

# 最新销售结算协议合同下载 软件销售协议合同(模板7篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。那么一般合同是怎么起草的呢？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 销售结算协议合同下载篇一

合同编号：

甲方：

乙方：

乙方提供产品《\_\_\_\_》\_\_套\_\_\_\_版本，共\_\_\_\_个用户，随产品附带加正式销售发票一张，密狗一个/用户，光盘一张，许可证卡一张，总价格为\_\_\_\_元（全部大写）。

### 一、双方的权利义务

1、甲方保证不对乙方所开发的软件进行拷贝、复制、泄露给第三方使用，否则乙方将追究甲方法律责任。

2、若乙方向甲方出售的软件系统存在知识产权纠纷，甲方不承担任何连带责任。

3、乙方收到甲方合同款后五个个工作日内完成甲方系统的远程安装，并通过ems快件向甲方邮寄软件光盘，光盘包括软件系统安装程序、用户使用手册。

4、服务：

(1) 乙方为甲方提供一年期的免费服务（从软件安装日起），包含软件系统的版本升级和补丁代码升级，软件系统的远程技术支持。

(2) 甲方通过电话和email等方式向乙方提出技术服务要求，乙方有义务及时响应和认真服务，努力确保甲方所购系统的正常使用。

(3) 乙方软件是通用软件，甲方需要改动并进行二次开发，工作量过大需另订协议，作为合同的附件，另收开发费用。

二、服务期满后的收费标准一年免费服务期满后，如果甲方还需要乙方继续提供有关服务，则双方应重新签订合作协议。

三、软件系统的安装和验收乙方为甲方提供所购软件系统的远程安装服务，甲方需事先做好相关的技术准备。安装调试完毕后，软件系统能够在甲方服务器上正常并连续运行10个工作日即为验收合格。

#### 四、其它

1、本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

2、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决，协商不成则提交有管辖权的法律仲裁机构。

3、本合同经双方加盖公章及负责人签字后方能生效，具有法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_ 代表：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_ 日期：\_\_\_\_\_

地址: \_\_\_\_\_ 地址: \_\_\_\_\_

电话: \_\_\_\_\_ 电话: \_\_\_\_\_

传真: \_\_\_\_\_ 传真: \_\_\_\_\_

邮箱: \_\_\_\_\_ 邮箱: \_\_\_\_\_

## 销售结算协议合同下载篇二

甲方: \_\_\_\_\_

乙方: \_\_\_\_\_

根据《xxx合同法》及甲方会员章程，为明确甲乙双方在商品供销过程中的权利、义务和责任，经甲乙双方友好协商，订立此合同，并共同遵守：

第一条基本文件乙方必须提供盖有公章的营业执照、税务登记证、商标证明、食品卫生许可证、质检报告等有关证照复印件及法人代表授权书。

### 第二条专柜设立

1. 甲方商场\_\_\_\_\_楼提供\_\_\_\_\_平方米的场地，经营品牌系列品种的商品；若乙方商品首次在甲方销售，须向甲方缴纳\_\_\_\_\_元的商品进场费。

2. 乙方承担专柜设计、装修的费用，具体方式为：

1) 乙方设计、装修

2) 乙方设计、甲方装修

3) 甲方设计、装修

4) 改造甲方现有设施

3. 合同期满后，专柜的所有权归甲方所有。

### 第三条 结算方式及要求

1. 甲方每月按乙方销售额的\_\_\_\_\_%作为销售的利润提成；

4. 乙方月度保底销售额、月度保底利润额(计算方式：当月保底利润额=当月保底销售额×[提成扣点+广告促销费扣点+条形码费扣点+电\_\_\_\_\_%扣点])如下表：

年1月2月3月4月5月6月7月8月9月10月11月12月合计

销售额

(万元)

利润额

(万元)

