

最新大学生创业实训心得体会 大学生创业心得体会(汇总10篇)

当我们备受启迪时，常常可以将它们写成一篇心得体会，如此就可以提升我们写作能力了。我们如何才能写得一篇优质的心得体会呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。

大学生创业实训心得体会篇一

转眼间10天的培训立即结束，创业培训心得体会。在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发明真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。激励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创新更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新创业的氛围，推动社会经济的持续快速健康发展。大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做打算，起到一

种很好的监控效果。

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特殊是刘老板，他用一个“”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的要害。要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才干赢利。也告诉我们假如你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。我期望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。我是，你也是……2011年7月，一股股创业热潮相继开始，我们村也不例外。在昭潭乡社会事务办的组织与号召下，我们参加了一连串的创业知识培训讲座。由于现工作原因，我没能天天当场，但我老公却坚持不懈积极参加。每当他听完讲课回来，就立马同我一起分享他的感受和心得。他说：“近几天的创业培训班学习，使我对创业有了更多理性的熟悉，使我学到了很多创业打算的知识，使我对创业更有激情。听完课后我感觉自己的神经思维活跃了，看待现今如何创业，创业中的一些难题都有了初步的领悟与熟悉。现场和老师模拟应聘，对我今后参加工作也是一种磨练和挑战。参加完这次创业培训，我的性格也发生了些许变化，以前，碰到这样的场面，我大多比较怯场，从不多言。但此次，我却非常开朗大方，积极发言。我想正因是这样的课对我而言是正中下怀吧……”听他一席话，我感觉他骨子里的血液都沸腾了，这几堂课的确令他受益匪浅，而我也倍感欣慰。对于目前一个失业在家的人来说，这是一大补药，补得及时，效果又好。

创业培训第八天，我们参加了此次培训的结业典礼。我们针对前七天所学到的创业所具备的素养，怎样创办企业等内容，

着手写了自己的第一份创业计划书。虽然对此有所了解，但是真正做计划还是比较难的。做了整整两小时，才把一个初步的计划写完。做完计划后，使我对企业有了更全新的熟悉，计划是实际行动的指南，所以在我们做计划的时候一定要考虑全面，做到细准实。并且要结合自身的诸多情况，联系实际。

曾经我和老公也经营过自己的小店，可中间由于种种原因，未能坚持到底。学习培训过后，我们有了一笔巨大的“财富”。此刻的我们对创业这方面有了更多的认知，相信假如再次扬帆起航，局面定不一样。感谢乡领导给我们搭建了一个学习交流促进的平台，使我们了解到平时接触不到的知识，给了我们一个展示自我的舞台。我坚信这将是我今后人生中的一大转折点，将引导我风雨兼程，勇往直前！

大学生创业实训心得体会篇二

随着中国市场经济的快速发展，越来越多的大学生被带到了创业的道路上。在未来的社会中，创业将是一个非常重要的选择，因此大学生是否应该参与创业，成为了一个非常热门的话题。在我看来，大学生应该创业，因为创业能够在未来为我们提供更多的机会，并且让我们更加接近自己的梦想。在此，我会分享一些我的心得体会，在创业道路上的一些经验。

第二段：创业可以让大学生拓展自我

大学生在校时，时常会面临很多限制，比如课程、生活、自我发展等多方面的限制。而创业则是一个非常好的拓展自我的机会。在创业过程中，我们需要了解更多关于市场的实际情况，需要学习更多关于企业管理的知识。我们还需要不断思考新的想法，挑战自我，提高个人的创造力。所有这些对于我们未来的发展都非常有益，并能够让我们更加接近自己的梦想。

第三段：创业可以让大学生磨练意志品质

创业过程中充满了各种各样的不确定因素，而如何应对这些风险是提高一个人意志品质的好机会。在创业过程中不可避免的会遇到许多挫折和困难。这时我们就需要不断的磨练自己的意志力，并且坚定信念，才能在激烈的竞争中不断前进，最终获得成功。

第四段：创业可以让大学生获得更高的收益

在创业道路上，大学生的工资收入可能不会很高，但是随着企业的发展，创业者所获得的收益是非常丰厚的。同时，在创业过程中，我们也能获得很多宝贵的经验和知识，这些都是我们未来有价值的财富，可以为我们的事业打下坚实的基础。

