

最新服从领导的经典妙语(优秀8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

服从领导的经典妙语篇一

我很高兴能在这里参加部机关中层干部竞争上岗演讲活动。我对“竞争”一词含义的理解是“不竞则退、不争难进”，只有竞争才会有进步，特别是年轻人的成长离不开一次次激励的竞争。我今天演讲的题目是：年轻人，抓住你的机会！借此舞台与机关所有年轻人共勉，同时表达自己心底渴望进步的想法。我把今天演讲的内容概括成两句话：积极参加表想法；正确定位求进步。

1、市委组织部开展中层干部竞争上岗活动是贯彻落实《深化干部人事制度改革纲要》精神，推进干部人事制度改革的一项重要举措，对于提高部机关干部队伍整体素质，促进机关干部的成长和各项工作顺利开展有着重要意义，对于全市干部人事制度改革的深入进行和在全市营造积极向上、创先争优的良好氛围也将产生积极的影响，作为组织部的一员，我积极拥护部务会的决定，认真参加此活动。

2、就个人而言，这样的活动能给我一次学习的机会，能给我一次锻炼的机会，能给我一次进步的机会。参与活动，我能向各位前辈学习兢兢业业干工作的态度，学习你们慷慨呈词做演讲的风度，学习你们所有让我敬佩的地方。我能取你们之长补己之短，也能让自己经历报名时的犹豫，写稿时的沉思，演讲时的紧张这样一个过程，让自己在“竞争”的大熔炉中经受考验，积蓄力量，在活动中成长。

其实，对于本次竞争上岗，我知道凭的是工作能力，看的是工作成绩，比的是工作经验，是一次综合实力的大比拼。“年轻”又成为我站在这台上最没有底气的原因，特别是来部里的时间短，缺少许多业务知识，缺少工作经验，也缺少处理复杂问题的能力。如果今天的竞争是运动场上的一场篮球赛，首先我是一名真实的观众，在为我们的主力队员呐喊、助威，营造拼打的气氛；或许我是一名卖力的替补队员，在等待着一次上场的机会，渴望着能贡献一二分。

当然，这样的机会只有“教练”说了算，需要的是天时、地利、人和。假若我有幸上场了，在各位老师的大力支持与精心指导下，我定会卖力工作，记得某位领导说过“只要你把公家的事当自己的事来做，就没有干不好的事业，就没有做不成的工作”！

最后，我想用一句话来结束我的演讲：“年轻人，抓住你的机会，永远莫说自己不行！”谢谢！

服从领导的经典妙语篇二

大家好！

我是供电公司翁牛特旗农电局□20xx年3月加入到翁牛特旗农电局这个大家庭。工作的前10年，先后做过抄表员、收费员、配电线路工等工作，积累了不少专业知识，也为我在工作道路上走的更远奠定了基础。我现在担任供电营业所服务班长一职。

工作的种类决定了我前进的方向，在学习的道路上，我多次参加蒙东公司和国家电网组织的知识、技能竞赛，获得“送电、配电线路技术能手”、“国家电网公司优秀农村电工”等荣誉称号、3次获得“市农电局劳动模范”荣誉称号。“生命不息、学习不止”，学习促进了我进步□20xx年末再次被国家电网授予“国家电网公司优秀农电人才”称号。

作为服务班长，我的工作任务主要是接待客户、故障抢修、现场服务等，工作在与顾客接触的一线。我的工作态度的好坏、业务熟练度的高低直接关系到顾客对公司的满意度，所以在工作上我坚持“服务至上、始于客户需求、终于客户满意”的工作理念，当真做到“顾客就是上帝”的工作原则。

面对庞大的客户群体，如何更好的为顾客服务、宣传公司是我思考的问题。基于电力职工和普通客户的双重身份，我更明白客户的需求和我们工作的不足。这促使了我立足本岗真心实意为客户着想的决心，秉承“真诚服务，共谋发展”的服务理念，尽量满足客户的合理要求的。真诚努力做好服务工作，创造斐然的成绩和辉煌的人生。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。我的工作岗位虽平凡，却关系千百个家庭的幸福；我的工作内容虽重复，却每天上演着不同的精彩。

