

2023年邮政演讲稿(模板6篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

邮政演讲稿篇一

大家好！此时此刻，我怀着激动的心情，站在这个挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，我首先要借此机会衷心地讲一声“谢谢”！感谢长期以来关心、支持和帮助我的领导和同事们！感谢在座的各位领导、各位评委给予我这次参加公开竞聘的机会。大家的鼓励与支持给了我无比的勇气和信心，让我本着检验、学习、提高的目的走上今天的演讲台，接受组织的挑选！

本人xx□现年35岁，大专，1997年参加工作□20xx年至今任邮政支局长，其间，我本着虚心好学的态度，通过多学、多练，不断提高自己的业务素质及业务技能，以扎实的工作态度和优质的服务赢得了领导、同事和用户的好评□20xx年被评为德州市优秀支局长□20xx年，20xx年连续两年被评为市局年度生产“先进个人”。

我之所以xx这个职位，是因为我具有以下优势：

- 1、忠诚于邮政、热爱邮政事业，爱岗敬业，忠于本职工作。工作中，我始终奉行“用户就是上帝”，是我们的衣食父母，始终坚持做到“微笑服务”，力争为邮政的服务形象增光添彩而不懈努力。因为我知道“服务是邮政的生命”。同时，在工作中，我始终任劳任怨，兢兢业业，坚持做好自己的分内工作。

2、具有较强的业务素质和较高的业务水平。现时社会，时间就是金钱。为了能快速、准确的为客户办理好各种业务，工作之余的闲暇时间，我会抓住一切机会，多熟悉业务的处理流程，会大大提升用户对邮政支局的满意度。

3、有良好的人际沟通能力。在工作中我尊重领导，团结同事，能够与同事和睦相处，深得同事们的敬重并能以大局为重，带动同事一起积极发展业务。

4、有团队协作精神。在工作中，我坚持做到识大体顾大局，以企业为重，坚持服从组织的安排。能积极配合局领导把整体工作做到最好。

5、熟悉了解周边情况。掌握了解客户情况，与周边的行政事业单位、个体工商户、外出务工人员、大客户等建立了深厚的感情，为下一步顺利的开展工作奠定了坚实的基础。

1、加强学习，相互交流。在不断提高自己管理能力的同时，积极想办法提高全体职工的业务水平和营销能力，全力做好各项工作。该自己做的事，坚持事必躬亲，决不拖泥带水，一丝不苟的去完成，并努力做到最好。鼓励和号召全体员工自觉加强业务学习，不断提高业务技能。同时，制定学习制度，在规定的时段，组织大家一起学习、探讨、交流业务处理与发展等方面的心得，不断提升团队的整体业务水平和技能。以更快的速度为每一位客户办理各种业务。

2、以人为本，营造和谐的工作氛围，打造一流的团队。制定铁的纪律，以纪律管理好每个团队成员。在工作中要力争做到全体人员齐心协力、目标一致。首先从自我做起，带头遵守纪律，工作率先垂范，要求别人做到的，自己要带头做到！第二，要以德感人、以情暖人、以诚待人、诚信做人！主动揣摸员工的心理，虚寒问暖，与他们欢乐与共。对同事给予无微不至的人文关怀，促进人与人之间关系的不断改善。以人为本、以情组队，通过互学、互帮、互促，增进友谊，加

强团结，进一步增强员工队伍的凝聚力和战斗力，营造和谐的工作氛围！

3、抓好邮政金融资金的安全管理，严格执行各项规章制度。首先加强全体职工对邮政金融资金票款安全制度的学习，提升执行力。每周组织员工学习不少于一次。深入学习、认真领会资金票款安全制度，在日常工作中认真贯彻执行。同时加强对资金票款安全制度执行情况的常规检查和自查，让全体职工把“安全生产是第一大事”放在心中。其次，带头执行和遵守各项规章制度，以身作则，认真落实好三级权限密码的管理，确保无资金案件发生。其三，营业室电子设备、电线电缆、灭火器的检查，做到防火安全；加强对营业室下班后防盗报警器设防、营业室、包裹室门窗关闭情况的检查，做到防盗安全；组织职工认真学习《营业现场突发事件紧急处置预案》，经常检查营业室柜台内简易防抢设施、紧急报案开关，保险柜使用情况，做到防抢安全。

