

2023年商场场地申请书(模板10篇)

通过撰写一份贫困申请书，我们可以向社会表达我们的需求，并获得相应的支援。请大家仔细阅读以下奖学金申请书范文，从中挑选合适的素材和表达方式，融入自己的申请材料中。

商场场地申请书篇一

尊敬的领导：

你们好！

我是西区x座16号负责人xxx[]首先感谢各位领导对本店的关注和支持，让我们顺利开店并经营至今。在此衷心的说声：谢谢！

“装新家到***”，尽管公司投入大量人力、财力对***品牌进行推广，但天不遂人愿，自本店开业至今，市场人流稀疏、生意惨淡、月月亏损，生意实难维持。在这种人流稀少的困难情况下，我店也不敢奢望能够赚多少钱，只希望能够保本不亏，争取现在苦心经营、积极调整经营策略，将来生意能够越做越好。目前我店收到公司第二期店铺收租通知，本人是真诚合作、积极交租的诚信商户。但目前的经营状况远远超出了我店的预期，资金有困难。特此恳请公司领导本着租用双方互惠互利的原则，充分考虑我店的实际经营情况，将第二期租金减租15天，以帮助我们度过困难时期，如果申请获得通过，本人立即交租。

衷心希望我店的减租申请能够得到公司领导的理解和支持！

此致

敬礼

申请人：

商铺地址：*****座16号

20xx年6月19日

商场场地申请书篇二

尊敬的商场各位领导：

你们好！

我是商场一楼门市——xx店负责人，首先感谢贵商场各位领导对本店的关注和支持，让我们顺利开店并经营至今。在此衷心的说声：谢谢！

在与贵商场洽谈合作之初，基于你方的诸多承诺和我司借助商超人流带动xx店客流的本意，以及合作双方真诚互赢的默契，最终促成了我司与贵商场的合作。但天不遂人愿，自本店开业至今，二楼超市人流日益稀疏、生意日渐惨淡，当初承诺的“麦当劳”也未见进驻，原本想借助“”超市和商超人流提升本店业绩的想法也被目前的现状打击的飞灰湮灭。

可以说，商场一楼门市的营业状况基本上全部倚仗商场和“”超市的客流，但眼见商超客流锐减，导致我店开业仅仅3个多月，人员大幅流失，业绩每况愈下。我店深感市场压力，生意实难维持。在这种恶劣的竞争情况下，我店也不敢奢望能够赚多少钱，只希望能够保本不亏，争取现在苦心经营、积极调整经营策略，将来生意能够越做越好。

俗话说：“亏本的生意没人做”，目前的铺租已经远远超出了本店的可承受范围，特此恳请贵商场各位领导本着租用双方互惠互利的原则，充分考虑我店的实际经营情况，将租金调至每月xx元，帮助我们度过困难时期。

衷心希望我司的减租申请能够得到贵商场各位领导的理解和支持，同时也恳请贵商场尽快对我店反馈的经营情况进行调查确认，将租金下调，帮助我店在商场继续生存下来！

此致

敬礼！

申请人：

申请日期□xx年xx月xx日

商场场地申请书篇三

尊敬的服装店老板：

您好！

这是一份来自**的辞职报告。

目前由于个人原因向您提出辞职，如您所至爱的这份事业，这也是我深爱的一份工作。每个人都有理想，坚持理想，幸福而又孤独，坚持自己，执着而又艰辛。我想我们都一样，不断的肯定理想又否定理想，又找寻新的理想，也不不断的肯定自己又否定自己，又找寻新的自己。一个有理想的人是非常令人钦佩的，过去的日子，我能为您梦想大旅的这一小段征程效力，深感荣幸！

对于辞职离开服装店一事，深感歉意！但是我不会因为有辞职打算而影响工作质量，这个您大可放心！

此致

敬礼！

XXX

XXXX年XX月XX日

商场场地申请书篇四

致XXX□

我公司因经营业务发展的需要和其它自身原因，欲更换办公场地到新的地方，为此特向贵公司提出对位于XXXXXX□以下简称“该物业”）退租申请，具体事宜如下：

一、我公司在房屋租赁合同未到期的情况下向贵公司申请对该物业进行退租，我公司愿意按照原房屋租赁合同的约定承担的相应的违约责任。我公司承诺于XXXX年XX月XX日搬离源创空间大厦。