在以后的工作中，我会继续以服务好顾客为己任，以更好宣传内蒙古东部电力有限公司为目标，加强自身建设，更好的为公司、为顾客服务！在平凡中实现价值，演绎每一天不同的精彩！

谢谢！

服从领导的经典妙语篇三

车展，人们了解的都是车还有车模，那么你对车展上领导的说话知道多少？下面本站小编为大家整理了几篇车展领导演讲稿范文，希望对你有帮助。

女士们、先生们、尊敬的各位媒体朋友、各位嘉宾：

大家上午好！

欢迎大家莅临江淮汽车的展台，我谨代表江淮乘用车公司对各位的到来表示衷心的感谢！感谢各位对江淮乘用车的持续关注与支持。

在刚刚过去的20xx年一季度，对于中国汽车行业来说是不平凡的三个月，对江淮乘用车来说更是具有特殊意义。20xx年一季度，江淮乘用车累计销量达到61432辆，同比增长高达153.5%，其中3月销量达到22568辆，创下历史新高。江淮乘用车旗下各款车型表现出色：其中瑞风以18242辆销量的成绩，以领先第二名5000多辆的巨大优势，成功卫冕季度销量冠军，继续领跑mpv市场；亚太公司apeal魅力指数第一名的同悦轿车月销量连创新高，继1月份突破9000辆大关之后，2月份再次突破1万辆大关，成为当之无愧的“五万元家轿第一车”；而和悦三厢、和悦rs更是延续了上市之初的火爆势头，销量快速逼近万辆大关，有望成为自主品牌中级车进入“万辆俱乐部”最快的车型；瑞鹰则以192.9%的同比增幅高居suv市场第一名；全新升级后的新宾悦市场表现也十分稳定。几大主力产品的出色表现，为实现江淮乘用车全年的销售目标打下了坚实的基础。

青岛号称帆船之都，山水灵秀，人杰地灵，借助青岛这块宝地，在第九届青岛国际车展开幕之日，江淮乘用车公司以瑞风、瑞鹰、宾悦、和悦、同悦、悦悦6大品牌8款精品车型，组成强大整容联袂亮相，全面展示了江淮大乘用车战略的最新成果。其中，同悦jdpower纪念版的崭新亮相，更多体现了江淮汽车国际化、多元化和科技化的新产品研发趋势，同时也令同悦如虎添翼，进一步拉开了与竞争对手的差距，成为当之无愧的“魅力之车”。而“悦体验悦激动”和悦价值发现——悦驾体验营正式启动，延续了和悦20万公里品质马拉松活动的精髓，通过让媒体、品鉴家、用户参与对比试驾，亲身体验和悦这款历经苛刻考验的好车。

“抢抓大机遇、承担大责任、实现大发展”，在中国汽车市

场已经登顶全球销量第一、自主品牌蓬勃发展的今天，江淮乘用车将以高度的责任感，运用“整合全球资源，造世界车”的经营思维，坚持走“以我为主，兼收并蓄，自成一体，实现超越”的自主创新之路，坚持“经典、简约、精益”的造车理念，并全方位体现出自主品牌汽车由低成本向高品质进军的最新成果，树立好用、耐用、物超所值的自主品牌新形象！

最后，对各位领导、嘉宾、媒体朋友，多年来所给予的支持与认可致以深深的谢意！希望在未来的日子里，大家继续关注并支持江淮汽车！

谢谢大家！

* 一台v8双涡轮增压发动机，

* 和两个电动机。

两个动力系统的结合，释放出485马力的强大功率，最大扭矩可达780牛米。换句话说，它是同级别车型中动力最强劲的。与传统内燃机驱动的x6相比，bmw高效混合动力x6的燃油消耗降低20%。

除了bmw高效混合动力，我们的efficientdynamic举措还包括电动汽车的研发。宝马集团是电动车研发的领导者。这就是bmw concept activee概念车。

activee概念车是以bmw 1系双门轿跑车为原型的全电动车。它是一辆适合日常使用的电动车，有四个座椅和一个满足日用的后备箱。

activee概念车由一台同步电动机驱动。全新开发的锂离子电池组储存电能。车辆一启动，即可获得170马力的动力。日常使用的续航里程约达160公里。今天我做出承诺：明年，这款

