2023年高中假期社会实践表 高中生假期社会实践调查报告(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中,肯定对各类范文都很熟悉吧。 大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗?以下是小 编为大家收集的优秀范文,欢迎大家分享阅读。

高中假期社会实践表篇一

物价上涨调查报告

贵州省黄平县菜市场

XXX

当地各种物价

20xx年7月15日--20xx年7月25日

实地考察,网上调查。

今年以来,物价飞速上涨,猪肉涨价了,方便面、快餐、洗涤用品也涨价了。随着越来越多的食品、日用品加入到涨价的行列,就连学生餐也是一次一次涨价,才发现基础生活物质价格上涨给生活带来的不仅仅是物质上的压力,也是突然不能够适应。"民以食为天",对于普通老百姓来讲,此类基本生活物质虽然小幅上涨,但带来的影响却是巨大的。这类基础物质价格再怎么涨,老百姓也是要买的,无论如何,饭总是要吃的。

为了更好的明白现在市场的价格上涨情况,特地去了解了一下,下面是我的调查数据:

- 1. 猪肉价格: 印象中猪肉应该卖的很便宜的, 6, 7块钱一斤。可是当我妈问猪肉价格时, 摊主说: "14元一斤。"我就惊讶极了。什么时候涨的这么厉害了? 旁边另一个顾客说: "好多天都没有吃猪肉了, 都不知道猪肉是啥味道了, 想吃肉只能买点羊肉吃火锅啦, 否则别的也买不起, 鸡蛋更是长得离谱, 原来3. 4就能做一顿炒鸡蛋, 但是现在4. 2才能炒一盘啦。现在过年才来买些猪肉回去。"早就听说国家政府一直要控制猪肉价格上涨, 可是现在看来好象没有什么效果吧。
- 2. 鸡蛋价格:印象中以前只买一两块一斤的,可是妈妈告诉我:"那是早几年的价格了,现在都卖到四五块一斤啦。"我随着妈妈去买鸡蛋,果真,鸡蛋标价:4.5元/斤,妈妈买了十个鸡蛋就要了十几块钱。
- 3. 蔬菜价格: 蔬菜的价格原来是四五毛钱一斤,但现在的蔬菜价格是1.5元一斤。妈妈去买藕.一问价:是6元/斤.买了两节就是12元. 妈妈大发感慨: "现在买菜都要大几十块.却没有多少东西. 再这样下去,如果不涨工资,真的是会越来越困难了。"我在心里也暗暗赞同。

随后在市场上转了一圈,发现一般的蔬菜价格都在1元以上。很多居民都试着还价,可是卖家一直"叫苦"表示不能再便宜了,涨价也是没办法,一涨都跟着涨了。看到这样的情况,我真是颇有感触:生活真是很不容易!理性的看近两年物价上涨,对原本生活困难的低收入居民家庭确实产生了一定程度的影响。食品价格的波动给普通市民特别市低收入家庭的生活也带来了影响。

整体上看,我国城市居民的生活已基本实现小康,粮油价格上涨尚不足以影响到居民整体生活。但由于低收入家庭的消费结构仍停留在以满足生存需要为主的温饱型模式,。因此,粮油价格的上涨对低收入居民的生活造成的影响较大。

如何让物价不再继续上涨,如何真正让人民生活的愉快还是 需要靠国家社会各方面的努力和调控了。

经分析物价上涨三大原因:

原因之一:国际市场价格的带动。由于石油价格持续上涨,美国等国家大规模开发生物能源,对玉米、大豆等粮食需求量大幅增加。这导致国际市场粮价大幅度上涨,进而拉动了国内粮食价格上升,并影响到以粮食为原料的食用油、肉、禽、蛋、奶等主要副食品价格。

原因之二:成本推动。近十年来,我国主要农产品一直低位运行,稻谷、小麦、玉米、大豆、油菜籽、生猪等主要农产品现在的价格,多数低于十年前的水平,只有个别品种略高于十年前水平。但与此同时,种植养殖成本随着生产资料价格和农村劳动力价格的上涨而大幅上升,所以,目前农产品价格上涨带有明显的恢复性质。

原因之三:供求结构失衡。由于去年上半年生猪价格跌到谷底,导致生猪存栏下降,去年下半年生猪价格开始进入周期性上涨阶段。部分地区出现的疫情,也加剧了生猪供应的紧张。

- 二、对于学生食堂,政府可以采取补贴等方式对学生食堂进行补贴,使学生吃上比较便宜的饭菜。
- 三、对于经济困难同学,国家和相关政府部门加大扶持力度,不因物价上涨而饿到一个学生。学校也可以通过加大勤工助学力度等多种形式,对贫困大学生进行帮扶。

