

假期归来工作总结(汇总7篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

假期归来工作总结篇一

一、将教育局的会议精神和有关文件精神打印出来，印发给全体教师，让老师们明白了此次专项整治的背景、上级的各项要求及处罚措施，集中学习了市教育局《关于重申严禁教师举办各类假期辅导班的通知》，要求大家把整治乱办班、乱补课现象做为了一项关系到社会满意度的大事，有违规现象的老师务必立即停止。会议精神的迅速传达，提高了老师们的认识，增强了老师们的自觉性。

二、迅速成立了由校长任组长、主管副校长任副组长的治理假期乱补课、乱办班督导检查工作组，采取校长包年级、中层包老师的方式，对教师乱补课、乱办班进行了一次拉网式检查，对数学、英语、物理、化学等重点学科实施重点监督，特别强调了对群众投诉将认真调查和处理，做到投诉一起，检查一起，查实一起，上报一起，积极配合教育局严肃处理一起。使有此想法的老师不再敢想，有行动的老师马上停止了违规行为。8月2日下午，召开了督导检查汇报会，各年级主任代表中层作了汇报，岳校长对下一步工作做了具体安排。

四、利用校讯通向家长宣传整治乱补课、乱办班的意义，向家长、学生公布了举报监督电话、电子信箱，主动接受家长、学生、社会监督。

五、办公室、教务处利用校讯通不间断地向老师们发短信，

通报学校检查情况，提醒大家务必高度重视。（工作总结范文）

六、认真做好总结整改。学校在集中整治行动结束后将及时总结经验，认真查找存在的问题和不足，建立治整治乱补课、乱办班工作的长效机制，坚持常抓不懈，坚决遏制乱办班乱补课行为的发生，营造良好的教育环境。

假期归来工作总结篇二

我的寒假生活丰富多彩，有放烟花、看电影、划木舟……期中让我最快乐的还是去永州江永县的千家峒和去长沙市的湖南省科技馆。

美不胜收的千家峒

到了千家峒，下了车，首先映入眼帘的是一个非常适合小朋友放风筝的大坪子，抬头仰望天空，有数不清的风筝在天空中自由飞翔，真是“风筝仗人势”啊！我也让妈妈给我买了一个风筝，我拿着风筝线，姐姐在后面高高地举起风筝，轻轻地朝空中一抛，我拿着线撒腿就跑，风筝就起飞了，我快速地跑，慢慢地放着线，风筝越飞越高，五彩斑斓的风筝点缀着天空，真是美不胜收！

放完风筝，我们还去爬了千家峒的一座高山。这座山的路很陡，几乎全是台阶，台阶的一侧是一大片翠绿的竹林，另一侧则是清清的泉水。我们爬了将近两个小时，终于爬上了山顶，看到了美丽而又壮观的瀑布，简直是“飞流直下三千尺，疑是银河落九天”！让人心旷神怡！

惊险刺激的湖南省科技馆

相比于千家峒的自然风光，湖南省科技馆则是以科学技术原理展览为主，湖南省科技馆一共分为a□b两个馆，我们这次去

的是a馆，a馆分为三个楼层，有趣味数学、钉子床、太空探索……期中我最喜欢的是镜子迷宫和倾斜小屋。在镜子迷宫里，四周都是镜子，无论转到哪个方向，看到的都是自己的脸。有几次我自己都被自己给吓到了，看到镜子里的自己还认为是“怪物”来了，吓得我魂不附体，分不清东南西北，把我的头上都给撞了几个小红包。好不容易才找到出口，结果没想到我的老爸却在出口旁躲着，吓了我一大跳，真是又惊又开心。

在科技馆还有倾斜小屋，走进小屋，发现小屋的地板和我们住的房子截然不同，平时我们住的房子的地板都是平的，可是倾斜小屋的地板却是斜斜的。人在小屋里走路时，会情不自禁的向右边倾斜，我在倾斜小屋里一不小心，就摔了一个四脚朝天，倾斜小屋的墙壁似乎有磁性，把其他小朋友也给吸了过去，但我们大家都还是乐此不疲。

一转眼又开学了，我还真舍不得我的寒假生活呢！

假期归来工作总结篇三

1. 尽可能找一份含金量较高的兼职，否则，不如不做。

身边有的同学，假期发过传单，去过餐馆，端过盘子。首先声明一点，我不是在宣扬劳动有贵贱之分，只是觉得单纯的出卖劳力，虽然折合下来，一天的收入也不算太低，但个人的收获却不是太大。与其这样浪费自己的时间和精力，在一件明知道回报率不高的事情上，不如耐下心找一份含金量较高的职业。比如家教，比如老师。

