

# 2023年竞争岗位演讲搞(模板6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 竞争岗位演讲搞篇一

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与我局发行和投递公司经理职位的竞聘。首先应感谢局领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘，我并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

我现年32岁，中共党员，大专文化程度，中级职称。19。。年在从部队转业回到舒兰邮政局参加工作，先后做过。。。。

经过几年邮政工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高，去年我荣幸地被评为。。。年度先进工作者，在创先业务竞赛活动中，被分行授予“三收能手”的称号。在我任局发行班长和发投公司经理的几年中，我局的发行工作连续受到省、市局的表扬，发行额也从230万发展到今年的265万；投递工作未出现任何差错□20xx年度我实现了个人揽存余额130万元的任任务。

几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善

自己。我深知发行和投递工作十分重要，即是到全局工作的主线，又是服务的窗口。具体说就是摆正位置，胸怀全局，服从领导。我也深知，发投工作非常辛苦，每天起早贪晚，工作起来没有节假日，但我愿意这样，愿意在服务工作中锻炼自己，提高自己，用自己的工作得到领导、同志和社会的认可。

如果我竞聘成功，我的工作思路是：以“三个服从”要求自己，即个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。以“三个一点”找准工作切入点，即是当上级领导要求与我们实际工作相符时，我会尽最大努力去找结合点；当我们的工作和其他部门之间有相背意见时，我会从政策法规与工作职责上去找平衡点；当上级领导与我局之间意见不一致时，我会从各级领导所处的角度和所表达意图上去领悟相同点。以“三个适度”为原则与人相处。即冷热适度不搞拉拉扯扯，进行等距离相处；刚柔适度，对事当断则断，不优柔寡断；粗细适度，大事不糊涂，小事不计较。努力做到对同事和下属多理解，少埋怨，多尊重，少指责，多情义，少冷漠。力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增强压力，在与人交往中凝聚合力。

如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是，努力做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。

我将用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。并用制度和岗位职责进行督导。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。使发行和投递工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。让发投工作成为我局宣传精神文明的窗口，传播企业

文化的阵地，连结我局与外界合作的纽带。我愿与大家共创美好的未来，迎接邮政系统辉煌灿烂的明天。

谢谢大家。

## 竞争岗位演讲搞篇二

大家下午好！

很感谢大家在百忙之中给我的支持，在今天下午支持我的竞争上岗演说，首先向在座的各位评委，各位部门同事做一下自我介绍：我现年34岁，大专学历，经济师职称。自1995年哈工程高专毕业参加农行工作以来，始终从事会计专业工作，先后做过记账、复核、联行、交换、勾挑等岗位工作。

从95年跨入农行大门以来的12年时间里，我几乎都是在xx路办事处业务一线工作，通过长期与顾客打交道，我掌握了许多仅仅依靠学习而得不到的工作方法和技巧，无论是会计本职工作，还是客户经理营销工作，我都处处走在前列，营销了大量的客户和储蓄存款。02年相继被市行、省行抽调，进行会计达标等方面工作的检查，还多次被评为办事处的先进工作者。

过去的十年里，我立足会计岗位，不仅系统的掌握了财务会计制度，还利用担任记帐员、复核员、联行员、交换员、勾挑员等机会，积累了比较全面的银行业务知识和实践经验。尤其在担任xx分理处坐班主任期间，我能够全力倾注自己的汗水，使xx单位财务会计核算工作有条不紊、忙而不乱。在我的带动下，营业人员都能够各尽其责，朝气蓬勃，营业室上下形成了团结、向上的良好氛围。××××看到大家饱满热情的工作，更加激发和鼓舞了我向更高的目标奋进。

去年，经竞聘被选拔到xx分理处担任坐班主任工作，今天，参加支行副行级任职资格竞聘。首先，感谢市行党委为我们

年轻同志，创造这次施展才华，展示自我的机会，更感谢各位领导和同志们多年来对我的关心和帮助，使我再次鼓起勇气，走上今天的演讲台。

金融行业是一个重要的服务型行业，主要靠服务求发展、以优质服务求生存，尤其作为营业前台，如何更好地提供一流的服务、处理好银行与客户的关系，是事关企业发展的关键问题。作为财务主管，我既要处理好业务核算的各个环节，当好家、理好财，又要直面客户，解决问题，提高服务水平，这就要求我要不断学习，充实自己。可以说，在农行工作的12年也是我不停学习的12年。根据工作需要，我先后学习了计算机、经济管理、金融法律法规原创会计学等多方面专业知识和技能。为了取得专业的会计师资格，我每天下班后都坚持去专业的辅导班学习，在这一艰苦的学习过程中，我不断地享受着每一次进步所带给我的信心与喜悦。