电动车将进入中国，供中国客户试验驾驶。在这之前，我们将于今年年底前先引入mini e的道路测试。

试验驾驶得出的经验将用在我们的“超大城市汽车”研发项目上。这款车是通向未来可持续机动性的又一个里程碑。

20xx年，我们将发布“超大城市汽车”，它将作为bmw的一个子品牌，并将成为宝马集团的第一款量产电动车。

现在，我将为大家介绍，中国客户在今年就能享受到的新车型。

- * 全新的底盘；

- * 之前只在大型豪华轿车市场才有的配置选择。

除了以上特点，新一代bmw 5系长轴距版更为后排乘客提供了最大限度的舒适性和豪华的宽敞空间。这样一辆精致优雅的高档轿车，给人一种非常特殊的乘坐感受。

谢谢大家！

诺伯特·雷瑟夫博士，宝马集团董事长

bmw efficientdynamic代表：

- * 非常高效的内燃机引擎；

- * 创新的bmw高效混合动力驱动和插入式混合动力驱动；以及

- * 动力强劲的电动机。

今天，我们的产品都应用了这些技术。这意味着：我们的客户可以使用并试驾这些创新车型。宝马集团在全球的成功就

是建立在诸如上述的技术创新上。我们知道，中国客户希望得到**bmw**最好的技术和产品。因此，我们带来另一个亚洲首发车型 **bmw**高效混合动力7系。

作为通向未来机动性的重要一步，我们非常自豪在中国展示**bmw**高效混合动力7系和**bmw**高效混合动力x6

我们坚守对中国市场的承诺。

我们将先进的技术介绍给中国客户。

我们将加强在这个生机勃勃的市场的长期发展。

现在，欢迎各位上台，近距离观赏**bmw**的创新技术和车型。谢谢大家！

各位领导、各位同事：

大家上午好！

在台领导的亲切关怀下，在全台同事上下一心、齐心协力的劲头中20xx年“第一车展”圆满完成任务，获得了骄人的成绩。4天的展期，观展人次超30万，销售汽车近6000台，总成交额近12亿人民币，观展人次、汽车销量和总成交金额均超过上届第一车展，创造了海南车展的新记录。

主管厅局的认可，已然成为我台进军文化会展业的标杆，彰显我台举办大型会展的雄厚实力和壮志雄心。

当然，倘若“第一车展仅仅依靠大型活动部的力量是无法取得如此大的成就，更重要的是依靠台领导的英明决策和全台同事众志成城。在此，我谨代表大型活动部所有员工由衷感谢台领导的关心和指导，感谢各频道、各频率、各部室的积极支持和配合。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，大型活动部将在以后的工作中，立足优势资源、发挥车展精神，坚定决心、正视困难！继续为我台进军文化创意产业发光发热，再创新的佳绩！

谢谢大家！

服从领导的经典妙语篇四

大家下午好！

首先我代表学院全体老师和同学对学院“学生科技成果展示厅”的成立与揭牌表示热烈的祝贺！

为提高学生的创新意识和创新能力，培养学生的优良学风、科技意识和进取精神，激发学生勤奋学习、崇尚科学、追求真知的积极性，营造良好的学术研究氛围，两年来，我们学院紧密结合学科、专业实际，以培养学生的实践动手能力和创新精神为基本出发点，以提高学生综合素质、增强就业竞争力为主要目标，以“参与学科竞赛、开展课题研究、建设科技社团”为主要内容，积极引导广大青年学生投身科学研究工作，大力推进学生课外学术科技活动的开展，得到了同学们的普遍欢迎与积极参与，学院在各级大学生学科竞赛中频频获奖，涌现出一批学生科研能手，不仅极大地锻炼了学生的实践动手能力和创新精神，有力地促进了学院的学风建设，同时对人才培养质量和水平的提升具有积极的意义，也为学院具有可持续竞争能力的应用型人才培养模式的实现奠定了良好的基础。

