

# 基建述职述廉报告(模板5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 基建述职述廉报告篇一

第一段：引入党建述职的背景和意义（200字）

党建述职是指党组织及党员对于党性原则、工作成绩等进行定期报告和总结的一种形式。它既是对党组织的负责，也是对党员个人的检查和监督。党建述职的目的是推动党建工作的落地实施，促进党组织的健康发展和党员的全面提升。党建述职不仅体现了党员的责任担当，也体现了党组织的民主监督和推动力量。通过党建述职，我们能够及时发现问题、解决问题，进一步提高党组织的凝聚力、战斗力和影响力。

第二段：党建述职的具体形式和要求（200字）

党建述职既可以是书面报告，也可以是口头表述，还可以是形式多样的会议形式。党建述职的内容主要包括党组织的组织架构和运行状况、工作情况和成绩、存在的问题和改进方案等。党建述职需要党组织和党员根据工作实际，系统、全面、客观地进行总结和汇报，并根据问题和目标，提出具体的改进措施。这需要党员具有扎实的理论基础和敏锐的分析能力，同时要善于倾听群众的意见和建议。

第三段：党建述职的重要意义和积极作用（200字）

党建述职是党组织和党员展示自己工作成果和形象的平台，对于推动党组织的重大决策、改革和发展具有积极作用。党建述职能够增强党员的责任感和紧迫感，激发工作激情和创

新能力。通过党建述职，党员可以借助别人的眼光看到自己存在的问题和不足之处，进一步自己的工作水平和素质。同时，党建述职也是党员之间相互学习和交流的机会，能够促进经验的共享和理论的深化。

#### 第四段：个人党建述职的体会和收获（300字）

参与个人党建述职，让我深切体会到了党组织对党员的重视和关心。通过述职的形式，我对自己的工作和工作目标有了更清晰的认识和规划，同时也发现了自己工作中的不足和问题。通过集体讨论和评议，我积极参与，主动倾听他人的建议，不断完善自己的工作方案和改进措施。在述职过程中，我深刻感受到了党组织对我的关心和支持，也建立了更紧密的联系和合作关系。同时，我也学到了很多党员之间的交流和合作经验，丰富了自己的工作经验和知识储备。此外，党建述职也提高了党员的责任感和使命感，激发了自己积极进取的工作态度和精神面貌。

#### 第五段：对党建述职的建议和展望（300字）

党建述职是一种非常有效的形式，可以推动党组织的发展和党员的提升。然而，在实践中我们也发现了一些问题和挑战。首先，部分党员对党建述职的重要性认识不够，报告内容纲要缺乏实质性内容和创新性。此外，一些党组织在录用干部和提拔党员时没有充分考虑党建述职的意义和要求，导致干部和党员对党建述职缺乏积极性和主动性。为了解决这些问题，我们需要加强对党建述职的宣传和培训，提高党员的意识 and 能力。同时，党组织也应该充分发挥自身的作用，为党员提供更多的学习和发展机会，创造更好的工作环境和条件。

#### 总结：（100字）

党建述职是一种有效的党组织和党员自监管机制，通过党建述职可以找出问题，制定解决方案，推动党建工作的实施和

发展。个人参与党建述职，让我深刻地认识到党组织的关怀和对我的正确认识，同时也提高了自己的工作能力和素质。希望党建述职能够得到更多的重视和实践，为党组织的进一步发展和党员的提高做出更大的贡献。

## 基建述职述廉报告篇二

在工作中，一个人的成长离不开对自身的反思和总结。最近，我参加了一次为期两天的集训，这次集训让我有了深刻的体验和领悟。在集训结束之际，我深深地感受到了自己的不足和成长，同时也对工作中的问题和需求有了更深刻的认识。通过本文，我想分享一下我在这次集训中的体验和体会。