二、为减少我公司违约所承担的相关责任，请贵公司帮助进行该物业的出租事宜，新租户免租期内产生的房租由我公司支付。我公司剩余的已缴费的租期作为新租户的免租期。

三、由于该物业未到期申请退租，因此由退租后再次出租产生的中介方佣金（月租金的1.1倍）由我公司独立承担。

四、在新租户向贵公司缴纳合同约定的费用后（以实际到帐日为准），请贵公司在5个工作日内给我公司办理相关退租手续。

五、在我公司缴纳所有应缴费用后，贵公司凭我公司提供的押金条退回我公司押金余额。

六、我公司保证退租时交回号房源《房屋租赁合同》份（共计份原件）给贵公司。

七、本申请内容以收到新租户的押金起生效！特此申请，请贵公司予以批准！

申请人□xxx

日期□xx年xx月xx日

商场场地申请书篇五

尊敬的xx商场领导：

过去2008年是个多灾多难的一年：年初雪灾，5.12汶川大地震，都是举世瞩目的重大灾害，对我国的经济造成了严重的损害，对大部分的行业造成了不小的损失。我们这种零售终端也未能幸免，年初雪灾京广线中断，很多原计划春节回家的客户只能留在深圳。这批客户穿新衣过新年是普遍的传统，不能回家就简单朴素地打发了2008年的春节，而这批客户比重为50%让我们的冬装只能以极低的价格甩卖出手。5.12汶川大地震中每个有人性的人都非常关注着整个救援过程，那些日子里我常看的电视频道就是cctv-10新闻频道。全国人民都神情紧张，毫无消费欲望甚至有人认为此时消费是对死难同胞的不敬，这次地震对灾区造成了约8400亿的财产损失及将近9万人的死亡，而对我们零售终端也造成了约65%的损失，生意额直线下降，连续几天不开单是经常的事，同样奥会也是如此，这些造成我们生意难做，但是这些都是为期不超过2个月的中期影响，我们都挺过来了。

可是接下来发生的事情对我们的影响将是长期的。

从2008年9月份美国的次贷危机逐渐演变为全球的经济危机，这个影响却是长久深远的，未来经济下滑不可避免，人们对自己的未来就业前途深感迷茫；企业更是想尽办法节省开支、降低产能、减薪裁员，在这样的大环境里是非常普遍的情况，能省尽量省，不能省的也尽量降低标准。

提前1年预测1998年亚洲金融风暴的经济学家谢国忠在凤凰卫视访谈中就预测2009年中国经济领域将发生大事，主持人欲问详情，谢国忠不愿详谈只是提醒老百姓捂紧钱袋，而2009年2月中旬开始，蛇口南水步行街西段也将进行为期3个月的南水村排污管网改造工程。工程内容为街面开挖、砌井、埋管、清理污水、重新铺设水泥路面。工程过程中将有严重的空气污染、噪音污染、粉尘污染对蛇口南水步行街的营商环境一定造成严重的破坏。生意自然也将受到严重影响。

综上所述2009年必然是非常艰难的一年，不只是蛇口、不只是深圳、不只是广东、也

不只是中国；

不仅是服装零售业、不仅是零售业、也不仅是生产企业都将是如此。

而只有房屋出租业不会受到生死存亡的危险。

所以，恳请*****在2009年能够降低租金使我们能够渡过难关。希望降幅为35%。

申请人：

申请日期：

商场场地申请书篇六

致（填写出租房名称）：

首先感谢贵司长期以来对本单位的支持！本单位租赁地址为。自新型冠状病毒疫情产生与爆发以来，全国各地采取了多项措施来防止疫情的扩散，江苏省已于20xx年1月24日启动重大突发公共卫生事件一级响应，包括延长春节假期，延长复工

事件，实行最大限度减少公众聚集活动，停止存在明显交叉感染风险的公众聚集活动，限制人员外出等措施。

本单位在疫情期间配合贵司封闭工作，自20xx年1月28日至20xx年2月日（填写复工日）暂停营业，以避免人员聚集造成病毒感染及扩散。停业期间本单位无任何收入，面临极大的经营压力！

