

2023年兽药年终总结 兽药招标工作总结(模板7篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇一

一、销售与生活兼顾，快乐地工作

2、定期组织同行举办沙龙会，增进彼此友谊，更好的交流。客户、同行间虽然存在竞争，可也需要同行间互相学习和交流，本人也曾参加过类似的聚会，也询问过客户，都很愿意参加这样的聚会，所以本人认为不存在矛盾，而且同行间除了工作还可以享受生活，让沙龙成为生活的一部份，让工作在更快乐的环境下进行。

3、对于老客户和固定客户，经常保持联系，在时间和条件允许时，送一些小礼物或宴请客户，当然宴请不是目的，重在沟通，可以增进彼此的感情，更好的交流。

二、对销售工作的认识

1、不断学习行业新知识，新产品，为客户带来实用的资讯，更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供商，以备工程商需要时能及时作好项目配合，并可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。

2、努力保持和谐的同事关系，善待同事，确保各部门在项目

实施中各项职能的顺利执行。

3、市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。

4、适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通，确保各专业负责人及时跟进。

5、注重绩效管理，对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。

6、目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取的市场份额。

三、销售工作具体量化任务

1、前期设计的项目重点跟进，至少一周回访一次客户，必要时配合工程商做业主的工作，其他阶段跟踪的项目至少两周回访一次。工程商投标日期及项目进展重要日期需谨记，并及时跟进和回访。

2、前期设计阶段主动争取参与项目绘图和方案设计，为工程商解决本专业的设计工作。

3、投标过程中，提前两天整理好相应的商务文件，快递或送到工程商手上，以防止有任何遗漏和错误。

4、投标结束，及时回访客户，询问投标结果。中标后主动要求深化设计，帮工程商承担全部或部份设计工作，准备施工所需图纸(设备安装图及管线图)。

5、见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求，先了解决策人的个人爱好，准备一些有对方感兴趣的话题，并为客户提供针对性的解决方案。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇二

自xx年8月我加盟xxx至现今，已有2年的`时间了。在这两年年时间中，我一直在技术部工作，凭借自己的努力和领导的栽培，从一名刚毕业不久的学生变成了性格成熟，专业技能比较优秀的技术员。在这两年的时间内，无论从技术上，还是从管理上，我都有了很大的提高。

刚来公司开始，我在公司的安排下到xxx(处)进行技术服务，这段时间养猪业经历了罕见的高致病性无名高热病——蓝耳病，中国畜牧业迎来了一个寒冷的冬天，这一年，养猪存栏量急速下降，养殖户积极性倍受打击，兽药行业也面临严峻挑战，很多企兽药企业的销量止足不前；而我们的xxx兽药在公司领导的正确带领下，乘势而上，刻苦攻关，推出的新产品深受养殖户青睐。公司产品的良好质量和售后服务为我们公司在市场赢得良好信誉，从而在这次畜牧兽医行业的大风大浪中能乘风破浪，立于不败之地。

兽药市场经过xx年的低迷和沉寂，在xx年出现了可喜的拐点，我们公司在这一年也取得了可喜的成就。销售额突破xxx元，市场范围扩大，占领了xxx(处)xxx市场，公司在全国范围内的影响力进一步增强。

公司在取得成绩的同时，也时刻关注员工的个人成长，公司多次组织技术、销售人员和经销商到***等地旅游，开阔了员工的视野，进一步拉近了经销商和公司的关系。

在刚刚过去的六月(处)xxx公司商学院组织了化验室技能实战训练班，通过这次集中培训，我掌握了化验室的工作技能，临床病料的处理，细菌培养、鉴定等工作，为我日后的工作平添了一份力量。个人业务素质也得到提高。

总之，在这两年的工作过程当中，我也加强自身素质的提高，

不断学习。俗话说：“活到老，学到老”，本人一直在各方面严格要求自己，努力地提高自己，以便使自己更快地适应社会发展的形势。一方面我通过阅读大量的专业书籍和临床实践，学习并积累了一套畜禽鸡病诊断和治疗的方法，业务素质得到提高。另一方面，通过阅读大量的道德修养书籍和人际关系书籍，我勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身素质，克服自身缺点，与养殖户和经销商建立了良好的合作关系。

