

2023年大学生对党费的认识 认识实习报告大学生认识实习报告(优秀9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大学生对党费的认识篇一

下面是本站小编为大家整理的认识实习报告，欢迎大家阅读。更多精彩内容请关注本站实习报告栏目。

认识实习报告

实践是大学生活的第二课堂,是知识常新和发展的源泉,是检验真理的试金石,也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和能力只有在实践中才能发挥作用,才能得到丰富、完善和发展。大学生成长,就要勤于实践,将所学的理论知识与实践相结合一起,在实践中继续学习,不断总结,逐步完善,有所创新,并在实践中提高自己由知识、能力、智慧等因素融合成的综合素质和能力,为自己事业的成功打下良好的基础。

土木工程是建造各类工程设施的学科、技术和工程的总称。它既指与人类生活、生产活动有关的各种工程设施,如建筑工程、公路与城市道路工程、铁路工程、桥梁工程、隧道工程等,也指应用材料、设备在土地上进行勘测、设计、施工等工程技术活动。土木工程是社会和科技发展所需要的“衣、食、住、行”的先行官之一;它在任何一个国家的国民经济中都占有举足轻重的地位。

作为一名刚刚接触专业知识的大学生来说,如果在学习专业课之前直接就接触深奥的专业知识是不科学的,为此,学院

带领我们进行了这次实习活动，让我们从实践中对这门自己即将从事的专业获得一个感性认识，为今后专业课的学习打下坚实的基础，为今后书本与实践的结合打下基础。

紧张的两周的实习生活结束了，在这两周里我还是有不少的收获。实习结束后好好总结一下。在实习过程中我们共进行了七项工地参观，包括故宫博物院，首钢液压车间，学校实验楼留学生公寓，两处住宅小区工地，和丰台构件厂共七天的参观。

在每次参观结束后我们都做了很认真的总结，把自己在参观时学到的，了解到的知识进行梳理，也同时为今后的学习打好基础，虽然我们不能完全明白老师讲解的所有知识，但终究是学习的过程，不同程度上都会有收获。而实习的意义也在于此。首先，通过实习，通过实践，使我学到了很多实践知识。

通过参观，使我近距离的观察了整个房屋的建造过程，厂房的结构，学到了很多很适用的具体的施工知识，这些知识往往是我在学校很少接触，很少注意的，但又是十分重要、十分基础的知识。比如，钢筋的绑扎，底层基础钢筋的绑扎首先要放样，每一跨度里钢筋的接头数只有25%，即4根钢筋里只有一个接头，另外，接头要尽量放在受压区内。

在砌墙的过程中，如遇到墙要转角或相交的时候，两墙要一起砌起来，在留槎的过程中，可以留斜槎，如果要留直槎，则必须留阳槎，且要有拉结筋，不能留阴槎。在进行混凝土施工的过程中，要特别注意混凝土的配合比，在天热的时候要注意养护。其次我们还对一些细部的作法有所认识，了解了设计与施工间是有距离的，要靠施工工程师在技术上给予合理设计才能保证施工的顺利和高质量。针对每次的参观我做了以下的总结。

对于像故宫一样古老的建筑在施工上可以算是大兴土木，但

以后使用的机会较少，但针对对古建筑的修复这一需要，为保存祖国的文化，古国风貌，是不可或缺的。所以研究古建筑的构造是有必要的。对于厂房，我们今后会有单层厂房这门课程，以后走向社会我们或许现场房建设方面发展，而且本身各种建筑理论的基础知识本都是相通的，因此无论是为今后的学习还是以后投入社会的需要对厂房的认识都是必不可少的。

厂房由山墙，梁，柱，屋盖，水平支撑，竖直支撑组成。整体是钢筋混凝土结构。在梁上设有吊车的槽钢轨道，为了使整体结构稳定，在厂房的第一段，最后一段是有行家结构的水平支撑，在进深超过六十米时，中间的某一关也要加上水平支撑。竖直支撑则是在沉重的梁上起加固作用。而对于建筑工地，我的体会就更深了，无论是对施工过程还是对施工工艺我都产生了很大的兴趣。

当今的不同建筑多采用橡胶混凝土的方式，结构杀害能够多为框架剪力墙。对于钢筋的使用有着严格的规范，从配筋到绑扎，到架模板，再到灌浆，这一系列的工作，一项都不能出错，小小的偏差可能会酿成无法收拾的严重后果。而在施工工艺方面，脚手架，模板，包括新材料的使用都更加直观的展示在我们面前。

大学生认识实习报告

回想自己这两个月所走过的路，所经历的事，没有太多的感慨，没有太多的惊喜，多了一份镇定、从容的心态。

两个月的实习，对一个缺乏社会经验的大学生而言，从中学到了学校里学不到的知识，在这段时间里，领导同事给了我足够的宽容，支持和帮助，让我感受到了“海纳百川”的胸襟。

首先得感谢公司给我们提供工作条件和生活环境以及有经验

的上级给我们指导，带着我们前进。他们的实战经验让我们终身受益，从他们身上学到的不仅是做事的方法，更重要的是做人的道理，做人是做事的前提和基础。

从2月11日开始进入公司，不知不觉中，两个月的时间一晃而过，在这段时间里，我学会了好多，无论是专业知识还是社交，现在，还未完成职业角色的转换。其实从一个学生一下子转变成一个职业人，真的有点不习惯。到目前为止，我看上去还是像一个学生，根本就不像是工作的人，包括谈吐举止方面。

刚刚涉足社会，每个人都需要学会适应，不断锻炼自己，熟悉公司的操作模式，在工作中，我接触到了很多以前从未碰到过的人和事。在这段时间里，我明白了自己的不足之处，特别是要加强专业知识的熟练与运用。

为期两个月的实习生活弹指一挥间已经接近了尾声，在这期间我体会到了作为一名鲁泰员工的酸甜苦辣，也让我体会到当一名员工的不容易与肩负的重任。回想起2月11日当天，年轻的我们捧着一颗颗热情、兴奋而充满期盼的心来到鲁泰纺织股份公司，激动不安之情油然而升。一个个沉甸甸的问号，在我脑中盘旋。我不断自问：作为一个实习生，我能做好吗，我能给学生带来一点进步吗？如今，两个月的生活见证了我的成长，为我的实习画上一个完美的感叹号！

回顾实习生活中的点点滴滴，我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些悲苦。那就是对公司的一些工作流程的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但是通过实习，加深了我对基本知识的理解，丰富了我的实际操作知识，使我对日常工作有了深层次的感性和理性认识。

刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，

一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这一段时间所学到的经验和知识大多来自领导和办公室工作人员的教导，这是我一生中一笔宝贵财富。