4、强力推进金融业务的发展，结合自身实际和所处地理环境，积极分析、策划市场和业务发展优势，扬长避短，找准业务发展的切入点或突破口。

（1）、金融业务发展方面：发展新客户，巩固老客户，挖掘大客户。对新客户积极宣传邮政储蓄的优点，对老客户建立详细的客户资料，在节假日或岁末年首向他们致以亲切的问候，让其最终发展成为我们的忠实客户。善于抓住信息和把握信息，宣传我们的通知存款和商易通业务，从而挖掘更多的大客户。对挖掘出来的大客户，我们要主动为他们提供优质的服务，站在他们的立场，想他们所想，通过各种方式维系好关系，最终留住他们。

（2）、积极与行政、事业单位联系代收代付业务。如代替发工资，代收电费等，通过发展金融中间业务，以此增加储蓄业务的收入。

(3)、对邮务类和速递物流类业务的发展，一是要把好窗口收寄关，发扬“多说一句话”精神。二是要走出“三尺柜台，上门营销贺卡及各项邮政业务；二是组织员工作好市场调研，针对近年来包裹业务不断下降的趋势，用好用活省市局的包裹资费优惠政策，发展包裹大客户，全面进入包裹物流竞争市场。

5、加强与部门的沟通、协作与配合。在做好班组的基础管理工作和业务发展的同时，积极配合协助部门及领导做好全局的整体工作，认真完成领导交待的各项任务。

综上所述，我深信自己能胜任赵宅支局长的工作，请大家给我以充分的信任，投上支持我的一票。

各位领导、各位评委，不管这次竞聘成功与否，我都会微笑面对。我更会一如既往、一丝不苟、一心一意地做好每项工作。我会坚持“诚实做人，踏实做事”的原则，发扬求真务实的作风，加强学习，继续努力提高自身业务素质和综合素质。为邮政企业的发展壮大继续奉献自己的力量。

邮政演讲稿篇二

大家好！

首先，我衷心地感谢州局党委和县局领导为我们创造这样一个公平、公正、公开的机会和舞台，供大家展示才华。我希望能够以参加竞聘为契机，在竞争的环境中百尺竿头更进一步，提升和重塑自我！

第一、熟悉邮政业务，了解国家法规和邮政规章，具有一定管理能力。这主要得益于，一是三次在校学习的机会□xx邮电技校□xx邮电职工中专校□xx邮政电大，通过在校系统的学习，掌握了比较扎实的邮政业务知识。二是参加工作以来，大半天时间都在生产第一线，1997年走上管理岗位后，在不同的岗

位上，积累了一定的管理知识和经验。

第二、我有吃苦耐劳爱岗敬业精神。我从xx到xx再到xx的工作经历使我练就了不怕困难和战胜困难坚韧不拔的意志。我珍视我的工作，我热爱我所从事的邮政事业，我更愿把我所积累的知识奉献给邮政。在工作中无论是在配合全局工作时还是独立负责部门工作中，都能发挥自身的优势，较好地完成各项工作任务。坚持高标准严格要求自己，始终脚踏实地，认真负责，扎实努力，勇于创新，一心扑在工作上，具有强烈的事业心和高度的工作责任感。注重加强业务学习，努力提高自身业务素质。做到从书本上学，从文件中看，在工作实践中摸索。通过学习，使自己成为业务的行家，岗位的能手，通过学习，不断提高了自己的修养。1993年曾以“夯实基础管理，不断提高邮件处理规格质量”为题撰写qc成果材料，参加全州qc小组成果发表评比，获得三等奖。邮电分营后，在《xx邮政信息》和《xx通信报》发表很多关于邮政管理和业务发展方面的报道。现为《xx邮政信息》和《xx观察》通讯员，在做好本职工作的同时，积极从事新闻报道工作，注重宣传提高邮政良好形象。所撰写的论文《浅谈邮政电子商务的发展前景》获得20xx年5年度xx省邮政部门开展的“竞争、共赢、发展”征文活动优胜奖。

第三、我有虚心好学开拓进取的意识。我热爱所从事邮政事业，在工作中，能自觉涉猎各方面的信息和知识，从未间断过学习和提高。我能够在工作中坚持原则，凡是决定的事要干就干到底，具有能干事、干实事、干成事的工作韧劲，勇于实践的开拓精神。近十年来，我经历了从县局经营部到综合办公室再到监督检查部等岗位角色的转变，掌握了邮政企业经营管理等多个方面的专业技能，较好地完成了各岗位的工作任务。20xx年担任县局监督检查部工作以来，始终以饱满的热情、务实的作风、高度的事业心和责任感，认真贯彻落实邮政规章制度。有热情，业务能力强，工作主动有条理，注重团队精神。在局领导和同志们的大力支持和通力协作下，