在以后的工作中我一定会更加努力工作和学习，提高自身素质，勤奋踏实工作，使自己能更上一层楼，为公司做出更大的贡献！

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇三

我们以实施《xx省兽药管理实施办法》及xx省《饲料和饲料添加剂管理办法》为契机，于20xx年第1季度组成专班对全市17个乡镇的兽药饲料经营门店进行逐个调进摸底，全面掌握了全市兽药饲料质量及流向建立了翔实档案。检查中我们对每个门店发放学习资料，并指出整改内容及检查项目，下达限期整改通知书88份，取缔了1家资质及条件根本不符合要求的兽药门店，要求所有兽药门店实行明码标价，并做到标价真实，字迹清楚，货签对位，标签醒目。通过这些举措，一改过去我市兽药饲料门店脏、乱、差的状况，使门店面貌焕然一新，为实施兽药gsp打下了良好的基础。

依据农业部《兽用生物制品管理办法》的有关规定，切实加大兽用生物制品监管力度，3月上旬至5月上旬我们与市兽防站开展了以禽流感、五号病疫苗为重点清查对象的兽用生物制品专项整治活动，对全市所有的兽药经营门店，以及多家规模较大的饲养场进行了兽用生物制品的专项检查，共查出非法购销的各类的生物制品10余盒，过期失效疫苗40多支，对违反兽用生物药品专供规定的当事人给予了严厉处罚，有

效制止了乱购乱销现象。我市重大疫病控制类兽用生物制品专供体系及长效管理机制正在逐步完善。

把好“进货关”和“使用关”是兽药、饲料监督管理中的两个重要环节。为有效防范假劣兽药、饲料进入市场，我们对照《禁用兽药清单》、地方标准废止目录及饲料“三无”产品，对全市经营门店进行源头清理查处，并要求各经营门店做好进销记录，认真填写处方笺，为净化我市兽药、饲料市场起到了很大的促进作用。

6月上旬，我们组织力量建立了对规模化养殖场、屠宰厂、超市和集贸市场进行了监督检查，抽检猪尿样11个、猪肝8份、鸡肝2份、鸡肉2份，已初步建立兽药、饲料及畜产品安全监督检测网络。

今年工作中成绩是主要的，存在的问题也不容回避，主要表现在：

二是日常监管工作不够彻底，对违禁药品、人用药品、原料药品的清查还没有完全到位，尤其是对兽医从业人员的药品使用监管不到位。

三是工作手段落后，监督执法硬件配置不够完备。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇四

短短的几天，几十个新教师聚在县进修学校进行了一次全新的培训。从新入职教师的人员来看，女教师居多，惟独三个男教师。这样看来未来小学幼儿园新教师即将出现一种新情况，那就是女教师多男教师少的局面，做为男教师的我们更要担起教育好下一代的责任，为祖国输送一批批优秀的人才。

一、经过此次培训使我对教师这一职业有了更加清楚的认识

在本次培训中听了有关教职专员老师的讲座后，使我对教师这一职业有了更加明确的认识。

首先，教师是文化的传播者，正如韩愈所说：师者，传道授业解惑也。这是从知识传播的角度来反映教师的重要性。

其次，教师是榜样，学高为师，身正为范正是这个意思，这里也涉及到做人的问题，学生都是有向师性的，这也是做人的一种认同感，同时学生受教育的过程是人格完善的过程，教师要真正成为学生的引路人。

第三，教师是管理者，教师要有较强的组织领导、管理协调能力，才能使课堂教学更有效率，更能促进学生的身心发展。

第四，教师是父母。爱自己的孩子是人，爱别人的孩子是神。而作为一名新教师更要富有爱心，教师对学生的爱是无私的、平等的，就像父母对待孩子，所以我们说教师是父母。并且作为教师还要善于发现每一个学生的闪光点和发展需求。