这次，本着“锻炼自己、奉献农行”的想法，参加竞聘支行副行级任职资格，主要基于以下几方面考虑：首先，热爱是最好的老师，我热爱所从事的工作，愿意为农行业业付出最大努力，希望能在领导岗位上发挥我的作用，更好地实现人生价值；第二，具备一定的工作能力和学识水平，能够把我多年来的理论和实践运用到实际工作中进行再锤炼，为农行的事业发挥出光和热；第三，对于我们年轻同志，参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不论成功与否，对自己都是一个提高。

我想，人生只有不断地追求，才能更好地实现自身价值。在今后的工作中，我将始终把学习放在首位，注重自身素质的提高，练就过硬的工作本领，尽快使自己成为政治过硬、业务精良、懂经营、会管理的复合型管理者。

随着现代金融业的发展和我国加入世贸组织后的新形势，我们国有商业银行的业务技术也在不断发展、知识不断更新，包括应用软件也不断升级，这就对银行工作人员提出了更高

的要求。同这些要求相比，我还存在很大差距，为此，我将增强工作的积极性、主动性和预见性，超前学习一些将来可能用到的知识和技能，如熟练掌握外语、外币业务知识等，做到未雨绸缪。只有这样，才能更好地适应新形势的需要。同时，要对所分管的业务和人员提出更高的要求，建立一套科学的学习考评制度，营造一种良好的、积极向上的学习氛围，在这方面，我要充分做好表率，与各位同事一道，加强对银行新业务、新知识的学习与探讨，紧跟时代发展步伐，从我做起，力求达到“工作质量更好，工作效率更高，综合素质更强”，打造出一流的团队。

我坚信，无论在什么工作岗位上，只要有足够的努力，那就一定会获得成功！我要让我的信条在实际工作中得到证实！谢谢大家！

## 竞争岗位演讲搞篇三

各位领导、同志们：大家好！

今天我怀着激动的心情，参加市分公司领导班子职位竞聘，不管是否成功，我觉得都是我最大的幸运和机遇，这充分表明了各位领导、各位同志对我的期望、支持和关心，这种机会对我来说是第一次也是最后一次，我想努力吧！

### 一、我的基本情况

本人叫，年月出生在一个贫苦的农民家庭，大学本科文化程度，中共党员，年月在地方组织推荐下到部队服兵役，在部队期间由于个人努力、组织关心，我从一名普通士兵成长起来，历任班长、排长、连长、副营长，成为一名合格的军事指挥员，年转业分配到中国人民保险公司县支公司，在组织的信任和同志们的关心支持下，先后担任股长、经理助理、副经理，年月任支公司经理、党组书记，年选任县政协。

## 二、我的竞聘优势

1、自身综合素质的优势。我有一颗忠于人保事业激情燃烧的心，鼓舞着我始终保持奋发有为的精神状态，多年来，我一直从事着管理工作，无论是在部队或是地方，我都能以高度的事业心和责任感来严格要求自己，兢兢业业工作、堂堂正正做人，服从于工作、服从于全局，在不同的工作岗位上都做出了突出的贡献，在部队先后荣立个人三等功3次；所领导的连队被北京军区授予精神文明先进单位并记集体3等功1次；到地方任公司一把手以来，个人先后受到各级嘉奖，被评为省分公司优秀党务工作者、先进个人，年被市政府授予五一劳动奖章，年被授予优秀管理者奖章。支公司连续年被授予级文明单位，级服务质量奖，诚信单位，五一劳动文明班组，分公司先进单位、先进基层党组织，连续数年被县委、县政府评为目标考核一等奖，行风建设“二十强”单位等等。任职以来，公司无论从管理还是到业务发展，年年都有提高，险种结构调整非常合理，几年来带领公司上缴利润近万元。

我在不同的工作岗位上干出了一定的成绩，受到各级领导、公司员工的一致好评和认可。

2、学习能力的优势。我在工作后仍然坚持学习，积极参加各类学习和培训，不断提高自己的管理水平和专业水平。长期的学习养成了我较强的自学能力，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作之中，真正做到了学用结合。在抓好个人学习的同时，我以实际行动及带领全体员工参加各类学习、培训，即使工作再忙，只要是组织的培训，我都要求员工参加，并给予一定的自学奖励资金。现在，公司名正式员工，本科学历已达5人、大专人、初中人。

3、有丰富的工作经历。长期工作在基层展业一线，对基层工作有较深的了解和管理经验，并能处理好各种实际问题，同时本着“以管理制度约束人，以政治思想激励人”的宗旨，公司制定了一系列规章制度。任职几年来，未发生任何违规

