

# 油田工作总结(模板10篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 油田工作总结篇一

为了能让居民深刻了解综治法规并共同参与到社会治安综合治理中，社区开展了依法治理非法宗教活动打击宗教极端违法犯罪宣传活动，在小区悬挂横幅4条，设立板报2块；发放综治\*等资料100多份，营造了浓厚的宣传氛围。

为了切实做好辖区的稳定工作，我社区成立了重点人员监控小组，定期上门走访及对其邻居进行调查了解，掌握其动向，发现问题进行处理解决，对不能解决的，及时向上级部门反映。同时通过宣传依法治理非法宗教知识及入户检查等形式，将宗教安全防范工作落到实处，极大的提高了社区居民安全防范意识。

2、是对辖区进行宗教宣传及检查；

4、是全面深入辖区了解情况，开展非法宗教活动排查活动；

5、是深入辖区入户访查和外口登记工作；

6、是组织人员以步巡、车巡的形式进行巡逻以减少案件的发生。

通过此次依法治理非法宗教活动打击宗教极端违法犯罪活动的广泛开展，不仅拉近了社区与居民的关系，而且使广大人

民群众认识到维护社会稳定的重要性，同时也提升了各族人民对非法宗教的知晓率，增加了广大人民群众自觉参与依法治理非法宗教活动打击宗教极端违法犯罪活动的积极性和主动性，有效推动依法治理非法宗教活动打击宗教极端违法犯罪工作。

## 油田工作总结篇二

\*\*油田是一个从事石油和天然气勘探开发生产的企业，是中国石化集团公司下属国有大型企业，2009年生产原油\*\*\*万吨、天然气\*\*\*万立方米，是中国南方陆上最大的石油工业生产基地。油田是一个没有围墙的工厂，生产过程存在高温高压、易燃易爆、有毒有害等特点。作业环境复杂，危险程度高，事故发生概率大，且事故后果极易放大和激化，稍有不慎就有可能产生多米诺效应，导致连锁反应，影响油田正常生产、生活秩序和社会稳定。多年来，\*\*\*油田各级领导干部和职工十分重视消防安全工作，取得了油田成立三十一年来没有发生重大消防安全事故的好成绩。

1、加强组织领导，严格落实消防工作责任制。多年来，\*\*\*油田不断探索消防管理工作的新路子，牢固树立“隐患险于明火，防范胜于救灾，责任重于泰山”的消防理念，建立消防长效管理机制，明确单位主要负责人是本单位消防工作第一责任人，对本单位消防工作负总责，坚持重大火灾事故一票否决制。坚持“预防为主”的工作方针，健全组织管理网络，结合单位实际，明确职能部门的消防职责，把消防工作纳入本单位双文明建设的总体规划，与职能部门、基层队(站)签订的生产经营、安全承包或综合治理责任书，明确有消防安全工作要求。做到消防安全与生产经营、安全稳定工作同计划、同布置、同检查、同考核、同奖罚。定期召开的消防安全工作会议，单位负责人认真听取职能部门的消防工作专题报告，分析存在的问题，研究解决办法。

2、加强消防设施建设，为油田消防安全提供坚强保障。\*\*\*油田不断加大消防专项资金投入，提升了生产装置防火防爆的本质安全度。先后在刘陆大站、黄四原油库、崔庄联合站等重点油气站库投入800万元改建消防固定系统。投入200万元购置移动消防炮、防火隔热服、空气呼吸器等器材装备配备到一线基层站库，提高了基层站库的自防自救能力。确保油田在今年未发生一起重大火灾事故，为油田创造了良好的消防安全生产环境。同时还加强了专职消防队伍建设，油田消防支队，下辖五个消防中队，有各类消防车17台，机动消防泵5台，专职消防队员115人，消防支队实行武警消防部队管理模式。油田还投入500万元，为专职消防队购置了大型消防车、机动消防泵、个人防护器材等装备，提升了专职消防队伍整体灭火作战能力。

2、加强日常消防安全宣传，提高职工家属的防火意识。在职工家属中树立天天都是“119”的观念，大力开展了一系列具有油田特色的消防宣传“进站库、进工地、进井场、进小区”活动。

由局安全处、宣传部、综治办等部门牵头，通过电视、广播、报刊、版报等宣传形式，持续开展职工消防宣传教育月、百日安全活动赛、“119”消防宣传周等宣传活动。在施工工地显要位置，设置消防宣传栏，在施工人员居住点设置消防器材箱，定期对施工人员进行消防知识讲座，使消防安全意识随着宣传的深入而渗透到工地的每个角落。在进井场的宣传活动中，通过流动板报、消防宣传图片、消防知识讲座、初起火灾扑救演练等形式，提高了井场职工的自防自救能力。在进小区宣传活动中，针对住宅生活小区火灾特点，印制了《家庭防火小手册》两万多份，发放到油田小区居民手中，引导居民养成良好的用火用电习惯。在今年“119”宣传周期间，扬管中心在小区内组织了灭火体验和逃生演练等活动，使小区居民在寓教于乐的过程中，学到了不少消防常识。

