业的业务人员谈生意，因为业务人员专业，所以谈判中可以解决很多问题，客户也愿意把订单交给专业的业务员来负责。当然，业务技巧也是通过长时间的实践培养出来的，而在我自己这一年里的外贸经验中，我所学会的是做客户的顾问，站在客户的角度，设身处地为客户着想，一切从客户的需求出发，在电话，在电邮，或客人来访中，我们要不断提问，从客户的回答中了解到客户的需求，这样做会事半功倍，例如，如果客户是想买高质量的产品，你便可以挑一种好质量的产品给他，价格贵一点也没关系，相反，如果客户只想买便宜的产品，在报价时就不要太高，否则就会吓跑客户。做业务，我们要学会“了解或激发需求，然后去满足要求”。

其次是，处理订单，处理订单的过程，说简单也简单，说难也难。简单就是，按照客户要求的产品，写到生产单上，下

到生产部就完工。而难的地方在于，作为客户的顾问，我们有必要时时刻刻关心，产品的进展，生产过程中产品是否有问题。货物生产好，要检查各个部分，是否存在外观上明显缺陷，或者一些影响到功能的产品问题。如果有问题，要及时更正。要记住：产品在工厂，我们可以挽救一切；产品一出去，一起都来不及了。到时候，只能听候客户发落。到交货期之前，要不断的提醒，不断催促生产部，确保能按时交货。

最后，要长期维护客户，我们要做好的是售后服务。经过几单处理之后，我明白：出现问题是很正常的事情，对于这方面一定要摆放好心态。由于产品本身的特点，很可能货到之后出现破损现象，安装或者实际操作，可能会出现一些问题，需要我们去解决。我经常倍感头痛，常常不知道怎么办，甚至抱怨。但是，问题出现了，总有解决的办法方法，各领导帮助，各部门配合，问题总会得到解决。

做生意，最怕“奸商”，所以客户都喜欢跟诚实的人做朋友，做生意。在与人交流的过程中，要体现自己的诚意。在客户交流的过程中，只有诚实，才能取得信任。

只要对自己的职业有热情，才能全神贯注地把自己的精力投下去，外贸更加是如此，因为外贸是一个很长的过程。

外贸行业中，开发一个新客户的周期一般在半年到一年之间，或者更长，所以，在这个漫长的过程中，在自己没有订单而同事有订单的时候，一定有耐心，暴风雨后便是彩虹。从我自身经历来说，接到第一单，只是一个几百美金的样品，确实60个日日夜夜，当然不排除其中的运气成分。我现在和这个客人聊天的时候还说“you are important to me” your sample order gave me self—confidence and perseverance in my international trade career”

这一点最重要，在工作中，不管是自己在网上搜索开发的客

户，还是从公司平台上接到的询盘客户，算起来估计有几百个，但真正下订单的，可能就那么几个。所以，业务员可能很多时间都是在做“无用功”。但是一定要有自信心，有很多潜在的客户，都是要在很长的时间里才转变为真正的客户，所以必须持有坚定的自信，才会把业务做得更出色。只要有音讯的客户，就要厚着脸皮把他抓住不放，总有一天会有意想不到的收获。对于下过单的客户，不用说肯定是重中之重，需要时不时的问候一下有没有需要帮助的，到了一定的时候要主动询问next order的时间。

在工作中，我可以这样说，我没有虚度，浪费上班时间，对工作我是认真负责的。经过时间的洗礼，我相信我们会更好，俗话说：只有经历才能成长。世界没有完美的事情，每个人都有其优缺点，一旦遇到工作比较多的时候，容易急噪，或者不会花时间去检查，也会粗心。工作多的时候，想得多的是自己把他搞定，每个环节都自己去跑，却忽视了团队的作用，所以要改正这种心态，相信别人，相信团队的力量，再发挥自身的优势：贸易知识，学习接受能力较好。不断总结和改进，提高素质。

自我剖析：以目前的行为状况来看，我还不是一个业务员，或者只是一个刚入门的业务员，本身谈吐，口才还不行，表达能力不够突出。根源：没有突破自身的缺点，脸皮还不够厚，心理素质不过关，这根本不象是我自己，还远没有发掘自身的潜力，个性的飞跃。在我的内心中，我一直相信自己能成为一个优秀的业务员，这股动力；这份信念一直储藏在胸中，随时准备着爆发，内心一直渴望成功。

