

建材材料合同 建材购销合同(大全9篇)

随着法治精神地不断发扬，人们愈发重视合同，越来越多的人通过合同来调和民事关系，合同能够促使双方正确行使权力，严格履行义务。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇一

需方： 一、货物的品名，数量及单价

二、产品质量

先款后货。 六、服务承诺：

1. 产品品种、规格、质量不符合本合同约定时，供方应在24小时内负责包修、包退、包换并承担因此给需方造成的全部损失。 2、供方未按本合同规定的产品数量交货时，少交部分，需方如需要，应照数补齐，需方如不需要，可以退货，由退货所造成的损失，由供方自行承担，如需方需要而供方不能交货，则供方应该给需方不能交货部分货款总值的20%的违约金，需方另行采购。 七、本合同一式二份，供方一份、需方一份。

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇二

(供方)：以下简称乙方：

经协商同意，根据《中华人民共和国合同法》的规定，订立合同如下：

第一条、甲方向乙方订货总值为人民币 元。其产品规格、质量(技术指标)、单价、总价如下列表。

第二条 乙方提供的货物必须提供国家权威部门颁发的检验报告及产品出厂合格证。

第三条 交货规定

1、交货方式：乙方负责把产品送到施工现场。甲方负责卸货。

2、验收方法

(1)甲方查看瓷砖包装箱上的相关标识是否清楚，包括品牌、商标、型号、色号、规格、生产批号和日期。

(2)核对送货产品必须与订单相符(开箱抽检)

(3)每款瓷砖的胚体瓷砖商标必须与定单相符

(4)检查送货品种必须与合同相符

(5)甲乙双方在验货时核对瓷砖的数量是否与合同相符

3、质量检查

(1)检查瓷砖是否有破损，如果有，不应超过规定运输损耗

(2)检查瓷砖的平整度，必须符合规范要求

(3)检查瓷砖的色差，必须符合规范要求

(4)检查瓷砖的规格差异，必须符合规范要求

(5)检查瓷砖的直角度，必须符合规范要求

(6)如瓷砖到货验收时，上述检查结果与订货时不符，甲方有权退货

第四条 货款及费用等付款结算办法

- 1、到货时，双方再次核算瓷砖单价和总价
- 2、甲方订货时先付定金，到货后组织验收，验收合格后开具产品入库单，乙方以现场入库单为准到甲方财务办理付款事宜（按货物总价先付%）
- 3、甲方在铺贴完成后，如无质量任何问题，再支付完货物尾款。

第五条 乙方应负经济责任

- 1、产品花色品种、规格、质量不符合合同规定时，甲方同意利用的，按质论价，甲方不同意利用的，乙方应负责退换。由于上述原因造成延误交货的，乙方应承担相应经济损失。
- 2、乙方未按合同规定的数量交货，少交的部分甲方如果需要应照数补交；如甲方不需要，可以退货，退货损失由乙方承担。如甲方需要乙方不能交货，乙方应承担甲方相应的损失。
- 3、产品交货时间不符合合同规定，乙方每延期一天，应付甲方货物总值的 %作为延期交货罚金。

第六条 甲方应负责任

- 1、甲方中途退货，应预先与乙方协商，退货数量不得超过总合同量的 %，乙方同意退货的，甲方应赔付退货损失，不同意退货的，甲方仍按合同规定接货。
- 2、甲方未按合同规定付款，每延期一天，甲方应付乙方货物价值 %作为赔偿。
- 3、乙方送货产品如甲方拒绝接货，甲方应承担相应损失。

第七条 产品价格如需调整，须经双方协商并经甲方同意后才能变更，如乙方因价格问题影响交货，乙方需承担给甲方带来的损失。

第八条 如因生产资料、生产设备、生产工艺和市场发生重大变化，乙方须变更品种、质量、花色、包装等必须经甲方同意，否则将承担相应法律责任。

第九条 甲乙双方任何一方要求全部及部分注销合同，必须提出充分理由，并经双方协商，提出注销的一方必须向对方赔偿相应的损失。

第十条 本合同所订立一切条款，双方不得单方修改。

第十一条 本合同自签章之日起生效，到乙方将全部货物送齐，甲方付清尾款后作废。

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇三

法定代表人：

甲方公司地址：

甲方施工地址：

乙方(供方)：

法定代表人：

乙方公司地址：

根据《中华人民共和国合同法》及其他有关法律法规，遵循平等自愿、公正和诚实信用的原则，双方就建设材料购买事项协商一致，订立本合同。

一、产品的名称规格单价数量及其它：

编号	产品或 原材料 名称	规格 型号	单位	单价 (张/ 元)	需量	备注
----	------------------	----------	----	-----------------	----	----

