

# 2023年工作总结概述 政治教师工作总结 文本概述(实用9篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇一

本人担任初三年级的政治学科教学任务。每学期之初，我根据《初中思想政治课程标准》制定教学计划和教学目标即：加强基本国情、基本国策教育，使学生能熟练掌握相关基本概念、基本观点，热爱祖国，增强民族自豪感；强化党在社会主义初级阶段的基本路线、发展战略及建设成就教育，增强学生热爱中国共产党，热爱社会主义的思想感情，树立强烈的责任意识；坚持理论联系实际，教会学生综合运用所学的理论知识分析解决实际问题的能力。

我按照“打牢基础、增强能力、教书育人”的工作思路，坚持认真、严谨的治学态度，紧紧围绕教学目标，深入钻研教本、教学和教法，积极参加政史组的教研活动和备课组活动，上好平时课和公开汇报课，积极参与听课、评课，不断总结探索教学经验，全身心投入教学工作，较好完成了教学目标任务。

一、德育方面：深知，教育育人，以德为先，热祖国，人民，坚决拥护中国英明领导。认真学习党的有关决议，政策法规，努力提高自己的政治思想水平。自己是一个党员，所以以党员的标准严格要求自己的一言一行，在各方面做教师的表率。

我主要采取了以下措施和方法：

(1)、加强学生基础知识的训练，对于基本概念要求学生必须掌握，对一些基本理论要求学生理解并能正确的运用。采取课前提问上节课所学的重点基础知识，课后精选习题或者自编习题布置成上交作业或者家庭作业，并通过做一些配套练习题，及时督促检查，达到巩固基础知识，并提高学生分析问题解决问题的能力目的。

(2)、配合学校通过期中考的方式，强化学生对基本概念和基本原理的理解和掌握，在考试前组织学生复习，对于容易考到的地方进行重点复习，每次都对材料分析进行有针对性复习，这样让学生在考试中树立信心。考试后对试卷进行全部批改，并对学生考试情况、试卷等进行分析总结，为评讲试卷时做到有的放矢，在评讲中要求每一位学生都要认真改正，并做好笔记。通过考试、复习、评讲，使学生对知识的掌握更加牢固。

(3)、在教学中还有针对性地列举学生身边发生的事例，进行分析、引导，从而培养学生全面地、客观地、辩证地看待现实社会中的一些客观存在的社会问题，用一分为二的观点，正确认识人类社会发展的不同阶段的进步性和局限性，并正确看待、认识和处理社会问题。在政治课教学过程中，随机引入历史、地理、文学等相关知识，培养学生热爱祖国、热爱中国共产党、热爱社会主义的思想情感。引导学生养成良好的行为习惯，做一个遵规守纪的好学生，今后成为一个责任心强、对国家、对社会、对家庭和自己有用的人，潜移默化的达到初三思想政治课的教育目的。

对于初三年级学生来说，政治课是中考必考科目。作为初三政治课教师，我明白这门课程的重要性，从制定教学计划、研究教学理论、分析教学重难点到课前备课、课堂教学、课后复习巩固等各个环节入手，多方搜集资料，精心安排设计，丝毫不敢懈怠。

为提高每节课的教学质量，我努力改善教学手段，借助课堂

辩论、讨论交流、多媒体教学等多种形式授课，提高了学生对政治课的兴趣，学生学习政治课的积极性、主动性普遍增强。我带的初三年级两个班，班级之间的差异性很大，每个班学生人数多，个体差异也很大。

针对这些特点，教学中，我坚持因材施教，对不同的学生提出不同的要求。开学一个月后，即根据第一次测试成绩让每一位学生给自己订出目标，对于较差的同学多给鼓励，帮助他们树立信心；对成绩较好的，有进步的同学给予表扬，发挥学生的主观能动性，实现了要我学到我要学的转变。

教育教学中，我坚持按照《初中思想政治课程标准》施教，从学生身心健康出发，根据学生的个性特点去点拨引导，对于个别差生，利用课间多次倾谈，鼓励其确立正确的学习态度，积极面对人生，而对优生，教育其戒骄戒躁努力向上，再接再厉，再创佳绩。通过现实生活中的典范，引导学生树立德、智、体、美、劳全面发展意识，树立正确的人生观价值观。