总之物价飞涨的负面因素对大学生的影响降到最低,让大学 们尤其贫困大学生们能够安心完成学业,这也是全社会的责 任。

高中假期社会实践表篇二

实践地点:xx酒楼

实践时间:7月15日至8月16日

暑期刚至,我被分到xx酒楼做服务生的工作。一心想要证明自己已经长大,可以和这个社会接洽,更深入的了解成人的世界,想要在这个社会立足应该学会些什么,在大学里应该做好什么样的准备,才能让这个社会接纳你,,肯定是要和很多人打交道的,怎么样能让自己在众人面前交谈自如,和别人很好的沟通,这些应该是我现在最应该锻炼的。

早晨我早早的来到xx酒楼,不一会儿,领班来了,我领完工作服, 领班让一位老手带着我,她姓薛,我就跟着小薛姐姐了,来到一 个陌生的地方确实有点怯怯的, 小薛姐姐说, 不用紧张, 慢慢 就熟悉了,我点了点头.我发现酒楼里真的好忙,一大清早大 家就已经忙活开了,我也跟着大伙一起忙,一个配菜的师傅问 我是哪里来的……大家好像都挺好奇的,都向我投来好奇的眼 光,我笑了笑。时间过的很快,不一会儿,饭点的时间到了,客 人陆续进来了,我跟着小薛姐姐,我们来到一个包间,她教我泡 茶, 然后是摆餐具, 该上菜了, 我看着小薛姐姐有点忙, 于是我 想帮她,我端菜递给她,谁知我俩都没端住拖菜的底盘,冷菜全 掉地上了,在一旁打牌的客人像是被吓到了一样,我们也吓愣 住了,我无助的望着小薛姐姐,她早已满脸通红了,我赶忙起身 向客人道歉,客人很和气,有一位先生说:没关系,你别和领班 说,要是问起来就说是我们打翻的,没事儿,不急,慢慢来 啊…… 听了这些话, 提到嗓子眼的心总算放下了. 我走出包间 整个人又傻了, 领班那儿, 我该怎么交代呢?我犯的错误会不会 影响酒店的声誉呢?说曹操,曹操到. 领班走过来问我发生什 么事了,我老老实实地告诉了她,她没有严厉地批评我,只是再 三嘱咐我要小心,千万不能和客人起冲突.原以为会被解雇,现 在总算松了口气,不过我也不敢再"嚣张"了.此后我不管做

什么都很慢,我得悠着点.可奇怪的是,每当领班看见我端比较烫的菜时,她都会很慌张的跑过来接过我手中的菜交给老手上菜,我在自己心里想着,其实领班对我上次犯的错还是有点后忌的,唉……看来我在领班的心中还是……唉…….中午午休的时候,我去冷盘间歇息,一位老厨师对我说:以后上菜要小心,有的菜你打碎了,到这儿来补,有时候也会没有菜的.我听取着大家的教导,感觉大家对我的失职没有尖锐的指责和排斥,我觉得自己已经慢慢融入这个整体了.至于我什么时候可以消除领班的顾忌,还得看自己的表现了,在这之后的工作中,我时刻记住,凡事要稳,不急慢慢来.慢慢的领班开始放手让我自己上菜了,心想自己一定要加油!

当我从厨师手中接过一盘盘美味的菜肴时,自个儿的心里甭提有多开心了,说实话自己亲手把一盘又一盘可口的菜端到客人的面前,真的是一件很骄傲,很幸福的事儿,骄傲是因为觉着这菜好像是自己烧出来的一样,幸福是因为自己虽然吃不到,可也大饱眼福了!可是麻烦有时也会眷顾一下你的,有一次我去上菜,客人问我这道菜叫什么,我顿时傻了眼,不好意思的笑了笑,回到厨房我力马向厨师请教,在上下一道菜的时候,我顺便说出了上道菜的名字,那个客人没好气儿的说:现在想起来啦!哗然…….从那次以后我知道了菜不仅要注意色香味,还得报出它的名儿.不然这道菜就不能算完整.付出总是有一点回报的,有一次我在给一个包间上菜的时候,那里的客人可热情了!每当我报完一道菜名的时候,有一位客人总是笑盈盈地夸赞说:恩一好菜,好一好一.从那里走出来真的很开心,那位客人走的时候还在领班面前夸奖了我一番,那一天虽然很累,但是打心底里的开心让我忘却了辛苦和疲劳.

