# 2023年餐饮服务员年终总结个人(精选6篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践,其材料必须以客观事实为依据,不允许东拼西凑,要真实、客观地分析情况、总结经验。那么,我们该怎么写总结呢?以下是小编收集整理的工作总结书范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

# 餐饮服务员年终总结个人篇一

作为一名在酒店工作的普通餐饮服务员,我的工作很简单,就是照顾好客人,一般人都可以做好。我也说不上聪明,就在自己的岗位上做好就行了,我也知道自己的能力并不强,所以我一直在想,我只有不断的努力才会有一个比较好的成绩。

一、各项经济指标完成情况:

全年实现营业收入	元,比去	关年的	元,增长_	元,
增长率%,营业成为	本元,	比去年同期	期的	元,增
加元,增加率_	_%,综合毛	利率%,	比去年的_	%,上升
(或下降)%, 营业	费用为	元,比去年	丰同期的_	元,
增加(或下降)	元,增加(或	下降)率_	_%, 全年9	以际完成
任务元,超额等	完成元	, (定额上	交年任务	为380万
元)。				

- 二、存在的问题:
- 1、出品质量有时不够稳定,上菜较慢。
- 2、厅面的服务质量还不够高。
- 3、防盗工作还做得比较差,出现失窃的现象。

- 三、明年的设想:
- 1、提高出品的质量,创出十款招牌菜式。
- 2、抓好友谊夜总会、千年老龟火锅城的经营。
- 3、加强规范管理,提高企业整体管理水平和服务质量。
- 4、开设餐饮连锁分店。
- 四、今年完成的主要工作:
- (1)重视食品卫生,抓好安全防火。
- 1、重视食品卫生,健全各项食品卫生岗位责任制,成立卫生检查组,明确各分部门卫生责任人,制定了日检查、周评比、月总结的制度,开展了流动红旗竞赛活动,对卫生搞得好的分部门给予奖励,卫生差的分部门相应扣罚。由于全体员工的努力,全年未发现因食品变质而引起的中毒事故,顺利通过省市旅游局的星级酒店年审和国检。
- 2、抓好安全防火工作,成立安全防火领导小组,落实各分部门安全防火责任人,认真贯彻安全第一,预防为主的方针,制定安全防火制度,完善安全防火措施,各楼层配备防毒面具,组织员工观看防火录像,并进行防火器材实操培训。出品部定期清洗油烟管道,做好各项设备的保养工作。地喱部定期检查煤气炉具的完好性,通过有效的措施,确保了饮食部各项工作的正常开展和财产的安全,今年以耒未发生任何的失火事故。
- (2)落实酒店经营承包方案,完善激励分配制度,调动员工的积极性。今年,饮食部定额上交酒店的任务为380万元,比去年的320万元,上升60万元,上升率为19%。为了较好地完成任务,饮食部领导制定了内部经营方案和效益工资分配方案,

按照部门、岗位、技术、技能、劳动强度等方面的不同,把经济指标分解到各个分部门,核定了各分部门的营业额、出品额、费用额、毛利率,逐月核算,超额提成,节能加奖,充分体现了任务与效益工资挂钩的原则,使他们发挥各自的优势,能想方设法,搞好经营,调动了员工的积极主动性。今年人均月收入\_\_\_\_元,比去年同期的\_\_\_元,增加了\_\_\_元,增长率为\_\_%。

- (3) 抓好规范管理。强化协调关系,提高综合接待能力。
- 1、健全管理机构,由饮食部领导、分部门经理组成的质量管理小组,全年充分发挥了作用,小组既分工,又协作,由上而下,层层落实管理制度,一级对一级负责,实行对管理效益有奖有罚,提高了领导的整体素质,使管理工作较顺利进行。
- 2、完善饮食部的会议制度。会议包括年终总结会、季度总结会、每月经营分析会、每周例会、每日检讨会、班前班后会、财务监督稽查会、卫生安全检查汇报会等,由于制度的完善,会议质量提高了,上级指令得到及时落实执行。
- 3、建立出品估清供应监督制度。为了最大限度降底估清品种,协调各分部门做好出品供应工作,每天早、午、晚市检查出品供应估清情况,对当市估清的品种设专薄记录,同时到有关分部门核实查证,并要求管理人员签名,以分清责任。制度建立后,原耒每市估清五、六个菜式的现象已成为历史,现在出品供应情况已处于正常化。
- 4、加强协调关系。酒店分工细,环节多,一项工作的完成,有赖于各部门之间的协调合作,每周例会上反复强调,出现问题,部门之间不得相互责怪、推搪,要敢于承认错误,多发现对方的优点,搞好协调,今年大大减少了过去存在的一些脱节不协调的现象。