正是由于在工作中对自己的严格要求，勤勤恳恳，为人正直，谦虚谨慎，坚持原则，不计个人得失，不畏困难，在对待每一项工作都一丝不苟的严谨态度和好学好钻的工作韧性，使我局在资金安全、服务质量、通信质量等方面得到有效控制和不断提高，连续五年未发生资金票款案件和邮政通信安全事故。虽然搞监督检查工作得罪过一些人，但这是我职责所在，所谓人在江湖，身不由己。对此，我别无选择，也无怨无悔。

第四、我有雷厉风行求真务实的工作作风。由于职务岗位的不断变化，提高了我对整体工作的驾驭能力。十几年从事邮政管理工作的经历，培养了我办事不拖拉的工作习惯，造就了我惟真、惟实的工作态度。自己在综合信息、分析问题、判断事务、决策指导方面的能力有了明显提高，对于工作我一丝不苟，始终坚持从实践中来到实践中去的工作方法。在处理问题当中我本着理论与实践相结合的原则，慎重地提出意见和方案，稳妥地实施和推进。

第五、我具备开拓进取、勇于创新的精神，这是基础。从进局工作那天起，我就时刻以高标准来鞭策、激励自己，给自己制定了一个目标，那就是：无论什么工作，干就要干得最好，我自信自己的能力，任何工作，只要努力奋斗，我就一定能成功！同时，我思想活跃，勤学善思，接受新生事物快，创新意识和超前意识较强，多年来我没有停滞过对思想观念的更新改造，按照与时俱进的要求，时刻提醒自己在经营上要不断寻求新思路，在管理上要不断总结经验，学会了用发展的眼光来看待和解决实际问题。这方面经验的积累和创新是我参加此次竞聘的信心之源。

第六、我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的工作作风。在工作中我能够以诚恳的态度对待人，以相同的标准看待自己和别人，同大家建立了深厚友谊。我十几年如一日，在自己的岗位上兢兢业业，保质保量地完成每一项工作。我重原则、讲党性，一丝不苟地开展工

作，同时注重团结同志，从不搞无原则纠纷，也不拉帮结派，德昌全局上下对我的工作业绩和人格品质都有充分的肯定和好评。夸夸其谈不是我的工作作风，求真、务实、创新才是我所追求的永恒主题。对于我今天竞聘的岗位，我深知任务艰巨、责任重大。经过认真思考，我觉得要想胜任这一岗位，我应做好以下五个方面工作。

一是在新的工作岗位上我首先还要加强学习，学习政治经济理论，学习科学的领导方式和工作方法，向书本学习，向实践学习，向老同志学习，提高自身的政治素质和业务素质，以适应新岗位的工作需要。

二是处理好与领导和同志的关系，摆正自己的位置，要带头搞好团结，起示范作用，工作上做到到位而不越位，补台而不拆台，想局长之所想，为局长分忧解难，当好助手和参谋，深入基层调查研究，掌握第一手资料。廉洁自律，快节奏、高效率抓工作，形成讲实话，办实事，求实效的工作态度和实事求是解决实际问题的工作作风，在职工中树立起自身的良好形象。

三是要走在全局工作的前面，把所负责的工作按条块梳理展开，以经营工作为中心，根据企业的实际制定自己的工作计划，对待工作要分工明确，做到责、权、利清晰。在实际工作当中既要当指挥员，为下属想招数，出路子，在处理一些较重要的事务中又要当战斗员，充分调动下属的积极性和创造性，为全局各项工作的开展奠定坚实的基础。

四是在领导的威严度和亲和度上，找到与下属交往的切入点，协调好内外关系，以德服人、以才量人。增加工作的透明度，做工作有计划、有落实，有检查、有抽查。做到可越级检查而不越级指挥，可越级汇报而不越级请示，形成政令畅通的良好局面。

五是要以人为本，充分调动职工的积极性，针对目前邮政服

务对象层次普遍提高的情况，对职工加强业务知识、营销知识、理论知识多层面培训，培养学习型企业。搞好员工的技能练功，提高员工的技能。激发员工的爱岗敬业精神，使得人人有危机感、紧迫感、责任感，培养出一只素质高、业务精，有向心力、凝聚力、善于打硬仗的职工队伍，来圆满的完成全局的各项工作目标。