6. 甲方在扣除提成及相关费用后，凭乙方\_\_\_\_\_%的增值税发票，在\_\_\_\_\_日内将剩余销售款支付给乙方。

7. 甲、乙双方的交易必须严格遵守国家对增值税的有关规定，不得借用、冒用第三者的增值税发票，乙方违反本条款应承担给甲方造成的损失。

8. 以甲方电脑实际销售数量和销售额作为结算依据，订单不作为结算依据。

### 第四条 供货方式及要求

## 第五条经营期限

2. 协议期满，乙方如想续约，须在协议期满30天前向甲方提出书面申请，并经甲方同意后方可签订新的协议，若未于期限内提出续约申请，则协议自行终止。
3. 乙方要求提前解除合同，需提前三十天提出书面申请，经甲方同意后方能撤柜。若乙方未经甲方同意而撤而擅自撤柜或终止协议，须自撤柜或终止本协议之日起到本协议期满之日，按本协议规定的保底利润分成方法赔偿甲方。

## 第六条甲方责任

1. 有偿提供商场的有关设备、设施；
2. 提供商场的经营管理及经营管理条件；
3. 对乙方派遣的人员进行监督和管理，并提供销售、行政培训机会；
4. 负责统一制作商场的宣传广告及美工工作，但相关费用由乙方承担；
5. 负责商场的统一收银；
6. 对商品的品种选择，零售价的定价与利润分成由双方协商决定，但甲方面拥有最终决定权。

## 第七条乙方责任

### (一)商品管理

2. 乙方存放于甲方场所的商品由乙方自行负责管理，风险由乙方承担。所有商品的出货(退货、换货、撤货等)须经甲方采购部门同意，经甲方警卫人员查验并依规定的出口进出。

7. 乙方须允许国家有关部门或甲方对商品质量进行抽查，并承担相关抽检费用；

9. 处于非正常经营状况时，甲方有权随时要求乙方达到陈列标准或终止协议；

## (二) 价格管理

2. 商品零售价格以\_\_\_\_\_ (a甲方订价; b乙方订价)。但售价不得高于同城其它商场、专卖店。否则，甲方有权单方降价、增加扣点\_\_\_\_\_ %或终止本协议。

3. 同类商品在同城其它商场或专卖店打折销售或其它促销活动，乙方须事前三天通知甲方，以使甲方享有同等的优惠，否则甲方有权单方降价、增加扣点\_\_\_\_\_ %或终止本协议。

4. 商品的会员价与销售价之间的差价，乙方应按实际销售额的\_\_\_\_\_ %承担。

5. 甲方已付款的部分商品的市场价格下降时，只要降价现象发生在结算日之前，乙方应对甲方所受的损失给予等值补偿；如果乙方故意隐瞒商品市场价格下降现象，乙方应按该部分商品实际销售额的三倍支付给甲方作为赔偿金。

## (三) 人员管理

2. 乙方营业员须遵守甲方的统一规定，如有违规行为，甲方有权处罚或要求乙方撤换该人员。对因乙方有关人员的行为影响甲方信誉或权益的，乙方负连带责任。

## (四) 商场管理

2. 未经甲方事先同意，乙方不得在商场或专柜内随意展示任何广告、布告；

10. 乙方应服从甲方因商场经营结构和布局的变动所作的一切调整；

## 第八条协议变更、解除和终止

## 第九条其它约定事项

第十条本协议有关条款经双方协议无效，将不影响本协议其它条款的效力。

## 第十一条违约责任及争议的处理

本协议一式四份，甲方执三份，乙方执一份，具有同等法律效力，自签字盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_

负责人(签字)：\_\_\_\_\_ 负责人(签字)：\_\_\_\_\_

## 销售结算协议合同下载篇三

今天的合同主题是销售之类的合同，一起来练练笔吧。众所周知，一个专业的销售人员一定要具备见人说人话、见鬼说鬼话的能力，用世界上最诚恳的态度说最大的谎言。你是否在找正准备撰写“销售合作协议合同范本”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