1、树立全员消防理念，推进义务消防队的发展。加强义务消

防队伍的建设，油田现有义务消防队40余支，800余人，分布在油区的各个角落，实现了基层队都有义务消防队。每年组织两次义务消防队骨干到专职消防队进行技能培训。重点开展熟悉技术装备操作、固定消防设施维护、保养和使用、岗位灾害事故处置程序和对策及岗位灾害事故处置预案演练。通过检查、考核、竞赛等途径检验效果，支队和中队两级督导员还坚持每季对全油田40多个基层单位的义务消防队进行巡回检查督导，采取现场提问、现场操作、实地演练和模拟处置突发事件的形式，确保义务消防队把时间训够、人员训满、内容训全、技术训精。在\*\*\*油田组织的义务消防员竞赛中，来自13个基层单位的39名义务消防员在利用干粉灭火器(器)灭油盆火、两盘水带连接消防栓射水打靶、配戴空气呼吸器往返跑、选择灭火剂灭火4个竞赛项目中展开激烈角逐，充分展现了训练成果。

2、开展经常性的消防演练，提高防火灭火实战能力。凡是一、二级重点防火单位(部位)，都制定了消防“三案”，5千方拱顶和1万方浮顶油罐是一罐一案。为了提高灭火预案的针对性、实用性和技术数据的准确性，结合各重点防火单位(部位)的情况，经常组织职工学习灭火预案，定期开展灭火实战演练。每次演练都制定出贴近实际，方便实战操作的演练方案。对一级重点防火单位(部位)灭火演练每年不少于2次，对二级重点防火单位(部位)灭火演练每年不得少于1次。积极组织消防火灾应急预案实战演练。今年六月份，油田在试采一厂输油一队联盟庄大站开展了火灾应急预案实战演练。局长、分公司经理，分公司副经理及相关单位近50人现场观摩。这是油田组织的一次队、厂、油田三级联动实战演练，来自一厂输油一队、一厂应急指挥中心、真武消防中队、邵伯消防中队等60余人参加了演练。整个演练紧张有序，取得了预期效果。

## 油田工作总结篇三

时光飞逝，20\_年即将过去，又将迎来崭新的一年。回顾这一

年的工作历程，我担任\_车间四班班长时对工作尽心尽职，按时保质、保量完成车间交代的各项生产任务。带头遵守公司各项规章制度，对班组严格管理，班组建设表现较好，班组氛围融洽，与其它班组关系也较和谐。工作中异常突发事件处理及时到位，3月16压缩机跳停事故，100#600#紧急停车处理，处理中尽努力，为公司挽回经济损失，杜绝环保事故发生。工作中及时发现并处理跑冒滴漏现象，4月18日本班发现一楼a釜分布器四通管线内衬漏，泄漏较严重，第一时间t0611ab降量□a釜紧急停车。此事故若不能及时发现正确处理，将造成设备严重腐蚀，并造成停车影响整体生产。

本人认真进行交接班前预检，积极组织好班前班后会，总结当班生产情况。工作中认真完成领导布置的每项工作，主动为上级分忧，督促组员遵守公司各项规章制度，自己起带头表率作用，并与组员一起搞好生产，从而较好完成了由本班负责的工作任务。督促组员每日做好工作笔记，严格按操作法操作，力求生产操作平稳，各项分析控制指标正常，当发生异常情况及时处理。现场巡检要求按巡检路线认真进行巡回检查，发现跑冒滴漏现象立即及时处理汇报。分配好班组工作，全力调动组员工作积极性，加深组员之间的互信，搞好班组团结。

今年上半年根据公司生产部的需求到调度室学习，以本车间工作为重点，协助调度开展日常工作。在调度室期间，通过对各车间装置的学习，对全厂工艺有了一定的了解，通过理论学习与现场相结合，记住主要设备的参数位号和物料管线走向、特性。对全公司水、电、气的用户分配及物料消耗有了一定认识。学习调度员职责和职权，关注循环水ph值变化。对全公司应急预案进行学习。学会了如何给领导发生产信息，各车间产量消耗数据记录等工作。经过不断的学习、不断的进步，逐步的提升了自身的素质与技能。在调度室学到了很多，收获感触很多。

时光飞逝，20\_年即将过去，又将迎来崭新的一年。回顾这一

年的工作历程，我担任\_车间四班班长时对工作尽心尽职，按时保质、保量完成车间交代的各项生产任务。带头遵守公司各项规章制度，对班组严格管理，班组建设表现较好，班组氛围融洽，与其它班组关系也较和谐。工作中异常突发事件处理及时到位，3月16压缩机跳停事故，100#600#紧急停车处理，处理中尽努力，为公司挽回经济损失，杜绝环保事故发生。工作中及时发现并处理跑冒滴漏现象，4月18日本班发现一楼a釜分布器四通管线内衬漏，泄漏较严重，第一时间t0611ab降量□a釜紧急停车。此事故若不能及时发现正确处理，将造成设备严重腐蚀，并造成停车影响整体生产。

