

年终总结工作中的优点 年中工作总结 结(实用8篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇一

敬爱的党组织：加入中国共产党是我从小一直的梦想，这个梦想源自于我的爷爷，他是一名基层党员，从小的耳濡目染让我爱上了这个伟大的政党，对这个神奇伟大的政党充满着好奇和热爱，所以我从小立志要加入中国共产党，很荣幸，去年年底成为了一名预备党员，转眼背着预备党员的身份已经走过即将半年的时间，现将自己近半年来的工作学习情况做如下汇报，接受组织的检验，希望能早日得到组织的认可，成为一名正式的党员。

20xx年是深入学习十八大精神的关键之年，作为一名预备党员，我积极参加党课培训，认真学习十八大精神，积极关注党的政策理论动向，牢牢把握党的思想理论的内涵，切实做到常时新。在学习上，现在作为是一名大四的学生，大学本科的课程基本上都已经结束，经过基础知识的培养，此时正是我们巩固学习本专业课程的好时机。可能有些事情会影响我们的学习，但是也不能忘记我们还有很多专业课的学习对于以后自己自身的发展会大有用处。上了大四以来深刻体会到大学并不是高中所想的课本学习重要性的减弱，相反还是会比较重要的。所以必须要学会同时处理多种事情的能力。在学习的过程中，我注意到及时的与其他同学交流，相互促

进，共同进步。在接下来的日子里，对学习任务必须要有更高的要求。要把学习的压力转化为学习的动力，迈向自己的目标。时代在发展，对党员的要求就越来越严格，党的先进性教育对党员的科学文化素质提出了新要求，作为一名共产党员预备党员，一定要开阔自己的视角，奋发进取，坚持不懈的学习。

工作上，作为班长认真履行职责管理好班级，做好党建工作，同时关心着同学们的思想动态和学习状态。我本着认真做好本职工作的原则，使自己在增加班级凝聚力的活动中充分发挥自己的作用。我积极和同学们交流意见和建议，宣传党的思想、理论，坚持正确的原则和立场，对一些消极思想和不良情绪做坚决斗争；还经常鼓励思想上进的同学积极向党组织靠拢。自从成为一名预备党员以来，在生活学习方面就以一名党员的标准来严格要求自己，在平常的‘所作所为所行中’时刻记住自己是一名预备党员。在平时的日常生活中，我抱着一颗真诚的心与大家相处。为他人多考虑一点，切实做到他想我想一起做到。遇到个人与同学利益发生冲突时，首先考虑的还是他人利益。做到真正体现一名党员的作用，切实体现全心全意为人民服务的宗旨。半年的学习生活发现自己还存在许多不足，思想上政治基础还不够牢固，存在懈怠的精神思想。做事的持久力恒心还不够有待加强。这个半年来我着重对这些方面进行了加强，虽然还不能达到了尽善尽美的程度，但还是取得的力些许的进步，今后还有待加强，并进一步的改正自己的不良习惯。在今后的学习、生活和工作中，我会愈加严厉请求本人。

时刻牢记自己是一名预备党员，严格的要求自己时刻遵守党的章程，认真的履行党员义务。不断学习理论知识的同时加强科学文化素质的培养。更加的向其他党员虚心学习，向先进党员同志看齐。工作上学先进、找差距；生活上艰辛朴素，节俭节约。艰难面前不推不靠，勇挑重担；荣誉面前恬淡名利，甘于贡献。要有容人、容言、容事的襟怀，宽宏大度。虚心向四周先进党员学习，争取在各方面获得更大的进步。这半

年的时光已经成为了历史，这段“历史”应该是一面镜子而不是一条绳子，镜子可以让我看到自己的作为，看到以前的教训，提醒自己不要再犯同样的错误，而绳子是一种纠缠，让过去的冤孽影响到现在和今后的思考与行为。过撰写半年总结，就是照镜子、找问题、谋改进的过程。恳请党组织继续检查和考验我，同时我热切地希冀着准备期满，早日成为一名中国共产党正式党员！

