

理财就职演讲稿(模板6篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

理财就职演讲稿篇一

首先我对与会的各位代表的支持和信任表示诚挚的谢意!向关心和信任我的各位领导和各位委员、同志们表示诚挚的谢意!

今日，我当选为工会主席，这对我来讲是一种挑战更是一种职责，我为我能有机会为工会的工作尽一点绵薄之力而深感荣幸。在今后工会的各项工作中，我还有很多知识要向在座的各位领导和委员们学习、还有很多工作要向在座的各位领导和委员们请教，请大家一如既往的支持我，帮忙我。

我们当选的新一届班子成员在今后工会的各项工作中，我们必须不断地学习，不断地提高，一心一意求发展，踏踏实实、勤勤恳恳的工作，绝不辜负各位代表和各位领导对我们的期望。同时也期望各位领导和同事们给予我们不懈的支持。

工会是群众性组织，在学校党支部和上级工会的领导下，以毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，团结动员广大教职工，学习贯彻党的路线和方针政策，认真贯彻工会工作总体思路，发挥党联系群众的桥梁、纽带作用。全体教职工要更加自觉地紧紧围绕学校的中心工作，大胆探索，发挥优势，勇于实践，扎实工作，为教育教学的发展和改革做出应有的贡献。

我们建立和完善了教代会制度，加强了学校的*管理和*监督，充分调动广大教职工的进取性、创造性。我们开展以师德建设为重点的“教书育人、管理育人、服务育人”的活动和教学基本功训练等形式，以不断提高教师队伍的政治素质和业务素质。我们开展“送温暖”活动，密切联系教职工群众，关心他们的生活，为他们办实事，办好事，及时反映他们的意见和呼声，维护他们的合法权益。不断加强工会自身的建设，以提高工作的整体水平，适应新形势、新任务的需求。

我们回顾过去，展望未来。今后的工会工作需要我们在认真总结经验的基础上，发扬光荣传统，进取开拓创新，在新时期更进一步推进教育工会的工作。

理财就职演讲稿篇二

大家晚上好！

在这里首先要把手掌送给为我们学生会做出过突出贡献的，上届学生会的部长及主席团。再次把手掌送给已加入xx系学生会的新成员！对上一届的学姐学长除了表示谢意和怀念，我还想表达一下对你们的祝福，祝福你们毕业以后能够得到更好的发展，得到你们想要的幸福和快乐！

今天在这里我能够代表新一届主席团发言非常荣幸，能够担当xx系第一届学生会主席，是老师、学姐、学长对我工作的肯定，对我的信任！我的成长离不开老师的指导，离不开学姐学长的帮助，离不开同事的配合！

还记得部长第一次带我去查课，还记得第一次做错事，还记得第一次联谊活动，在学生会工作的一幕幕浮现在我的眼前，有过辛酸，有过苦痛，当然有过快乐。在学生会的每一步成长都需要我们付出和牺牲，当初和我一起进来的同学有的选择了坚持，有的选择了退出，当然那些退出的并不代表他们

的能力不行，也不代表他们对学生会的工作不努力，只能说明每个人自己选择的发展方式不一样而已！那些留下来的’是勇者，是值得每个人都称赞的，是用心把学生会做大做强、有志之士！希望我们能够把掌声也送给他们！

第五是坚持，在这一年里的的工作时间里我们可能会遇到种种困难，可是只要我们坚定信念，坚持到底，我相信大家都会青春无悔！

谢谢！

理财就职演讲稿篇三

转眼间，我加入工行这个大家庭已有一年。在这一年里，写满了我与工行不可割舍的情谊；在这一年里，我与工行由相识到相知，到真真正正融合到了一起，工行事业已经深深地在我心里扎下了根，生出了稚嫩的芽儿，开出了整整一个夏天的美丽。

刚开始，我为迈进了梦寐以求的工行大门而自豪，为终于有了实践的舞台而兴奋不已。然而，几个月的时间过去了，我的新鲜感也过去了。我被上班、吃饭、睡觉的枯燥乏味的生活所湮没，盈满心头的是孤独、寂寞。我生命中第一次感觉到这个世界是如此的厌恶，所有美好的一切似乎都离我远去。

可是，一种强烈的责任感和使命感不允许我这样做。我想起了父辈们曾经为工行洒下的汗水，我想起了自己对工行曾经的热切向往。我开始以努力的学习充实我的生活，我全身心地投入到每一天的工作中，一切都从最基本的做起，从加强练习基本功做起。

同时，领导和同事的热心帮助更坚定了我的决心。x行长总是说，你遇上了一个好时代，还年轻，要尽快学会并精通的工行所有业务，争取早日成为一个全能的工行新秀。我把x行长

的循循善诱铭记于心，并暗下决心，一定不要辜负他的期望。

最初在现金岗位上的日子里，业务操作不熟练，我常常手脚忙乱。这个时候，同事会悉心的指导我，教我把事情漂漂亮亮的完成。他们对我的时时触动、感染、教育，我心怀感激！

我深深地明白鸟的理想是崇高的，翱翔苍穹；鸟的事业是豪迈的，搏击长空，而我的生活最大的能源就是对美好理想的追求，最能激发我的热情的就是工行豪迈的事业。我逐渐的成长起来了。

