

技术监督工作报告(优秀5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

技术监督工作报告篇一

我叫xxx在贵公司工作。在xxx项目上。时光匆匆，光阴似箭。转眼间20xx年已经远去，我们又迎来了崭新的一年。项目中我担任技术员职位从事技术工作，就此总结20xx这一年来的工作，站在个人角度谈谈对技术工作的认识。

作为一名工程技术人员，在工作中要做好计划，合理安排各个工序和生产要素。提前准备后续工程所需要的人力、材料设备、技术准备、外围关系等等。确保在后续工作实施时，不手忙脚乱，不缺东少西，不影响工期。

的质量、安全、进度等要负起责任。及时汇报施工中需要解决和改进的问题，并向领导在施工过程中形成的各种内页资料及数量确认资料要及时找监理工程师签认，以免影响到后期计量。

企业的最终目的是盈利，所以在提供合格产品的前提下，应当追求利益最大化。这争取。

在新的一年里，我将一如既往地做好自己的本职工作。学无止境，在专业上要更加努力学习。使自己的专业技能和管理能力都能够得到提高，为公司尽自己的微薄之力。

技术监督工作报告篇二

20xx年我拿着自我专业的文凭走出了南邮，最后毕业了，这一年的11月10号我踏上了我人生中的第一个工作岗位：某某县通信分公司。在公司里面，我主要负责交换维护工作。之后不久，在上级领导的认可透过了技术考核，我很荣幸的被聘为交换维护的技术人员。直到此刻，我担任的这个职务已有4年了。想将我这几年的工作总结一下，请公司的领导给予鉴定审核。

我于20xx年xx月份至20xx年xx月份担任程控交换机维护工作。这也是参加工作以来走上的第一个工作岗位。其实，设备维护工作是以交换设备为主的，还包括市话测量、电源、传输、油机等设备的综合维护工作。在综合维护工作中，始终坚持“理论联系实际”的原则，边学边用，不断提升了专业维护技能。

俗话说：“工欲善其事，必先利其器”。在学习专业技术理论上，采取内外结合的原则，以自学为主，以公司培训为辅，毕竟外出培训的时光是极为有限的。几年来，我一向持续了不间断的学习，并在实际工作中发挥了有效的指导作用。

孔子曰：“三人行，必有我师焉”。因此，在实际工作中，我力诫形式主义，一向持续谦虚谨慎、不骄不躁的作风，遇到不能处理的障碍，及时请教有丰富经验的老师傅，既及时恢复了正常通信，又学到了技术本领。在几年的时光中，我先后掌握了交换机的局数据及用户数据的操作；对sdh设备的性能有了进一步的了解；对电源设备的工作原理有了更加深入的认识；对于isdn[]宽带设备及终端维护积累了必须的经验，总计为isdn及宽带用户排除终端障碍200余次。此外，在多次大型割接中，圆满完成了上级布置的工作任务。

20xx年10月，因工作需要，被调入县公司负责机房环境整治、

交换设备维护等工作。由技术岗位转变到技术管理岗位对我提出了新的更高的要求，也为综合素质的提升创造了一个良好的机会。

对于综合工作，我合理规划时光，统筹安排工作，确保了各项工作不掉队。个性在机房环境整治上，我以市公司的相关要求为标准，从细节上下功夫，与建设维护部门相互协作，取得了良好效果。在历次安全检查中，市公司都给予了认可，同时也指出了不足。对此，我认真总结并及时完成了整改。

我有时感觉压力很大，感觉到知识不够用。于是，我利用工作之余的分分秒秒，学习了关系工作各方面的知识，随着知识与经验的积累，处理起工作来能够游刃有余了。但是，这距离多面手的要求来说，还有很大的差距。但我相信持续的努力总会有成效的。

此刻，全中国掀起了学习“三个代表”重要思想的新高潮。这是党中央用党的最新理论成果武装全党、教育人民、推动党的事业继往开来，与时俱进的战略举措。因此，我们每一个人要从中国特色社会主义事业长远发展的高度，从中华民族伟大复兴的高度，充分认识兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮的重大现实好处和历史好处，要将学习“三个代表”重要思想作为当前首要的政治任务来抓。

人生路漫漫，我将把我一生的时光投入到这份我喜爱的工作中去，为公司做出自我最大的贡献。

技术监督工作报告篇三

xx年是硕果累累的一年，对于我个人而言，xx年是个人专业技能全面进步的一年。在过去的一年之中，作为泸电工程汽机工程处一名具备工程施工经验的技术干部，我部分或者全程参与了汽机专业多个施工班组的技术工作。正是在这繁忙而又充实的一年之中，在泸电工程得天独厚的条件下，一方面

