

述职思想政治方面标题(实用9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

述职思想政治方面标题篇一

、探索在新的经济环境下经营发展之新思路、新措施，下面我分四个部分进行2年度的工作述职。

一、一年来的主要工作成效

1、各项贷款维持稳定，信贷结构得到优化：至12月末，各项贷款余额为万元，较年初增加229万元。其中项目贷款万元，较年初减少万元；流动资金贷款万元，较年初减少万元；住房开发贷款万元，较年初增加2307万元；个人住房贷款万元，较年初增加万元；个人消费贷款万元，较年初增加1563万元。

2、各项存款业务大幅增长：至12月末，对公存款余额万元，较年初增加万元；同业存款万元，较年初增加万元，累计增加万元。

3、票据业务健康快速发展，效益明显。全年票据直贴亿元，同比增加7亿元；贴现收入万元，同比增加1153万元；实现利差万元。

4、中间业务大步发展：全年实现中间业务收入万元，其中财务顾问费万元；保理手续费收入70万元；信息服务业务收入万元；代理个人财险业务收入万元；银行承兑收入万元；代理工资收入万元。

5、信贷资产收益迅速提高。全年实现利息收入万元，同比多收万元，占全行利息收入的%，贷款实收利率%。

二、主要工作思路和措施

(一)树立大市场、大营销观念。在市行党委的安排部署下公司业务部与建设分理处顺利合并，成立了真正意义上的专业化客户经理队伍，通过对客户资源的整合共享，真正为客户提供“一站式”服务，充分挖掘客户的最大价值。

(二)巧用各式营销策略。

2、充分挖掘前期基础设施项目贷款投放的产品延伸价值，继续完善好项目的财务顾问，增加中间业务收入185万元。对开发建设完工的项目，积极配合政府的招商引资，收回项目贷款。同时积极跟进市场前景看好的房地产开发项目，培育住房按揭资源，如：萍安大道旁的雅典花园，长兴立交桥的塞纳名城，秋收起义广场的金典城等，为客户提供了一条龙式的套餐服务。

3、营销培育中小企业客户市场，重点做好与大企业配套及特色处于龙头地位的优质中小企业营销，从信贷、结算衍生产品、中间业务等进行捆绑式营销，成效显著，这块客户增加收入1100万元。

4、积极营销优质房地产开发市场。针对房地产开发企业良莠不齐的情况，我部对房地产开发企业和房地产开发市场进行了细分，确立了“扶优限劣、重点营销”的营销策略，把开发资质较高、经济实力较为雄厚的房地产开发企业作为优质企业来扶持，并将一些信誉一般、资金实力较差的房地产开发企业淘汰出局，淡出单体楼住房开发市场。住房开发贷款的发放取得了较好的经济效益和社会效益，有力地支持了我市的城市建设和房地产业的发展与壮大，树立了我行服务社会、支持经济建设的良好形象。同时也为我行个人住房信贷

业务的后继发展储备了按揭资源，延伸了贷款“营销链条”。

5、机构系统以财政、社保、铁路、供电为营销重点，争夺市场份额，2年成功营销了几个大项目：1、“采煤沉陷区国债项目”资金达2.7亿元，已到位万元；2、铁路财务中心开户，存款日均余额近0.2亿元；3、国库国债项目资金专户30余户，存款约0.5万元；4、供电代收电费项目等。同时，对于机构客户以电子产品营销为载体，增大在我行现金流，提高资金沉淀率。

6、针对公司客户资源丰富，对银行产品需求多的特点，重点抓好公司业务与个金业务、银行卡业务、不良处置等业务的链接，最大限度地提高客户资源的综合收益率。

(三) 紧扣效益核心。

1、抓住央行对利率管理实行上浮幅度区间倍数政策，对中小企业贷款利率全面实行上浮不低于30%的同时，重点突破公司集团、烟草公司，实现利率上浮，并杜绝了利率下浮的出现，努力提高资产业务的“单产”。同时培养锻炼了客户经理的议价能力。

2、紧紧围绕公司做大做强做精票据贴现业务，随着公司200万吨新厂的投产达标，票据资源也随之增加，在紧盯公司票据贴现资源的同时，全力营销公司上下游客户的票据贴现业务，并不断拓展公司、中小煤矿企业、水泥企业的票据资源，扩大我行在的票据业务市场占比。2年我行票据贴现达18.8万元，贴现收入2576万元，实现了跳跃式增长，产生了良好的规模效益。

3、拓展保理业务，重点做好大企业的保理业务，及与大企业配套的中小企业保理业务。今年累计办理办理业务万元，实现利息收入万元，实现手续费收入万元。

4、以资产业务为纽带，推动代理业务、负债业务协同发展，全面推动代发工资收费。今年公司、安股取得突破，进而在中小企业中实行代发收费。

(四) 紧绷管理风险弦。

一是加强基础管理工作，进一步夯实管理基础。年初就制定了《贷后管理实施细则》、《公司业务部信贷业务档案管理办法》和《公司业务部信贷人员业务考评办法》等，对信贷内控管理进行具体落实，深化、细化信贷管理内部控制工作，把内部控制要求真正落实到各项具体工作中。

二是提高风险认识，培育风险意识。经常向客户经理进行风险防范教育，提高客户经理风险意识，认真做好贷款三步曲。贷前深入企业，认真做好尽职调查，提高风险防范的前瞻性和营销的指导性。贷中把好审查关，加大对贷款抵押物的核保有效性、合法性审查。贷后进行全面监测和管理，加大对企业的经营状况的动态分析，牢牢掌握企业的贷款回笼、现金流向，有效地防范贷后风险。