像我就属于很幸运的那一类，连续两年暑假，都找到了一份这样的兼职工作。工资什么的不是看重的因素，起码在这里，赚钱多少是其次，真正能学到知识才是真的。呆在学校里的时间久了，人是和社会脱节的。而我們也需要这样的机会，学以致用，将学习到的知识付诸到实践，而不是凡事都只会

纸上谈兵，经不起实践的检验。

2. 严格要求自己，不要因为兼职工作就懈怠。

不迟到不早退，是最基本的要求。另外，千万记得眼睛里要有活，有活，有活。重要的事情说三遍。人家雇人，不是为了天天拿工资供着一个，只会玩手机的少爷和公主。拿人钱财，与人消灾，不求我们这些学生能在短期之内建功立业，但也不要平添麻烦，于人于己，都是双赢的好事。

3. 尽快熟悉相关业务，不懂就要多问。

由于第一年我没有参与招生工作，加上这次放假回去的时间也不是很早，所以有的地方，显得有些吃力。刚开始的时候，稍微觉得力不从心，大热的天气，卖力的宣传，时不时发上几张招生资料，如果有家长感兴趣的前来咨询，还要做好前台接待工作。后来的几天，多看多问，自己多琢磨，也渐渐适应了这种节奏。学费，优惠条件，班级配置，学习内容，自己得门清，才不至于一问三不知。实在遇到无法解决的问题，就让家长直接去找校长解决，切记不要自己一时意气用事，耽误了大局。因为我们说的每一句话，都不仅仅代表个人观点，而是代表了整个学校。稍有不慎，就会让有心之人抓住把柄，所以还是谨言慎行的比较保险。

4. 多一点真诚，少一些套路，真的是会有疗效的。

一直觉得做人不要那么功利和实际，多一点对彼此的真诚，少一些虚伪的套路，是我的人生信条。我是这么想的，也是这么做的。

有的时候，真的不需要你多说几句漂亮的场面话，哥哥姐姐的叫着，嘴巴甜的像抹了蜜糖，可遇到正事，谁都不如手里的那个手机来的重要。反而，踏踏实实的做事，可能不善言辞，但时间久了，人家还是会看到你的努力，信任也会慢慢

建立起来。因为已经共事了两年，所以脾气秉性也都了解。毫不夸张地说，我是真的很崇拜老板姐姐，虽然她只比我大四岁，但人生格局不知道甩我几条街了。所以之前小长假回家的时候，也回去她那里看看。如果出去玩了，偶尔会给她带点当地的小玩意儿。在我心里，已经把她当成了朋友，更确切的说，是人生的榜样。而她私下里也会像个大姐姐，给我说一些自己做得不好的地方和自己的一些经验之谈。这个世界是相互的，你真诚待人，人家自然也会真诚待你。这一点，毋庸置疑。

5. 学会与人交流，掌握说话的艺术，是一门博大精深的学问。

虽然只是短短的暑假时间，我更加清楚地认识到了说话的魅力。掌握说话的艺术，真的需要长久的学习和不断的摸索。而我还将继续在这条路上不断前进，希望努力奔跑过后，会有崭新的收获。

和孩子们说话，你要懂得恩威并施。先把规律立在前面，因为有的小孩儿真的是欺软怕硬的主儿。一次两次的试探，你无动于衷，以后想管住他们就难上加难了。规律立过了，也不能板着一张脸，适当地开个小玩笑，活跃一下课堂气氛，也是完全可以的。下了课，就充当那个大孩子的角色，可以和他们玩到一起去。总之，要让他们对你又爱又怕，你的终极目标就算完成了。对待家长，虽然自己还是个学生，但也不能丢了气场。应有的老师姿态还是要拿出来的。积极和家长沟通孩子在学校的学习情况，有什么突出问题一定要及时反映(尤其是那些上课表现得过于活跃的那几个同学)一定要做好家长和学校的双向监督工作。无论怎样，在职一天，都不能丢掉老师的本分。