甲方：

乙方：

经甲、乙双方共同商定，甲方购买乙方监控设备，并由乙方负责安装调试，工程(包括监控设备)造价人民币大写：元。并达成以下协议：

1、乙方承诺为甲方提供的产品均具优良品质，若出现质量问题，一年内免费维修，(不可抗力的因素除外)对五个工作日不能修复的设备，乙方提供备用设备。

2、自合同签订之日起，乙方按规格型号安装调试，工程完工后，经甲方验收合格后付清全部设备款及线、管件等各项费用。乙方承诺三天内开工，7天内全部工程结束。甲方必须保证在工程安装调试过程中给予乙方必要的合作。如：乙方安装过程中甲方必须给予严格的监督和指导，否则产生的问题有甲方负责，乙方安装工作时间以外，已安装的设备保管由甲方负责，因甲方因素造成的图像质量问题的排除费用以及因甲方因素造成的误工费用由甲方承担。乙方提供技术人员指导安装并负责全部设备的调试。

3、乙方严格按照甲方指定的位置安装布线，设备安装上后，如果甲方需要更换位置而产生移装费用由甲方负责。不是因为产品质量而造成的设备损坏，更换费有甲方负责，乙方提供免费安装。设备安装完后，使用过程中甲方应及时发现有隐患确保安全的条件下自己处理，不能处理的报乙方维护(一年内免费维护)，超过服务期限的，维护费用另行结算。乙方仅负责监控设备的安装调试，不承担由监控设备原因造成的一切损失。

4、因甲方拖欠款而不能提供售后服务造成的损失由甲方负责。

5、本合同双方代表签字盖章后生效，甲乙双方各执一份，出现纠纷由起诉方所在地法院依法处理。

6、本合同未尽事宜，由双方协商解决。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

合同号：（ ）

依据《\_\_\_\_\_》及《知识产权法》相关法律规定，甲乙双方根据实际业务需要，经友好协商达成合同条款如下：

一、甲方购买乙方软件，具体内容和价格如下：

单位：人民币

名称

用户数

单价(元)

数量(套)

总额(元)

\_\_\_\_\_电脑监控系统软件

合计(大写)：人民币：

二、乙方保证所售软件(内容和载体)为质量合格品，如确系产品本身质量发生问题，乙方将免费更换。

三、甲方已经在购买前试用过本软件，并对功能满意，对使用方法已大致了解。

四、甲方因使用该软件而产生的任何异议以及相关的隐私问题，与乙方无关。

五、甲方可以参考说明或者试用版提示自行安装部署本软件，如甲方需要乙方也提供上门安装调试服务，并做相应的应用培训。

六、乙方保证拥有软件的全部版权，并承担相关的商业和民事责任，甲方拥有软件终身使用权。

七、乙方为甲方\_\_\_\_\_年(终身)免费升级和维护服务。乙方保证长期为甲方提供远程技术咨询和服务。

八、甲方未经乙方许可不得拷贝和复制该软件。甲方所购产品仅限甲方本身使用，不得转售或者转让。甲方不得传播本软件产品，不得对软件做任何修改或者逆向编译工程。

九、有关合同条款及内容所引起的一切纠纷，双方应友好协商解决，协商不成，可向泉州市丰泽区人民法院提起诉讼。

十、在合同签定后的\_\_\_\_\_个工作日内，甲方将\_\_\_\_\_款项汇至乙方指定之银行帐户。乙方在收到款项后的\_\_\_\_\_个工作日内将到乙方指定计算机安装调试产品，并进行相应培训后，为甲方开据相关票据，乙方承付剩余\_\_\_\_\_%货款。

十一、本合同一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

十二、本合同双方签字或盖章后即刻生效。双方约定，传真件与原件具备相同的法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_ (盖章)

乙方：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ (盖章)