合计金额：（人民币
大写）

模板按样品收货，整板在自然正常使用的情况下（备注：参照所提供的模板使用说明资料使用，产品合格率为95%）若出现质量问题如大面积开胶起层包调包换，有一张换一张。

二、乙方供应产品或原材料必须满足：

- 1、达到四川省相应的质检验收标准；
- 2、按照甲方所需要的规格品牌商标（产地）和数量及时供应；
- 3、有产品合格证明书或相关文件。

三、供货时间、运输

- 1、甲方应提前二天将供货计划告知乙方，乙方得到计划后应在甲方计划二天内供货。
- 2、由乙方负责货物的装车运输，并运至指定地点：到工地由甲方负责卸货。货物到达指定地点后，甲方及时派收货员对货物的数量进行验收，并在送货单上签字确认，作为双方结算的最终依据。（结算以实际送货数量为准。）

四、货款支付方式和时间

计算货款方式及付款约定：货到工地一个月后7个工作日内付

清此次货款。

五、甲方的违约责任

- 1、甲方中途退货，应向乙方偿付退货部分货款1%的违约金。
- 2、甲方逾期付款的，应按中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。
- 3、甲方违反合同规定拒绝接货的，应当承担由此造成的损失和运输部门的罚款。
- 4、甲方如错填到货地点或接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受的损失。

六、乙方的违约责任

- 1、乙方不能交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的2%的违约金。
- 2、乙方所交产品品种、规格、质量不符合规定的，如果甲方同意利用，应当按质论价；如果甲方不能利用的，应根据产品的具体情况，由乙方负责包换并承担退货而支付的实际费用。
- 3、乙方逾期交货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货的违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。

七、不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明以后，以允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或

全部免于承担违约责任。

八、其它

按本合同规定应该偿付的违约金和各种经济损失的，应当在明确责任后10天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解或者向仲裁委员会申请仲裁，也可以直接向人民法院起诉。

九、本合同一式二份，供方一份，需方一份。本合同双方签字或盖章后生效，货款结清后此合同终止。

需方（公章） 供方（公章）

法定代表人 法定代表人

或其委托代理人： 或其委托代理人：

年 月 日 年 月 日

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇四

四、 甲方的责任

1. 同意乙方以甲方办事处的名义开展营销工作。
2. 向乙方提营业执照复印件、产品介绍、使用说明、产品检验报告、合格证等，并保证所提供资料的真实性。
3. 与客户签订合同并履行合同，对产品的质量负全责。

4. 甲方应积极配合乙方的推广销售工作，为乙方提供强有力的技术支持，并承担产品的广告宣传、实地考察等费用。（该费用由甲方按1%产品材料营业额同代理佣金一并支付给乙方，由乙方包干使用。）
5. 为乙方提供办公及产品展示场所，承担2名工作人员的基本工资。
6. 按本合同约定支付销售佣金及本合同所涉及甲方应支付的其他各项费用。

五、 乙方的责任

1. 制定推广及销售计划，利用各种形式开展多渠道销售活动；
2. 在甲方的协助下，安排客户实地考察并介绍产品；
3. 乙方在销售过程中，应根据甲方提供的产品的特性向客户作如实介绍，尽力促销。
4. 不得超越甲方授权向客户作出任何承诺，不得夸大、隐瞒或过度承诺。不得以甲方的名义从事本合同规定的代售外的任何其他活动。
5. 乙方应信守甲方所规定的销售价格，非经甲方的授权，不得擅自调整基价。

六、 合同的终止和变更

1. 在本合同到期时，双方若同意终止本合同，双方应通力协作妥善处理终止合同后的有关事宜，结清与本合同有关的法律经济等事宜。本合同一旦终止，双方的合同关系即告结束，甲乙双方不再互相承担任何经济及法律责任，但甲方未按本合同的规定向乙方支付应付费用的除外。

2. 经双方同意可签订变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

七、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

供应商：(以下简称“甲方”)