### 第二段：集训中的收获

在这次集训中，我结识了许多来自不同领域、不同行业的同伴，与他们共同交流学习，我深深体会到了信息交流的力量。同时，在集训的讲座中，我学到了很多新的知识和技能，比如说如何应对复杂的工作环境和人际关系、如何提高团队协作的效率等等。通过生动的案例演示和与专家的互动交流，我更加深刻地认识到自己的不足和需要改进的方面，同时也意识到了自己的优势和发展的方向。

### 第三段：个人的成长

在这次集训中，我不仅学习了新的知识和技能，还体会到了团队合作的重要性和团队精神的力量。在团队活动中，我尽职尽责，按时完成了任务，同时也愉快地与同伴进行了交流和合作。这次经历让我更加深刻地认识到了自己在团队中的作用和责任，也让我更加信心满满地面对工作中可能遇到的各种挑战。

### 第四段：对团队的贡献

在集训中，我不仅在个人成长上得到了很多收获，还对整个团队做出了自己的贡献。在团队活动中，我积极发挥自己的特长，提供了很多有价值的意见和建议，也与同伴一起商讨解决方案，最终达成了团队目标。这次团队合作的经历，让我更加深刻地认识到了团队协作的重要性，同时也更加自信地面对了工作中可能会遇到的各种问题。

## 第五段：总结和展望

通过这次集训，我收获了很多，不仅增长了知识和技能，还深化了对工作的认识和对自我的了解。同时，我也意识到自己在工作中的不足之处，需要不断地学习和改进。在今后的行动中，我将更加注重团队精神和协作合作，积极提供自己的意见和建议，并努力发挥自己的潜力，为公司的发展和成长做出自己的贡献。

## 基建述职述廉报告篇三

集训是一个相对较长的时间，在这个过程中我们从中汲取了很多的营养和经验。而述职，则是我们将自己收获的经验的心得进行阐述，整理，分析，总结，并交和领导们，从而使自己在这个过程中受益更多。今天，我来给大家分享一下我个人关于集训述职心得体会。

## 第二段：明确的议论

在集训中，我主要包括了一些自我提升方面的务学习，例如劳逸结合，自我激励，团队贡献，创新意识。同时，我也兼顾了自身知识的增长，例如行业知识，专业学科的掌握，学习成效的提升等等。而在述职中，我深深感受到了不仅仅是工作成果的评估，更是在集训过程中学到的方法论及自我提升的经验和收获。

## 第三段：自我总结

据我所知，一个优秀的述职人需要从自身所学到的东西里提炼出某些要点，并使之焕发出更大的价值。对于我而言，在集训中，我除了学习专业学科知识，还尝试了新的工作方式及方法，让自己更加努力地认真工作，并倡导与同学之间的交流与团队合作，更为严谨的规划工作进度和效能，提高了团队的工作效率与质量。

#### 第四段：分享收获

在述职中，我深刻感受到了，与其在集训中胡乱涂鸦，不如踏实认真做好每一个工作，并且要与工作中的同学进行交流，增强彼此之间的合作和团队凝聚力。在团队中，我也是一名提出自己意见及建议的人员，以此帮助团队做到更高效的工作。与此同时，我也保持了自身的创造性和独立性思维，加强了自己政治素养的提高，让自己在这个过程中获得了很多收获。

#### 第五段：结论

最后，我要感谢集训团队中的领导、老师和同学，他们不仅提供给我了一种很好的学习体验，还为我提供了一个发挥自我价值的平台。同时，自己在这个过程中坚守的规划和思维方法还有在拥有更好工作的状态下的成果，使我切实体会到了努力求者必有所得的信念和价值。我相信，在未来的集训过程中，我一定会创造出更有价值的成果和收获。

以上是我对于集训述职心得体会的分享，希望对于大家有所启示和帮助。

### 基建述职述廉报告篇四

\_\_的工作转眼已经接近尾声，回想一年以来的工作，在基层信用社领导的关心指导下，在营业室全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和规章制度，积极主动的履行工作职责，