开户行：\_\_\_\_\_

户名: \_\_\_\_\_

帐号: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

依据《中华人民共和国合同法》及其相关法律、法规，遵照平等、自愿、公平和诚实信用原则，经甲、乙双方友好协商，订立合同如下：

### 第一条红木家具基本情况

第二条质量标准：每件红木家具应符合qb/t2385-20\_新版《中国深色名贵硬木家具标准》规定的树木名称，产品标识和实际用材符合，且不低于样品同等质量。

第三条付款方式：定货时，甲方收取货款总额20%(不得超过20%)的定金(乙方违约定金不予返还，甲方违约定金双倍返还)，余款提货或送货时付清。

第四条自提货物。乙方自行提货，现场验收，缴清全款方可提货，提货时视为当日验收合格。

第五条甲方送货，运费由甲方承担。乙方缴清货款，经乙方验货签收，卖方应在交货时督促买方对家具的商标、数量及款式等外观特征及有无《产品质量承诺书》进行验收，买方发现问题应当场提出，并由双方协商达成解决方案。

第六条违约责任：若甲方未能按约定时间交货，每延误一天，按合同总额的0.5%向乙方支付违约金。

第七条购买家具在保修期内出现质量问题的，乙方告知甲方后，甲方在7天内修理或更换，修理不好或不能更换的，予以退货。乙方在使用中发现家具质量与质量保证书明显不符提

出更换或退货要求的，甲方应予以更换或退货。

第八条合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由甲乙双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门调解；协商或调解不成的，按下列两种方式解决：

(一) 提交

(二) 依法向人民法院起诉。

第九条本合同一式两份，双方各执一份，自双方签章之日起生效。合同执行期间，如有未尽事宜，甲乙双方协商另订附则，所有附则均与本合同有同等法律效力。

甲方(签章)： 乙方(签章)： 电话：

电话：

开户银行： 开户银行： 户名： 户名： 帐号： 帐号：

甲 方：

乙 方：

经双方友好协商，现就甲方向乙方购买并委托乙方承担安装厨房设备事宜达成如下协议：

一、 设备名称： 详见合同附件。

二、 安装地址：

三、 合同总价： 含运费、搬运费、安装调试费(不含税费)，最终结算以实际发生的项目和实际使用的设备、材料数量为准。

四、合同工期：自本合同签订之日起至 。

2、工程按期完工并验收合格后，甲方根据实际发生的总价与3日内向乙方支付全款。

六、质量验收标准约定：

1、乙方须按合同附件规定的标准供货；

2、乙方的设计方案合理，能满足甲方要求；

3、产品做工精良、结实，安装稳固，无明显影响使用功能和损坏耐久性方面重大缺陷；

七、双方责任：

(一)甲方责任：

1、严格按合同规定的付款方式付款；

2、协调其他工序配合乙方搞好设备的安装调试工作；

3、自身原因延误工期，损失自行承担；

(二)乙方责任：

1、严格按合同附件规定的标准供货并如期交付甲方正常使用；

2、免费为甲方提供设备安装、调试；

3、在生产、安装过程中对甲方提出的合理性技术建议应予采纳；

4、设备安装前指导甲方做好前期准备工作；

## 八、乙方售后承诺：

3、免费为甲方培训技术操作人员，直至能正常使用乙方产品为止。

## 九、违约责任：

1、甲方不按合同规定付款，每逾期一日，按当期应付款项另加3%支付乙方；逾期一周以上，每逾期一日，按当期应付款项另加10%支付乙方；逾期十五日以上视为违约，按合同法处理（不可抗力因素除外）。

2、乙方须按约定如期提供符合要求的设备交付甲方正常使用，否则给甲方造成损失须承担赔偿（甲方原因和不可抗力因素除外）。

十、如合同发生纠纷，双方协商不成，可提交人民法院裁决。

十一、合同附件与本合同具同等法律效力。

十二、本合同一式两份，双方各执一份，法律效力同等。年质保期满后自然失效。

甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

法人或授权代表人： 法人或授权代表人：

联系电话： 联系电话：

合同签订时间： 年 月 日

## 销售结算协议合同下载篇四

乙方（被授权方）：

## 一合约事项

1 为维护合作双方的合法权益，经双方协商，共同达成本合约书的全部条款，并能共同守约执行。

2 双方合作的基础：风险共担，利益共用，共同发展。

3 双方合作的目标：长期合作，谋求产品的更大市场占有率。

4 甲乙双方在本合约有效期内，自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日，将\_\_\_\_\_系列产品在\_\_\_\_\_区域内，授权乙方独家代理销售。