课余，我坚持读书看报听新闻，不断的充实自己，丰富自己的头脑，与时俱进跟上时代的脉搏。课堂上，坚持以最佳的精神状态出现在讲台，以和蔼、轻松、认真的形象去面对学生。以自己的良好形象，人格品质，去影响学生。

二、教学方面：作为一名政治教师，又是学校分管教学的副校长，深知责任重大，保持了其他教师所没有的特别的职业敏感，不敢有丝毫松懈。工作放在首位，积极主动的进行学习与研究。认真钻研教材，研读近几年各地中考试题，紧跟中考试题节奏，把握中考脉搏。每周共三个教案，都认真撰写，力求创新，不落俗套，不求应付了事。

三、教学建议：政治科每年中考的基础知识所占比重较大，选择题是闭卷，而学生对政治科不够重视，到后阶段也没花很多时间去识记，老师也没有很好的时间段组织检查学生的

识记情况，建议在第二学期能有一个午读为政治午读，教师可以集中督促学生记忆基础知识和时政知识；另外在两年担任初三政治教师期间，区教研室开会时都有给初三学生订一本辅导书(第二学期用，非《广州市初中毕业生学业考试指导书》，因为第二学期基本是复习，而《指导书》要到第八周才能到，这)两个月的时间内学生复习时没有统一的习题可练，平时上课老师组织出的题目要学生抄问答题材料太长，抄个选择题再写答案更是浪费时间，建议学校能按区统一安排订相应的辅导题。

由于在实践中努力摸索领悟，在工作中认真学习，在学习中小心研讨总结，我在各方面有了很大的进步和提高。在多次考试中，学生成绩有了较大进步，及格率和优秀率居年级榜首。学生学习政治课的热情普遍高涨。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇二

一、面对新课改，新形势，能够加强自我的教育教学理论学习，转变教育教学观念，探索适合教师和学生的教学方法。本届学生也是第一届新课改背景下的学生，清楚新课改下的教学模式不能照搬照抄以往的经验。因而，我网上订阅《思想政治课教学》杂志，从中学习到了许多对我教学有助的新理念，新方法，同时，上网学习相关的课改教学经验，积极参与知识点的讨论，实践证明效果较为良好。

二、认真参加集体备课，并特别重视第二次备课。不仅备教材，而且还要备学生。更重要的是还要备好学案，为学生预习做好准备。认真钻研教材，参考大纲和教参，关注新闻，选取典型的热点案例，在这些基础上还积极与同备课组的同事进行讨论交流。能够做到备课充分，详写学案，而后进行教学。

三、加强对教学方法和教学内容的研究和改革。在教学过程中，为了避免课堂知识的简单罗列和堆砌，以及单纯地以机

械记忆为特征的教学模式，本人积极探索减轻学生记忆负担、提高教学效率的教学方法，以学生能接受的角度和立场设计教法，充分调动发挥学生的主观能动性，激活学生思维，调动眼、耳、口、手等器官，让他们随课堂流程做到眼看、耳听、嘴说、手写。为提高学生的学习兴趣和积极性，还经常采用多媒体教学，努力提高课堂教学质量。

四、上课富有激情，以饱满的热情，投入到教学中，真正体现教师的主体地位与学生的主导作用，把教与学有机结合起来。以学生的掌握程度来检验教学的成败。为了吸引学生主动积极地学习，本人每节课都力求以饱满的精神状态站在讲台上，以和蔼的面孔，舒缓的语气认真的. 形象去面对学生、感染学生。

课堂教学中，能关注到每一位学生的学习情况，对于个别开小差、打瞌睡的学生能及时通过各种形式的提醒让他回到课堂中来。鼓励学生积极发言，培养他们独立思考的能力，倡导他们有自己的见解。同时注意以德为本，用先进人物的高尚人格和品德结合现实生活中的现象层层善诱，多方面、多角度培养学生的良好品格。

在课下主动接近学生，关注他们的思想行为动向，使学生对老师产生亲近感，拉近师生距离。培养好尖子生，提高中等生，帮助差生，与不同层次的学生利用课间经常交谈，教育优等生戒骄戒躁努力向上，再接再厉，再创佳绩。教育中等生端正学习态度，寻找学习规律与方法，鼓励差生积极面对人生，通过典型事例培养学生科学的世界观、人生观、价值观。