5、提高综合接待能力。今年,全面抓好服务规范,出品质量,使接待能力大大提高。在做好各类社团宴会、酒会、喜宴、自助餐、会议餐接待的同时,还做好高级领导和各大公司、酒店的各类型宴会的接待,如接待了多个外国国家总统、元首、总理和使团,国内的中央部委级领导、省长、司令员、军长、市长等等领导;3月18日晚市接待单位宴客、婚筵等订餐共165席,创开业以耒日订餐总席数的最高记录;9月29日晚,接待婚筵共75席,创历史纯婚筵总席数的最高记录。由于环境优美、价格合理、味道可口、服务一流,使宾客高兴而耒,满意而归。

(4) 开拓经营,发展增收渠道,扩大营业收入。今年在饮食业不景气,生意难做的情况下,饮食部领导经常进行市场调查,做经营分析,不断探索,大胆偿试,英明决策,走自己的经营路子。第一,全年开设经营项目六个:自助中餐、自助火锅、海鲜任你嚓、友谊夜总会、千年老龟火锅城、饮食连锁店(筹备中)。第二,开展联营活动,饮食部与客房部、桑拿中心、茶艺馆相互配合,共同促进经营;如宾客凭住宿卡消费可享受八五折优惠,桑拿中心送餐业务,向茶艺馆提供香茶美点。第三,全年开展促销活动八次,让利酬宾加州鲈每条一元,贵宾房免最低消费,特惠菜式益食家,每款15元。优质服务月活动、文明礼貌月活动、推销有奖活动等。第四,营业部与出品部,根据市场消费需要,每月定期推出新菜、点18款。全年推出千年老龟汤等新菜共200多款,扩大营业收入100多万元,酒店通过一系列经营活动,提高了知名度,取得了良好的经济效益和社会效益。

# 餐饮服务员年终总结个人篇二

从这次餐饮服务员,改变我认为干餐饮服务员是没有前途的消极想法;树立了干一行,爱一行的思想,知道了一个人是否有所作为,不在于他从事何种职业,而在于他是否尽心尽力把所从事的工作做好。具备了我的从业意志和端正了我的工作态度;知道了成功服务员应有的素质,从而增强我的从业意

识,立志要么不做,要做就做一个有理想、有道德、有知识、有纪律的合格服务员我学会了服务宾客的原则;服务宾客的程序;服务中工作细则;宴会出菜程序;托盘的技巧及端托行走的步伐;铺台、摆台的注意事项;换烟灰缸的重点;点菜、写菜单、取消菜式的注意事项及推销菜品的技巧;斟酒水的基本方法、程序和酒水的一般知识;处理客人投诉及服务工作突发事件对应技巧;餐厅开市的准备工作及收市的注意事项以及各种服务礼仪、餐饮卫生知识、消防知识等等。使我成为一个优秀的服务员奠定了基础。

在这次服务员兼职工作中我总结出作为一个优秀服务员要具备。热爱你的工作:当你热爱自己的工作,你就会快乐地、更容易地做好你的工作。我们要让就餐的人们获得健康、能量与良好的服务。你就可能将平凡的工作做得不同凡响。而企业最需要的人就是热爱工作的人。

- 1. 迅速熟悉工作标准和方法:为了自己的企业和自己在激烈的竞争中获胜,我们必须能够尽快地投入工作并胜任工作,以提高工作效率。
- 2. 要有勤奋的精神:餐饮工作主要是手头工作,通常不会过重,多做一些与不会累坏。所以我们要做到腿勤、眼勤、手勤、心勤。主动地工作,主动地寻找工作。"一勤天下无难事"的俗语说出一个很深刻道理,只要你勤奋成功的大门就为你敞开。
- 3. 要有自信心:与金钱、势力、出身背景相比,自信是最重要的东西,自信能帮助人排除各种障碍、克服各种困难,相信自己是秀的。
- 4. 要学会做人: 做人就是做一位敬业、感恩、乐于助人、讲职业道德的人,真诚做人、认真做事,事业将会更成功。
- 5. 责任: 就是以公司利益为重,对自己的工作岗位负责;就是