第五，教师是朋友，良师益友这就强调了作为教师要懂得和学生做交心的朋友，师生之间相处要融洽，亲和力要达到知心朋友一样。

最后，教师是学生的心理辅导者。教师必须要懂得教育学、心理学、健康心里学等，作为教师应了解不同学生的心理特点、心里困惑、心里压力等，并及时给予及时的帮助和排解，培养学生健康的心理品质。

与此同时，对教师工作的基本内涵也有了比较明确的认识，认识到了教师责任的重大，要做一名合格的好教师必须要具备敬业精神，奉献精神，创新精神，拼博精神，这使我深深的体会到了作为一名人民教师就要为祖国的教育事业奉献自己的青春年华，含辛茹苦，默默耕耘，更要爱生如子时时为学生着想，以学生的利益为重，处处用真情去打动学生。新

时代的教师应具备高尚的师德，先进的理念，健全的人格，健康的心理素质和比较扎实的专业理论功夫和专业水平，有敏捷的思维，较强的语言表达能力和感染力。对待学生要多问为什么?还要多鼓励、多安慰、经常开导，说实话。少说讽刺的话，冷淡的话，伤人的话、威胁的话，这些都是作为一名合格教师应具备的素质。

二、经过本次的培训为我的工作提供了许多实际日用的方法和策略

通过学科专业科的培训，使认识到要想成为一名优秀的人民教师，必须具备最基本的六要素既：认真备课，认真上课，认真设计作业，认真辅导，认真组织课内外活动。其中备课是一项重要的组成部分，备课中要准备三方面的内容，备教材、备学生、备教学，更要关注学生如何学、学到了多少东西。这不仅仅要求老师课时的安排及备课，还要善于在长期的教育教学中进行总结和积累，只有这样才能提高自己的专业水平。

在教学上应该懂得将教学艺术化，学会抓住学生的心里，引起他们对知识的好奇心，引导学生学会自主学习，改变传统的满堂灌的教学方法。教师应当从新知识的传输者变为知识的引导者，这就更加要求教师要懂得授课的艺术性。特别是在新课程改革的背景下，一定要认真地贯穿新的教学理念，以学生发展为本，以新的教学姿势迎接新的挑战。如何使自己能够有质量有效率有能力地教好这门学科，使学生能够持续地从心灵深处接受我的教学方式。这就要我努力地备好课，努力地锻炼，努力地学习。

三、经过这次培训使我对未来的工作充满了信心和动力

本次的培训贯穿对新教师的鼓励。鼓励我们要赶快适应新的教学环境和生活环境，人际关系等;鼓励我们要更加理性地认识社会，认识自己的角色;鼓励我们要做一名终身学习型的老

师，做一名能够不断适应新知识新问题新环境的老师；鼓励我们要坚持创新，在教学中发挥自己的聪明和才智，争做教学发展的浪花。这些鼓励使我对未来的工作充满了信心和动力。高尔基曾说过：只有满怀自信的人，才能在任何地方都怀有自信，让自信充满生活，并实现自己的意志。也许，对于我来说，只要有克服困难的信心，就能取得好的开始，而好的开始，便是成功的一半。

最后，各位长辈的建议我将铭记于心，用心去备好每一堂课，用心去教学，用时间来我的付出。在教学上的不足要努力去克服，在生活上更应该幸福快乐。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇五

自接到《省畜牧食品局关于印发〈2011年饲料市场专项整治工作实施方案〉的通知》后，我局对该项工作进行了专题认真研究，制定下发了《2011年全市饲料市场专项整治工作实施方案》（自畜发[2011]22号），将专项整治工作纳入了全市饲料管理的重点，成立了以分管局长为组长的市饲料市场专项整治领导小组，领导小组办公室设在市局饲料饲草科，全面负责全市饲料市场专项整治工作。结合各自工作重点，各区、县也相应制定了工作实施方案，成立了以分管局长任组长的工作领导小组，同时对此项工作进行广泛的宣传，明确提出饲料市场专项整治工作的成败直接关系到保护农民合法权益，保障畜产品安全和维护社会稳定，必须落到实处，坚决克服厌战和畏难情绪，防止走过场。