述职思想政治方面标题篇二

第一段：引言（150字）

作为一名校长，我们既要关注学校的整体发展，又要关心每一位学生的成长。每年一次的述职报告是我们向教育局和全体师生及家长交代工作的重要环节。今天，我想分享一下我在述职中的心得体会。通过这次述职，我深深体会到了领导者的责任和使命，也意识到了学校行政管理的重要性。

第二段：对过去一年工作的回顾和总结（250字）

在过去一年里，学校取得了丰硕的成果。首先，在师资培训方面，我们举办了多场教师培训活动，提升了教师的教学水

平。其次，在教育教学改革方面，我们积极推行素质教育，加强了学生的综合素质培养。此外，我们还加大了对学生的心理健康关注，开展了多项心理辅导工作。总之，在过去一年里，学校在各个方面都取得了长足的进步。

第三段：现状和问题分析（300字）

虽然学校取得了许多成绩，但我们也面临一些挑战。首先，师生之间的交流和沟通亟待加强，以促进学校的整体发展。其次，学校的课程设置还有待优化，需要更加贴近学生的需求和兴趣。此外，学校的教学设备需要更新，以提升教学效果。同时，我们也要关注学生的心理健康问题，建立更完善的心理辅导机制。

第四段：措施和计划（350字）

为了解决现存的问题，我们制定了一系列的措施和计划。首先，我们将加强师生之间的交流和沟通，通过定期的会议和座谈会，听取师生的意见和建议，并及时解决问题。同时，我们将重新评估学校的课程设置，结合学生的兴趣和需求，制定更科学合理的培养方案。此外，我们也将采购一批先进的教学设备，提升教学效果。最后，在心理健康方面，我们将建立全面的心理辅导体系，为学生提供全方位的关爱和帮助。

第五段：展望未来（150字）

回顾过去一年的工作总结和对现状的分析，我对未来充满了信心。我相信，通过学校领导的努力和全体师生的共同努力，学校将迈向一个更加美好的明天。同时，我也希望教育局的领导和全体师生及家长能够继续支持我们的工作，共同努力，为学校发展做出更大贡献。

总结：

以目前中国教育的形势来看，校长述职报告是学校管理和发展的重要环节。通过述职报告，学校能够总结过去一年的工作，分析现有的问题，制定未来的发展计划。同时，对于校长而言，述职报告也是一个反思和成长的过程，能够不断提高自身管理和领导能力。只有不断总结和反思，我们才能推动学校的发展，为学生提供更好的教育。

述职思想政治方面标题篇三

我于1991年6月毕业于广东教育学院政治系，被分配到茂南区七中学任教了3年，1994年8月至今在茂名市第七中学任教了20xx年，一直担任中学政治教学工作。20xx年12月被聘任为中学政治一级教师。20xx年7月取得了由湛江师范学院颁发的思想政治教育专业的本科毕业证书。任现职以来，政治思想觉悟高，忠诚党的教育事业，教育教学成绩显著，是学校的骨干教师。现申报中学政治高级教师资格，具体述职如下：

一、思想正确，师德高尚

任现职以来，我热爱社会主义祖国，遵纪守法，认真贯彻执行党的教育方针，有强烈的事业心和高度的责任感，师德高尚，服从领导的安排，勇挑重担，从不计较个人得失，从不迟到，更不因事缺席，出色完成各项工作任务。热爱学生，既传授文化知识，又实施素质教育。以身作则，品德言行堪为学生表率。

二、教学严谨，开拓进取

任教以来，我能胜任初一到高三的循环教学，具有系统的、坚实的理论基础和专业基础知识，熟练掌握教育学和教育心理学；熟练掌握中学政治各年级的课程，能独立开设时政和生活热点知识讲座，课题研究和课程研究。如每年都对本校学生开设“创新与发展”的专题讲座。每学期担任六个班的政治教学工作，每周不少于12节课。工作严谨认真，任劳任怨，在教学

中勇于探索，敢于创新。

我熟悉中学政治教学大纲，明确教学目标与教学任务，深入钻研教材，备好每一节课。运用流利的普通话进行教学，板书正确规范。对学生的作业精批细改，每次检测后及时查漏补缺。因材施教，既培养尖子生，又兼顾差生，常给差生“开小灶”，使差生更容易接受和理解新的知识，逐渐把成绩赶上去。为了提高自身素质和专业技术水平，我博览群书，每年都订阅《思想政治课教学》、《中学政治及其他各科教与学》等优秀政治月刊，精读《班主任工作手册》、

《怎样当个好老师》、《中国著名特级教师教学思想录》等经典著作，从教育学、心理学、教学法著作中吸取营养，借鉴老教师在教学中的宝贵经验。积极参加继续教育□20xx年7月参加《专业技术人员权益保护法》的学习□20xx年1月参加《计算机网络应用》学习，并通过了这两门课程的考试。

我能从政治教材特点出发，结合时事教育，联系学生关心的热点问题，从高中学生的思想实际出发，从多方面、多角度进行启发式教学，培养学生的学习兴趣。

任现职以来，我从事了两年高三毕业班的教学工作，对毕业班的备考工作起步快，准备充足。我能有计划、系统地与学生复习，并把知识面由课内拓展到课外。在提高学生学习能力的同时，我也注重去培养学生考试前的良好心理素质，让学生在考试前能轻松上阵，考出实力，考出水平。