本人认真进行交接班前预检，积极组织好班前班后会，总结当班生产情况。工作中认真完成领导布置的每项工作，主动为上级分忧，督促组员遵守公司各项规章制度，自己起带头表率作用，并与组员一起搞好生产，从而较好完成了由本班负责的工作任务。督促组员每日做好工作笔记，严格按操作法操作，力求生产操作平稳，各项分析控制指标正常，当发生异常情况及时处理。现场巡检要求按巡检路线认真进行巡回检查，发现跑冒滴漏现象立即及时处理汇报。分配好班组工作，全力调动组员工作积极性，加深组员之间的互信，搞好班组团结。

今年上半年根据公司生产部的需求到调度室学习，以本车间工作为重点，协助调度开展日常工作。在调度室期间，通过对各车间装置的学习，对全厂工艺有了一定的了解，通过理论学习与现场相结合，记住主要设备的参数位号和物料管线走向、特性。对全公司水、电、气的用户分配及物料消耗有了一定认识。学习调度员职责和职权，关注循环水ph值变化。对全公司应急预案进行学习。学会了如何给领导发生产信息，各车间产量消耗数据记录等工作。经过不断的学习、不断的进步，逐步的提升了自身的素质与技能。在调度室学到了很多，收获感触很多。

## 油田工作总结篇四

流年似水，在即将逝去的某某年里我与等高线的全体员工并肩走过了不短暂的七个月时光，现将岁末年终以及最后一个月工作的汇报总结如下，不足不当之处敬请公司领导同事批评指正。

### 一。我的成长。

本人于今年六月六日进入公司，开始学习真人CS镭战。镭战教官是我的应聘职位，初到公司只是觉得这个项目挺好玩的，也许还因为本人刚刚从部队复员，对枪有着蛮深厚的感情，想着这回不玩真枪了再在这玩假枪吧。就这样我开始了‘镭战生涯’，其实这与我在野战部队真正的战火硝烟相比较，根本就没有可比性。不同之处还在于部队天天面对的所有场合都是严肃的，而在等高线是愉快的娱乐的商业活动项目。在我那部队从来不用你多说一句话，也不需要你有什么幽默感，真正有的只有绝对的服从和熟练的掌握你所需的一专多能。所以刚来到等高线时我依然喜欢遇到问题时自己去默默钻研解决。在这的成长我自己认为是很大的，偶尔的也会小幽默下，不再是部队领导说我的一张不苟言笑冷酷的杀手的脸，一对忧郁怨恨的杀人的眼睛。

我有着多年的带兵及到地方企业学校去见习和军训的经验，是部队的优秀带兵骨干，是企业及学校的优秀教员教官。也许是部队铁血的纪律铸就了我们不会面带微笑不会幽默调侃，但是在等高线要带队伍以及我们的生活要多姿多彩，就需要灿烂的面容和风趣语言组织性，我想这就是我的进步，因为我逐渐做到了这一点。这也充分表明我和我的部队真的是‘落伍’了。

在我接手镭战这一块的所有事情之后，一面认真的学习施强的带队风格语言组织，一面还加紧研究解决镭战装备的故障排除维修保养，可以说接手装备问题是很多的，但是我从来

没有提出来过，是因为我把它当作是我的本职，是我的职责所在，再在向高总汇报只是让高总亲历亲为这不是一个公司老总应该处理的事情。身为部署这点必须做到。在公司内部所有人相处的蛮融洽这点我很喜欢，这也是我可以在这多做一阵子不计较干多少得多少的原因之一。其实一个人的能力以及可以做的远远不止这些。可以很肯定的说镭战交到我手上之后没有让公司其他人费过一点心，我是一站式保姆式的管理。

## 二。我们的问题。

人无完人金无足赤，因为每个人的成长环境和经验阅历不同所以每个人都是不一样的，这使得我们在面对他人时不可能没有缺点。我们来自不同的地方，我们接受的教育不一样，我们的背景也不同，我们的性格也相互迥异。这好比我们是新的零件被重新组装在等高线这台大机器里运转，需要一定的磨合还需要适当的润滑。到等高线不久我就想往拓展上发展，因为我觉得拓展的工作比镭战轻松很多，拓展没有前期的后期的装备保障后勤保障，不像镭战活动之前之后都有很多的事情要做，而镭战所有的事情又都是我一个人在做。这样的负责有时候觉得是挺累的，但是我没有说过什么，偶尔的牢骚也是一笑而过。后来发现工作的量并不是很大，只是偶尔忙的时候会很辛苦，这样我也做起了和尚得过且过。这是我的问题是我的错，不能够持之以恒的保持着工作的热情和学习冲劲。

我想真正说的是，如果我们等高线发展下去是不能有‘英雄’存在的，等高线除了创办人外，其实少了谁都可以转的很好非常好。世界杯足球赛事，媒体及球队与赞助商大势的宣传‘罗纳尔多’把他置顶成球队的英雄，结果那场世界杯他们输掉了。一个球队想要赢得比赛势不可挡的不应该是‘我’而是我们。等高线也一样，我们这些‘新零件’加入到机器的运转，是需要相互的协调一致努力配合。我们虽然各司其职都能把份内的工作做好，但是我还是认为我们这