地址：

法定代表人：

代理商：(以下简称“乙方”)

地址：

法定代表人：

产品代理是一个在共同利益和经验目标下，由相互独立的法人或个人企业联合组成的，以各区独占，逐级买断方式开展经营活动的层次化经营合作组织，甲方向乙方提供全方位产品及技术服务以获取合法的经济利益，代理组织的经营活动应遵守国家法律法规，服从当地政府等有关部门的管理及监督，代理组织的成员应切实遵守本代理协议。

甲乙双方经友好协商，就乙方在指定区域独家代理甲方产品达成以下协议：

第一章 代理权限

1、1 甲方授予乙方在 地区为甲方的 代理商，代理甲方现有系列产品。甲方如有其它产品需由双方协商决定是否纳入代理范围，同等条件下乙方有优先权。

1、2乙方只能在指定区域内销售，不得有任何向区域外销售的行为，否则将由甲方对乙方做出严惩，并处于一定数额的罚款。情节严重的，甲方随时可以终止其代理权。

1、3乙方在指定区域内为甲方唯一的代理商，一个省只设置一个总代理商，下可设一个分代理商(特殊省市可以设置二个分代理商)

1、4 除非和甲方有事前协议，否则乙方不得向指定区域以外或属于指定区域以内，但有理由认为其最终销售目的地在指定区域以外的客户销售其代理的甲方产品。

1、5 指定区域内，乙方除甲方产品外不得再销售其他任何可能与甲方类似或存在竞争的产品。

1、6 乙方作为甲方在指定区域内的代理商，无论为何目的，乙方及其雇员均非甲方的代理人，无权代表甲方。

第二章 质量及技术保证

甲方提供给乙方的产品符合现行建材装饰材料行业技术规范的合格产品。如甲方销售给乙方的产品达不到以上承诺，一切责任将由甲方负责。如果乙方不按甲方要求销售或施工得，出现一切问题将由乙方负责，与甲方无关。

第三章 产品价格

3、2 在本协议签字之日，甲方须提交乙方一份详细的产品价格清单，该清单包括甲方与乙方结算的最低价格及市场用户参考价格。(如因化工原料价格变动，产品价格也会有所调整，甲方将会及时做出对乙方的通知)

第四章 代理事宜及结算

4、1 首次加盟产品代理，乙方需要向甲方支付 万元人民币做为产品代理保证金。

4、2 要求代理商拥有5-30万元及以上的流动资金，良好的社会关系，固定的经验场所及专职的销售人员，总代理商年销售量不低于 万元，分代理商年销售量不低于 万元。(因地区不同销售额会有所不同)

4、3 区域代理商首次进货需要在 万元，且需要全额付清，第二次进货可支付全额的80%，第三次进货需要支付上次的20%，依次类推,,,,。乙方完全按甲方的价格制度执行销售，较好的执行市场推广与促销计划，切没有跨区域销售，年终超额完成规定销售量的，将返利1%。

4、4 如果是乙方直接与用户签署供货及服务合同的，甲乙双方签订正式内贸合同，届时各项权利义务按合同约定执行。如用户需要甲方出名签字担保时，甲方同意配合。

第五章 费用支出

乙方签定合同时，甲方提供给乙方的产品价格以双方最终协议定价。甲方提供增值税发票，乙方在销售甲方产品时产生的实地考察、商务运作、工程施工配合、工程初验、终验等任何费用成本和支出，甲方不予承担。

第六章 甲方提供的支持与服务

6、1向乙方提供授权代理证书或其他证明乙方为其代理区域甲方产品唯一独家代理的证明材料。

6、2 甲方将在其产品广告等公开资料中注明乙方及其代理区域(根据乙方需要 6、3 甲方每年将根据乙方需要安排一至二次(无偿)对乙方用户产品技术交流;超过两次及以上，甲方技术人员所发生的差旅(交通、住宿)费用，由乙方承担。并可

根据乙方需要无偿安排对乙方人员在甲方本部提供免费技术培训。

6、4 根据乙方代理区域的规模，甲方可免费提供乙方用于开拓市场的产品手册、销售手册以及推介产品使用的电脑软件、相关的宣传资料。

第七章 销售业绩

7、1 考虑到代理区域的广阔性，同时考虑市场周期长及存在较多政策不稳定因素，乙方销售业绩主要以市场占有率为依据，乙方应达到25%及以上，切严格禁止串货销售。

1) 取消其再当地区域的独家总代理权或代理权；

2) 缩小其销售区域；

3) 终止本代理协议。

(注：本市场占有率指在本期间时间内，指定区域内甲方产品销售额占该地区同类产品销售额的比例。)