为做好学生的课外学术科技活动，我们学院提供同学经费保障和政策支持。院成立了学生课外学术科技活动领导小组，负责讨论决策学生参加学科竞赛和开展科学研究活动中的重大事项，选派学科竞赛指导教师，确定经费划拨额度，监督

活动的进展、质量和经费使用情况。学院在2007年3月出台了《机电工程学院学生课外学术科技活动管理条例》，从组织机构及其职责、经费来源与使用、学科竞赛管理、科研项目管理、科技社团建设等方面做出了明确规定，使学生课外学术科技活动的开展有据可依、有章可循。学院专门设立了机电学院大学生科技创新基地，创设了“机电工程学院学生科技创新活动基金”，每年按每学70元的额度划拨专项经费，同时争取有关单位、个人及团体的支持，与宏秀电器有限公司合作设立了“宏秀科技创新基金”，学院还制订了《机电工程学院学生科技创新活动基金管理办法》，实行专款专用，全部用于资助和奖励学院教师和学生开展各类课外学术科技活动。

在学院领导的重视和老师的帮助下，学生学科竞赛活动佳绩频传。学科竞赛是对在校学生创新意识、知识运用水平、实践动手能力的综合检验，在校生参加学科竞赛，有助于激发竞争意识和发扬团队合作精神，拓展学生知识面，提高实践动手能力，多方面培养大学生的创新思维和解决实际问题的能力，对于培养应用型创新人才，全面提高人才培养质量有着十分重要的意义。机电学院根据自身的学科专业特色，把学科竞赛作为培养学生创新意识、锻炼学生动手能力的有效载体，把组队参加各级各类学科竞赛活动作为学院的重点工作来抓。两年来，学院先后组队参加了国家级和省级的机械创新设计大赛、电子设计竞赛、数学建模竞赛、大学生“挑战杯”创业计划大赛、全国大学生honda汽车节能竞技大赛等各项学科竞赛，师生们在实战中得到了充分的锻炼，也取得了一系列骄人的战绩。

2007年10月，学院首次组队参加浙江省第四届机械创新设计大赛，就在105支本科组队伍中脱颖而出，获得了1项一等奖、1项三等奖和1项优胜奖的好成绩，极大地鼓舞了全院师生的士气，也极大地增强了同学们的自信心。11月初，在第二届全国大学生机械创新设计大赛慧鱼组竞赛中，学院代表队制作的“绿化带自动修剪机器人”获得了二等奖。11月下旬，

学院7名同学和3位指导老师经过4个多月的制作和训练携赛车赴上海参加全国首届大学生honda汽车节能竞技大赛，作为浙江省参赛的两所高校之一，在33支参赛队伍中取得第20名的好成绩。此外，在全国大学生数学建模大赛中学院代表队获得了浙江赛区的三等奖，在学校首届机械加工技能大赛中，我院60余名同学积极参赛，24名同学最终获奖。

2008年，全院师生以更加积极的姿态、更加高昂的斗志投入到各级各类学科竞赛中，取得了更加优异的成绩。5月，在浙江省第五届大学生机械创新设计竞赛暨第三届全国大学生机械创新设计竞赛选拔赛中，我院派出的四支代表队全部获奖，1项一等奖、1项二等奖和2项三等奖的成绩让师生们的辛苦付出获得了丰厚的回报。其中获得一等奖的作品——“多功能自动剥蒜机”在众多作品中脱颖而出，被选拔参加10月份在武汉举办的第三届全国大学生机械创新设计大赛，最终不负众望，一举夺得大赛一等奖，这是学院学生到目前为止获得的最高荣誉。在第三届全国大学生机械创新设计大赛慧鱼组竞赛获得一等奖的作品——“智能售饭机”也在此次大赛中喜获二等奖。学院还积极组织学生参加除机械竞赛外的各类学科竞赛，在校第二届大学生电子设计竞赛中，学院组织了4支高年级代表队和10支低年级代表队参加，1支队伍获得高年级组的三等奖，2支队伍分别获得低年级组的二等奖和三等奖。获得高年级组三等奖的队伍在浙江省第二届电子设计竞赛中也获得了三等奖，创造了学院在省级电子设计竞赛中的最好成绩。