一□20xx年上半年妇幼保健站各项业务工作开展情况；

(一)、公共卫生服务项目

1、根据去年工作经验，进一步强化公共卫生服务项目管理，为加快项目实施进度，确保各项目标如期完成□20xx年上半年老年人检查574人，糖尿病检查344人，高血压检查1249人，儿童检查728人，孕产妇检查251人，精神病检查0人，共计完成全年总任务数44%。

2016年上半年工作小结4篇工作总结2、为进一步幼儿园的卫生保健管理工作，按属地管理原则妇幼保健站在该项工作主要负责新城区的12属托儿所、在5月31日已完成辖区内幼儿园健康体检，共检查2616人。(一)、按0-6岁儿童发育参照标准评价结果如下：乙肝表面抗原阳性10人，心脏听诊杂音1人，鸡胸1人，单纯性肥胖31人，低于2个标准差102人，生长发育迟缓1人，轻度贫血611人，中度贫血6人，龋齿344人。

(二)、结果分析；随着乙肝疫苗的普及接种，乙肝表面抗原发病率大幅度降低、阳性率3.8%，贫血发生率23.5%，龋齿发生率13.4%，生长发育低于2个标准差、发生率3.8%。

二、免费婚前医学检查情况

在20xx年(1—5)月份，总计结婚登记人数1677人对，婚前咨询人数为1652人，婚前医学检查人数1525对，婚前医学检查

完成任务率达91%，检查出疾病总人数369人，达24.1%(检查出影响婚育疾病有9人、其中梅毒检测阳性7人)。

三、出生证办理工作：

上半年全县发放出生医学证明1420余份。

四、妇保工作

总体目标为，降低全县孕产妇死亡，消灭新生儿破伤风，婴儿和5岁以下儿童死亡率分别控制在10‰至13‰以下。上半年全县孕产妇人数2211人，活产数2120人，孕产妇系统管理1645人，住院分娩人数2211人，非住院分娩0人，5岁以下儿童死亡人数16人(婴儿死亡8人、婴儿死亡数8人、新生儿死亡数3人)。新生儿破伤风0人。

五、农村孕产妇住院分娩补助项目；

完善农村孕产妇住院分娩补助资料管理，孕产妇住院分娩率要维持在100%。保证孕产妇切实受益，1-5月份农村住院分娩登记人数共1058人，享受补助率达100%。。

六、阻断艾滋病母婴传播工作

(一)、按金溪县《预防艾滋病、梅毒和乙肝母婴传播工作实施方案》的相关要求，制定了以分管副县长为组长、相关部门负责人为成员的协调领导小组和技术指导小组，加强制度建设，制定了项目工作实施方案，建立了“逢孕必检”的工作机制。并按“实施方案”要求因地制宜的紧紧围绕所有孕妇、产妇及婚前保健人群等目标人群，大力宣传“预防艾滋病母婴传播”知识。发放各种宣传册、画报、宣传单等资料，发放到孕产妇手中，向孕产妇传递艾滋病母婴传播知识和信息。

(二)、按照增补叶酸预防神经管缺陷项目方案要求，继续加大宣传，做好叶酸发放、登记和管理等工作。扩大覆盖面，将城市育龄妇女纳入免费补服叶酸的范围，全县育龄妇女补服叶酸率达到90%以上。

1.年中工作总结

2.销售年中工作总结

3.年中工作总结范本

4.年中工作总结ppt

5.公司年中工作总结

6.年中工作总结英文

7.年中工作总结开头

8.年中工作总结格式

9.年中工作总结2016

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇二

一年来，我始终坚持运用马克思列宁主义的立场、观点和方法论，运用辩证唯物主义与历史唯物主义去分析和观察事物，明辨是非，坚持真理，坚持正确的世界观、人生观、价值观，用正确的世界观、人生观、价值观指导自己的学习、工作和生活实践，在思想上积极构筑抵御资产阶级民主和自由化、拜金主义、自由主义等一切腐朽思想侵蚀的坚固防线。热爱祖国，热爱中国_，热爱社会主义，拥护中国_的领导，拥护改革开放，坚信社会主义最终必然战胜资本主义，对社会主