第八章 销售报告、市场信息

8、1 乙方在每一个季度初及时向甲方提供未来一个季度的预测，并在每个月月上旬提供本项目工作安排计划。

8、2、1 竞争对手的资料，其产品和价格。

8、2、2 实际用户和潜在用户对产品的意见。

8、2、3 用户需求信息。

8、2、4 未来市场发展机会。

8、2、5 产品招投标及展览信息(包括报价的和未报价的)。

8、2、6 市场调研。

8、2、7 新产品或改进型新产品能否令用户满意。

8、2、8 有助于甲方对销售区域市场动态进行评估的市场情报。

第九章 供货关系

9、1 订货方式：所属各级代理均应响应地区总代理购买货物，凡地区总代理没有所订产品的库存的，地区总代理向总公司进货，进货方式实行地区总代理与各级所属代理统一进货。

9、2 供货周期：现货供货周期取决于运输时间，备货一般不超过7天。

9、3 库存量：地区总代理确保有足够的库存，主要用于向下级代理及工期要求较紧得工程供货。地区总代理有权随时了解下级代理的库存情况，分代理须在每月5日前向地区总代理以报表形式报告上月末库存及该月订货量，下级代理应在正常运作4个月后，制定出某种产品的库存情况并报地区总代理，地区总代理有权根据需要在其下属代理间调整货物。

第十章 货物的退、换货

货物的退、换货：货物在保质期内，经双方技术部门确认有质量问题，可向甲方退款或换货，确因质量问题退、换货物的，甲方应如数退款或换货，若属于乙方使用不当出现的问题，甲方不承担任何责任。代理组织成员在履行《代理协议》的基础上，本着自愿加入、退出代理组织的原则，凡因自身原因退出代理组织的，将在验收确认其所退产品在保质期前六个月内并不影响第二次销售的，甲方将扣除其供货实价计

算的货款总额10%和该批产品的相关支付后;予以回收,非自身因素退出代理组织的,其库存货物应在保质期到期前六个月内经验收确认完好不影响第二次销售的,其甲方按其供货实价甲酸的货款在扣除该批产品的相关支付后收回。

第十一章 知识产权

11、1 乙方应在甲方品牌的前提下销售产品。

11、2 乙方不得使用甲方品牌销售非甲方研发和生产的產品。

11、3 一旦乙方发觉他方有侵害甲方品牌或其他知识产权等行为,应立即通知甲方。若甲方有意追究他方的法律责任,乙方应提供有效的帮助。

11、4 甲方应提供乙方代理产品的各项检测报告的证明文件。

第十二章 协议期限及其它

12、1 本协议未尽事宜,由甲乙双方另行以书面形式约定。补充协议与协议不一致的,以补充协议为准。

12、2 本协议经双方签字后正式生效,有效期限为协议签字之日起12个月。

12、3 甲方在合同签订半年后,有权对乙方的业务合同进行考核,如乙方无具体项目或测试点项目存在,甲方有权随时终止次代理协议。

12、4 距协议到期日30天以前,双方应友好协商是否需要续签协议。

12、5 如有下列情况发生,任何一方均可立即终止协议:

2) 另一方即将破产或无力偿还债务;

3) 另一方具有不诚实或欺诈行为。

12、6 关于协议终止

12、6、1 本协议终止并不能消除各方在协议期内对另一方欠款的支付。

12、6、2 协议期满后，甲方应继续向乙方现有用户提供售后服务。

12、6、3 协议期满后，除非有必要完成额外的订单，乙方应立即停止代理甲方产品销售、广告或使用任何甲方的知识产权。因履行本协议发生争议时，由双方协商解决，协商不成立的，依法向有管辖权的人们法院起诉。

本合同自双方当事人签字或盖章之日起正式生效，本协议一式贰份，甲方，乙方各持一份，均具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

共2页，当前第2页12

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇五

一直以来, 建材市场似乎都是以传统的摊位制形象出现在人们的心目中的。对于建材销售合同你了解多少呢?以下是在本站小编为大家整理的建材销售合同范文，感谢您的阅读。

卖 方：_____ (以下简称
甲方)

