

员工内部竞聘报告 企业员工竞聘演讲稿(大全5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

员工内部竞聘报告篇一

尊敬的各位领导：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。

因此，今天我能在这儿展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。

今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对金邦公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面，通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受公司和大家对我的挑选。

我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

今天我竞聘的岗位是鑫邦采购公司钢厂发运业务员一职。

在部门锻炼的这半年当中我有幸见证了采购公司在金邦带领下发展的风雨历程，瞻仰了鑫邦及集团公司在这期间不畏挫折，勇于承担的工作作风。

同时也锻炼了我吃苦耐劳的优良品质和善于沟通协调的工作能力，使我今天有勇气来参加我公司采购员一职的竞聘，来回报公司对我的培养。

下面我分三部分向各位评委汇报。

第一部分：任职岗位的理解

作为采购员，在品行上要胸怀无私，坚持原则，全心全意地践行诚信文化；在工作中必须兢兢业业，具有敢于面对挑战、敢于正视困难的勇气，有团结务实、迅速反应的工作作风，从而提高自身执行力。

具有深刻理解采购在我公司重要性的思想意识，跟上采购变革的步伐，围绕降低成本、优化供应商为中心，严于律己，落实以人为本、崇尚团队、客户至上、质量兴企、不断创新的企业核心价值观，提高自身的廉洁自律性，使采购工作稳定开展。

第二部分：竞聘优势

在金邦企业文化的熏陶下，在各级领导的关怀指导下，在跑厂一线的生产锻炼中，我渐渐融入了采购公司这个大家庭之中。

在部门锻炼的同时，我时刻注重自身的学习，对太钢车间生产的炼钢、轧钢、交库、请车及发运均有一定的了解。

另外，具有较强的成本意识与问题分析能力、表达能力、良好的人际沟通和协调能力。

第二部分：工作思路竞聘上岗演讲稿由于采购工作涉及多个学科和多个专业，我们要对采购钢材的用途、质量要求、成本价格及车间生产流情况都要十分清楚的了解。

因此在工作中我要经常到生产一线调查了解情况，学习、扩大知识面向领导、同事、钢厂业务人员学习，了解钢卷的性能及市场行情，才能在客户、业务方面征服对方，维护双汇利益，降低采购成本。

成功的采购不仅来自于采购员的采购行为，更依赖于高水平的采购管理和制度。

在以后的工作中不仅严格要求自己，还要严格遵守公司的采购工作制度，标准化要求及工作程序，认真做好采购工作的各个环节。

还记得张部长曾说：年轻就是资本，你是我们采购公司的希望，是他的话一直鼓励着我，我相信，我的工作热情和谨慎，一定能把自己的工作做好。

请各位领导相信我，支持我！给我一个机会，我会还您一份满意的答卷！

我的演讲完毕，谢谢大家！

各位领导：

大家好！

我来自h加油站，我叫d□毕业于sh高级技工学校。

我的家乡是灵山县n镇，今天我怀着无比激动的心情来参加加油站核算员的竞聘，首先，我要感谢中油领导给我们提供了一次展示自我相互学习的机会。

公司实行公平竞聘人才上岗，是践行学习实践科学发展观，实行人性化管理的具体举措。

我衷心拥护中油领导的英明决策，同时我有勇气担当重任。

有信心把今后的工作做得更好。

如果竞聘成功，我将在工作中打算：

1、加强学习，进一步巩固有关自身岗位的知识。

积极开展会计业务学习，同时严格遵守核算员岗位职责，加强内控管理，提高核算员的工作质量。

2、督促好当班员工，加强对加油款现金的管理，严禁加油员身上有超额的现金，每天及时将现金上银行并登记好相关台账。

3、积极配合中油领导开展工作，作为加油站核算员，严格管理，忠于职守。

搞好本职工作的同时，我将配合加油站经理开展日常工作，要认真落实加油站的各项工作要求。

保质保量的完成上级下达的各项工作任务。

协助领导加强管理。

搞好团结，凝聚人心和士气，把加油站的销量提高。

4、加强会计核算，降低经营成本，提高盈利能力。

作为核算员，我将严格遵循经济核算原则，加强数字的精确化、科学化，杜绝不合理的开支费用和虚假浪费现象。

开源节流，把节能降耗做到实处。

同时，严格落实各项核算要求，认真编制、汇总各类报表，确保准确无误。

如果竞聘成功，我将认真履行核算员职责，切实承担好自己肩负的使命，不辜负领导的信任和期待。

如果不能竞聘成功，我也将一如既往的努力工作。

为我中油的明天尽心尽力，无怨无悔。

在这里我衷心祝愿今天参加竞聘的所有同仁都能取得优异的成绩，谢谢！

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员。

今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。

不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。

我此次竞聘的岗位是客货部经理。

(介绍自己要用陈述语气，语气平和、自然)