,接着就是我的站巴台任务了,三楼,可怕的三楼,太热了,终于熬到上菜的时间了,我进包间后,那位请客的先生说:怎么还不开酒,说实话,我不会开红酒和白酒,我瞎掰了好一会儿在客人的催促声中终于打开了,正当我准备退出去时,客人惊讶的问:你怎么不倒酒呢?"倒酒"一"我"?我在客人之间打转不知道怎么办,那位客人说:给我吧,大学生,没有用······听了这话,

心里真的很难受. 我又进去的的时候, 那位客人又让我给开酒, 我正准备开,一位女士说:你开了你喝,我不管. 那位客人说: 你要是不开,剩下的酒全部你喝.我真火大,你们喝不喝酒关我 什么事儿,有毛病呢…我什么也没说就退出来了.就在我在外 边儿站巴的时候, 那位客人出来接了一通电话, 原来是他的妹 妹打过来的说是爸爸突然又发病了,让他赶回去. 那位客人回 复说:人到年龄了,我们尽到责任就行了……我现在赶不回去, 你看情况不行, 就把衣服给他买买吧…我吃完饭就回去. 之后 他进去, 里面又传出嘻嘻的笑声, 心想那位客人为了自己升职 请科长吃饭,在接到家里的急电后还能…心里还真有点同情他. 想想:一个人为了自己的生存,不得不…将来我踏入这个社会, 又会变成什么样子呢?不是亲眼所见,我真不敢相信.客人走后, 小党姐姐问我怎么样,我说出了心中的不满,小党姐姐说:客 人花钱到这里来消费就要获得我们的服务,这样才公平呀.这 就是我们的工作. 小党姐姐对我真的很好, 处处帮着我, 有一 次她无缘无故地被领班骂了一通,这件事根本和她不搭嘎,小 党姐姐说:我们做服务生有时候真的很委屈,既要让客人满意 又得让老板获利,这其中,要是稍有处理不好,就又要挨骂.服 务员真的很难当…有时候你忙的累了,饿了,渴了.没有人会来 关心一下, 服务生在大家眼里就是忙在人前, 吃在人后, 什么脏 的, 累的, 做错了的都是服务员. 其实在这之前, 我也这么认为 的,可是现在,当我亲身经历才发现,服务生这个行业也应该受 到尊重,她们总是在您的物有所值不停的忙碌着,当然还有厨 师…总之,我们应该尊重别人的劳动.

突然感觉到自己这个大学生真的很没有用,只能依靠书本,死理的东西告诉别人自己的存在,可是在实际问题上,自己却不能给予别人实际的帮助,唉,也许这就是大学生为什么要参加社会实践的原因吧,要把一个满腹经纶的学生变成一个具有实际经验的实用人才,看来还需要时间和困难的磨砺.

这次暑期社会实践真的让我收获很多,特别是让我看清了自己这样的大学生在成人的世界里是什么样的,我们真的做好准备踏入这个社会了吗?自以为满腔热血,满腹经纶,就能干出一番

伟绩的我们,应该收起那副为我独尊的架子,宏图之志,我们应该有,但我们更应该看清自己的实力,认清社会的现实,有的放矢.不然我们会摔的很重很痛,痛到我们连面对自己的勇气都没有,这次实践,虽然没能和我的专业直接接洽,但是通过这次实践我学会了做好管理最基础的东西,这些是在课本中学不到的.管理是要和许多不同的人沟通的,他们或许是高阶层的,也可能是生活在社会最低层,这次实践锻炼了我怎样与不同身份的人沟通才能达到预期的效果.才能实现双赢.我想:最基础的都做不好,是不可能有所作为的.这次暑期实践在我以后成人成才的路上一定是一块不可缺失的垫脚石.