义充满必胜的信心。认真贯彻执行党的路线、方针、政策，为加快社会主义建设事业认真做好本职工作。工作积极主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责，在平凡的工作岗位上作出力所能及的贡献。

我重视加强理论和业务知识学习，在工作中，坚持一边工作一边学习，不断提高自身综合素质水平。

一是认真学习“__”重要思想，深刻领会“__”重要思想的科学内涵，增强自己实践“__”重要思想的自觉性和坚定性；认真学习党的__大报告及__届六中全会精神，自觉坚持以党的__大为指导，为进一步加快完善社会主义市场经济体制，全面建设小康社会作出自己的努力。

二是认真学习工作业务知识，重点学习公文写作及公文处理和电脑知识。在学习方法上做到在重点中找重点，抓住重点，并结合自己在公文写作及公文处理、电脑知识方面存在哪些不足之处，有针对性地进行学习，不断提高自己的办公室业务工作能力。

三是认真学习法律知识，结合自己工作实际特点，利用闲余时间，选择性地开展学习，学习了《_森林法》、《森林防火条例》、《_土地管理法》、《广西壮族自治区土地山林水利权属纠纷调解处理条例》、《反_法》，通过学习，进一步增强法制意识和法制观念。

一是认真收集各项信息资料，全面、准确地了解和掌握各方面工作的开展情况，分析工作存在的主要问题，总结工作经验，及时向领导汇报，让领导尽量能全面、准确地了解和掌握最近工作的实际情况，为解决问题作出科学的、正确的决策。

二是领导交办的每一项工作，分清轻重缓急，科学安排时间，按时、按质、按量完成任务。

三是在接待来访群众的工作中，坚持按照工作要求，热情接待来访群众、认真听取来访群众反映的问题，提出的要求、建议。同时，对群众要求解决但一时又解决不了的问题认真解释，耐心做好群众的思想工作，让群众相信政府。

在同志们的关心、支持和帮助下，各项服务工作均取得了圆满完成的好成绩，得到领导和群众肯定。

回顾一年来的工作，我在思想上、学习上、工作上取得了新的进步，但我也认识到自己的不足之处，理论知识水平还比较低，现代办公技能还不强。今后，我一定认真克服缺点，发扬成绩，自觉把自己置于党组织和群众的监督之下，刻苦学习、勤奋工作，做一名合格的人民公务员，为全面建设小康社会目标作出自己的贡献！

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇三

一、认真做好20xx年年终决算工作。全面反映了公司的经营状况、债权债务、资本结构，为20xx年度的绩效考核、经营责任目标考核工作提供了真实可信详尽的数据信息。财务部将根据公司领导的经营思路，不断积累经验，提供更加详尽的财务数据。

二、认真做好常规性财务工作。财务部能够轻重缓急妥善处理各项工作，及时为各部门提供真实可靠的数据，满足了各部门对财务部的工作要求。对日常的财务工作流程熟练掌握，能够做到有条不紊、条理清晰、账实相符。从收入的取得到填制凭证，从会计报表编制到凭证的装订和保存，从经济合同的归档到各种基础财务资料的收集，都达到了规范化、标准化。收集、整理、装订、归档，一律按照财务档案管理制度执行，深化了财务基础工作，使得财务部成为公司的信息库。