在现金岗位上工作时，正值过年人流高峰期，很多人需要新钱，我不怕麻烦，主动咨询客户是否有换取新钱零钱的需要，得到了客户的一致好评。

后来，在非现金岗位上工作时，在季底月底时客户需要走大量电汇时，我会加班加点，及时为客户办理业务，即使客户电汇送来晚了在跨行汇款关闭前的一分钟，我也会为客户尝试办理。因为我深知道，钱不能实施到账会给客户带来的损失，对公业务手续繁琐，经常有客户对我们提出的提供相关资料的要求而不满，这时我总是耐心的对客户解释严格紧密的手续对客户资产安全的重要性，让他们对我们工作程序认同并在客户等待业务办理过程中送上一水或一杯茶，使他们平静心情，可以适当的找点银行服务的别的资料。在工作中，我一直坚持微笑着全面地专业地服务客户。就这样，我从一名入行不久的大学生成长为服务之星。

滴水，只有融入江河才会获得不竭的生命；种子，只有扎根沃土才会结出甘甜的果实；个人，只有倾心事业才会收获自己的价值。在工行这个大家庭中，有高瞻远瞩、励精图治的领导，有勤劳朴实、乐于奉献的同事，有广阔的展示自我的舞台，我还有什么理由对自己说不呢？心怀感恩，奉献工行才是我坚定不移的航向！

工行员工就职演讲稿责任编辑：杨雪

理财就职演讲稿篇四

非常感谢院领导及全体职工对我的信任，选举我做河北省微生物所所长。我深知这个选举的分量，因为在它的身后，是微生物所6xxxx职工的重托。

微生物研究所，有过辉煌的昨天。可是，由于各种原因，我们的优势慢慢失去，在地区和同行中，我们已经落伍的事实一天天地暴露。

可以说，我们所处在一个十分关键的发展时期。当前，我们的面前，挑战和机遇并在，积极迎接挑战，就能赢得机遇。以实际行动，而不是口头语言，迎接挑战，现在比任何时候都重要。我们要在这个“关键的发展时期”大有作为，就必须在务实上下工夫。所谓务实，说到底就是要尊重历史、尊重实际、尊重群众。如果说每一代人都有各自的使命的话，那么历史所赋予我们这一代的任务就是迎接挑战，在挑战中争取我们的发展机遇。

我今年已满37岁，已近“不惑”之年，我理解，我的使命就是和全体职工、和在座的各位一道，共同奋斗，把我所的事情办好。让我们大家在院党委的领导下，以问心无愧的工作来最终代表全体职工的根本利益。

感谢我的前任们的努力，他们过去的艰苦创业精神将鼓励我前进；他们如今把担子放在了我的肩上，我将带领我们这个班子，团结广大职工，在现有条件基础上，把我们所的工作迈上一个新台阶。

当前我所面临挑战的情势下，必须抓住三个方面：

- 1、今后研究所的生存问题，需要有一到两个主导产品，克服

目前我所没有产品收入的现状，在巩固我所原有的优势产业的同时，寻找新的产业，集中全所力量培养一至二项能够形成产业、有市场前景的新项目，使我所尽快摆脱目前的困难局面，在市场上求生存，求发展，使职工有一个稳定的收入来源，我将尽我所能，在一年中完成好主导产业的建设。

2、解决好诸如富林酒楼等历史遗留问题。

3、我将带领全所职工，在增加职工收入及福利方面积极努力，增加研究所的收入，和领导班子一起充分考虑职工的利益，共同为增加职工收入及福利做出努力，按时足额交纳三险一金，使我所的保险与社会接轨，解决职工的后顾之忧。逐步恢复包括暖气补贴等一系列福利。

二十年来，我所在历任院领导下，勤奋工作，不懈追求，在我省的建设史上留下了浓重的笔墨。今天，我当选为微生物所所长，感到无上光荣，并愿在今后的工作中尽职尽责，不辱使命，以回报大家的信任。在感到光荣的同时，说心里话，我更感到巨大的压力，而且大家越是默默注视着我，我的压力就越大。我现在听到的是同志们的鼓励，想到的却是一年以后怎么向院领导和全体职工交账。我所长期积累的众多困难，决定了振兴我所的大事必将是持久战，不会是速决战。在这个过程中，既需要有大刀阔斧，只争朝夕的锐气，更需要卧薪尝胆，长期坚持的韧性。对我来说，今天是一个新的起点，我会扎扎实实、尽职尽责地去做，做好每一天的工作，直到卸任的那一天。我的能力有限，水平不高，但我相信勤能补拙，愿意“笨鸟先飞”。我想，只要像愚公移山那样，每天挖山不止，就一定会有成效。更重要的是，我们所人才济济，只要能够把大家组织好，调动起大家的积极性，我所的事业就一定大有希望。