这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。发现学习和交流的重要性和必要性。发现一些实习生跟老师像朋友一样相处，老师有什么事都喜欢找他们帮忙，有什么机会也会首先想到他们。并非他们巴结或有后台。而是他们用朋友的态度相处。

另一方面一个人掌握的信息多、技能多，能帮助别人的地方也多，帮助别人多了，别人也愿意帮助你，而你的人脉也广了，掌握的信息也越来越多。这样就形成一个良性循环。要改变一个人的行为首先得改变他的思想，大多数时候你以什么心态对别人，就会得到怎样的回报。深刻的意识到自己再不能处于独处的状态了。独来独往，别人不主动自己也不理会。把自己个在自己自己的小空间了。总担心别人的看法，把别人想的难以接近。开放的态度使人更快更好的成长。

从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我感到了彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。也许自己会看不惯企业之间残酷的竞争无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。

很多时候可能会觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活。而在学校，有同学老师的关心和支持，每只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。在学校时，老师总强调我们要培养自己的自学能力，参加工作后才能深刻体会到老师的良苦用心。无论怎样，自己都要坚持！

在以后的工作过程中，心里上不要有什么额外的想法，不必要的压力，要好好工作，好好学习。先就业，后择业。我现在要好好锻炼自己。再好好学习，之后相信自己通过努力一定会找个好工作来回报父母及其所有的老师的。别的没有什么奢求的，现在当然是把磨练自己放在第一位。

在学校，我们只走的平路，上不得陡岭，更过不得险滩，以后步入了复杂的社会，作为一名小实习生，在学习的过程中，肯定会有委屈，会有埋怨，无论遇到什么困难，都不能轻言放弃，更不能自甘沉沦，要知道，人生有起伏才有真趣，有波折才有韵味。以后的道路还很长，要加油!fighting!

大学生对党费的认识篇二

导言：

大学生是一个特殊的群体，他们正在经历着从青少年向成人的转变过程。在这个关键时期，大学生的心理认识尤为重要。通过我多年的大学生生活和经历，我深刻认识到了大学生心理认识的重要性，并从中得到了一些宝贵的心得体会。

第一段：认识自我是大学生心理认识的基础

大学生是一个自我意识更强的群体，他们追求真实的自我，渴望被他人理解和认同。在大学生生活中，我认识到要真正理解自己，首先要面对自己的不足和缺点，并主动寻找改进的方法。在这个过程中，我开始找寻自己的兴趣爱好，培养自己的特长，并与他人交流和分享。通过不断努力和思考，我找到了自己的定位和方向，逐渐成长为一个自信、独立的人。

第二段：积极应对挫折是大学生心理认识的重要内容

大学生生活中充满了各种挑战和困难，面对这些挫折，我们必

须学会积极应对。在我经历的挫折中，我深刻理解到，挫折不是终点，而是一个契机。正视挫折并寻找解决办法，是大学生心理认识中的重要环节。通过培养坚毅的毅力和乐观的心态，我能够更好地应对困难和挫折，最终战胜自己，取得成功。

第三段：建立良好人际关系是大学生心理认识的关键

大学生活是一个集体生活，与人交往和沟通是大学生心理认识的重要内容。在大学生活中，我学会了与他人建立良好的人际关系和有效的沟通方式。我发现，与他人建立积极的互动关系，能够促进自己的成长和发展，扩大自己的社交圈子。同时，我也学会了站在他人的角度思考问题，并尊重他人的意见和选择。通过与不同的人交往，我不断丰富自己的经验和见解，提高自己的人际敏感度和沟通能力。

第四段：关注心理健康是大学生心理认识的重要保障

大学生活中的心理健康问题日益突出，关注自己的心理健康成为了大学生心理认识的重要内容。我认识到，保持心理健康的重要性，并主动寻求帮助和支持。在大学中，学校为我们提供了心理咨询和辅导服务，我积极参与，并通过咨询师的指导，解决了自己的心理问题。同时，我还学会了通过运动、读书和与他人交流来释放压力，保持心理健康。

结论：

大学生心理认识是大学生成长过程中的重要组成部分。通过认识自我、积极应对挫折、建立良好人际关系和关注心理健康，我们能够更好地适应大学生活，发展自己，实现人生目标。在我多年的大学生活和经验中，我不断加深对大学生心理认识的理解，并不断完善自己的心理健康。只有提高大学生心理认识，我们才能更好地面对挑战 and 困难，成为一个有价值 and 有意义的人。

大学生对党费的认识篇三

本站发布大学生认识实习目的范文，更多大学生认识实习目的范文相关信息请访问本站实习报告频道。

(一) 实习目的

3、了解公司部门的构成和职能，整个工作流程，从而确立自己在公司里最擅长的工作岗位。为自己未来的职业生涯规划起到关键的指导作用。

(二) 实习要求

3、每天都认真总结当天的实习工作所遇到的问题和收获体会，及时撰写实习日记。

大学生对党费的认识篇四

大学生活是每个年轻人成长的重要阶段之一，它标志着我们成为了独立的个体，不再依赖家庭和父母，有了更多的自由和选择。而大学也是我们获取知识、探索世界、结交朋友、锻炼自我和掌握技能的地方。因此，了解并用心体会大学生生活的意义和价值，对我们的未来发展非常重要。

第二段：探索多元化的社交生活

大学是一个充满各种有趣和充满挑战的经历的地方，包括在校参与的社交生活。在大学中，我们能够结交来自世界各地的人，了解其他文化和不同的经验，从而开拓我们的眼界和视野。此外，我们也可以参与各种社团和组织，如学生会、运动队、志愿者组织等，这些都是可以增长人际交往和管理能力的好的机会。

第三段：追求知识和创造价值

大学生活最重要的责任之一是追求知识和创造价值，只有通过大量的学习和实践才能达到这个目标。在大学中，我们将学习各种不同的学科和知识领域，而通过激发我们的好奇心和思考能力，我们可以逐渐成长为独立和聪明的人。另一方面，我们也可以尝试参与科研、创业或其他相关活动，为社会创造更多的价值。

第四段：坚定信念和追求梦想

大学生活不仅是一段成长的旅程，也是一个探索梦想的机会。在大学中，我们将经历许多困难和挑战，但只要我们有一个强烈的目标和坚定的信念，我们就可以克服这些障碍，翻越高峰。此外，我们也可以不断地寻找自己的兴趣爱好和专业技能，从而探索我们真正的梦想和目标。

第五段：总结和展望

通常，大学生活是一个充满挑战和机遇的经历，它教给我们很多知识和技能，也开创了我们未来的道路。因此，我们应该更积极地去体验、掌握和拓展大学生活，锻炼我们的能力和思维，探索我们的梦想和价值，并且把所学的知识转化为实际的价值贡献。我们要珍惜和利用好这个机会，为我们的未来打下良好的基础。