挥别旧岁，迎接新春，我们信心百倍，满怀希望！

村队访惠聚工作总结篇三

道隆村地处昌江县乌烈镇西北侧，东北边设有棋子湾高铁站，

是乌烈镇道隆村委会辖区的一个自然村，总人口为2372人，542户人，劳动力为1460人。全村耕地面积7360亩，其中种植水稻2420亩，甘蔗2150亩，2990种植辣椒、蔬菜等。近几年来，村两委班子坚持把文明生态平安建设与社会治安治理，树立文明新风尚有机结合起来，在硬件基础设施建设上，多方面筹措资金上百万建起老年人活动中心、自来水和缓存路，使村容村貌焕然一新。在软件建设上，从抓普法教育、优化民风，委会子安秩序稳定入手，强化农村治安综合治理，转变观念，树立起文明新风尚，遵纪守法的行为蔚然成风，为巩固农村治安有乱倒治的成果，该村走“一村一品”生产发展模式和富余输出的路子，拓宽村民增收渠道。

一、加强生态环境设施建设

二、强化队伍，完善生态保护机制

强化队伍，完善机制，是文明村创建的重要前提和基础工作。道隆村委会、道隆村小组坚持“建一流班子，带一流队伍，创一流业绩”的指导思想，强素质、树形象、干实事，创新工作思路，完善工作制度，坚定不移第执行党的强农、富农、惠农政策，打造出一支作风过硬、廉洁奉公、团结协作、群众拥护的班子。并对创建任务进行了具体分工，责任到人。支部书记对文明村创建负总责，侧重抓宣传动员和街道净化及健全规章制度等，同时积极与帮建单位联系沟通，尽力争得帮建单位在资金上的大力扶持，侧重抓绿化、美化、亮化；村副书记、副主任协助书记、主任抓精神文明建设；妇女主任负责发动妇女参与到绿化、净化、美化工作中；其他成员具体负责发动本党员小组和本村民小组的党员群众参与创建工作。大家全身心投入，高站位，高起点，高要求，高标准，高效率，带领广大党员和群众，客服重重困难，积极完成各项创建任务。

三、广泛宣传发动，激发创建热情

充分利用广播、宣传标语、召开党员会、村民代表会以及入户座谈走访等多种形式进行广泛宣传，宣传创建文明村的重大意义，使文明村创建成为村里的“热点问题”，让广大村民对创建文明生态村产生兴趣，营造了良好的舆论氛围。2015年以来，在环境保护宣传方面，道隆村通过广播、卫生宣传栏、传单、“连心簿”走访等形式开展环保法律法规知识宣传12次，并通过组织党员集中观看《乐东之变》等专题学习环境卫生整治经验。道隆村组织党员、群众、志愿者开展专项环境卫生整治16次，参与民众累计达到1200人次，村民参与生态环境意识强，参与环境卫生保护积极性高，对道隆村整体环境状况满意度较高。

村队访惠聚工作总结篇四

一、强化组织领导，落实创建责任

1. 健全创建机制。今年以来，我办高度重视文明创建工作，始终坚持将其作为一项政治任务来抓，切实加强组织领导，建立健全创建机制，成立了由蒋兴东主任任组长，刘凤田副主任为常务副组长、其他班子成员及县政府发展研究中心、县金融服务中心主要负责人为副组长，各组室负责人、县政府发展研究中心和县金融服务中心相关负责人为成员的县政府办创文工作领导小组。领导小组下设办公室，由刘凤田兼任办公室主任，负责创建工作的组织协调和日常工作。在文明创建工作中，我办做到了“三个纳入”，即纳入年度工作目标、纳入优质服务内容、纳入领导班子建设；坚持“三个统一”，即统一规划部署、统一组织实施、统一检查考核；落实“三个保障”，即保障干部力量、保障创建经费、保障物质投入，确保足够人力、物力、财力投入到文明创建工作中去，真正做到了有人管事、有章理事、有钱办事。

2. 完善创建制度。根据邵办文61、62号文件要求，我办结合实际，制定了《邵阳县人民政府办公室文明创建工作实施方案》，明确了工作目标、主要任务、工作步骤和工作要求等，

并做到了有部署、有检查、有考核，确保创建工作常态化、规范化开展。我办按照文明优质服务的工作要求，在编印《邵阳县人民政府办公室制度汇编》基础上，进一步完善了办文办会、值班收发、信息报送、车辆管理、接待服务等规章制度，严格按照“规范、精细、严密”的工作要求，制定了值班、文秘、机要、行政后勤等方面的工作流程，使各项工作做到有据可查，有章可循，有制可依。