我出生在一个普通工人家庭，从一名普通知识分子逐步走上管理干部岗位，我深深的懂得，一份权力，更是一份责任。我深知员工利益高于一切这一道理。如果有幸得到大家认可，无论在思想上、还是行动上，我都要以员工的利益为出发点和落脚点。上岗后要以服务为目的，吃苦在前，享乐在后，不能有任何私心杂念，公正廉明，做好表率作用。

各位领导、各位评委，如果我能够竞聘成功，我一定不辜负各位领导和同志们对我的期望，保持谦虚谨慎、廉洁奉公、无私奉献和团结同志的工作作风，创造性的开展工作，为邮政事业的发展贡献自己的聪明才智。同时我也深知“不可以一时之得意，而自夸其能，亦不可以一时之失意，而自坠其志。”这句千年古训的道理，竞聘上岗有上有下，无论上与下，我都以这句话自勉，上不喜，下不悲，一如既往的勤奋学习、踏实工作，为邮政事业的发展尽职尽责、尽心尽力，再立新功。

再次感谢州局党委和各位领导给予我这次参加竞聘的机会，谢谢大家！

邮政演讲稿篇三

大家好！人往高处走，水往低处流，不想当将军的士兵不是好士兵。一条好的渠道，会引来一池活水，一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天在这里，除了责任感和使命感的催促之外，还要真诚的感谢领导和同志们给了我这次难得的机会，让我能够在各位领导面前发表演讲，抒发自己

的心声，与大家分享，共同交流，互相勉励，感到十分激动与幸福，全心全意为人民服务是我们应该做的，能为党和国家的事业做出更大的贡献，是我们不懈的追求，亦是我们的无上光荣。今天我演讲的是“假如我是一名局长”。

局长工作，责任重大，假如我是局长，我会认真学习，忠实实践，政治上当明白人，生活上当清白人，事业上当带头人。我要努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，把握横向和纵向协调力度，做到爱岗敬业、履行职责，吃苦在前，享乐在后，以“严管理、重实效、视大局、顾大体，用创新、促发展”做为我的理念，努力争当一名合格的局长，以促进市局整体工作发展是自己的最终目的。

创新是机关工作的活力所在、生命所在。假如我是局长，我依然会把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责。以促进业务发展，开拓创新，积极大胆工作。我要坚持以市场为导向，树立以邮储为重点、其他业务全面快速发展的科学、协调的发展观，加快发展支局网点，不遗余力抓储蓄存款规模，做大做强结算类业务，推动理财业务快速发展，提高金融核心竞争能力，做大、做强代理金融业务。

管理出效益，我会明确目标，认真履行各项职责，加强精细化管理，做到管理制度化、规范化和科学化，开展“明星投递员、明星营业员”等评比建设工作，提高服务质量和服务水平，树立良好企业形象；要加强安全防范，加强对各项工作的检查监督，提高合法合规意识，确保安全无事故，维护金融安全，在实现自我、超越自我、实现自己的人生价值的同时提高企业效益。

忠诚、奉献、务实和向上是我的人生目标，我要切实担负好管理员工的责任，牢固确立“以人为本”的管理理念，认真

听取员工的意见与建议，与员工同呼吸，共命运，加快各项工作发展。我要关心员工的切身利益，安排好员工的工作与生活，化解矛盾与纠纷，给员工创造良好的工作与生活环境，使大家心情舒畅、团结一致、齐心协力，把各项工作搞好，共建和谐企业。

无论历史如何变迁，无论时代怎样发展，廉洁清正永远是时代的呼唤，勤政廉政永远是人民的期盼。我要加强政治修养，讲操守，重品行，清正廉洁，做到洁身自好，促进党风廉政建设工作深入开展，实现“公正、廉洁、高效”，进一步树立良好的新时期干部形象，提高员工群众对我工作的满意度。我要牢记为人民服务的宗旨，端正工作态度，率先垂范，以身作则，严格执行党风廉政建设责任制、《廉政准则》和反腐倡廉工作纪律，严于律己，洁身自好，不得出现违纪违规现象。