大学生对党费的认识篇五

实践是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和能力只有在实践中才能发挥作用，才能得到丰富、完善和发展。大学生成长，就要勤于实践，将所学的理论知识与实践相结合一起，在实践中继续学习，不断总结，逐步完善，有所创新，并在实践中提高自己由知识、能力、智慧等因素融合成

的综合素质和能力,为自己事业的成功打下良好的基础。

土木工程是建造各类工程设施的学科、技术和工程的总称。它既指与人类生活、生产活动有关的各种工程设施,如建筑工程、公路与城市道路工程、铁路工程、桥梁工程、隧道工程等,也指应用材料、设备在土地上进行勘测、设计、施工等工程技术活动。土木工程是社会和科技发展所需要的“衣、食、住、行”的先行官之一;它在任何一个国家的国民经济中都占有举足轻重的地位。

作为一名刚刚接触专业知识的大学生来说,如果在学习专业课之前直接就接触深奥的专业知识是不科学的,为此,学院带领我们进行了这次实习活动,让我们从实践中对这门自己即将从事的专业获得一个感性认识,为今后专业课的学习打下坚实的基础,为今后书本与实践的结合打下基础。

紧张的两周的实习生活结束了,在这两周里我还是有不少的收获。实习结束后好好总结一下。在实习过程中我们共进行了七项工地参观,包括故宫博物院,首钢液压车间,学校实验楼留学生公寓,两处住宅小区工地,和丰台构件厂共七天的参观。

在每次参观结束后我们都做了很认真的总结,把自己在参观时学到的,了解到的知识进行梳理,也同时为今后的学习打好基础,虽然我们不能完全明白老师讲解的所有知识,但终究是学习的过程,不同程度上都会有收获。而实习的意义也在于此。首先,通过实习,通过实践,使我学到了很多实践知识。

通过参观,使我近距离的观察了整个房屋的建造过程,厂房的结构,学到了很多很适用的具体的施工知识,这些知识往往是我在学校很少接触,很少注意的,但又是十分重要、十分基础的知识。比如,钢筋的绑扎,底层基础钢筋的绑扎首先要放样,每一跨度里钢筋的接头数只有25%,即4根钢筋里

只有一个接头，另外，接头要尽量放在受压区内。

在砌墙的过程中，如遇到墙要转角或相交的时候，两墙要一起砌起来，在留槎的过程中，可以留斜槎，如果要留直槎，则必须留阳槎，且要有拉结筋，不能留阴槎。在进行混凝土施工的过程中，要特别注意混凝土的配合比，在天热的时候要注意养护。其次我们还对一些细部的作法有所认识，了解了设计与施工间是有距离的，要靠施工工程师在技术上给予合理设计才能保证施工的顺利和高质量。针对每次的参观我做了以下的总结。

对于像故宫一样古老的建筑在施工上可以算是大兴土木，但以后使用的机会较少，但针对对古建筑的修复这一需要，为保存祖国的文化，古国风貌，是不可或缺的。所以研究古建筑的构造是有必要的。对于厂房，我们今后会有单层厂房这门课程，以后走向社会我们或许现场房建设方面发展，而且本身各种建筑理论的基础知识本都是相通的，因此无论是为今后的学习还是以后投入社会的需要对厂房的认识都是必不可少的。

厂房由山墙，梁，柱，屋盖，水平支撑，竖直支撑组成。整体是钢筋混凝土结构。在梁上设有吊车的槽钢轨道，为了使整体结构稳定，在厂房的第一段，最后一段是有行家结构的水平支撑，在进深超过六十米时，中间的某一关也要加上水平支撑。竖直支撑则是在沉重的梁上起加固作用。而对于建筑工地，我的体会就更深了，无论是对施工过程还是对施工工艺我都产生了很大的兴趣。

当今的不同建筑多采用橡胶混凝土的方式，结构杀害能够多为框架剪力墙。对于钢筋的使用有着严格的规范，从配筋到绑扎，到架模板，再到灌浆，这一系列的工作，一项都不能出错，小小的偏差可能会酿成无法收拾的严重后果。而在施工工艺方面，脚手架，模板，包括新材料的使用都更加直观的展示在我们面前。

大学生对党费的认识篇六

实习是每一个毕业生必经的一段经历，它使我们在实践中了解社会，巩固知识，实习又是对每一位毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本学不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，为我们真正走向社会打下了坚实的基础，也是我们走向工作岗位的第一步。

实习单位基本情况：

实习岗位描述：

实习过程介绍：

起初，刚进入车间的时候，车间里的一切对我来说都是陌生的。车间里的工作环境也不怎么好，呈现在眼前的一幕幕让人的心中不免有些茫然，即将在这较艰苦的环境中工作3个月。第一天进入车间开始工作时，所在小组的组长、技术员给我安排工作任务，分配给我的任务是简单加工一种名叫黑色套管的产品，我按照技术员教我的方法，运用操作工具开始慢慢学着加工该产品，在加工的同时注意操作流程及有关注意事项等。毕业实习的第一天，我就在这初次的工作岗位上加工产品，体验首次在社会上工作的感觉。在工作的同时慢慢熟悉车间的工作环境。

作为初次到社会上去工作的学生来说，对社会的了解以及对工作单位各方面情况的了解都是甚少陌生的。一开始我对车间里的各项规章制度，安全生产操作规程及工作中的相关注意事项等都不是了解，于是我便阅读实习单位下发给我们的员工手册，向小组里的员工同事请教了解工作的相关事项，通过他们的帮助，我对车间的情况及开机生产产品、加工产

品等有了一定的了解。车间的工作实行两班制(a□b班)，两班的工作时间段为：早上8：30至晚上8：30;晚上8：30至早上8：30。车间的所有员工都必须遵守该上、下班制度。

对车间里的环境有所了解熟悉后，开始有些紧张的心开始慢慢平静下来，工作期间每天按时到厂上班，上班工作之前先到指定地点等待小组组长集合员工开会强调工作中的有关事项，同时给我们分配工作任务。明确工作任务后，则要做一下工作前的准备工作，于是我便到我们小组的工具存放区找来一些工作中需要用到的相关用具(比如：胶料袋子、脱模剂、产品标识单等)。在机台位置上根据员工作业指导书上的操作流程进行正常作业，我运用工作所需的用具将机器生产出的产品加工包装好，并将加工包装好的产品贴好产品标识单存放在指定的位置。另外在工作中，机器生产出的产品有时会出现异常(比如：产品出现缺胶、料花、气纹、色差等)。出现上述情况时，要及时告知小组组长、技术员，让他们帮助解决出现的问题，小组长、技术员通过对机器的调节让生产出的产品恢复正常，符合检验的要求。