总之，本学期本人努力工作，成绩显著，但也留下了些许遗憾和不足。在未来的日子里，我会不断总结经验，努力提高教学水平，为学校政治学科的教学和发展做出应有的贡献！

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇三

结婚乃人生大事，对待婚礼礼仪不能马虎。下面是本站小编给大家搜集整理的婚礼礼仪概述文章内容。希望可以帮助到大家！

### 婚礼礼仪之入场仪式——step-touch走步方式

传统的婚礼入场仪式非常庄重，特别是教堂婚礼，讲究step-touch的走步方式，即所谓的“step-touch-right,step-touch-left”方法，也就是右脚迈出之后，左脚跟着迈前与右脚合并，停顿两秒钟，然后左脚再继续往前迈出，随即右脚迈前至左脚处合并、停顿。在走步时，注意步幅应比平常走路的时候小，新娘和新郎的步幅和速度要保持一致，步态讲究轻缓稳重。走步时，新娘右手挎新郎左胳膊，注意不要拉着新郎的衣服，或紧紧环住新郎的胳膊。另外，新郎胳膊自然弯曲就好，不要用力紧扣住新娘的手腕，而且两人的距离保持在15cm左右比较合适。

### 婚礼礼仪之新人站姿——腰板挺直，挺胸收腹

笔挺的站姿会使人看起来精神，优雅的站姿则会使人看起来高贵。婚礼上新人正确的姿态是双脚并拢，腰板挺直，挺胸收腹，背部要有向上的伸展感，面带笑容，眼睛正视前方。注意双臂不要紧紧贴近身体，肩膀要放松，这样就可舒缓紧张姿态，同时也避免显得身体十分僵硬。如果想避免因长时间站立而感觉不适，脚尖可以稍微分开一点点。另外，新人在站立时，新郎应在新娘的右边。这是古老的习俗，传说新娘在自己的左方，方便新郎必要时用右手拔剑与敌人对决，可以更好的保护好新娘。

### 婚礼礼仪之转身礼仪——幅度要轻缓，动作要利索

新人要想在婚礼中体现高贵的气质，就应避免任何大动作。需要转身时，身体应该随着脚步同时转动，转身幅度要轻缓，动作既要利索，又要避免给人匆忙不稳重的感觉。如果婚纱或礼服裙摆较大，在转身时可以用与旋转方向相反的手轻轻抓住裙边和裙撑稍微向上提。

## 婚礼礼仪之亲吻礼仪——要深情但不忘情

新人亲吻是在仪式中宣布两人正式成为夫妇之后进行。亲吻时可以自然大方的深情投入以表达幸福的感受，但要避免过分忘情。在正式庄重的婚礼中，过分疯狂的行为会使人感觉新人的形象缺乏尊贵。

## 婚礼礼仪之婚礼笑容——微笑总能让人开心

微笑是最好的美容方式，在婚礼上更应该保持微笑，与亲友们分享幸福喜悦的心情。笑容不仅仅表达了你的心情，同时也会使你看上去更漂亮。避免因长时间微笑而引起的表情僵硬，秘诀在于你会不会让眼睛也带有笑意。在与客人有目光的接触时，同时展示笑容，必要时还可以对客人点头致意，有交流的笑容，会使你的表情更自然，不会变得僵硬呆板。新娘要避免大笑，这样会使唇边粉底的路纹加深，破坏整体妆容。

鞠躬是中国传统的行礼方式，鞠躬的深浅，即身体前倾的角度大小是表达向对方致意答谢程度的高低。传统的中式婚礼中，要求深度鞠躬，即90度鞠躬，以表达最高程度的谢意。不过，现在常用的鞠躬礼节并不需要完全采用深度鞠躬之礼。一般来说，身体前倾15-20度即可，并停顿2秒钟。

新娘要注意避免为了防范走光把手捂住胸前，这样的姿势既不美观，又显得缺乏对客人的真诚和尊敬。事实上防范走光绝不是用手去遮挡，而是要注意衣服的合身和得体。另外，需要提醒的是新娘和新郎行鞠躬礼时，动作要和谐一致。