个集体某种程度上还是缺少一定的沟通和互动激励。

三。我的打算。

在这年终岁尾，说实话我想的更多的是今年这个年怎么过，以及过完年自己的路要怎么走。人无远虑必有近忧，但是很多时候自己往往成为行动的矮人，晚上想好千条路，晨起还是走原路。我对未来的规划目标很明确切相当渺茫。这使我不得不重新回过头拾起自己凌乱的脚步，计划着下一步的落子如何赢得全局赢得未来。

下一步的打算依然会围绕在等高线的职责所在尽心尽力，因为部队锻造了我只要你交给了我办的事情，你就只要知道结果会很好就可以。雁过留声人过留名，我不会流芳百世但也不至于遗臭万年，当我离职时就算我什么都没有留下，但是我还是在这里留下过脚印，不管行色是匆忙还是淡定，最少我让等高线的洗手间变得干净了，我这个镞战教官似乎‘最得意的作品’就是让它焕然一新。

以上是我的某某年终总结，在等高线的日子里我相对觉得挺开心，也很自豪可以与各位‘同甘共苦’。最后祝愿大家在新的一年里身体健康、工作顺利、万事如意，某某年虎虎生威享大福行大运赚大钱。

## 油田工作总结篇五

年初以来先后参加了冀东油田监理公司组织的井控培训班，系统的学习了有关井控方面的知识。接着又参加了有关井控方面的知识问答。通过学习使自己能够初步系统地掌握了以井控为中心的油田钻井安全生产方面的有关总公司及冀东油田的法规与规定及相关知识；以及钻井监督工作主要内容及工作要领等知识。工作中不断学习专业技术知识，同时虚心向别人请教，不断丰富自己。同时也使自己对钻井监督这个职业有了更加深入的理解与认识，使自己的工作能力与专业

技术水平有了较大的提高。

上半年我的工作以住井监督为主巡井为辅。住井监督工作是这半年以来的一项十分重要的工作内容，驻井期间坚持用“监督、服务、协调、学习”的监督八字工作方针指导工作。先后共住井8口其中探井2口（唐30×1井；老堡南1井）；水平井4口（管4-平2井□lb-p5井；lb-p6井；lb-p3井）；生产井2口□lb2-21-3井；lb1-19-14井）。历时150余天。工作中，能够从严要求自己，找准自己的位置，恪守监督职责，遵从良好的职业道德；服从领导的指挥，并认真完成领导交给的各项任务。

1、管理上，做到敢抓敢管，坚定的维护甲方利益。如：年初在管4-平2井由于是一口水平井对泥浆固控工作要求较严，而该施工井队固控设备又达不到施工要求，因此现场要求立即整改，虽然井队当时不理解，但确保了该井的顺利施工和及时交井。

3、认真执行钻井合同和钻井设计内容。钻井监督是合同的执行者，是钻井设计的施工者，必须对合同内容、要求和标准等认真学习，熟悉和了解主要内容，并在驻井期间逐一加以落实。对钻井设计所要求的内容，该检查的检查，该现场旁站的就及时到场旁站。特别是井口防喷器组、高压管汇、各层套管、油管的试压；地破实验；钻入高压油气层段的起下钻测后效；钻井液性能测量；取芯工具入井前的检查，取心钻进，出心等；下套管作业；定向井仪器入井前的检查钻井液大型处理等等。凡涉及安全、质量的问题，都是我们监督的重点，都不能有丝毫的大意。每驻一口井对井控设备的各法兰盘螺丝逐一检查，对封井器组、高压管汇套型号逐一核对；对所有井控设施的安装、维护、运转情况进行逐一每日一次有时多次检查；对乙方施工单位人员持证情况及各项规章制度、应急预案进行逐一检查；使井控安全工作真正做到：一丝不苟，常抓不懈。

5、巡回上井检查35天近100余井次对于在检查中发现的问题及时提出；对于可能发生的事故隐患及时提醒；对于违反设计、合同；达不到设计要求的要求立即整改。现场自己解决不了该请示领导的及时请示，该回来汇报的及时向领导汇报。

6、二开钻井液技术交底24井次。利用在冀东工作时间较长，较熟悉冀东地层和在冀东工作中所学到的知识加之过去的工作经验对乙方井队特别是新上来的井队和重点井、探井进行技术交底，提出具体要求和在整过钻井过程中应注意的事项。

自己虽然前段时间干了一些工作，但离真正的合格钻井监督，优秀监督还相差甚远。自己只有在今后的工作中，不断发扬成绩，克服不足；虚心学习别人之长补己之短。特别是定向井知识、新技术、新工艺等的学习，努力提高专业技术水平和整体素质，争取做一名好的各方面合格的钻井监督以更好的工作业绩，回报监理公司领导对我们的厚爱。

## 油田工作总结篇六

一、高速养护的意义；做好养护工作，对于延长高速公路的使用期限，提高高速公路的运营效益具有重要意义。高速养护要坚持预防性养护原则，及时做好日常养护，路面病害和防撞护栏的维修，确保高速公路畅通美观行车环境。由于养护作业是在高速通行下实施具有一定的危险性，严格按公司规定，着装上路，摆好安全标志牌，在确保安全的情况下进行施工作业。