第五段：结尾

创业虽然充满着诸多的危机和困难，但是大学生也正是因为自己年轻有朝气，才能够充分利用自己的阶段性优势，顺应时代的发展潮流，在创业的道路上实现自己的人生理想。总的来说，大学生应该创业，一个人的成功与否往往与自己的决策密不可分，因此我们要敢于冒险，勇往直前。

大学生创业实训心得体会篇三

受全球经济危机影响，中国在20xx年gdp增长速度保持8%都很难了，这和国家的财富有很大关系，但是此外更重要的是，在超过10%的速度拉动下，中国每年创造出来的工作岗位，才能勉强满足数量庞大的应届毕业生的需求。低1个百分点，就会造成巨大的失业/待业人数。

20xx年大学生，据估计会有700万人左右□20xx年工作岗位，保守估计，只有150万，剩下的就是失业人数了。当然，这个

数字是比较悲观的，因为从20xx年经济衰退的趋势来看，前景确实很悲观。

此外□20xx年大学生的就业形势，还要考虑到20xx年的失业人数。毕竟20xx年的金融海啸，已经让很多人失业了，加上20xx年没找到工作的大学生，这些人都要同20xx年应届毕业生去抢夺那数量不多的工作岗位。所以，现在大学生就业形势非常严峻，大学生毕业就失业的可能性很大。创业成为一个不错的选择。

大学生创业就是改变就业观念，利用现有的知识、才能和技术以自筹资金，技术入股、寻求合作等方式创立新的就业岗位。大学生创业普遍存在以下优势：文化水平较高，精力旺盛，对事物有较强的领悟力，自主学习知识的能力强. 接受新鲜事物快，思维普遍活跃，运用it技术能力强，能够在互联网上搜寻到许多信息，自信心较足，没有家庭负担，其创业很可能获得家庭或家族的支持。

但大学生创业缺乏关于创业方面的知识，而目前我国大学生创新创业教育仍然存在着很大的困难与问题。

其次，创业文化氛围不浓，大学生创业技能欠缺。据调查，78%的北京高校在校大学生有创业意愿。其中仅有42%的学生愿意接受创业课程的指导。如此低的创业率和创业成功率，在一定程度上对大学生的创业热情产生了负面影响。专家指出，虽然学生的创业教育一直都在进行，学生创业的氛围距离我们设想的还有一段距离，最终能落实到行动上的创业并不多。

第三，创业教育意识薄弱，对大学生创业教育的重要性的认识不足。由于传统教育模式的影响，学生的创新意识和创业能力的养成在很大程度上受到束缚。学生缺乏独立生存的能力，学生的自主意识和创业能力比较弱，大学生对自主创业缺乏热情，对就业问题表现出“等、靠、要”的依赖

情绪。

第四，缺乏相应的师资力量。授课教师大多是学术专家出身，从书本到书本，缺乏创业经历和实践能力；没有形成权威的教材体系，已经开设大学生创业教育课程的一些高校在选择教材方面也存在很大局限性。

第五，大学生普遍缺乏资金。技术、经验和能力。思想准备不足，创业风险意识不强，缺乏细致充分的调研，缺乏核心技术和优势力量，市场化经营运作经验不足，资金贷款困难重重，创业带有一点盲目性。创业项目技术含量和层次普遍不够高，“质”与“量”不并重。

因此，要想在我国发展创新创业教育，必须加强以下几个方面的工作：

首先，在高校开展创业教育，培养大学生创业意识，提高创业能力。如开设创业教育课程，内容主要包括创业理论、创业案例进行教学，同时，开展创业实训，定期举办创业计划大赛等，给大学生多提供模拟演练的机会，高校开展科研竞赛、创业交流，定期邀请一些创业成功者举办创业现身讲座，营造全社会鼓励创业、支持创业、宽容失败的良好氛围。

其次，要强化政府在高校毕业生创业工作中的责任，建立多种形式、多种渠道的资金融通体系，为大学生创业提供资金支持。

地方政府应该落实好国家鼓励毕业生自主创业的小额贷款担保、减免税费等优惠政策，完善劳动用工制度、人事制度、社会保障制度等，制定较为完善的创业帮扶措施，不断完善劳动社会保障措施，开辟“绿色通道”。要建立大学生创业专项资金，对经专家论证、项目可行、技术含量较高的大学生创业项目降低门槛，予以资金扶持。

