

# 2023年水泵采购合同 地区总代理合同(优秀6篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。那么合同书的格式，你掌握了吗？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇一

1、广州领向汽车用品有限公司（以下简称甲方）授权（以下简称乙方）

（1）不铺货情况下，该产品给予省代1.6折优惠（205元），保证金；市代则1.8折优惠（230元），保证金；以上价格都不含税，含税加10个点。

（2）铺货情况下，该产品给予省代1.6折优惠（205元），保证金；市代则1.8折优惠（230元），保证金；铺货则按进货量的百分之五十给予铺底，每次要结清上次货款才可以再次铺货，以上价格都不含税，含税加10个点。

3、授权期限为\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日止。

1、甲方负责对乙方相关甲方汽车专用系列产品提供技术指导。

2、甲方按本合同及按乙方向甲方下的订单提供产品和服务。

3、甲方负责把有关产品的相关资讯及时通报给乙方；甲方如有新产品面市应立即反馈给乙方。

4、甲方负责对乙方的市场推广进行方案支持，并对市场推广

活动的具体实施保留监督权。

5、甲方颁发统一的地区总代理商授权书，并提供全国性广告支持。

6、在市场推广初期，公司可为销售商提供出x展架等。若乙方需要更大量的宣传资料，则乙方有权根据甲方提供的原文件模版自行修改（需经甲方同意、确认），并印刷。

7、甲方有权根据市场情况和代理商的业绩调整代理制度、代理结构、代理价格，并通过电子邮件、传真等方式通知乙方变更后的代理制度和代理价格信息。

1、乙方在经营甲方系列产品的业务中，只能销售甲方汽车专用系列产品，不得再经营另外品牌、另外厂家的系列产品，否则甲方有权取消乙方代理商资格，立即停止供货并不退保证金。

2、乙方应该努力提高培训能力，并根据当地的市场情况，定期组织各种太阳能空气净化器技术培训和宣传活动，以便促进甲方技术与观念的推广。

3、乙方可以设立下级经销商（档案在甲方公司备案），下级经销商的经销政策原则上应与广州领向汽车用品有限公司经销商政策保持一致，利于各经销商之间的公平竞争与业务交流，促进竞争，促进发展；特殊情况，可适度调整，但必须得到甲方公司同意，并在甲方公司备案。

4、展的大前提，并能积极促进当地市场健康、良性发展，必须避免因小利而影响行业发展，必须考虑整体市场的保护与未来长久持续发展，避免采取价格恶性竞争等各种不利于行业发展的不良竞争手段，以达到共同赢利、共同发展的目的。

5、各级销售商应按其级别所属逐级进货，不得跨级进货，如

有特殊原因跨级进货或直接到公司进货，则享受相关政策不变，其销售额归属其上级经销商（扣除公司代为发货的包装、运输费用）。

6、乙方在代理业务中保证向客户提供广州领向汽车用品有限公司“零烦恼”服务，不得欺诈、胁迫等不正当手段损害客户利益，以树立广州领向汽车用品有限公司良好企业形象，使用户满意最大化。