和责任事故。

4、有较强的协调能力。不管是内部或外部出现的各种问题都能很快的得到解决并有很好的结果，公关协调能力较强，与地方政府、各职能部门和保户之间的关系密切。几年来，支公司业务年年有增长，市场份额稳居在90以上，险种结构调整最合理化，车险业务占业务总量52，非车险48，每年都能不折不扣的完成上级公司下达的保费任务和利润指标。

### 三、竞聘后的设想

如果这次我未能竞聘成功，说明我在某些方面还没有达到组织和群众的要求，但我将继续为人保发展做出自己应有的贡献。如果我能竞聘成功，不仅是我人身追求、自我提高的体现也使我有机会进一步奉献人保事业，服务他人。

我的具体工作设想是：

1、认真学习，努力钻研业务，尽快进入角色。走上新的工作岗位，首先开展调查研究、结合业务发展实际，迅速开展工作，要想当好一位领导，首先是要学会先做人后做事，虚心向老领导、有工作经验的同志学习，打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。

2、摆正位置，当好助手，积极推进观念创新和机制创新，当好总经理的助手，密切联系群众的桥梁，做好参谋，从方方面面想细做细，关心干部职工的疾苦，帮助他们解决实际问题，做到经常交心、谈心，促进他们振奋精神，投入工作。

作为副总经理，首先要摆正位置，正确处理好正职和其他副职的关系，既要尊重领导，顾全大局，又不能事事依赖、胆怯盲从，唯唯诺诺。其次，按照分工，明确自身职责，坚持集体领导下的分工负责，创造性的开展工作。

3、当前在人保公司内部，要积极推进观念创新和机制创新，树立“以人为本”的管理思想和“以市场为导向，以客户为中心”的经营理念。作为来自基层经营单位的负责人，更要充分认识到人才的重要性，要提请总经理室关注员工的合理要求，为员工设计职业生涯，能让员工根据自身特点选择发展道路，要引导员工树立正确的市场观念和竞争观念，有市场才有繁荣，有竞争才有进步，但市场不相信眼泪，竞争不同情弱者。要将以产品为中心的推销观念转变到以客户为中心的营销观念上来，充分满足不同层次客户的个性化需求。要积极适应现代企业制度的要求，建立民主科学的决策机制、高效有序的运作机制、规范严格的监督约束机制和科学合理的激励机制，提高公司运行效率，降低公司运营成本。

4、在认真分析地区、地区，乃至的现状，找差距，找问题，就分管的工作制定出详细的计划，明确目标。在业务发展上，要抓住非车险业务发展，积极实施差异化的经营策略，大力发展以责任险为龙头的新险业务、以家财险为主体的分散性业务和以工程险为代表的高风险业务，重点抓好个体私营经济保险服务和“第三领域”保险业务，为业务发展培育新的增长点。在营销管理上，要强化营销观念，制定市场营销的长远规划，加强营销队伍建设，加快营销方式创新，以适应保险发展的新形势。在“三个中心”建设上，要在现有组织架构的基础上，进一步发挥信息技术的支撑作用，简化内部流转程序，提高内部流转的自动化，提高工作效率，降低运营成本，以适应保险经营的“微利”时代。

5、采取措施，真抓实干，务求实效。作为一名副总经理，我一定要认真贯彻总经理室意图，深入实际，关注市场，根据市场变化及时采取措施，主动寻求对策，提高公司的反应能力和应变能力。二是要积极指导、配合和帮助基层公司制定业务计划，确定展业重点，锁定展业目标，并要身体力行，协调、疏通有关工作环节，解决有关具体问题，营造良好的展业环境。三是建议设立“创新奖”，对在组织创新、业务创新、技术创新和管理创新上有突出贡献的干部员工，给予



一定的精神和物质奖励。

6、密切联系群众，严格要求自己。在新的工作岗位上，我要不断加强学习，牢固树立正确的人生观、价值观和权利观，依靠集体，尽职尽责，视权利为责任，视职位为服务，坚持廉洁奉公，奉献人保，努力做实践“三个代表”重要思想的楷模，锐意进取，开拓创新，做好总经理的参谋助手，将公司的各项工作不断推向前进。。

以上是我的竞聘演讲，不当之处，请批评指正。

谢谢！

## 竞争岗位演讲搞篇四

大家好！

我叫，今年岁，……

今天，我竞聘岗位是，能参加这次竞选，我心中百感交集，首先要感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任；我很荣幸自己赶上了这次挑战自我、展示自我的大好时机，使我有机会争取一个我喜爱且需要我的工作岗位。

