

最新销售员辞职报告(大全10篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

销售员辞职报告篇一

尊敬的领导：

您好！

我很抱歉在公司销售最困难的时刻提出辞职报告！

这是我的第一份工作，也是我做了十几年的老工作，从迈出校门的那刻起，我注定属于公司，我也很庆幸自己能够进入这个销售公司！这艘企业之巨轮，不仅载着我的职业生涯起航，更成为我事业平台的摆渡者。

在这里领导和同事们给予我无微不至的关怀和照顾，为先后提供给我五个工作岗位，催我磨砺，催我前行！我严于律己，恪守职业道德，以我滚烫之心报效公司的知遇之恩，培养之德。在这里我哭过，笑过，得到过，失去过，这个地方是我生命的一部分，是我成熟的印记！

做出辞职这个行为是我经过深思熟虑之后的决定，我是个完美主义者，一直以来我致力于追求完美，但是现实的情况却不允许我这么做，“换一种磨砺、换一种活法”或许是我默默无语最好的表达。离职前我将做好工作交接。

我知道，在经济环境不景气的大背景下，生活压力锋利如刀，找到一份合适的工作很难很难。但我相信，在强有力的调整之后，对生活最赤诚的渴望，会使我在时空的流转里找寻到

生活动力的方向。请领导和同事们放心!

一切转眼即逝将成过去，而过去的一切都会显得美妙。大爱无疆，我对公司的关注胜过一切，领导和同事们的共同努力一定会把我们的企业带向成功。我双手合十，遥望那碧蓝的星空，祝福所有关心过我的人事业有成，生活幸福!

我恳请领导和同事们原谅我的离开，恳请公司接受我的辞职报告!

此致

敬礼!

辞职申请人:

20xx年12月17日

销售员辞职报告篇二

进入公司工作两年的时间里，得到了公司各位同事的多方帮助，由衷非常感谢各位同事。

在过去的两年里，我在公司里工作的'很开心，感觉公司的气氛就像一个大家庭一样，大家相处的融洽和睦，在公司里也学会了如何与同事相处，如何与客户建立关系等方面的东西。并在公司的过去两年里，利用公司给予学习时间，学习了新的东西来充实了自己，并增加自己的知识和实践经验。我对于公司两年多的照顾表示真心的感谢!!

在经过年下半年的时间里，公司给予了很好的机会，让自己学习做市场的运做，但自己缺乏的经验，自己没有能很好的为公司做好新的市场开发，身感有愧公司的两年的培养。

个人感觉，我在过去的一段时间里的表现不能让自己感觉满意，感觉有些愧对公司这两年的照顾，自己也感觉自己在过去两年没有给公司做过点贡献，也自己感觉自己的能力还差的远，在公司的各方面需求上自己能力不够。经过自己慎重考虑，自己和公司考虑，自己现向公司提出辞职，望公司给予批准。

此致

敬礼

签名：

年月日

销售员辞职报告篇三

尊敬的领导：

您们好！

我很遗憾自己在这个时候向公司提出辞职！

来到公司差不多一年了，在这个很感谢各位领导的教导和照顾，尤其是两位经理，都挺看的是我，给我比别人多的。

也许这个再在这里磨练段时间我可以高升，但我实在坚持不下去了，我的身体不再允许我继续这么下去，离开公司的这一刻我衷心的和您们说声谢谢！

此致

敬礼！

辞职人：

xx年xx月xx日

销售员辞职报告篇四

尊敬的领导：

您们好！

我很遗憾自己在这个时候向公司提出辞职！

也许这个再在这里磨练段时间我可以高升，但我实在坚持不下去了，我的身体不再允许我继续这么下去，离开公司的这一刻我衷心的和您们说声谢谢！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

xx月xx日

销售员辞职报告篇五

您们好！我很遗憾自己在这个时候向公司提出辞职！

也许这个再在这里磨练段时间我可以高升，但我实在坚持不下去了，我的身体不再允许我继续这么下去，离开公司的这一刻我衷心的和您们说声谢谢！

此致

敬礼！

辞职人：

20xx年xx月xx日

销售员辞职报告篇六

您好！

我非常的抱歉，我已经想好了，我要跟公司正式的提出辞职。我在公司工作的这段时间越来越让我感觉到公司有我没我好像根本没什么差别，因为自己的工作能力低下，我在公司的存在感极低，心灰意冷之下，我也只能忘辞职的方向去考虑了，我知道公司的人才济济，销售业务员的员工人数也是非常的多，我的辞职对跟公司的影响可以说是微乎其微的，所以还请您尽快的让我也去办理离职手续。