面对这些骄人的成绩，学院经商讨决定建立一个展示厅陈列所有同学参赛获奖的优秀作品，这样可以激励新一届的同学们踊跃参与科技竞赛活动，培养学生们创新精神和实践动手能力，那么今天就在这里隆重举行机电工程学院“学生科技成果展示厅”揭牌仪式，老师们，同学们，最后，我预祝本次揭牌仪式圆满成功。谢谢大家！

服从领导的经典妙语篇五

大家好！

首先我要感谢公司领导给予我这样一个公平竞争、推荐自我的机会。能站在这个竞聘的平台上，我的心情非常激动，我十分珍惜这次竞聘机会，不管最终结果如何，我都会一如既往地努力奋斗，为公司作出更多的贡献。今天，我参加竞聘的职位是移动公司三级经理助理，希望能够得到大家的支持。

我叫xx，现年x岁，xx年x月毕业于x学校xx专业。自xx年进入丽江移动公司，负责xx工作。20xx-2011年在综合部工作，负责基建工程管理工作。20xx-2015年调入市场部，主要负责市场推广工作。在综合办任职期间，我主要负责分公司机房土建建设管理，分公司装修、维修、再改造等工程项目的计划与管理等工作。为了保障工作质量，我坚持学中干，干中学，积极向同事请教，围绕工作目标真抓实干，扎扎实实地完成各项任务。在调入市场部后，为了加大宣传力度，增强宣传效果，我积极转变思路，注意创新营销宣传方式。比如20xx年年初开展了双节营销，并采用脉动式，分三波进行，起到了很好的宣传效果。另外，还将传统媒体与新兴媒体相结合，多媒体组合投放，全方位、全天候覆盖目标受众。

自负责市场推广工作以来，我逐渐认识到行业竞争的激烈性。根据近两年的从业经验，我认为随着社会的发展，移动通信行业的宏观经济形势较好，普及率偏低，在增量挖潜方面仍有一定的空间。不过，随着经济增速放缓，市场逐渐达到饱和，估计存量保有任务比较艰巨。就我们丽江本地来说，随着几大工程的陆续完工，外来务工人员数量陆续减少。加上新旅游法的实施，对丽江旅游业带来了不小的影响，旅游从业人数逐渐减少，对我们存量保有及新增都会产生一定影响。另外，随着通信行业竞争格局的日益激烈，各同行均纷纷采取优惠措施或新的营销方式，试图抢占更多的市场份额。比如，

大家都看准了4g业务这个新市场。因此，我认为公司应根据市场客户需求，在维持固有业务的同时，积极拓展新业务，占领中低端市场与微市场，以流量经营与终端销售为主要手段，实现更多的盈利。

记得刚调入市场部时，我对市场推广工作了解甚少，缺乏工作经验，这让我面临一个全新的挑战。为了不拖大家的后腿，我常常加班加点赶业务，尽快熟悉工作环境。通过市场调研分析，研究我们与同行的优劣势，并转变工作思路，从媒体宣传上下功夫。比如，在开展活动的同时，创新媒体宣传模式，并联合其它宣传攻势，营造出良好的营销活动传播氛围，吸引了更多人的目光。

尽管我在市场部工作的时间并不长，但在领导的正确领导及广大同事的大力支持下，工作能力也有了很大的提升，集中表现在以下几方面：一是对市场推广有了深入的了解，尤其是今年以来的岗位磨练，使我对宣传工作有了更深入的认识，丰富了工作经验。二是增强了综合管理能力，对待任何工作，我都兢兢业业、求真务实，保证按质按量地完成各项任务。三是具备了良好的组织协调能力，市场工作涉及到很多事项，需要和很多部门与人员打交道。比如，要和销售商保持良好的合作关系，要经常和各级营业部及市公司的相关部门进行沟通，从而使我的组织协调能力有了极大的提升。四是我年纪较轻，精力充沛，办事效率高，做事雷厉风行。