1、日常养护：做好同事们在外业上工作内容情况的登记。

2、仓库管理：对仓库物资进行管理，及时登记入库、出库物资，确保实物与账簿相符，每月月末完成入库报告。

3、职工小家的建设：完成职工小家建设的资料，记录职工们的生活。对于这项工作的重要性与工作成绩的好坏，关系着

全站员工的利益，由于以前未接触过高速养护的内业工作，有许多地方不懂，深知自己的不足，于是在工作不懂就问，努力学习让我不断的了解其中的内容。

三、 工作计划；在今后的工作中，我们会认真学习各种维修技能和知识，作为新员工，我们会像老员工一样多沟通、多学习。改善同事之间的关系。努力做好工作。作为知名维修站的维修工，积极参与各种义务劳动，为建立和谐文明的员工小家庭做出贡献。我相信，在公司领导和站长的领导下，在维修站全体员工的努力下，我一定能够把我的维修站建设成一个美丽的家居维修站。

## 油田工作总结篇七

一、加强领导，强化管理。

领导重视，建立一套得力的安全管理队伍。成立了以校长\*\*任安全领导小组组长，副校长为副组长，中层领导及班主任组成的安全领导小组。

其次，进一步完善安全制度。使安全管理制度更加科学、合理、规范、易操作。学校安全工作领导小组和各班班主任签订安全工作现任状。建立了各项安全工作检查评比制度、安全工作管理制度。实行领导安全值日检查制。值日领导对每天的安全工作负总责，领导小组成员依表值日。

以校为本，讲求实效，制定完善的宣传教育内容。活动开展初期，我们组织以领导小组为核心的宣传小组，针对我校的实际，制定我校的安全宣传教育内容。

(1)警示教育：认真宣传学习《中小学生日常行为规范》，正面教育师生自觉遵守《规定》和《规范》，同时以外地发生的安全事故为借鉴，反复宣传教育。

(2) 自我保护：在学生中进行如何自救，如何应对走失，被拐骗等安全防范的教育。

(3) 食品卫生安全：教育学生不到外面的摊点上购买零食、饮料等，防止病从口入，毒从口入。举办卫生健康知识专栏。

(4) 活动安全：加强课外活动及课间活动的安全教育。

(5) 行路安全：加强送路队的管理，强化交通法规教育。

(6) 针对夏季刚过入秋不久时有炎热天气，水池、池塘、水库蓄水增多，对学生进行防溺水安全教育。

二、开展丰富多彩的活动，将安全意识深入人心。

我们利用各种会议对师生进行安全重要性地教育。校园广播站每日都对安全知识，以及与安全方面是和人进行表扬与批评，通过广播，学生学到了许多安全常识，感受到了安全的重要性。黑板报、宣传橱窗等更是学生宣传安全的主阵地，全校出了以卫生健康知识为主题的宣传专栏，在校园处处都能感受讲安全的气氛。

我们还在全校开展开学第一课活动，先要求学生9月日晚收看中央电视台开学第一课节目，9月2日上学后各个班级都在第一节课召开“让安全进校园，把安全带回家”的主题班会。

三、强化安全管理，加强安全检查，使安全工作百无一漏。

首先，对学校的每一个角落进行排查，消除安全隐患。各班班主任对本班级的用电线路和门窗进行一次检查，特别是检查窗户用小锤敲一敲，检查接口处是否离焊，玻璃边缘用手摸一摸，看看上面的油腻是否要脱落。由领导小组成员参加对学校围墙、大门、厕所、楼房、外面用电线路等公共设施进行了一次安全大检查。

其次是加强了食品卫生安全教育，保证不让一例食品事故发生。学校教育学生不到外面的摊点上购买零食、饮料等，防止病从口入，毒从口入。检查学生的体质和有无传染疾病的发生。在此期间学校重点对学生食堂进行整顿，对存在的安全隐患及不符食品卫生要求的进行排除和清理，杜绝小食品在校园卖和买，彻底清理食堂卫生，达到和符合食品卫生要求，做到日检日查，做好记录，发现隐患及时处理。

第三、利用班会、晨会，学科渗透等途径，加强对学生开展安全预防教育，使学生接受比较系统的防溺水、防触电、防病、防食物中毒、防体育运动伤害、防火、防盗、防骗、防煤气中毒等安全知识和技能教育活动。学校自制两块安全教育宣传板分别挂于一楼大厅和室外宣传橱窗。

第四、利用学生常规管理通报这一手段，对学校内外出现的各种安全责任事故进行曝光，警示每一个班主任加强安全管理，保证学校的每一个安全指令落实。班级安全员每日记录好班级学生出缺席情况，特别是生病学生，对于因病未能上学的学生要及时上报学校，严防传染病的发生和扩散。

第五、经常性地组织学校各部门对学校各处进行安全大检查，学校还针对期初的特点集中对学生进行一次安全教育，禁止翻越学校院墙，禁止携带管制刀具、棍棒等器械进入校园。摸清学校可能存在的安全隐患和潜在的矛盾，并做出相应的对策，真正做到防患于未然，把事故消灭在萌芽状态中。