第三，建立创业教育的实践基地，为学生提供实战场所。走校企联合的模式，高校可在企业创立学生创业实践基地，学校本身也可以利用自身的优势创办一些实体，为学生提供创业实战演习场所，提供工商、税收、信贷、项目评估审批等一站式服务，提供信息咨询、资产评估、财务顾问、产权交易等各类中介服务。同时，配备由创业成功企业家组成的创业导师，使大学生在创业过程中享受到免费的陪伴式辅导。所有服务措施都为了学生的创业活动与企业之间形成良好的互动，使学生的创业成果尽快产业化。

第四，大力加强创业教育师资培训和创业咨询师队伍建设。

大学生创业实训心得体会篇四

首先，无论是何种类型的事业，都需要付出相当的努力才能做成，这一点在大学生创业中更是如此。然而，很多大学生的创业往往以失败告终。个人的经验也证明，创业并不是想象中那么简单，大学生创业失败的原因也很多，我在这里想分享一些自己的心得体会。

在创业之前，需要充分的准备。大学生刚开始步入社会，经验尚浅、知识不够丰富，这时务必需要多向前辈学习经验。在筹备创业之前，要充分做足市场调研，对目标市场进行了解，以及确定自己的创业方向和创业模式。切勿盲目跟风，需要量力而行。同时，在创业之前要尽量多地了解行业内信息和资源。比如来自同行业的人的创业经验，相关技术的专家，国家有关政策等，这些都会为创业带来极大的帮助。

其次，在创业的过程中，不可避免会遭遇各种问题。最常见的一个问题就是资金问题。在创业过程中，资金的紧缺是比较常见的，但这并不意味着大学生创业者没有拿到大笔资金就不能创业。在筹资的时候需要充分了解自己公司的定位、目标以及未来发展的规划，同时也要寻找与自己所创业领域相关的投资人，并且要针对不同投资人的投资方向进行有针

对性的筹资方案的规划。不过需要注意的是，不要为了拿到资金而给自己的公司留下隐患，这样全力就会倾向于融资，建议在一定的筹资量之后就要先停下来对已有的业务进行稳妥发展。

其次，在创业的路上，需要不断完善自己的团队。一支稳定且优秀的团队会对创业过程产生巨大的帮助。需要切实加强人员招募、选拔和培训，并对团队内部建立良好的沟通、合作机制。在创业过程中，有相信自己的团队，培养自己的优势，将自己的主要精力放在事情的核心上，有机会成功的概率才会更大。

第四，学会落实创业计划，掌握节奏。在创业的过程中，按照预先设计的计划，要对团队成员的执行力进行管理和监督。尤其是要注意自己在创业过程中的工作节奏，合理时间分配，避免过度投入导致身心俱疲。同时也要注意落实计划主体需求和变化，进行应对和调整。

最后，创业过程中，需要保持积极心态。虽然创业实在不易，容易带来压力和困难，但是积极心态和乐观的情绪会带来意想不到的好处。积极的心态能够激励整个团队为了共同的梦想奋斗下去，并且在意外困境中开拓创新前进。这就是重要的正向心态和精神面貌。

总之，体验了失败后才能真正的感受到各种不同的成功机会，大学生创业不应该只是为了赚钱，还需要透过创业看到了解更加广阔的事物与人生世界，需要勇敢的尝试，才能让自己成长来源丰富，也能积攒更多的焦距眼界。

大学生创业实训心得体会篇五

通过这次的培训，我得到了很多。越过了很多心理上的障碍。做过了从未做过的事情。我给自己做了人生的规划，规划了自己的短期目标，长期目标和最终目标。懂得了自己需要什么

么和为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。人生能有几个十年，机会走了就不会再来。我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们要用一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待自己。

初入职场时，我们要以事为先，以人为本。我们用我们的专业技能和沟通能力来把企业做好，做大。对于“是金子总是会发光”这一观点，我并不认同。因为可能有很多客观因数影响着它。我相信“无实力一定无魅力，但有实力不一定有魅力。”所以我们要勇于表现自己，把我们的优点展现出来，让人知道我们并不是一无所处的。不要太在意自己，害怕出丑，要得是让别人印象深刻。不仅要人知道这世上有我们的存在，而且要让这“金子”发光。职场的“—a理论”体现了竞争的激烈。我们要用沟通引导对方的认知，以录用为导向，引导用人单位对自己的认知。

我们要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，要是第一，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。

老师鼓励我们就业，但也支持我们创业。创业的路是艰难的，是曲折的。创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。在我们还未准备时，先不急着想创业，而因多考虑就业。企业刚起步时，寻求的是生存，人也不例外。