较好的完成了年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高，现将一年以来的工作总结如下：

## 一、\_\_基本情况

1、重视理论学习，自觉加强相关金融政策及法律法规的学习，构筑牢固理论知识结构，不断提升自身的整体综合素质。

\_\_是特殊的一年，贷款新规的出台和相关制度的修订完善给当前各项业务的开展带来了巨大的变化，虽然作为一名普通的前台综合柜员，但我深知作为一名综合柜员，没有过硬的业务理论支撑，就无法为客户提供完善快捷的服务，为了全面提升自己的综合素质，跟上政策规章制度的变化，我自觉利用休息时间，系统的学习了相关规章制度和新下发的各项文件，使自己对现行的政策、规章制度有了一个较为全面的认识，对于日常柜台上的客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

此外，为了迅速适应新时期金融工作开展的需要，增强整体业务学习的系统性和连续性，一年多来，本着谦虚谨慎的学习态度，我多渠道的认真学习各项金融知识，密切关注时事政治和宏观经济动向，对于联社下发的各类文件、资料，不仅仅简单的停留在了解的层面上，更注重对各种资料的融会贯通、学以致用，通过日常工作的开展，不断积累工作经验，在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

为了保证学习的针对性和有效性，我抓紧学习的机会，积极参加联社、基层社各种培训和技能考试，并注意结合自身实际情况，及时进行反馈、回顾，及时解决自身存在的问题，取得了一定的成绩和进步。

2、工作方面，认真履行岗位职责，踏踏实实的做好本职工作。

\_\_年是我社服务创优工程和精细化工程深入开展的一年，作为一名前台综合柜员，我热爱自己的本职工作，并始终要求自己认真细致的去对待每一项工作，在具体的业务办理过程中，努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务，接待每一位客户。以“客户满意、业务发展”为目标，潜心钻研业务技能，把各项金融政策及精神灵活的体现在工作中，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。当前的柜台工作使我每天要面对众多的客户，为了给客户提供高效优质的服务，我常常提醒自己“客户就是上帝，理解就是沟通的开始”，在繁忙的工作中，我坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，一年来从未出现因个人原因而出出现的客户投诉或不满意。

在其他工作的开展方面，能够时刻保持积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务，严格按照联社各项工作开展的要求，切实做好日常的岗位工作：

(1)严格规章制度，把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。作为一名综合柜员，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现差错和失误。因此，我不断的提醒自己增强责任心。本着对自己和客户负责的态度，确实做到“规范操作、风险提示、换位思考”，严格要求自己，较好的完成了柜面各项业务。

(2)坚持原则，做好每一笔看似简单的业务。一线员工的一举一动都时刻体现着信用社的形象，自己的工作质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持基层社和联社制定的相关管理制度，对每一笔业务都一丝不苟地认真按照规定操作，从客户办理业务的相关要求；从重空的检查、往来账目的核对到下班后的大额核对登记、身份证信息核对、账户信息维护，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝一毫的懈怠。在具体办理业务时，我做到了“三个必须”，即业务办理条件必须符合政策、相关证件

必须是合法原件、客户签字正确无误，并且做到生人熟人一样对待，保证了业务办理的合规、合法。

(3) 提高工作质量，及时准确的做好储蓄基础资料的管理。搞好基础资料的记载、收集、管理，是做好日常工作的重要前提之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天账务当天处理完毕，全部核对从不过夜。自从我社开始实现柜员制之后，从未出现过因个人疏忽而造成的业务差错。

3、立足实际，精诚团结，团结全社员工为提高我社经营效益尽心尽力 一年来，在具体的工作开展过程中，我积极主动的做好日常各项工作，结合我社实际，服从领导的安排，团结全体职工为我社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

(1) 存款任务是关键，为完成我社的存款任务，我充分利用日常工作机会，在业务办理过程中做好存款营销工作。业余时间，利用自身的区域优势，走亲串朋、动员社区的储蓄存款，积极宣传相关的优惠政策、理财技巧等，为壮大信用社实力不遗余力，较好的完成了联社下达的存款任务。

(2) 积极主动的营销信用社的相关新业务和新功能。我立足我社实际，不断强化储蓄营销意识，破除“惧学、惧烦”的思想，认真学习我社新兴业务和新制度规章，如公务员贷款、失地农民专项贷款等特色业务，耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点，讲清利弊之所在，提供有利建议，深受客户的好评。

(3) 勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的卫生打扫，帐表的装订等，都能够与大家一起协调好，共同完成任务。

4、生活上，与人为善，注重培养自己的团队精神和协作意识，不断提升自身价值。



我深知个人的能力是有限的，促进我社的业务发展，需要的是全体同事的共同努力，在提高自身素质的同时，我尤其注重团队精神的发挥，团结好各位同事，确实做到“想别人之所想，急别人之所急”，积极营造团结进取的工作氛围，有效开展好我社的各项工作。

5、安全经营方面，增强防范意识，牢记“安全重于泰山”，确实落实“三防一保”。一年来，我能严格遵照联社安全保卫相关要求，严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕，严格按“三防一保”的要求，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常，防范器械是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动向上级汇报等等。结合自身工作实际，加强凭证、印章管理，从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识，认真落实各项防范措施，确实做到“安全保卫从我做起、从身边小事做起”，防微杜渐，把安全工作确实落到了实处。

## 二、工作中存在的问题和不足

有成绩就一定有不足之处，在正确进行自我分析和定位的基础上，回顾一年来的工作，仍存在很多的问题和不足，具体表现在以下几个方面：

(1) 学习的积极主动性还不够，因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响，导致存在学习的连续性不足，存在业务素质提高不快，对旧有知识回顾不足的问题，学习效率低的情况。

(2) 创新意识和进取意识不足，在自觉主动学习方面，与年轻大学生相比还存在一定的差距，不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

(3)工作方式简单，尚停留在较低层次的任务完成要求上，工作开展的实际效率和效果还有待提高。

### 三、2015年工作规划

新年新气象，在新的一年里即将开始之际，我将立足自身实际，客观分析自身所存在的问题和不足，结合县联社和我社发展的实际情况，有目的、有针对性的解决自身存在的实际问题，重点做好以下几个方面的工作：

- 1、继续加强学习，不断提高自身的综合能力和业务技能，在2015年里，我将结合自身工作开展的实际，有计划的报考银行从业资格证的相关科目考试，职称资格考试，针对自身进取不足的实际，自觉提高整体综合素质。
- 2、结合我社的服务创优工程开展实际情况，不断提升自身专业技能，继续狠抓勤练基本功不放松，不断提高自身综合能力、服务能力和营销能力，有效提升自己的整体综合素质。
- 3、结合岗位实际，不断探索岗位工作开展的方式、方法，立足实际，着力窗口接触点的“同位”思维，充分理解客户的心态，善于换位思考，积极探索客户维护和服务的方式、方法，并结合当前实际给予有效的开展落实，通过优质服务的开展，不断提升现有客户的忠诚度和诚信度。
- 4、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等技能，努力适应时代发展需要，培养多方面技能，更好的实践为“三农”服务的宗旨，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

我将努力克服自身的不足，在基社信用社领导的带领下，我将立足自身实际，严格服从领导安排，积极开拓进取，不断提高自身综合素质，有效履行岗位职责，当好参谋助手，与全体信用社职工一起，团结一致，为我社经营效益的提高，

为完成2015年的各项目标任务作出自己的努力。

## 银行业述职述职报告2

### 基建述职述廉报告篇五

我自从\_\_年到\_\_银行支行工作至目前已经有\_\_年了，通过\_\_年的工作，在工行取得了一定的成绩，以下是我对我的工作所做的自我鉴定。

#### 调整信贷结构促进商品流通

\_\_年是国务院提出治理经济环境、整顿经济秩序的第一年，总行提出了“控制总量、调整结构、保证重点、压缩一般、适时调节”的信贷总方针，如何把这一中心任务贯彻落实到我们的商业信贷工作中去，我们提出的口号是：调结构、保市场、促流通。其中调结构是基础，保市场是任务，促流通是目标。经过一年来的积极工作，商业信贷结构得到了有效调整。同时使我市市场出现了稳定、繁荣的喜人局面，完成购进总值20548万元，实现销售24178万元，创利税679万元，取得了比较好的经济效益。