二

（一）大力组织开展执法检查活动

上半年，全市各区县在日常监督检查的同时，市局组织了一次大规模的全市大检查。据统计，全市共出动饲料执法人员540人次，共检查饲料市场131个，饲料生产企业23户，饲

料经营企业(户)675个，规模养殖场35户，印发相关宣传资料3560份。

(二)全面清查违禁药物及饲料添加剂使用情况

在23户饲料生产企业和35户规模养殖场的检查、抽查过程中，我市没有发现违规生产、使用饲料添加剂和药物现象，饲料生产企业、规模养殖场严格按照《饲料药物添加剂使用规范》、《禁止在饲料和动物饮用水中使用的药物品种目录》、《允许使用的饲料添加剂品种目录》等规定进行生产和使用。

(三)无证生产、经营查处情况

经过多年的法律法规宣传教育和打假检查教育，无证生产现象得到有效控制，全市无此现象发生。对经营、使用无安全卫生合格证的动物源性饲料现象进行了坚决查处。饲料经营条件在往年的基础上有了较大提高。

(四)假冒伪劣饲料查处情况

市场检查查处伪劣饲料吨，已进行了全部没收销毁；对免税检验中发现的个别不合格现象进行了认真查处。

五)大力打击“冒冒药”行为

经过多次的市场整顿，市场打假震慑，无生产条件、无标准自行配制、销售含饲料添加剂的混合物现象在我市基本杜绝。

(六)严查“瘦肉精”等违禁药品

我局按照《省畜牧食品局关于加强畜产品质量安全工作的意见的通知》精神，结合自身工作实际已将今年的“瘦肉精”检测任务下达到各区县，重点对规模场户进行猪尿液“瘦肉精”快速检测。

(七) 禽蛋产品质量安全监管

根据《省畜牧食品局转发〈农业部关于加强禽蛋产品安全监管工作的紧急通知〉的通知》精神，我市于春节前后对家禽养殖场、户及禽蛋市场、禽料生产企业进行了大规模专项检查。据统计全市共检查养殖场、户3个，禽蛋经销商115户，禽料生产企业2户，均未发现使用“苏丹红”现象。

(一)因部分企业更换包装不及时，致使市场上过期生产许可证包装还有存在。

(二)个别经营企业管理不到位，剩余的过期饲料清理不及时。

(三)没有经过培训或培训考核不合格者经营饲料现象尚有个别。

(一)进一步加大执法监督检查力度，确保饲料质量，对生产、经营、使用环节发现问题及时查处，不断整顿规范市场经济秩序，维护良好竞争环境。

(二)加强饲料法律法规宣传力度，强化执法手段，切实将饲料产品质量同畜产品安全，人民群众身体健康紧密联系起来。

(三)加大培训、考核、审核力度，严把从业“进门”关，坚决取缔不具备生产、经营条件的现象。

(四)加大对重大典型案件的处理，对影响大，危害重的典型案例，必须及时按照相应法律法规严肃查处，震慑违法分子。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇六

一、精心组织，明确责任，扎实做好无疫区评估认证工作

__县县疫控中心在省市县各级政府及业务部门无口蹄疫区评

估认证动员会议后，对此项工作高度重视，从建立组织、制定实施方案、召开会议、层层培训、落实责任入手，在全中心上下，思想统一，行动迅速，各项工作有条不紊、紧张有序地进行。

(一) 提高认识，加强领导

今年年初，县疫控中心针对此项工作进行认真解读，讨论研究如何做好无规定动物疫病区评估认证工作问题，中心全体人员统一思想，提高认识，大家深感责任重大，要充分认识开展无疫区评估认证的重要性、必要性、可行性，明确建设无规定动物疫病区的重要意义。因此，__县们把此项工作当作重要工作，摆在工作议事日程，抓紧抓好，抓出成效。县中心及时成立无规定动物疫病区评估认证领导小组，采取实际措施，层层抓落实。