读万卷书，不如行万里路；行万里路，不如阅人无数；阅人无数，不如面壁思故；面壁思故，不如明师指路；明师指路，不如自己领悟。别对自己说不可能，没有做不到的事，只有想不想做的事。

在求职的过程中，应该要学会自我行销：“我们”就是客户（用人单位）需求的能帮助他们改善目前人力资源状况的“人资”。

听了几位心理，人力资源[hr]专家的课，我很感谢他们，也希望以后能多上这种课程，改善自己目前的心理状态。用最好的状态来迎接社会和用人单位。

大学生创业实训心得体会篇六

近年来，课堂创业在大学生群体中越来越受欢迎。随着“双创”政策的实施，许多高校也开始积极推行创新创业教育，为学生培养创新精神，提供更广阔的发展机会。本文将介绍自己在参与大学生课堂创业过程中的心得体会，希望能够给正在或将要参加相关活动的大学生提供一些参考和启示。

第二段：了解团队成员

在创业过程中，选对合适的团队成员是非常重要的第一步。首先需要了解每个成员的特长和优势，结合团队的目标和方向，决定每个成员的角色和职责。此外，还需要注意沟通和协作的问题，建立良好的团队氛围。

在本人的团队中，我们深入了解了每个成员的专业和兴趣爱好，根据项目需要，合理分配了各自的工作职责。每周定期开会，讨论最新进展和遇到的问题，并根据团队意见做出决策。我们还通过共同参加活动，增强了团队凝聚力和互动交流。

第三段：不断学习和改进

创业过程是一个不断尝试、探索和改进的过程，需要不断学习新知识和技能，以适应不断变化的市场需求。同时，也需要勇于面对失败和挫折，不断反思总结，不断完善产品或服务，以获得更好的发展。

在我们的创业过程中，虽然也遇到了很多问题和挫折，但我们并没有气馁。反而通过不断学习、交流和改进，认真倾听

用户反馈，逐步完善产品。最终，我们顺利完成了项目，并获得了很好的成绩。

第四段：拥抱竞争和挑战

创业是一个竞争激烈、充满挑战的环境，需要有一种拥抱挑战、迎接竞争的心态。同时，也需要认真分析竞争对手的优势和不足，找到自身的定位和优势，并做好对手的防范和应对。

在我们的项目中，也遇到了许多竞争对手。但我们通过不断学习和改进，提高产品的创新性和用户体验，逐渐树立了自身的品牌形象。同时也注意分析对手的优势和策略，及时调整自己的发展方向，保持了竞争优势。

第五段：结语

参与大学生课堂创业，是一次很有意义的经历。在这个过程中，我们不仅锻炼了自身的专业技能和创新能力，还培养了团队合作精神和领导能力。同时，我们也深刻认识到创业之路充满艰辛和挑战，需要有一种坚韧和勇气。但只要有一个正确的方法和心态，相信每一个大学生都可以在学校创业中获得成功。

大学生创业实训心得体会篇七

现在的大学生面临着越来越大的就业压力和竞争压力，因此，越来越多的大学生开始关注个人的职业规划和创业项目，希望能够在创业中有所发展和收获。在大学课堂中开展创业活动，已经成为一种现象。在这样的机会下，我也参与到了课堂创业，并且从中受益匪浅。

二、理论学习

在课堂创业之前，我首先在大学生创业课程中接受了关于创业的基本理论。在学习了解了企业发展的大环境以及创业者需要了解的市场信息等方面的知识。

三、实践体验

在理论学习之后，学校的创业教育部门安排我们开展小型创业活动。在创业过程中，我们需要团队合作，确定产品发展方向，并进行市场调研等。通过创业实践，我不仅进一步深化了创业的理解和方法，还体会到了创业过程中团队协作、市场研究等方面的重要性。

四、意义与收获

通过课堂创业，我发现自己有更多的机会去学习创业的理论知识和实际操作技巧，并且通过创业过程中的挑战和失败，让我更深刻地了解到自己的能力，明确了自己未来的职业规划和发展方向。此外，还培养了我团队协作、沟通与市场分析等能力。

五、结论

总的来说，在课堂创业的过程中，学生能够获取更加直观的创业经验和技能，进而培养了创业的触觉和创造性思维，提升了自身对创业的认识和能力，也让自己更有信心在未来的创业道路上勇往直前。

大学生创业实训心得体会篇八

在高等教育日渐普及的今天，大学生们不仅需要掌握一定的学科知识，还需要具备更为广泛的能力和素质，这个时候，创业精神的重要性便突显出来了。那么，在大学生课堂创业过程中，究竟需要注意哪些方面呢？下文将从产品剖析、市场定位、运营管理、风险控制等方面进行探讨。

第二段：产品剖析

在大学生课堂创业过程中，产品的研发至关重要。一款好的产品，可以让你的创业之路变得更加顺畅。在研发过程中，大学生们需要注重实用性、适时性、创新性等方面，不断进行测试和改进，以确保产品最终能够超越竞品，受到市场认可。

第三段：市场定位

产品研发好了，接下来便需要进行市场定位。在定位时，大学生们需要了解目标客户的需求和痛点，不断优化产品、服务，提高市场竞争力。同时，在定位过程中，大学生们还需要考虑市场规模、竞争对手等因素，提前制定相应的市场拓展策略。

第四段：运营管理

市场定位好了，接下来便需要进行运营管理。在运营过程中，大学生们需要注重细节管理，规范各项流程且不断优化。此外，在运营中，大学生们还需要加强与客户沟通，做好售后服务工作，以提高客户满意度。

第五段：风险控制

创业过程中，风险无处不在，大学生们需要时刻警惕。首先，需要仔细分析和评估每一个风险，并制定相应的应对策略，以确保能够在关键时刻保持镇静。其次，需要加强信息收集和分析，时刻关注市场变化，预判风险发展趋势。最后，需要建立完善的风险管理机制，确保在发生风险时能够及时处理和应对。

总结：

大学生课堂创业不仅能够帮助他们积累实践经验，发挥自身优势，锻炼创新精神，提高市场敏感度，而且也有助于他们更好地适应社会的变化和发展。因此，大学生们在创业过程中需要紧盯产品研发、市场定位、运营管理、风险控制等方面，不断探索、实践，提升自身综合素质，为自身的职业发展打下坚实而稳健的基础。

大学生创业实训心得体会篇九

我想，对我们这群没有见过世面，整天呆在校园里的莘莘学子来说，就业是一个不能再遥远的话题。但是，我觉得，我们就更应该好好考虑就业这个问题，那样才不会被将来的就业打个措手不及。

就业是决定一个人以后要干什么的，要从事什么行业，要走什么样的道路的事，所以它是一个人生中一件很重要的事。我想，我们最开始意识到就业之难，是在高考志愿的取舍中。众多的高校、各种各样的专业，一大堆的志愿，一大堆的选择，一股脑而全摆在眼前，无从下手、无从抉择。脑海里浮想着多年后的自己应该有什么样的工作，应该有什么样的人生。经过深思熟虑，工工整整、虔诚地填写好志愿，那应该是人生就业指导的第一部分了。进入大学后，渐渐褪去来时的一腔热血，踌躇满志。心绪开始慢慢沉淀，也开始认认真真的替自己的未来考虑了。那些不着边际的理想、空想也从我身上蒸发。我们所关心的不再是乌托邦，而是现实的世界。大学，一个从理想世界到残酷社会的跳板，让我们有幸生在理想之中，又可以目睹社会现实的残酷的一面。

最让人有一种与社会接触的感觉。我觉得，读他人的故事，就像读历史一样，一页一页的翻开，一页一页品味，有一种使人明智的感觉，知兴衰，知得失，更知己知彼。不经意间，8周的课没了。感觉每次上课，听到不同故事，听到不同人的就业经历，既是像在听小说，好奇，感觉有趣；又更发觉其实是在听自己的心声，因为每一个故事自己都是体会，有感

受的，并且，心想假如那件事情发什么在自己身上该怎么办呢？《就业指导》的影响是深刻的，它使我了解了现在就业的激烈竞争现状，物竞天择，适者生存，只有强者才能生存下去。现在正逢国际金融危机席卷全球，我们虽身处在避风港中，但我们不应该庆幸，而应该知危而进，好好学习，做好人生规划，抓住机遇，打一个有准备的胜仗，迎接自己的光辉明天。历史老照片揭露你所不知道... 社会竞争是异常残酷的，要好好准备，使自己在学习上有紧张感，激励自己在这四年不断进取，奋发向上，勇于拼搏。要立足当今如此竞争激烈之世，唯有自强才是唯一出路，唯有自强才会闯出一片天地！就业，是一种人生转折的抉择，没有回头路可走。唯有自信、自强、有准备的上路才能走的轻轻松松、走的很远！！