为客人负责,给客人提供优质的出品与服务;就是"敬无在",即使没有人监督你,你也会认真地做好工作,这就是责任的表现。

- 6. 平常心面对工作中的不公平: 在工作中没有绝对的公平, 位在努力者面前,机会总是均等的。没有一定的挫折承受能力,今后如何能挑起大梁。
- 7. 团队:发挥团队精神是企业一致的追求,餐饮企业的工作由多种分工组成,非常需要团队成员的配合。具有团队精神、善于合作的员工和企业都更成功。

# 餐饮服务员年终总结个人篇三

我学会了服务宾客的原则;服务宾客的程序;服务中工作细则;宴会出菜程序;托盘的技巧及端托行走的步伐;铺台、摆台的注意事项;换烟灰缸的重点;点菜、写菜单、取消菜式的注意事项及推销菜品的技巧;斟酒水的基本方法、程序和酒水的一般知识;处理客人投诉及服务工作突发事件对应技巧;餐厅开市的准备工作及收市的注意事项以及各种服务礼仪、餐饮卫生知识、消防知识等等。使我成为一个优秀的服务员奠定了基础。

在这次服务员兼职工作中我总结出作为一个优秀服务员要具备。

热爱你的工作: 当你热爱自己的工作, 你就会快乐地、更容易地做好你的工作。我们要让就餐的人们获得健康、能量与良好的服务。你就可能将平凡的工作做得不同凡响。而企业最需要的人就是热爱工作的人。

迅速熟悉工作标准和方法:为了自己的企业和自己在激烈的竞争中获胜,我们必须能够尽快地投入工作并胜任工作,以提高工作效率。

要有勤奋的精神:餐饮工作主要是手头工作,通常不会过重,多做一些与不会累坏。所以我们要做到腿勤、眼勤、手勤、心勤。主动地工作,主动地寻找工作。"一勤天下无难事"的俗语说出一个很深刻道理,只要你勤奋成功的大门就为你敞开。

要有自信心:与金钱、势力、出身背景相比,自信是最重要的东西,自信能帮助人排除各种障碍、克服各种困难,相信自己是最优秀的。

责任:就是以公司利益为重,对自己的工作岗位负责;就是为客人负责,给客人提供优质的出品与服务;就是"敬无在",即使没有人监督你,你也会认真地做好工作,这就是责任的表现。

平常心面对工作中的不公平:在工作中没有绝对的公平,位 在努力者面前,机会总是均等的。没有一定的挫折承受能力, 今后如何能挑起大梁。

团队:发挥团队精神是企业一致的追求,餐饮企业的工作由多种分工组成,非常需要团队成员的配合。具有团队精神、善于合作的员工和企业都更成功。

这次的兼职给我的体会非常的深刻,我觉得我们做每一件事情都是,每天进步一点点:积沙成塔、积少成多,很多成功者就是积累一点点小而成大器的。每天创新一点点,是在走向领先;每天多做一点点,是在走向丰收;每天进步一点点是在走向成功。

20\_年是我自我挑战的一年,我将努力改正过去一年工作中的不足,把新一年的工作做好,过去的一年在领导的关心和同事的热情帮助,通过自身的不懈努力,在工作上取得了一定的成果,但也存在了诸多不足。回顾过去的一年,过去的一年也许有失落的、伤心的,有成功的、开心的,不过那不

重要了,是过去的了,我们要努力的是未来,有好多人说我个性变了,我相信。我真的很满意,有好多好多的事压着我,我还是坚持挺过,我的生活,情绪都是一样照就,虽说没有大起大落,至少也经历了一些风风雨雨,酸甜苦辣,一次次的波折和困难,有时候我真的怀凝我,我一直在想我是哪错了,为什么会这样?我也是一次次为自己打气,一次次站起来,我在想,就算没有我,地球一样照转,事情一样要解决,我不要做弱者、懦夫,命运就掌握在自己手中,我相信明天会更好、你好、我好、大家都会好的。