第六、加强校园、校门安全管理，严把校门关。召开保安、值班值宿人员专题会议，对于校园内可能发生的暴力事件进行严控，校门一律落锁，禁止外来车辆进入校园，对于外来到校办事人员实行登记，禁止社会闲散人员进入校园。责任落实到人，校园安全巡视由各组按照编排好的顺序轮流进行；校门安全由卫喜山负责；值班值宿由张丽、马红月、翟庆满负责。

# 油田工作总结篇八

## 全省旅游市场基本情况

今年，我省累计接待游客总数xxx万人次，旅游总收入xxx亿元，同比增长xxx%。这其中接待国内旅游者xxx万人次，同比增长xxx%。国内旅游收入xxx亿元，共接待海外旅游者xxx万人次，其中港澳台同胞xxx人次，旅游外汇收入xxx万美元。

### 1、港台旅游市场

台湾游客，1-11月份共接待xxx万人次，同比增长高达xxx%。保持我省最大的入境旅游市场地位。1-11月份香港游客数量激增，共接待xxx万人次，同比增长高达xxx%。港台游客占我省入境旅游者总数的比例从去年同期的xxx%跃升到今年的xxx%。提高了xxx个百分点。

### 2、欧美旅游市场

今年以来欧洲市场保持稳定增长，美洲市场回暖，1-11月份累计接待欧洲游客xxx万人次，同比增长xxx%。其中法国游客xxx万人次，同比增长xxx%，英国游客xxx万人次，同比增长xxx%，德国游客xxx万人次，同比增长xxx%，俄罗斯游客xxx万人次，同比增长xxx%。1-11月份累计接待美洲游客xxx万人次，同比增长xxx%。其中美国游客xxx万人次，同比增长xxx%。

### 3、亚洲旅游市场

受国际金融危机的影响，1-11月份亚洲各客源国发展情况不甚乐观，我省累计接待亚洲游客xxx万人次，同比下降xxx%。除日本游客略有增长为xxx%外，绝大部分客源国接待人数同比均有不同程度的下降。原最大客源国韩国游客同比下

降xxx%所占海外市场比重由去年的xxx%下降到今年的xxx%  
马来西亚游客同比下降xxx%  
泰国游客同比下降xxx%  
亚洲旅游市场所占海外市场比重与去年同期相比下降了xxx个百分点。

我省旅游产业在今年能取得稳中有升的好成绩，这和上级领导的工作指导是分不开的，今年，我们以“保增长、扩内需、调结构、促就业、强基础”做为精神指导，大力落实科学发展观到各项工作中去，团结一致，积极发扬党员优秀干部的工作精神。充分认识到国际金融危机对我省旅游产业造成影响的严峻性，抢抓机遇，提振信心。抓住中央扩大内需、快速出台一系列政策措施这个难得的机遇；为贯彻落实中央扩大内需的政策措施作好了准备，具备了用好政策机遇的条件；同时全省干部群众精神状态好，谋事干事热情高，为抓住和用好机遇奠定了基础。提高企业的`投资信心，提高居民的消费信心，提高干部的工作信心。在面临诸多不利因素的影响下，较好地完成了全年的工作任务。

面对全球金融危机导致的全球总需求的疲软和对我国旅游业带来的不利影响，省委省政府认为旅游业总体发展趋势不可能改变或逆转，但是旅游业发展的动力依然强劲，我省旅游业对于扩大内需、促进增长的作用不可低估。旅游资源丰富是我省的优势，旅游业是富民产业。我省明确提出了旅游业扩大内需保增长的具体要求，在今年的政府工作报告上又再一次强调实施旅游振兴工程，培育新的消费热点，使旅游业成为现代服务业中的先导产业。

省委省政府领导对于旅游业发展前景的精辟论述，极大地鼓舞了我省旅游从业人员恢复重建旅游业的信心和决心，是实现今年旅游产业开门红的关键。

## 油田工作总结篇九

第一，重视单位的安全防范。由于测井处门前马路重新铺设，



每天进入的运输车辆多，进出人员复杂，我们责任重大，为了保证测井处的人员、财产安全，履行好我们肩负的使命，在人员紧缺的情况下，全体队员发挥吃苦耐劳的精神，善始善终地严抓车辆和人员的进出工作，制定完善的管理制度，每天对外出的车辆和人员进行检查，每个人多出一份力，多为测井处做一份贡献，虽然辛苦了点，但是大家做的都很认真负责。

第二，灵活应对突发事件。12月某日，测井处某位家属没有很好的善待父母，母亲无处诉苦便跑到单位大门口不肯离去。天气寒冷加上老太太上了年纪，我们保安队调整角色，以调解员的身份劝说老太太要注意保重身体，先回家别再外面受冻了。可是劝说到了深夜老太太还是坚决不肯回家，甚至流露出轻身的念头。我们保安队一边严守岗位，一边轮流照顾老太太，给她送饭菜和棉大衣，陪她聊天，给她以温暖。最后，终于感化了老太太，放弃了轻身的念头，答应回家好好解决问题。在我们共同的努力下将纠纷消灭在萌芽之中，同时使我们对突发事件有了更多的经验！！处理问题的能力日渐成熟！