我能积极追踪本学科的教研信息和教改动态，参与教研教改活动。团结政治科组全体教师，进行集体备课，编制教案，研讨教学。每学期至少承担一次校级以上的公开课，每周星期五下午都进行听课、评课或说课活动。积极参加创新教学尝试，如在20xx年向全区公开的创新性教学中，利用多媒体创设情景，以学生为主体，通过让学生讨论、尝试、演讲的学法，突出自主探究学习，培养了学生的合作精神、表达能力和创新能力，提高了学生的思想觉悟和自我教育能力。我

的创新教学方法得到了区领导的肯定，还在区、校内交流推广，深受欢迎和好评。常到附近的兄弟名校，如茂名一中、实验中学、高州中学等地去观摩教学、取经，收益较大。20xx年3月到市一中观摩市教育局举办的中学政治教师说课比赛。20xx年2月参加茂南区教育局组织的省优秀课例研讨会。到实验中学、十六中等学校参加区优秀课例研讨会。我每年都参加茂南区中学政治科组的测试命题工作。曾参加茂南区高三政治教师的高三备考联校活动。20xx年、20xx年还参加了由茂南区教育局主办的高考总结会，在会上我就自己担任高三毕业班取得的成绩作了经验交流，并提出不少关于教研教改的意见，得到了区领导和老师们的好评。我还热心指导青年教师如何备课、上课和撰写论文，培养他们成为教学上的骨干。如20xx年指导青年教师吴莲娣参加区优质课例评比获一等奖。

三、管理扎实，关爱学生

从教以来，我担任了20xx年班主任，班主任工作虽然辛苦，但能尽职尽责，每接一个班，就管好一个班。心里时时装着学生，处处为学生着想，成为学生的良师益友。

德育是素质教育之首。我善用班会课和政治课加强学生的品德教育，我选择名人典范的故事和先进事迹让学生进行学习与讨论，用正面人物的优良道德行为整理]以及艰辛的奋斗过程去影响学生，让学生在真实亲切的榜样感召下树立正确的人生观，并激起强烈的进取心和坚强的意志力，从而去完成繁重的学业。

为了增强学生竞争意识和集体荣誉感，我要求学生积极参加学校举行的文艺汇演、运动会等带有评比性的活动。例如20xx年元旦学校举行文艺汇演，我鼓励同学们团结拼搏，获取成功。演出的同学克服了羞涩，反复地操练着一个个的舞蹈动作，从拙笨到娴熟，短短四周内编出了两个有一定观

赏性的节目，均获得一等奖。为了巩固成绩，发扬光大，我以“两个一等奖的背后”为题进行总结，使学生们深刻地领会到：获得的荣誉是班集体的骄傲；这次的成功是由敢于竞争的拼搏精神铸成的；只要大家发扬这种精神，学习成绩亦能同样辉煌。

俗话说：“十个手指有长有短”，一个班避免不了没有“双差生”，我不会歧视他们，相反给予更多的关怀和鼓励。我客观地分析这些“双差生”的现状，找出其学习差、纪律差的原因，有针对性地用一把钥匙开一把锁的办法，千方百计地帮助他们。利用课余时间找他们谈心，通过电访、家访等形式了解他们的家庭环境情况和他们在家里的表现，与家长密切配合做好教育转化工作。我从各个方面挖掘他们身上的积极因素，调动他们的上进心，用祖国的前途、老师的期望、父母的寄托等，激发他们树立学习的信心，加强他们的纪律观念，从根本上医治他们的懒散、自暴自弃的心理缺陷。例如20xx年我担任高一(2)班班主任时，我班的梁锋是一位有名的“双差生”，我找他谈话，指出他不仅使自己少学了知识，还破坏了课堂气氛，影响了大家听课；同时，一个班有迟到的同学，就会影响班级荣誉。在劳动中，我发现梁锋同学比较积极，我就抓住了这个闪光点，及时表扬了他，使他克服了自卑感，自觉遵守纪律，更加努力学习，成绩有所提高。

要管理好班，关爱学生是非常重要的。学生离开家庭，特别是住宿生，难免会遇到各种困难。我通过勤走课室宿舍，深入了解情况，发现问题，悉心解决。学生思想上有包袱，我帮助他们分担；学生身上有毛病，我送给他们温暖；学生经济上有困难，我慷慨解囊。用爱的雨露滋润每一个学生的心田，我的言传身教在学生中起了潜移默化的作用，学生也常常做好事，多次主动为扶贫、救灾和希望工程捐款。如20xx年4月，为捐款救助得白血病的本校学生陈婵及得了恶性乳腺肿瘤的本校教师邓琼英，我班捐款3157元，受到学校领导的表扬。为了增进师生之间的感情，又让学生得到劳逸结合，我常常与他们一起开展丰富多彩的课外活动，如组织学习小组，书