- 一、培训方面:
- 1、托盘要领,房间送餐流程。
- 2、大、中、小型宴会各部门帮忙跑菜的相关知识讲解。
- 3、宾馆相关制度培训与督导。
- 4、出菜途径相关安全意识。
- 5、对本班组讲行学习酱料制作。
- 二、管理方面:
- 1、上级是下级的模范,我一直坚持以身作则,所以我的班组非常团结。
- 2、我对任何人都一样,公平、公正、公开做事。
- 3、以人为本,人与人的性格多方面的管理方式。
- 4、20\_\_年传菜全年离职人数23人,20\_\_年传菜全年离职人数4人,20 年是比较稳定的一年。
- 三、作为我本人,负责传菜工作。

- 1、负责厅面的酱料运转。
- 2、传菜出菜相应输出与控制。
- 3、传菜人手的协调。
- 四、在操作方面的几点。
- 1、人手不足, 忙时导致菜肴造型变形, 体现不了本公司的精华。
- 2、由于国家的兴旺,导致现代的年轻人都是宝贝,越来越不会干活,越来越被爸爸妈妈宠坏,只追求金钱、不知道为他人换位思考,做今天的我真难啊!
- 3、为什么招不进人的原因、这是须及时解决的最大问题。
- 4、什么叫编制、什么叫发展、什么叫进步、什么叫改进、什么叫管理、什么叫谁管谁、什么叫谁为谁维护谁、要怎样才能稳定。
- 5、望上级了解其它同行业传菜人手配制。
- 五、本班组在本年度做的不到位。
- 1、部分员工礼貌礼节、仪容仪表不到位。
- 2、有时没按相关标准操作。
- 3、由于后勤部分人员思想过于反常,没法沟通,导致监督力度不到位。

总之,20\_\_年又是以今天作为一个起点,新目标、新挑战, 在新的一年中继续努力工作,勤学习、勤总结,最后祝愿我 们宾馆生意兴隆、财源广进!祝愿各位领导在工作的征程中勇 往直前,人生的跑道上一帆风顺、祝愿各位同事在新的一年里续写人生新的辉煌。

### 餐饮服务员年终总结个人篇四

1. 加班加点工作,早日完成装修

今年客房最重要的工作是前装修工作,自4月份接到通知上班后,为了使新客房早一天投入使用,我和大家克服了重重困难,发扬不怕苦、不怕累的精神,每天在完成自己本职工作的基础上,加班加点、连续作战,利用了很短的时间就完成了房间新旧家具清理、摆放和装修前期,中期和后期的室内外卫生清洁工作,确保了客房的装修和及时出租,为公司增加收入做出了我们的贡献。

2、协助部门经理做好客房部的日常工作。

为更好的协助部门经理做好日常工作,今年以来领班一直进行常白班制。这项制度的实施就意味着领班必须每天参加工作,每天监督和参与各项服务工作。操心、费力、得罪人的活一个干了,还不一定落好。但是,为不辜负领导的重望,不影响公司的正常运营,我不辞劳苦的每天上班,除因伤不能参加工作的几天病休外一直参加工作。使我们二三楼未因监督不力或人为因素出现意外。

3、合理安排楼层服务员的值班、换班工作。

楼层服务员换班值班是一个非常重要的环节。做到让服务员 既做好公司工作又不误家里的事宜,我们采取领班每天跟白 班的方式,使领班将能操的心都操到,能够即时的监督服务 员的每一项工作,尽可能做到只有做不到的,没有想不到的。 使每个工作人员都能无后顾之忧的满腔热情的投入到服务工 作中,每天以崭新的姿态面对客人。 4、配合经理做好各项接待、安排工作,工作期间发现问题及时处理,有疑难问题应及时上报领导。

做为领班,最主要的工作是配合部门经理做好各项上传下达疑难问题等。开张初,各项工作有待理顺。我在手伤未愈的情况下投入到开张顾客的接待工作中。很多的顾客,有的是住宾馆的,有的是来庆贺的,众多陌生的面孔来来往往,加上一大部分工作人员也是新手。我暗暗稳住自己,对每个工作人员的每一个细节进行跟踪,提醒,做细致的安排,使开张接待工作顺利进行。新装候的客房存在水、电、电话等各项维修问题,每一个细节都做详细记录并及时上报给经理迅速解决,以免给初来的顾客留下不良影响。同时也及时将工作人员的期望心声通过正常渠道上报给领导,期望领导予以解决。