面对本次竞聘，我想自身有以下优势：

### 一、责任意识较强，进取精神强烈

自参加工作以来，我一直以一丝不苟的工作责任心做好本职工作，不论是在哪个岗位工作，我总把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干。工作的历练，组织的培养，领导和同事的支持和帮助，使我形成了较强的责任意识。强烈的进取

精神是我参加这次竞聘的又一筹码，我一直以做一名“让领导放心、让客户满意”的工作人员严格要求自己，加强自身建设，不断提高工作本领，使自己日有所思，日有所进。

今天，我参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，是因为热爱这项工作，珍惜这次机会。如果组织上把这项重任交给我，我将始终保持高度的责任感，坚强的事业心，努力战胜困难，竭力完成各项工作任务，让领导放心，让同事满意。

## 二、工作经验丰富，业绩突出

多年的工作使我熟练的掌握了本公司的各项业务流程。并且，我也始终坚持学习行业知识，时刻把握行业脉搏，紧跟卷烟行业发展的节奏不断前进，不断充实自己。同时，在工作中，还积极向身边的同事学习。坚持干中学、学中干，不断完善自己的工作方式方法。经过多年的工作历练，使我对问题的综合分析能力和处理能力都有了极大的提升。年获得荣誉。

## 三、组织协调能力较强

参加工作后，在自身的工作岗位上，自己有了很好的学习和锻炼机会。在工作中能较好地处理与上下级关系，在处理与上级领导关系时，我能做到诚心实意，不有意卖弄自己，在处理与同事关系时，能做到诚信、包容、不争强好胜，与同事友好相处，互帮互助。通过实践中与不同人的接触，对不同业务的处理，提高了自己的组织协调能力。我想，这是一个管理人员应该具有的一项基本素质，对管理工作的开展也是有利。

## 四、我发自内心对烟草事业的热爱及强烈的责任心

“热爱工作才能成功”。跟随着公司发展的脚步，我觉得自己像是走进了一条阳光大道，找到了一个家，这家里有阳光，

有温暖。有勤勤恳恳的工友朋友，有团结务实的领导班子，有我们的伟大事业和我们的共同追求。我们愿意为它的繁荣、稳定、和谐与发展尽微薄之力。工作年来，我目睹了各位领导和同事为了公司的发展而付出的艰辛，目睹了咱们公司开拓创新，增强综合实力所取得的巨大成绩。心怀对公司教育培养的感恩，我有责任也有义务为了公司事业的发展尽一份自己微薄的力量。正因为对公司执著的热爱，我将会把“感恩的心”化做“责任心”。

另外，我还具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，善于团结同事，群众基础好，进入角色迅速，能够创造性的开展工作，并且有信心、有决心，也有能力为的发展和腾飞做出自己的贡献。

## 竞争岗位演讲搞篇五

大家好！

感谢院长及各位领导给予我这次竞聘的机会，今天我要竞聘的职位是财务主管一职，希望我的竞聘能实现我的理想。

1、协助经理，把握全面预算管理内涵。思想是行动的指南，是指导实践，推动工作的出发点和立足点。紧紧抓住全面预算管理这一主题，在制度上、流程上、技术上、人力资源上加以保证和落实，是我们企业现阶段精细管理再上台阶的又一举措。为此，我将不断地学习科学的预算管理方法，结合自己的专业知识以及两年来在预算管理试行中所积累的经验，全身心的做好这一管理平台的建设和完善，达到全面、全员、全过程的精细化标准，持续促进获得最佳生产率和成本控制率的动态发展目标。

2、协助经理，财务主管，参与全面预算管理推进。积极推行全面预算管理制度，严格按照现代企业制定的发展战略目标，落实好四个环节。即预算的编制、执行、控制和协调。预算

的编制，是以集团年度工作目标为导向，协助经理进行分解、剖析，并以所有支出项费用为主线，客观有据的确定各责任主体不同时期、不同环境条件下的预算管理指标；预算的执行，使预算能够真正落到实处，努力做到全面、全员、全过程的责任化和自主化，形成各实际执行者来自觉地实施相应的预算管理；预算的控制，配合经理分析确认月度各责任主体预算执行的效率，记录每阶段执行的过程，客观地评估业绩。预算的协调，能够适时地掌握和控制整个企业预算执行的情况和各个责任单位的责任预算的履行情况，及时发现预算执行偏差，主动分析其产生的原因，并针对原因自行找出解决问题的措施，范文写作并付诸实施，保证责任预算的最终完成。