在工作期间有些产品的加工难度较大。刚开始加工起来还真棘手的，加工效率不高，加工出来的产品质量也不怎么的。让人苦恼的，于是我便向小组里的员工同事交流，向他们请教简单快速的加工方法与技巧。运用他们介绍的操作方法技巧慢慢学着加工这有难度的产品，从中体会加工产品的效果。同时在加工中选择适合的加工工具，也有利于提高工作的效率。在平时工作过程中也要不断摸索出生产、加工产品的有效方法和技巧。有时在开关机生产、加工产品时，对产品应该怎样包装不明白，此时，我便向员工同事学习，向他们请教正确的加工包装方式，另外也可以询问评管(质检员)，按评管提供的要求进行生产、加工包装产品。

大学生对党费的认识篇七

当下大学生就业形势严峻，找工作的压力如影随形，过高的失业率令人望而生畏，现实中种种残酷尖锐的因素在一定程度上迫使大学生需有另谋出路的选择，而创业无疑是一种常见有效的可以迅速摆脱无业游民寝食不安状态的选择。

但事实上，大学生创业很可能不是一个好的选择。创业要有明确可行的方向，能够制定详细理智的计划，知道有用武之地的能力和转瞬即逝的时机。这些意味着市场调查、产品分析、建设规模，工作安排、风险评估等等很多方面的内容，要求一个人具备睿智、冷静、果断的品质以及良好的管理能力和燃烧的激情，还有合符现代社会的心理素质等等，或者这个人拥有具备种种因素的一个团队。显然，作为初初迈出校门的大学生，那些比找工作要困难些。身边一些有创业想法的大学生并没有坚定的创业意识，倾向于开个小网店，或者编些软件，写写书稿，或者租个铺位搞搞直销等，不是说他们的方式简单，而是有的时候自己都没有清晰的未来蓝图，抱着浅尝而止，骑驴找马的心态，也许在开始就缺了些渴望与自信。一叶知秋，大学生创业荆棘满途，刚刚扬帆起航，有二十来岁的青春年华，有指点江山的无畏冲动，但也只有这些，即使真的很有才华，世间的才华也分很多种，如果有天你成功了，也许可以说是你自己的事，若万一失败了，那绝不是你一人的事，社会关系牢缚滋生的责任情感注定你要负起更多，避无可避。或者，大学生做出选择不仅仅需要了解自己，还需要了解自己之所以为自己所牵涉的人与事，创业毕竟只是少数人玩的人生游戏，自己很可能不是那个例外。

一个大学生走入社会，需要的东西太多了。志摩先生曾说他除了爱，一无所有。其实他还有朋友，家庭，才华，金钱，很多很多。单单凭借独立之人格与自由之精神，自己可以活得很好，可惜活着从来就不是一个人的事。大学生创业还是三思后行，畏首畏尾不是同学少年的风格，但勇往直前的代

价与越众而出的资格需先想清楚。

为期一周的实训课在不知不觉中过去了，这次的实训课主要是通过金蝶的软件，模拟在网上开公司。通过这个软件，我深刻的体会到，对当代大学生而言，创业并不如想象中的那样简单。

经营决策的失误，随时可能会导致公司的破产。而成功的运营一家公司，必须要通过各部门的相互配合，相互合作。比如研发部要能够结合公司的经济状况，正确的进行产品设计并研发产品。而制造部则要针对研发部的研发决策，进行原料采购。同时也要购置好厂房，设备以及进行资质认证。市场部则要负责市场开发，打通销售渠道并进行广告宣传等。由此可见，各部门的工作是相辅相成的，一方决策的失误，就有可能对公司的正常运营造成不良的影响。

大学生创业一直以来都是大家津津乐道的话题，我相信很多人曾经都会有过这种想法，也许仅仅只是有一个想法，只是一个没有实现这个想法可行性高的实施方案作为保证。社会上一直都没有间断过对大学生一毕业就创业的评价，而事实上也说明，大学生成功的概率非常小。不完全统计数字显示，目前我国大学生创业成功率则只有2%~3%，有97%~98%的大学生创业失败，专业人士分析，缺乏相关的创业教育和实战经验、缺乏“第一桶金”等都是其中的重要原因之一。现在严峻的就业形势就摆在我们眼前，根据最新资料，2015年全国普通高校毕业生将达到559万人，比2014年增加64万人。面对着每年只有70%左右的大学生就业率及每年都有的未能就业的“积压”大学生，“失业”大学生的数字惊人，这一“知识失业”现象提醒我们，创业或许这个时候就成了另一种“就业”。

大学生创业时不能盲目，一定要对即将进入的行业作充分的了解。很多事情不是具备条件、做好了调查才去做就能做好，而是在条件不充分的时候就要开始做，这样才能抓住机会。

在经济飞速发展的年代，无数企业“抓破脑袋”寻求发展良机，在这样的情况下，只有技高一筹者才能够取得成功。而一些企业运用精细化营销，就是一种技高一筹的做法。

大学生创业，既要求高校应不断增加大学生创业方面的知识培训，更要求有关部门不断完善扶持大学生创业的相关政策，而作为一个个已经独立起来的个体的大学生们，有必要深入学习一下成功大学生的成功的创业之路，“三百六十行，行行出状元”，但问题是，这个“状元”，必须要从转变观念做起，从哪怕是不起眼的“小事”做起，在传统的行业里开拓出新的创意，只有这样，才能一步步开拓出创业新天地。

传统的观念认为，作为知识层次高、有一定的专业知识的大学生们来说，“创业”理应是在高知识、高科技领域上的。更有不少大学生则一提到创业就好高骛远，丝毫没有想到应该往“小而细”方面去努力创业。

但显然，目前来说，这一观念显然早已落伍。作为我国目前大学生的与社会实践脱节现象比较严重而大学生的创业资金又不够的情况下，那种来自“传统行业”的“新创意”式的创业，则是值得肯定和学习的。比如，复旦大学计算机本科毕业的顾澄勇，在任何人都会的“卖鸡蛋”上，也卖出了“新创意”，他成功开发出“阿强”鸡蛋的“网上身份查询系统”，满足了大家对鸡蛋的新鲜卫生的需求，此外，打造鸡蛋品牌，推出满足人们对营养最足的头窝鸡蛋需要的“头窝鸡蛋”，等等，开拓出了一片“创业新天地”。

对大学生创业的想法进行综合分析，首先，谋求生存乃至自我价值的实现可能是创业最主要的原动力；其次，很多人都想变得非常富有，开创自己的事业是最有希望实现致富的目标，很少有人靠为别人工作而变得非常富有的；再次，创业使得创业者能够自己控制自己的工作，自己决定何时何地怎样工作；最后，即便创业失败，但是其所带来的有益经验会使创业者学会更好地应对失败，恢复得比以前更坚强，而这