法比赛、唱歌比赛和篮球比赛等等，实实在在成为学生的贴心人。

四、辛勤耕耘，硕果累累

任现职五年来，我所任教的班班风好，学习积极性高，多次被评为“精神文明班”、“先进班集体”和“优秀团支部”。差生转化率高，培优成绩显著。5年里，共转化“双差生”22名，“双差生”转化率为100%，巩固率为100%，安全事故为零。培养苏桂波、赵丹等优秀学生干部、三好学生属市级共有8人，区级12人，校级58人。柯坤玲被评为广东省优秀学生干部。历次市统考、会考考试合格率达94%以上，优秀率达31%以上，超过学校的量化标准，获得奖励□20xx至20xx学年□20xx至20xx学年任教高二，期末市统考的政治成绩均获区属中学第一名。担任高三毕业班工作两年，两年政治会考，我所任教政治科的平均分、合格率超过市的平均成绩。两年都能超额完成茂南区、学校交给的高考任务，苏桂波、陈彪等7人政治单科成绩进入茂南区前10名□20xx届高三(1)班上本科和省专人数居茂南区中学各班之首，苏桂波总分获全校第一名，被中南财经大学录取。在20xx年高考中，我任教政治考生83人，76人上线，上线率达91.6%，政治单科上本科和省专人数居茂南区第一。

五年来，我上的公开课和撰写的论文多次获殊荣□20xx年获得学校课堂素质教育创新课例一等奖；20xx年荣获全区中学政治“探究课”创新课例一等奖；20xx年获区说课、教案及作业设计一等奖；20xx年获学校优质课例一等奖。教育论文方面□20xx年撰写的教育论文《如何做好学生的思想工作》获区二等奖；20xx年撰写的《谈谈素质教育与教育者的素质》获区一等奖；20xx年撰写的《探讨师爱之艺术》获区一等奖。教学论文方面□20xx年撰写的教学论文《浅谈高考政治总复习》获区二等奖；20xx年撰写的《政治课堂教学情景的设置》获区一等奖；20xx年撰写的《在政治课中实施情感教学》获区一等

奖.

任现职五年来，我于20xx年、20xx年、20xx年被学校评为“优秀班主任”□20xx年、20xx年、20xx年被学校评为“优秀教师”□20xx年被学校誉为“首届十佳青年教师”□20xx年被学校评为“高考先进工作者”□20xx年、20xx年、20xx年、20xx年年度考核称职□20xx年年度考核优秀。

在今后的工作中，我还要继续探索、创新，为振兴教育事业而努力奋斗。

述职思想政治方面标题篇四

第一段：引言（引出心得体会的意义和重要性）

校长是学校管理层的核心人物，对学校的发展起着至关重要的作用。在校长述职过程中，校长不仅需要将自己的工作成果向上级汇报，还要总结经验，提出改进方案。通过述职，校长可以与上级进行沟通交流，加深对学校工作的理解，实现更好地管理学校的目标。在这个过程中，校长也不断成长和提升，积累经验，不断提高自己的管理水平。下面，我将就我个人的校长述职心得体会进行分享。

第二段：校长述职的准备与展示（展示述职的具体步骤和方法）

首先，校长在进行述职之前，需要进行充分的准备工作。校长要对学校的整体情况、各项工作的进展和成果进行深入了解。这样，校长在述职时就能做到内容充实、逻辑清晰，给上级以更具说服力的报告。另外，在述职的过程中，校长要善于运用各种展示形式，比如图表、数据等，将工作成果生动形象地展现出来。这样既能引起上级的兴趣，又能更好地展示出学校的实力和特色。

第三段：述职中的自我反思与改进（强调校长在述职过程中的自我反思和改进）

在进行述职时，校长要不断反思自己的工作和存在问题的原因。只有深入反思，并积极改进，才能使学校的管理工作不断提高。例如，当校长在述职中提及学校存在的困难和问题时，要同时说明思考了该问题，并采取了相应的改进措施。通过对自身工作的反思和改进，校长可以及时调整策略，提升工作质量，进一步推动学校的发展。

第四段：述职的沟通与反馈（强调述职的沟通和交流的重要性）

述职不仅是校长工作成果的展示，更是一次与上级进行沟通交流的机会。在述职时，校长应注重与上级进行有效的互动，听取上级的意见和建议，并及时进行反馈。这样，可以更深入地了解上级对学校工作的期望和要求，同时也能为上级提供工作中存在的问题和困难，共同探讨解决方案。通过有效的沟通与反馈，校长可以获得更多宝贵的指导和支持，从而更好地推动学校的发展。

第五段：反思与展望（总结心得，展望未来）

校长在带领学校发展的过程中，不断进行述职，充分展示自己的工作成果，同时反思和改进，与上级进行有效的沟通与反馈。在这个过程中，不仅提高了校长的管理水平，也推动了学校的发展。对我而言，这次述职不仅是对过去一段时间工作的总结，更是对未来工作的指导和准备。我将不断反思自身的工作实践，加强学习与培训，提升自己的领导能力和管理水平，为学校的发展贡献更多力量。

总结：述职是校长工作中不可或缺的一环，通过提供工作成果和改进方案等展示及反馈的机会，校长可以与上级进行沟通交流，加深对学校工作的理解，实现更好地管理学校的目

标。通过本次述职，我不仅增长了见识，积累了经验，也明确了未来工作方向。希望今后能够进一步努力，做到更好，为学校的发展贡献更多力量。

述职思想政治方面标题篇五

20__年，我在党组的领导下，在“金管、计统、农金”等监管专业同志们的大力支持下，协助行长较好地完成了所承担的工作任务，履行了自己在分管金融监管综合岗位的职责。总结回顾一年工作现述职如下：