“千里之行，始于足下”局长的岗位职责是重要的，工作包罗万象、非常繁杂，要做好局长的工作很不容易，我一定会严以律己，宽以待人，严格要求，公平处事，切实做到上述五点，就基本不辜负组织的重托与员工群众的期望，践行了局长的工作职责，能够干出一番工作成绩。

我的演讲完了，谢谢大家！

邮政演讲稿篇四

大家好！我演讲的题目是《用爱心导航》。

今天，我要讲述的是我——一个邮政新战士的亲身感受和成长经历。小时候，由于爸爸在外地工作，我和妈妈一起生活，每隔几天投递员叔叔便会给我们送来爸爸的家书或是汇款，这时，便是我和妈妈最开心的日子，这是我初识邮政，在我童年的记忆里，这是一份能带给人们欢乐和幸福的职业。一年前，我通过招聘，如愿以偿地分配到盈江县邮政局从事储

蓄营业工作，和那些刚步出校门，走向社会的许多年轻人一样，心中充满美丽的梦想。在跟班学习时，我的师傅李华每班要接待四五十位客户，每位客户进门师傅都热情地招呼，除了办业务，还不厌其烦地问这问那，走时左交待右交待，每天下班师傅都累得筋疲力尽，嗓子沙哑。尽管师傅的态度很好，可我还是觉得师傅太唠叨。营业员的工作职责是为客户办理业务，把业务办完就是尽到责任了，这些多余的唠叨既降低工作效率，还把自己搞得很累，我当时对此很不理解，总认为师傅是自讨苦吃，毫无意义。有一次还本着对革命战友负责任的态度向师傅提建议，让她少说无意义的话，师傅听后淡然一笑，说：“怎么会没意义，我们多说一句，客户就会多一份安全，舌头是听心使唤的，用心了就不会感到累了。”我当时很生气，觉得师傅是一个固执己见的人。直到后来发生了一件事，才让我真正明白了师傅这席话的意义。

那是一个下午，一位大娘慌慌张张地跑进营业室说要汇款，师傅又照常唠叨起来，一边数着大娘递进来的2万块钱，一边问大娘打款到哪里，是不是有什么急事。大娘焦急地说：“我儿子在昆明读书发生车祸了，一个好心人把他送到了医院，并打电话告诉我，医生说必需马上动手术否则会有生命危险，并让我赶紧汇款过去，这是救命的钱，帮我办最快的！”警觉的师傅凭着自己的经验和职业的敏感，立即发现了疑点，大娘填写的账号是外省的，于是便要求大娘核实情况以后再存，当时情急的大娘不理解，师傅又拿出自己的手机，让大娘打电话到儿子的学校宿舍去核实，电话接通，儿子在学校安然无恙……。这是一个骗局，那个自称救人并打电话给大娘的人就是骗子。我一直认为的师傅毫无意义的唠叨避免了大娘2万元血汗钱的损失。事后，大娘送来了一面锦旗，拉着师傅的手含着眼泪说：“你们是好人啊，邮政储蓄值得老百姓信任！”至今，这面锦旗依然悬挂在营业室最显眼的那面墙上，望着它，我百感交集，扪心自问，如果那天是我接待的大娘，没有了那些“毫无意义的唠叨”，事后，我怎么面对大娘损失的血汗钱，一句“我的工作只是办理业务”就能够推脱责任，能够说服自己吗？我为自己曾经的自

以为是感到羞愧，它让我明白了一个道理：要做一名称职的营业员，除了责任，更重要的是要有一颗爱心，一颗爱企业爱客户的心，责任是有限的，爱是无限的，只有用爱心导航，才能更加尽职尽责的为人民服务！

如果说这是我加入这个团队后接受的启蒙教育，那么是后来的经历让我真正成长起来。在师傅的用心帮助下，我独立上岗了。站在三尺柜台，日复一日地重复着同样的工作，十分平淡，也十分平凡。不久之后，我的热情慢慢被现实一步步冷却，被烦琐一步步侵蚀，我感觉这个职业不像我童年记忆中那么美好了，枯燥乏味，无所作为。我还看到了许多让我费解的事——我不明白为什么总有那么多做不完的工作，不明白为什么没有报酬的加班还有那么多人参加，不明白那么多疲惫的身影在追求什么，不明白那么多紧锁的眉头和欣慰的笑容的源头是什么。但几个月之后，在我经历了统版、中秋营销后，我所有的困惑都迎刃而解了。

