

创新创业基础课程心得(优秀5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

创新创业基础课程心得篇一

在我参加创新创业基础课后，我深刻地认识到了创新创业对于一个人的未来发展的重要性。这门课程不仅教会了我们如何创新创业，还让我们了解到了创新创业所需要的精神力量和技能。本文将介绍我在这门课程中的收获和心得体会。

第二段：提高创新意识

创新是创业的基础。在这门课程中，老师讲解了创新的重要性以及如何提高创新意识。在课堂上，老师指导我们参与讨论并通过案例分析让我们了解到许多不同领域的创新发展模式。在这里，我深刻地认识到了创新对于企业生存和发展的重要性。在今天的经济环境中，创新已经成为企业必须追求的核心竞争力。

第三段：培养创业精神

创业不仅是创新的体现，更是创造价值的重要途径。在这门课程中，我们学习并了解到了创业所需要的技能，包括商业计划书的编写、市场营销策略、财务规划等。而除此之外，创业也离不开创业精神——勇于尝试、敢于冒险、追求创新。在这个竞争激烈的时代，只有具备创业精神的人才能够在未来的职场中脱颖而出。

第四段：拥有自信与坚定

在创新创业的过程中，我们必须时刻坚定自己的信念。这就需要我们拥有自信，相信自己的能力和所做的事情。在这门课程中，老师指导我们如何克服恐惧和不安全感，并通过许多习题和实践，让我们在实践中逐渐拥有自信心。令我印象深刻的是老师经常引用名人名言，那些充满智慧的话语，使我更加坚定自己的信念。

第五段：结尾

总之，在这门创新创业基础课中，我收获颇丰。我不仅从老师的教学中掌握了很多实用的经验和技巧，还培养了创新创业的精神，并且在实践中逐渐拥有了自信心。这些都将对我的未来发展产生重要影响。再次感谢老师的悉心教导，我相信以后在我的职业生涯中，这些技能和精神都会给我带来无限的可能与机会。

创新创业基础课程心得篇二

创新创业是当今时代重要的发展趋势之一，人们对于创新创业的需求越来越高。为了培养人们的创新创业能力，许多学校和机构纷纷设立了创新创业基础课程。我在上完这门课程后，深深体会到了创新创业对于个人和社会发展的重要性，也获得了很多有价值的心得体会。

一、了解创新创业的基本概念

在课程中，我们首先学习了创新与创业的基本概念。创新是指在一定的社会、经济、文化等历史条件下，通过改变社会的生产、管理、组织、审美等各个方面的方式或手段，创造新的或者改进旧的物质和非物质文化产品或服务。创业是指采取一定的创新思维与管理模式，运用资源，创造市场，实现自我价值并为社会提供有价值的产品与服务。只有了解了这两个概念，我们才能更好地理解 and 掌握创新创业的核心内容。

二、 熟悉创新创业的流程

课程中我们也学习了创新创业的流程。创新创业不仅是一个概念，更是一种行动。创业一般包括创意、商业计划、融资、市场推广等多个环节。这些环节缺一不可。我们必须了解每个环节的流程和注意事项，才能在实际操作中顺利完成所有步骤，才能建立一个健全的创业企业。

三、 培养创新创业能力

创新创业不仅是一个相对独立的技能，更是一种综合能力。它要求人们具备创意、技术、管理和市场等多方面的素质。我们的课程注重实践，帮助我们发挥创新创业的思维能力。我们必须熟悉市场，深入了解客户需求，掌握商业计划书的撰写技巧，学会调控财务和开发人际关系等，这些都是创新创业成功的关键。

四、 深入理解创新的价值

创新能够引领经济社会的发展，提高人们的生活品质。越来越多的业内人士认为，经济社会的快速发展离不开创新。创新创业是推动经济社会发展的源动力。创新的思想一旦被广泛接受，它将推动产业发展和社会进步，为社会创造更多的财富。

五、 实践创新与创业

真正的创新创业应该是积极的行动而不是停留在理念上。在实践中，我们才能获得丰富的经验以及对于产品研发、商业模式、市场推广等方面的深入理解，才能更好地把理论转化为实践。实践探索不仅给我们带来了具体的经验和技巧，也让我们体验到了从无到有的成就感和多维领域创新创业所带来的自信和乐趣。

总结一下，在创新创业基础课程中，我得到了丰富的知识和宝贵的实践经验。这些与我未来的职业发展和个人提高密不可分，它不仅使我对创新创业有了更深刻的了解，更提高了我的创新能力。在未来的道路上，我将不断探索、实践，不断深化对于创新创业的认识，为社会的发展和自身成长贡献力量。