20__年我继续负责综合监管的全面工作。为充分调动该股职员的整体工作积极性,实行规范化管理,年初我就安排对综合监管人员进行重新组合,做到岗位到人,责任分工明确的工作管理体系,经常参加综合监管每周定期召开科务会,安排布置的各岗位工作,及时沟通情况。通过上述举措,20__年综合金融监管工作又有新起色,内控管理机制进一步完善,较好地解决了人员不稳定的问题。另外,我与监管股负责人按《金融监管责任制》和行内制定的《量化细化实施细责》,把每一个被监管专业、每一项监管责任真正分解落实到人。按时完成了监管责任的分解落实工作,从而明确了监管人员的具体分工和职责。做到了:人员落实、制度落实、责责落实、任务落实、检查落实。认真按季进行考核,将每个人员岗位责任与目标化管理结合,充分发挥了金融监管各岗位人员的职能作用。

一、银行监管与合作监管

1、组织监管人员认真学习各项政策规定和监管实务技能,不断提高综合素质

今年以来,我们监管部门定期和不定期组织人员开展了业务学习和实际检查技能的培训,积极树立新的监管理念,将各项政策规定和实务操作的要点融入在具体的工作中,从20__

年起，我行银行业监管人员的培训重点从行政监管转向对银行业机构的非现场检查分析和预警上，监管人员必须作到对政策规定熟、实际现场检查技能高、非现场检查到位，围绕上述三个方面，我行监管人员在参加中心支行培训的同时，督促监管人员自学有关监管业务知识，在一定的时期内迅速提高监管人员的综合素质，以适应形势发展的需要。

2、认真贯彻和落实银行业监管现场会精神，加快监管电子化的步伐

按照20__年10月银行业现场会的要求，认真组织了监管人员对银行业监管文档、非现场监测数据系统、金融行政监管子系统应用程序进行了逐项落实，切实保证了监管实务操作与计算机应用的全面落实。我行监管部门从20__年起严格按照电子化监管的要求，认真贯彻监管电子化和文本化管理相结合的原则，落实监管实务操作在计算机中的应用，保证了中心支行与我行之间的监管信息与实务操作的沟通，通过监管电子化的建设，切实提高了监管的各项基础工作水平。

3、继续严格加强对银行业行政监管、确保监管的合规性

(1)、20__年，对银行业高级管理人员任职资格审查工作，一是严格执行了任职前考试、谈话制度，分别对3名高级管理人员进行了任职前的考试、谈话，同时完成了对2名高级管理人员任职资格的审查。二是在20__年9月组织完成了辖内银行业高级管理人员的任职期间的考试及年度考核工作，并将考试及考核结果装入银行业高级管理人员档案存档。

(2)加强对机构准入和退出的监管，在积极支持银行机构改革的同时全年完成了银行机构退出4家、迁址1家、降格2家。

各家商业银行的机构撤并要在积极支持机构改革和调整的同时，按照机构撤并规定的要求作好审批工作，保证了银行业机构撤并所申报的资料完整、审批材料的合规，在一季度

对20__年机构和人员上报的材料进行一次复审，凡不符合规定或要素不全的一律在一季度末之前进行了纠正，复审结果于20__年2月20日前上报到银行科。

真做好金融机构年检工作。按照呼盟中心支行的要求，我们早在20__年4月就开展了对银行业机构的年检工作，依照上年年检各项要求履行了手续，年检中没有走过场，现场检查面达100%。年检报告于6月20日前上报了银行科。

4、进一步落实监管责任制，切实履行了监管职责。2月底前，按照人行呼伦贝尔市中心支行《中国人民银行呼伦贝尔市中心支行合作金融监管责任制实施细则》等制度和办法，完成了支行与农村信用社联社签定监管责任状、支行主管行长与监管股长签定监管责任状和监管股长与监管员签定监管责任状，制定了监管a□b制，明确了监管职责、责任和目标，使各项监管责任制得到有效的贯彻和落实。

5、采取签定监管责任状和按月对新增贷款合规性进检查等措施，督促辖内农村信用社进一步端正服务方向，加大支农力度，全面推动农户小额联保贷款和农户小额信用贷款，进一步控制和压缩大额贷款的发放。

6、高度重视清收不良贷款工作，进一步化解农村信用社贷款风险。今伊始，我支行把督促辖内农村信用社加强对沉欠贷款的清收力度，特别是要加大对风险贷款和呆滞、呆帐贷款的清收力度，进一步落实去年年底支行监管部门和联社共同制定的责任清收和岗位清收不良贷款工作当做首要工作来抓，截止11月末，我支行辖内4家农村信用社共收回风险贷款1,472万元，占全部风险贷款66.4%，取得较好的成效。

7、进一步加强监管档案管理，达到监管档案规范化。今年，我支行认真按人行呼伦贝尔市中心支行《合作金融监管办法》文件(呼银办发[220]135号附件3)规定的内容建立、补充和完善各项监管档案，达到上级行和支行所要求的规范化标准。

三、货币信贷与统计

一年来,我组织带领综合监管全体职工,对辖区国有商业银行和信用社货币政策执行情况实行严格的监管,按月对信贷资产质量、缴存准备金进行监控,为及时掌握辖内金融机构贷款投向,为货币监管提供依据,我们按月对商业银行和城乡信用社资金状况进行简析,按季进行综合分析。全年共上报经济金融形势分析12份,信贷资产质量分析三期;动态反应12期,调查报告12期,按月及时上报工业企业景气调查报告及表12期。全年按时完成了利率管理现场检查、金融统计执法检查 and 信贷咨询系统登录情况检查工作,使我辖区违规问题明显减少。为支持信用社和地方经济,共为信用社申请再贷款2800万元(50为头寸贷款),至12月15日已收回1860万。此外,我还积极组织调查研究和信息调研工作,一年来由我审稿把关共向上级行上报“地区金融发展状况调查”、“下岗职工再就业贷款情况调查”、“地区助学贷款情况调查”、“生态环境趋势调查”、“商业银行不良资产损失率情况调查”、“中间业务调查”、“房地产业务发展情况调查”“金融支持地方经济情况调查”、“中小企业融资情况调查等12项指令性调查任务。