买 方：_____ (以下简称
乙方)

卖方与买方在平等、互利基础上，经双方协商一致同意按下列条款履行，并严格信守。

第一条 货物名称、规格、包装及唛头：

第二条 数量、单价、总值：

卖方有权在3%以内多装或少装。

上述价格内包括给买方佣金_____%按fob值计算。

第三条 装运期限：

第四条 装运口岸：

第五条 目的口岸：

第六条 保险：由卖方按发票金额110%投保。

第七条 付款条件：买方应通过买卖双方同意的银行，开立以卖方为受益人的、不可撤销的、可转让和可分割的、允许分批装运和转船的信用证。该信用证凭装运单据在_____国的____银行见单即付。该信用证必须在____前开出。信用证有效期为装船后15天在_____国到期。

第八条 单据：卖方应向银行提供已装船清洁提单、发票、装箱单/重量单；如果本合同按cif条件，应再提供可转让的保险单或保险凭证。

第九条 装运条件：

1. 载运船只由卖方安排，允许分批装运并允许转船。
2. 卖方于货物装船后，应将合同号码、品名、数量、船只、

装船日期以电报通知买方。

第十条 品质和数量/重量的异议与索赔：货到目的口岸后，买方如发现货物品质及/或数量/重量与合同规定不符，除属于保险公司及/或船公司的责任外，买方可以凭双方同意的检验机构出具的检验证明向卖方提出异议。品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，数量/重量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，卖方应于收到异议后30天内答复买方。

第十一条 不可抗力：由于不可抗力使卖方不能在本合同规定期限内交货或者不能交货，卖方不负责任。但卖方必须立即电报通知买方。如果买方提出要求，卖方应以挂号函向买方提供由有关机构出具的事故的证明文件。

第十二条 因执行本合同有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在被告国家根据被告国家仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等的约束力，仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

供方：（以下简称乙方） 需方：（以下简称甲方）

经协商同意，根据中华人民共和国经济法的规定，订立合同如下：

第一条甲方向乙方订货总值为人民币2725200万元。其产品名称、规格、单价、总价等如表所列。

第二条订单双方确认之日起乙方需向甲方提供总货款35%作为定金(即人民币953820元)，按照乙方的需求送货，货物经乙方验收合格后，收货现场当场结清货款，（全部货款应在货物供应结束时全部付清款项）

第三条. 条验收方法; 由甲方现场验收, 乙方应确保质量合格, 如出现问题, 乙方在接到甲方通知24小时负责处理解决。

1. 交货方式: 甲方提供一定的材料验收场地, 保证货运道路畅通。

2. 交货地点: 北京恒盛商贸

3. 交货日期: 所以货物必须于20xx年12月29号之前完毕。(交货前提前3天 电话通知)

4. 运 输 费: 包含在货款内 第四条. 经济责任

(一) 乙方应负的经济责任

1. 产品. 品种、数量. 规格、质量不符本合同规定时, 甲方同意利用者, 按质论价。不能利用的, 乙方应负责保退、保换。由于上述原因致延误交货时间, 每逾期一日, 乙方应按逾期交货部分货款总值的万分之三计算向甲方偿付逾期交货的违约金。

2. 乙方未按本合同规定的产品数量交货时, 少交的部分, 甲方如果需要, 应照数补交。甲方如不需要, 可以退货。由于退货所造成的损失, 由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交货, 则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的5%的罚金。

3. 产品交货时间不符合同规定时, 每延期一天, 乙方应偿付甲方以延期交货部分货款总值万分之三的罚金。

(二) 甲方应负的经济责任

1. 甲方如中途变更产品 品种、规格、质量 , 应偿付变更部分货款总值 %的罚金。

2. 甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值 % 的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍按合同规定收货。

3. 如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方以延期提货部分货款总额万分之三的罚金。

4. 甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额万分之三计算付给乙方，作为延期罚金。

5. 乙方送货或代运的产品，如甲方拒绝接货，甲方应承担因此造成的损失和运输费用及罚金。 第五条. 条甲、乙、任何一方如要求全部或部分注销合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请上级主管部门备案。提出注销合同一方须向对方偿付注销合同部分总额 % 的补 偿金。 第六条如因生产资料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方须变更产品、规格、质量、时，应提前__天与甲方协商。