（一）找准定位，当好副手

经理助理不仅是管理者，也是执行者，肩负着上传下达的重要使命。要协助经理根据公司的总体规划与目标任务，确定分公司的工作计划。另外，还应积极调动广大干部职工的工作积极性，确保工作计划的顺利实施。同时，要协助经理协调好内外部管辖，为公司的发展营造良好的运营环境，并积极与员工交流，和员工打成一片，倾听他们的呼声与建议，并及时反馈大家的呼声。

（二）多措并举，加大宣传力度，重塑品牌

明年，宣传工作的重点就是重塑品牌。随着4g业务的不断拓展及用户的不断增多，要随时把握市场动态，采取灵活有效的市场对策，并提高市场应变能力。要想方设法减缓竞争对手的发展速度，同时还要充分发挥自身优势，尽量减少投入成本，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。一是在传统业务的基础上，大力拓展4g业务，采用分阶段传播策略，联合宣传媒体，强化宣传效果。二是抓好精准推广工作，根据不同市场采取不同的宣传策略。三是创新思路，充分利用微博、短信等新媒体资源。同时，根据丽江休闲旅游名城的特点，建议开发街道、旅社等媒体资源，也可增加购买网络视频媒体资源，有效提升项目宣传效果。

（三）加强管理，打造优秀团队

团队的力量是巨大的。要想获得优秀的工作业绩，离不开优秀的工作团队。因此，要抓好员工团队建设，组织各类业务培训，并鼓励员工自主学习或接受再教育，进一步提高他们的业务素养。其中，重点培养他们的服务意识，根据客户需求，提供更好的服务，从而增强客户的忠诚度，为公司树立良好的形象。

古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会把地球支起”，这是对生活的自信；而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的光彩”，这是我对生活的热爱和对移动事业的无尽追求。

我的演讲完毕，谢谢大家！

服从领导的经典妙语篇六

尊敬的各位领导，各位来宾 大家好！

值此金秋佳节之际，世纪名城迎来了她盛大开工的喜庆日子，我谨代表县委县政府向安徽源丰置业有限公司表示热烈的祝贺！向前来参加庆典的各位领导表示热烈的欢迎，向关注砀山世纪名城的朋友们表示亲切的问候！

砀山世纪名城项目位于梨花路路，是我县招商引资工作的重要成果，是政府为民办实事的民心工程，也是政府为落实房改房政策的重要体现，该项目的建成将很好的缓解我县广大群众长期以来存在的住房难问题。他的开工建设，将进一步促进我县加快旧城改造，加快城市化发展进程，提高城市建设、管理和经营水平，提升城市品位具有十分重要的意义。

望世纪名城项目开发商、施工单位、监理单位牢固树立精品意识，严格按照项目建设的法规和程序，精心组织，为我的城市发展建造一道美丽的景观。

源丰置业在砀山投资建设这样一个大型、高档的花园洋房式住宅小区，是一个非常有胆识，明智而且有远见的决定。我深信，今天世纪名城的开工庆典将成为砀山住宅发展史上一个重要的里程碑，世纪名城的建设也将成为砀山人居环境提升的重要标志！

衷心祝愿源丰置业发扬拼搏创新的精神，继往开来，百尺竿头，更进一步，充分利用当前的大好发展形势，把世纪花园建设成为一张砀山县响当当的城市名片，实现经济效益与社会效益双丰收。

最后，希望源丰置业能以最大的激情和热情，以最好的精神面貌投入到县政府交托的旧城改造任务中去，尽快出成绩、出效益，为梨都城市建设和房地产市场开辟新的发展空间，为砀山经济的发展和社会的全面进步做出新的贡献！

作为这一重要历史时刻的见证人，让我们再一次以热烈的掌声向世纪名城的正式开工表示最衷心的祝贺！谢谢！

服从领导的经典妙语篇七

大家好!非常感谢各位领导给我这次参加竞聘的机会，参与这次景区基层领导的岗位竞聘。

我叫，今年xx岁，中共党员，大学本科文凭□xx年，我结束了在市文化馆艺术学校4年的学习生涯，学习钢琴专业毕业，来到了我们的景区工作。当时在景区主管检票处工作，任组长。年，因景区管理工作的需要，被领导调整到景区主管验票处工作，任组长。由于我对工作认真负责，工作有方法，办事讲技巧，善于从工作全局考虑问题，积极维护我们旅游公司的利益，与同志们和睦相处，关心同志冷暖，和谐共处，共同成长，因此深得我们公司领导的器重和赏识，也深受同志们的信赖和敬服。