正是企业家所需的品质之一。

大学生创业的优势：1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

大学生创业的劣势：1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的'心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密

的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

业或从虚拟店铺开始，锻炼创业能力，也可以聘用职业经理人负责企业的日常运作。

就我个人觉得，中国市场未来的发展前景还是不可限量的，前景还是非常大的，我发现现在很多公司站得住脚的，做的事情要么就是与众不同，要不就是做别人没做过的事情，他们更多的是，根据现在的国情，再参考一下市场，把一些原始陈旧的东西加以改革就变成了他们要做的事情，这是现在很多商家的策略。

很多时候，感觉自己有很多的想法，但有时候竟然不知从何谈起，又或许自己有些好高骛远了，感觉现在能遇到和自己想法一样的人不多，希望在此能够结识一些有想法的、即将毕业或者已经毕业的有识之士，彼此交流更多的想法。

同时，我也不赞成大学生比较盲目地一毕业就创业。首先，我们应该记住，激情不等于能力。年轻的时候，我们总是把冲动和激情误以为是才能。然而，激情不是全部。它只是激情是一种催化剂，它能调动创业的综合素质与各方面的潜能用于创业。但对很多大学生而言，激情过多表现为创业的信誓旦旦与对创业前途持过于乐观的态度，这种创业心态主要表现为对创业项目可行性分析不够或不全面、不严谨，只从

事物的一方面评价创业项目。这其中有很大部分大学生创业者都仅仅只是有一个想法，而没有实现这个想法可行性高的实施方案作为保证。由于我们现在的大多数大学生基本没有工作经验，在其内心还没有建立一套个人经验判别体系，故在考察商机与项目时，往往只能停留在理论分析上，是故无法从各方面了解项目。不仅行业知识、管理经验、社会阅历等诸多方面其实都很有欠缺，而且对自己的认识也往往不够彻底。可能更多的我们，并不知道自己真正要做什么，而又能做什么。这些都是需要通过工作，通过慢慢接触社会，来了解的。而选择创业我认为，首先应该想清楚自己要干什么、喜欢干什么、能干什么。在此情况下，我认为对于社会关系简单的大学生来说，创业基本上等于空手打“江湖”，成功率低。所以，我对当代大学生创业的建议是：如果你没有适当的贮备，那就选择就业，而保持创业意识。

创业也许真的不如我们想象中的那样简单，我们不仅要依靠在校所学的理论知识，更要亲自去付诸实践，去进行市场考察。否则，盲目的创业，只会导致创业的失败。最后希望通过深思熟虑后，是继续选择创业还是就业，我们都能在社会中找到自己合适的位置。

或许我们每个大学生心中都有一个这样的梦，自己创业，然后获得成功。每一个年轻的梦想，都是宝贵的。

为什么我们会想要创业呢？或许每个人想要创业的原因都不一样，而我认为当代大学生想创业会因为以下几点：

（一）实现自我价值。我觉得我还算是一个较好胜的女生，我希望我可以通过这一途径来证明自己的能力，相信很多同学都会有我这样的一种想法吧？在一些单位由于制度的约束，无法按照自己的想法来做事，创业可以有一个空间来发挥，来实现自我价值，得到社会的认可。

（二）时间自由。对很多人来说，时间上的自由可以说是最大

的动力。尤其是我们当代的90后,朝九晚五的工作时间不是我们这代人每个人都能适应,如果自己创业,时间的掌握上就比较自由一点,我认为这也是为什么现在出现自由职业者的原因。因为这个原因选择创业的学生都认为自我空间很重要,没有必要没有事还要守在单位里浪费时间,可以做更多自己想做的事情,如果有事,就算不睡觉也没什么。

(三)从小到大,听比尔·盖茨、张朝阳等人的创业故事过多,被成功的案例冲昏头脑,并有信心自己会成功。作为模范,这些人的经历给大学生提供了自主创业的经典,对未来的美好愿望,希望自己有那么一天也能向他们一样成就一番事业,出人头地。

姓名:钟沛铃 班级:11助产一班 学号:2011202001095 部及
google[]2015年加入facebook[]多数白手起家的年轻创业者,没有多年的工作经验积累,多数白手起家的年轻创业者,没有足够才力去聘请资深的经理人,个别创业者有财力聘请(如富二代、有vc投资),也未必驾驭的住。在中国,找到一个比你年长、资深许多的人,甘心做你的副手,比中彩票不会更容易。

有这样一个案例,一位杰出的科学家到银行借贷创业资金,但他说不清产品的市场在哪里,也未曾接触任何可能的潜在客户。这位科学家认为做市场调查并不必要,只要产品功能优异,顾客自然就会上门。结果,尽管他有高明的创意和高科技产品,银行还是没有贷款给他。”孤芳自赏”,是许多创业者的通病;不知道市场在哪里,是创业者的最大缺陷。一个创业者如果不能从市场的需求来客观地审视自己的成果和创意,如果不能客观地论证自己将遇到的风险因素,想到的只是成功,那么等待他的只能是市场的“惩罚”!

在这里张雪奎教授想提醒的是,如果你想创业,首先就要记住:想到的和遇到的一定会有距离!

从众多失败的案例看来,除了孤芳自赏是创业成功的障碍外,以下几点也同样会为我们创业带来阻碍或失败!

(一)不够专注 我们是尚欠成熟的90后,在饥不择食的情况,很容易陷入跟风的误区。潮流是什么,大家就向哪方面蠢蠢欲动……要知道,成功者大多是寂寞的。创业需要的是专注而不是跟风,大凡有点成就的公司,哪个不是在自己专注的领域坚持下去最终走向成功的。

(二)不够踏实创业需要有胆识与胆量,90后的最大缺点就是不够成熟,经验尚浅,更多的是有一种急功近利如赌徒般心态,而不是胆识。不少人以赌徒的心态,把能够忽悠到投资者的银子,作为自己的终极追求。在此种心态下,企业能够做好,反倒成了一个奇迹。

(三)名大于实 综合各种失败的案例,发现其中一个很重要的共同点,就是创始人没有一个从一而终、计划做一辈子事业的心态。在这样一个呼唤英雄和标杆的时代,一个需要题材的时代,刚刚崭露头角的90,很容易成为媒体乃至政界所关注的新星。但当泡沫戳破,神话主角现出原形时,其脆弱和幼稚却又令人叹息。

所以,在决定自己创业之前,我们应该,确定自己有一个坚定的信念,以及永不服输的决心当然,最重要的是,我们必须有那个能力!绝不可以不自量力。

只有那些用时间来换取到成长空间的人,才会最终到达巅峰的顶点。

所以无论创业有多难,总有成功的例子。

姓名:钟沛铃 班级:11助产一班 学号:2011202001095 苏力是北京邮电大学大四的学生,今年7月份毕业。临近毕业,苏力并没有像其他同学那样忙于各种招聘会,而是在北京drc工业