3. 落实创建责任。我办建立了政府办主任负总责、分管副主任负主责、组室负责人具体负责的文明创建工作责任体系，强化目标管理，落实创建责任。同时要求每个组室制定创建工作计划，按照文明创建工作方案要求，认真组织实施。坚持把文明创建工作与干部职工的年度考核评先评优有机结合起来，调动干部职工文明创建工作的积极性和主观能动性，努力营造创建人人有责、创建人人参与、创建人人担当、创建人人共享的工作格局。

二、强化工作创新，激发创建活力

2. 注重优质服务。牢固树立“细节决定成败”的服务新理念，于细微处见精神，不断丰富文明创建内涵。在会议服务中，组织会议做到“九个过细”，在人员通知、会场布置、会标字体、座位排序、会议签到、信息收集、安全保卫、新闻报道、资料整理等方面确保不出差错。在接待服务中，推行文明规范服务，接待群众做到“五个一”，即一张笑脸相迎，一条凳子让坐，一句问候暖心，一杯茶水解渴，一声祝福相送；接听电话做到“三不”，即不讲粗话，不讲蛮话，不无理挂机；处理来信来访做到“三不”，即不推诿，不拖延，不拒复，树立了县政府办机关的文明优质服务新形象。

3. 注重效能管理。在机关事务管理上，进一步健全、完善了车辆管理制度、门卫制度、水电管理制度、安全保卫制度，加强与权毅保安公司联系合作，做好机关大院保安，实现了社会治安“零”案件。在机关环境管理上，加强铭德物业公司

的监督管理，认真做好机关大院日常保洁工作，并给每间办公室、会议室聘请保洁人员搞好卫生，为政府机关大院各单位提供了一个卫生、整洁、舒适的办公环境。在政务服务管理上，以“服务领导、服务基层、服务群众”为宗旨，以“服务优质、作风优良、环境优美、业绩优异”为目标，着力提升办公室政务服务工作水平，在文稿撰写、办文办会、值班值守、政务接待、后勤保障等政务服务上，基本实现了“零失误”“零失误”。在机关财务管理上，认真抓好经费的节流工作，坚持财务集体会审制度，完善报帐审批程序，把好财务会审关，对可开支可不开支的一律不开支，对不符合报帐程序、报帐发票手续不完备的一律不予会审，有效地防止了廉洁风险的发生。

三、强化志愿服务，开展创建活动

在认真落实邵办文61、62号文件要求、有效推进创建各阶段性工作的基础上，我办坚持以创文活动为载体，以志愿服务为抓手，扎实开展丰富多彩的创建活动，持续巩固提升省级文明单位创建成果。

1. 扎实开展文明创建日活动。严格按照县创文办工作要求，精心制定了《关于在桂竹山社区开展“文明创建日”志愿服务活动工作方案》，将全体干部职工分成两个志愿服务活动组，分别由周玉祥常委、常务副县长和蒋兴东主任带队，轮流到联点的桂竹山社区开展文明创建宣传教育、文明劝导及环境整治等志愿服务活动，受到桂竹山社区及广大居民的一致好评。

2. 扎实开展文明交通劝导活动。为规范行人交通行为、改善交通环境，提升县城文明形象，我办在县创文办的指导下，认真组织全体干部分六个组，每周星期一、星期二轮流在大富豪路口扎实开展文明交通劝导志愿服务活动。通过开展近两个月的志愿服务活动，大富豪路口行人闯红灯的现象大为减少，交通秩序有了明显好转。

3. 扎实开展联点帮扶村文明创建活动。为进一步深化文明创建工作，我办充分利用在白仓镇三门村扶贫结对帮扶的契机，全力帮助三门村做好文明村创建工作。一方面抓好联点村基础设施和民生工程建设，优化美化村居环境。另一方面经常组织机关干部志愿者服务队进村入户，开展文明创建宣传、环境卫生整治、矛盾纠纷化解等志愿服务活动，赢得了村民的交口称赞。

村队访惠聚工作总结篇五

我是一个从和平农村出生、成长的孩子，那里，有清凉的河水、有快乐的我们、有瓦蓝的天空、有自由的小鱼、有宽阔的水泥路，那里还带着我们的愿望。

滴答的雨声，飘扬的雪花，甜美的梦想……当这一切都成为静止的画面时，村庄改变了，现在的村庄就像村里的人们画的一幅画，展现出了人类的本色——美好。

那里改变后，有大树、有河流、有和平、有快乐和一切。

春夏秋冬四季，村庄依然很美，一点也没有变，河水依然很清、天空依然很广阔空气依然很清新、云依然那么淡、草地依然那么绿、花儿依然那么美、鱼儿依然是那么的自由。

如果，把眼前的一幕幕当成一幅画的话，那么，画家的本领实在太大了！