在此，我也诚恳地希望各位领导和全体职工的支持、监督、帮助，没有大家的支持，我将一事无成，为了我所的发展，请全所职工献计献策，团结友爱，互帮互助，尽职尽责。我

将团结和带领全体职工，与时俱进，克难制胜，以崭新的风貌、高昂的斗志、求实的作风，共同开创我所美好的明天。

理财就职演讲稿篇五

今天我被正式任命为公司总经理，当得知被任命时，我感觉到身上的担子和所承担的责任。我自知能力有限，这个职位对我来说是一个很大的压力，但迎难而上是我的个性，所以我站在这里给大家表个态，责任重大，勇于承担。担此重任，我的目标只有一个：和公司的同仁一起成长，在大家的支持、配合和努力下，共同开创公司一个新的未来。

总经理，是公司上层和中下层各级岗位的衔接点，必须把为董事长分忧和服务于员工作为出发点和落脚点。把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：“调研围绕市场转，服务围绕客户转，决策围绕信息转”。从而使产品研发，生产经营、公司管理、营销策略各项工作运转更加顺畅。

要做好总经理，我深知任重而道远。当下，我们面临着复杂的行业环境：无序的市场竞争、不稳定的价格供应链、高涨的人力资源成本等等。但商机总是在危机中孕育，机遇在挑战中竞生。我将和公司的同仁们一起，风雨同舟、竭尽所能，力争获得更大的收获与成功。

上任后我将从以下四个方面着手开展工作：

首先是打造企业战略化思想，提升战略执行力。所谓战略就是指导战争全局的方法和策略，战略是有层次性的，不是高层才有战略，公司要战略，部门要战略，个人也要战略，大家为了一个共同的企业战略而确定不同层次的对应战略才是团队共同成长和成功的根本。希望大家都站在企业的队伍里，找到合适自己的位置来开展我们未来的工作。

理财就职演讲稿篇六

根据县委审批的人民法院《中层领导职位竞争上岗实施方案》，首先成立了由分管组织的县委副书记任组长、分管政法的县委副书记和组织部长、政法委书记、法院院长任副组长的领导小组，设立办公室，办公室主任由法院主要领导担任，并从组织、纪检、政法委等部门抽调工作人员，具体负责方案的实施。

月日召开了法院全体干警参加的动员大会，会上宣读了县委的批复及实施方案，县委副书记许同志从人事制度改革的重要性的必要性等方面进行了思想动员，使法院全体干警提高了认识，统一了思想，为下一步工作奠定了思想基础。

按照公开、平等、择优、群众公认的原则，从月日至月日历时7天时间，通过公开报名、资格审查、笔试、自荐演讲、民主测评、组织评价等环节，有名同志参加了竞争。

一是严格资格审查。按照实施方案规定，并核对本人档案，对名参与竞争的人员进行了严格审查，基本情况全部符合条件，并于月日在院内进行了公示。

二是严格命题考试。月日晚聘请市中院名业务骨干，由监察局同志参与监督，进行了全封闭式命题。月日上午在县职教中心进行了闭卷考试，当日下午在院内公布了考试成绩。

三是认真组织自荐演讲和民主测评。分别于月1日和2日进行了竞争正、副职职位人员的自荐演讲和民主测评，由领导小组随机确定9名同志为评委，现场打分，当场宣布成绩。随后进行民主测评，并于当日下午公布民主测评结果。

四是严格组织考核。民主测评结束后，分别对参加竞争正、副职职位全部人员进行组织考核，根据竞争者德、能、勤、绩、廉作出综合评价，由领导小组根据考试、自荐演讲、民

主测评、组织评价四项得分，从高分到低分确定职位人选，并在院内进行公示。

通过公开、公平竞争，名同志由副职岗位竞争到了正职岗位；名同志竞争到了副职岗位，其中名同志由原正职岗位落选后竞争到了副职岗位；原正职岗位的名同志和原副职岗位的名同志落选。

通过这次竞争上岗，法院中层干部的年龄结构由岁下降为岁；文化层次由原来的初中、高中、大专，普遍上升为大专及大专以上学历。有名50岁以上、高中以下文化程度的中层干部退居二线。

根据县委、县政府审批的《省人民法院职能配置、内设机构和人员编制方案》，法院为个正科和个副科岗位，结合法院实际，在本次中层干部竞争上岗中预留了四个正职岗位，以激励和调动干部的积极性，为优秀人才脱颖而出创造了条件。

这次法院人事制度改革，由于领导重视，组织严密，程序规范，进展顺利，得到了法院全体干警的公认和好评。