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫***，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后，获得了成熟的至宝；也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。

我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嘎机场运输部参加工作。

工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。

虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：(以下几段用陈述语气，要体现出真诚)

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。

参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

工作近十年来，我先后在售票、行李管理、值机和配载上工作过，不同的工作岗位的经历锻炼了我不同的工作能力，丰富了我的人生阅历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，

而这样的性格和作风，无疑是一名客货部经理所必备的素质。

更重要的是，在这近十年里，我基本上都是在业务一线工作，这样就使得我对所负责的各项业务有了较为深入的了解，对于工作中出现的矛盾和问题，我都能做出很好的处理。

丰富的工作经验为我做好客货部经理奠定了坚实的基矗

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

我毕业于民航学校，几年的学校学习，使我掌握了扎实的专业知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在近十年的实践中，使自己的理论知识与实践相结合，做起工作来更是左右逢源，游刃有余。

这都为我做好下步工作打下了坚实的基矗

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。

同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重；工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。

此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

谢谢！

员工内部竞聘报告篇二

尊敬的各位领导，评委，主任：

大家好！

我是来自xx支行的xx，非常荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本情况。

我今年28岁，xx年毕业于x省经济管理学院会计专业，毕业后进入x行工作。先后在xx储蓄所、xx储蓄所作储蓄员工作。后转至x区x公司担任客户经理。今年3月份回到x行x支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

首先我对银行理财工作非常感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。通过xx年底开始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

我曾经在x公司任客户经理，在此期间，积极做好优质客户的营销工作，培养了自身营销的能力；并且通过这段工作经历，使我具有一定的公关能力和良好的社会关系。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。有在一线网点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不同类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自己人来看待。

1. 尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过对学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自己；提升客户价值，就是提升自我价值。

2. 目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种情况。针对这种情况，我将着重于组合理财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。我相信自己有实习、有能力做好银行理财经理这个职位，做好理财经理的相关工作，为x银行的发展贡献出自己的一份力量。

谢谢大家！

员工内部竞聘报告篇三

尊敬的领导、同事们：

大家好！首先感谢领导给我提供了一次展示自我、参与竞争的机会，同时也感谢同事们的信任与支持，让我有信心参加这次竞聘演讲。我之所以竞聘经营管理部企管科科长这个岗位，是因为我感觉自身具有一定的优势。

我有丰富的办公室工作经验。我年参加工作，因文字特长和扎实肯干的精神从一线调入办公室，从事企管兼文秘工作，锻炼了自己的文字写作能力、勾通协调能力和企业管理能力。年进入办公室工作，以出色的工作成绩和表现被任命为办公室副主任，除负责计划、总结、方案等各种公文材料的撰写外，还兼管企业宣传策划工作，编发企业内部报刊，发表各种通讯报道，参与组织企业文化活动，在提升企业形象、加强企业文化建设方面做出了突出贡献。

我有重要的财务工作经验。在公司财务部成本科工作的一年以来，进一步培养锻炼了我严谨、细致的工作作风，使成本科工作质量有了一定提高。通过每月及时准确地出具考核、统计资料，撰写经济活动分析，使我深入了解到公司各单位的经营情况，熟悉各单位经济责任制方案，掌握各项财务制度与经营管理办法。我相信，企业未来的发展需要综合型人才，这些财务工作经验会对企业管理工作有着极大的帮助，可以协助领导更好地测定企业内部责任制方案，制订完善各项管理制度与考核标准，使公司的各项经营管理工作更加科学、合理、规范，促进企业的经营生产。

我有较强的工作能力、适应能力和学习能力。酒店年停业后，我从服务业转行到以工程施工为主的私营企业做财务工作，不到两年时间即被任命为财务主管，协助领导制订和完善财务管理制度。不同单位、岗位的转换使我的综合素质提高，适应能力增强。另外，我有着勤奋执著的学习精神，参加工作后，业余时间刻苦钻研，自学取得了财务专科学历和中文本科学历。从最初的一线服务人员到后来的管理人员以及今天的专业技术岗位，是和自己勤奋好学的'精神分不开的。