能和指导，对市场动向把握不准，过于追逐创新而偏离实际，资金匮乏，因此很多大学生创业的激情在一刚开始就被种种挫折与困难浇灭，最终失败而告终，创业需要勇气和毅力，但这样的勇气和毅力都必须建立在个人较高的创业素质和能力之上，否则也只能算是蛮干。对于大学生创业，我认为最根本的就是在创业之初就要充分认准和把握自己创业领域的市场饱和度、市场动向和社会环境，既要考虑到社会环境、市场环境，又要考虑到自身的情况，同时要采取各种措施（如与他人合作）尽可能的使风险最小化。这是大学生创业最根本也是最基础的准备。其实，在创业基础打好的基础上，大学生创业要讲究效用，要一步一个脚印，不能够急于求成。创业必须讲究策略性与计划性，既要创业过程与发展有一个长远的规划，又要这种创业过程中的每一个细节，要针对每一个细节做出全方位的分析 and 预测。再者，创业者必须时刻具有危机感，要有危机意识和潜在危机的预警性和前瞻性。在充分考虑到同行业竞争所打来的压力和危机，要预测当前行业状况的走向和可能导致的危机，创业者只有时刻具有危机意识，并对潜在的危机做出相应的预警才能够真正独立于竞争的大环境中不败。

以上是我们对于大学生创业的理解，我觉得大学生必须同时具备以上综合能力才能够真正开始自己的创业实践，这是创业对于一个创业者内在和外在的要求，是创业过程中所必须得到考验的。

第七组：解勇姜磊 李鸿武秦海峰 杨燕波 顾贵平 何涛

大学生创业实训心得体会篇十

甘肃作为一个西部内陆省份，近年来朝气蓬勃的创业潮涌动着全省各高校的校园。尤其是甘肃大学的创业氛围日益浓厚，吸引越来越多的大学生积极投身创业行列。我也是其中一员，从我的创业经历中，我深深体会到了创业的酸甜苦辣，通过总结这些心得体会，我希望与大家分享。

第二段：探寻创业的动力

创业不是一件容易的事情，成功的创业往往需要的不仅仅是一腔热血和勇气，更需要深思熟虑与付诸行动。在我和其他大学生创业者们的交流中，我发现创业的动力来源于多方面的因素。首先是社会就业形势的压力，高校毕业生的就业难题让我们决定掌握自己的命运；其次是内在的个人价值追求，我们不满足于平庸，渴望用自己的智慧和努力创造出更美好的未来。而在甘肃大学这样一个创业氛围浓厚的大学校园，亲身参与到创业的学生为我们提供了良好的示范和榜样。

第三段：提升创业的能力

创业需要具备许多能力，例如市场调研能力、团队建设能力、创新能力等。在大学生创业过程中，我们要提升这些能力。首先，要熟悉市场，了解市场需求，这需要我们不断学习并提升自己的实践能力。其次，创业需要团队的合作与建设，我们要学会发现和吸引合适的合作伙伴，共同创造更大的价值。最后，创新是成功创业的关键，我们要学会思考，解决

问题的方式要不断创新，创造出与众不同的产品或服务。

第四段：面对创业的挑战

创业不是一帆风顺的，我们要面对很多的挑战。其中最大的挑战之一就是不确定性，市场的变化、政策的变动、人的变心等都可能让创业者陷入困境。此外，资金的问题也常常困扰着我们，毕竟大学生创业的资金来源相对有限。解决这些挑战需要我们做好充足的准备和应对策略，并勇敢面对。

第五段：创业的收获与展望

尽管创业充满着挑战，但它也带给我们许多的收获。首先，通过创业，我们深刻理解了团队合作的重要性，珍惜每一个与我们一同奋斗的伙伴。其次，创业让我们学会了勇敢面对困难和磨练自己的意志力。最重要的是，创业让我们有机会创造自己的价值，实现自己的梦想。展望未来，我们还将继续努力，不断完善自己的能力，挖掘更多的机遇，以实现我们更高的创业目标。

总结：

无论是富有创新精神的大学生创业者，还是那些希望在创业浪潮中找到人生方向的大学生，都需要明确自己的创业动力、提升自己的创业能力，面对种种挑战，坚定自己的信心和意志。相信只要不断努力，我们一定能奏响创业之歌，为自己、为社会创造更多的价值。