第七条本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

第八条甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行，部分履行合同的理由。在取得对方主管机关证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免予承担违约责任。

第九条本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，任何一方均可向国家规定的合同管理机关申请调解仲裁。如一方对仲裁不服，可于接到仲裁书后15日内向人民法院起诉。

甲方(公章)： _____ 乙方(公章)： _____

购货单位：_____ (以下简称甲方)

供货单位：_____ (以下简称乙方)

第一条产品 名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

总计：_____

第二条验收方法_____

第三条付款方式_____

第四条交货规定

1. 交货方式：_____

2. 交货地点：_____

3. 交货日期：_____

4. 运输费：_____

第五条本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可向人民法院提起诉讼。

第六条本合同一式____份，由甲、乙双方各执正本一份、副本____份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇六

地址：

电话：

邮箱：

乙方：

地址：

电话：

邮箱：

第一条：

甲方向乙方订购水电安装工程材料。订货总数以双方签字认可的每批次货物之总和计算。每种型号规格材料单价以双方签字认可材料报价单附于合同之后。

第二条：付款方式

第三条：乙方负责将材料运至施工现场，承担运输费用。

第四条：经济责任

(一)、乙方责任

1、乙方需按质按量按约定交货，运输期日。逾期未交货，乙方应按逾期交货部分货物总量的 %向甲方偿付违约金。

2、乙方所供产品不能利用的，乙方负责无偿调换货物。

(二)、甲方责任

1、甲方如未按规定的日期、金额向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额的 %付给乙方延期罚金。

2、乙方按合同约定送货而甲方拒收的，甲方承担因此造成的相关损失。

第五条：甲乙任何一方因不可抗力不能履行合同时，应及时通知对方，并免于承担违约责任。

第六条：本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲乙双方应协商解决，解决不了时(一)申请仲裁机构仲裁。

(二)向人民法院起诉。

第七条：本合同双方签字盖章之日起生效，按本合同规定供货并结算完毕后自动作废。如有未尽事由，得由甲乙双方协商，另订附则于本合同之内，所有附则在法律上与本合同有同等效力。

第八条：本合同共一式 份，甲乙双方各执 份，具有同等效力。

甲方(公章): _____

乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____

法定代表人(签字): _____

_____年____月____日

_____年____月____日

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇七

第一条 甲方向乙方订货总值为人民币____元。其产品名称、规格、质量(技术指标)、单价、总价等如表所列材料名称及花色 规格(毫米)及型号 质量标准或技术指标 计量单位 单价(元) 合计(元)

第五条 交货规定

第六条 经济责任

(一)乙方的责任:

1. 产品花色、品种、规格、质量不符本合同规定时,甲方同意利用者,按质论价。不能利用的,乙方应负责保修、保退、保换。由于上述原因致延误交货时间,每逾期一日,乙方应按逾期交货部分货款总值的____%向甲方偿付逾期交货的违约金。

2. 乙方未按本合同规定的产品数量交货时,少交的部分,甲方如果需要,应照数补交。甲方如不需要,可以退货。由于退货所造成的损失,由乙方承担。如甲方需要而乙方不能交

货，则乙方应付给甲方不能交货部分货款总值的5%的罚金。

3. 产品包装不符本合同规定时，乙方应负责返修或重新包装，并承担返修或重新包装的费用。如甲方要求不返修或不重新包装，乙方应按不符合同规定包装价值____%的罚金付给甲方。

4. 产品交货时间不符合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方延期交货部分货款总值____%的罚金。

(二) 甲方的责任：

1. 甲方如中途变更产品花色、品种、规格、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款(或包装价值)总值____%的罚金。

2. 甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付乙方退货部分货款总值____%的罚金。乙方不同意退货的，甲方仍须按合同规定收货。

3. 甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料或包装物时，除乙方得将交货日期顺延外，每顺延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值____%的罚金。如甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视同中途退货处理。

4. 属甲方自提的材料，如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方延期提货部分货款总额____%的罚金。