## 二乙方的权利及义务：

1 有权确立代理区域内的销售方式；

2 有权在代理区域内进行各种促销活动及广告发布；

4 严格执行甲方的销售政策及价格体系，不得在代理区域外或非价格体系内销售；

7 乙方和甲方确定试销关系以后销售商的渠道由甲方转交给乙方负责后期的经销，在此期间甲方不得重设分销商，影响乙方的销售。

## 三代理/经销数量/价格/广告支持

1 代理/经销商之销售数量要求：

a 独家代理：

备注：此代理数量，为我公司系列产品之数量，各经销商首次提货量必须在\_\_\_\_台以上，乙方试销期为\_\_\_\_个月，试销期销售额不能低于\_\_\_\_台。

2 如确定代理商需要搞活动的支持，乙方需把相关的资料传给甲方，经过甲方审核并根据实际情况给予乙方广告或推广上的支持。

#### 四交货与订货

1 交货/订货-由乙方下定单至甲方经甲方确认交货时间，乙方将全部货款汇入甲方指定帐号，甲方按期将货物发送至乙方指定的地方。（特殊情况除外）

2 乙方每次订货量运输费用有双方友好协商确定。

3 票据-本合约之营销价格全部为不含税之价格，如代理要求发票，则在代理价格上加收税款。

#### 五售后服务

1 乙方应至少有一专职人员负责甲方产品的售后服务，并有能力进行简单维修及判定客户申诉/调换货物是否合理；甲方承诺由售出之日起“一个月包换，一年内免费保修”，所有保修服务按照保修单处理。

2 乙方在担当甲方产品代理时，有销售与甲方同一类型的产品需与甲方协商。

3 乙方确定为甲方代理，乙方可拓展自己的销售范围，。并能严格执行甲方公司规定的价格体系，监督其他代理商串货及不执行价格体系销售的行为。

4 甲方在已确立独家代理商区域内，不再确立第二家代理商。

5 在市场及产品材料价格变化而引致产品调价时，甲方第一时间通知乙方并妥善处理价格体系。

6 甲方保证乙方的利益/权益，对代理商的违约行为：不按价

格体系及总代理区域销售等进行惩罚和制止。

7 甲乙双方正常合作期间 返修费用，双方各承担一半。如果乙方月销售额低于元，或由于乙方项目转变造成双方三个月未合作，合同自动失效，甲方将不再承担维修及其他任何费用。

## 六违约及终止

1 乙方违约，甲方将视情况，停止供货，终止代理合约等措施，严重损害甲方企业利益及形象/破坏产权等行为，甲方将通过法律手段予与处理。并追究经济损失。

2 双方中任一方终止代理合约，需提前一个月告知对方，并取得对方同意。有关终止代理合约善后工作，双方商议解决。

七本合约一式两份，双方签字后生效。

八本协议解释权在甲方。如有其他未尽事宜，双方协商解决。若发生纠纷，以甲方所在地法律机关仲裁为准。

甲方： 乙方：

负责人： 负责人：

盖章： 盖章：

日期： 日期：

## 销售结算协议合同下载篇五

一、合同累计金额（人民币大写）：\_\_\_\_\_。

二、合同内容：                        。

### 三、甲方条款

1、甲方从乙方购置的\_\_\_\_产品是\_\_\_\_有限公司注册之版权产品，该产品的知识产权包括商标权及软件版权属乙方所有。甲方购置乙方的\_\_\_\_产品仅享有使用授权。