我有良好的思想素质和敬业爱岗、乐于奉献的工作精神。无论在什么地方，我都踏踏实实，认认真真，尽职尽责，能在最短的时间内适应并做好新的工作，得到大家的认可。凭着自己对工作高度的责任感和和吃苦耐劳的工作精神，在十多年的工作中，我多次被单位评为先进工作者，还曾被总公司

评为过先进工作者，被市交通系统授予过“青年岗位能手”的荣誉称号。

我相信，丰富的工作经验、较强的工作能力、适应能力和学习能力一定能使我胜任企管科科长这一职位。如果我能竞聘成功，担任企管科科长这一职务，我会认真履行工作职责，努力提高工作质量。协助领导拟定企业综合检查标准、各专业检查标准及考核标准，根据企业发展实际，拟定、完善各项专业管理制度和规定，不断完善企业管理体系，推进企业管理升级。

在部主任指导下，配合财务部等相关部门，科学测定企业经济责任制方案，督促各项计划的落实，合理制订各项费用定额与考核办法，做好目标成本控制工作和监督考核工作。积极向领导谏言献策，做好领导的参谋助手。工作中加强与其他部门的勾通协调，及时发现经营管理中的问题，提出自己的合理化建议。加强业务学习，提高自身素质。知识在不断更新，成功的企业应是一个学习型企业。任何时候都要督促自己加强行业知识和企业管理知识的学习，树立开拓创新的意识，使自身工作不断有新的突破。

这次机构改革、竞争上岗方案的推出，足见公司领导对人才合理配置的重视以及锐意改革进取的决心，也可以预见公司的明天必定实现跨越式的发展！

积极参与竞聘上岗，对我来说是一次很好的学习锻炼的机会。如果能当选，那是领导和同事们对我的信任和鼓励，我一定不会辜负大家对我的期望，尽自己努力，将各项工作做得尽善尽美。这次竞聘如果落选，我也决不灰心气馁，不管领导根据企业的需要将我安排在哪个岗位上，我都会发挥自己的潜能，为xx的腾飞贡献出自己的一份力量！

谢谢大家！

员工内部竞聘报告篇四

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

首先，请允许我借这次发表竞聘演说的机会，向多年来在工作、生活上给予我关怀、指导、帮助的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

自从参加工作以来，我虚心聆听领导的教诲与指正，认真服从上级的安排与要求，自觉接受全体员工的监督与批评，与信用社一道学习、成长、壮大。可以说，信用社不仅给了我工作岗位，给了我工资福利，给了我美好的生活，而且给了我知识和经验，给了我能力和自信，给了我进步与理想。面对信用社改革大潮，我不能袖手旁观，不能逃避退缩，唯一的选择就是主动参与，勇挑重担，自觉承受更大的压力，主动承担更大的责任，把在信用社学到知识，掌握的经验，锻炼的能力和培养的自信奉献给信用社，以更好的表现和更优的成就报答领导和同事们的厚爱和支持，也想借助这个平台实现追求进步，超越自我的人生理想。

正是基于这种考虑，我鼓起了勇气，站在这里接受各位领导和同志们的考验和评判。

一、我认为竞聘主任，我的“硬件”够硬。不论是学历、年龄、职称、资历、任职年限等硬条件我都完全符合要求。并且我曾担任副职六年，担任正职也超过了四年，累计十余年的任职经历，个人也好，分管的工作和负责的单位也好，都没有发生过任何问题，廉正作风和职业操守也经过了时间和实践的考验，赢得了领导和同志们的充分信任。

二、我是目前全县信合系统唯一的女主任，理应肩负更多的政治责任。随着社会的进步和经济的发展，妇女参与社会活

动的范围越来越广，社会给予女同志公平竞争的机会也越来越多。全县信用社女性朋友为数众多，几乎占到了百分之六十，但是真正担任正职的却很少。所以，我请在座的'男性朋友，请换一种眼光给予我鼓励。在清一色的男人管理团队中出现一个女人，带来的不仅仅是对手，也是朋友，更是一道别样的风景。我请在座的女性朋友要站在更高的角度给予我支持。支持我，就等于支持女性；支持我，就等于支持我们的半边天。从另一个角度上讲，我的竞聘成功，也体现了联社领导对女性干部的爱护，体现了所有员工对女性的尊重，也代表了全体女同胞的光荣。