三、认真完成公司日常各项财务核算工作，严格遵守财务会

计制度和税收法规，认真履行职责，严格按照集团有关规定程序和审批权限办理。每月能按时按质完成凭证编制复核，按时编制报送财务报表，及时反映公司经营状况。

四、防范经营风险，特别是防范税务风险，促进医院稳健经营。建立了良好的银企关系和税企关系；定期与税务沟通，认真听取对方意见和建议，使工作能更快速、更有效得完成。按时办理纳税申报，及时足额交纳各项税款。

五、积极做好汇算清缴工作。在规定的时间内向税局报送年度企业所得税纳税申报表，并汇算清缴，结清应缴应退税款。报送的资料包括年度企业所得税纳税申报表纸质资料和电子数据。

六、在医院年度政治教育和医德教育计划的指导下，根据医院布署，每月组织本部门员工进行医德教育，提高本部门员工的自身素质，使本部门的服务满意度不断提高。并在本部门积极开展财务管理服务安全年活动，提高工作效率，树立医院的窗口形象。

下半年工作计划：

鉴于工作中存在的问题，在下半年工作中重点放在以下几个方面进行：

一、积极参与医院经营治理，搞好医院药品物资的清查与盘点。

随着公司的发展的蒸蒸日上，财务管理职能的日益显现，财务治理参与到医院治理的方方面面，使其更加符合财务制度规定，经得起各审计、税务部门的财务检查。

二、迎接劳动社保的检查。7-11月份，社保稽查将按计划对公司20xx年财务工作进行审计，针对敏感问题我部门先进行

自查自改，确保提供的数据合理化，统一口径，提升会计信息报告精细度，保证审计工作的顺利进行。

三、完成20xx年预算初稿编制工作。根据集团历年要求，在11、12月份会进行下一年度的预算初稿编制工作，根据公司的运行方式，结合经营实际，通过对公司的各项费用认真调研和测算做好初稿的编制工作。

四、不断学习，以此提高自身的业务技能水平和法律意识 随着各项财务、税务的新规定不断出台，财务人员还需及时针对专业知识方面加强培训。尤其社保、企业所得税、个人所得税等，财务部应多加培训，进行学习、争取使企业利润最大化能够充分发挥财务管理的作用，增强独立解决问题的能力。

最后，财务部的工作并非独立的，离不开各个部门的配合，希望在今后的工作中，大家互相支持，互相帮助，发扬兄弟人的精神，为完成下半年度的工作，为医院的经营目标的实现做出更大的贡献！

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇四

在这半年里，整个公司业务飞速发展。店铺数量也与日俱增。由于公司上市需要进一步整合，我们无锡办事处鞋业与运动之间分工更加明细清晰。以前我还一直负责鞋类及运动的财务、旬报及结算单等事务，现在却因运动业务的发展，以及运动有超过鞋类的发展势头，特别是独立店开的更加多了，品牌也由原来的ad,nike,增加了puma,同时在业务上无锡与苏州合并，一些事务都归属到这里，致使这边的运动类工作量大增，人员也有很大的变动，我就从原来身兼运动和鞋类的两份工作，转到单独负责运动的财务工作。同时身边又新进不少新同事，有的是刚毕业，也有的则是已工作很多年经验丰富的。在她们身上我都能学到不少东西，特别是有工作经验的，我能从她那里学到，看问题的角度解决问题的方法。

这对我的工作起了很大的帮助。

一. 店中店的财务情况

店中店的财务工作形式比较单一，每月把正确的销售数据在系统里生成结算单，给上海财务总部提供准确的增值税开票资料，然后及时把总部寄来的发票交到每个商场，使得商场可以在合同规定结帐期内准时结帐，然后核对商场每个月的帐扣情况，与合同不相符之处及时与各品牌主管沟通，以便减少公司不必要的费用支出。