第三、重视消防工作。为了把消防工作做好，让领导和群众放心。我们本着预防为主的主导思想。始终坚持“预防为主，防消结合”的原则，每日定期对的消防设施设施进行检查，确保其良性运作，保证工作顺利进行，以确保各方面的安全。

第四、加强队员精神意志的培养。加强队员的思想品德教育，坚决落实保安测井处的各项纪律制度。保安因工作性质的不同，不能像其他部门员工一样有固定的休息时间由于工作需要除保证正常工作以外还必须留守备勤队长则需二十四小时在位值班以应付和处理突发事件的发生，但是保安队全体人员都能够以工作为重从来没有任何怨言。在做好自己本职工作的同时积极帮助别的部门做力所能及的事情如帮助测井处清洗仪器，无论严寒酷暑，队员们十年如一日地坚持这项工作，在领导和群众心目中留下了良好口碑。

一是由于队员来自四面八方，综合素质参差不齐；

二是我们的工作方法还有待进一步的创新和改进；

三是工作上还存在一些不如人意的地方，如安全意识，法律意识淡薄。有许多事情只知道被动接受、执行，而不知道为什么要这样做。所有这些，我们将在今后的工作中痛下决心，加以克服和改进，全力以赴把今后的工作做得更好、更出色。

在新的一年里，我将团结全体保安队员，坚决落实领导的工作指引，不辜负测井处领导对我们的殷切期望。最后我代表我们测井处保安队祝大家在新的一年里身体健康，新年快乐！

## 油田工作总结篇十

20\_\_年的科技工作目标是：开发新技术6项；新技术创造价值240万元；开发自有知识产权技术1-2项；科技成果转化100%。在公司全体员工的共同努力下，目前已全部完成的有7项，即低密度压井液技术、泡沫洗井技术、低温破乳剂的研究、注水井挤酸解堵增注技术、酸化技术、酸浸解卡技术和饮用水井冲洗技术；系列解堵技术和表面活性剂的合成技术正在室内试验阶段。新技术、新市场创造价值406万元。获得公司科技三等奖一项。公司内部评选一等奖和二等奖各一项，技术革新奖一项。有一项新技术正在申请专利。举办专业技术培训1期。

20\_\_年市场开发的目标是：1. \_\_市场内部增长10%；2. 外部市场实现零的突破。实际完成情况是：\_\_市场增加393万元，增长18%，完成年计划的118%；外部市场增长13.5万元，实现了零的突破。

### （二）科技与市场方面取得的成绩及所做的工作

1、加强领导，明确责任，领导分片包干。全员全过程参与市

场开发工作，形成公司经理全盘抓，分管领导包片抓，分公司经理分项抓，项目经理直接抓的市场开发网络体系。

2、与油田公司建立了较好的伙伴关系，建立定期回访制度，在沟通中及时发现问题，解决问题。持续改进施工质量和工艺技术水平，提高顾客的满意度。经常到各采油厂与工程技术人员座谈，在今年5月份与吐鲁番采油厂工程技术人员的座谈中发现，神泉、葡北两个作业区的破乳剂已不能满足生产需要，需要进行调整，公司立即组织力量进行研究，在年初制定的计划中增加了破乳剂的研究，很快拿出了样品，现场试验效果很好。

3、积极联系外部市场，公司由丁总带队先后考察了克拉玛依市场、塔里木市场、玉门市场等，由于考虑到新市场的开发前期费用很高，亏损的可能性很大，经公司研究决定，制定新的市场开发计划。

4、配套了相应的激励政策，\_\_内部市场原有项目按年增加值的3%给予奖励，外部市场按产值的5%给予奖励。科技对新项目产生利润达到50万元以上者，可安排该项目负责人出国考察一次，主要参与人员在国内考察一次或优先安排东部发达城市培训。年底评选了科研成果2项、技术革新成果一项；评选了市场开发奖一项。对成果和获奖人员都将给予奖励。

5、加强了科研项目的跟踪管理。对于新开发的技术从调研、立项、研究、实验、推广应用等各个环节进行跟踪管理，确保科研项目按期顺利完成。

6、分工明确，责任到人。明确负责人与项目推广人，做到技术开发与市场开发同步实施，加快新技术推广力度，确保各项技术的成果转化率100%不降低。今年泡沫洗井技术的开发过程中就采用了这种管理模式。

7、加强了优势技术的集成与配套，加快了特色技术的发展。

今年下半年，注水井洗井方面将原来的常规洗井、化学洗井通过技术论证、集成成新的注水井挤酸解堵技术，将处理范围从井筒增加到井底和炮眼，提高了技术的应用范围。

8、立足长远发展，制定了中长期发展计划。公司从9月初开始召集工程技术人员多次座谈，深入到油田公司机关及各采油厂与工程技术人员交流，共同探讨\_\_油田在未来几年的技术需求。并且在此基础上结合公司技术实力编写了