我将自我原有的工程技术知识进行了检验并加以进一步的深化，另一方面初步构建了自我的专业知识体系。

一、工作概况

整个xx年度我个人负责的技术工作从工程阶段性施工重点来说大致能够分为几个时光段。

xx年新春伊始，由于公司海口、白马这两个重大工程项目均处于建设施工的关键时段，整个汽机队仅有我一个技术干部。而作为汽机队唯一的技术干部，汽机专业所有班组技术工作均由我负责执行。与此同时，汽机专业所有21个大的系统60多套施工图册的备料计划也是一项时光紧迫，工作量巨大而又极为重要的工作。

从4月其他技术干部进场到8月这段时光，我的工作重点有所改变，主要负责管一班及管二班日常施工技术工作和前期部分尚未完成的阶段性施工任务。这个时段我所负责的工作任务主要是1、2#汽机房钢平台安装、3台高压加热器吊装拖运、循环水泵房行车轨道梁及行车安装、厂区循环水管道安装及管道一班工作任务中参与1#炉水压试验的高压给水管道安装。

从8月份开始我所担任的技术工作任务开始逐步的剥离，管道二班的工作任务在9月上旬完全交付新调入本现场的技术干部，工作任务得已减轻。今年10月，我开始接手两台汽动给水泵的安装技术任务，应对全新的工作任务，我的专业技能积累进入了一个新的阶段。直至此刻，我的工作侧重点主要是两台汽动给水泵组的安装、蒸汽管道吹扫临时管道安装及管道一班负责施工的所有汽水管道系统的完善工作。

二、工作总结

在xx年的工作当中，应对一系列繁重的施工任务、应对一项项陌生的技术工作，我从来没有被吓倒过。对于我所从事的

工程技术工作，我一向所持有的观点是从意识上藐视它，毕竟这些工作都有成熟的施工经验能够借鉴，是许许多多象我一样的工程技术人员一齐共同在从事的工作；但是在工作方法和策略上我所采取的是慎重的态度，因为从这些系统的工作实践当中，从工作细节当中能够积累和汲取宝贵的经验。

我把队站领导交给我的每一项工作都当作是个人工作经验积累的宝贵机会，圆满的完成工作任务是我唯一的工作目标，竭尽全力去解决施工难题是我唯一的工作态度。每一项我所负责的工程施工任务我都做到了全程参与其中，对于单位工程和分项工程的施工要点进行全力控制。以汽机房钢平台安装和循环水管安装为例，这两项施工任务是汽机队开展得最早的单位工程，在这两项工程施工期间，我常常奔波在主厂房与循环水管沟之间，去检查工程施工要点的执行状况，与施工组长探讨和解决施工难点。正是因为将自我真正的投入到工程施工过程当中，我才掌握了钢平台立柱跨距、垂直度以及钢柱节点安装的标高控制、连接质量控制，循环水管的安装质量控制等等这一系列施工要点。

要说苦和累，每一位工地上的职工肯定都深有体会，而作为班组技术员的我对个中的味道别有体味。在工程施工最繁忙的时候，我每一天要跑的施工组有近20个，从锅炉61米层到循环水泵房每一天要跑几个来回，原因只有一个——我是一名工程技术人员。因为工作需要，顶着夏天超过40度的高温天气，我同样和施工班组长一齐在烈日暴晒下探讨和解决循环水管施工难点，检查工程施工质量。在今年进入工地以来，300多个日子里，我只休了5天假，其余时光我和汽机队的工友们一样，每一天都在为公司的第一台600mw机组的顺利投产、发电而加班加点幸福地忙碌着，风雨无阻、寒暑不侵。

作为一名现代化大型企业的职工，作为一名新时代的工程技术人员，除了吃苦耐劳以外，我也在不断的总结，在不断的进步。常规的施工工艺早已被我牢牢的记忆在脑海深处，工

工程施工过程当中遇到的新问题、难点是我总结的重点。工程最繁忙的时期，每一天所有的事情不可能全部在当天解决，我就将这些事情进行分类，有计划的进行处理。因为在泸州工程之前我仅有的工程施工经验是攀枝花135mw工程，工作经验不足，遇到了许多的问题。对于自我的不足和错误，能及时纠正过来的我都作到了及时纠正，而对于既成的事实，我采取的方法是去正应对待它，从自我的不足和错误当中分析原因，总结经验教训，使其成为自我的财富。

除了技术工作之外，我还在工程项目部团总支、安装团支部担任职务，同时也是汽机队青安岗岗长。参与青年活动是我一贯的安好，我用心参与到团委的每一次活动当中，在团委的活动中很好的履行了自我的职责。在青年活动这一块，我唯一的遗憾是因为工作繁忙的缘故未能按原有计划将汽机队青工的活动更多的开展起来□xx年汽机施工现场宣传任务未能很好的完成，这是我本工程的败着。