5、做好楼层的安全、防火、卫生工作。

从参加工作的头一天,公司领导对安全问题再强调,所以安全问题始终是我们平时工作的重中之重。所以每天安排工作的每一项我都强调安全问题。查房时注意环节,床铺上面、地板上面,楼道内地毯上面的烟头是最大隐患。理所当然是首查问题。其次,为做好卫生工作,我们也做了细致的安排:即"三净""三度""二查"制度,"三"净"卫生制度",它包括房间卫生、床铺卫生、卫生间卫生三"净"等,"三度"即床铺被子有角度,家具擦示有亮度,工作过程有速度;"二查"制度即搞完卫生本人自查、要求领班复查。坚持空房"一天一过"制度,及时发现存在问题并及时解决,力争将疏漏降到最低。

6、以身作责,监督、检查楼层服务人员做好服务工作。

身先士卒,以身作则是我做好工作的关健,也是用来服人的 法宝。除每天上常白班外。大卫生清洁过程中,本人一直直 接参与打扫卫生,并且在发现有不合程序或者清洁不彻底时, 不但指出问题所在,而且自己重做示范,使同样的错误不在 同一个人身上出现两次。这样新工作人员会很快适应工作, 老工作人员不但每个人都可以做好做到位,而且同样可以带 任何一新参加的工作人员。在日常服务工作中,我们几乎做 到有求必应。,回答顾客问题,引导顾客开门,指导顾客用 客房内的设施等,甚至在不忙的情况下帮助顾客在门口小超 市购物。所谓大河有水小河满。我们希望用我们优质的服务 换来公司的长足发展。希望我们的劳动不会被浪费。

# 餐饮服务员年终总结个人篇五

在这个比较轻松的暑假生活中,本身便想通过打工来了解社会,得到一笔宝贵的财富。于是我踏上了去寻找工作的路上。通过努力,我为自己找到了一份服务员的工作,但这份工作却超乎了我的意料之外,虽然是一份比较辛苦的工作,却教会了我很多社会知识。它将成为我一生中一份有价值的社会经历。

服务员是随处可见的,没有经历过的人是不知道服务员的辛苦,就像没有家庭负担的人不知道好的生活的来之不易。而我,在今年暑假,有幸成为了其中的一员。刚开始的时候,感觉很辛苦很累。因为像我们这种学生,早已习惯了学校那种比较轻松的生活。但此时的我,不得不因为工作的缘故,早上五点二十起床去店里,因为我所在的公司是提供早餐的,六点必须要到,早上是挺忙的,但如果和中午比起来,那就是小巫见大巫了。

从中午十一点开始,客人陆续多了起来,几乎每天中午都是满堂的。这时,累的就是我们这种服务员了,而且不能坐着,只能一直站着。店中又有两层楼,所以每天至少爬100层楼。当第一天结束后,我感觉身体很轻了,飘飘欲仙啦。到了第二天,感觉小腿肌肉酸痛,不过还好,我的食欲变的越来越好了。

之前我没当过服务员时,我的想法是:不就当服务员嘛,小意思。可亲身体验后才知道很多看似简单的事情其实未必简单,需要全神贯注。"顾客就是上帝"这句话我现在应该已经知道是什么意思了。当中午客人多时,客人所点的菜难免会慢些,这时,我们的服务态度就越要好。一般的客人还是好说话的,如果碰到一些不讲理的客人也只有忍着了。从这些事里,我知道了在任何时候都要尊重别人,只有这样,别人才会尊重你。除此之外,我还学会了要换位思考,站在他人的角度思考问题,谅解他人。有时候给别人行方便就是给自己行方便。将来在社会上就是要和别人友好相处的,打工期间,正好为我提供了这个锻炼的平台。对了,英语很重要。随着上海的高速发展,很多外国人来到上海需要交流,所以要学好英语的了。

打工期间,要一直保持着微笑,微笑可以让客人的心情好一些。同时,在将来的社会中也要微笑。细细算来,我只打了十七天的工。但这十七天却让我知道父母赚钱的不易及辛苦。生活不用太过奢侈,钱要用在"刀刃"上。

通过这些天的锻炼,我想我是值得的,至少磨练了自己的意志。有时,困难重重,但只要挺过来,就将看到雨后的晴天。

# 餐饮服务员年终总结个人篇六

热爱你的工作: 当你热爱自己的工作, 你就会快乐地、更容易地做好你的工作, 餐饮服务员也一样。今天本站小编给大家整理了餐饮服务员工作总结, 仅供参考。

在朋友的介绍下我来到了xx□得到要来xx学习的消息,我很高兴,很珍惜这样的机会,我学习了五年的酒店管理,都没有怎么实践过,我想一切从头开始,这正是一个很好的机会,于是我怀着热情的心来到了xx学习,刚开始是学习文化和理论课程,我很接受xx的文化,我也很乐意成为一名xx人,在

十天理论课程完毕之后我迫不及待的怀着忐忑的心情来来到了xx店,来的第一周我被分到了客房,自认为可以吃苦的我已经做好的充分的准备,来到客房,主要和客房大姐学习的就是房间的清扫和铺床工作,虽然已经做了充分的准备,但第一天还是累的只叫苦,甚至怀疑自己能不能坚持下来,在客房大姐的鼓励下我在心里暗下决心,鼓励自己一定要坚持,六天的客房学习中,我学会了打扫一个房间的流程,酒店内最基本的做床,卫生间清扫以及简单的客房服务方法,使我对酒店出售的基本商品有了初步的了解。第二周我被分到了餐厅,向资深的餐厅服务员学习了如何摆台、撤台、点菜、上菜,传菜等一系列基本的餐厅服务方法。并对餐厅的服务流程有了进一步的了解。

第三周我被分到了前台,我很喜欢前台接待这个工作,但我很忐忑,我不知道我能否胜任这份工作,不过令我感到高兴的是,酒店的员工大都都是那样的热情友好,他们并没有因为我们是实习生而对我们冷漠生硬,在劳累之余,同事们的一个甜美的微笑,一句再普通不过的"辛苦了"都会让人感动,总台是一个酒店的门面,是客人对酒店形成第一印象的地方。总台的服务基本涵盖了酒店所能够提供的所有的服务项目,因此需要前台服务人员对酒店的各个部门都有足够的了解才能为客人提供满意周到的服务。在学习中,我酒店客人如何登记入住和退房等的一些基本的前台日常操作有了深入的了解并进行了实际操作。

我学会了服务宾客的原则;服务宾客的程序;服务中工作细则;宴会出菜程序;托盘的技巧及端托行走的步伐;铺台、摆台的注意事项;换烟灰缸的重点;点菜、写菜单、取消菜式的注意事项及推销菜品的技巧;斟酒水的基本方法、程序和酒水的一般知识;处理客人投诉及服务工作突发事件对应技巧;餐厅开市的准备工作及收市的注意事项以及各种服务礼仪、餐饮卫生知识、消防知识等等。使我成为一个优秀的服务员奠定了基础。

在这次服务员兼职工作中我总结出作为一个优秀服务员要具备。

热爱你的工作: 当你热爱自己的工作, 你就会快乐地、更容易地做好你的工作。我们要让就餐的人们获得健康、能量与良好的服务。你就可能将平凡的工作做得不同凡响。而企业最需要的人就是热爱工作的人。

迅速熟悉工作标准和方法:为了自己的企业和自己在激烈的竞争中获胜,我们必须能够尽快地投入工作并胜任工作,以提高工作效率。

要有勤奋的精神:餐饮工作主要是手头工作,通常不会过重,多做一些与不会累坏。所以我们要做到腿勤、眼勤、手勤、心勤。主动地工作,主动地寻找工作。"一勤天下无难事"的俗语说出一个很深刻道理,只要你勤奋成功的大门就为你敞开。

要有自信心:与金钱、势力、出身背景相比,自信是最重要的东西,自信能帮助人排除各种障碍、克服各种困难,相信自己是最优秀的。

责任:就是以公司利益为重,对自己的工作岗位负责;就是为客人负责,给客人提供优质的出品与服务;就是"敬无在",即使没有人监督你,你也会认真地做好工作,这就是责任的表现。