二. 独立店的财务情况

独立店的财务工作相对店中店要复杂很多，首先，独立店是自己收取现金的，现金这一块是财务工作中的敏感区，所以需要每天核对销售额与收款额是否相符。外地独立店由于有外地主管的监督与及时跟进，基本可以符合公司的财务要求，但是本地专卖店，由于历史遗留问题，需要公司财务每天去店铺收取营业款，以及对帐。其次，每家独立店的缴税方式都不相同，所以在每月初缴税的时候都要注意每个店铺的缴税情况。再则就是先力的一些特殊性，因为在开店初期，税务局就定其性质为有限责任公司，属于查账征收范围，所以我们就委托会计事务所代帐，所以每月还要单独把有关先力的做帐原始凭证整理归集，待到每月初，交去离公司很远的事务所。最后，则是各独立店的发票管理，外地几家店铺是定额的手撕发票，操作比较简单，所以使用也比较规范，需要注意的只是每月发票数量的控制，但是先力使用的是手写发票，对开具发票的要求比较高，税务局几个月就会有关于开具发票的新规定出台，所以不容许出错，然后每次使用完发票，我还需要去税务局办理换发票事宜。所以相对店中店的财务工作来说独立店是很费精力的。

三. 写字楼的财务情况

因为我们现在还不是独立核算单位，所以写字楼的财务工作可以称之为“熟练工”，虽然不难，但是需要加倍的细心，在报销每一张报销单时，需要审核各项内容是否符合公司规定，单据粘贴是否规范，然后在支付现金时也要格外的用心，以防出错。再把准确无误的报销单整理好，转给审计进行日记帐的登帐记录。除此以外，就是关注每月的固定资产登记与变动情况，这是上海总部对地区财务的新要求，每月还要与地区it核查当地所有帐内的固定资产，给总部提供最真实与最原始的公司财产资料。还有就是储蓄户的资金，在接到通知后也及时汇总上海总部，这样可以使公司的资金利用率得到最大化。

1. 记得在1月份的时候，公司开过薪金会议，提到“以岗定责，以责定薪”。本以为自己身兼出纳，商务，财务的几个岗位，责任多，工资也会有所增长，但是，很不幸，所有的一切没能带来增长工资的机会。有时在杂乱繁琐的事情一下子涌来的时候，难免会有一些消极的情绪，以至于不知道怎么给自己减压。

2. 半年前，领导在年终考评时曾经给我指出了我在工作中的弱点，希望我能够有所改善。可以说我遇上了第一个能够那么形象分析出我在工作中不足之处的人，也遇上了第一个能够使我自己愿意去正视自己问题的人。在这半年里，我努力去改善横向关系，但是，在我努力的同时，我也感到了无形的压力。也许是自己敏感，也许是自己自尊心太强，也许这种改善对于别人来说根本就是一种徒劳。我一直认为在一起工作是一种缘分，应该珍惜，同事之间也应该相互尊重，这是做人起码的道德，这些都是建立在双方互敬的基础之上的。我想让自己在工作中人际关系处理会有进步，但是我受到了有生以来很大的侮辱，这使我感到无比的困惑。

3. 也希望公司可以适当开展财务知识的培训，因为地区财务的工作相对来说比较封闭，人员也少，没有太多的交流机会，多沟通多学习对于个人的能力和知识的提高应该会有所帮助。

最后，要说一下自己的工作计划：在继续做好本职工作的同时，我也要向有经验的审计多学习，使自己可以更好的做好财务工作。

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇五

作为公司的销售内勤，我深知岗位的重工性，也能增强我个人的交际能力。销售部内勤是一个承上启下、沟通内外、协调左右、联系八方的重要枢纽，把握市场最新购机用户资料的收集，为销售部业务人员做好保障。在一些文件的整理、分期买卖合同的签署、银行按揭合同的签署及所需的资料(刚刚开通)、用户的回款进度、用户逾期欠款额、售车数量等等都是一些有益的决策文件，面对这些繁琐的日常事务，要有头有尾，自我增强协调工作意识，这半年来基本上做到了事事有着落。