假期归来工作总结篇四

时光飞逝，不知不觉中，半年时间已去了，这半年来，在领导和同事的关心和帮助下，我一直严格要求自己，按照公司

的要求，遵循公司的规章制度，完成自己的本职工作，通过半年的学习和积累，工作模式有了新的突破，工作方式有了很大的变化，同时自己的技术水平也有了一定的提高。

从今年年初到3月中旬，我一直在休产假，但在此期间，我每天都收到公司群发的各种信息。我也每天学习，关注新的变化和新的`工作方式。3月中旬，我回到工作岗位，熟悉的工作环境让我回到工作状态，虽然有了一些新的变化，但我也很快适应和掌握了。从4月开始，我从原来负责的鼓楼区域变成了城市区域。原来的客户关系需要重新调整。起初，费用不太理想。每天收取的客户数量不多。经过一个月的调整和努力，我改变了自己的工作方式。除了每天上班时间的正常联系收取费用外，我每天都提前去工作岗位，同意支付费用，但我没有收到费用。经过一段时间的实践，还是有效的。现在每天的任务都很辛苦，感觉每天的时间都很紧张，我的时间比别人短一个小时，所以我要更加努力，在短时间内联系更多的顾客，保证完成每天的任务。

今年刚结束产假，公司考虑到我的特殊情况，暂时调到溧水分部工作，分部经常接到客户的咨询电话，尽量帮助解决，自己做不到的也和其他同事商量解决，自己的技术水平也提高了，学到了很多新知识。催款中遇到类似问题，立即解决客户，让步。

户觉得满意，费用就会及时收取上来，自己也会觉得有所成就。

20xx年已经过去，即将迎来的是新的挑战，面对的是更多未知的情况，在此，我希望能够完全的掌握自己所管辖的片区，建立和谐的客户关系，让我的客户更加满意和信任，用最短的时间收取更多的费用，让自己的成绩越来越来，也会积极的学习技术上新的知识，掌握新的能力，突破自己，实现自己的价值。

假期归来工作总结篇五

寒往暑来，光阴荏苒。凝望房前的绿树，经历了秋的飘零，冬的沉睡和春风细雨的轻抚，在夏的气息里又一次长得枝繁叶茂，郁郁葱葱。绿树悄无声息的变化告诉我，一年的光阴即将匆匆漏尽。我在高阳的一年支教生活也将。

最近几周，周五回家的时候，在一点一滴的收拾宿舍的东西，望着来时空空荡荡的宿舍，到堆满了杂物的，当自己把物品一件件放进行李中时，一年来在那里度过的点点滴滴，像一幅画卷一样在记忆之门打开：从开始的陌生到熟悉，从熟悉到习惯，其中有欢乐，也有迷茫，有彷徨，有怀疑，也有许多的思考。

有人说：“使人成熟的，并不是岁月，而是经历。”我不明白，一年的支教时光是否让自己变得成熟，但一年的支教时光让我明白自己未来在从教生活中的教务方向，也更加坚定了自己心中的教育理念和作为一个教师自己的职责和义务。

本人热爱祖国，热爱人民，坚持国家的教育方针，忠诚国家的教育事业。思想端正，作风正派，服从领导的工作安排，办事认真负责。积极参加学校组织的各项活动，团结支教学校教师，做到爱支教学校和自己的学校一样。全心全意搞好教学，言传身教，教书育人。教学思想端正，工作态度好。

一、首先，本人能够严格执行学校的作息时间，不早退，不迟到，按时上下班，从不因为个人问题耽误上课，出满勤，干满点，给学生做了极好的表率。

1、多和学生，和班主任，和其他支教教师进行交流，了解那里学生的各方面的状况，想他们请教一些适合那里孩子的教学方式。

2、认真备好每一节课。每一次备课都很认真，遇到没有把握

讲好的课时立即提出，请其他语文教师一起研究；积极认真学习新教材，将教材、教法、学法尽可能完美地结合，积极、认真备好每一个教案，上好每一节课。

3、积极参加学校的教研活动。积极的参加学校的教研活动和听课活动，在听课中认真做好记录。经过多听课，想那里的教师学习，在学习中调整自己的教学方式。

4、组织好课堂教学，活跃课堂气氛，针对课堂沉闷的现象，创造良好的课堂气氛，关注全体学生，课堂提问面向全体学生，不再是单一的只叫几个学生，让所有的学生都参与到课堂上来；注意引发学生学语文的兴趣，让他们感受到学习语文的乐趣。