2、甲方遵守国家《计算机软件保护条例》有关规定，尊重乙方的版权，不得以任何形式或手段解密该软件，并协助乙方追究与\_\_\_\_软件有关的侵权行为。

3、甲方应保证运行\_\_\_\_软件的软硬件环境，满足所购置软件对运行环境的基本要求。

4、甲方获得的\_\_\_\_软件授权，仅限于甲方本单位在同一办公区域范围内使用。

5、甲方用于购置\_\_\_\_软件使用授权的所有款项应通过银行一次付清。

6、甲方至\_\_\_\_年\_\_\_\_月之前免交\_\_\_\_软件升级费、

四、甲方特殊事项说明：\_\_\_\_。

### 五、乙方条款

1、乙方向甲方转让\_\_\_\_软件后，对甲方负责软件的培训，每一专业软件免费培训二人。

2、乙方售出的软件产品受《计算机软件保护条例》保护，乙方有权追究甲方对乙方产品所进行的侵权行为，并保留诉讼权利。

3、经与甲方协商并获甲方同意，乙方可将甲方使用\_\_\_\_软件的成果用于\_\_\_\_软件的推广宣传活动。

4、乙方对甲方所购置的\_\_\_\_软件承担免费维护服务。

5、乙方售出的软件产品若有新版升级软件上市时，甲方应遵照乙方届时公布的办法办理升级，升级时应将本合同交乙方验证。

6、乙方保证\_\_\_\_软件符合宣传广告材料所载明的功能规格得以实现。

## 六、乙方特殊事项说

明：\_\_\_\_\_。

甲方代表人：\_\_\_\_\_

版权单位：\_\_\_\_\_

甲方单位（盖章）：\_\_\_\_\_

联系人：\_\_\_\_\_

乙方单位（盖章）：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_

乙方代表人：\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_

付款方式：\_\_\_\_\_

签署地点: \_\_\_\_\_

签署日期: \_\_\_\_\_

## 销售结算协议合同下载篇六

甲乙双方基于平等互利、共同开发市场的原则，充分发挥双方合作的优势，通过友好协商，就授权乙方在\_\_\_\_\_省、\_\_\_\_\_省和\_\_\_\_\_市区域内及铁路系统内排他地销售甲方\_\_\_\_\_专利产品及相关合作事宜，达成协议如下：

1. 甲方就其拥有专利的产品，独家授权乙方在\_\_\_\_\_省、\_\_\_\_\_省和\_\_\_\_\_市区域内及铁路系统内进行销售。在双方合作期间，甲方不得授权乙方外的第三方或自行，以任何名义在上述区域和系统内以任何形式销售合作的专利产品。

2. 甲方可根据产品的市场反应和销售状况，在乙方达到的情况下，委托乙方进行产品零部件的生产和成品的组装等生产工作。双方采用“甲方以技术入股、乙方以资金入股”的方式，进行合作。

1. 合作产品指甲方生产的使用了甲方所有的专利技术的

2. 双方合作产品的价格按上表中的合作价格确定，甲方应当按上述价格保证供货。甲方不得单方提高合作价格，或以任何方式拒不供货。

甲乙双方的合作期限自年月日起至年月日止。

### 甲方权利与义务

1. 甲方保证其是经合法设立并有效存续的市场主体，具有完全的民事行为能力和良好的履约能力。合法拥有专利权、品

牌的商标权及其他知识产权。

2. 甲方生产的产品必须同时符合国家标准、行业标准、合作区域内的地方标准及甲方企业标准。并提供合作产品的合格证、专利证明等标志、标识。
3. 在合作期限内，甲方独家授权乙方在合作区域和系统内销售甲方产品。
4. 甲方对产品进行符合产品运输、储存要求的包装；提供运输服务；提供产品的售后服务。
5. 甲方有权对乙方的代理销售行为进行监督。
6. 甲方有权取得乙方支付的价款。