## 婚礼礼仪之交换戒指——庄重仔细

在教堂婚礼中，除了花童，通常还有一个托戒指的小朋友(ringbearer)跟在新人身后，一同步入仪式现场。如果没有安排ringbearer，新郎的戒指应该由伴娘保管，新娘的戒指则由伴郎保管，等到仪式中新人交换信物的时候，伴娘把新郎的戒指交给新娘，然后新娘才为新郎把戒指戴在他的左手无名指上。戴戒指时，新郎应弯曲肘部，把手伸到自然的高度，新娘用左手托新郎的手，右手的拇指，食指和中指握戒指，戴入新郎的无名指。如果因为紧张戴不上时，一定不要着急抬起他的手，放到自己的眼前仔细套上戒指，这样拍出的照片会很不美观。新郎一方也是同样的做法。

## 婚礼礼仪之抛花球——将婚姻的幸福传送给未婚姐妹们

婚礼抛花球的仪式喻意将婚姻的幸福传送给未婚姐妹们，据说接到花球的幸运女子将会很快成为幸福的新娘。新娘在抛花球的时候，应面带笑容，手臂自然弯曲，不要伸开过直，稍微用力将花球向高处靠后的位置抛出即可，动作幅度不要过大。

## 婚礼礼仪之抛袜圈——把幸福传递给兄弟们

婚礼抛袜圈是传统的西方婚礼习俗。婚礼中，新娘通常会穿戴两个袜圈在右腿膝盖上方的位置。这两个袜圈，一个保留，另一个则是在她抛完花球后，由新郎取下，然后背着未婚男子抛出，这一仪式同抛花球一样，意味着把幸福传递给兄弟们。

## 婚礼礼仪之婚礼跳舞——注意跳舞次序

a.新郎&新娘

b.新娘的父亲&新娘;新郎&新娘的母亲

e.伴郎&新娘;新郎&伴娘;

f.随即其他宾客也开始步入舞池起舞

新人的基本站姿

新人背伸直，朝两人的内侧站立“八”字形;新娘比新郎靠后约15cm;新郎手肘稍弯，新娘把手搭在新郎肘内。

新人的行姿

新人行姿要求步调缓慢一致;不要总看裙摆，抬脚尖托裙摆，也不要踢得太高，不要露脚;新娘慢新郎半步。新娘目视前方10米处，有点含羞神圣的感觉。

新人的坐姿

半身挺直，坐椅子的一半;稍稍扭腰向新郎一侧，双腿并拢;

婚礼的鞠躬行礼

弯腰程度和时间一致，同时数1，2;背伸直，满怀感情，中间不要抬眼看人;1秒钟低下，1秒钟保持，1秒钟起身，15度左右即可。

新娘穿着婚纱转身的姿态

旋转方向相反的手轻轻抓住裙边和裙撑;长头纱用手臂托起长纱。

婚礼婚礼仪式礼仪

交换戒指仪式

手的位置，以新郎手肘自然弯曲到的位置为宜；新郎轻托新娘的手，新娘手指伸直，用右手大拇指、食指、中指将戒指戴在新娘左手无名指上。

### 掀头纱仪式

新郎大拇指插入头纱里、慢慢向上揭；揭起的部分向上卷，帮整理一下面纱。

### 誓言之吻仪式

害羞会让一切不自然！一定要自然大方！新郎轻轻将新娘环住（或温柔握着新娘的双肩），新娘将脸自然慢慢靠向新郎；两个人头稍右倾；避免章鱼吻哦！

### 婚礼宴会中的礼仪

#### 新人一起切蛋糕的礼仪

新娘右手执刀、新郎左手揽新娘的腰，右手护住新娘右手；向内站成八字形；视线一致。

#### 新人一起点蜡烛的礼仪

身体笔直；下巴不要上扬；新郎应该考虑新娘的臂长，选择一个合适的站立点，最好揽着新娘的腰揽新娘的腰。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇四

工作总结之概述（背景、目标等）

工作总结之概述

“总结工作失败的地方，哪些没注意到的，哪些可以做的更

好的。”

“对比其他人的总结，看看自己有什么不足和优点，说不定有些奖金……” “看看自己是否符合工作要求，为未来的职业发展做个参考。” “更好的了解公司和业内形势。” ……一旦有了这些想法，那么概述自然而然地就出来了。以下思路仅供参考： 1. 当前经济形势简要说明。