高中假期社会实践表篇三

一、在社会上要善于与人沟通,假期打工实践报告。如何与别人沟通好,这是一门需要长期练习的技术。以前工作的机会不多,使得我与陌生人对话时不会应变,会是谈话间断、冷场,这是得场面很是尴尬。这次的工作时进行介绍和推销,与陌生人的谈话变多了。如何与顾客沟通,如何在短时间内讲出杂志的优点和卖点,使顾客接受你的意见和建议。

与同事的沟通也同样重要。人在社会中都要融入社会,人们合力完成工作,如何协调工作分工,使工作的过程更加融洽,事半功倍。同事给你提出的意见,应该听取、耐心虚心接受。

二、在社会生活中要有自信。自信不是盲目的自夸,而是对自己的能力做出肯定。在这次的工作中,明白了自信的重要性,没有工作经验没关系,但你要先对自己代理的产品有自信,对自己的能力有自信,才能最终让对方认同你的产品,同时认同你的能力。

工作经验是积累出来的,没有第一次何来以后?有自信是你更加有活力、有精神。

三、在社会生活中要克服自己的胆怯心理。即将放暑假时,

知道假期要去打工并且要完成实践报告时,就先害怕了。觉得困难挺多的:社会工作经验缺乏,学历不足……种种原因使得我觉得自己很渺小,表现出了自己懦弱的一面。开始工作后,经过几次的尝试,明白了"在社会中你要脸皮厚一点,不管别人的态度如何恶劣,也要轻松面对,得体处理。大胆与人对话……"很是正确,有谁一生下来就什么都会、什么都行,小时候天不怕地不怕,渐渐长大开始害怕吃亏、对面子,当你克服心理障碍,那一切都会变一个模样,变得简单。

战胜自我,只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键, "勇气通往天堂,怯懦通往地狱"。

以上是我觉得在这次社会实践中学到的在社会立足必不可少的项目,社会实践报告《假期打工实践报告》。现在我来介绍一下其他相关背景:

《双语时代》(即[]bilingualtime[]]顾名思义是一本中英对照的读物,它是人事部翻译(资格)考试推荐读物[]discovery探索频道在中国大陆唯一英语合作刊物,国内高档英语培训学校领域中最知名的英语杂志,同时也是北京上海fesco[]外企服务集团)人力资源部推荐读物,中国已动手机上网学英语的指定内容提供商。

它以"全面提高你的'听说读写译'及语言沟通能力"为主要目标,在强大的编辑队伍的支持下,它有七大版块、六大独特功能、五大品质保证、四大大学订户独享超值服务:

七大版块40余栏目包括:

- 1. 时尚与主题版块——时尚生活风采写真
- 2. 双语看世界版块——点点滴滴环球资讯
- 3. 体验版块——涉外现场感观体验

- 4. 英语加油站版块——老外手把手教外语
- 5. 梦想剧场版块——看懂电影搞定口语
- 6. 文化与阅读版块——文化文摘专业参考
- 7. 特别专辑版块——快乐奥运快乐英语

高中假期社会实践表篇四

中文摘要:作为一名大学生,同时是一位成年人,我必须为以后自己的人生做打算,要把

眼光放长远,为自己的将来负责。就业环境的不容乐观,竞争形式的日趋激烈,面对忧虑和压力,于是就有了像我一样的在校大学生选择了假期打工。打工实践虽然很短,但是在这段时间里,我们却可以体会一下工作的辛苦,锻炼一下意志品质,同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的"无形资产",真正到了关键时刻,它们的作用就会显现出来。

关键词:大学锻炼实践社会

实践背景及目的:有说法是学校是一个小社会,但我总觉得校园里总少不了那份纯真,那

份真诚,尽管是大学高校,学生还终归保持着学生身份。而 走进企业,接触各种各样的客户、同事、上司等等,关系复 杂,但你得去面对你从没面对过的一切。于是在无聊的假期 里,有社会实践这个契机,无形中让我的我的社会实践多了 一份自信。为了拓展自身的知识面,扩大与社会的接触面, 增加个人在社会竞争中的经验,锻炼和提高自己的能力,以 便在以后毕业后能真正的走向社会,并且能够在生活和工作 中很好地处理各方面的问题。为了更好地做到大学与社会的 衔接, 社会实践就起到了无可替代的作用。

实践心得:我们都知道,进入大学是大学生进入社会的第一步,然而,在校园里我们仍然

不能完全融入社会。因此为了我们结束大学生活的时候能够更好的、更快的适应社会,提高自己的实践交际能力,锻炼自己的才干,培养自己的耐力,我们在大一假期期间展开了社会实践活动。以下为我的社会实践内容。按照学校的要求,我在xxxxx店进行了社会实践活动[xxxxxx是一家以吃xxx炒鸡为主,其它菜为辅的餐饮场所。