三、取得的成绩及收获

20__年在全体综合监管人员的共同努力下,在行党组的正确引导下,使我负责综合监管工作明显提高,主要表现为:一是各项管理制度已初具雏形,有了一定的基础;二是全员综合素质有较大提高,并有了一些工作经验;三是搞了一些分析、预测、调查,为领导决策提供了部分可借鉴的依据,为今后工作打下了基础;四是监管手段有所改进,力度进一步加强;五是我本人经常跟随检查,学到了很多知识,工作能力有所提高。

回顾一年的工作,我在金融监管和化解金融风险方面做了一些工作取得了一些成绩,但具体工作当中存在监管力度不够和工作积极性不高等缺点。在今后的工作当中克服缺点,发

挥优势，取得更好地工作成绩而努力。

述职思想政治方面标题篇六

__的工作转眼已经接近尾声，回想一年以来的工作，在基层信用社领导的关心指导下，在营业室全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和规章制度，积极主动的履行工作职责，较好的完成了年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高，现将一年以来的工作总结如下：

一、__基本情况

1、重视理论学习，自觉加强相关金融政策及法律法规的学习，构筑牢固理论知识结构，不断提升自身的整体综合素质。

__是特殊的一年，贷款新规的出台和相关制度的修订完善给当前各项业务的开展带来了巨大的变化，虽然作为一名普通的前台综合柜员，但我深知作为一名综合柜员，没有过硬的业务理论支撑，就无法为客户提供完善快捷的服务，为了全面提升自己的综合素质，跟上政策规章制度的变化，我自觉利用休息时间，系统的学习了相关规章制度和新下发的各项文件，使自己对现行的政策、规章制度有了一个较为全面的认识，对于日常柜台上的客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

此外，为了迅速适应新时期金融工作开展的需要，增强整体业务学习的系统性和连续性，一年多来，本着谦虚谨慎的学习态度，我多渠道的认真学习各项金融知识，密切关注时事政治和宏观经济动向，对于联社下发的各类文件、资料，不仅仅简单的停留在了解的层面上，更注重对各种资料的融会贯通、学以致用，通过日常工作的开展，不断积累工作经验，在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

为了保证学习的针对性和有效性，我抓紧学习的机会，积极参加联社、基层社各种培训和技能考试，并注意结合自身实际情况，及时进行反馈、回顾，及时解决自身存在的问题，取得了一定的成绩和进步。

2、工作方面，认真履行岗位职责，踏踏实实的做好本职工作。

__年是我社服务创优工程和精细化工程深入开展的一年，作为一名前台综合柜员，我热爱自己的本职工作，并始终要求自己认真细致的去对待每一项工作，在具体的业务办理过程中，努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务，接待每一位客户。以“客户满意、业务发展”为目标，潜心钻研业务技能，把各项金融政策及精神灵活的体现在工作中，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。当前的柜台工作使我每天要面对众多的客户，为了给客户提供高效优质的服务，我常常提醒自己“客户就是上帝，理解就是沟通的开始”，在繁忙的工作中，我坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，一年来从未出现因个人原因而出现的客户投诉或不满意。

在其他工作的开展方面，能够时刻保持积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项工作任务，严格按照联社各项工作开展的要求，切实做好日常的岗位工作：

(1)严格规章制度，把好储蓄柜台直接面对客户的第一道关口。作为一名综合柜员，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现差错和失误。因此，我不断的提醒自己增强责任心。本着对自己和客户负责的态度，确实做到“规范操作、风险提示、换位思考”，严格要求自己，较好的完成了柜面各项业务。

(2)坚持原则，做好每一笔看似简单的业务。一线员工的一举一动都时刻体现着信用社的形象，自己的工作质量事关信用

社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持基层社和联社制定的相关管理制度，对每一笔业务都一丝不苟地认真按照规定操作，从客户办理业务的相关要求；从重空的检查、往来账目的核对到下班后的大额核对登记、身份证信息核对、账户信息维护，每一个环节我都是仔细审查，没有一丝一毫的懈怠。在具体办理业务时，我做到了“三个必须”，即业务办理条件必须符合政策、相关证件必须是合法原件、客户签字正确无误，并且做到生人熟人一样对待，保证了业务办理的合规、合法。

(3) 提高工作质量，及时准确的做好储蓄基础资料的管理。搞好基础资料的记载、收集、管理，是做好日常工作的重要前提之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。我坚持做到了当天账务当天处理完毕，全部核对从不过夜。自从我社开始实现柜员制之后，从未出现过因个人疏忽而造成的业务差错。

3、立足实际，精诚团结，团结全社员工为提高我社经营效益尽心尽力 一年来，在具体的工作开展过程中，我积极主动的做好日常各项工作，结合我社实际，服从领导的安排，团结全体职工为我社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

(1) 存款任务是关键，为完成我社的存款任务，我充分利用日常工作机会，在业务办理过程中做好存款营销工作。业余时间，利用自身的区域优势，走亲串朋、动员社区的储蓄存款，积极宣传相关的优惠政策、理财技巧等，为壮大信用社实力不遗余力，较好的完成了联社下达的存款任务。