疫情期间，国家、省、市、区各级政府部门相继出台了有关减免房租的政策规定。20xx年2月12日江苏省人民政府办公厅出台《关于支持中小企业缓解新型冠状病毒肺炎疫情影响保持平稳健康发展的政策措施（苏政办发〔20xx〕5号）》第一条第3款中明确“疫情期间，对承租国有资产类经营用房的中小企业免收2月份租金，减半收取3—4月份租金；鼓励各类园区、小微企业双创基地、科技企业孵化器为载体带头减免承租的中小微企业房租，各地可结合实际确定减免期限或金额，对带头减免租金的载体优先给予政策支持和适度财政补贴。”

我单位现租用贵司位于用于经营/办公，每月租金为xx元。因疫情影响，特向贵司申请免收本单位20xx年2月份租金，减半收取20xx年3-4月租金。

本单位期待贵司本着相互理解，互相支持的态度，在收到此函件后回复租金调整方案，共渡难关。

顺颂商祺！

申请人：

20xx年 月 日

商场场地申请书篇七

尊敬的xx商场领导：

过去20xx年是个多灾多难的一年：年初雪灾，5.12汶川大地震，都是举世瞩目的重大灾害，对我国的经济造成了严重的损害，对大部分的行业造成了不小的损失。我们这种零售终端也未能幸免，年初雪灾京广线中断，很多原计划春节回家的客户只能留在深圳。这批客户穿新衣过新年是普遍的传统，不能回家就简单朴素地打发了20xx年的春节，而这批客户比重为50%让我们的冬装只能以极低的价格甩卖出手。5.12汶川大地震中每个有人性的人都非常关注着整个救援过程，那些日子里我常看的电视频道就是cctv-10新闻频道。全国人民都神情紧张，毫无消费欲望甚至有人认为此时消费是对死难同胞的不敬，这次地震对灾区造成了约8400亿的财产损失及将近9万人的死亡，而对我们零售终端也造成了约65%的损失，生意额直线下降，连续几天不开单是经常的事，同样奥会也是如此，这些造成我们生意难做，但是这些都是为期不超过2个月的中期影响，我们都挺过来了。

可是接下来发生的事情对我们的影响将是长期的。

从20xx年9月份美国的次贷危机逐渐演变为全球的经济危机，这个影响却是长久深远的，未来经济下滑不可避免，人们对自己的未来就业前途深感迷茫；企业更是想尽办法节省开支、降低产能、减薪裁员，在这样的大环境里是非常普遍的情况，能省尽量省，不能省的也尽量降低标准。

提前1年预测1998年亚洲金融风暴的'经济学家谢国忠在凤凰卫视访谈中就预测20xx年中国经济领域将发生大事，主持人欲问详情，谢国忠不愿详谈只是提醒老百姓捂紧钱袋，而20xx年2月中旬开始，蛇口南水步行街西段也将进行为期3个月的南水村排污管网改造工程。工程内容为街面开挖、砌

井、埋管、清理污水、重新铺设水泥路面。工程过程中将有严重的空气污染、噪音污染、粉尘污染对蛇口南水步行街的营商环境一定造成严重的破坏。生意自然也将受到严重影响。

综上所述20xx年必然是非常艰难的一年，不只是蛇口、不只是深圳、不只是广东、也

不只是中国；

不仅是服装零售业、不仅是零售业、也不仅是生产企业都将是如此。

而只有房屋出租业不会受到生死存亡的危险。

所以，恳请*****在20xx年能够降低租金使我们能够渡过难关。希望降幅为35%。

申请人：

申请日期：

商场场地申请书篇八

尊敬的万贯集团各位领导：

您们好！

我是金府银座酒店7楼怡生圆养生会所总经理冯晓彦，首先感谢集团各位领导对本店的关注和支持，让我们顺利开店并经营至今。在此衷心的说声：谢谢！

在与贵集团洽谈合作之初，基于你方的诸多承诺和我店借助集团人流带动本会所客流的本意，以及合作双方真诚互赢的默契，最终促成了我店与贵集团的合作。但天不遂人愿，自

本店开业至今，周边市政建设、交通拥堵、噪声缠绕，生意日渐惨淡，当原本想万贯集团的人流提升本店业绩的想法也被目前的现状打击的飞灰湮灭。

可以说，本店营业状况基本上全部倚仗万贯集团的客流，但眼见客流锐减，导致我店开业仅仅1年多来，人员大幅流失，业绩每况愈下。我店深感市场压力，生意实难维持。在这种恶劣的竞争情况下，我店也不敢奢望能够赚多少钱，只希望能够保本不亏，争取现在苦心经营、积极调整经营策略，将来生意能够越做越好。