2. 公司情况介绍，包括此时期内较大的企业行为，变革，新制度等。 3. 总结从什么方面切入，着重点在哪。总结的结构。 4. 自己这段时期有什么新的想法，感悟等。 5. 总结的必要性。

## 工作总结之主要工作内容

工作内容可以分为：

1. 工作思路。一步步做的工作，其实是个工作流程的思路。指按照上一时期的工作计划进行的工作步骤。

2. 工作创新点。这是区别于其他人的竞争筹码。要想自己在企业中获得影响力，必须具备自己的特色，也就是工作的创新点。个人因性格，工作经验，技能等不同，在工作的创新上表现也会有不同。 3. 自己亲自做的几件大事。对公司，同事，个人，乃至业内产生过影响。能充分体现出自己的实力。 4. 具体的图表或数据说明。量化的说明能更实际的说明问题，给人以踏实的感觉。 5. 自己提出来的计划实施的程度。

## 工作总结之问题和建议

主要问题包括：

工作技能不足：表现为不能适应工作，不能很好的完成工作，基本技能应用不熟练。

工作态度不好：消极，不主动，推诿等。

工作思路不对：对工作的最优流程认识不够，逻辑能力欠缺，结构性思维缺乏。

工作认识不够：缺乏全局观念，对行业缺少分析，对工作定位认识不足。

个人业绩与公司业绩不关联，绩效考核缺乏依据。具体的可量化的标准没有制定或不完善。

工作目标没有完全达成。

公司遭遇企业瓶颈。包括信息获取的有效性和及时性，对风险的防范不足，体制不健全等等。

利于公司整体和部门。

切实的可行性。可以根据上一时期的工作量确定。逻辑性强，能够从结构上反映工作的流程，让人一看就懂。

从公司战略出发，结合产业趋势，细化到部门、个人的日常行为中。多以量化的数据做建议的参考。

建议应该跟自己的领导上级和平行级同事商讨确定，多方面参考大家建议。

工作总结之问题和建议

1. 在工作总结开头时，不要写过多的感慨，也就是与工作无关的“大话”，因为领导根本也没时间看，如果过长，领导会觉得你太形式化，不直接。

2. 不要将工作总结写成岗位职责，换句话说，就是要写出你都做了哪些工作，要将成绩先列出来，针对比较值得一提的

工作难点克服过程，可以写一写。尽量用“完成了……”而不是“负责……”。

3. 如果你平时工作周报做的很完善，那你年底要省事多了，最好将每项工作的完成情况用数字表示出来。尤其是在强调自己的成绩时，一定要注意用“比去年同期增长了……”“比去年节约了成本\*%，不要忘记付上这个数字是如何算得的。

4. 尽量多用表格和图表分析的方式来展示和说明你取得的成绩。

5. 对于自己工作不足的地方也要详细说明，因为领导最不喜欢报喜不报忧的员工，或者只是一味的肯定自己，却看不到自己不足的员工。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇五

3、填报开发公司月报表，于次月12日上交报表；

4、编制房地产市场月报表；

6、公司各类档案管理工作(归档、分发合同、借阅等)；

7、公司营业执照年审，填报年检报告书，准备年检材料；

8、联系保险公司，购买公司车辆强制险及商业险；

10、跟进各部门合同审批单审批流程，合同款付款申请；

11、负责打扫会议室、总经办卫生，以及会议室与总经办花草的护理；

12、核算工地后勤费用、每月办公室物业水电费；

14、公司固定资产的管理，定期进行盘点；

15、每周预定团队活动场地，准备相关物资(球、水等)；

16、总经理(番禺总经理)、副总经理、各部门经理交办的其他工作。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇六

这学期担任小学四年级的英语教学工作。我注重培养孩子的英语学习兴趣，从各个方面培养和锻炼孩子的听说能力，利用一切机会让孩子们练习听说能力，创造说英语的一切机会，尽可能多地让他们了解西方的风土人情，文化色彩，增强语感。扩大知识面。