在这里,我成功地通过中介公司(事后才知道,通过莱芜金点子找工作会更好)应聘了传菜员。传菜员,顾名思义,就是将做好的菜送到每个餐桌上。这是我第一次打工,感慨颇多。在这里做传菜员,也让我真正的学到了很多在学校里学不到的东西。下面仅是我的切身感受,以供分享:

- 1. 工作辛苦,学会感恩。这里工作是上午8点上班,工作到中午2点半下班;下午5点上班,晚上10点下班。工作量有点大,一站就要站几个小时,刚开始有点不适应,一天下来腿都麻得受不了。现在想起来,我能坚持下来,真的感觉很欣慰。以前,钱没了就是直接向父母要,没想过珍惜父母的劳动成果。只有亲身经历过,才能真正明白劳动的不易。也让我们对伟大的父母心存感恩。
- 2. 领导的能力。做老板的要了解市场行情,推销自己的饭店,还要处理好各种社会关系,工商、税务、卫生,样样需要打理好! 还要考虑做好员工的安抚工作,从老板那里,我知道了,要想成功,要想飞得更高,走的更远,就要求我们要做得更好,更加努力,付出常人所做不到的汗水,还要有敏锐的目光和开阔的视野。

交往。5. 好交友, 交好友。在人与人的交往中, 我能看到自

身的价值。人往往是很执着的,对待朋友,切不可斤斤计较,不可强求对方付出与你对等的真情,要知道给予比获得更令人开心。不论做是事情,都必须有主动性和积极性,对成功要有信心,要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。最后在所有的朋友中找到能真正陪自己一起走下去的挚友。5. 学会微笑。顾客就是我们的上帝,时时对他们微笑,无论你的笑是大笑、微笑、冷笑、憨笑、傻笑,还是苦笑、媚笑、假笑、狂笑、偷笑,更有含笑,讪笑,嗤笑,痴笑,哂笑,总之就要微笑面对。这个也可以延伸到对待其他的人一样,一天笑过之后,晚上一身疲惫,回宿舍泡着热水脚,锤着腿,听着最大分贝的《忐忑》,同时锤腿的节奏跟着《忐忑》走,那感觉简直不是一般的给力于是乎所有的不快就都烟消云散了,然后明天继续笑。。。权当是笑一笑十年少了!哈哈.....

7. 学会思考,要有自己的思维与理性,千万不要人云亦云。我们要清醒得知道"两耳不闻窗外事,一心只读圣贤书"的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论,增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验和锻炼。

因为很多的打工体会这就是我的第一次社会打工,它引导我 走出校门,走向社会,接触社会,了解社会,投身社会。这 次社会打工活动让我更新了观念,吸收了新的思想与知识。 让我明白社会才是学习和教育的大课堂,在那片广阔的天地 里,我的人生价值得到了体现,在那片广阔的天地里,我的 劳动,我的付出得到了让我兴奋的回报。

实践总结:总结我的这次时期社会实践活动,虽然是我的第一次社会实践,但我认为是一

次成功的,有用的,受益非同的社会实践这将会对我的以后学习起很大的帮助的。要记住:不要抱怨这个社会是如何如

何的黑暗,哪里哪里的人是不对的。因为这个社会不会因为你的抱怨而改变的。要想有所改变就要先去适应!

同时大学生除了学习书本知识,还需要参加社会实践。此次社会实践,真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白,真正增长了我的社会交际经验。一个人不仅要拥有渊博的知识,同时也要有深深的社会交际的经验和能力,这也是我此次实践体会最深的一份心得。感谢学校给我们了这样一次动员,能够在这广阔的社会平台上,展示属于自己的风采!

高中假期社会实践表篇五

首先,必须要做到的就是遵守超市的上班时间。既然是在社会上,那最基本的一点就是遵守它该有的制度,这是原则。而我的工作时间基本上是从早上八点至下午五点。其实,工作时间的安排倒是可以接受的,只是工作的时候需要长时间的站立,所以刚开始的时候很不习惯,而且也有点吃不消,但是,在一段时间习惯之后,还是可以克服的。

很多收获的。

一、在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的寻找工作 让我认识更多的人。如何与别人沟通好,这门技术是需要长期的练习。以前工作的机会不多,使我与别人对话时不会应 变,会使谈话时有冷场,这是很尴尬的。在欧时力实业公司 工作时,因为是服装销售,与别人谈话的时候变多了。如何 与顾客沟通,推销服装的款式、颜色、价格与顾客相体配又 合适,使顾客接受你的意见和建议。与同事的沟通也同等重 要。人在社会中都会融入社会这个团体中,人与人之间合力 去做事,使其做事的过程中更加融洽,更事半功倍。别人给 你的意见,你要听取、耐心、虚心地接受。