第一次听领导说德宏邮政的经营哲学是“经营企业就是经营人心”时，我对它的理解仅仅是一句有十个字的理论口号。当看到局领导在为统版奋战了两个通宵后，依然用沙哑的嗓子指挥着中秋营销时，我见到了“经营人心”；当我看到全局员工挑灯夜战，汗流浹背却依然谈笑风生时，我体会到了“被经营的心”；当我看到市场部王主任拖着虚弱的身体坚持加班，在众人散去之后独自回家刮沙治疗，办公室谢主任扔下重病在床的儿子，每天十多个小时连续配送礼篮，然后彻夜守在儿子床前以弥补一个父亲对儿子的愧疚时，我感受到了员工爱企业的心。而这一切远非责任所能实现，这便是爱的力量，一份只有在和谐的企业中才能体会和感受到的爱的力量！此时，我再回到营业室，回到那个我曾感觉枯燥乏味甚至无所作为的三尺柜台时，我知道了我该如何去经营我这颗永远属于企业属于客户的心。

荣辱观是中华民族自古以来就有的传统美德，是中华民族的思想珍宝。在我们的身边，就有很多社会主义荣辱观的积极

践行者，他们以自己的言行对社会主义荣辱观进行着诠释。我只是盈江邮政的一员，只看到中国邮政风景的一角，可是在我守候的角落里，依然看到了。

邮政演讲稿篇五

大家好！首先感谢各位给了我这样一个展示自己的机会，下面我简要介绍一下个人情况，以便各位对我有更深刻的了解。

我叫xx，今年33岁，20xx年毕业于南昌建筑学校，20xx年至20xx年，到中央党校吉安分校函授，取得了企业管理专业专科学历。自20xx年进入邮政储蓄，一直在储蓄岗位工作。多年来，我一直兢兢业业，踏实肯干，因而深得领导和同事的好评。

一是我能吃苦，有精业敬业、敢打敢拼的精神。我相信，这种精神将能帮助我将业务检查员工作做得更好。二是我善于学习，掌握业务技术快，具有丰富的专业知识和业务技能。我在储蓄岗工作了7年，可以说是干一行、爱一行、专一行，积累了丰富的工作经验和业务技能。三是我善于与人沟通，有一定的营销技巧，熟悉相关法律法规，能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。多年的邮政工作使我对邮政储蓄的政策法规、业务的种类、处理规定及规程都了熟于胸，因而我能紧密结合邮政储汇业务工作实际开展业务。四是我具有团队协作精神，工作中能顾全大局、严守秘密。我认为，业务检查员的工作虽然是以每个人要靠业绩提升自己，但却不是一味凭单打独斗就能成功的。惟有众人团结协作，顾全大局、互相互助才能赢得整体业绩的提升。

以上所述情况，是我竞聘业务检查员的优势条件，假如我有幸竞聘上岗，这些优势条件将有助于我很快熟悉业务检查工作，并进入业务检查员的角色。

一、是要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据，

窗口服务和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、是要及时掌握市场动态，收集整理、筛选上报各类竞争对手的市场信息，结合我局的实际情况制定解决方案并组织实施。

三、是加强营销渠道管理，监督检查全县邮储网点的操作情况，规范服务用语，提高服务质量，严格执行我局制定的营销渠道考评办法，对全县邮储网点实施监控，促进营销渠道的规范化建设。

另外，我认为业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划；并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合，注重团队协作，否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

四、是我有扎实的理论基础和熟练的计算机操作和应用水平。自20xx年以来我利用业余时间不断学习，不断充电，先后取得了中央党校吉安分校的经济管理专业的专科文凭，知识的提升将为我今后的工作打下了坚实基础。

如果委以我业务检查的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使业务检查工作在各方面都有新的起色，新的突破。

谢谢大家！

邮政演讲稿篇六

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与支局长竞选展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经历，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开

展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

尊敬的各位领导，大家好！

非常感谢局领导给我这个参与邮政支局长竞聘演讲稿展示自我的机会。首先我自我介绍一下，我叫，今年岁，大专毕业，年进入市邮政局工作，现任邮政所所主任。今天我要竞聘的是中心支局支局长。

自从年参加邮政工作以来，我曾做过邮政营业员、储汇营业员、报刊分发员、邮政所主任等工作。多年来，我一直致力于做好本职工作，特别是自年任邮政所主任以来，在各级领导、同事们的关心、支持和帮助下，我们邮政所通过努力，取得了优秀的经营业绩。特别是近几年，每年都超额完成市局下达的计划任务，我们业务收入计划的完成率达到%，其中