在教学过程中老师是教学的领导者和参与者。讲求方法，丰富课堂是教师在整个教学过程中首要的任务。英语作为一门外语，需要多应用。

因此，除了课堂效果之外，还需要让学生多读，多讲，多练。为此，在早读时，我针对性地指导学生读书，发现问题及时纠正。

课后发现学生作业问题也及时解决，及时讲清楚，让学生及时消化。上课内容丰富，现实。教态自然，讲课生动，难易适中照顾全部，就自然能够吸引住学生。

所以，老师每天都要有充足的精神，让学生感受到一种自然气氛。这样，授课就事半功倍。回看自己的授课，我感到有点愧疚，因为有时我并不能很好地做到这点。当学生在课堂上无心向学，违反纪律时，我的情绪就受到影响，并且把这带到教学中，让原本正常的讲课受到冲击，发挥不到应有的水平，以致影响教学效果。我以后必须努力克服，研究方法，采取有利方法解决课堂中的问题。

最初接触教学的时候，我还不懂得了解学生对教学的重要性，只是专心研究书本，教材，想方设法令课堂生动，学生易接受。

但一开始我就发现我按照自己的教学设计，上了一堂自认为生动有趣的课，认为教学效果会很理想，怎知反馈出来才知道不如人意。学生对一些活动不太感兴趣，觉得幼稚，参与积极性不高。

整个教学过程中由于学生的掌握情况不同，出现了优差分层，一方面，有的学生英语听，说的能力相对较弱，授课采用较深的全英教学，同学们还不能适应。

另一方面，有的同学们比较活跃，上课气氛积极，成绩较好。因此，讲得太浅，没有照顾到整体，所以教学效果不如理想。从而可以看出，了解及分析学生实际情况，实事求是，具体问题具体分析，做到因材施教，对授课效果有直接影响。

第一、一帮一结对子活动。把全班的后进生和优等生分为若干个组，选出来的帮助者首先每天检查学困生的家庭作业完成情况，督促其课后改错，完成作业等，然后在各组结对子中进行评比，给与奖励。

第二、鼓励为主。给学困生一个合理的短期目标，鼓励其完成，然后在全班大大表扬奖励，促使其取得更大的进步。

小学生的学业负担重已是一个不争的事实。这影响到孩子的身心发展。那如何在教学中减轻学生的课业负担，我觉得首先从作业方式上进行改革。

我这学期改变以往抄抄写写的作业模式，让学生在理解的基础上仿写，思考理解的更扎实；单词不在抄写多变，只要按自己的方法记会就可以，然后来学校检查；巩固所学可以让学生办单元或主题手抄板；课前五分钟的值日报告锻炼口

语等。

我坚信，只有不断创新和实践才能有进步，才能不断完善教育教学。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇七

1. 认真执行公司、部门安全管理规章制度，严格按照安全技术操作规程进行作业，未发生重大设备人身安全事故，未发生违章违纪事件。

2. 通过公司安全质量标准化班组评定以来，严格按照公司安保部门制定的安全工作内容，实施安全工作积分制，每日做好安全监督，定期对作业环境安全进行周检、月检，并做好记录，每月配合组长做好小组员工安全知识学习。

3. 小组工作涉及危险作业，事故控制点与操作要领已经深入到每个员工的心中，员工对自己所属工种岗位的安全职责明确，对危险源辨识清楚，都是严格按照安全工作程序，申报公司安保部门，采取好各种安全措施，在取得作业许可证后才进行作业。

4. 认真及时的完成上级布置的安全整改工作，完成安全整改工作12项。

5. 现在，安全工作仍然在有条不紊的持续进行中，大家牢记“工作再忙，安全不忘”八字真言，对促进公司的安全文明生产起到一定的作用。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇八

时间一晃而过，转眼间试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里各位同事和领导给予了我足够的宽容、支持和帮助，让

我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，感受到了作为广告人“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气，也体会到了重庆广告从业人员作为拓荒者的艰难和坚定(就目前国内广告业而言，我认为重庆广告业尚在发展阶段并且起步较晚)。在对各位同事和领导肃然起敬的同时，也为我有机会成为今天广告的一份子而惊喜万分。

在这三个月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

记得初次应聘时，我对公司的认识仅仅局限于重庆几家顶级的广告公司之一，对设计师一职的认识也仅局限于从事相对单纯的广告创意和美术执行工作。除此之外，便一无所知了。所以，试用期中如何去认识、了解并熟悉自己所从事的行业，便成了我的当务之急。

一、通过理论学习和日常工作积累使我对公司有了较为深刻的认识。

记得初到公司时，交到我手里的第一份工作就是一张企业贺卡的修改，然而说来惭愧的是，因为对于对方企业整体形象包装的不熟悉，导致这张小小的贺卡修改任务就让我在公司的第一天工作从下午5：00左右持续到深夜12：00以后，反复的修改和漫长的等待客户的回复对我来说，既新鲜也处处存在挑战。不懂就学，是一切进步取得的前提和基础。在这段时间里我认真学习和认识了公司各相关资料，并且对公司以前的、现在的客户的相关资料有了比较初步的了解，(这方面，小组的组长罗晖、美术指导莫剑、还有和我一样新到公司不久的美术杨泛，对我的帮助都很大，我也一直很感激他们)再加上日常工作积累使我对公司有了较为深刻的认识，也意识到了公司在重庆广告业举足轻重的地位，她的发展对于推动整个重庆广告业的发展有着巨大作用。同时，公司拥有比较先进的管理体制和企业化标准运作的行政机构。这一切都让

我对公司的发展充满了信心和憧憬。

二、认真学习岗位职能，工作能力得到了一定的提高。

根据岗位职责的要求，我的主要工作任务是(1)负责完成组长分配下来的设计工作指令；(2)参与相关广告创意的讨论；(3)领导交办的其他工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的设计师应当在具有相当的美术功底、熟悉的设计软件操作能力的同时，还一定要具备良好的设计心态，并且要敢于多提出自己的想法和方案，敢于创新！当然，良好的语言表达能力是向领导和同事提出自己创意想法的必不可少的。目前我在创意想法方面存在不足，还需要多向组里的和其他组的各位资深领导和同事多求教、多学习。为了让自己做一个称职的广告美术设计人员，我也阅读了许多与设计相关的书籍，并争取在工作中有所帮助和提高。

1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种设计相关知识，并用于指导实践，大胆创意！

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作指令。

## 工作总结概述 政治教师工作总结文本概述篇九

s所著的创业教育领域的经典教科书[new venture creation]的定义，创业是一种思考、推理和行为方式，它为机会所驱动，需要在方法上全盘考虑并拥有和谐的领导能力。

创业必须要贡献出时间、付出努力，承担相应的财务的、精神的和社会的风险，并获得金钱的回报、个人的满足和独立自主。

一、创业是创造具有“更多价值的”新事物的过程。

二、创业需要贡献必要的时间，付出极大的努力。

三、承担必然存在的风险。财务、精神、社会领域及家庭等。

四、创业报酬、金钱、独立自主、个人满足。

对于一个真正的创业者，创业过程不但充满了激情、艰辛、挫折、忧虑、痛苦和徘徊，而且还需要付出坚定、坚持不懈的努力，当然，渐进的成功也将带来无穷的欢乐与分享不尽的幸福。

精细管理工程创始人刘先明认为，创业是指某个人发现某种信息、资源、机会或掌握某种技术，利用或借用相应的平台或载体，将其发现的信息、资源、机会或掌握的技术，以一定的方式，转化、创造成更多的财富、价值，并实现某种追求或目标的过程。

创业是一种劳动方式，是一种无中生有的财富现象，是一种需要创业者组织、运用服务、技术、器物作业的思考、推理、判断的行为。

盖茨说：下一个比尔·盖茨是中国的马云。

马云说：下一个马云是...

其实我们都知道答案：是创业者，那会是怎样的创业者呢？

难道是点子创意大师？是管理大师？

他们充其量是一个成功的e.和s□就连伟大的管理者，世界上最伟大的ceo杰克. 韦尔奇都是一名打工者，通用电器的创始人爱迪生才是创业者，要知道马云，史玉柱才是老板，是创业者。是一个成功的b,而巴菲特更是一个成功的i.如果你连什么是e,s和b.i都搞不清楚，那你得提高你的财商而不是想着马上创业，因为一个人的思维决定了你会成为那一类象限的人。