下面，我简要谈谈我对旅游事业发展的看法以及自己的想法，希望能与大家共勉。

一、认清当前的旅游发展形势，树立壮大旅游产业的决心，瞄准社会经济的发展给旅游发展带来的机遇，高瞻远瞩，进取奉献，努力把我们的旅游事业做大做强，为我们的旅游事业贡献自己的力量。

我们大峡谷景区的旅游资源丰富，发展前景广阔，后劲足，发展猛，影响大，经济效益可观，社会效益广泛，去年与河南建设投资集团签订了战略合作协议，为我们景区的进一步发展带来了千载难逢的历史机遇，为积极响应市委市政府提出的争创国家“五a”景区提供了有力保障，也为我们市委市政府提出的“建设三省交界区域中心城市”注入了生机与活力。今年的全市三级干部会议上，市委书记、市长更是对我们太行景区的发展规划提出了更高的要求，寄予了厚望。作为景区最普通的一个基层管理者，责无旁贷，义不容辞地应该把我们的旅游管理工作做细做实做出成效，把我们的景区做大做强做出影响，付出我们百倍的努力，奉献出我们

的力量。

我们应该清醒地认识到机遇与挑战同在，发展与困难并存。下定决心，众志成城，充分发扬“难而不惧，富而不惑，自强不息，奋斗不已”的当代红旗渠精神，克难攻坚，与时俱进，将我们的旅游事业推向深入，推向高潮。在充分满足四方游客吃、住、行、游、购、娱的同时，还要把为我们的太行景区打造成旅游品牌，创造出旅游名牌，在的旅游市场上要独占鳌头、独领风骚，在全国的旅游市场上要声名远扬、声誉鹊起。为我们的父老乡亲带来旅游发展的经济效益，为我们旅游公司带来更多的经济利益和广泛的社会效益。这是我们每一个旅游工作者的伟大而崇高的目标，也是我们公司领导对每一位旅游工作者的最大期待和殷切厚望。

二、坚持不懈，努力学习，不断夯实自身的文化素质，拓宽自己的知识文化领域，深入钻研旅游管理业务，提升自己的工作能力和综合管理水平以及业务水平。

在我们的景区，我虽然已经工作了很长的一段时间，对于我们的景区管理工作已十分熟悉，应付景区各方面的工作、任务都游刃有余，但是世界上“只有更好，没有最好”，学无止境，“百尺竿头，更上层楼”是我永恒的追求。下一步，我将进一步努力学习，争取自己在工作上更出色，业务上更精良。首先，进一步深入了解我们太行景区的旅游线路、整体布局，认真学习、以及太行的导游解说词，深入领会我们景区的风光特色和历史渊源，走近我们的父老乡亲，了解我们家乡的风土人情，拓展自己知识的宽度和厚度，这是我们生活上的需要，更是工作上的需要。其次，深入学习景区管理方面的技巧、技能，提升自己的管理水平。借助电脑网络以及书报杂志，学习各地景区的管理措施以及管理办法，扬长避短，不断提升自己的业务素质，提高自己的综合能力。同时，积极学习、探讨、总结基层领导的管理经验和技巧，取人之长，补己之短，学会合理、及时、妥善处理管理方面出现的方方面面的问题，做到快速、高效，大力度，