5、要提高教学质量，要抓好学生的思想教育，还要做好对学生学习的辅导和帮忙工作，利用课余时间解答学生提出的问题，并对重难点进行讲解和分析。对于个别好学的学生，进行了课余辅导，制定学习计划和目标。同时分小组，进行责任制的小组互助学习，以及一对一的好生帮忙学习有困难的学生。

6、注重学生语文基础知识的培养，培养他们的语文素质，例如进行了一个学期的练硬笔书法，朗读等。

知识和本事的掌握。双方在经历了两到三个月的磨合和碰撞，最终开始互相适应对方，上课的气氛，也开始变得活跃，不会在冷场了，学生也不再是只会记笔记，而开始学会思考了。

8、注重和学生的沟通。因为自己不是班主任，和学生在一起的时候不是很多，同时由于自己又是支教教师，刚开始发现要和学生进行交流，并不是很容易，于是就利用自己是语文教师这个便利，叫学生写周记，和学生进行交流。刚开始，学生都是几行，甚至有的是几个字，但自己都是认真的回答，为了鼓励他们，自己有时在留言上，比他们写了还多，慢慢

的学生的周记也在变长，并和一些同学开始了心和心的交流，甚至有些学生告诉我，他们慢慢的喜欢上写周记。

在经过了一段艰难的适应后，我们从最开始的陌生，磨合到此刻的相互理解适应，这个自己在教学上，特别是应对在新的环境，和中途接手的班级，积累了必须的经验。

一、就是学生对教师的适应和教师对学生的适应。例如我接到两个班，去年也是支教教师。和学生的交流中我明显能够感觉到，学生不喜欢这种方式，他们抱怨，自己初中三年都在适应新教师，适应新的教学方式，可是但每次当完全适应的时候，立刻就要结束，又要适应新的了。

岁月无痕，但我明白自己这一年的时光，不会是没有痕迹的。因为它真实的在我生命中，成为了我的记忆。或许自己的这份总结，会和其他的几十份一样，在几年后成为一堆废纸，变得泛黄，也没有人翻阅过，但这一年是自己人生的一段历程，无论这中间，我有过这样的情绪，我都想认真的把自己的感受写下。

最终感激在这一年里支教学校教师们，多谢他们在生活等方面给予我们的帮忙，感激两个班的孩子们，多谢你们给我留下的痛苦和欢乐，让我更加明白自己在未来的教师生涯中的方向和信念。

假期归来工作总结篇六

在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的

变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了常州金联金属制品有限公司，开始了我这个假期的社会实习。实习，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实习，那么所学的就等于零。理论应该与实习相结合。另一方面，实习可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实习中学习，从学习中实习。

1、接待实习

第一印象服务的实习前台最能表现公司的形象，由于客户对公司第一印象非要求前台工作人员必须面带微笑，让客户常重要，怎样给客户美好的第一印象呢？一看到你就感觉亲切和热情，有种宾至如归的感觉！其实我认为这个并不是很困难，因为笑想想开心的事情就能笑了，但是要一整天都保持这样的微笑就不是一件易事了。记得我刚入职实习的时候笑容非常的不自然，用我同事的话讲就是把嘴角的肉拼命地往两边扯，是扯皮而不是笑。为此我向店里的微笑天使请教了。她告诉我笑得自然、灿烂是需要技巧的。首先要自信，只有自信你的笑容才能透出阳光的味道，才能自然。其次，想象。可以想想自己开心的事情。

2、电话与客户交流

(1) 要有甘做仆人的心态。人都习惯于以自我为中心，然而，当你面对客户的时候，你必须从自我为中心的位子上走下来，多一点仆人的意识，这是优质服务的前提。尤其是我们这些天之骄子，只有把自己的架子放下才能往上爬。当然这里的“仆人”是要做一位自信的仆人，而不是萎萎缩缩的感觉低人一等的传统仆人。

(2) 热情接待你的客户，服务是面对面与客户交往的过程，

需要热情周到。热情是自我形象的推销，表现出对客户态度的尊重，是一种最直接的感染力。

(3) 个性化服务个性化服务最能打动客户。

3、产品销售

在这期间，我深深了解到，一个产品的质量对于销售是多么的重要。好的产品可以吸引回头客，在令使用者满意的同时，也能让厂家具有成就感，而劣质产品不但不能赢得尊重，反而会让厂家销售越来越低，最终举步维艰。