设计创意产业基地开办了属于自己的公司。他只是带了一台电脑和自己的低成本创业项目，在drc租了一个价格650元的工位，就开始了自己的创业历程。大学期间，对软件开发充满兴趣的他，“绝想日记网”就是苏力在大学时自己开发的一个软件产品。在寝室做了半年“绝想日记网”后，苏力发现，博客□qq空间、校内网这样基于个人用户的产品不多。于是他就想以个人用户作为发布者的软件，比如网络个人电子杂志，为用户提供博客在线服务，将用户的博客整理成可以离线浏览的电子杂志。没有公司，没有创业资金；这让张力都想放弃了；他开始在网上发布商业计划书，四处募集资金，最后募集到了一笔来自深圳的20万元“天使投资”□drc有一个“d+递加设计培训”，有一套完整的人才培养产业链，每年为青年滚动提供设计类、活动策划类、市场营销等100余个见习岗位，这些见习人员可以做准员工，现在，苏力的公司已经有4名员工了，美工的培训也是drc提供的。现在，苏力的盈利模式逐渐清晰，一是通过用户免费下载做插页广告；第二就是vip付费，根据vip客户要求把个人电子杂志模板做得更漂亮；第三是与出版商沟通，将电子杂志做成书。现在张力的客户群体逐渐做大，而且在市场中还小有声色！

其实想要创业，首要做的就是选择一个低成本创业项目，张力的650元创业就是一个实例；从起点做起。当你把一份打工的工作，当成自己的事全心全意来做，这就是创业的一部分。前提是，你需要由衷的喜欢这份工作。

大学生创业不应该幻想容易成功，也不应该幻想一步登天。我们应善于依靠强大的创新能力。另外，要明确，无论任何时候创业，都要交学费的，很少有一口水不呛就学会游泳的，想清楚可能的失败和自己承受的边界，可以一试。

不要害怕创业失败，但要努力学习如何减少失败，如何从失败中成长。

大学生对党费的认识篇八

本次毕业实习时间为20xx年x月xx号至x月xx号，在此期间，我系教师分组下去指导检查学生实习情况，现将实习情况总结如下：

：通过生产实践，开阔学生的视野，增长见识，了解给水工程、污水处理工程的新手段、新技术、新设备、新的管理方式以及市政、设备工程先进的施工技术手段与施工管理状况。使学生了解书本上理论知识的具体应用，培养学生分析、处理、解决实际工程问题的能力；了解实际工程中容易出现的问题并学习处理问题的能力；了解国内外先进的施工技术与设备，新材料与新工艺。通过毕业实习这一实践环节，将理论联系实际，巩固所学的知识，提高处理实际问题的能力，了解设计专题的主要内容，为毕业后进入实际工作做好充分的准备，提高学生综合分析和独立思考解决工程实际问题的能力。

本次毕业实习涵盖了设计、施工、施工图预算、运行调试、监测等多个方面。通过实习中期检查以及对毕业生设计文件和实习总结的评阅，发现学生在此次毕业实习过程中，取得预期效果，提高了学生的就业率。此次毕业实习成果总结如下：

1、本次毕业实习中，部分同学参与了设计单位的具体设计工作，熟悉了工程设计图纸，初步掌握了一般室内水、外网水设计、水处理工艺选择以及水厂设计等方面的设计程序、步骤和方法，大多数学生能够参与真正的工程设计。

2、通过此次毕业实习，部分同学参加了施工图预算、管网运行调试及监测等方面的工作，增加了实际经验，为今后的工作打下了良好的基础。

3、通过此次毕业实习，使同学们加深了对专业知识的认识，能够灵活运用专业知识；使同学们更好的了解自己，为自己毕

业后的就业打下了基础;提高了学生的业务水平,为他们以后步入社会提供了经验。

四、本次实习不足:

本次实习不足的地方是实习时间太短,学生从熟悉工作到真正的参加工作只用了短短的3个多月的时间;有的学生选择的实习工作专业性不强;学校指导老师因精力有限,学校配合力度不够,致使检查次数少,指导力度不够。

五、成绩评定方法实习评定标准分为合格与不合格。具体评定方法为:学生考勤占20%,实习单位指导老师评语占60%,实习总结占20%。

大学生对党费的认识篇九

在就业形势越来越严峻的今天,创业已经成为了很多大学生的一种选择。在我国社会主义市场经济日臻完善的今天,择业、就业与创业是当前大学生都会遇到的一个非常现实的问题,也是所有高校都要面对的一个重要问题。这一问题处理得好,使大学毕业生能够顺利地实现就业或创业,可以增加社会的稳定因素,使大学生发挥其应有的作用,为社会创造更多的价值,同时还有利于高校保持稳定的生源,促使高校良性发展,进而提高全民族的素质水平。

对大学生创业的看法,个人有个人的想法。有人认为年轻人有闯劲,点子多,要敢于拼闯,有了好的想法,就应该抓住时机进行创业,因为从目前形势来看,自主创业是更好的就业。有人觉得有关政策和社会舆论还不利于大学生创业的成长,而且没有一定的技术背景,在创业之初就处于竞争的不利地位。有人认为无论大学生创业有无必要,学校开展形式多样的创业设计大赛都是有益的,因为这有利于培养学生的创新精神,能形成一种浓厚的创业氛围,带动一批人为将来

自己创业作准备。还有人觉得。。。

科技企业。大学生创业最好地体现了把知识转变为财富的微妙过程，也展示了创新精神和团队合作精神的强大动力。

然而现实生活中大学生创业并非如想象中那么顺利。我想主要是因为大学生创业面临一些现实问题：一是知识限制，很多创业者无法把自己的创意准确而清晰地表达出来，缺少个性化的信息传递。对市场目标和竞争对手情况缺乏了解，分析时采用的数据经不起推敲，没有说服力等；二是缺乏经验，对具体的市场开拓缺乏经验和相关的知识；三是心态问题，大学生创业首先要有“风险意识”，要能承担风险与失败。四是创新能力薄弱，大学生创业失败的多，一个主要原因就是忽视技术创新，所有这些都要求创业的大学生必须努力克服。此外资金问题也是制约大学生创业的一个重要因素。大学生创业要想获得外部投资，必须注意以下三个方面：首先，创业投资是对人的投资，创业投资者更看重能有效组织产业资源的创业团队，并不看重那些徒有想法的聪明个人；其次，合适的市场需求是创业成功的关键，要正确认识高科技，高科技本身并不足以吸引投资者，吸引投资者的是高科技产品带来的独占性的市场；最后要制定可行的创业计划，尽可能坦诚地阐明项目存在的风险，越是坦诚，说明创业者的准备越充分，就越能获得投资人的信任。

关注科技发展和社会需求，把握所学专业的前沿学科，寻找知识的转化点。任何创业都应建立在知识积累的基础上，不可急功近利。大学生创业是具有很强的专业性、技术性、风险性和复杂性的实践过程，创业要素的配置是多方面的，除了新的创意外，还有资金、市场。从广义上看，目前许多大学生不是在创业，而是在谋业、谋生或谋财，在知识准备不足的情况下，提前从事某种职业，终究会因为知识准备不足而一蹶不振。

《大学生如何认识创业》全文内容当前网页未完全显示，剩

余内容请访问下一页查看。

同时也充满辛酸和坎坷，但是有一句话，叫“伸手摘星，未必如愿，但不会弄脏你的手”。大学生在自主创业的时候也要根据自身的条件进行一个理性的选择，我们相信，在创业成为一种时代潮流的时候，各方面环境条件的完善，将会使摘星成功率更大。

为期一周的实训课在不知不觉中过去了，这次的实训课主要是通过金蝶的软件，模拟在网上开公司。通过这个软件，我深刻的体会到，对当代大学生而言，创业并不如想象中的那样简单。

经营决策的失误，随时可能会导致公司的破产。而成功的运营一家公司，必须要通过各部门的相互配合，相互合作。比如研发部要能够结合公司的经济状况，正确的进行产品设计并研发产品。而制造部则要针对研发部的研发决策，进行原料采购。同时也要购置好厂房，设备以及进行资质认证。市场部则要负责市场开发，打通销售渠道并进行广告宣传等。由此可见，各部门的工作是相辅相成的，一方决策的失误，就有可能对公司的正常运营造成不良的影响。

大学生创业一直以来都是大家津津乐道的话题，我相信很多人曾经都会有过这种想法，也许仅仅只是有一个想法，只是一个没有实现这个想法可行性高的实施方案作为保证。社会上一直都没有间断过对大学生一毕业就创业的评价，而事实上也说明，大学生成功的的概率非常小。不完全统计数字显示，目前我国大学生创业成功率则只有2%~3%，有97%~98%的大学生创业失败，专业人士分析，缺乏相关的创业教育和实战经验、缺乏“第一桶金”等都是其中的重要原因之一。现在严峻的就业形势就摆在我们眼前，根据最新资料，2017年全国普通高校毕业生将达到559万人，比2017年增加64万人。面对着每年只有70%左右的大学生就业率及每年都有的未能就业的“积压”大学生，“失业”大学生的数字惊人，这

一“知识失业”现象提醒我们，创业或许这个时候就成了另一种“就业”。

大学生创业时不能盲目，一定要对即将进入的行业作充分的了解。很多事情不是具备条件、做好了调查才去做就能做好，而是在条件不充分的时候就要开始做，这样才能抓住机会。在经济飞速发展的年代，无数企业“抓破脑袋”寻求发展良机，在这样的情况下，只有技高一筹者才能够取得成功。而一些企业运用精细化营销，就是一种技高一筹的做法。

大学生创业，既要求高校应不断增加大学生创业方面的知识培训，更要求有关部门不断完善扶持大学生创业的相关政策，而作为一个个已经独立起来的个体的大学生们，有必要深入学习一下成功大学生的成功的创业之路，“三百六十行，行行出状元”，但问题是，这个“状元”，必须要从转变观念做起，从哪怕是不起眼的“小事”做起，在传统的行业里开拓出新的创意，只有这样，才能一步步开拓出创业新天地。

传统的观念认为，作为知识层次高、有一定的专业知识的大学生们来说，“创业”理应是在高知识、高科技领域上的。更有不少大学生则一提到创业就好高骛远，丝毫没有想到应该往“小而细”方面去努力创业。

但显然，目前来说，这一观念显然早已落伍。作为我国目前大学生的与社会实践脱节现象比较严重而大学生的创业资金又不够的情况下，那种来自“传统行业”的“新创意”式的创业，则是值得肯定和学习的。比如，复旦大学计算机本科毕业的顾澄勇，在任何人都会的“卖鸡蛋”上，也卖出了“新创意”，他成功开发出“阿强”鸡蛋的“网上身份查询系统”，满足了大家对鸡蛋的新鲜卫生的需求，此外，打造鸡蛋品牌，推出满足人们对营养最足的头窝鸡蛋的需要的“头窝鸡蛋”，等等，开拓出了一片“创业新天地”。

对大学生创业的想法进行综合分析，首先，谋求生存乃至自

我价值的实现可能是创业最主要的原动力；其次，很多人都想变得非常富有，开创自己的事业是最有希望实现致富的目标，很少有人靠为别人工作而变得非常富有的；再次，创业使得创业者能够自己控制自己的工作，自己决定何时何地怎样工作；最后，即便创业失败，但是其所带来的有益经验会使创业者学会更好地应对失败，恢复得比以前更坚强，而这正是企业家所需的品质之一。

大学生创业的优势：1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

《大学生如何认识创业》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

大学生创业的劣势：1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定

的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

业或从虚拟店铺开始，锻炼创业能力，也可以聘用职业经理人负责企业的日常运作。

就我个人觉得，中国市场未来的发展前景还是不可限量的，前景还是非常大的，我发现现在很多公司站得住脚的，做的事情要么就是与众不同，要不就是做别人没做过的事情，他们更多的是，根据现在的国情，再参考一下市场，把一些原始陈旧的东西加以改革就变成了他们要做的事情，这是现在很多商家的策略。

很多时候，感觉自己有很多的想法，但有时候竟然不知从何谈起，又或许自己有些好高骛远了，感觉现在能遇到和自己想法一样的人不多，希望在此能够结识一些有想法的、即将

毕业或者已经毕业的有识之士，彼此交流更多的想法。

同时，我也不赞成大学生比较盲目地一毕业就创业。首先，我们应该记住，激情不等于能力。年轻的时候，我们总是把冲动和激情误以为是才能。然而，激情不是全部。它只是激情是一种催化剂，它能调动创业的综合素质与各方面的潜能用于创业。但对很多大学生而言，激情过多表现为创业的信誓旦旦与对创业前途持过于乐观的态度，这种创业心态主要表现为对创业项目可行性分析不够或不全面、不严谨，只从事物的一方面评价创业项目。这其中有很大部分大学生创业者都仅仅只是有一个想法，而没有实现这个想法可行性高的实施方案作为保证。由于我们现在的大多数大学生基本没有工作经验，在其内心还没有建立一套个人经验判别体系，故在考察商机与项目时，往往只能停留在理论分析上，是故无法从各方面了解项目。不仅行业知识、管理经验、社会阅历等诸多方面其实都很有欠缺，而且对自己的认识也往往不够彻底。可能更多的我们，并不知道自己真正要做什么，而又能做什么。这些都是需要通过工作，通过慢慢接触社会，来了解的。而选择创业我认为，首先应该想清楚自己要干什么、喜欢干什么、能干什么。在此情况下，我认为对于社会关系简单的大学生来说，创业基本上等于空手打“江湖”，成功率低。所以，我对当代大学生创业的建议是：如果你没有适当的贮备，那就选择就业，而保持创业意识。

创业也许真的不如我们想象中的那样简单，我们不仅要依靠在校所学的理论知识，更要亲自去付诸实践，去进行市场考察。否则，盲目的创业，只会导致创业的失败。最后希望通过深思熟虑后，是继续选择创业还是就业，我们都能在社会中找到自己合适的位置。

现在国家大力鼓励大学生自主创业，其中的含义是很丰富的，政府也相继出台了相关的政策来扶持、支持大学生的创业。大学生创业群体主要由在校大学生和毕业生组成，由于大学扩招引起大学生就业等一系列问题，一部分大学生通过创业

形式实现就业，这部分大学生具有高知识高学历的特点，但是由于大学生缺乏相对应的社会经验，所以需要全社会的关注和帮助。大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等的历史使命。在高校扩招之后越来越多大学生走出校门的同时，大学生创业就成为了大学生就业之外的一个社会新问题。

大学生创业主要有哪些优势和弊端：

一、大学生创业的优势

1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。
2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。
3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗
4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

二、大学生创业的弊端

1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的

例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的，是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

大学生创业需注意的五大风险

风险一：项目选择太盲目

大学生创业时如果缺乏前期市场调研和论证，只是凭自己的

兴趣和想象来决定投资方向，甚至仅凭一时心血来潮做决定，一定会碰得头破血流。

大学生创业者在创业初期一定要做好市场调研，在了解市场的基础上创业。一般来说，大学生创业者资金实力较弱，选择启动资金不多、人手配备要求不高的项目，从小本经营做起比较适宜。

风险二：缺乏创业技能

很多大学生创业者眼高手低，当创业计划转变为实际操作时，才发现自己根本不具备解决问题的能力，这样的创业无异于纸上谈兵。一方面，大学生应去企业打工或实习，积累相关的管理和营销经验；另一方面，积极参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，提高创业成功率。

风险三：融资渠道单一

一些大学生创业者虽然技术出类拔萃，但理财、营销、沟通、管理方面的能力普遍不足。要想创业成功，大学生创业者必须技术、经营两手抓，可从合伙创业、家庭创业或从虚拟店铺开始，锻炼创业能力，也可以聘用职业经理人负责企业的日常运作。

随着我国市场经济的不断发展与完善，以及体制和机制的相应变革，大学毕业生的发展空间和展现才华的舞台不断扩大；随着就业渠道多元化的态势出现，大学生自主创业成为其中令人瞩目的一元。自主创业是对传统就业观念的一种挑战，它将成为大学毕业生流向社会的一种全新的就业方式。

自主创业已经成为大学生就业过程中的一种新选择，具有其自身几个方面的意义：

1. 大学毕业生通过自主创业，可以把兴趣与职业紧密地结合

起来，以实现自

己的人生价值。大学毕业生自主创业和参与社会就业不同，自主创业的大学毕业生可以做自己最感兴趣、最愿意做和自己认为最值得做的事。大学毕业生在自己创办的事业里可以最大限度地发挥才能，实现自己的人价值。

2. 有利于大学生自力更生，培养自己自立自强意识、风险意识、拼搏精神和

艰苦奋斗的作风。大学毕业生在创业的过程中，困难、挫折，甚至失败都在所难免，这就要求自主创业的大学毕业生需要具备顽强的意志和良好的品格，勇于承担风险，独立自强，顽强拼搏。

3. 有助于为国家造就一批年轻的企业管理人才。大学生创业的艰苦过程，不

仅磨炼了创业者的意志品质，还培养了创业者的市场观念，训练了创业者的决策管理能力，锻炼和提高了创业者的自身素质。

4. 有利于缓解国家的就业压力，为社会提供更多、新的就业机会。大学生自

主创业不仅解决了大学生自身的就业问题，而且还为社会创造了就业岗位，解决了他人的就业问题。因此，大学生创业无论对个人还是对社会和国家都具有重要的意义。

大学生创业主要有哪些优势和弊端：

一、大学毕业生创业与社会其他人群相比，具有自己的优势：

1. 国家鼓励，政府支持。大学毕业生创业对于国家、社会和

大学毕业生本人都具有重要的意义，党和国家高度重视，特别是党的十七大提出的“促进以创业带动就业”的具体实践更是鼓励大学生毕业生自主创业。

2. 知识密集，技术先进。大学毕业生与其他创业群体相比文化程度高，所学专业技术与创业紧密结合，能够学以致用，在技术创新上有优势。

3. 思想活跃，敢想敢为。大学生思想解放，思维活跃，接受新鲜事物快，甚至是潮流的引导者；大学生敢想敢为，富有创新精神，有挑战传统观念和行业的信心和欲望，有着“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者所应该具备的素质。

4. 年轻自信，精力旺盛。大学生往往对自己充满自信，对未来充满希望，对认准的事情能够充满激情地去做；大学生还有着激情的血液、蓬勃的朝气和旺盛的精力，故有“年轻是最大的资本”之说。

二、在看到大学毕业生创业优势的同时，我们也必须清醒地认识到大学毕业生的劣势：

1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

年轻、热情、知识、创新是当代大学生的资本，也正因为如此，大学生们勇敢地迈出了前人所未走过的一步。然而创业的道路并非是只有鲜花和掌声的坦途，而是充满艰辛和曲折的征程。因为年轻，立志创业的大学毕业生在勇敢地背后往往缺少了成熟的思考，有的甚至是随波逐流，不知其然也不知其所以然；因为年轻，有的同学光有创业的热情，而没有创业的规划，特别是在诸如企业策划、资金来源、人员调配等方面没有进过周密的策划，这些往往是企业运行发展的瓶颈，成为大学毕业生创业失败的根源。因此，我们建议在创业者欠成熟的情况下，大学生毕业生不妨在相关的领域先工作几年，积累一些社会经验、资金、人脉资源、创业知识等，等条件成熟后，在选择自主创业。

创业是一项风险性事业，创业者要想完全避免风险是不可能的，但通过一系列的准备来有效降低创业风险却是行得通的。

创业者在创业前要做好主观、客观等多方面的准备，要在知识、技能、心理、资源、市场等各方面精心准备，明确创业目标，详细论证创业项目风险，制定行动计划，着手创办自己的企业。