我是三个月前来到咱们公司，一进来我就是一名销售业务员，这个职业在我们公司算是最为普遍的。因为不需要什么很多的专业因素，但是就这样一份简单的工作，我也无法适应，工作了三个月了，业绩平平无奇，最好的一个月也还是低于我们公司的平均销售水平，作为一个非常有自尊心的人来说，这是非常难以忍受的，经过这三个月，我也是认识到了一点，我不适合这份工作，我也没有必要为之坚持下去，首先，这份工作看的就是一个人的业绩，业绩好才能有高工资，这就好像一个老师没有教学能力，一个老板没有领导能力，所以辞职是最好的选择，不光是如此，我也是总结了自己在工作当中的工作能力发展情况，再怎么样一个人在工作中也会从适应工作，熟悉工作，再到慢慢的增加自己的工作能力，可是我这段时间在工作当中的表现，是完全没有这个经过的。我怪公司吗？怪不得，公司对我进行了入职培训，还让几个有经验的销售业务员带领指导我的工作，这样的良好环境，我的工作成绩还这么烂，我也是能够想到就算我再工作下去，

就算我不主动离职，我也会因为工作业绩差而被您辞退的吧。

在公司的这三个月我也不是无收获的，至少我的工作理念加强了很多，我对待工作更有时间观念了，对待工作的态度也是有了转变，我相信这对我以后的工作非常的有帮助，最重要的是，这段时间让我懂得了一个道理，一份工作如果自己没有这方面的工作经验，尽可能的不要去尝试，因为不是每一份工作自己都能够完全的适应的，就比如说我现在的这份销售业务员的工作，那就是完全的不适合我，我经过三个月时间的努力还是这么个鬼样子，可能我再坚持几个月业绩就会有好转，但是我未何不去找一份适合我自己的工作呢，可能我只需要一个星期就能够适应，这就是每份工作之间对自己的差距。

我还希望您能理解我的此时的心情，辞职也是迫不得已的，很抱歉，辜负您当初准许我进公司的那份信任。

此致

敬礼

辞职人□xx

20xx年x月x日

销售员辞职报告篇七

尊敬的公司领导：

有一件事情在我心中积了很久，虽然我多次对自己说，我应该珍惜现在的工作，好好的干下去，可是我最终还是没有说服自己，因为我就要离开公司了，我向领导提出辞职，我想这是我迫不得已的事情。

我的公司情节是从大学的时候开始的，那时我们外地的学生生活很单调，偶尔就是去去新街口，而每次坐二路车都能经过公司，当时我就看着高耸如云的大楼心底暗想：将来如果有机会在这里工作该有多好！所以，若干年后，当有机会来公司时，我放弃了很多，义无反顾的进来了，只为那旧时的情节。虽然我将从公司灰头土脸的离开，但是我并没有丝毫的后悔，因为我圆了自己的一个梦。

公司给了我很多，让我学到了很多，所以无论我走到哪里，公司始终对我有知遇之恩；我认识很多朋友，也认清了自己，所以不论我结局如何，我永远对公司有感激之情。但我略显被动的性格，过分随性的行为，有些懒散的习惯……却与公司格格不入，也造成了两年无所成的局面。茫然中我错过了木浆行业八年来最好的行情，没有给公司带来任何效益，我不想给自己找诸多借口去开脱，碌碌无为的xx年让我重新认清了自己，让我清醒了；清醒后，我真的想努力做些什么，洗牌过后的浆市死气沉沉，无处着力。面对如此低迷的市场，公司果断的结束了木浆的业务，我对公司的决定没有任何异议，不过自己还是感到很茫然。公司领导将我调到纺织原料部，这是个非常好的部门，有个非常好的部门领导，我发自肺腑的感谢领导能给我这个机会。面对人生重要抉择时，我考虑了很多。

其实我离开公司的理由只有一个，那就是我实在放不下原有的产品、资源以及朋友。我从大学毕业开始就从事木浆的销售工作，对于这行业我有难以割舍的依恋。我不是不喜欢接收新鲜事物，只是不想一个行业做的半吊子就去尝试新行业，如果这样，我最终将一事无成。我选择继续从事这个行业，虽然暂时看市场有些灰暗，但是最近的数据表明：木浆进口847万吨，进口用汇55.5亿美金。我相信如此大的市场，总会有空间；我相信坚持下去，总会有收获。

我的离开并不是对公司不满，而是我感觉自己在公司中已经没有了用武之地，我对自己说，应该坚持，可是无法坚持下

去，我知道的，这是对我的很大的挑战，我对自己说，我应该在公司中好好的工作，可是无法说服自己，我只好辞职。我相信我会在以后对口的公司中有着更好的发展，“人往高处走，水往低处流”，没办法的事情。