(二) 明确分工，落实责任。

无规定动物疫病区评估认证工作几乎涵盖了畜牧兽医全部工作。从局里相关股室至各基层单位结合《__省无规定动物疫病区评估认证工作手册》，进行任务分解。局里负责全面工作，县疫控中心负责疫病状况、防疫监测、疫情管理三部分工作，并对村防疫员进行指导、培训。__县中心主任是第一责任人，副主任是直接负责人，__县单位成立专门工作班子，任务落实到人头，做到谁的事由谁来做，谁的责任由谁来负。

(三) 强化培训，提高能力

为了确保评估认证工作质量，县疫控中心的专业人员对各乡镇动监所分别进行了培训，按照六大模块96项内容逐一进行释义，包括达到的标准、工作实物化、量化程度和要准备的各种硬件、软件等。

(四) 分兵把口，分头抓落实

县动监局负责全面工作，同时也承担具体工作。第一，筹措资金至关重要。今年县政府在无规定动物疫病区建设中投入县疾控中心专项资金60万。第二，负责机构编制、系统人员工资和办公经费等复印件由局找人事、财政部门完成，兽医机构专业人员比例由局统一统计认定。第三，负责疫情管理的. 疫情报告体系建设。第四，负责并已制定了动物疫病应急预案，还制定了口蹄疫疫情扑灭实施方案。第五，已按省里要求，配齐了县级应急处置的物资及设施设备。县疾控中心硬件已购进24万元的化验室设备、仪器。对三年来的县乡疫苗台帐、免疫档案进行梳理，填平补齐，已对乡镇动监所进行了培训，县本级各种规章制度、档案已实施。

二、动物疫病防治工作开展及完成情况

(一) 重大动物疫病

1、工作部署开展情况

按照年初省市动物疫病防控工作会议精神的要求，__县今年仍把高致病性禽流感、口蹄疫、高致病性猪蓝耳病、猪瘟的防控工作做为防疫工作的重中之重来抓。

(1) 认真组织，精心安排落实重大动物疫病强免工作。根据《__市20__年主要动物疫病免疫实施方案》要求，__县对春秋集中免疫及日常免疫都进行精心组织，详细安排，一年来，县指挥部多次召开各乡镇政府、动监局及成员单位领导参加的会议，及时下达指挥部文件，各乡镇及相关单位亦根据县里要求及时组织实施本辖区的免疫工作。为确保免疫密度和免疫质量, 县、乡、村层层落实责任制，做到各司其职、各尽其责。各级政府着重解决防疫经费，防疫用工及拒注情况，确保免疫密度。业务人员在免疫中严守技术操作规程，确保免疫质量。

(2) 进一步强化防疫软件建设。今年，__县在进行免疫同时进

进一步加强规模场和散养户免疫档案建立，强免疫填写发放和耳标佩戴工作，防疫员经过培训后能够及时规范建档，填发强免疫及佩戴免疫标识，全县本年度共发放免疫档案1203本，强免疫4970本。

(3)做好督查工作，防疫期间及防疫后，县动监局认真组织防疫督查，抽调局及所属疾控中心及动监所相关人员成立督查组深入到各乡镇、村、户及规模场实地检查防疫工作落实情况，及时发现存在问题并及时整改，确保免疫等各项防控措施落实到位。

(4)积极开展免疫效果评估。免疫后及时开展免疫效果评估，通过集中免疫及每季度监测，为确保免疫质量提供科学依据，保证存栏畜禽始终处于有效免疫保护状态。

2、重大动物疫病免疫完成情况

本年度全县口蹄疫免疫猪万头，牛免疫万头，奶牛免疫万头，羊免疫万只，免疫密度均达100%。高致病性禽流感免疫鸡万只；鸭万只；鹅万只；其它禽1万只，免疫密度均达100%。高致病性猪蓝耳病免疫万头，免疫密度100%。猪瘟免疫万头，免疫密度100%。