7、不得以任何形式破坏甲方的价格政策，不得泄露甲方的商业秘密。否则，甲方保留取消乙方地区总代理资格的权利。

8、乙方应对甲方明确提示为保密资料的信息给予保密。

9、乙方有义务接受用户对产品的意见和申诉，及时通知甲方并关注甲方的切身利益。

10、乙方必须于月初3号前如实提供上月“月销售报表”、“库存明细表”等当地市场相关信息报表。

11、乙方及时反馈市场信息及信息反馈卡（说明书最后一联剪切下来的保修卡）给甲方。

12、合同终止后，乙方无权继续使用甲方的任何资料，否则乙方应承担造成的一切后果。

13、乙方可以享受甲方组织的定期或不定期的经销商交流会、培训等相关支持。

14、乙方不得侵犯有关甲方产品的知识产权（包括：专有技术、商标权等），同是应负有保护甲方知识产权的义务。

15、乙方零售价格必须到甲方外备案，以便防止当地客户直接询价时出现报价不一致情况。大型客户的报价，乙方可根

据实际情况跟甲方协商决定，以免影响本地区乃至全国的市场。

1、附产品价格表一份。但在市场有变化时，乙方可根据市场变化向甲方申请调整价格。

2、若因新产品上市、产品更新换代而进行价格调整时甲方应提前10天通知乙方。

3、甲方进行价格调整时，对乙方尚未销售的产品实行价格保护，即甲方价格下调时，对乙方库存产品执行新价格，并向乙方补偿相应的差价（按原进货价计算），差价在下一次订货时从货款中补还。保护量以乙方库存量为限（不包括以销售未发货的），甲方在必要时可对乙方库存进行清点：价格保护期限为30天。以乙方订货日开始计算。

4、若乙方未能按时准确向甲方递交“月销售报表”及“库存量报表”，将无权享受甲方提供的价格保护。

1、乙方向甲方订货必须填写《订货单》，并以传真或email形式通知甲方。

2、甲方实行款到发货原则。

3、甲方所报代理报价为不含税价格，增值税发票增加10%。

除非乙方指定特殊的包装方式外，包装物应由甲方提供并自负费用，运输包装、小包装及封装形式必须符合乙方要求（如乙方未作要求，包装物应保证符合运输、产品安全及中华人民共和国国家安全的要求）。

1、乙方指定运输承运人的，甲方可代乙方发货至运输人处，甲方至运输人费用（经甲方同意的市区内运输费用）可由甲方代为承担：但不承担其它运输费用，运输所需费用乙方自

行承担，并与货款一同支付。

2、由甲方指定承运人的，运输途中风险由甲方承担。

3、乙方指定运输承运人的，甲方至乙方指定承运人处之间的运输风险由甲方承担，其余风险由乙方承担。

4、由甲方指定运输人的，甲方负责把货物送到乙方所在地最近的货运场或是乙方指定的货运场，甲方至乙方货运场之间的一切运输风险由甲方承担，其它运输风险由乙方承担。货物从甲方到乙方手中所有运输费用由乙方承担。

1、交货服务：

(1) 甲方自收到乙方货款之日起，按经甲方确认的乙方《订货单》的交货期按期发货。

(2) 甲方交货前1天内通知乙方，该通知包括交货日期、交货产品、交货数量等内容。

(3) 甲方将在发货后将货运单据传真或寄至乙方。发货时间以货运单据上标明的时间为准。

1、乙方收货后，应立即核对货物数量，若发现收到的货物与订单不一致，应在货到之日起1日内通知甲方，由双方核对解决，逾期由乙方自行承担责任。

2、甲方对由于其自身或产品固有的缺陷造成的损坏或灭失承担全部责任。

1、甲方对所售产品实行保修，终身维修只收维修成本的售后服务政策；因操作不当、人为损坏、磨损、不可抗力等因素造成的产品问题不在保换保修范围，售后服务起始日以产品出货日期为准。

2、乙方对所售产品有售后服务的义务，按甲方售后服务政策给用户进行售后服务工作，具体货物的维修工作由甲方负责，坏货由乙方定期寄到甲方客户服务中心，甲方在收到坏货后，会在7个工作日内分析坏货原因，并即时把修好后的货物随同坏货分析报告一起发给乙方，甲方与乙方之间的维修等费用在月末定期结算。

3、符合包换、保修条件的产品，运输费用由甲方承担，否则由乙方承担。产品保修期之外的运输费用由乙方承担。

4、甲方向乙方提供必要的技术支持，包括：

免费集中培训（往返交通、食宿费乙方自理）；

免费提供（装机、故障、维修）工程解决方案和技术咨询。

1、双方协商一致解除本合同。

2、一方当事人主体资格消失，如被撤消或进入破产、清算程序，另一方有权解除合同，但进行重组、名称变更、分立或与第三方合并等不在此列。

3、由于不可抗力或意外事件使合同无法继续履行，双方均可要求解除合同。合同解除后，双方依据本合同的权利义务终止，但一方在合同解除前应履行的义务仍需履行。除因不可抗力或意外事件致使合同解除的情形外，引起合同解除事由的一方应赔偿因合同解除给另一方造成的损失。