高水平，实现景区的长治久安。

三、从大局出发，克难攻坚，迎接工作上的各种挑战，着眼于旅游公司的长远发展，积极维护我们旅游公司的整体利益，将旅游管理工作推向一个新台阶，闯开一片新天地。

旅游管理工作责任重大，意义深远。一方面，要服务好游客。从游客售票开始，到检票后进入景区，到游览结束离开景区，其间的吃、住、行、游、购、娱，每一个环节都与我们的景区管理工作息息相关，尤其是确保游客安全是我们管理工作中的重中之重，在管理上不能有丝毫的疏忽与怠慢，否则将给我们的旅游公司带来永远无法挽回的巨大损失，不仅仅是经济上的，更大的的是声誉上的以及责任上的。另一方面，我们景区的经济效益是我们每一个公司领导与员工都无法回避的一个沉重话题。维护我们景区最大的经济利益，是我们景区管理工作无法推卸的责任和重担。随着我们旅游公司的发展与壮大，近年来在景区周边也发展了相当数量的家用面的，他们平时利用地理条件的优势以及居住环境的便利，以服务游客、方便游客为借口，倒卖门票、偷逃门票，蒙混过关，胡作非为，一定程度上对我们旅游公司的经济效益造成了极大的损失，也给我们的旅游管理工作带来了空前的压力与困难，这也是一个不争的事实。下一步，我们有必要进一步扩大宣传景区管理的重大方案及举措，帮助他们树立旅游服务意识，规范旅游服务经营，同时加大打击力度，及时制止他们的违法行为，维护我们景区正常的经营秩序，维护我们公司的经济利益，最大限度减少或降低我们公司各方面的经济损失。

各位领导，如果组织上给我这次机会，让我负责景区管理工作，担任景区副主任，我将一如既往地团结好在景区工作的各位领导，协调安排好在景区工作的所有工作人员，爱岗敬业，努力工作，乐于奉献，兢兢业业，认真贯彻落实公司总部对我们景区管理的各项目标、任务，群策群力，大展宏图，既要为我们公司创造出最大的经济效益，也要为我们公司赢

得最大的社会效益和良好的社会声誉。

我的演讲结束了，谢谢各位！

服从领导的经典妙语篇八

送走了硕果累累的金秋韶华，我们迎来了万物储藏初冬时节。虽然已经有了初冬的丝丝寒意，但今天的xx金属厂却暖意洋洋，展现出一片春天的景象。各位领导、各位嘉宾、全体同仁们，xx金属厂的xx会议今天隆重举行，大家一起见证xx金属厂的茁壮成长，必将是xx金属厂的一件大事，定能为我厂美好的明天奠定坚实的基础。在此，我代表xx真诚的感谢大家！

面对全球的经济萎缩的形势，我厂制定了对内对外的合理发展战略。对外，我厂分析国际形势，探寻新型产品，挖掘新兴市场，拓宽场频市场，开发多种资源，加强营销策略。20xx年，我厂争取新用户xx个，开发新产品xx个，除了继续巩固成渝经济圈的市场，扩大川陕甘市场，做大国内其他市场，我们还开发了亚洲的xx、欧洲的xx、美洲的xx。这些对外的策略，使我们的企业迎着全球经济低俗发展的国际形势，快速发展。对内，进行技术更新，开发新产品；采用加强管理，增强企业的竞争力；采用人文化的制度，获得员工的辛勤付出；采用合理的激励机制，加强企业员工的责任心。

扎根于新都工业园新区，我们已经把自己变成了地地道道的新都人。新都县县委、县政府给我们企业的发展创造了由于的条件，为我厂的发展起到了重要的推动作用，新都政府的各级领导全年到企业指导工作xx次，解决企业发展中的各种问题xx次。除了新都政府的关怀，勤劳、善良的新都人民为了我厂的发展，他们提供了人力资源服务，提供了生活资料的补给。我厂修建的失地居民，更是关照我厂的方方面面，有的甚至直接加入到我厂，成为我厂发展的生力军，贡献了他们的一份力量。

各位领导、各位嘉宾、新闻媒体的朋友们，各位同仁，金属厂在新都的xx年，得到了新都方方面面的关怀，得到了新闻媒体朋友的友情宣传，得到了员工的倾心付出，你们正是我厂事业战胜诸如全球金融风暴、国际市场疲软、国内金正加剧的保证力量，我厂事业蒸蒸日上，企业发展走上了一条光明大道。朋友们，在你们的帮助下，我们必将还有更加美好的未来，我们也将保证健康发展，建设生态经济，保证绿色、环保发展，致力于更好地为新都地方经济建设服务！

在此，我再次代表完成的所有员工向出席今天会议的各位领导、加班、媒体致以诚挚的协议！祝你们工作顺利，事业发达，身体健康，万事如意！

谢谢大家！