《20\_\_-20\_\_年油田技术服务公司中长期技术发展规划》，确定了今后几年技术开发的方向，制定了详细的科研项目运行计划。市场需求指导新技术的开发，培育具有鲜明特点的特色技术，争取在技术上的主动，提高公司在未来几年的核心竞争力。

9、加强了专利技术和知识产权保护，20\_\_年将拥有自主知识产权泡沫洗井技术进行了申报，目前正在办理中。

### （三）科技与市场工作中存在的问题

目前工作中存在着一些问题：首先是油田公司在油田维护方面工作量总体下降，一方面是油田开发进入中后期，含水上升，井筒、地面管线结蜡相对较少；另一方面是各采油厂成本压力大，从主观上尽量减少工作量，制约了公司现有业务的发展。其次是部分项目的调整、甚至取消给公司造成很大的损失，20\_\_年部分采油厂由于工艺技术的改变取消常规洗井，给公司造成很大的损失。第三是技术人才相对缺乏，技术开发和市场开发缺乏后劲，也影响了外部市场的开发。第四是外部市场还没有形成业务网络，还没有稳定的工作量，而且前期投入大、效益相对较差，也在一定程度上影响了外部市场开发的步伐。

## 20\_\_年科技与市场工作安排

### （一）科技与市场开发工作的工作思路：

坚持科技创新的. 主旋律不变，以培养企业核心竞争力为目的，进一步加强特色技术和推广应用技术的开发；坚持先找市场、后开发技术的原则不动摇；技术开发服从市场的需求，技术开发带动市场扩大，共同促进公司整体向前发展；坚持增油增注的技术路线，开发新项目。坚持老项目的技术改造，拓宽应用范围，强化科技管理，调动一切积极因素，加快科技创新步伐，促进科技工作快速发展。

## （二）科技与市场工作的工作目标

20\_\_年公司科技工作的目标是：开发新技术6项，成果转化 $100\%$ 。6项新技术分别是：漏失油井井筒热洗技术、出砂油井井筒热洗技术、泡沫洗井配套技术、油水井酸化解堵技术、油田化学助剂的研究与应用、饮用水井冲砂作业封井器的研制。

20\_\_年市场开发工作的目标是：\_\_内部市场增长 $13\%$ ，\_\_以外市场翻一番。

## （三）科研项目运行计划表（附表）

## （四）科技与市场方面所面临的机遇与挑战

近几年，公司在科技创新方面取得了一定进步，部分成熟的技术也得到了推广应用。在20\_\_年科技与市场方面还将面临许多机遇和挑战。一是部分成熟的技术还没有得到大面积的推广应用，泡沫洗井技术的工作量很小，除鄯善采油厂以外其它采油厂还没有使用。二是油田公司控制投资和削减成本力度很大，原有项目标价逐年下浮，有些项目合同价格已接近成本价。三是公司目前科研人员比较少，技术研发力量相对比较薄弱，对于技术创新及新技术的开发都有一定的影响。同时我们看到一些机遇，首先是公司现有技术路线与油公司下一步技术需求基本一致。公司在20\_\_年提出了以“增油增注”为目标的技术路线，并且具体开展了纳米型暂堵压井液、

泡沫洗井、复合解堵等技术。这些技术也正是油公司的生产需要，这些项目在今后几年工作量还将逐年增加。其次是随着油田开发的深入，油水井维护工作量逐年加大，对公司的发展将提供更多的机会，我们要牢牢把握这次机会，加快技术创新步伐，把原有项目进行技术改造、集成和整合，拓宽技术的使用范围，提高综合解决问题的能力。努力降低成本，扩大生产规模，不断增强竞争实力。

## （五）保障措施

1、加强领导，加强学习，提高广大员工对技术发展、科技创新的认识，在公司年度考核中增加相应的考核指标，逐步建立考核机制，公司还将按照科研项目的计划安排定期检查进展情况，做到有安排、有落实，有检查。

2、科研项目采用课题组的管理方法，成立课题组，明确研究负责人及推广负责人，研究负责人负责按计划完成研究内容，推广负责人负责市场开发计划的制定与实施，做到技术开发与技术推广同时启动，使科研项目尽早投入应用。

3、营造良好的环境，加强不同层次的科技人才、市场开发人才的培养和队伍建设。创造公平、宽松的学术环境，建立人才激励机制，培养专业技术结构全面、年龄结构合理的人才队伍。要通过科研项目实施带动科技人才培养，提高科技创新的能力，壮大科技创新队伍。

4、新项目要做充分的前期调研和技术论证，建立科学的评估制度，推进科技工作的科学化、制度化。

5、要充分发挥各分公司的积极性，加强内部联合，加强单项技术的集成，提高技术的应用能力。

6、制定适当的奖励措施（在考核办法中有详细叙述）。

7、加大外部市场的开发力度，积极跟塔里木、克拉玛依、玉门、青海等公司驻外项目部联系，充分利用公司的市场网络，没有项目部的区域，公司组织人员考察市场情况，努力开拓外部市场。