由于不可抗力或意外事件而影响甲方正常的供货时，不视作甲方违约，乙方对此表示认同。“不可抗力”是指：不能预见、不能克服且无法避免的客观事件，如战争、自然灾害、政府禁令等。

1、乙方与甲方是相互独立的缔约人，在合作期间，必须严格

的遵守本合同的条款，除了本合同中已表达的之外，每一方都有独立的权利和义务，任何一方均不得将其债务强加于另一方或影响赋予另一方的权利，若因任何一方的行为引起第三方诉讼、索赔，均由该方独立承担责任。

2、由于一方原因违反本合同条款而给另一方造成损失的，违约方应承担由此给另一方造成的一切损失。

1、修订；本合同的修订仅能以双方授权代表签署/盖章的书面文件进行，该类文件是本合同的有效组成部份。

2、合同份数及附件；本合同一式两份，双方各执一份；有效附件如订单、价格表有同等的法律效力。

3、部份失效；如果本合同的任何条款被合格的司法机关裁定在某些方面不可执行，且这种不可执行性不会对双方在本合同中的权利造成实质性的影响，则本合同的其他条款继续有效。

4、弃权；本合同的有效弃权须经弃权方书面签署；一方对另一方不履行本合同的义务和责任的某些事件放弃追究并表示对以后发生的事件也放弃追究。

5、合同终止后的有效条款；本合同以下条款在本合同终止以后仍然有效：违约责任条款、免责条款、法律适用条款、纠纷解决条款、售后服务条款。

6、信息传递；当一方的有关基本信息发生变化（如地址、帐号、法定代表人等），可能对双方的合作产生影响时，应将变化信息立即书面通知另一方。任何一方的通知都应以书面形式包括传真或电子邮件的形式传递。

有关此合同的争议应通过双方友好协商解决。如果通过友好协商不能得到解决，双方可将争议提交合同签订地有管辖权

的人民法院依法判决。

本合同有效期为3年，从双方签字（盖章）之日生效。本合同到期前一个月，若双方协商后可以续签；若本合同到期未续签的，本合同到期将自动失效。

甲方：\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇二

乙方：\_\_\_\_\_

一、甲方授权乙方限在\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市(县、区)区域内作为甲方产品的独家经销商，甲方不再向另家供货，从而保证乙方独家销售权。

二、业务办理方式：现款现货，货到先付款后提货。运输交货方式：代运制交货(只限长途)。乙方提货额达\_\_\_\_\_元。甲方负责组织货源。

三、甲方按各不同品种瓶、盒上明确标明的产品执行标准保证产品质量。

四、乙方对销售困难的任何\_\_\_\_\_白酒品种在保持产品原样的情况下，享受调换、退货、退款的选择权，从而维护乙方经济利益不受损失。退货调换品种时运费由乙方承担。

五、乙方在所在区域内经销\_\_\_\_\_白酒发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

六、乙方必须严格按约定区域、价格销售，不准跨域降价销



售，第一次按当地经销商收回的冲货数量为依据给予冲货方应得提成的3倍罚款，从提成奖励中扣除；第二次甲方取消乙方该品种的经销资格；第三次甲方有权单方终止协议并扣除乙方所有提成奖励。

七、乙方自协议签定之日起3个月内如月平均销售额达不到( )元，甲方有权自行终止本协议。

八、本协议自双方签字第一批货物交付后生效，有效期为一年，本协议一式三份，甲乙双方各存一份，备案一份。因本协议执行发生纠纷，由甲方所在地法院负责处理。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇三

根据《\_合同法》及相关法律法规的规定，秉着平等互利、诚实信用的原则，甲方将星缘圣府小区的深水井水泵系统及管道系统的安装调试及验收工程发包给乙方施工，甲乙双方就该施工过程经过充分协商，达成并签订如下合同条款，以资双方共守。