(2) 积极主动的营销信用社的相关新业务和新功能。我立足我社实际，不断强化储蓄营销意识，破除“惧学、惧烦”的思想，认真学习我社新兴业务和新制度规章，如公务员贷款、失地农民专项贷款等特色业务，耐心的给客户讲解相关类似业务的相同点和不同点，讲清利弊之所在，提供有利建议，深受客户的好评。

(3)勤勤恳恳的完成领导交办的其他任务，除做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，如每天的卫生打扫，帐表的装订等，都能够与大家一起协调好，共同完成任务。

4、生活上，与人为善，注重培养自己的团队精神和协作意识，不断提升自身价值。

我深知个人的能力是有限的，促进我社的业务发展，需要的是全体同事的共同努力，在提高自身素质的同时，我尤其注重团队精神的发挥，团结好各位同事，确实做到“想别人之所想，急别人之所急”，积极营造团结进取的工作氛围，有效开展好我社的各项工作。

5、安全经营方面，增强防范意识，牢记“安全重于泰山”，确实落实“三防一保”。一年来，我能严格遵照联社安全保卫相关要求，严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕，严格按“三防一保”的要求，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。经常检查电路、电话是否正常，防范器械是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动上上级汇报等等。结合自身工作实际，加强凭证、印章管理，从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识，认真落实各项防范措施，确实做到“安全保卫从我做起、从身边小事做起”，防微杜渐，把安全工作确实落到了实处。

二、工作中存在的问题和不足

有成绩就一定有不足之处，在正确进行自我分析和定位的基础上，回顾一年来的工作，仍存在很多的问题和不足，具体表现在以下几个方面：

(1)学习的积极主动性还不够，因家庭因素、工作开展因素的客观因素的影响，导致存在学习的连续性不足，存在业务素质提高不快，对旧有知识回顾不足的问题，学习效率低的

情况。

(2)创新意识和进取意识不足，在自觉主动学习方面，与年轻大学生相比还存在一定的差距，不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新或针对岗位需求自觉进行相关考试认证。

(3)工作方式简单，尚停留在较低层次的任务完成要求上，工作开展的实际效率和效果还有待提高。

三、2015年工作规划

新年新气象，在新的一年里即将开始之际，我将立足自身实际，客观分析自身所存在的问题和不足，结合县联社和我社发展的实际情况，有目的、有针对性的解决自身存在的实际问题，重点做好以下几个方面的工作：

1、继续加强学习，不断提高自身的综合能力和业务技能，在2015年里，我将结合自身工作开展的实际，有计划的报考银行从业资格证的相关科目考试，职称资格考试，针对自身进取不足的实际，自觉提高整体综合素质。

2、结合我社的服务创优工程开展实际情况，不断提升自身专业技能，继续狠抓勤练基本功不放松，不断提高自身综合技能、服务能力和营销能力，有效提升自己的整体综合素质。

3、结合岗位实际，不断探索岗位工作开展的方式、方法，立足实际，着力窗口接触点的“同位”思维，充分理解客户的心态，善于换位思考，积极探索客户维护和服务的方式、方法，并结合当前实际给予有效的开展落实，通过优质服务的开展，不断提升现有客户的忠诚度和诚信度。

4、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等技能，努力适应时代发展需要，培养多方面技能，更好的实

践为“三农”服务的宗旨，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

我将努力克服自身的不足，在基社信用社领导的带领下，我将立足自身实际，严格服从领导安排，积极开拓进取，不断提高自身综合素质，有效履行岗位职责，当好参谋助手，与全体信用社职工一起，团结一致，为我社经营效益的提高，为完成2015年的各项目标任务作出自己的努力。

述职思想政治方面标题篇七

尊敬的各位领导、同事们：

一年又将要过去了，现在我将这一年来的工作、学习情况汇报一下。

我所在的岗位是我们__×的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，我们__×的储蓄所是最忙的，每天每位同事的业务平均就要达到近两百笔，接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。三个月中始终如一的要求自己。

由于我是新来的，在业务上还不是特别熟练，为了尽快熟悉业务，当我一遇到问题的时候，我会十分虚心的向老同事请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。今后想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。刚开始的时候，我还由于不够细心和不够熟练犯过错误，虽然赔了钱，但是这并不影响我对这份工作的积极性，反而更加鞭策我努力的学习业务技能和理论知识。

我们__×所位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的

周围有很多领社保和医保的下岗、退休工人，也有好几所学校。文化层次各不相同，每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来的务工人员或学生来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时再写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，但是我认为，用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个小妹儿态度真不错……我们__×就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同事学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。现在，我将一年来的工作情况向大家总结汇报一下：

我所在的岗位是我行的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，我行的储蓄所是最忙的，每天每位同事的业务平均就要达到近两百笔，接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。三个月

中始终如一的要求自己。由于我是新来的，在业务上还不是特别熟练，为了尽快熟悉业务，当我一遇到问题的时候，我会十分虚心的向老同事请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。今后想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。刚开始的时候，我还由于不够细心和不够熟练犯过错误，虽然赔了钱，但是这并不影响我对这份工作的积极性，反而更加鞭策我努力的学习业务技能和理论知识。

我们储蓄所的周围有很多领社保和医保的下岗、退休工人，也有好几所学校。文化层次各不相同，每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。所里经常会有外地来的务工人员或学生来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为止。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时再写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，但是我认为，用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个小妹儿态度真不错……我行就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。