所以我希望公司领导能考虑并批准我的辞职。谢谢！

辞职人□xxx

xx月xx日

销售员辞职报告篇八

尊敬的各位领导：

我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。

转眼间，我来公司已四个多月了。

在这里，在永乐生活电器；我开始踏上了社会，开始走进了职场；完成了自己从大学校园向社会的过渡。回首四个多月以来，真是一言难尽。有过欢笑，有过收获，但也有很多的无奈和心酸。也许可能下面很多文字可能也许比较尖锐，比较曲接，也许，可能有不少欠缺斟酌的地方，毕竟我进入公司时间不长。

在公司里有这样一句话叫：“我拿好多钱做好多事”。刚听到这句话时我除了震惊之余外还有一丝不可思议；我很想对他们说：“朋友，根据一个人的工作，就可以看出你的品德”。不过，类似于这样的话听多了以后，思想和意志在动摇之时还保持一丝清晰；无赖的最后，我很想建议他们去阅读一下美国著名作家阿尔伯特·哈伯德的《致加西亚的信》，可能对他们的想法有所改变，但是即将离开了还没有做到。这本书其实文字并不久不多，但是他成功地劝诫一个年青人

怎样面对自己的人生，对自己的人生负责。

“假如你只为薪水而工作，你的生活将因此而陷入平庸之中，你找不到人生中真正的成就感。工作的目的虽然是为了获得报酬，但工作能给你带来的快乐和自豪远比信封中的工资要多得多。”诚然，工作是为了生计，通过工作使你的潜能发挥，在工作中学到很多知识，比什么都重要。即便以后自己创业也好，另谋高就也行，那是一笔无形的财富，所以，千万别对自己说，工作就是为了挣钱，要看到比薪水更高的目标。

同样，我受这本书的影响相当的大，在进入公司以后我时刻提醒自己要像那个把信送给加西亚的邮差罗文；在秉持自己对工作态度认识的同时，在工作中，积极主动，尽职尽责，兢兢业业。自己的成功已经开始！

个人认为的工作报酬=工资+学识+晋升。而个人认为的报酬当中的几个系数是一个组合；失去任何一样东西即会让自己产生消极的思想，同时会让自己怀疑自己的潜力，对自己没信心，因而让自己失去成功的时机。

同样，现在，当以前一切的理想主义想法受到挑战和威胁的时候，当自己的工作报酬系数组合不完整的时候；当我不能改变自己能改变的问题的时候；很对不起！各位尊敬的领导及亲爱的同事，我只有选择离开！可能现在的举动可能也很幼稚而冲动，但人的成熟和进步必须牺牲幼稚和冲动的！

最后，非常感谢在工作中给予过我支持和帮助的各位同事及其领导，你们给予了我经验，信心，决心和信念！谢谢！

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年x月xx日

销售员辞职报告篇九

尊敬的领导：

您好！

在xx公司整整4年半的光阴，今天，我还是遗憾地向公司提出了离职！

离职对我而言是种近乎挣扎与痛苦的抉择。自20xx年8月加入公司，几年来，我从一个普通职员成长为一名管理者，其中，接受到的公司文化魅力、生活理想和强大的团队力量，使我如此不舍和铭记，还有简单不过的人际关系和温情的'工作氛围。

但是，在长期的纷繁复杂的品牌管理及媒体公共关系维护工作中，让我这个销售的老兵都感到个人身心已陷入极度的疲乏，各种方式的自我调节仍然无法做到像4年前那样畅快淋漓地工作，谓之的“战斗”。大量的媒体关系和品牌利弊带来的丝毫反应，都让我充满焦灼、烦躁、紧张、下班后的抑郁……甚至恐惧这类工作带来的自我迷失与内心膨胀，虽然，我敬畏于我的工作及关联的一切。

我想，这应该是一名品牌管理者怀揣的责任和对置信品牌的热爱，这应该是一名普通职员的诚实与真实面对。

感谢xx□感谢董事长，感谢公司的全体同仁。希望我的离职申请董事长能够批准。

此致

敬礼！

辞职人：

XXX

20xx年x月x日

销售员辞职报告篇十

尊敬的业务部领导：

我很抱歉在这个时候向业务部提出了辞职。

来到业务部也有接近半年的时间了，在这段时间里，业务部的领导对我十分照顾，同事们对我也十分友好，对我无论在工作上还是生活上都提供了很大的帮助。虽然工作有时会累一点，但是那微不足道付出跟我在这里得到的相比，如同滴水之于汪洋。

祝愿业务部蓬勃发展，蒸蒸日上。也祝愿领导，同事们身体健康，工作愉快。

此致

敬礼！

辞职申请人□XXX

20xx年xx月xx日