在签署分期买卖合同时，对于我来说可以说是游刃有余。但是在填写的数据和内容同时，要慎之又慎，我们都知道合同具有法律效力，一旦数据和内容出现错误，将会给公司带来巨大的损失，在搜集用户资料时也比较简单(包括：户口本、结婚证、身份证等证件)在签署银行按揭合同时，现在还比较生疏，因为银行按揭刚刚开通，银行按揭和分期买卖合同同样，在填写的数据和内容同时，要慎之又慎，按揭合同更具有法律效力。但在办理银行按揭的过程当中，购机用户的按揭借款资料是一个重工的组成部分，公证处公证、银行借款资料、福田公司存档、我公司存档资料。这些程序是很重要的，如果不公证?银行不给借款。这些环节是紧紧相扣的，是必不可少的一部分。我公司在存留有户档案时，我们取公证处、银行、福田三方的精华，我们在办理银行按揭借款方面还存在一定的漏洞，我相信随着银行按揭借款的逐步深入，我将做得更好、更完善!(我建议组织一次关于银行按揭借款的培训，这是我个人的想法。)

作为公司的销售内勤，我负责用户的回款额及逾期欠款额的

工作，主要内容是针对逾期欠款用户，用户的还款进度是否及时，关系到公司的资金周转以及公司的经济效益，我们要及时了解购机用户的工程进度，从而加大催款力度，以免给公司造成不必要的损失，在提报《客户到期应收账款明细表》是，要做到及时、准确，让公司领导根据此表针对不同的客户做出相应的对策，这样才能控制风险。

半年来，本人爱岗敬业、创造性地开展工作，虽然取得了成绩，但也存在一些问题和不足。主要是表现在：第一，银行按揭借款这方面有些不协调，也许是刚刚接触这方面的业务；第二，加强自身的学习，拓展知识面，努力学习工程机械专业知识，对于同行业的发展以及统筹规划做到心中有数；第三，要做到实事求是，上情下达、下情上达，做好领导的好助手！

在以后的工作当中，我会扬长避短，做一名称职的销售内勤，与企业共成长。

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇六

反思一个学年的工作，我有了很深的认识：我们都有一种感觉，当你追赶时间的时候，你就会觉得时间过得很快，而当你等待时间的时候，你就会觉得时间很漫长。不经意间步入了生命的又一个年头，开学初忙碌的身影还在眼前浮现，实在是让人感叹时间的飞逝。但是细细品味，却也发觉自己竟也成熟了些许。望着渐渐成长的孩子们，从他们身上让我感受到一种自豪感，一个学年转眼过去了，身边仿佛还是孩子们刚刚入园的热闹声，这有半年的群众、游戏生活。使孩子们学会了许多、各方面进步也不错。为了更好地做好以后的工作，现将本学年工作做如下小结。

教师被喻为人类灵魂的工程师，教师的政治思想会直接影响到孩子。我在思想上高标准的严格要求自己。用心参加园内各项活动，并认真做记录。做到不迟到、不早退，树立为人师表的形象。

一、教学方面

从本班幼儿的实际状况出发，精心安排好每周计划活动资料，认真组织好每节活动。在活动中，让幼儿在实际操作中学习，使幼儿真正成为学习的主人。在课前的教具准备要充分、资料要丰富、生动、新颖，并具有较强的操作性，在教态上具有儿童化，形象生动，和幼儿融合在一齐，为幼儿创设一个简单、愉快的学习环境。让幼儿学会在游戏中去寻找问题，并解决问题。

二、常规教育方面

1、礼貌

先从自我做起，对领导、同事、家长都要面带微笑主动问好。给幼儿带个好头，并严格要求自己的言行举止，同时培养幼儿成为一名尊老爱幼、讲礼貌、讲礼貌的好孩子，能友好与他人相处。