创新创业基础课程心得篇三

从2011年3月份开始，我们小组三个人开始了上海理工大学校级的大学生创新创业训练计划项目：重残者护理床，指导老师是我校医疗器械与食品学院的赵展老师。到现在，已经过去了将近10个月的时间，我们从刚开始的一无所知和一筹莫展，到现在的目标明确，方案清晰，渐入佳境，这其中觉得发生在我们身上好多事情，也收获了好多。

回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定实验项目、实施方案和寻找创新点；并制定详细的研究方案和步骤；对项目进行相关调查和研究；到最后确定项目的可行性，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长经历。

转眼到了项目中期检查的阶段，回顾这一段时间以来的努力和收获，现将我们的心得体会分享如下：

在研究方面，最深的体会就是要善于勤于思考，主动动手动脑。创新创业训练项目不是基础课上我们做的实验，只要按着老师讲的步骤做就行了。做的课题对于我们来说，可能是一个没有接触过的新领域，没有人告诉我们一步步该怎么做。需要自己去找文献查资料，去弄明白实验的原理，然后确定要创新的方向，按照这个方向一点点努力，所以每一步都需要独立思考。其中会遇到很多困难，这个时候除了寻找帮助，

最重要的还是自己思考。

最开始的时候，我们很急于求成，所以一开始就凭着自己的想像闷着头在实验室里画图，结果前面两个星期一事无成，以自己的想像画的图给老师看，老师只要仔细一看就漏洞百出，没有一点可行性。后来我们听了老师的建议，不要着急，一点点一步一步地来，先查阅文献资料，弄明白其中原理，再勤于思考，在文献资料中获得有用的信息，得到启发，然后再运用到自己研究的项目中，一定要学会借鉴。

在学习知识上我们认识到光靠学习书本知识是不够的，真正要动手做一个产品它需要各个方面的知识，而且实验和理论值有差距的，在实验中我们会发现很多理论的知识是不实用的，必须要靠经验以及不断的摸索去解决。中国的学生总是习惯于在教室里在课本上学习知识，所以很缺乏创新方面的思维，在做这个项目的过程中，我深刻地意识到我们应该尝试着多动手，一些机器零部件只有自己亲自拆了再装上去才能完全理解其中的机构和工作原理，这在课本上对着图看原理要方便有效的多的多。说实话，刚接触助行器这个项目，我连助行器是什么都不知道，更别说让我去设计研究出一个助行器产品了。

后来，我查阅了好多有关助行器的文献，才弄明白助行器的一些基础知识，但是对于助行器的简单的机械机构还是不能很好地理解，幸运的是我们学校的实验室有一个简单的助行器，可供我们拆卸研究用，所以我自己亲自拆装了几次，这才完全理解了其中的机械机构，这为我们后续的研究起到了很大的作用。

创业基础学习心得600字【篇2】

创新创业基础课程心得篇四

通过这次创业课程的学习，学到了很多，也掌握了一定的创业知识和技能。对创业过程中遇到的各种困难和挫折有了初步的认识。创业的路是艰难的，是曲折的。虽然创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。在课程中，老师也说过许多创业成功或者失败的例子，给我们分析了为什么会成功，为什么会失败。如果我们去创业，那在创业过程中也应该去借鉴别人成功或失败的原因。多去看别人失败的经历，以后在创业过程中遇到这些问题，就会懂得该如何应对，就不会重蹈覆辙！通过课程学习，我也了解到要创业，必须从以下几方面开始。

首先，创业需要有坚实的基础。用一个比喻来说，创业如同建造房屋，地基不稳，就难以长期立足。对于大学生来说，选择创业不要出于一时冲动，应该慎重的考虑，要了解市场，把握未来市场的发展趋势，做好创业的前期准备。

其次，要拥有良好的心态，尤其是对创业风险具有清醒的认识，并充分拥有应对风险的心理准备，是创业成功的必要条件。但是由于大学生受年龄及阅历等方面的限制，未必对创业风险具有清醒的认识，缺乏对可能遭遇到风险的必要准备。在缺乏良好心态的情况下，创业前景也会受到相应不利影响。

再次，创业需要有坚定的信念。所谓信念就是认知、情感和意志的有机统一体，是人们在一定的认识基础上确立的对某种思想或事物坚信不疑并身体力行的心理态度和精神状态。在创业路途上，有的人敢于正视暂时的失败，积极进取；有的人因为一时的成功而沾沾自喜，不思进取。所以，创业能否成功在很大程度上取决于信念是否坚定。

最后，创业需要有创新精神。创新精神是指要具有能够综合运用已有的知识、信息、技能和方法，提出新方法、新观点的思维能力和进行发明创造、改革、革新的意志、信心、勇

气和智慧。大学生创业应该以市场为导向，树立强烈的竞争意识和品牌观念，敢于创新，坚持独立思考，说自己的话，走自己的路；追求新颖、独特、异想天开、与众不同；灵活地应用已有知识和能力解决问题，这样才能在激烈的市场竞争中获取更大的发展空间。我们现在的学习资源比以前好了不少，让我们要更加珍惜我们现在拥有的一切，也要学会如何才能真正利用我们现在拥有的一切去创造自己的未来。