在实习的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是队我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实习中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

假期归来工作总结篇七

大家好！

全县20xx年寒假教师培训工作历时4天就要降下帷幕了。这次培训是在《国家中长期教育改革和发展纲要》颁布之时，在“十二五”即将来临之际，在全县教育取得丰硕成果的形势下举办的。这次培训的目的是落实年初敖县长和高局长提出教育大讲堂任务，针对学校领导干部和广大教师，在学校管理和教育教学及课改中遇见的实际问题。通过名校校长、专家和教研员以及骨干教师的讲座、引导，大家的研讨互动，让学校领导掌握主管工作的内容和方法，解决教师在所教学科中的困惑问题，不断提高领导的管理水平和教师的业务能力，推进我县的课改进程。现已圆满地完成了培训任务。

县教育局高局长在11月末班子会上对今年寒假期间教师的培训工作做了指示，要求相关部门尽早策划，几次召开局长办公会议研究培训工作，并对假期培训总体设想和具体原则作了布置，采取外请专家，内聘骨干方式抓好培训。并责成进修校与省教育学院联系名校专家。省教育学院张晓明院长十分关心明水的培训工作，认为近几年明水培训领导重视，上下一心、真抓实干，效果明显。他亲自同省内名校校长联系，扶助明水培训工作的开展。

针对我县提出领导当中存在的困惑问题，他责成省干部培训中心主任亲自把关，保证培训质量。进修学校相继召开教研员，骨干教师会议，落实培训相关内容。去年12月17日召开校长会议，就培训工作进行周密布置和安排。今年1月5日高局长及培训相关领导就培训安排向敖县长做了汇报，敖县长非常重视教师培训工作，认为提升教师素质、强化教师培训十分重要，寒假培训工作安排细致，我完全同意，更重要是抓好管理保证效果。领导的高度重视，精心安排为培训的圆满成功提供了保证。

本次培训的专题是针对中小学教师课堂教学三维目标的确定实施及有效研究来进行的。实施新课改以来，我们的教师积极主动地把新理念融入到教学中去，认真研究三维目标，在知识与能力迁移和转化上狠下功夫，但在情感态度与价值观

方面体现不够到位，针对这一影响学生全面发展的实际问题，这次培训通过骨干教师出示示范课与教研员讲座研讨等有效地得以解决。

另外我们有些教师上复习课困难，把复习课上成做题课，讲试卷课，上成处理作业课。这次培训就是着重解决教师如何上好复习课的问题，让教师由支离破碎讲授习题向系统传授知识转化，让教师由单独做题，向群体研究转化；让教师由题海战术向举一反三，把握要点，掌握规律转化，从而培养学生能力。

这次培训采取外请专家，内聘骨干的方式进行的，聘请的两位专家校长是省教育学院选派的，她们是我们省内乃至全国知名校长，有长期从事德育工作的校长，更有在名校工作，全国十佳创新校长，内聘的骨干有我县工作多年成绩突出的校长，还有小学联考、中考成绩在全县前列的教师，他们讲座、出课、介绍经验更有针对性和实效性。实践证明我们本县出课的教师水平很高，经过他们的努力讲座和出课，我们参训教师十分认可，更有可学之处，“小店也有人参”，而省内的著名校长讲座理论前沿，课改模式可学，案例鲜活，学校领导干部们领略到全国名校长的风采。也体现了培训者学高为师的风范，外学内创有机结合，培训效果更加丰硕。

本次培训有省内名校长和专家的引领讲座，也有我们本地校长具有针对性和实效性现身说法，还有我们县骨干教师抛砖引玉的示范课，更有教研员专题评课讲解，教师之间互动答疑解惑。有中考、小考取得好成绩的优秀教师介绍经验，也有教研员对中考典型试题的剖析引证，还有对绥棱课改模式的解读。通过这些培训形式，目的只有一个，就是要让全县广大教师的素质尽快提升上来，更好地为教学服务，为质量提高服务。

本次培训有对专任教师的培训，也有对领导干部的培训。这次培训中学有3个学科，小学有3个学科，多数学科是全员参

与了培训，包括领导干部，初步估算有1700人次，培训面达到专任教师的62%以上，教育领导干部培训率达到90%以上。

总之本次培训领导高度重视，专题突出，形式多样，参与面广，我们深信必将收到显著的效果，必将促进教师的专业成长，必将促进教育教学质量的提高。