成绩属于过去，将来的工作当中，我也会向其他同事学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的

工作成绩。

述职思想政治方面标题篇八

第一段：引言（题目，背景介绍）

班委述职是每个班级学生干部在一学年结束前向全班同学总结自己工作情况的一种方式。作为班级的领导者，班委们在班级建设、学习生活服务等方面发挥着重要的作用。本文将_{以1200字的篇幅}，就班委述职的体会和心得进行简要的总结和分析。

第二段：责任感与付出

作为班委，我深刻意识到自己肩上的责任与使命。身为班级的管理者，要勇于担当，勇于负责。在述职报告中，我结合自身的工作情况，详细描述了我在班级管理、班级活动组织等方面的思路和行动。那些昔日的忙碌与努力成为述职报告的亮点，更是对责任感的一次鞭策。通过这一过程，我深刻体会到，班委的责任感与付出是做好工作的重要基础。

第三段：沟通与协作

在班委连任的过程中，我逐渐认识到班委工作的一个重要方面就是良好的沟通和协作能力。只有与同学们进行深入的交流才能了解到他们的真实需求和想法，才能让我们的工作更加贴近同学们的实际情况。在述职报告中，我特意强调了与同学们沟通交流的重要性，并详细介绍了我为了更好地与同学沟通所做的各项努力。通过这次述职，我更加明白了班委的工作需要广泛的协作，需要与同学们建立良好的关系，才能更好地完成工作任务。

第四段：团队合作与成长

班级是一个集体，而班委团队就是这个集体的核心。在班委述职中，我回顾了整个学年的工作，强调了团队合作对于班级建设的重要作用。每个班委都是一个部分，只有我们紧密配合、互相帮助，才能做好工作。我还提到了团队成员之间的矛盾和问题，并结合实际事例，详细阐述了我们是如何化解问题，促进团队成员的共同进步。通过这次问责述职，我进一步认识到了团队合作的重要性，以及团队合作对于个人成长的积极影响。

第五段：背负历史与未来展望

每一届班委，都是接过前任班委的接力棒，背负着历史的负担，同时也肩负着对未来的期望。在述职报告中，我提及了我与前任班委的交流和合作经验，并对未来工作进行了展望。结合学习与工作实际，我向同学们表达了自己对班级未来的希望和期待。同时，我也对自己在述职过程中的不足进行了深刻反思，并提出了进一步改进的方案。通过这次述职，我不仅提醒自己时刻保持谦逊与进取的态度，更明确了自己对班级建设的责任和目标。

结尾：

通过班委述职这一过程，我更加深刻地认识到了自己身为班委的责任与使命，体会到了沟通协作和团队合作的重要性。同时，我也在述职报告中对自己的工作表现进行了反思，并提出了进一步完善的方案和期望。作为一名班委，我将继续努力，与团队共同进步，为班级的建设和同学们的学习生活服务尽心尽力。

述职思想政治方面标题篇九

燃气工作是一项重要的公共服务工作，对城市居民的生活和工业生产都有着重要的影响。作为燃气公司的员工，我有幸参与了一次述职，为公司领导汇报了我的工作情况和成果。

通过述职，我不仅得到了反思和总结自己工作的机会，也让自己对自己未来的职业发展有了更清晰的认识。

第二段：描述具体的述职情况和内容

述职是我第一次面对公司高层领导、以及一些其他部门的其他人员进行的，所以紧张是难免的。述职时主要围绕我的工作内容、业绩、以及职业规划等方面展开。首先，我详细介绍了我在过去一年中所参与的燃气工程项目，包括设计、施工、维护等方面。然后，我详细分析了我遇到的挑战以及解决问题的方法，并结合实际案例进行说明。最后，我对个人的职业规划提出了一些建议，包括进一步提升自己的技术能力、加强团队合作等。

第三段：总结述职的感受和体会

让我印象深刻的是述职过程中的问答环节。公司领导和其他部门的同事都对我的工作进行了仔细的评估和提问。这让我感受到了公司对我的重视和对我的期望。同时，这也是一次对我的专业知识和能力的全面检验，我通过回答问题，展现了我的专业知识和解决问题的能力。虽然有些问题我没有完全回答到位，但是我对自己的工作表现还是很满意的。

第四段：述职的收获和进一步的努力方向

述职的过程让我对自己的工作有了更加清晰的认识，也让我看到了自己的不足之处。首先，在技术能力方面，我认识到自己在某些方面还需要更加深入地学习和提升。其次，在团队合作方面，我意识到我需要更加主动地与团队成员沟通和配合，以实现更好的协作。最后，在个人发展方面，我明确了自己的目标和方向，计划进一步提升自己的管理能力，争取在公司中发展更广阔的职业空间。

第五段：对公司的致谢和对未来的展望

最后，我想向公司表示感谢。公司为员工提供了一次向领导汇报工作的机会，这不仅是对员工工作的认可，也是对员工职业发展的支持和鼓励。通过述职，我不仅得到了提升自己的机会，也让我更加深入地了解公司的运作和发展，更加明确了自己在公司中的发展方向。我会以更大的热情和付出，为公司的发展贡献自己的力量。

总结：通过燃气述职，我深刻体悟到自己的不足之处，也找到了努力和提升的方向。这次述职让我更加明确了自己的职业规划，并对自己的未来有了更具体的目标。同时，借此机会向公司表达了谢意，感谢公司对我的认可和支持。我相信，在未来的工作中，我会更加努力地去学习和提高自己，为公司的发展做出更大的贡献。