(二)其它动物疫病

1、鸡新城疫

规模化鸡场按免疫程序100%免疫，社会散养鸡应免万只，免疫万只，免疫密度100%。

2、炭疽

按照市里要求，__县认真开展炭疽免疫及流行病学调查工作。本年度全县共免疫牛万头，羊免疫万只，马属动物免疫万

头(匹)，免疫密度100%。

3、狂犬病

今年__县积极开展辖区内犬类免疫工作,县局、县疫控中心及时与^v^门沟通,协助做好免疫工作,本年度全县共免疫犬8500条。

4、寄生虫病防治

适时开展驱虫工作,全年驱治完成情况猪蛔虫驱治万头,牛羊肝脘万头(只),牛羊胃肠道线虫驱治万头(只),羊疥癣驱治万只,牛焦虫驱治万头。

(三)、重点动物疫病净化

及时开展布病、结核病检疫工作。对种用、乳用牛羊100%检疫,对普通牛羊按比例检疫。全年共监测牛羊布病血样3686份,无阳性畜,同时对辖区内奶牛开展结核病检疫,共检奶牛2020头,无结核阳性牛。

三、动物疫病监测工作

1、口蹄疫共监测2367份,其中牛1264份,保护率73%;羊496份,保护率74%;猪607份,保护率82%。

2、禽流感共监测3268份,保护率83%。

3、猪瘟全年监测705份,保护率84%。

4、鸡新城疫监测869份,保护率73%。

5、马传贫全年监测200份,无阳性畜。

6、马鼻疽全年检疫20份,无阳性畜。

7、鸡白痢全年监测50份。

四、实验室建设

今年县中心加大兽医实验室建设的力度，在县政府及县财政的大力支持下，按照县级实验室建设标准，对现有实验室进行彻底改造装修，共购置仪器设备66台(套);同时，进一步完善实验室工作程序，制定各项规章制度，统一检验记录、检测报告，建立疫病监测档案，加强了实验室生物安全管理，积极参加上级业务部门组织的各项培训，努力提高实际操作技能。县中心已向省里提出实验室验收申请。

五、完成疫苗采购和供应工作

今年，__县认真完成疫苗采购和供应任务，积极制定采购计划，县、乡建立统一疫苗领取和发放台账。全县共订购猪o型口蹄疫疫苗万毫升，牛o-亚i型口蹄疫疫苗万毫升，h5n1re-4+re-5疫苗万毫升，新-禽二联苗万羽份，高致病性猪蓝耳病疫苗万毫升，猪瘟脾淋苗万头份，发放猪o型口蹄疫疫苗万毫升，牛o-亚i型口蹄疫疫苗万毫升，h5n1re-4+re-5疫苗万毫升(注上年结转)，新-禽二联苗万羽份，高致病性猪蓝耳病疫苗万毫升，猪瘟脾淋苗万头份，保证了防疫需求。

六、动物防疫综合管理

加强各项防疫信息报告工作，县中心设专人负责防疫信息报送，各项防疫报表及时准确上报。

七、工作经验及存在问题

(一)、工作经验

1、加强组织领导、责任明确，各项工作落实到位。今年无疫

区认证及各项防疫任务非常繁重，工作量极大，各级政府高度重视，加强组织领导，层层签定责任状，及时落实各项经费，业务主管部门亦精心组织，周密部署保证各项工作落到实处。

2、加强技术培训工作，提高人员素质。今年__县县春秋集中免疫前，举办了全县区域所及村防疫员参加的防疫技能及有关法律、法规培训班，参加400人次，通过培训规范了村防疫员的操作技能，保证了免疫质量。