### 乙方权利与义务

1. 乙方是经合法设立并有效存续的市场主体，具有完全的民事行为能力和良好的履约能力。
  2. 乙方保证在授权区域和系统内销售合作产品。
  3. 乙方在本协议签订后，须集中力量，尽快在合作区域内建立起有效的产品销售。
  4. 乙方有权在合作区域内发展下一级的代理商。
1. 乙方有订货需求，可通过传真、邮件等形式通知甲方。甲方收到通知后，应当及时按乙方订货通知要求发货。
  2. 甲方应保证有充足的货源储备，乙方订货量在金额在（含）以下的，甲方应当在收到乙方供货通知后 小时内完成相应货物的发货；乙方订货量在以上或订货金额在 以上的，甲方应当在收到乙方供货通知后日内完成相应货物的发货。

1. 甲方提供运输服务，负责将产品运输到乙方指定的地点，完成交付。乙方订货数量达到或金额达到，运费由甲方承担。

2. 交货地点以乙方订货通知为准。

3. 甲方账号： 开户名称： 开户银行： 开户帐号：

产品的售后服务由\_\_\_\_\_负责。

1. 乙方有下列行为之一的，甲方有权单方解除合同：

(1) 超出甲方授权的区域实施代理销售行为的；

(2) 拖欠甲方货款达到 万元且超过 天的；

2. 甲方有下列行为之一的，乙方有权单方解除合同：

(1) 合作产品的专利权、商标权等知识产权有争议，遭到投诉或起诉；

(2) 不能以合作价格向乙方供货的；

(3) 违反本合同约定，授权其他代理商或自行，在合作区域或系统内销售合作产品的。

1. 甲方逾期交货的，每逾期一天按逾期交货金额的%支付乙方违约金；乙方逾期付款的，每逾期一天按逾期付款金额的%支付甲方违约金。

2. 甲、乙双方中的任何一方存在违反本合同其他条款的，均视为违约，违约方应支付守约方违约金人民币元，若违约金不足以弥补守约方损失的，违约方应另行赔偿。且违约方须承担守约方为实现有关债权及自身合法权益的必要费用，包括但不限于诉讼费、律师代理费、差旅费、劳务费及其他实际支出的费用。

因履行本合同发生争议，甲乙双方不能协议解决的，提交乙方所在地人民法院裁决。

1. 本合同未尽事宜，由甲乙双方另行协商决定，甲乙双方可另行订立补充协议，补充协议的条款与本协议条款相冲突的，以补充协议的条款为准。

2. 本合同一式后生效，具有同等的法律效力。

3. 本协议于

附件：

1. 双方营业执照副本复印件（盖章）

2. 甲方专利权证书（盖章）

签订日期：\_\_\_\_\_

## 销售结算协议合同下载篇七

甲方：（卖方）

乙方：（买方）

甲乙双方根据《\_合同法》及相关法律法规规定，本着平等、自愿、公平、诚信的原则，经双方友好协商一致，签订本合同。

第一条 所购农机的基本情况、产地、品牌、数量、单价、总价值。

第二条 第件农机应符合产品质量中明示的执行标准，或不低于样品同等质量。

**第三条 验收：**对于农机产品的规格、型号、数量与约定不符或者其他质量问题的，乙方可在交货后月内提出异议，异议经核实后，甲方应无条件补足或换货，乙方在上述期限内未提出异议的，视为农机产品的规格、型号、数量符合约定。

#### **第四条 付款方式、时间及运费**

签订合同后，乙方支付合同总价的30%预付款，货到后将其他欠款一次性付给甲方。

运费由（）方负责。

#### **第五条 违约责任**

**一、甲方违约责任：**农机经专业的机构检测，不符合合同约定质量标准的，甲方应无条件退换，赔偿乙方由此受到的损失。

**二、乙方违约责任：**乙方迟延付款的，每月应向甲方付迟延支付款3%的违约金。

**第六条** 本合同发生争议，甲乙双方应协商解决，协商不成的，可向人民法院提起诉讼解决。

**第七条** 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，两份效力相同。

**第八条** 本合同甲乙双方签字之日生效。

甲方：

乙方：

地址：

地址:

负责人:

负责人:

授权代表:

授权代表:

电话:

开户行:

账号:

电话:

开户行:

账号:

盖章日期:

盖章日期: