

# 最新大学生暑期社会实践调查报告(优秀8篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 大学生暑期社会实践调查报告篇一

这次暑假归乡，不仅仅是自个回家，还带回了校园安置给的任务：参加暑期社会实践。回家在探望过亲属今后，我便开端着手寻觅作业，拘谨于行唐这个小县城，作业缺位本就不多，更何况是大学还没有结业且仅仅做一小段临时工的学生，寻觅作业的难度可想而知。奔走一天，并无收成。所访问的单位或公司不是以学生才能有限，恐难担任作业而推托，即是以学生作业时刻短而拒招，有的单位乃至直接说：“不找暑期工。”本来并不是我暑期工没有这方面才能，也并不是公司单位没有缺位，仅仅我学生一族做暑期工，出于暑期时刻的'限制，难以找到作业，觉此，我寻觅作业的决心也增添了很多，只需我对公司单位的人动之以情晓之以理，必能找到一份好作业。

次日，我踏车来到县城，继续寻觅作业。寻至邮政银行门口时，见有很多人在门口在推行邮政的新事务，我眉头挂喜，心想或许会在这找一份作业，我进门找到事务部司理，然后再和他通过长达两个小时的攀谈(实为苦口婆心的羁绊)今后，司理总算容许，给我一份作业，就做新出台事务的事务推行员，推行宣扬事务，作业场合即为大街小巷，城市乡村，作业时刻为早7：00到晚6：00，作为一个读一个对社会沟通经验只懂皮裘罢了的在校学生，做临时工能有此待遇，我现已满足而乐了。

上班第一天，我走街串巷，首先在人员流动大的城市下手，几天下来，毫无斩获，这对我满怀决心的作业劲头，无异于平地风波的冲击，拖着疲乏的身体回家后，却定心不下作业，心想，长此下去，就算自个不会被司理炒掉，也会让司理对我有“踌躇”的主意。但冷静下来思考，本来并不是自个无能，不能担任这份作业，或许是个这方面的经验欠缺，以及社会沟通才能的有限，致使自个没有做出成果来，所以我决议，在改善一下自个推行事务时向客户介绍事务的态度，对客户想要了解的事务内容，如何介绍才能让客户更了解，更清晰，从而定心的去测验。

第二天一早，我满怀决心的动身，继续向县城进军，可一天下来，仍是无所收成。这回我不由得了，便向现已做过的这个的哥们请教，攀谈后觉得或许是个一开端就想错了，本来城市人员流动虽大，可大有些人都是有事在身，顾不得听咱们这些人烦叨，并且城里人就算有富余的钱也早已在新事务出台之前，出资了别的事务，哪里还会有钱出资这个事务，所以说我应该向一向没有到过的乡村进军，这个事务不错，归于惠民的，何况我也生自乡村，和农人伯伯们谈起来，他们还会易于接受我的解说。入户推行毕竟是在家里说，他们也可细下心来听我介绍，他们富余的钱都存在了银行里，利息远没有这个事务的诱惑力大，相信通过我的一番解说和劝说，他们对事务的挣钱远景有所了解今后，他们会有所心动的。

清晨我塌车开端向乡村进军。今日下来，收成也并不是太多，仅仅有几家记下了电话号码，说要思考一下，思考好了回给我电话，当然，这也现已很不错了，比起前几日，收成不小。几日后连续有电话打来，大有些仍是要出资这个事务的，我当然欣然前往，做成了几家客户，心中甚是快乐。看来，毛主席的“乡村包围城市”的理论也合适于我的作业。在又一次计算事务员成果时，我也榜上有名，这无形中又给了我极大的支撑与决心，也恰是这决心，支撑我自始至终的做到了最终.....

## 大学生暑期社会实践调查报告篇二

长久以来，我国的休假制度形成的春节、“十一”、“五一”三个假日旅游“黄金周”，极大地刺激了人民群众的旅游热情，国内旅游空前火爆，自去年国庆至今年春节、“五一”，接连出现了公众旅游消费热的几个高潮。假日旅游有力推动了江苏省旅游业及铁道、交通、民航和餐饮、商业等相关行业的发展，刺激了消费，拉动了内需，增加了财政收入，满足了公众的旅游需求，丰富了节假日生活，对提高人们生活水平、繁荣地方经济，发挥了积极重要的作用，受到全社会的普遍欢迎和关注。假日旅游带动假日经济大发展，其主要表现在：

“五一”期间全省共接待中外游客340万人次，旅游收入突破20亿元人民币，日均近3亿元，比去年国庆增长13%。全省各地的热点旅游区再度火爆，如全国优秀旅游城市苏州共接待海内外游客58万人次，旅游总收入超过16亿；周庄古镇，以水文化为背景、以本地民俗为特色、以国际时尚为元素，开展一台台集中展示周庄优秀传统文化和浓郁水乡民俗风情的大型原生态水上情景表演“梦萦周庄”，期间接待游客达到10.5万人次，旅游直接收入5000多万元，均创历史最高记录。“五一”期间在退思广场戏台上天天进行戏剧表演，在三桥处安排同里民间传统节目——抬花轿，在景点内安排古筝表演，在新近落成的“江南老街”全面推出夜市，形成白天的“闹市”、晚上的“夜市”，全面提升了同里旅游的文化内涵。南京市有卖票的27个景点共接待23.6万人次，较去年比增150%，收入4370万元人民币，同比增185%。由于假日旅游的迅速升温，旅行社生意红火，各地宾馆饭店频频告急。

“五一”期间，南京禄口国际机场进出港114347人次，比去年同期增长56%；飞行航班837次，其中增加航班142次。连云港白塔埠机场起降航班达170架次。5月1日，进出无锡硕放机场乘飞机出游人数达4900人。从5月1日开始进出江苏的各趟旅游专列整天持续高峰，日均到发客流量达4万余人，超过春

运，全省增开了30多对旅游专列。苏州、南京、扬州始发的中短程旅游列车趟趟爆满，其中观光游客占80%以上。节假日期间，苏州火车站发送旅客71294人次，比去年同期增长57.85%。公路客运也不逊色，如苏州公共交通运输总公司节日客运量达113065人次。据测算，交通费在旅游花费中所占比例最高可以达到70%以上，铁路、民航、公路以及水运已成为假日旅游最大的受益者。

苏州、无锡等地大型商场销售平均增幅约42%以上，客流量比平日成倍增长，其中一半顾客是来苏旅游的外地人。20xx年全国的社会零售总额比20xx年增长6%，但节假日的销售却增长了70%。这就表明，假日旅游带动旅游消费已趋明朗化，消费者正在逐渐形成假日消费的习惯。因此，假日商场的火爆可以说是假日旅游推动零售业追上国际潮流的表现。

#### （四）假日旅游带动餐饮的发展。

“五一”到江苏省旅游的人数达320万人次。这么多人的吃喝必然给饮食业带来巨大的商机，假如按40元/人天的标准计算，这将是一笔可观的数目。无论是“五一”、“十一”，还是元旦春节，许多城市、许多景点，出现人流如潮疯狂热卖火爆场面，不少酒楼、餐馆、快餐店要排队预约。而且，游人在饮食过程中，还可领略全省各地的饮食文化。

#### （五）假日旅游带动休闲娱乐业的发展。

假日旅游的启动和生活水平的提高，使城镇居民的消费模式逐渐向休闲娱乐转变。休闲娱乐不仅让游客参与各种游乐设施和娱乐活动，体验其中的知识与乐趣，而且以休闲娱乐为载体，将休闲文化、体育运动等形式与游乐主题融为一体，使“娱”变得丰富多彩，满足了游客休闲、娱乐、健身的愿望。调查显示，节假日50%的人考虑外出旅游，在外出旅游的人群中，64.8%参与休闲娱乐。为了适应这一新的需求，各地兴起了许多休闲娱乐行业，如茶馆、陶吧、酒吧、迪吧、氧吧、

健身房、射击、水上运动、网球、高尔夫和跳舞机等，到了节假日这些地方都是处处爆满。另外，假日旅游还带动金融业、网络电信业、农牧业和建筑制造业的发展。

虽然假日旅游火爆，但是由于旅游业涉及面广，关联性强，因此，假日旅游还存在以下几个方面的问题：

- (1) 假期过于集中；
- (2) 受到旅游交通的制约；
- (3) 热点旅游区饮食住宿供不应求；
- (4) 个别宣传媒体误导消费者。

结束此次调查，我由衷的希望江苏省的旅游业能突飞猛进，成为全省不可缺少的经济支柱！成为全省第一经济支柱！旅游业的明天是辉煌的，而且还有广阔的前景和许多的就业机会。我作为一名外语系的学生，对市场和社会发展的了解，是日后就职规划必不可少的，所以我也从这次实践中收获颇多。

## 大学生暑期社会实践调查报告篇三

物流工程

武威商业资本

xx年2月—xx年12月

为响应安徽工程大学举办的第七届“挑战杯”大学生创业计划竞赛和寒假社会实践的完成，我以“创新”为主题完成了为期一个月的社会实践。通过创新产业的发展，我得到了各种管理原则，并运用各种科学的管理手段进行运作，从而获

得了大量的创新经济。

这种社会实践持续一个月，地点在老家武威县，实践地点位于无为的核心区域——无为商之都；在这次社会实践中，我也请姐姐做我的助手，一起完成任务；练习形式通过临时摊位完成，内容是卖当地不常见的木模拼图。虽然练习时间是1月13日开始的，但是正式销售时间是1月17日，期间我需要所有的准备。这种做法需要解决几大问题：一是销售内容；第二：销售地；三：销售时间；4、销售策略。短短几天，我和姐姐对这些问题做了深入的思考和充分的市场调研。以下是我对这四个问题的具体解决方案：

1、销售内容；为了响应“挑战杯”大学生创业大赛和我设定的“创新”主题，我决定寒假的实践内容一定要新颖，一定要市场上找不到的产品，以“奇点”取胜。为了解决这个问题，我和姐姐白天在武威市场进行调研，了解市场上的主流产品，然后回家通过网络查资料。过了两天，终于把目光放在了武威市场根本没有的木制拼图模型上。木材模型的选择基于以下三个原因：

第一，这个商品够新奇；二是适合人群广，各个年龄段都会有一定的消费；第三，成本低，有效减少了这种做法的资金。

第二，销售地；所谓“天时、地利、人和”，对一个项目的成功是不可或缺的，选址尤为重要。鉴于木制拼图模型的特殊性，其主要群体是青年学生。对此，结合武威县各大商业街的人流情况，我把销售地点定在了县城最中心的部分——武威商都入口，也是武威商都最集中的区域。这样势必更有利于这种社会实践。

第三，销售时间；关于销售时间的问题，我和姐姐一开始分歧很大。姐姐觉得晚上卖比较好，我不同意。现实不会欺骗我们。我和妹妹在商业之都呆了一天，观察交通流量的变化，最后我赢了，因为快到年底了，气候寒冷，晚上街上几乎没

有人，所以我们将时间定在一个温暖的下午。

第四，销售策略；对于木制拼图模型，很多人都不知道是什么。所以我拍了现场表演，姐姐负责销售，我负责讲解和现场组装，把组装好的模型放在展台上。如我所愿，这一营销策略取得了巨大成功。

当然前期的准备工作包括购买手续。我在网上联系了供应商，通过网上查询和市场调研确定了采购类型，一切顺利。

1月17日，当我真正进入市场销售阶段的时候，我心里很紧张，因为一旦没有人理会我们的商品，就意味着我们的社会实践失败了，1000多块钱的成本就要丢了；但我也很自信。我相信我的市场判断和我产品的吸引力。果然，一大批顾客对我们的产品很好奇，在我和姐姐的讲解下，争相购买。同一天，我在两个小时的销售时间里卖出了800多块，很开心。在接下来的日子里，我们继续保持着良好的销售业绩。1月20日，库存商品被买走，我及时联系了供应商。然而，后勤部门已经放假了。仅通过快递和二次购买，物流成本就远高于200元。此外，由于20日、21日、22日、23日四天缺货，销量大幅下降。幸运的是，第二批商品终于在24日到货，使得销售出现反弹。但由于原决策时间滞后，四天几乎没有收入，造成了相当大的损失。

在这个社会实践中，我始终注重“管理无缺陷”的原则。客户第一，一切为了客户。本来我们的摊位是流动摊位，但是为了让顾客容易找到，我和姐姐每天11点就来到展区，每天都在固定的地方。这也带来了预期的影响。有的客户买回家后感觉很好，想继续买，甚至介绍朋友同学来买，保持销售地点不变，得到很多回头客的光顾。2月12日练习时间结束，家里最后一批货全部售出。

通过这个月的实践，效果不错。这个月我来回进口商品xx元，总销售额达到6000多，创造了双经济业绩。在整个实践过程

中，它无一例外地与管理学有着深刻的联系。整个实践过程以统筹理论为理论基础，统筹全局，调查协调整个市场，从市场中寻找商机，做出正确的市场决策，然后利用创新产品进入市场，全面管理商品销售的各个阶段，合理销售，从而取得良好的效果。

对于一个还在校园的大学生来说，这个寒假的社会实践取得了丰硕的成果，通过创新产品推动了创新经济的发展。经过练习，我有以下总结：

1、“天气、地点和人。对于一个成功的企业来说，“时间、地点、人”是必不可少的，这也是对企业管理者的最低要求。企业要发展，就必须充分利用自身的一切优势，确定最佳的经济区位，拥有一批最适合企业发展的消费者。在今年寒假的社会实践中，我提前对市场进行了研究，从而获得了大量的市场信息，为我确定销售地点提供了很好的前提。

2、价格歧视政策。由于这种做法的内容是一种新颖的产品，在这个市场上没有其他地方可以出售，所以我根据西方经济学的原理制定了价格歧视政策。木质拼图模型也很贵，如果价格太高或者太低，必然会影响销量。因此，准确的市场定位尤为重要。商业资本区属于不作为商业最集中的区域，所以有各种各样的消费者，土豪也很多。所以我把产品每块（小板）的价格定在8元，大部分消费者都能接受。对于一些愿意讨价还价的客户，他们都采取“多买多得”的政策，拒绝与对方讨价还价。这个政策也获得了很多好处，没有客户会回头说买多了！另外中间还有个春节。假期过后，当一些回头客前来购买时，价格不变，赢得了回头客的一致好评，从而带来了更多的客户前来参观。

3、“展销一体化。在这次实践中，我采用了展示和销售相结合的销售模式。对于一款创新产品的销售，大多数消费者并不熟悉该产品的具体应用价值。展销一体化的销售模式，必然会有意想不到的效果。我在销售处设置了展台，展示一些

组装好的产品，同时也在展台旁边设置了工作台，进行现场组装表演。果然，这种销售模式吸引了一大群人驻足观看，我们的产品也赢得了一致好评。

当然，这个练习有很多值得注意的地方，值得在以后的练习中教授。第一，这种做法的做法虽然持续一个月，但真正的销售时间只有12天，每天的销售时间只有3个小时左右。除了这12天，剩下的时间几乎就是市场调研和中途购买耽误的时间，损失很大。第二，为了迎合消费者的口味，第一次有很多品种的拼图。但是经过一段时间的销售，我发现有些市场的畅销品种我没进几个，但是市场上卖的不好的我进了很多，确实影响了销售业绩。

通过这次社会实践，我充分认识到了管理的艺术，并运用管理的知识探索新的商业经济。但也暴露出不少管理问题，未能及时对市场做出预测，导致销售暂停甚至延迟。只能说，关于管理学，我们还有很多东西要学。运用管理知识，通过创新产业带动创新经济发展。

## 大学生暑期社会实践调查报告篇四

这个寒假是我上大学后的第一个寒假，我得很充实。因为我以一名交通志愿者的身份参加了惠州市火车北站××年的春运志愿服务。对于我来说，志愿者是一个光荣的称号，有幸参加这次志愿服务并从中学习，是很有益的。现将此次实践活动的相关情况报告如下。

火车北站春运志愿服务

××年1月16日、17日、18日三天

惠州市火车北站

在火车站口帮助老、弱及怀抱小孩的旅客提行李及接受相关

咨询。

丰富社会实践能力，提升个人精神境界，充实课余时间，帮助需要帮助的人，为创建和谐社会出一份力。

早上10点钟，我们早已站在火车站的进站口，穿上了黄色马甲，戴上服务证及志愿者徽章。我们认真的听完大队长和火车站站长的指示及工作提醒，队长带领我们熟悉了各个候车室及站台后，我们便开始了志愿服务。

我和几位同学一起在火车站进站口服务。第一次看到这么多的人手里、背上都是大大包的行李，有些行李还比一个人的体积大呢！我有些不知其解：回家过年，需要带那么多行李吗？由于今年春运实行实名制购票，也给车站工作人员带来更多的工作量。我们也学了他们的提醒话语：“请大家把车票和身份证拿在手上！”当我喊出这样的话时，一些旅客投来奇怪的目光。我才意识到，我喊得太小声了。再后来，我便把声音提高，之前的尴尬也消除了。许多旅客都按照我们的提醒做了。

在这里，经常会看到一些老年人背着沉重的麻袋行李，手中还要提着大个麻袋。我知道，这些都是外出打工的农民工人们。也有很多一家人组成的，他们的行李更是多得无法想象。我们会主动上前询问：“请问需要帮忙吗？”他们有的人起初会怀疑我们：“你们帮忙需不需要钱的？”当我们指着志愿者证，告诉他们我们是志愿者，不需要报酬，“我们是义务帮助需要帮助的人！”

通过这样询问，他们有很多实在提不动行李的旅客都会接受帮忙。我看到他们脸上扬起了回家的喜悦。

每当送完旅客上车后，我们又回到进站口，接着帮助需要帮助的人……

可能是由于我们穿的显眼，很多旅客都会对我们微笑。我们的脸上也是要以微笑对待旅客。虽然有时候会遇到不解，但还是微笑着。虽然工作辛苦，甚至一天下来，站的脚都起泡了，但是想到我们帮助了别人，受一点点苦，没关系的，因为我们乐在其中！

## 大学生暑期社会实践调查报告篇五

暑期实践的公司是在深圳，从事的是服务类工作。众所周知，深圳被称为一夜崛起的城市，这样快速崛起的城市难免会有些混乱和浮躁，在有些时候难免会受一些委屈，但是却不能以硬碰硬，这样不仅没法解决问题，还好使事态更加严重，不利于事情的解决，这也意味着我们应该在这些时候用自己的微笑面对客人，让他们放轻松，我们也好解决问题。这一次次的事情让我们成长，懂得了很多事情。在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

在我看来与人交往最重要的是尊重他人，并且多做事。在新进入一个公司时候，因为自己什么都不会，必须要请教别人，但是有些同事并不是很好处，所以多做事让他们看到自己的勤劳，自然而然会对新人照顾些。在公司里边，有很多的管理员，他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部。要想

成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,要因人而异!

俗话说:强龙压不过地头蛇。无论在学校里多优秀,可是出了社会呢,社会和学校是两不同的地方,在公司里什么都要靠自己的独立。有些人在家里面父母照顾的无微不至,可是到了社会上,无论遇到什么困难,挫折都是靠自己去解决的,在这一个半月中学会的自强自立,靠自己的力量去解决遇到的困难挫折,勇敢面对一切。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的的必要性和重要性,但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发,不断提出新的问题,促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决,与此同步,人的认识能力也就不断地改善和提高!认识在实践的基础上产生,但是认识一经产生就具有相对独立性,可以对实践进行指导。实践,就是把我们在学校所学的理论知识,运用到客观实际中去,使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践,那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面,实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习,学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同,接触的人与事不同,从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习,从学习中实践。我们不仅要学好学校里所学到的知识,还要不断从生活中,实践中学其他知识,不断地从各方面武装自己,才能在竞争中突出自己,表现自己。作为心理专业的我,在这次实践中自然比较关注这一环。虽然实践是服务类的行业,但是在实践中我还是积极的把我所学到的知识运用到其中。比如在发生纠纷的时候,我会积极的上前,使客人平静下来解决这些问题。我很开心能把自己在学校学到的知识运用到社会实践中!在学校时主要是老师在讲台上教授我们理论性的知识,我们在下面做笔记,而我对我自己的专业知识感觉也能应付的来,但没

有想到，到了公司中，运用并没有想象中的那么容易，时常的突发情况并不是我们这基础的知识可以应付的了。没法应付各种情况这对工作很是不利，长期下去很难不被淘汰，我懂得了知识的重要，而实践更重要。我们在学校中要学好自己的专业知识，不能只是纸上谈兵，如果仅仅是这样的话，是不可能社会上立足的，所以一定要谨慎对待。错不要紧，要紧的是知错就改。

不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

（标题：二号，宋体加粗）

xx□主笔人姓名□ xx学院

摘要：中国矿业大学（北京）为贯彻中宣部、中央文明办、教育部、团中央、全国学联《关于开展2015年全国大学生志愿者暑期文化科技卫生“三下乡”社会实践活动通知》文件精神，对当前我国贯彻科学发展观，构建和谐社会，推进社会主义新农村建设实际情况和取得的成就进行调查了解，并进一步加强和改进大学生思想政治教育，践行社会主义荣辱观，同时使大学生在实践中体会社会主义新农村建设的实际成果，在实践中受教育，长才干，做贡献，真切的认识国情，奉献社会，提高素质，结合我校专业构成情况和巴中市南江县的实际情况，特与中国地质大学联合组织了中国地质大学、中国矿业大学（北京）学生社会实践考察团一行18人于7月29日至8月7日进行了矿山企业技术应用考察、社会主义新农村建设调研等社会实践活动。实践团本着“校县结合，双向受益”的原则，在短短的一周时间里走访调查了南江县工矿企业、农村、畜牧养殖业基地等地，我校学生实践团主要负责

了赴南江黄羊养殖基地及铁山铁矿进行实地考察工作，取得了大量宝贵的第一手资料，并结合所学专业进行了分析研究，产生了对当地新农村建设工作的一些思考和建议。（摘要正文：五号，仿宋\_gb2312□

## 一、背景（一级标题：三号，宋体加粗）（简略写）

### （一）指导思想（二级标题：四号，宋体加粗）

实践活动以“情系老区、校地联合、共谋发展”为活动主题，以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导。引导新时期大学生在全面建设小康社会的实践中深入感受建设中国特色社会主义的突出成就，树立和落实科学发展观，支援西部大开发学习实践社会主义荣辱观，服务社会主义新农村建设。为促进西部地区的经济发展提供力所能及的智力支持。（正文：五号，宋体）

### （二）南江县概况

南江县位于四川北缘，米仓山南麓，东邻通江，南接巴州，西界旺苍，北靠陕西省南郑县，辖10个工委(办事处)、73个乡镇、523个村、2461个组，38个居民委员会，总人口62万人，其中农业人口54万人，幅员3417平方公里。

南江历史悠久。古属巴国，后为集州，先秦西汉就有政区建置。南江有光荣的革命传统，第二次国内革命战争时期，徐向前、李先念领导的红四方面军曾在这里战斗两年多。南江风景秀丽。全县森林覆盖率60.3%，绿化覆盖率95.5%，境内有米仓山国家森林公园、光雾山国家风景名胜区。大坝林区被中外专家称为“四川盆地北缘山区重要的生物基因库”，大小兰沟自然保护区以“珍稀物种种质资源基因库”享誉中外，特有的巴山水青杠被誉为“植物活化石”。南江资源丰富。享有大巴山“百宝箱”之美誉，煤、铁、霞石、花岗石、白云石等46种矿产资源储量丰富。南江环境改善。省道s101

干线横贯其境。公路通车里程3850公里，等级公路829公里，34%的乡镇通水泥路或油路，90%的村通公路。引进国家电网，乡村组供电率达100%，100%的乡镇、59%的村和38%的组开通程控电话，75%的乡镇通移动电话，100%的村通广播电视。

## 中国矿业大学（北京）社会实践报告

紧紧抓住西部大开发和南江被列为全国扶贫开发重点县的历史机遇，以跨越式发展为主题，以构建绿色南江为主线，以富民裕县为目标，依托资源优势，着力经营山头、石头、水头“三大资源”，大力发展绿色、民营、旅游“三大经济”，加快推进土地、资金、人才“三大转变”，努力建设畜牧大县、工业富县、旅游名县“三大目标”，经济和社会事业取得长足进步。南江黄羊、金银花、核桃、茶叶、翡翠米、生猪等绿色产业基地初具规模，“云顶茗兰”、“云顶绿芽”茶叶和“米仓山牌核桃”、“米仓山牌核桃仁”获得国家aa级绿色食品品牌认证，长赤牌翡翠米、亦奇牌食用油获得国家a级绿色食品品牌认证，秦源雪矿泉水被审定为国家级优质天然矿泉水，“云顶茗兰”、“云顶绿芽”和南江金银花被选定为特供品。南江黄羊新品系选育研究被列入国家“十五”重点攻关项目和“863”计划，已推广到全国26个省市区。南江先后被命名为“中国南江黄羊之乡”、“中国核桃之乡”，被省政府确定为“全省生态猪之乡”，被评为全省首批无公害羊肉、金银花、茶叶、翡翠米、猪肉、双低油菜等六个无公害食品生产基地县，全国科技工作先进县、全国科技进步先进县、全国经济林建设先进县、全省科技工作先进县、全省农业科技扶贫先进县、全省农田水利基本建设先进县、全省天然林保护和退耕还林先进县、全省广播电视“村村通”工作先进县。

## 二、 实践实施情况（较详细写）

### （一）时间主要内容

考察时间：7月28日至8月6日

活动安排：

7月28日下午—8月4日上午，考察团分4个组分赴南江矿业集团、铁山冶金公司、南江黄羊养殖基地、新农村建设示范村考察。

8月4日17:30实践团全体成员全部返回南江县城集中

8月5日 上午9:00，在县人民政府召开座谈会，考察团成员进行考察成果汇报并洽谈校县合作等各方面事宜，各相关单位负责人参加会议。

8月6日 考察团成员赴光雾山风景区参观，随后返程。

## （二）调研情况实录

### 1. 赴南江县黄羊养殖基地调研工作实录（三级标题：小四号，宋体加粗）

7月29日上午，中国矿业大学（北京）赴南江社会实践团南江黄羊养殖基地调研小组一行三人，在南江黄羊有限责任公司张董事长的陪同下从南江县城园中苑宾馆出发，经过接近四个小时的山路颠簸，将近中午时到达大巴山腹地的四川南江黄羊原种场。

调研小组的到来受到了原种场陈瑜场长、郑定国副场长及其它工作人员的热情接待。陈瑜场长向调研小组详细介绍了原种场的单位性质、运作模式、种羊饲养等基本情况。原种场作为南江县畜牧食品局下属的专门负责南江黄羊选育保种等方面的实验基地，为南江黄羊的产业化发展作出了重要贡献。介绍完原种场的基本情况，陈场长又对调研小组的食宿、后几天的工作等具体事宜作了周密的安排。

下午，调研小组实地参观了原种场场部的住房、羊舍、饲养场地等的情况，对原种场进行了更加深入细致的了解。

7月30日上午，调研小组在原种场工作人员陪同下，经过两个多小时的山路跋涉，到达原种场职工李永章家，实地考察南江黄羊母种羊的饲养情况。

## 中国矿业大学（北京）社会实践报告

情况。接着一起放羊上山，仔细观察和学习了南江黄羊的牧养情况。接近中午时调研小组返回驻地。

下午，调研小组对上午调查的情况进行了认真详细地讨论，并作了总结。

7月31日及8月1日两天，由于天气原因，原定对另外两家原种场养羊农户的参观取消，调研小组在驻地展开学习文件和研讨座谈活动，进一步掌握了南江黄羊的各种情况，增强了下一步考察调研工作的针对性。此外，适逢原种场整理向农业部汇报关于南江黄羊资源调查的报告，调研小组在这两天学习文件和研讨之余，协助原种场完成了向农业部汇报的材料，同时客观上也增加了对南江黄羊情况的了解。

8月2日上午，调研小组随同陈瑜场长参观了原种场养羊农户赵青林家。赵青林饲养的羊队是原种场4支公羊队其中的一支，约有110只公羊。

赵青林对调研小组的到来表示欢迎，并向调研小组详细介绍了公羊队的基本情况。调研小组针对前两天的准备，重点向赵青林了解了公羊的饲养、生活习性、配种时间及注意事项，以及带来的经济效益等情况，获得了第一手的资料。接近中午时调研小组回到驻地。

下午，调研小组由陈场长陪同一起下山，经过三个多小时到

达山下的大河镇，并在大河镇住宿。准备第二天前往冉家坝南江黄羊扩繁场实地参观，并赴县城向南江县畜牧食品局汇报情况。

8月3日上午，调研小组从大河镇出发，在原种场陈瑜场长、南江黄羊公司邓总以及关田乡人大王主席的陪同下实地参观冉家坝南江黄羊扩繁场。

在扩繁场，先是工作人员向调研小组介绍了扩繁场的基本情况，接着调研小组与陈场长、邓总、王主席就南江黄羊从产业化、科研、深加工等各个方面进行了深入地交流。随后，调研小组和各位领导又实地参观了养羊示范小区、养羊大户。临近中午时驱车前往关田乡政府，与乡党委书记和养羊大户代表进行了交流。中午关田乡领导与调研小组共进午餐。

下午，调研小组与陈场长、邓总一起从关田乡出发，驱车前往南江县城，与南江县畜牧食品局主管领导座谈，全方位地了解了南江黄羊发展的情况。

晚上，调研小组将前几天调研获得的材料分类整理，在此基础上形成了调研成果汇报方案。

## 2. 赴铁山冶金矿业有限公司铁山铁矿调研工作实录

四川省南江铁山冶金矿业有限公司是集铁矿石采选、发供电、矿泉水业开发为一体的民营企业，年产铁精矿7.5万吨，销售产值6100万元，利税2150万元，是巴中市十强民营企业，为巴中市的经济发展做出了巨大贡献。

7月30日

上午，实践团首先与公司领导进行了座谈，听取了公司情况的简介，了解了铁山铁矿的各项基本情况和制度，并协调规划了未来几天的考察活动，确定了考察铁山铁矿采选矿车间、

发供电设施、秦源雪水业公司、调查当地农户生产生活及环保状况调研5项考察内容，以及具体的考察目标。

随后，在公司龚廷勇副董事长的陪同下，实践团与公司安保部安全生产相关负责人员一道进入采矿巷道进行考察。实践团成员深入海拔1192米的主巷道，并根据工作人员的讲解，仔细考察了采矿巷道、作业面、运输系统等方面的各种情况，并询问了关于产品销售、矿工收入状况、开采持续年限、持续发展等方面的问题，考察达到了预期目的。

7月31日

上午，由于天气原因，考察组在驻地展开学习文件和研讨座谈活动，进一步掌握了南江县和铁山铁矿的各种情况，增强了考察工作的针对性。

3

重询问了该车间的技术革新历程，产品产量等方面的问题。随后，考察小组又走访调查了铁矿分析实验室，了解了铁精矿成品质量检验的各项标准，并采集了铁精样品矿两包，以作进一步研究之用。

8月1日

今天实践团主要考察铁山铁矿的各项配套设施，重点考察了其重要的子公司——西清电业有限公司。

西清电业有限公司成立于1990年，2004年改制为有限责任公司，成为独立的法人企业，目前公司下辖沙坝、咸丰、西清、灰滩4个水电站，职工43人，其中12人拥有中级技术职称，总装机容量1350千瓦，总资产760万元，目前年发电量570万千瓦，年收入350万元，年创利税120万元。铁山冶金有限公司占有其82.5%的股份，成为其控股公司。

在一天的时间里，铁山公司龚廷勇副董事长亲自驾车带领实践团成员考察了沙坝、咸丰、西清三个水电站。通过与电站员工的交流和领导干部进行的座谈活动，实践团主要考察了水电站的运转机制、发电效率、社会效益、环境保护4个方面，并就电业公司的进一步发展及农村基础设施建设新思路等问题与电站领导进行了探讨。

通过走访调研，实践团从各个方面掌握了西清电站的生产运营情况，也通过对“西清模式”的评价讨论对新农村建设中的重要问题——基础设施建设问题有了新的认识。

8月2日

在完成了前三天对铁山冶金有限公司铁山铁矿的铁矿石，铁精矿生产系统和发供电系统的走访调研之后，实践团将考察重点转向了铁山公司对矿区资源的综合开发利用，主要考察了其子公司——四川省南江县神泉矿泉水有限公司。

四川省南江县神泉矿泉水有限公司成立于2001年3月，拥有国家中型矿泉一处，职工78人，资产550万元。其主要产品“秦源雪”系列矿泉水产品通过国家鉴定，被定名为含锶的偏硅酸饮用天然矿泉水，日允许开采127.44立方米，开采量级别为b级。

上午，实践团来到神泉水业有限公司矿泉分公司进行实地考察，公司副总经理石明德带领实践团成员先后深入制水车间和灌装车间进行考察调研。从他的介绍中，实践团成员了解了矿泉水生产的工艺流程和各项技术指标，并品尝了该厂生产的矿泉水产品。

随后，实践团成员与矿泉水公司领导进行了座谈，实践团就公司沿革、发展现状、发展制约因素等方面的问题与公司领导进行了讨论。取得了良好的'效果。

8月3日

实践考察团赴南江县铁山冶金有限公司考察小组全体成员在领队李-鹏老师的带领下就工业矿业的发展如何带动农村经济发展、工业如何具体反哺农业走访了铁山铁矿附近农户。

实践团考察小组来到了当地老住户农民黄锡联老人家中，与老人及其家人围坐在农舍门前亲切交流。实践团仔细询问了老人一家的生产生活情况，并了解到了当地住户对铁山矿成立20多年来对当地的影响，涵盖经济发展、居民生活改善、生态环境保护等多方面问题，获得了丰富详实的第一手资料。当考察小组了解到黄老人的孙子黄琳琅正在准备高考时，成员们鼓励他努力学习，争取在高考中取得好成绩，并赠以中国矿业大学（北京）资料册一本。

8月4日

是实践考察团赴南江县铁山冶金有限公司考察小组在铁山铁矿考察的最后一天，实践团考察小组就几天以来在铁山铁矿进行调查研究获得的实践成果向公司领导做汇报并与公司领导举行了座谈。

见，受到了公司领导的好评。

8月5日

南江、县政府在县政府大会议室为本次中国地质大学、中国矿业大学社会实践考察团举行了欢送座谈会，实践团向南江县领导就本次考察调研实践活动的成果进行了汇报和座谈交流。

座谈会上，实践团侯丽敏同学就铁山冶金矿业有限公司铁山铁矿的考察调研情况作了汇报，并对在新农村建设中工矿业如何反哺农业、城市如何支持农村提出了可行性建议；梁立

赫同学结合对南江黄羊实践考察的成果，针对在新农村建设中如何发挥独特优势产业提出了自己的看法。我校实践团团长李-鹏老师和中国地质大学领队佟攀老师也分别作了对实践团的整体实践考察情况和对南江、县政府给予活动大力支持表示感谢的发言。

随后，我校文法学院团委书记李-鹏与书记青理东举行了中国矿业大学校外社会实践基础的挂牌仪式并向南江县赠送了学校的纪念品，中国地质大学也向南江县赠送了锦旗表示感谢。紧接着，两校代表分别与南江县人民政府涂光明副签定了合作建设社会实践基地的协议书。

书记青理东作最后总结讲话，他对社会实践团考察取得圆满成功表示了祝贺，对南江县的社会经济发展及资源情况进行了介绍，对实践团在短时间内取行的调研成果进行了总结和肯定，认为通过社会实践活动，同学们深入基层、深受感动，深入调查、深受教育，深入研究、深受启发，希望同学们以此能更多的了解西部、了解南江县，欢迎同学们毕业后来南江工作。他还表示，非常高兴北京高校的学生来革命老区南江县进行社会实践活动并建立社会实践基地，今后还可以通过更多的方式加强彼此之间的联系和交流，进行校县合作。同时，他还希望两校能派出教师和学生到南汇县进行挂职锻炼，并以南江的名义向两所高校党委发出了邀请函。

### 三、 问题及解决方案（较详细写）

#### （一）关于南江县黄羊养殖业发展中出现的问题及前景分析

##### 1. 南江黄羊的现状

作为南江县的四大支柱产业之一，南江黄羊发展到现在，依靠其自身的独特优势，已经成为南江县的一块金字招牌。

##### （1）中央到地方各级领导的关心支持和重视是南江黄羊发展

的内在动力。最近几年温连续两次视察南江，对南江黄羊的发展做了重要指示，很多省部级领导也曾来南江黄羊养殖基地进行参观考察，这都给予南江县发展黄羊产业大力支持。南江、县政府对此也高度重视。成立了南江黄羊发展领导小组，由县里主要领导任组长和副组长，要求下面的各乡镇把黄羊养殖当作发展第一产业的重中之重来抓，在乡镇和农村建立健全了促进黄羊发展的相关机制，提出了具体的措施，而且都得以落实，对养羊农户给予政策和资金等方面的支持等等。可以说从、县政府到普通农户，对南江黄羊的重视程度都是非常高的，这是我们几天的调研感受最深的一点。

## 5

前，南江黄羊已经初步形成了科研、生产、加工、销售一体化的产业发展格局，现状良好，前景广阔。

(3) 在科研和选育方面，南江黄羊也已经取得了丰硕的成果，《南江黄羊新品种培育》荣获国家科技进步二等奖、四川省科技进步一等奖。另外，南江黄羊承担的全国唯一的县级“863”计划项目——高繁品系已经培育成功，几个后续项目的研究工作也将马上开始进行。

## 2. 发展过程中存在的困难

(1) 资金投入不足。具体表现在：公路、羊舍等基础设施的条件还比较落后；科研人员的工作环境和工作条件还很艰苦；工作人员的待遇较低；有养羊意愿的农户启动资金难以解决等问题。

(2) 选育保种方面。针对如何加强黄羊品系的培育这一问题，科研人员还面临相当大的挑战，虽然高繁品系已经培育成功，但快长型等其他品系的培育难题在短时间内还难以解决。

(3) 农户观念的转变。大部分农户对养羊的新技术接受能力

较差，观念不能较快转变，使得疾病防治、科学配种等新技术推广有较大的困难，也对南江黄羊在乡镇和农户中发展产生了客观的消极影响。

(4) 南江黄羊的深加工。目前南江黄羊的效益主要来自销售种羊和肉羊，但在黄羊产品的深加工方面却尚处在起步阶段。

(5) 科研人才。由于客观条件、待遇等限制，使得效力于南江黄羊发展的人才，尤其是科研人才相当缺乏，导致科研工作后劲不足，这也对南江黄羊的发展产生了不利的影响。

### 3. 几点建议：

(1) 加强南江黄羊的品牌建设，以品牌效应促进南江黄羊产业化发展。实施品牌战略，对于南江黄羊的发展是相当有利，而且是必要的。南江黄羊品牌的基础已经确立，在此基础上，通过各种宣传渠道，进一步提高南江黄羊的知名度，这将极大的促进南江的招商引资工作。

(2) 采取相关措施转变农民观念。通过政府大力宣传黄羊养殖优势、举办培训班、请养羊大户传授经验等多种方式来引导农民转变生产观念，使没养羊的想养羊，养了羊的想把羊养好。

(3) 拓宽对外招商引资的渠道，同时也注重发展自身的个体和民营经济。个体和民营经济因其自身的独特优势，对于南江黄羊的发展，尤其是黄羊产品深加工方面会起到很重要的作用。

## (二) 铁山铁矿特色民营体制及发展策略分析及发展建议

### 1. 铁山铁矿特色民营体制及发展策略

(1) 公司实行完全的民营体制，理顺了公司管理机制，激发

了工人的积极性，规范了财务管理，落实了安全责任。公司通过95年、98年两次股份制改革实行了严格的管理考核办法：人事权力下放，层层领导都有自主用人权。细化岗位责任制，权责明确，优胜劣汰，打破铁交椅，公司所有员工能上能下，增强责任感和危机意识，良性竞争机制形成。管理中全面推行“红线成本否决法”严格控制成本费用支出。各车间成本费用实行吨矿费用包干，超支自负，节约分成。管理费用分部门实行包干控制，全奖全赔，整个公司全年的管理费用仅30万元。销售费用实行定额比例办法，按销售量提成包干控制，超支自负。这样一来，公司从上到下所有职工责任感极大增强，充分激发了工作积极性和主动性。另外，公司在安全管理上，将责任落实到各部门、车间、班组及个人，人人签订安全责任书，坚持每天进行严格的安全检查，特别注重爆炸物品管理，杜绝不符合安全生产现象的出现，基本没有出现过安全事故。

(2) 特别注重对企业自有人才的培养。公司有计划有步骤地自行出资选派职工到相关高校进行培养，同时外请专业人员到公司内部进行技术人员培训，现已拥有自己的各类专业技术人员120余人，并且充分发掘职工潜能，使每位技术人员都成为了既能凿岩，又会挖掘巷道、维修采选矿设备的多面手，极大地节约了技术引进成本。

## 6

(3) 注重可持续发展。公司以“减少污染，资源不浪费”为原则，边开采边建设边保护。公司职工在矿区植树造林，在生产过程中力图对选矿尾水进行综合开发利用，不随意排放尾矿，先后投资1000多万元修建尾矿沉淀池、尾矿库等，使铁精矿废水排放达到国家规定标准。今年又投资200多万元建成中矿沉淀池、尾矿烧结场。

(4) 配套设施建设和资源综合利用。公司拥有四座自己的供电站（灰滩、显丰、西清、沙坝）和两个矿泉水子公司，

成为了一个名副其实的多渠道发展的民营企业。

(5) 注重团队建设。在调研中我们能够看到公司员工之间的友好和善、互相配合，每每谈到公司，眼神和话语中流露出一种强烈的企业自豪感。而这种团队精神和合作意识恰恰与提出的“和谐社会”建设、“以人为本”的科学发展观高度契合。

(6) 注重党建工作。在铁山这个民营企业有党员30多名，公司的办公室、走廊、矿区里“八荣八耻”的学习内容总是被摆放在最显眼的位置，公司员工的入党积极性极高，对党和国家的大政、方针、政策也积极学习。出色的党建工作大大促进了员工生产积极性的提高。

## 2. 工业对农业反哺作用的体现

(1) 公司的发展直接带动当地农民增收。公司位于贵民区沙坝乡，去年销售产值6100万元，实现利税2150万元，每年吸收贵民区务工人员300多人，每年支付工资350多万元，矿业的发展带动了当地的经济的发展，直接增加了当地农民的收入。以公司员工黄显斌为例，家中每月两千多元的收入中有一千二百多元来自于铁山的薪水，其余来自公司的股分分红，解决了家庭生活、子女就学、老人赡养的费用问题。

(2) 助资沙坝乡办小学，帮助解决附近居民子女就学难的问题。

(3) 出资修建矿区附近的公路，如鹿贵公路、沙坝乡矿区附近的乡村公路，便利了当地的交通。

(4) 出资为矿区所在地村委会购建办公室。

(5) 兴修水利，一定程度上解决了当地的人畜饮水问题。

(6) 义务连接有线电视，丰富当地居民的精神文化生活。

(7) 注重环保，植树造林，巩固水土，为农田建设和保护做出很大贡献。

### 3. 铁山矿业有限公司发展过程中遇到的困难

(1) 基础设施建设投入不足，交通不便，路况较差，很大程度上增加了产品的运输成本。

(2) 技术设备落后，技术、销售人才缺乏。

(3) 政企改革体制不完善，企业负担较重；政府规划脱离企业实际；政策信息沟通不畅。

(4) 资源的衔接性具有很大的不确定性，企业的可持续发展面临严峻考验。

### 4. 几点建议

(1) 政府适当加强对基础设施建设的投入；

(3) 帮助企业搭建信息平台，为企业提供持续发展、向外拓展、多方合作的信息参考；

(4) 政府给予企业一定的扶持政策，帮助企业做大做强，为政府提供更多的财税收入，从而为政府在新农村建设中，在国家转入工业反哺农业时期提供强有力的宏观调控的资金支持。

## 四、总结（详细写）

署和具体措施，大力宣传社会主义荣辱观、倡导社会主义文

明新风，并考察村、乡镇、街道、县级相关部门在社会主义新农村建设中发挥作用、支持社会主义新农村建设的具体措施和做法，以及县域工矿企业发展情况，探索工业反哺农业、城市支持农村的具体思路。

经过一周考察，实践团兵分两路走访了南江县的牧场及矿业企业，进行了大量卓有成效的实践调查工作，形成了对当地新农村发展的数点建议，做到了“三个深入、三个深受”既深入基层，深受感动；深入调研，深受教育；深入分析，深受启示。实践团预期目的基本达成，实践团全体成员工作认真负责，调查细致用心，交流真诚坦率，谈吐大方得体，收到了当地领导的好评。但由于调研时间和自身知识水平的局限性，报告中不足之处请批评指正。

注：成员名单（注意！文章最后要附上实际参加实践的成员名单）

## 8

大学生寒假发传单社会实践报告范文

大学生寒假发传单社会实践报告范文

### (一) 实践经历

假期过了好几天才看到外面贴的广告说去给好又多超市发传单。终于不至于使我的寒假显得那么无聊，早晨六点半左右就起床洗刷去主楼集合，和张明华一起踏上了发传单的生活。由于天气的原因，白天街上行人无几。偶尔会出现几个戴口罩行走于大街的，也拒绝我们的热情的双手。刚开始时心里还有点小难受，感觉这种“拒绝”大伤人自尊，那种置之不理使我对工作的热情逐渐降温。想起以前每次遇上发传单的，我也总是拒绝，这次做了这样的工作，才明白发传单并非易事，为自己以前的行为感到后悔和羞愧。中午的时候，整个

城市依然这样寂静，我们决定改变策略。我们开始进入社区居民楼上发传单，这样的话，即使没人在家我们也可以把广告塞进门缝里。这对我们的工作带来了很大帮助，天时(明日当空)，地利(市中心繁华地段)，人和(接收传单的对象增多)，也是我们工作重心转移后，我们的工作才走上正轨，传单一张张在手中减少，难免会使初来乍到的我心花怒放，毕竟这是我工作的成果。

发传单那几天一直非常平静，不幸的是在最后一天发生了一件不愉快的事。因为城里楼房都是由电控门控制的，因此进入各单元必须按门铃，虽然有时候居民会很乐意地接受我们的打扰并且欣然地为我们开门。可是有一次却有一个老大爷说我把它们楼的电控门拉坏了，其实我确实用力拉了一帮它们的电控门，但我只有一点点的责任，因为一扇完好的电控门仅仅靠我一个赤手空拳的瘦小伙子所能及的。当然我还是没有和他理论，因为毕竟是我打扰了他，我还是一个让人看不起的发单员，我还是一个外乡的流浪汉又有什么本钱和他计较呢？这不是主要的原因，因为我毕竟是一个东北林业大学的学生，学会忍耐是我们走向社会之后必须拥有的生存法则。最主要的是我应该向这位老大爷道歉，我估计他是不会故意找借口的，因为他也是一个知理的人，他也知道其中的道理，不会硬要我赔钱的。通过这一次使我更加知道人与人的交往其实更需要尊重。时间过得真快，一转眼就到了三点多，传单就要发完了。一天的时间虽然短暂，但是这远比在学校时的时间长多了，这也许就是爱因斯坦的相对论吧！

## (二) 社会实践的随想

我们最大的感想就是你一定要具备有良好的心理素质，在你遇到不太好处理的事时应当冷静下来并且为对方考虑，只有这样你才能不断地提高自己，使自己尽快地走向社会，将来为社会做出自己应当做的贡献。其次，一个千锤百炼、百磨不烂的舌头这一客观条件，再次就是厚脸皮。舌头助你适应各种频率走过的目标，让你用真诚的语句使对方接受你手中

那一页纸或者即使你遇到棘手的问题你也能游论而解。厚脸皮当然是你得禁的住冷眼了。如今，传单宣传上升为一种不可抵挡的潮流，众多人(尤其是环卫工人)已对它深恶痛绝，遭人拒绝再所难免了。不过，我们仍要坚持再坚持，因为它毕竟是宣传的一种行之有效的方法。

## 大学生暑期社会实践调查报告篇六

今年行家，我在xx地方税务局进行了为期15天的假期社会实践，从x月x日到x月x日。x月x日到达实践单位后，地税局相关人员安排我到监察室，并详细的为我介绍基本情、工作职责等内容。使我很快进入工作状态通过这段时间的学习，加深了我对地税工作岗位的理解和认识。

现有在职干部职工近xx名，其中机关xx名，稽查局x名，基层税务所xx名。该局内设机构x个，即办公室、政策法规科、税源管理科、税政管理科、征收管理科、收入核算科、人事教育科、监察室。一个直属机构稽查局，9个派出机构，即xx第一税务所□xx第二税务所、办税服务厅□xx税务所□xx税务所□xx税务所□xx税务所□xx税务所□xx税务所。

主要负责全县地方税征收管理：营业税、个人所得税、企业所得税、车船使用税、资源税、印花税、房产税、土地使用税、土地增值税、耕地占用税、契税、城市维护建设税、教育费附加、地方性教育费附加；政策性保险、残保费、工会经费、煤炭价格调节基金等税、费、基金的征收管理工作，该局信息化建设成效显著，普及计算机联网办公，推行电子网上申报纳税等多种纳税方式，以更好地服务企业，方便纳税人。

监察室的主要职责是以组织落实纪律检查、行政监察工作制度，监督检查下一级领导班子及其成员贯彻民主集中制、选

拔任用干部、贯彻党风廉政责任制和廉政勤政情况;组织协调本系统党风廉政建设和反\*\*\*\*工作;受理对本系统工作人员违法违纪行为的检举、控告及有关申诉;查处本系统工作人员违法违纪案件及其他重要案件;开展执法监察和纠风工作。

坚持以人为本、教育为先的工作方针,大力加强干部职工的思想教育。根据形势发展,结合单位实际情况,有针对性地开展了一系列教育活动。一是抓好党风党纪学习。统一思想,明确方向,将自身工作同党的工作宗旨结合起来,提高政治修养。二是抓好市局党风廉政建设会议精神的学习,掌握市局的工作主题和工作方向,把落实党风廉政建设工作融入到单位整体工作的安排部署中,提高工作敏锐性。三是抓好日常廉洁自律教育。利用系统内部的违法案件,深入开展案例剖析教育,以案说法,做到警钟常鸣,防微杜渐,在系统内营造“以廉为荣、以贪为耻”的浓郁氛围。四是抓好廉政文化建设。通过实施一系列教育活动,有效地引导广大地税干部在执法、管理、服务和生活中自觉遵纪守法,从思想上筑牢了反腐防线。

行业作风是一个单位全面工作的综合反映,也是税务部门社会形象的体现。按照以工作促行风、以行风树形象的思路,苦练内功,内强素质,外树形象,用队伍素质的提升、工作质量的提高,促进行风建设工作的开展。一是强化业务知识教育培训。充分利用地税干部会计达标为契机,采取专门培训、自行学习等形式,在全系统掀起了学习会计、税法等业务知识的高潮,有效地提高了干部队伍的执法水平。二是牢固树立为纳税人服务的观念,认真承诺服务质量,简化办税程序,缩短办税时间,落实税收优惠政策,赢得了广大群众的普遍赞扬和认可。三是扎实推进干部作风建设活动。基层人员在税收执法、纳税服务等方面对纳税人开展了回访问卷调查,得到了纳税人的理解支持,使行业作风大为好转。以发展地方经济为己任,加大税收宣传力度,正确处理税收与经济的关系,正确处理执法与服务的关系,充分利用税收杠杆的作用,进一步规范和治理整顿经济秩序,税收环境大为

改善。

要按照“谁主管谁负责”的原则，落实好党风廉政建设责任制，以加强党风廉政建设的组织领导。把加强党风廉政建设作为工作的一项重要内容和经常性工作，摆上重要议程，常抓常议。纳入地税工作总体规划和年度计划，纳入总体工作目标管理，与依法行政、优质服务、队伍建设、内部管理、税收业务相结合，一起部署、一起检查、一起考核、一起总结。一把手负总责，一级抓一级，层层抓落实，做到业务管到哪，党风廉政建设就抓到哪，形成齐抓共管的局面，确保党风廉政建设落到实处。

市局要经常组织明察暗访，对顶风违纪违规人员进行曝光通报，县局也将进一步加大惩处力度，对损害地税形象，对纳税人有吃拿卡要报和冷横慢懒乱行为的税务人员，要给予通报批评，情节严重的给予从重追究、严肃处理。要加大对政治纪律执行情况的监督检查，严肃查处各种违反政治纪律的行为，确保政令畅通；要积极处理好组织税收收入与落实税收优惠政策，维护纳税\*\*\*\*益与促进经济发展的关系，坚决防止收过头税和越权减免税等问题发生；要把党风廉政建设和规范服务列为年终考核的主要内容，对党风廉政建设和规范服务成绩突出的单位或个人，给予精神和物质奖励。

在xx地方税务局这十多天的实践，既是对我的实践能力的检验，也是对我的学习能力和接受能力的检验。对社会、对工作、对竞争、对合作都有了全新的看法和认识。在学校里所学的知识是有限的，知识水平是处理工作的基础，我真明白了实践是检验真理的唯一标准这个道理，应该不断地努力学习，以提高知识水平和工作技能，为将来做好工作打下坚实的基础。作为一名在校的大学生，首先需要在工作中不断地积累经验，虚心向他人求教，积累判断是非的经验，遵纪守法，诚信做人，做好本职工作；再则需要社会正义感，拒绝轻浮、肤浅、敷衍和舞弊，对国家负责，对人民负责。

从实践中到实践中去是真理不可否认，我已然感觉到了在社会上拼搏的艰难，这或许也是很多人偏向于较稳定的工作的主要原因之一吧。从在单位实践的第一天起，团结和合作的概念在我眼前展开了详细的解释。在学校里，可以说优秀是奋斗的结果，也离不开学校教职工的领导和关心，更离不开同学支持和帮助。但在工作中却不是这样，分工的明确细致决定了所有人都是相互影响的，只有发挥团队精神，积极协助他人，才能发挥最好的功效。

我坚信通过这一段时间的实践，所获得的实践经验将使我终生受益，我会不断地理解和体会实践中所学到的知识，充分展示自己的人生价值，为实现自我的理想和光明的前程而努力奋斗！

## 大学生暑期社会实践调查报告篇七

金工实践是工科院校大多数专业学生必不可少的实践性教学环节。作为电气专业的学生，我们当然不可避免地要经过这一环节。

是苦是乐？是喜是忧？是有趣还是无聊？个中滋味，只有金工实践过的同学才能体味出来。数控车床与普通车床相比，同是车床，数控车床的优势是不言而喻的！数控车床是数程序控制车床的简称，它集通用性好的万能型车床、加工精度高的精密型车床和加工效率高的专用型车床的特点于一身，是国内使用量最大、覆盖面最广的一种数控车床。

数控机床主要通过数控装置和伺服系统来实现数码操控——它们就好象车床的大脑和双手，是数控车床区别于普通车床的最大特点。

可能因为自己是读计算机的缘故，所以我对数控车床通过编程来控制车床加工感到特别的亲切，上手特别的快。之前担心的耐性和准确性问题消失得无影无踪：只要有严密准确的

思维，输入正确的程序，车床就会执行相应的操作，完全不用担心人为的差错，而且数控车床还可以加工轮廓形状特别复杂或难于控制尺寸的回转体零件——如果是通过普通车床来应付它们的话，普通车床将会显得那么的无力。

由此，我不禁联想到，现代科技是第一生产力，我们大学生的肩上更有着不可推卸的重责！科技，将为我们带来日新月异的变化！

锻工，也就是我们所说的打铁。第一次打铁就要把一块8厘米长的方形铁条打成4厘米长的铁块，而且要保持有棱有角，可真辛苦。当拿起重重的铁锤，狠狠的往铁上面敲的时候，便会想起《钢铁是怎样炼成的》，真的很有那种意境啊！当铁的温度间在电炉中上升到800到1300摄氏度的时候，铁会变得通红，这时便真的应该“趁热打铁”，不然等铁变成暗红的时候，即使力气花得多大，铁也不见得有什么变形了，那就是白费力气了。

在开始的时候我们用的力气比较大，总觉得自己力大无穷，但在铁块渐渐扁下去的同时，我们的手也慢慢觉得酸痛，不得不停了下来。这时，老师过来给我们做了特别指导。

原来，当铁饼接近要求的厚度时，用力便要小一些，并且在整个过程中要注意铁锤的锤面要与铁块的正上面平行，它们打出来的铁才会正，另外有一点就是要在打造的过程中要不时把铁块摆平打。打铁力大心细，特别要注意不被烫伤。当工件在水中冷却而冒起热气时，我们的肩膀和手腕已经酸得不得了，整个人好象散架了一样。老师开玩笑道：“你们大学生就应该多参加这种锻炼锻炼你们的体魄和精神。”

我们看着自己做出来的工件，够方够正的，热门思想汇报心里不禁暗暗赞同老师的话：我们要锻炼我们的体魄，将来成为支撑祖国建设的一根韧钢！

钳工工厂设备较为简单，因为多数都是人工体力劳动。在这一天内，为了让我们熟悉钳工基本的工作操作以及锻炼我们的动手能力与意志，我们要做一枚m12的螺母。从剧断铁柱到锉磨平行平面，从打孔到拧螺纹，件件不是轻松的活。单看老师演示时，我们都已经目瞪口呆，可能吗，莫非要上演铁杵磨成针的现代版？由于时间关系，老师也没多说什么，就是介绍了一下台虎钳，锉刀和锯的使用方法，然后就叫我们用铁棒为材料加工一个m12的六角螺母，要把螺母的上下两面用锉刀挫平，还要挫出六个侧面，当然还要钻孔，最后还要倒六个30度的角。

听完我的心里就咯噔了一下，这要做多久才可以把一段铁棒加工成螺母啊！首先是把铁棒的一面挫平，把坑坑洼洼的表面挫平可不是一件容易的事情，要掌握正确的方法才行，关键就是要使锉刀的运动保持水平，这要靠在挫削过程中逐渐调整两手的压力才能达到。在挫削的过程中，还要要不时的使用角尺来检验是否已经挫平。挫好了一个端面，接下来更艰苦工作就是锯铁了。

要用手锯锯下10mm的一段铁，同样，要有一定的方法，用右手握柄左手扶弓，推力和压力的大小主要由右手掌握，注意左手的压力不要太大，站立的姿势是身体正前方与台虎钳中心线成大约45度角，右脚与台虎钳中心线成75度角，左脚与台虎钳中心线成30度角。用正确的方法才能既省力又提高效率。

锯完后，接着挫另一个端面，两面都比较平的时候就可以加工螺母的六个侧面了，工具同样是锉刀。干了三个多小时，总算把六个面马马虎虎的加工出来了，由于时间关系，不能接着钻孔了，就这样把我们的“作业”交上去了。

## 大学生暑期社会实践调查报告篇八

目的：通过实践学生应该了解机械制造基础方面的实际知识，

培养操作设备和使用工具的能力，为学习机械制造基础课程和其他后续专业课程奠定必要的基础；也为从事机械制造和设计方面的工作建立必需的实践基础。

任务：

(1) 建立机械制造过程概念(毛坯制造——零件加工——机器装配和调试)。

(2) 了解毛坯制造和零件机械加工的基本方法。

(3) 了解机械加工主要设备、附件、刀具、工具的结构、性能、用途及其使用方法。

(4) 培养学生实践动手能力，掌握操作机器设备的基本能力，获得基本的机械加工工艺知识与技能。

(5) 树立安全操作观念，做到安全实践。

(6) 培养和锻炼学生劳动观念、组织纪律观念、理论联系实际观念，形成细致严谨的科学作风。

本实践安排于一年级下学期及二年级上学期。

实践学分：2

实践总计时间：4周(含休息日，实际实践时间20天)

(一) 实践安全教育

讲解安全生产的重要性和工厂实践的安全制度。

(二) 铸工实践(2.5天)

1. 基本要求

(1) 了解砂型铸造生产过程及应用实例。

(2) 了解砂型的性能要求及其制备。

(3) 初步掌握整模造型、分模造型、挖砂造型等手工造型操作方法，并了解假箱造型、活块造型、三箱造型等其他手工造型方法。了解各种手工造型方法的应用实例及铸造工艺，包括分型面、浇注位置与浇注系统。

(4) 了解常用的机器造型方法，实用实例及造型机。

(5) 了解砂芯的作用和常见的造芯方法，芯头的作用及其形状尺寸要求。

(6) 了解冲天炉的构造及其熔炼操作过程。

(7) 了解常见的铸造缺陷的名称、特征及其应用实例。

(8) 了解常见的特种铸造方法的工艺过程及其应用实例。

(9) 了解铸造车间的安全生产规程。

## 2. 独立操作(2.5天)

(1) 整模造型、分模造型、活块造型、挖砂造型及下芯、合型。

要求不漏工序，各工序的操作正确，舂砂松紧适度，初步掌握这几种手工造型的操作方法。

\* (2) 熔模(消失模)铸造。

## 3. 现场参观

(1) 参观铸造生产工艺过程。记下铸造生产过程及实践所见的铸件实例。

(2) 观摩整模造型、分模造型和挖砂造型的示范表演，了解：

1) 整模造型、分模造型和挖砂造型的操作过程及其要领。

2) 常用手工造型工具及其使用方法。

3) 舂砂紧实度的要求及其对铸件质量的影响。

4) 浇注系统的组成，各部分的作用和要求。

5) 砂芯的作用，固定砂芯的方法。芯头的作用及对芯头形状尺寸的要求。

6) 什么叫分模面、分型面？分型面与分模面的作用。结合所用的模样的结构特点，分析其分型面与分模面的选择。记下所做的铸件实例，说明铸件名称、数量，画出铸件图，标出分型面、分模面，画出砂芯轮廓线，并注明造型方法。

7) 结合所造砂型，分析铸型的组成及模样、型腔与铸件的关系。

8) 下芯、合型及其操作要点。

9) 手工造型的安全技术。

(3) 参观假箱造型、活块造型、三箱造型等手工造型方法。

(4) 参观铸铁熔炼与冲天炉，了解：

1) 冲天炉的构造及各部分的作用。

2) 炉料的组成及铸铁熔炼过程。

3) 冲天炉熔炼操作过程及注意事项。

观察各种炉料的备料，配料。记下要熔炼的铸铁牌号与炉料配比实例。

(6) 参观开炉浇注，注意浇注安全技术。

(7) 参观落砂、清理和铸件热处理。

(8) 观看铸件缺陷与废品，了解常见铸件缺陷的名称、特征及产生原因(从铸造工艺分析)。

\* (9) 参观特种铸造

参观金属型铸造、压力铸造、离心铸造等。了解其工艺过程，观察铸件质量。记下实例，包括铸件名称、材料、数量和铸造方法等。

(三) 锻压实践(2天)

1. 基本要求

(1) 了解锻造生产过程及应用实例。

(2) 了解坯料加热的作用，始锻温度与终锻温度，加热炉的大致构造。

(3) 了解自由锻、模锻和冲压设备的大致构造。

(4) 了解自由锻的基本工序和典型模样锻件自由锻工艺过程。

(5) 了解冲压的基本工序、冲模结构和典型冲压件的冲压工艺过程。

(6) 了解锻压车间安全生产规程。

2. 独立操作(2天)

(1) 在空气锤上进行自由锻基础工序操作，锻造简单锻件。能锻造一钉、螺母坯、螺栓坯、链条等零件。