我是说下一个马云会是谁？也就是谁会是一个成功的b□一个拥有系统的，能带来大量现金流的企业家。

马云靠他的创新打造了一个系统，阿里巴巴平台，还有他的现金流系统支付宝，据说今年的现金流将是1000亿。

好多人都想创业，于是看成功者的案例。要知道成功是不容易复制的，只有创新才能成就一番伟业。

如果你不仅仅只是养家糊口，而是要想把你的事业在取得初步的成功之后，永远保持和发展下去，那你就必须打造一个这样的平台，这样一个现金流系统。

这就是创业的第三阶段，建立系统。

## 创业起步重要的七点

第一、发挥优势。要是你拥有某方面的特长，那就从事此项服务或培训。北京林业大学的老师陆军博士，组织学生把本校的农业、林业技术推广到他们的家乡。如果你对电脑病毒有研究，那你不妨高举“反毒王”的旗帜，上门服务杀毒、防毒。

第二、结合兴趣。如果能把兴趣同创业目标结合，那将是非常幸运的，那是快乐创业、快乐人生。如果你有绘画和设计方面的兴趣，可以搞个专业工作室，从事家庭装潢设计，或是网页美术设计。

第三、修正缺陷。许多产品在漫长的岁月里拥有了稳定的消费群体，但这些产品往往也存在一些缺陷，只要你从成熟产品的薄弱处入手，强化、优化、细化某些功能，就能推出一件新产品，你还可以争取到原产品长期培育的客户资源。

第四、无本经营。创业初期，往往面临资金缺乏问题，不妨找一找不用花钱的创业方式。比如，生活节奏的加快，使舍得花钱“买时间”的人大有人在，由此城市速递业务应运而生。那么，类似业务可不可以扩展呢？扩展到一切为别人节省时间的领域，比如代人购物、接人等。

第五、寻求结盟。假如你具备某些优势，但独立操作还面临一定困难，不妨寻求与自己相关的企业结盟，实现彼此的优势互补。比方你有保健品的新技术，可以与现有的知名企业结盟，借助他们的管理、资金和销售渠道，推出产品。这样可以达到资源共享、降低投资风险之效果。

第六、善于学习。在某个行业创新是不容易的，因此要学会利用他人成功的范例和创意。在学习的过程中寻找适合自己的创业之路，不失为明智的选择。

第七、虚拟销售。怎样销售自己缺乏知名度的产品？这可以通过“虚拟销售”做到。比如你掌握了某种药品的关键技术，你不妨先进入其他知名药品的销售领域做代理，弄清楚药品销售的每个环节，逐步建立起完善的销售网络，在这个过程中把自己的产品渗透进去。

创业家原创你先了解创业的层次有4个阶段

第二阶段：公司化阶段，规范管理来增加企业效益，这是需要创业者的思维从想法提升到思考的高度，而原先的搞关系就转变成一个个渠道的'建设，公司的销售是依靠渠道来完成，团队也初步形成。

第三阶段：集团化阶段。这时依靠的是硬实力（产业化的核心竞争力），整个集团和子公司形成了系统平台，依靠的是一个团队通过系统平台来完成管理，（人治变成了公司治理），销售变成了营销，区域性渠道转变成一个个地区性的网络。从而形成了系统。思维从平面到三维。这时你就可以退休了，创业者就有了现金流系统（赚钱机器），它是24小时为你工作的，这就是许多创业者梦想达到的理想状态。

第四阶段：这是创业者的最高境界，集团总部阶段，是一种无国界的经营，也就是俗称跨国公司。集团总部的系统平台和各子集团的运营系统形成的是一种体系。集团总部依靠的是一种可跨越行业边界的无边界核心竞争力（软实力）子集团形成的是行业核心竞争力（硬实力）这样将使集团的各行各业取得它们在单兵作战的情况下所无法取得业绩水平和速度。思维已从三维到多维，这才是企业发展所能追求和达到的最高境界。

如果你也想的话，那就让我们继续思考，如何才能拥有一个这样的企业。

其实，创业就是创办企业，就是如何做生意的问题。

1. 一定是拥有属于自己的生意，从事这项生意的每个人都是一个独立的生意人，而不是为他人打工。
2. 你的生意一定要提供具有广阔市场前景的产品和服务，而不是某种特殊产品，看起来有特色，但潜在市场很小。