创业难，创业成功更难。创业并不是一朝一夕的事，如果想要取得成功，在创业初期，就要做好充分的准备；在创业过程中，还应该树立坚定的信念，要有创业精神；在创业有一定成就时，也不应有点成功就沾沾自喜，而应该积极进取，用成功化为更大的动力，寻求更大的发展空间，创造更大的价值。

创新创业基础课程心得篇五

一直以来，我都希望能够自己打拼出一番事业。上大学以后，看到听到很多大学生创业的事情。自己也很心动。但自己刚步入大学，对于创业是一窍不通，因为不懂，总觉得，创业是件很艰巨的事情，打心底里认为：“我不行，我不行！”。通过上大学kab创业基础课，我才逐渐认识创业是怎么回事。

课堂上，老师用swot分析法给我们讲解创业应该考虑的因素。从外部环境与内在条件上认识自己创业存在的优势，劣势，机会，威胁。发挥优势因素，克服弱点因素，利用机会因素，化解威胁因素；考虑过去，立足当前，着眼未来。运用系统分析的方法，面面俱到，减弱创业的风险，更科学的，更准确的，有战略的，得出一系列企业未来发展的可选择对策。

一个创业者要具备什么样的素质呢？课堂上老师列举了很多，也让小组讨论，得到了很多答案。我是一个内向的人，不喜与人打交道，自然也是一个沉默寡言的人，这样的性格其实不利于创业。我从自身的角度总结了四点创业者应具备的素

质：1，自信。对于创业的成功，自信是首要的。没有自信，就没有创业的勇气，而当创业途中遇到困难，没有自信，就不能战胜困难。2. 学习能力。对于创业者要永不停止学习的脚步，世界每天都在变化，人的思想也要跟随世界的步伐，开拓创新，企业才能做大做强。3，要学会做人处世。善于与人交流，拓宽人脉，寻求更大的发展。一个诚实守信，有内涵的人总会赢得别人的尊重，得到别人的信任。4，团队协作能力。俗话说：“众人拾柴火焰高”，坦诚的与队员们相处，相互学习交流，共同进步。

当然，在与团队一起为自己的创业项目而努力的过程中是收获最大的。我们组的组员来自各个专业，刚开始大家都不熟悉，后来我们组专门建立了一个qq群“kab创业二组”，我们有时在群里讨论，有时在紫薇阁三楼开会。大家相互之间都很熟悉了，做起事来都很积极。我们组的创业项目是“毕业纪念册”，因为我是经济学类专业的，我打起胆子，毛遂自荐，当了营销部经理。后来在填商业计划书时，我才发现，我对销售完全不理解。就赶紧到图书馆借阅关于营销的书，与我营销部组员一起完成商业计划书的营销部分。上课时，我们的商业计划书按时完成并且完整的展示给大家。

通过大学生kab创业基础课，我对创业有了些了解，更坚定了以后创业的信心。在学习中，我也认识了很多同学，与他们相处得很愉快。总之，我很喜欢这门课。

在大四的最后一段时光里，选这门课是有自己的想法的。当代大学生创业九死一生的大环境下，创业的那份心也被按捺下来。我暗暗对自己说，先找份稳定的工作进入一个行业，一个领域，然后好好积累人脉，拓宽关系网，再去找创业的机会，尽管我不知道在工作岗位上几年之后还会有这个激情，但至少对自己曾经的创业梦想有一丝安慰。选了这门课之后，我慢慢地懂得了更多。

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能

否走上成功船业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时，大学生创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。

听过大学生kab创业基础的课后，我受益匪浅，包括了如何更好地为人处世，更好地处理好工作与学习的道理之外，最大的感受是想到了在过不久后即将完全踏入社会的我们该如何去面对种种的挑战，特别是现在的大学生面临巨大的竞争压力，我们都有创业激情，但我们应该踏实认真的看待这一问题。不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立先赚一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。

但是由于缺乏相对应的社会经验，所以其创业也常遇到一定的困难。或许正如马云所说：“今天很残酷，明天很残酷，后天很美好，但是绝大多数人都死在明天晚上看不到后天的太阳。”因此，把握创业技巧，分析我们大学生创业的优势和弊端就显得非常重要。下面我想谈谈我从大学生kab创业基础课上理解到的一些东西。

1. 世界上没有完美的个人，只有完美的团队

有人曾说过：狼是一种凶猛、机智、忍耐力最强、团队合作最好的动物。

狼的力量主要是由“狼群”变现出来的，它们的特性和优势都在群体活动中得到了充分的表现，值就是团队精神。我们创业就应该学习狼的这种精神，唯有如此，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

世界上没有完美的个人，只有完美的团队。虽然大学生创业团队中不乏杰出的人才，但

也只能说他在这个团队里面很优秀，离开了这个团队，他将一事无成。人无完人，人上有人。个人的力量是有限的，而团队的力量则是不可估量的。试想，乔丹打球再好，若没有其他队员很好的合作，恐怕他也只能徒唤无奈。如果把一个公司比作一架机器，那公司中的每一个人都分别是这个机器上的零部件。无论哪个螺丝松动了，都会影响机器的运转。因此，我们每个人只有在我们的团队中扮演好自己的角色，发挥出应有的水平，积极合作，注重团队精神，我们的团队、我们的公司才能效率更高，素质更好，力量更大。

2. 产品卖不出去的原因在于产品的品质

消费者购买产品，最看重的就是产品的质量和价格。一个企业如果能保证其产品的品质，那么这个企业就会赢得消费者的认可，树立品牌意识，从而实现巨大的经济效益。曾记得，南京的冠生园食品曾经誉满全球。可是这个风光无限的大企业却最终倒闭破产了，原因就再也他们把过期的月饼重新包装，完全忽视了产品的品质，以次充好，欺骗消费者，导致消费者的流失和市场份额的减少，最终导致其破产倒闭。由此我们可以看出，产品品质对一个企业而言至关重要。只有保证了产品的品质，才能赢得消费者的信任与青睐，夺得市场份额，实现创业的成功和公司的发展。

3. 要成功就不要有借口，态度决定一切

其实所有的外因都只是一个象征符号，即使我们拥有了学历经验，聪慧学识，但一旦我们总给自己找回避问题的借口，没有认真的态度，我们也不能达到成功。

4. 坚持等于成功，放弃者绝不成功

在生活中，我们往往遇到一点点小的挫折就怨天尤人，马上就放弃不做了，还要为自己找各种借口解脱——这样的我们是永远不会成功的！不要怀疑自己的能力，别人可以做到的我们也可以做到，即使我们要承受失败的痛苦和挫折的打击，即使我们需要付出比别人多四倍的努力，即使我们现在正承受失败，我们也决不能放弃，坚持等于成功，放弃者绝不成功！

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有着创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，一级出生牛犊不怕虎的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应具备的素质，这也往往造成了大学生创业的动力源泉和成功创业的精神基础。

我想大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是正如老师所说的：

创业的道路是很艰难的，我认为创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，关键是创业的方向方式和方法。有的时候还要看准时机，找准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到很大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限正大。

但是在身边一些大学生创业失败的例子可以映射出，作为大学生往往急于求成，缺乏市场意识和商业管理经验，常常盲目乐观，对创业的理解还仅停留在一些美妙的想法与概念上，没有做好心理准备，对于创业中的挫折和失败感茫然感会痛苦。真正的市场是有成功也有失败的，只有这样，才能使年轻的创业者更理智。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清

楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己、提高自己。正确估量自己，同时发挥自身优势去充分适应社会对人才的需求，正确估量自己就需要做到既不心高气傲，认为只有最好的工作条件和工作报酬才适合自己；也不能妄自菲薄认为自己没有能力去承担任何工作。正确的评估自己，是更好创业的前提，只有给自己一个良好的定位，就业选择才会顺利。

当然，时代是永远向前发展的，我们都知道《谁动了我的奶酪》这个故事，他告诉我们所拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我没在社会上所拥有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这也时刻提醒着我们大学生要随时更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中不断的不断学习，充实自己，增加自己的社会竞争力。当然，无论做什么事情都是一个自我提升的过程，不管是失败的或者成功的，只要总中获得宝贵的经验，都将是你的财富。

大学生面向基层创业、就是是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂的理论知识运用到实际中去，提高创业能力，提高商业能力。由于创业者是发现一个好的商业创意并将之转变成现实的人，因此创业者必须具备一些特定能力，如捕捉机会的能力、领导及合作能力、整合资源能力等。创业是一项系统工程，在创业过程中能否正确、高效地整合各种资源对于创业能否成功是很关键的。而在对资源的整合过程中，最为关键的又是能否与合作者融洽的合作。同时，在市场竞争中，也要懂得如何进行放弃和选择。

总之，大学生创业将会真正发挥我们自己的才华，展现创新思想和个性特点以及是充分认识社会的一个大号机会。

虽然这门创业课即将完结，但那份创业的激情，那份创业的

梦想，理应被我们每个人牢牢记在心里。总有一天，这颗种子会扎根发芽，茁壮成长。