2、课堂活动纪律

从生活抓起，培养幼儿良好的常规习惯。要正确引导幼儿课堂上的坐姿、培养良好的课堂常规；不许随便下位、回答问题时要举手、并学会尊重他人，安静地倾听他人的发言，养成不随便打乱别人的讲话。

3、卫生习惯

每一天持续幼儿户外体育活动时间，带领幼儿认真开展各项体育活动、锻炼身体。在每周计划活动中，根据幼儿的现状状况，合理设计好每日的户外体育活动资料和运动量明白清洁卫生的重要性，加强幼儿便后洗手的习惯，并能主动的在餐前、餐后洗手，餐后能主动漱口、擦嘴巴，能有条理地收拾餐具、折叠整理自己的被褥衣物。

三、业务学习方面

我深刻地认识到，时代在发展，社会在进步，教育教学观念也在不断更新和变革，我十分注重业务学习，不断充实自己，解剖自己，分析自己，正视自己，不断为自己充电，提高自身素质，提高文化专业知识水平。

四、家园沟通

1、主动亲切地与家长沟通。我充份利用了晨接和放学的时间跟家长交流，使家长了解自己孩子在园的状况。

透过家园联系表、面谈等形式来了解幼儿在家与在园的各种表现。

2、及时向家长反映幼儿在幼儿园的状况表现，及时取得家长的密切配合。

3、在与家长沟通时应注意热情有礼、对待特殊状况要冷静、有条理地进行交流。

4、工作上加强互动，对家长的推荐虚心听取。

5、结合每月开展的主题教育活动，引导家长关注活动进展，并能主动参与到有关活动中，加深家长对幼儿园教育工作的了解，促进家长和幼儿园的良好关系，让家长和幼儿共同成长。

五、存在不足

1、本学年有时候有因自身懒惰思想造成的拖拉现象，在下学年的工作中力争做到“今日事今日完成”。

2、工作中更严格的要求自己努力提高自己的分析问题潜力和科研潜力。

六、今后工作规划

1、用心、认真开展幼儿课题的学习和探讨，多方面的提高专业技能。

以上是我本年度的工作总结，不足之处请各位领导及老师指正。我必须再接再厉，努力工作。在以后的工作中我将用心去爱每一个孩子。努力克服自身的弱点，争取更大的进步。

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇七

请各位按如下方面写自己的总结，15日中午前完成，发给我。

共发生缺陷条数；消缺率；缺陷管理方面的成绩和不足

1号机小修准备情况

2月份1号机1b凝结水泵轴瓦温度高跳泵，检查轴瓦已经烧化，原因为冷油器外层被黑色黏状有机物糊住无法起到冷却效果所致。有机物质怀疑是灰尘和润滑油长时间搅拌起到的化学反应所致，检查其余三台凝结水泵冷油器无问题。

5月份对1号机凝汽器进行了高压清洗，4、6月份分别对2号机凝汽器进行了高压清洗，发现凝汽器内含有水泥块、海生物、塑料垃圾等，钛管内尤其是出口部分有一层厚厚的泥层，清洗完之后凝汽器真空提高2—3kpa[]钛管出口部分有薄薄的盐垢清洗不掉，请示加胶球清洗系统和二次滤网。

闭式水换热器脏污快，造成换热器换热效果差，闭式水温度高，对1、2号机共8台板式换热器各清理两次，第一次1、2号机板式换热器内只粘有一层黄泥且可以清掉，第二次清理发现1号机除黄泥外，还生有盐垢无法清除，2号机也有部分盐垢，因盐垢较少可以清楚。