(二) 存在问题

1、防疫用工问题在一些经济条件困难乡镇难以解决，一定程度上影响防疫工作开展。

2、口蹄疫、蓝耳病免疫仍存在过敏死亡情况，由于今年市级财政取消口蹄疫过敏死亡补贴，从而对免疫工作产生一定影响。

八、下一步工作设想

1、继续做好无疫区评估认证、实验室考核验收及以重大动物疫病防控为主各项免疫和监测等各项工作，使各项工作进一步规范。确保无疫区评估认证、实验室考核验收顺利通过。

2、疫情监测工作要在完成省市任务基础上，加大日常监测力度，扩大监测面和监测数量。实施月月监测并每月为各区域所出据监测报告，及时提出疫情预警预报。

3、进一步完善实验室软硬件建设，保证实验室的正常运行，努力提高实验室人员业务素质 and 检测水平。

4、进一步加强县、乡、村从业人员培训工作，注重业务知识更新，努力提高服务水平。

5、加强突发动动物疫情应急处置(包括现场采样、诊断等), 努力提高疫情处置能力。

总之, __县今年动物防疫工作已经结束, 在取得成绩积累经验同时, __县们亦看到许多不足之处, 将继续努力, 通过扎实工作, 使全县动物疫病防控工作再上一个新台阶。

兽药年终总结 兽药招标工作总结篇七

(一)销售部办公室的日常工作:

作为××公司的销售内勤, 我深知岗位的重工性, 也能增强我个人的交际能力。销售部内勤是一个承上启下、沟通内外、协调左右、联系八方的重要枢纽, 把握市场最新购机用户资料的收集, 为销售部业务人员做好保障。在一些文件的整理、分期买卖合同的签署、银行按揭合同的签署及所需的资料(刚刚开通)、用户的回款进度、用户逾期欠款额、售车数量等等都是一些有益的决策文件, 面对这些繁琐的日常事务, 要有头有尾, 自我增强协调工作意识, 这半年来基本上做到了事事有着落。

(二)分期买卖合同、银行按揭合同的签署情况:

在签署分期买卖合同时, 对于我来说可以说是游刃有余。但是在填写的数据和内容同时, 要慎之又慎, 我们都知道合同具有法律效力, 一旦数据和内容出现错误, 将会给公司带来巨大的损失, 在搜集用户资料时也比较简单(包括: 户口本、结婚证、身份证等证件)。在签署银行按揭合同时, 现在还比较生疏, 因为银行按揭刚刚开通, 银行按揭和分期买卖合同同样, 在填写的数据和内容同时, 要慎之又慎, 按揭合同更具有法律效力。但在办理银行按揭的过程当中, 购机用户的按揭贷款资料是一个重工的组成部分, 公证处公证、银行贷款资料、福田公司存档、我公司存档资料。这些程序是很重要的, 如果不公证?银行不给贷款。这些环节是紧紧相扣的,

是必不可少的一部分。我公司在存留有户档案时，我们取公证处、银行、福田三方的精华，我们在办理银行按揭贷款方面还存在一定的漏洞，我相信随着银行按揭贷款的逐步深入，我将做得更好、更完善！（我建议组织一次关于银行按揭贷款的培训，这是我个人的想法。）

（三）及时了解用户回款额和逾期欠款额的情况：

作为××公司的销售内勤，我负责用户的回款额及逾期欠款额的工作，主要内容是针对逾期欠款用户，用户的还款进度是否及时，关系到公司的资金周转以及公司的经济效益，我们要及时了解购机用户的工程进度，从而加大催款力度，以免给公司造成不必要的损失，在提报《客户到期应收账款明细表》是，要做到及时、准确，让公司领导根据此表针对不同的客户做出相应的对策，这样才能控制风险。

（四）今后努力的方向：

半年来，本人爱岗敬业、创造性地开展工作，虽然取得了成绩，但也存在一些问题和不足。主要是表现在：第一，银行按揭贷款这方面有些不协调，也许是刚刚接触这方面的业务；第二，加强自身的学习，拓展知识面，努力学习工程机械专业知识，对于同行业的发展以及统筹规划做到心中有数；第三，要做到实事求是，上情下达、下情上达，做好领导的好助手！

在以后的工作当中，我会扬长避短，做一名称职的销售内勤，与企业共成长。