三项重点业务中，函件完成%，特快完成%，储蓄完成%，其它各项业务完成情况也良好。

由于多年的邮政一线工作和管理经验，本人非常熟悉和了解邮政，也非常热爱邮政事业，对邮政充满了感情和期望。作为邮政系统的一份子，我将继续与邮政同命运、共成长，这就是我参加此次支局竞聘的主要原因，另外，我觉得这次竞选中心支局局长还有以下优势。

1、多年的工作经验，使我从基层业务做起，直到今天的位置。懂一线邮政业务管理是我最大的优势，邮政业务虽然不是高科技，但熟悉一线邮政业务和邮政一线生产管理是一个支局长的基本条件，而我个人认为自己是具备这个条件的。

2、有一定的地方人脉关系。邮政业务的特点决定发展邮政业务必须通过一定的人脉关系才能达到营销的目的。而我，家在这里，已经在当地生活了很多年，在当地有了很高的人脉关系，当地镇、站所、企业、村我都非常熟悉，为业务的开展打下了扎实的基础，正因如此，近几年，邮政所每年计划作者国完成情况都比较好。

3、团结合作、关爱下属。团队作为一个单位、部门存在和发展的基础，它的重要性是很高的。正因如此，一个团队的团结性关系到一个单位、一个部门能否取得良好发展，而我在团队团结性上是做得非常好的。

1、以发展业务为首要任务

我将根据各种邮政业务的特点制订一定的发展策略，重点是抓好三项重点业务，再兼顾其它优势业务和次重点业务，以确保全面完成年上级下达的各项计划目标。

函件业务是邮政的根本，发展函件业务至关重要，而正常的窗口函件业务一般较少，我在充分走访政府、站所、中小企

业的前题下，按照企业单位的需求发展定制型卡、封、片业务，促成企业多用邮政业务将是年发展函件业务的关键。

而特快、物流业务，是各企事业单位必用业务，有市场，关键是如何在与其它快递公司的竞争中取到更多的市场份额。所以，我们要做的工作主要是做好客户的走访工作，再通过公析客户的具体需求，做好全面贴心的服务，以此争取更多的客户是重点。

至于，储蓄业务，我是有经验的，我们将做好窗口服务、加强宣传，重点抓好旺季业务发展，淡季抓好代发工资、发卡等项目，多吸引自来业务，同时争取大客户业务和集团业务将会是发展储蓄业务的主要手段。

而其它业务则要根据不同的业务特点，利用团队的力量，采取一定的营销手段，必有成效。当然以上的一些发展业务策略的前题是必须抓好窗口的服务，窗口是形象，是所有营销的归集点。

2、加强团队建设

团队是我们生存的基础，是根本，所以，我认为作为中心支局的支局长，在每年初，必须根据下达的计划任务，实事求是的，在公开公平竞争上岗的基础上，制订考核奖励办法，将责任、义务、权利充分结合到办法中，强调多劳多得的原则，以充分调动职工的积极性、创造性。

3、加强管理、规范经营

邮政的所有经营和业务发展，都有一定的规范要求，所以，加强内部管理是业务良性发展的必要条件。而规范经营只要按市局的规范要求，通过加强内部管理，按年初制定的计划，组织业务制度的学习，并严格执行各项规章制度，做到有章必循，必能有序合规经营。

以上只是我的一些精浅想法，不当之处请各位领导进行批评指正。如果这次我能成功竞选支局长，我将尽自己的最大努力，充分调动职工的积极性，全面完成市局下达的各项计划任务，做到让领导满意、让下属职工满意。

我的结束，谢谢大家！

尊敬的各位领导、员工同志们：

大家好！首先感谢上级领导对我的培养和关心，感谢员工同志们对我的支持和帮助，感谢局举办这次竞聘活动，使我能够参加邮政支局长竞聘演讲，有望实现自己的人生目标和人生理想。

我叫林树春，现年xx岁，大专文化，2015年11月进入邮政局工作，最初在交通路支局从事邮政营业员工作，2015年7月调入新下陆支局，今年4月轮岗到杭州路支局，一直从事储蓄营业员工作。自参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，具有良好职业道德和业务技能，以高度的责任心和强烈的事业感完成全部工作任务，取得了优异成绩，获得上级领导和同事们的充分肯定与一致赞誉。