5月份1号机6号高加蒸冷器人孔门因高压密封垫断裂而泄露，高加被迫切除运行，在高加隔离不严且无停机的情况下更换密封垫，首次更换，学到了经验。

4月份2号机2a循环水泵电机超电流，泵倒转，经检查发现出口蝶阀阀杆与阀板连接销子断裂，阀门开关不到位。2号机停机后，更换新门。

设备日常维护和消缺工作：加强机组维护和消缺管理，继续把设备缺陷的消除工作和每月定期工作作为设备维护工作中的重点，发现缺陷及时处理。要求做到能通过隔离系统即能消除的缺陷立即处理，必须停机处理的缺陷制定处理措施，从技术和备品备件上做好准备。要特别加强夜间值班纪律和重大缺陷的消缺力度，做到随叫随到，保证机组的安全可靠运行。同时，在消缺质量上，严格检修工艺要求，保证消缺质量，避免发生重复缺陷。

按点检制度要求进行设备的检查和维护工作，狠抓设备定期工作，按时对转动设备进行加油、测振、测温等维护监督工作。密切监视给水泵耦合器工作油温度和内冷水温度及各水泵轴承的运转情况，加强机组润滑油和eh油油质监督与检查工作，定期滤油。

加强影响机组经济性的重要指标的治理，特别加强机组真空系统的综合治理。加强对海水系统、空气系统的管理。积极利用机组停机机会对凝汽器钛管清理等，保证凝汽器钛管的清洁，提高传热效率。定期进行机组阀门内漏检查，利用停机机会及时更换内漏疏水门。开、停机后对各疏水门等影响经济性阀门进行检查，防止出现阀门关闭不严导致泄露，工质热能流失等影响机组经济性与安全的现象，为公司的可持续性发展贡献自己的一份力量。

年终总结工作中的优点 年中工作总结篇八

xx年即将过去，在今年的汽车销售期间，我通过努力的工作，也有了一点的收获，借此对自己的工作做一下总结，目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把今后的工作做到更好。

简要总结如下：

我是xx年来到贵公司工作的。作为一名新员工，我是没有汽车销售经验的，仅凭对销售工作的热情和喜爱，而缺乏对本行业销售经验和专业知识，为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一切从零开始，一边学习专业知识，一边摸索市场，遇到销售和专业方面的难点和问题，我会及时请教部门经理和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方案，在此，我非常感谢部门经理和同事对我的帮助！

通过不断的学习专业知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在我对市场有了一个大概的了解，逐渐的可以清晰。流利的应对客户所提到的各种问题，对市场的认识也有了一定的掌握。

在不断的学习专业知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高。

现存的缺点

对于市场的了解还是不够深入，对专业知识掌握的还是不够充分，对一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决问题的方法，在与客户的沟通过程中，缺乏经验。

市场分析

我所负责的区域为宁夏、西藏、青海以及广西周边，在销售

过程中，牵涉问题最多的就是价格，客户对价格非常敏感，怎样在第一时间获悉价格还需要我在今后的工作中去学习和掌握。

广西区域现在主要从广东要车，价格和天津港差不多，而且发车和接车时间要远比从天津短的多，所以客户就不回从天津直接拿车，还有最有利的是车到付款。广西的汽车的总经销商大多在南宁，一些周边的小城市都从南宁直接定单。现在广西政府招标要求以下，排气量在2.5以下，这样对于进口车来说无疑是个噩梦。

宁夏的经销商多港口的价格市场比较了解，几乎都是在银川要车，银川主要从天津，兰州要车，而且从兰州直接就能发银川。

国产车这方面主要是a4□a6□几乎是从天津港要车，但是价格没有绝对的优势。青海和西藏一般直接从天津自提，往往有时咱的价格是有优势的，但是天津去西藏的运费就要8000元，也就没什么优势了。

从xx年xx月xx日到xx年xx月xx日我的总销量是3台，越野车一台，轿车一台，跑车一台，总利润元，净利润元，平均每台车利润是3339元。新年到了我也给自己定了新的计划□xx年的年销量达到80台，利润达，开发新客户10家。我会朝着这个目标去努力的。我有信心！

随着市场竞争的日益激烈，摆在销售人员面前的是一平稳与磨砺并存，希望与机遇并存，成功与失败并存的局面，拥有一个积极向上的心态是非常重要的。