俗话说：“亏本的生意没人做”，这次房租增长已经远远超出了本店的可承受范围，特此恳请贵集团各位领导本着租用双方互惠互利的原则，充分考虑我店的实际经营情况，将原本涨租2元/平方调至1元/平方，帮助我们度过困难时期。

衷心希望我店的减租申请能够得到贵集团各位领导的理解和支持，同时也恳请贵集团尽快对我店反馈的经营情况进行调查确认，将租金下调，帮助我店在万贯市场继续生存下来！

此致

敬礼！

申请人：

申请企业：

申请日期：

商场场地申请书篇九

尊敬的领导：

你好!我是商场的销售主管 xxx□下面是我的辞职信。

在商场从事销售工作的一年里，学到了很多知识，商场的营业状态也是一直表现良好态势。十分感谢公司给了我这么好的机会在这么好的环境学习和工作。虽然在商场历练了一年多的销售，但俗话说“学无止境”，还需要学习很多。这个辞职的机会我想了非常久，商场对营业员很保护很照顾(对业务风险来说)，鉴于我的个性，如果要在公司有所成长甚至成长为能独当一面的能手，可能很难。我自己也意识到了我的个性比较内向，他们也常常提醒我这一点，其实，这不管是对公司培养人才还是自身完善都是突破的难点。虽然我的观念是：人是需要不断完善自身不断进步的。我也一直很努力地让自己变得更好，变得适应环境，以便更好的发挥自己的作用。但是我觉得自己一直没什么突破，考虑了很久，确定了需要变换环境来磨砺。

商场营业部近期人员变动较大，因此交接工作可能需要一个时期。我希望在 10/24 左右完成工作交接。这个时间也许比较紧，如果实施上有太多困难，我同意适当延迟一周。但是我还是希望副理理解，现临近年底，如果能给予我支配更多的时间来找工作我将感激不尽!

我希望在我提交这份辞职报告的时候，在未离开岗位之前，是我的工作请主管尽管分配，我一定会尽自己的职，做好应该做的事。另外，希望主管不要挽留我，其实，离开是很舍不得，原因自不用说明。但是既已决定，挽留会让我最终离开的时候更为难。谢谢!最后，希望商场的业绩一如既往一路飙升!各位同仁工作顺利!

此致

敬礼!

XXX

XXXX 年 XX 月 XX 日

商场场地申请书篇十

尊敬的.**商场各位领导:

你们好!

我是商场一楼门市——**店负责人**, 首先感谢贵商场各位领导对本店的关注和支持, 让我们顺利开店并经营至今。在此衷心的说声: 谢谢!

在与贵商场洽谈合作之初, 基于你方的诸多承诺和我司借助商超人流带动**店客流的本意, 以及合作双方真诚互赢的默契, 最终促成了我司与贵商场的合作。但天不遂人愿, 自本店开业至今, 二楼超市人流日益稀疏、生意日渐惨淡, 当初承诺的“麦当劳”也未见进驻, 原本想借助“**”超市和**商超人流提升本店业绩的想法也被目前的现状打击的飞灰湮灭。

可以说, 商场一楼门市的营业状况基本上全部倚仗**商场和“**”超市的客流, 但眼见商超客流锐减, 导致我店开业仅仅3个多月, 人员大幅流失, 业绩每况愈下。我店深感市场压力, 生意实难维持。在这种恶劣的竞争情况下, 我店也不敢奢望能够赚多少钱, 只希望能够保本不亏, 争取现在苦心经营、积极调整经营策略, 将来生意能够越做越好。

俗话说: “亏本的生意没人做”, 目前的铺租已经远远超出了本店的可承受范围, 特此恳请贵商场各位领导本着租用双方互惠互利的原则, 充分考虑我店的实际经营情况, 将租金调至每月**元, 帮助我们度过困难时期。

衷心希望我司的减租申请能够得到贵商场各位领导的理解和支持, 同时也恳请贵商场尽快对我店反馈的经营情况进行调

查确认，将租金下调，帮助我在**商场继续生存下来！

此致

敬礼

申请人：****

申请日期：**年**月**日