3、协助经理，提高全面预算管理实效。推行全面预算管理，是一个循序渐进和融会贯通的过程，也是企业提高管理水平的必然选择。如何把数年数据累积和相关经验来指导实践，投入实效，我觉的要做到三个结合：一是要把科学的预算标准与经营方针、工作目标相结合起来；二是要把科学的预算标准与各个经济单位经营指标相结合起来；三是要把科学的预算标准与各个执行主体的考核机制相结合起来。

4、协助经理，投身企业改革浪潮。时值集团改革的深入发展之际，陈董事长已经在20xx年经营工作会议上的讲话中明确作出了“改革促发展”的工作方针。因此，我将积极配合经理，紧跟集团改制的步伐，以科学的发展观、改革的精神、改革的思路、改革的办法做好各项工作，确保改革的稳步推进。

财务主管一职无论竞选是否成功，我都将一如既往的工作，不断学习，不断提高，适应时代的进步和社会的发展。

## 竞争岗位演讲搞篇六

尊敬的领导，老师们，大家好！

首先感谢各位领导给予我参加这次公平竞争和学习交流的机会。这是我第二次登上竞聘的舞台了！

我1998年从新苏师范毕业来到xx中心小学工作。今年顺利完成教育管理的本科学业。作为教师我爱岗敬业，尊敬领导，团结同事，爱护学生，关心学生。在教学中，我勇于探索，富于创新。

我是个xx人，我很爱我的母校，总想在这个校园里尽自己的一份力，为这个学校争得更多的荣誉。我始终相信校长常说的那句话，校兴我荣，校败我耻。这也是我参加今天竞聘的主要原因。

第一：我有一定的教学能力：有规模地开课9次，今年参加市基本功比赛获得一等奖，去年市青年教师解题比赛我获得了市一等奖并参加市比赛获得市三等奖[]20xx年度年度考核优秀并获得嘉奖；我多次被评为镇“先进教育工作者”；带领我所执教的五（5）成功创建“市书香之班”；四年级整班写字比赛获得苏州市二等奖。多次作为课题组长组织参加课题研究。辅导学生获省一二三等奖5次。

第二：有一定的写作能力：教学设计《白鹭》获得江苏省一等奖，《春联》获得全国三等奖；自己所写的论文教学随笔等共18篇发表于《吴江教研》、《教师论坛》、《吴江教工》，《吴江日报》等。辅导学生文章5次在市级发表，10次获奖。

第三：有一定的口语表达能力：我一共参加过5次吴江市的演讲比赛，获得吴江市新世纪妇女演讲的优秀奖，多次主持学校的文艺晚会，多次上台参加学校的汇报发言。

第四：有一定的外交能力：现在学校的竞争不单是能力和实力的竞争，信息的交流也很重要，我去年执教五年级2次吴江抽测，我校都取得了较好的成绩，我所执教的班级语文名列

前茅。因为我通过交流在题型和内容上做了比较充分的准备。在基本功比赛时，我又为学校要来了理论考试的模拟题，使我校在这项比赛上有了2人获奖的突破。

一摆正位置，做好教导主任的助手。

认真履行岗位职责，当好助手和参谋，认真贯彻学校教学工作意图，做好教学常规工作。

## 二、推动教师成长提高课堂教学水平

其实青年教师才是一个学校最大的希望，我会积极协助校长、主任，把自己获得的有效信息、理念和多次比赛的'经验和青年教师交流分享，提高课堂教学水平。推动青年教师早日成为骨干教师。

## 三加强管理工作，不断提高教学质量

深入课堂，掌握教学动态：深入教师中，了解教学情况，诚恳听取教师建议，帮助改进教学方法，提高教学效率；深入学生中间，了解学生的学习情况，加强师生沟通，提高学习效率。介绍课堂教学新理论、新经验，研究课堂教学新模式，从而提高教学质量。

## 四、教育策划

### 树立学校品牌

评委们、老师们，我承认我不是个完美的人，但我是个会不断完善的人，这些年来，桃小的每一个人都是我的老师，从曹文珍老师那里我学到了为人的和善，从蔡玲妹老师那里我学到了工作的踏实，钱菊萍老师教会了我制作多媒体课件，杨根林老师教会我跳第一支舞，蒋校长教会了我工作的一丝不苟，戴校长那里我学会了办事的果断和沉稳……这22年，

我逐渐磨去了浮躁和张扬，变得沉稳和友善。这22来，我以虔诚的态度不断学习充实自己，以服务的态度与大家共事，以关爱的态度教育学生，以向上的态度参与教研。我深深知道挑战总是青睐不怕困难的人，机遇总是眷顾时刻准备着的人。

希望各位领导能给予我成长的机会。给予我们青年教师奋斗的希望！谢谢大家！