乙方包工包料，负责工程方面所涉及的所有工作。

本工程内容包括星缘圣府小区深水井水泵系统和管道系统的安装调试、验收及工程完工后为期一年的维护与维修。

本工程要求在20xx年x月x日开工，并在20xx年x月x日前竣工。

1、工程造价：万元

2、造价包含乙方施工时所发生的一切费用（包括吊运车辆、

施工人员、安装材料及设备等）、保修期内维修所时所发生的一切费用（包括吊运车辆、施工人员、安装材料及设备等）和所产生的税金。

3、乙方工程进场，甲方不支付预付款。

4、工程完工验收合格后，甲方留取10%的质量保证金，并在一个月内一次性支付乙方90%的工程款项。甲方留取10%的质量保证金在保修期满后一个月内一次性付清。

1、工程开工前，对施工现场进行安排及确定，保证乙方正常开工。

2、施工过程中，协助乙方处理除工程原因外的阻碍施工进度情况。

3、为乙方提供材料堆放场地。

1、提供乙方法人单位的营业执照和及相关的资质证明。

2、严格按甲乙双方确认的图纸施工（如有变动，按甲方指定施工）。

3、施工电源由甲方协助乙方处理，其电费由乙方自行承担。

4、做好各项质量检查记录，按甲方要求的施工进度按期竣工，组织竣工验收并保证验收合格。

5、工程完工后现场恢复由乙方负责。

6、负责施工期间的安全责任问题和安全事故所产生的一切费用。

7、施工完成后，提供竣工图纸，及时办理工程结算。

8、按有关规定该工程保修期为验收合格交付使用后一年。

9、如发生设备损坏（水泵损坏、管道损坏、漏水、渗水等），乙方须在接到甲方通知的5个工作日内到场组织维修。

10、维修时所产生的所有费用（包括车辆、材料、人工等）均由乙方负责，甲方不再额外支出。

甲方单位名称：

乙方单位名称：

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇四

委托方(以下称甲方)：

总代理方(以下称乙方)：

### 第一条 总则

1. 委托方与总代理方(被委托方)在平等、互利、自愿的原则上，经充分协商，达成总代理协议，共同信守。

2. 委托人指定的总代理人系独家全权代表，委托人授权其代表可根据协议所列的条款和条件，与卖方洽谈欲引进的技术的价格及其他有关事项。

### 第二条 定义

2·1. “佣金”系按本协议所列的条款和条件由委托人按照6·1条款支付给总代理人的佣金。

2·2. “许可证协议”，指委托人与卖方所签订的技术转让或许可证协议，包括与技术有关的于任何时候所作的补充、修

改和增补的技术，由卖方出售、转让该技术并向委托方予以报价。

2·3. “价格”系指委托人为引进该项技术而支付给卖方的款额。

### 第三条总代理

3·1. 委托人指定其总代理人，系为独家全权总代理，代表委托人与卖方洽谈引进该项技术应付的价款及有关许可证协议的条款和条件，并代表委托人联系有关事项。总代理人愿意接受此委托。

3·2. 在协议有效期内，委托人不得指定其他任何人为其代理人洽谈引进该项技术的价格及有关许可证协议的条款和条件，或代表委托人联系有关任何事项。

3·3. 根据协议，总代理人作为委托的独家全权代理，代表委托人洽谈本许可证的协议为引进该项目，为此，一旦成交，予以承认并生效。委托人与卖方洽谈该项技术的价格及其他条款和条件，经谈妥各方当事人正式签署许可证协议及总代理取得佣金，其总代理终止。

3·4. 本协议的委托人与总代理人不因委托代理成合股关系，亦不因此获得本协议指定范围外的代理权。

### 第四条总代理人的职责

4·1. 必须努力与卖方洽谈，向卖方取得最好的价格及最优惠的条款和条件，便于委托人获得该项技术的转让并尽速签订许可证协议。

4·2. 在洽谈转让及引进该项技术的过程中，总代理人与卖方洽谈中若出现任何争议、分歧或僵局，应立刻向委托人提供

有关详情，并就此事与委托人磋商。

4·3. 应采取确实有效的办法为委托人取得该项技术并签订许可证协议。

4·4. 在本协议有效期内，未经委托人书面同意，总代理人不得：

(3) 与卖方议定转让或获得该项技术的价格及有关条款和条件；

(4) 不论以任何方式从委托人处获得的信息资料，皆属秘密，仅能为引进技术用，不得泄露。

## 第五条委托人的职责

5·1. 代理人当代表其委托人与卖方商定价格、条款和条件时，或将转让技术的价格条款和条件书就许可证协议时，或就有关问题提出要求时，委托人须立即向总代理人给予指示。

5·2. 委托人应及时满足代理人的要求，向总代理人提供有关业务所需的信息，便于总代理人与卖方洽商转让和获得该项技术。

## 第六条佣金

6·1. 委托人同意支付给总代理人价格总金额的百分之现金\_\_\_支付。届时不得以任何借口延迟，应即时支付。

## 第七条终止协议

7·1. 如遇有下列任何条件或情况时，委托人须以书面方式通知总代理人：按协议规定总代理人不履行或不遵守其职责或义务时，或当收到委托人就总代理人不履行或不遵守其职责的通知后的30天内，仍置之不理，则立刻终止本协议对代理

人的委托。

7·2. 按照本协议规定期满或终止对总代理人的委托，不论出于何种原因，均不妨碍协议各方面的权利和义务。

7·3. 当届满和终止对总代理人的委托时，按下述条款办理：

(2) 按照本协议规定，于终止对总代理人委托的5天内，委托人将佣金(按6.1条规定应支付尚未付清部份的佣金)支付给代理人。

7·4. 按本协议规定不论出于何处原因届满或终止对总代理人的委托，本协议仍然予以履行或遵守其条款，对各方均有约束力并付之实施。

## 第八条分代理或转让

8·1. 非经委托人书面同意，总代理人不得将协议之任何义务或责任转让给非经委托人指定的分代理，不论经委托人如何同意的由总代理人委托的分代理，根据协议的规定不得免除代理人的任何权利、义务或责任。

8·2. 非经总代理人书面授权，委托人不得将本协议规定的任何权利、义务或责任予以转让或转移给他人。

8·3. 本协议对委托人、总代理人及各方指定的继承人均具有同等的约束力，并确保实施。

## 第九条修改

委托人与总代理人签订的引进技术协议书，包括整个协议书和备忘录，立即取代委托人与总代理人对该项技术以往的全部协议和安排，后者自本协议签署之日起，即告终止。除非经本协议当事人签署的书面通知，否则本协议不得作任何修

改和变更。

## 第十条法律适用

本协议根据签字时中华人民共和国现行的有关法律、法令和条例制订。然而，在协议生效后，由于中华人民共和国颁布了新的法律、法令、条例，或对原有的法律、法令和条例进行了修改，致使委托人和总代理人中任何一方的经济利益发生重大的变化，应及时协商，并对本协议的有关条款作必要的修正和调整，以维护委托人和总代理人在协议中的正常的经济权益。

## 第十一条争议的解决

11·1 在执行本协议中所发生的或与本协议有关的一切争执，首先应由委托人和总代理人友好协商解决。

11·2 若协商不能解决，在中华人民共和国仲裁委员会根据该委仲裁程序仲裁。

11·3 仲裁裁决是终局的，对委托人和总代理人都有约束力，仲裁费由败诉方负担。

## 第十二条通知

凡有关本协议的通知、请求或其他通讯往来，须以文字为准，可采用书信、电传、电报方式按对方地址寄发对方。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

共3页，当前第3页123

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇五

**第二条 定义** 2.1. 本协议内所用词汇的意义，明确阐述如下：佣金系按本协议所列的条款和条件，由委托人按照6.1. 条款支付给总代理人的佣金。 许可证协议系指委托人与卖方所签订的技术转让或许可证协议，包括与技术有关的于任何时候所作的补充、修改和增补的技术，由卖方出售、转让该技术并向委托方予以报价。 价格系指委托人为引进该项技术而支付给卖方的款额，包括许可证和特许权使用费及其他费用，由委托方向卖方支付的款额。 2.2. 各条款所列的标题仅为醒目而用，对本协议的解释无影响。

**第三条 总代理** 3.1. 委托人指定其总代理人，系为独家全权总代理并代表委托人与卖方洽谈引进该项技术应付的价款及有关许可证协议的条款和条件并代表委托人联系一切有关事项。为此，总代理人愿意接受此委托。 3.2. 在协议有效期内，委托人不得指定其他任何人为其代理人洽谈引进该项技术的价格及有关许可证协议的条款和条件或代表委托人联系有关任何事项。 3.3. 根据协议总代理人作为委托的独家全权代理，代表委托人洽谈本许可证协议为引进该项目，为此，一旦成交，予以承认并生效。委托人与卖方洽谈该项技术的价格及其他条款和条件，经谈妥及各方当事人正式签署许可证协议及总代理取得佣金，其总代理终止。 3.4. 委托人指定总代理人系为独家全权代理，代表委托人洽谈许可证协议及引进该项技术之事宜，本协议的委托人与总代理人不因此构成合股关系，亦不因此获得本协议指定范围外的代理权。

**第四条 总代理人的职责** 4.1. 于本协议期内总代理人：（1）必须努力与卖方洽谈，向卖方取得最好的价格及最优惠的条款和条件，便于委托人获得该项技术的转让并尽速签订许可证协议。（2）在洽谈转让及引进该项技术的过程中，总代理人与卖方洽谈中若出现任何争议、分歧或僵局，应立刻向委托人提供有关争议、分歧或僵局之详情并就此事与委托人磋商。（3）应采取确实有效的办法为委托人取得该项技术并签



定许可证协议。 4.2. 在本协议有效期内，未经委托人书面同意，总代理人不得：(1)除委托人指定的全权代理有关事项外，不得自命为委托人代理任何事项；或(2)以委托人的名义允诺或解决任何事宜，或以委托人的信用作担保，或代表委托人作出任何保证或陈述，或使委托人承担任何责任或业务；或(3)与卖方议定转让和获得该项技术的价格及有关条款和条件；或(4)不论以何种方式从委托人处所获得的信息资料，皆属秘密，仅能为引进技术用，不得泄露。

第五条 委托人的职责 5.1. 代理人当代表其委托人与卖方商定价格条款和条件时，或将转让技术的价格条款和条件书就许可证协议时，或就有关问题提出要求时，委托人须立即向总代理人给予指示。 5.2. 委托人应及时满足代理人的要求，向总代理人提供有关业务所需的信息，便于总代理人与卖方洽商转让和获得该项技术。

第六条 佣金 6.1. 委托人同意支付给总代理人价格总金额的百分之\_\_\_\_(\_\_\_\_%)的佣金。佣金于许可证签署之日以美元支付。 6.2. 协议双方同意卖方与委托方签订转让技术价格条款及条件时，委托方的义务应根据6.1.条规定支付佣金，同时总代理人按照第6.1.条规定有权收取佣金，届时不得以任何借口延迟，应即时支付。

总代理人不履行或不遵守其职责或义务时，或当收到委托人就总代理人不履行或不遵守其职责的通知后的三十(30)天内，仍置之不理，立刻终止本协议对总代理人的委托。 7.2. 按照本协议规定期满或终止对总代理人的委托，不论出于何种原因，均不妨碍协议各方的权利和义务。 7.3. 当届满和终止对总代理人的委托时，按下述条款办理：(1)总代理人应立即将持有与委托人业务有关的票据、备忘录、记录稿件或其他文件交还给委托人。(2)按照本协议规定，于终止对总代理人委托的五(5)天内，委托人将佣金(按第6.1.条规定应支付尚未付清部份的佣金)支付给代理人。 7.4. 按本协议规定不论出于何种原因届满或终止对总代理人的委托，本协议仍然

予以履行或遵守其条款，对各方均有约束力并付之实施。

**第八条 分代理或转让** 8.1. 非经委托人预先书面同意，总代理人不得将协议之任何义务或责任转让或转移给非经指定的分代理。不论经委托人如何同意的由总代理人委托的分代理，根据协议的规定不得免除总代理人的任何义务或职责。 8.2. 非经总代理人预先书面同意，委托人不得将本协议规定的任何权利、义务或责任予以转让或转移给他人。 8.3. 本协议对委托人、总代理人及各方指定的继承人均具有同等的约束力并确保实施。

**第九条 修改** 委托人与总代理人签订的引进技术协议书，包括整个协议书和备忘录，并将取代委托人与总代理人对该项引进技术以往的全部协议和安排，且后者自本协议签署之日起，即告终止。除非经本协议当事人签署的书面通知，否则本协议书不得作任何修改和变更。

**第十条 适用的法律** 本协议的一切条款，是根据签字时\_\_\_\_\_现行的有关法律、法令和条例制订的。然而，在协议生效之后，由于\_\_\_\_\_颁布了新的法律、法令、条例，或对原有的法律、法令和条例进行了修改，致使委托人和总代理人中任何一方的经济利益发生重大的变化，应及时协商，并对本协议的有关条款作必要的修正和调整，以维护委托人和总代理人在协议中的正常的经济权益。

**第十一条 争议的解决** 11.1. 在执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争执，首先应由委托人和总代理人友好协商解决。 11.2. 若协商不能解决，可在\_\_\_\_\_调解，如调解无效，最终将在\_\_\_\_\_根据国际的仲裁程序仲裁。 11.3. 在争执发生时及争执提交仲裁过程中，除所争执并提交仲裁的问题外，委托人和总代理人都必须按本协议的规定继续行使自己的权利，履行各自的义务。 11.4. 仲裁的裁决是终局的，对委托人和总代理人都有约束力。仲裁费(不包括各方聘请律师的费用)由败诉方负担或由仲裁机构裁决。

**第十二条 语言** 本协议以英文和中文书就，两种

文字均为正式文本。

第十三条 通知 13.1. 凡有关本协议的通知、请求或其他通讯往来，须以文字为准，可采用书信、电传、电报方式传递。

13.2. 凡有关通知、请求或其他通讯往来，可用书信、电传、电报方式按对方所列地址寄至对方。

## 2023年水泵采购合同 地区总代理合同优秀篇六

甲方： 服饰有限公司（以下简称甲方）

乙方：（以下简称乙方）

### 一、代理授权

甲方授权乙方为“ ”品牌服装在 总代理经销甲方“杨丹”品牌服装，代理时间自 年 月 日至 年 月 日止。

### 二、代理的基本条件

- 1、具有法人资格，具有一切法律重点证件，有一定的实力和经营能力；
- 2、主要城市或省会；
- 4、严格遵守甲方的代理销售策略及本协议有关规定；
- 5、具有较强的品牌意识，并有志于在服饰品牌经营与推广方面发展；
- 6、须按照公司的统一形象要求进行店铺装修和货品陈列；

### 三、乙方的责任及义务

- 1、乙方在代理区域内应以合法方式销售产品；
- 2、乙方不能销售与本品牌有同类商品的货品；
- 4、乙方不得随意改变甲方货物上指定的挂牌价；
- 5、协议终止后，乙方未售出产品，甲方不给予退换；

#### 四、合作方式及订货付款、货运

- 3、乙方若超过二个月未向甲方进货或中途停业，甲方将终止乙方的代理权并不退还合同保证金。
- 4、甲方给予乙方拿货折扣为挂牌价折，换货率为%；
- 5、结算方式：按订单结算款到发货；
- 6、货运费用由乙方承担；
- 7、乙方在收到货物的三个工作日之内验货，如有质量问题，须书面通知甲方，否则视统一验收合格；
- 8、在协议期间，乙方首次配货总额必须在壹拾万元以上。乙方第一年进货额总值需达到200万；第二年进货额总值需达300万；第三年进货额需达500万元的任任务。若乙方每年能够完成甲方的任务，甲方将给乙方返点2%奖金。

#### 五、销售与服务

- 2、乙方如需开增值税发票，甲方按所开金额收取6%的税金；

#### 六、公司提供

- 1、 代理授权书；
- 2、 专卖店或专柜形象设计；
- 3、 提供管理条例及店面陈列细则， 营业员培训；
- 4、 衣架、 货架按成本价提供；
- 5、 享有我公司每月最新款式的优先配货权；

#### 七： 违约责任及法律效力

- 1、 乙方如违反本协议条款， 甲方可随时解除本协议；
- 3、 协议内容的最终解释权在甲方；
- 4、 变更本协议条款中的任何内容， 需双方签字的正式书面更改文件；
- 5、 甲方对乙方的授权期满后， 本协议自行终止；

甲 方： 乙 方：

代表签字： 代表签字：

身份证号： 身份证号：

店 址： 店 址：

联系电话： 联系电话：

年 月 日 年 月 日