邮政支局长是个重要的工作岗位，要在邮政局的领导下，带领支局全体员工认真努力工作，完成各项工作任务，取得良好工作成绩。当邮政支局长，要有一颗感恩的心，感恩上级领导的关怀，感恩同事的帮助，感恩客户的支持；同时要有坚定的政治思想觉悟和扎实的业务工作技能，按照邮政局的工作精神与工作要求，刻苦勤奋、兢兢业业工作，完成各项工作任务，取得良好经营业绩，为邮政事业发展作贡献。

1、综合素质良好。我政治素质好，有强烈的事业心和责任感，牢记自己的工作职责，做到忠诚于邮政局，时刻维护邮政局的利益，为邮政局刻苦勤奋工作。我业务素质好，在过去几年的工作中取得了储蓄中级、营业初级证书、反假-币上岗证

书、代理保险销售资格证书、基金销售资格证书和银行从业资格证书，能够全面做好工作，促进经营业务发展。我当上储蓄营业员以来，兢兢业业工作，每年都取得良好成绩，特别是在2015年跨年度竞赛中取得完成储蓄余额2700万元的优异成绩。

2、工作经验丰富。我从事储蓄营业员工作已有xx年，在每个支局工作中，我服从领导，积极承担艰苦工作，积累了较为丰富的工作经验。我平时认真学习，刻苦钻研，虚心向同事、领导请教，重视经验积累和总结，注重理论和实践相结合，牢固掌握国家法律法规和银行金融知识，具有扎实的业务知识和工作技能，能够熟练开展工作，按时准确完成各项工作任务。

3、组织协调能力强。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，能够团结同事，密切合作，共同把工作做好，促进支局各项工作又好又快发展，取得良好的经营效益。我能够热心积极服务客户，帮助客户解决各种困难和问题，为支局打造一大批忠诚的客户，为业务发展奠定客户基础。我能够做好客户投诉工作，积极为客户解疑释惑，取得客户的谅解和支持，促进和谐支局建设。

如果我竞聘邮政支局长成功，着重做好以下三方面工作：

1、抓好自身建设，全面提高素质。我要增强工作责任心和使命感，做到自强自立，具有担当精神，充分履行职责，按照邮政局的工作精神和决策部署积极开展工作，积极争创佳绩；我要以身作则、率先垂范，带领支局全体员工尽心尽职、认真努力工作，促进经营业务发展，全面完成各项工作任务，取得良好经济效益。

2、刻苦勤奋工作，全面完成任务。我要结合邮政支局长的工作职责和分管范围，不怕工作辛苦、不畏工作艰难，全力以赴、攻坚克难，全面做好工作，坚决完成工作任务，取得优

异成绩。一是加强存款营销力度。要加强与本地存款大户的联系和沟通，发动员工积极跑客户，在稳固现有储源的基础上，扩大资金来源，争取存款有较大幅度增长；要创新存款营销方式，采用信息技术，积极发展手机银行等业务，扩大支局的客户群体，促进存款业务持续增长。二是提高优质服务水平。要求每个员工坚持以人为本，以客为尊，用心服务，为客户排忧解难，真诚把客户视为朋友，为不同客户提供增值服务与贴心关怀，提高客户的忠诚度。三是强化合规守纪管理。要求每个员工提高内控意识，深化合规认识，增强执行制度的能力和自觉性，形成事事都符合合规守纪的工作标准，实现“无案件、无事故、无差错、无违纪”的目标，切实维护支局资金安全□

3、做好服务工作，奉献自己力量。我上任后，把自己看作是邮政支局的普通一兵，要开动脑筋，想方设法，搞好服务。要服务好支局各个网点和全体员工，增强邮政支局的凝聚力，让每个员工放心发展业务，促进各项工作上台阶。要服务好广大客户，为客户创造良好的业务办理环境，为客户提供“方便、快捷、高效”的金融服务，不断增强邮政支局的市场竞争力。我要加强廉政建设，遵守廉政准则和工作纪律，做到勤勉工作、廉洁从业，确保遵纪守法，无违纪违规事件，争当一名“务实、高效、廉洁”的邮政支局长。

各位领导、员工同志们，今天的演讲，我向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，献给我所热爱的邮政事业，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向大家庄严承诺：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，为邮政事业健康持续发展，作出自己应有的努力和贡献！

我的演讲完了，谢谢大家！