二. 在社会中要有自信。自信不是麻木的自夸,而是对自己的能力做出肯定。在多次的面试中,明白了自信的重要性。你没有社会工作经验没有关系。重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验也是积累出来的,没有第一次又何来第二、第三次呢?有自信使你更有活力更有精神。

心的恐惧。如工作的领班所说的"在社会中你要学会厚脸皮,不怕别人的态度如何的恶劣,也要轻松应付,大胆与人对话,工作时间长了你自然就不怕了。"其实有谁一生下来就什么都会的,小时候天不怕地不怕,尝试过吃了亏就害怕,当你克服心理的障碍,那一切都变得容易解决了。战胜自我,只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键,如某个名人所说:"勇气通往天堂,怯懦通往地狱。"四.工作中不断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液,身体就会衰弱,人缺少了知识,头脑就要枯竭。我工作中也体会到,因为我们特卖场收款处是用电脑进行,如果电脑停止运作真的会变成一团糟。不幸的事情发生了。因为公司的电脑主管不在,就需要自己解决。正因我在学校学过电脑知识,被人推去对其电脑进行检查。幸好我学的知识用得着,最后才得到解决。

以上是我自己觉得在这次暑假社会实践学到了自己觉得在社会立足必不可少的项目。现在由我来再介绍一下我这次工作的公司和场所。

欧时力(香港)集团公司1999年于香港成立,是一家以时装设计、生产、销售为一体的服装集团公司。1999年9月,欧时力(香港)集团公司成功地由意大利引进新锐时装品牌ochirly[]并且旗下广州欧时力实业有限公司全权代理其在中华地域的经营销售[ochirly带来的国际潮流的时尚理念领引着中国时尚,让其品牌在中国顺风发展,短短几年间,于中间各大城市各商城拥有品牌专店160余家,其魅力倾倒了各类时尚名流的圈中人士。

ochrily品牌的成功,让欧时力(香港)集团公司决策topgroup全力打造一个品牌集合阵地;将更多更好的国际时尚品牌引进中国。同年,欧时力集团公司又成功引进香港知名女装品牌jessrly本着"以人为本"的管理方针及"顾客的高度满意是我们的最终目标"的经营理念,欧时力(香港)集团公司不断完善发展,已经建立了一套成熟的国际化管理,整合营销系统及庞大的精英团体,市场上拥有良好的品牌信誉[ochirly[]jessrly两大品牌,相交辉映,以不同的市场定位占据着各自的领域,推动着欧时力(香港)集团公司不断辉煌腾达!

当我听了欧时力的介绍,我心中有无比的震撼。每一个企业由创立到宏大,都是一步一步艰辛地走过来的。我虽然只是做兼职,但我能作一个营销员在这样的公司工作感到无比的自豪。

该公司的精神是"倡导一种时尚的生活"有句古话: "取法平上,仅得其中,取法平中,反得其下。"强调的是追求更高更深远的目标的重要性。欧时力在这句古语中看到一个时尚品牌精神中应该追求的更高层次的东西。对于欧时力来讲,

倡导一种具有品牌特色的时尚生活远远胜于这个品牌本所带来的影响。欧时力满足现代都市女性在休闲、酒宴、职业等大同场合的需要,提供富有特色与个性的品牌服务与指导,使之最终真正成为时尚领域的佼佼者。欧时力自1999年进入中国市场来,经近短短几年的运作,公司已在北京、上海、广州、成都、重庆、大连、哈尔滨等60余家。

从其精神可以看出企业对销售者对顾客都一样重视。追赶潮流的同时不会缺少怀旧的古典味道。风格时尚、潮流、典雅是年轻一代追求现代化,不羁形象的首选目标。成功的公司的背后是经过多种磨练得出来的效果才可展众多人的眼前。我这次的场所是花园酒店隔壁的好世界广场的写字楼区19楼,虽然位置偏僻,但是每天都满场,这可见公司的效应。也许该报告有广告成分,也是我表达了我的心声。

在今后我要参加更多的社会实践,磨练自己的同时让自己认识得更多,使自己未踏入社会就已体会社会更多方面,不要以单纯的想法去理解和认识社会。而是要深入地探索,为自己的未来打好基础,在学校学会更多的书面专业知识,在实践中好好利用知识进行运作。