三、众所周知□xx信用社人员最多，机构最多，存款最多，当然压力最大，责任最重，需要处理的矛盾最多。特别是我担任主任四年来，信用社又面临增资扩股、五级分类、统一法人、撤消代办站等繁重任务。这些既没有前者经验可借鉴，又没有书本知识可参考，对我来说无疑是个巨大的考验。对此，我没有退缩，也没有彷徨，更没有怨天尤人把矛盾上交。我始终坚持，人虽弱小，但争优创先的决心不能小；困难虽很多，但战胜困难的勇气不能少；压力虽巨大，但勇往直前的信念不能减。

几年来□xx信用社不论是增资扩股，还是五级分类；不论是吸收存款，还是清收利息；不论是撤站并点，还是行风建设，事事争先，佳绩不断。尤其是吸收存款，抓住张石高速、南水北调等大好时机，全力以赴，攻坚克难，取得了一个又一个的胜利。不论是历年增幅，还是年终考核，我社存款余额始终位居第一。行风建设，内部管理工作可谓一流。在人最多，点最多的情况下，数年没有发生任何事故，本身就是对全县稳定工作的重要贡献。还曾多次代表联社接受过上级检查，不仅没有发现问题，还为全县争了光、添了彩。对提高素质，业务培训我们更是常抓不懈，多年一贯，并取得了可喜成绩。我们的选手在上级组织的多次技术比赛中获奖人数最多，获奖级次最高，团体成绩稳居首位，受到了领导的好评和同志们的肯定。

四、我必须说明的是，信用社之所以能取得一些成绩，我个人之所以有一点进步，固然有我个人的努力，但更重要的，还是得益于联社领导的正确决策和英明指导，得益于联社各部门同事的大力支持与无私帮助，得益于xx信用社全体员工的拼搏奉献与开拓进取。在此，我怀着一颗感恩之心，许下报恩之愿：如果竞聘成功，我会一鼓作气，再接再厉，用更加努力的工作和更加卓越的成就，来报答各位的支持与鼓励。如果竞聘失败，我会认真总结，吸取教训，用更加努力的学习和更加辛勤的工作，来报答各位的鞭策与指教。

员工内部竞聘报告篇五

尊敬的领导、同事们：

大家好！

首先非常感谢各位领导、同志们的信任和支持，给我这次宝贵的机会参与竞聘演讲。

自从有幸加入到xx公司，融为这个集体的一份子，本着对这份工作的热爱，抱以积极、认真、学习的态度，用心做好每一件事情。在报到上岗的第一天就能快速的进入工作，与xx区动迁办工作人员积极沟通，一起到动迁范围内的业户家里走访，进行摸底调查，以保证后期动迁工作的准确无误。经过一周的摸底调查已经全面掌握了所有动迁户的全部信息情况。

在公司领导的大力支持下，现已将xx二期工程范围内住户全部动迁完毕。虽然说动迁工作相对有较大难度，工作中碰到钉子户也是难免的，但，因为有较强的沟通能力加上领导的大力支持因此才能准确快速的完成领导交给的动迁工作任务。

作为房地产行业的一员，应该有义务同时也有责任为领导做好市场调查，积极掌握同行业的相关信息，收集当地其他同

行的经营情况，调查当地开发商的开发能力和信誉度，同时健全自家的经营队伍。因为我们是一个集体，因此首先要有团队精神，为同事服务也就是为团队服务，也就是为集体服务，只要有团结和谐的团队，那我们的企业精神才会向上，我们的企业发展才会向前。俗话说有了大家才会有小家，我们公司之因此能有今天的发展壮大，都离不开平时的勤俭持家，因此我们不浪费今天的一分一毫，才会有我们明天的一砖一瓦，若能竞聘成功，我将保证今后工作中服务公司服务集体不缺位，主动热情积极工作不越位，服从领导服从组织不偏位，同事沟通氛围融洽不空位。我们要以积极饱满的热情态度对待集体，对待工作，对待同事，对待组织。多提升自身各方面综合能力。平时多学习房地产专业知识和市场政策知识，提升专业形象多进行市场调查，同行调查，做到知己知彼积极主动地完成公司的各项工作任务加强团队协作力、共同进步做到温和而不懦弱、激进而不张扬、稳重而不死板、正直而不固执。

这次竞聘不管结果如何，我会一如既往的以饱满热情的态度干好我的本职工作，但我想最重要的是作为xx人，我将永远以xx为荣，作为竞聘者，我相信xx的明天会更好。

谢谢大家！