平常心面对工作中的不公平: 在工作中没有绝对的公平, 位在努力者面前, 机会总是均等的。没有一定的挫折承受能力, 今后如何能挑起大梁。

团队:发挥团队精神是企业一致的追求,餐饮企业的工作由多种分工组成,非常需要团队成员的配合。具有团队精神、善于合作的员工和企业都更成功。

这次的兼职给我的体会非常的深刻,我觉得我们做每一件事情都是,每天进步一点点:积沙成塔、积少成多,很多成功者就是积累一点点小而成大器的。每天创新一点点,是在走向领先;每天多做一点点,是在走向丰收;每天进步一点点是在走向成功。

一直以来酒店业的工资及福利待遇相对较弱,在人才竞争上一直处于不利的地位,因此人才竞争更为关键。随着酒店业的服务水平不断提高,酒店数量的不断增多,人才市场的供求关系发生了巨大的变化,主要是基层普通员工的缺乏十分突出,凡是从事酒店管理的都知道酒店基层员工,尤其是素质较好的人比较难找到。因此人性化管理的在酒店人力资源管理已经到了举足轻重的地步。

因此如何发觉吸引、留住、培养、发掘员工是酒店决策层和各部门各级管理人员必须积极面对的课题。

一、 转变观念,对员工既要严格控制、教导,也要进行情感 化管理

酒店各级管理人员对各项管理制度和操作程序与标准的执行方式比较僵硬,因为对实行"半军事化管理"有片面的理解,不少中基层管理人员对员工工作的问题一般是指责、批评、不满得多,而给予理解和关怀的比较少。这经常导致上下级工作不协调甚至是紧张的关系,最终导致更多问题的出现,使部门工作脱离正轨。

没有满意的员工就没有满意的顾客",要把员工视为可以培养成才的重要资源。

管理人员应该时刻表现出对员工工作的支持态度。员工工作 出现问题或出现差错后,管理人员在指出的同时也要问员工 想到解决办法并告诉员工,并帮助其解决。不论是批评员工 还是表扬员工都要注意方式和场合,只有充分尊重和支持员 工, 员工才会产生工作主动性、积极性。

管理人员包括经理只有多深入一线员工工作现场,多进行观察,并利用合适的时间参与员工的操作工作,既可以体会新的更多的问题,拓展思路,也可以对员工起带动作用,也有助于消除某些员工对从事服务工作的"自卑"心理(个别员工的自卑情绪往往会影响到其他员工)。

#### 二、善待员工就是善待自己

中国现在的酒店存在的一个普遍问题是人员流动大,或跳槽、或转行、或因不满足现状工作消极而被开除。造成这种情况的因素很多,主要的一项就是酒店业门槛低,竞争激烈,经营成本较高,利润相对低,员工的福利待遇就相对较差。因此,应充分在酒店承受能力之范围内改善员工待遇。

另一个原因是人们对酒店行业的特殊性的误解,包括认为服务工作是低人一等、没前途等。这要求酒店人力资源部和部门经理对员工进行科学系统的培训,多做员工的思想工作,纠正他们的错误观念。

还有一个原因就是基层员工的劳动强度比较大,比如客房和餐饮的员工工作,这就要求对员工进行系统培训,让他们掌握规范化的操作方法,以省时省力。部门经理应该设法形成一个愉快的团结向上的工作氛围,让员工对工作和环境产生乐趣。

任何员工都不愿意长期从事一份十分劳累的体力工作,而从 事服务工作的大多是女性,应该将员工的劳动强度控制在合 理的范围,以有利于她们的身心健康。如果员工流失过大, 会造成管理和服务的下滑,使酒店丧失核心竞争力。

一、在日常工作中我们树立了三个理念

- 2、细节理念:细节决定成败,做好每一个工作细节,酒店的管理系统,服务系统才会顺畅的运转。
- 3、文化理念:让顾客享受一种高品质的、独特的用餐体验、让员工在健康和谐的企业氛围中工作。
- 二、餐饮服务时间长,争取利用时间组织培训学习。让员工 懂得餐饮工作的重要性,更要使员工有敢于奉献争做先进的 敬业精神。
- 三、坚持"良心品质、质量第一"的经营理念,抓好落实工作,使员工懂得酒店的标准,是每一位员工的工作尺 子 为提高员工的标准意识,我制定的岗位培训计划,组织员工进行了统一的操作标。