#### 调好两个结构，活化资金存量

今年，国家实行财政、信贷“双紧”的方针，其目的是减少货币投入，促进原有生产要素的调整及优化配置，从而达到控制通货膨胀、稳定发展经济的目的。商业部门担负着回笼货币、繁荣市场的任务，其经营如何，对于能否稳定市场，促进经济发展意义重大。我们认为，在货币紧缩、投入减少的情况下，支持商业企业、提高效益、保住市场的出路是活化资金存量，调整好两个结构，提高原有资金的使用效能，缓解供求矛盾。

## (一)调整好一、二、三类企业的贷款结构

今年初，我们根据上级行制定的分类排队标准，结合\_\_年我们自己摸索出的“十分制分类排队法”，考虑国家和总行提出的支持序列，对全部商业企业进行了分类排队，并逐企业制定了“增、平、减”计划，使贷款投向投量、保压重点十分明确，为今年的调整工作赢得了主动。到年末，一类企业的贷款比重达65.9%，较年初上升4.7个百分点，二类企业达26.7%，较年初下降2.6个百分点，三类企业达7.4%，较年初下降2.1个百分点。这表明，通过贷款存量移位，贷款结构更加优化。

## (二)调整好商业企业资金占用结构

长期以来，由于我市商业企业经营管理水平不高，致使流动资金使用不当，沉淀资金较多，资金存量表现为三个不合理：一是有问题商品偏多，商品资金占用不合理；二是结算资金占用偏高，全部流动资金内在结构不合理；三是自有资金偏少，占全部流动资金的比重不合理。针对这三个不合理，我们花大气力、下苦功夫致力于现有存量结构的调整，从存量中活化资金，主要开展了以下几个方面的工作：

### 1、大力推行内部银行，向管理要资金

我们在\_\_年搞好试点工作的基础上，今年在全部国营商业推行了内部银行，完善了企业流动资金管理机制，减少了流动资金的跑、冒、滴、漏，资金使用效益明显提高，聊城市百货大搂在实行内部银行后，资金使用明显减少，而效益则大幅度增长。今年全部流动资金占用比去年增长1.5%，而购、销、利的增幅均在30%以上，资金周转加快27%。据统计，今年以来，通过开展内部银行，商业企业约计节约资金450万元。

### 2、着力开展清潜，向潜力挖资金

针对商业企业资金占用高、潜力大的问题，我们今年建议市政府召开了三次清潜工作动员大会，组成了各级挖潜领导小组，并制定了一系列奖罚政策，在全市掀起了一个人人重挖潜、个个来挖潜的\_，变银行一家的“独角戏”为银企政府的大合唱，有力地推动了全市商业企业挖潜工作的开展。为配合好企业清欠，我们还在三季度搞了个“清欠三部曲”，派出信贷员28人次，帮助企业分市内、市外、区外三个层次清欠，清回资金317笔，581万元，受到了企业的高度赞扬。

### 3、全力督促企业补资，向消费挤资金

为解决商业企业自有资金少、抗风险能力差的问题，我们除发放流动资金贷款利用利率杠杆督促企业补资外，还广泛宣传，积极动员，引导企业学会过紧日子，变消费基金为经营资金。在我们的推动下，有7户企业把准备用于消费的285万元资金全部用于参加周转。如地区纺织品站推迟盖宿舍楼，把85万元企业留利，全部用于补充流动资金。今年，我们共督促商业企业补资158万元，为年计划的6倍。

银行述职生述职报告2