三、小结

我始终尊崇这样一句哲言——天行健，君子自强以不息，我从来都以一个优秀工程技术人员的标准来要求自我，我自我也因这个要求而进步。公司的辉煌需要我们用努力去创造，个人的发展需要自我用拼搏去实现，为了这些崇高的目标，我一向都在不懈努力、奋力拼搏。在以后的工作当中，我将继续戒骄戒躁、艰苦奋斗，与大家一道紧密的团结在公司这个大家庭当中，用自我灿烂的青春去实现公司的腾飞，用无悔的热血去书写自我的篇章。

技术监督工作报告篇四

20xx年来，本人在工作中，接触到许多烟囱，体会到只有技术上不断创新，设备不断更新，才能创造出更大的经济效益和社会效益。

比如，以前在造粒塔和烟囱的滑模中，我们用来提升滑模平台的是小吨位千斤顶(额定起重量为3.5t)[]后来经过论证和技术经济分析比较，决定从xx烟囱开始采用大吨位千斤顶(额定起重量为6.0t)[]与小吨位千斤顶相比有以下优点：可以节约一半的支承杆；支承杆脱空长度更高，滑模安全性可以得到更大的保证；减少了支承杆的加固工作量。

另外，在滑模测量技术上我们也进行了改革。以前一般是在造粒塔或烟囱的中心安装一台激光对中仪测偏移，而平台扭转则在外面用一台经纬仪测量，显得非常麻烦。后来我们在烟囱内部相对于中心的对称半径上同时布置2台激光对中仪，根据测量数据就可以直接计算出平台的偏移和扭转值了。其精度高提高了，工作量也减小了。

1、我们目前还未涉及双曲线塔和框架的滑模，只限于圆形构筑物的滑模。

2、在垂直运输方面比较落后，传统方法是采用落地井架加变幅拔杆或者是随升井架加变幅拔杆，此种方法比较落后，我们可以改进为：在筒体外侧配一台自升式高塔，不但可以满足钢筋和混凝土的垂直运输，而且可以节省几台卷扬机的费用。从长远效益来看，后者肯定比前者明显。

4、在滑模纠偏和纠扭上，设想在提升架外侧安装自动收分控制装置。

对于长期从事技术管理工作的人而言，无论是他的技术水平，还是施工能力都不容置疑，但是在经营管理上感觉要欠缺些。当然这除了与他自身是否愿意学习有关，但还与我们企业内部各专业分工过细不无关系。因此一个企业要想造就更多的复合性人才，就必须加强技术人员的经营理念培养和适应市场经济的能力。这点是我本人体会最深的。

总之，作为一名工程技术人员，除了严格按施工图和国家规

范规程以及施工方案办事外，还要在工作中不断总结经验，吸取教训，大胆进行技术改革和创新，在施工组织设计和施工方案上不断优化，努力将自己的专业水平和业务能力提高到一个新的台阶。

技术监督工作报告篇五

大家下午好！今天十分有幸和各位同聚一堂，我是前天接到公司的通知，从五星电器镇江大港卖场的装饰工程现场赶回南京的。下面就本人本年度的工作，从两个方面做一简要的述职，请各位予以评议。

一、本年度的工作和成绩

针对我们近年长期合作的战略伙伴——五星电器，比较以往的合

作伙伴——苏果超市以及苏宁电器，从各家的企业文化及其装饰工程的发包价格，结合现今形势下的工人队伍，各个施工单位的经营手段，以及材料市场的不断变化。在裘总的正确引导下，我们从全方位进行了分析、对比，最终得出的结论是：五星电器的企业文化较为合适，卖场装修的工期相对充裕，工程回款也较为及时。因此，我们要充分利用国有品牌的良好信誉，依靠我们赖以生存的设计力量，把握好施工现场的每一个环节，用我们的真诚服务去感动他们，用装饰中的真材实料让建设方信服。

由于我们提高了认识，统一了思想，即使在实际工作中遇到各种各样的困难，也能知难而上，义无反顾地投入其中。新年伊始，赶在春节前夕，我们前往镇江中山桥卖场，进行了空调外机铝合金防雨百叶的装修工程。尽管工程利润微乎其微，但为了维系关系，我们不惜代价全力完成。

春暖花开的时节，三月底我们同时接到五星电器工程部的通

知，一举完成了扬州文昌路卖场、南京水西门卖场以及宁波慈溪卖场的装修改造工程，为全年经济指标的顺利完成打下了坚实的基础。

首先进行的是南京水西门卖场的改造工程。考虑到三地同时开工，公司调兵遣将，在人员搭配上全力支持，委派撒世华同志协助李角同志完成此项任务。李角同志虽是第一次单独承担五星卖场的工程装修，但她凭着强烈的工作责任心和女同志特有的细心，在裘总的指挥下，紧密和甲方配合，现场组织和选购材料两不误，较为圆满地完成了为期10天的施工任务，保证了卖场的顺利开业。

几乎同步进行的扬州文昌路卖场的改造工程，相比较是此三项工程中较大的项目，由本人担任项目经理，公司调刘斌同志配合工作。经过近20天的艰苦奋战，在人员配备不甚齐全（因“清明节”施工人员紧张），甲方要求颇高的不利因素下，克服重重困难，顶着巨大的压力，裘总也为此先后跑了三趟，最终于四月十七号将工程交付使用，卖场如期开业。

第三个工程地点较远，在宁波慈溪，由种诚同志担任现场负责，公司增派赵明同志协助其工作。在甲方的发包价迟迟不确定的情况下，种诚同志独当一面，根据以往的经验与实践，扬长避短，积极配合甲方，如期地完成了卖场的改造工程。在整个装修过程中，做到及时汇报、主动沟通和请示问题，在10天内完成了任务，展现了年轻人的朝气和灵活性，取得了一定的成绩。

在顺利完成了三个卖场的施工后，紧接着又在南京分部的要求下，进行了南京尧化门卖场的改造工程，于“五一”前圆满结束，受到五星分部领导的赞许。

在南京分部的两个装修工程中，公司沙书记带领安保部门亲临一线，检查指导工作，并针对安全生产提出了具体的要求，体现了公司领导的高度重视和关怀。

在四个卖场的改造过程中，裘总更是殚思竭虑，不辞辛劳，前后奔波，双休日也亲往南京水西门卖场指导、检查工作。为协调和扬镇分部的工作关系，不顾身体的不适和疲劳，三次前往扬州，进行现场协调和关系疏通，为工程的顺利进展起到了至关重要的作用。六月上旬，南京山西路大卖场装饰工程分两期进行，一期工程至下旬结束，卖场的室内装修只有短短的七天，经过大家的奋力拼搏圆满完成，受到五星工程部及卖场的赞许。二期工程亦于本月17日全面结束。

紧接其后，炎炎夏日，我们进行了南京玻纤院质检中心的雨棚装修工程的设计及施工，双方圆满合作，取得双赢。

八月中旬，南京瑞金路卖场的改造工程如期进行，经过8天的连续作战，由李甬同志带领大学生小徐顺利完成任务。

八月下旬，镇江大港店装饰工程提前进场，这是本年度末五星新开卖场的二分之一。工程来之不易，我们也倍加珍惜，现场踏勘，人员安排，厂家调研，我们力求缜密而细致，同时确保安全和工程质量。截至目前，已近尾声，不日将隆重开业。

在完成这一系列工作的同时，我们还进行了上半年五星工程的审计工作。部门在刘力建同志离开后，新添了大学生徐永平，目前经过两个工程的实习，正在配合进行大楼的设计工作。

本年度共进行了五星电器8个卖场的装修工程，另有1个社会工程，基本完成了公司下达的经济指标，年底还有大楼一楼的装饰工程。

二、面临的问题和思考

在完成的同时，我们更应保持清醒的头脑，增加危机意识。因为随着美国“百思买”外资的不断侵入，五星电器的装

修要求越来越高，而开店规模却相比扩张时期在逐步收缩，工程投入也愈来愈少，老店改造远远多于新开店，在装饰业务上形成了“僧多粥少”的不利局面。而我们的企业性质又受到市场竞争的很大局限，在许多方面不及民营企业及个体户灵活，在政策上受到一定的束缚。除此以外，装饰材料的不断上涨，工人工资的日益升高，让我们的利润空间愈来愈薄，经营成本愈来愈大。而建设方却墨守陈规，一味追求低成本，给我们的工作带来极大的不便。就目前而言，五星电器的很多发包价格沿用的仍是几年前的，有些价格明显偏低，小工程肯定背不过来。另外还有区域性的差异，也有一定的影响。我们只有在“创新设计”、“诚挚服务”和“确保质量”上多下功夫，方能求得生存，否则是举步维艰，难以为继。

综上所述，本人在20xx年带领部门全体同仁，在领导的关心指导下，发扬团队精神，锐意进取，克服了许多意想不到的困难，不断挑战自我，完成了上级下达的各项任务。今后还要不断充电，进一步加强专业知识的学习和提高，为公司的建设发挥余热，贡献自己的微薄之力。

最后，感谢公司领导的信任和栽培，感谢各个部门的全力支持，谢谢大家。