5. 甲方如未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额____%付给乙方，延期罚金。

6. 乙方送货或代运的产品，如甲方拒绝接货，甲方应承担因而造成的损失和运输费用及罚金。

第七条 产品价格如须调整，必须经双方协商，并报请物价部门批准后方能变更。在物价主管部门批准前，仍应按合同原

订价格执行。如乙方因价格问题而影响交货，则每延期交货一天，乙方应按延期交货部分总值的____%作为罚金付给甲方。

第八条 甲、乙任何一方如要求全部或部分注销合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请上级主管部门备案。提出注销合同一方须向对方偿付注销合同部分总额____%的补偿金。

第九条 如因生产资料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方须变更产品品种、花色、规格、质量、包装时，应提前____天与甲方协商。

第十条 本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更或修改。如一方单独变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收货，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

第十一条 甲、乙任何一方如确因不可抗力的原因，不能履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或须延期履行、部分履行合同的理由。在取得对方主管机关证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免于承担违约责任。第十三条 本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

第十四条 本合同在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内，所有附则在法律上均与本合同有同等效力。

第十五条 本合同共一式 份，由甲、乙双方各执正本一份、副本 份，报双方主管部门各一份。

第十六条 本合同有效期自____年____月____日起至____年____月____日止。

订立合同人：

甲方：_____（盖章）

经办人：_____

负责人：_____

电 话：_____

开户银行帐号：_____

____年__月__日

乙方：_____（盖章）

经办人：_____

负责人：_____

电 话：_____

开户银行帐号：_____

____年__月__日

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇八

地址：

电话：

邮箱：

乙方：

地址：

电话：

邮箱：

第一条：

甲方向乙方订购水电安装工程材料。订货总数以双方签字认可的每批次货物之总和计算。每种型号规格材料单价以双方签字认可材料报价单附于合同之后。

第二条：付款方式

第三条：乙方负责将材料运至施工现场，承担运输费用。

第四条：经济责任

(一)、乙方责任

1、乙方需按质按量按约定交货，运输期日。逾期未交货，乙方应按逾期交货部分货物总量的 %向甲方偿付违约金。

2、乙方所供产品不能利用的，乙方负责无偿调换货物。

(二)、甲方责任

1、甲方如未按规定的日期、金额向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额的 %付给乙方延期罚金。

2、乙方按合同约定送货而甲方拒收的，甲方承担因此造成的相关损失。

第五条：甲乙任何一方因不可抗力不能履行合同时，应及时通知对方，并免于承担违约责任。

第六条：本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲乙双方应协

商解决，解决不了时(一)申请仲裁机构仲裁。

(二)向人民法院起诉。

第七条：本合同双方签字盖章之日起生效，按本合同规定供货并结算完毕后自动作废。如有未尽事由，得由甲乙双方协商，另订附则于本合同之内，所有附则在法律上与本合同有同等效力。

第八条：本合同共一式 份，甲乙双方各执 份，具有同等效力。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年___月___日

_____年___月___日

2023年建材材料合同 建材购销合同优质篇九

采购方：(以下简称甲方)

供应方：(以下简称乙方)

根据《中华人民共和国合同法》相关法律、法规以及结合本工程实际情况规定，经甲乙双方协商一致，特订立本合同，以便共同信守。

第一条、材料价格清单及总价

1、材料名称;数量;单价;金额:

总价: 元人民币(小写) 总价: 元整(大写)

第二条、交货地点:

第三条、付款方式:

第四条、材料质量: 乙方所提供材料的质量必须要达到合同约定的规格、质量和性能(保质保量)

第五条、验收方式: 当材料运至施工现场时, 由甲方负责人现场验收。如发现材料不合格, 乙方应自费运出现场, 并以尽可能快的速度重新提供。

第六条、违约责任:

1) 乙方所提供的材料不符合合同约定的质量时或材料运至施工现场, 甲方验收人员发现材料有质量问题以及数量不实, 甲方有权退货, 乙方必须重新提供合格材料, 并承担由此产生的所有费用和甲方造成的一切损失。

2) 乙方必须按照甲方的要求, 按时提供材料。如因乙方原因造成甲方用量短缺、供料不足、从而导致甲方工期延误, 乙方应承担违约及甲方损失赔偿的责任。

3) 乙方必须安全规范运输。如发现任何意外事故, 均有乙方自行承担责任。

第七条: 合同执行:

本合同未尽事宜, 双方应友好协商。协商不成可提交法院解决处理。

本合同字双方签字盖章之日起生效。本合同一式四份，甲乙双方各执两份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____