

2023年销售的简历工作经历(大全9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

销售的简历工作经历篇一

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

户 籍： 河南-信阳 年 龄： 21

现所在地： 湖南-郴州 身 高□ 170cm

希望地区： 其他

希望岗位： 销售类-管理/商务-销售部经理

销售类-管理/商务-渠道经理

销售类-管理/商务-分销经理

销售类-管理/商务-区域销售经理

销售类-管理/商务-客户经理

寻求职位： 区域经理、 市场销售主管、 业务

待遇要求： 3500元/月 可面议 要求提供住宿

最快到岗： 随时到岗

教育经历

20xx-09 □ 20xx-06 郑州大学 理工专业 本科

20xx-09 □ 20xx-06 河南省高级中学 全科 高中

工作经验至今1年3月工作经验，曾在2家公司工作

***公司名称 □20xx-01 □ 20xx-10□

公司性质： 民营企业 行业类别： 家具、家电、工艺品、玩具

担任职位： 销售主管 岗位类别： 区域销售经理

工作描述： 1、主要负责行业拓展、渠道建设和日常管理等销售工作

2、研究行业市场，充分理解客户需求，积极协调公司内外部对资源提出解决方案；

3、与行业客户建立良好的客户关系，督导项目实施、服务过程，保证客户满意度；

4、销售日常管理工作的，开发市场有潜力的客户。

5. 能够有效的管理好市场，在工作中不断寻找销售方法。

6. 积极的执行公司销售任务，配合公司完成业绩。

***公司名称 □20xx-08 □ 20xx-12□

公司性质： 跨国公司(集团) 行业类别： 家具、家电、工艺品、玩具

担任职位： 区域业务，区域经理 岗位类别： 区域销售经理

- 工作描述：
- 1：负责开发市场客户。做好新老客户维护工作。
 - 2：负责区域售后问题，定时给区域促销员做产品专业培训。
 - 3：负责山东，河北客户销售，帮助开发终端市场资源。
 - 4：了解市场信息，快速反馈公司领导。
 - 5：做每天每周每月的工作计划，用报表方式做出并给公司领导查阅。

项目经验

开发北方市场客户资源 [20xx-10] [20xx-12]

担任职位： 区域经理

项目描述： 主要针对北方的家电商超和全国各地电器代理商的客户开发和维护工作，. 及协助公司完成各项销售目标和计划的制订. 协助下属销售人员的开发工作。主要的渠道有，流通渠道，商超渠道，电视购物，网络销售等！本人将北方的市场销售平台集中起来，能够将公司的产品在市场上多领域销售。提前一个月将公司的产品上市场销售并达到量好业绩。

责任描述： 1，协助公司完成公司的销售任务！做好区域的客户开发和维护工作！

2，协助区域总经销开发所属区域的分销商！

3，做好每月，每天的工作计划和目标！

4，报每天的工作报表！总结市场销售情况！洞查所有市场信息！

5，处理市场出现产品销售问题，协助公司对市场上的产品不

良处理！

6，公司产品在所在区域宣传广告工作！将产品在市场上良性有序的循环销售

销售的简历工作经历篇二

姓名：国籍：中国

目前所在地：荔湾区民族：汉族

户口所在地：荔湾区身材□165cmkg

婚姻状况：已婚年龄：38岁

人才类型：普通求职

应聘职位：人力资源：培训经理/主管、培训：培训策划、市场/营销：市场企划

工作年限：14职称：中级

求职类型：全职可到职日期：随时

月薪要求：面议希望工作地区：广州

公司名称：起止年月：-07~广州精准传媒有限公司

公司性质：私营企业所属行业：通信/电信/网络设备

担任职务：市场企划主管

2)负责公司大型活动的组织策划及实施细案，制定活动的实施细则；

3) 按时完成公司指定个案的策划和个案实施总结。

离职原因：

公司名称： 起止年月 03-06 tvb 无线收费电视有限公司

公司性质： 外商独资 所属行业： 通信/电信运营、增值服务

担任职务： 培训主管

工作描述： 在公司任职期间，主要负责开发培训需求、制定培训方案、编写培训教材及安排员工的培训活动！本人在公司是正式将培训的体系系统化的第一人，这份工作对自己在培训策划方面有全面深入的认识，让我更了解培训这个行业。更是增加了自己的胆识，与工作中的承压能力。

离职原因： 个人发展原因

公司名称： 起止年月： -10~-03 广州城电客户服务有限公司

公司性质： 外商独资 所属行业： 通信/电信运营、增值服务

担任职务： 培训导师

工作描述： 城市电讯服务有限公司是一家港资企业，主要业务为香港客户提供宽频上网、家居电话等电讯服务。在城市电讯任职期间，主要负责员工(入职前及在职)的产品知识和销售技巧的培训，让员工懂得利用电话寻找目标人物，然后与其进行沟通，介绍自己以及公司的产品和服务，最后达到成功登记的目的！本人在城市电讯初步接触了解培训行业，之前曾从事销售的体验对自己在培训方面有一定的帮助和提升。

离职原因： 个人发展原因

公司名称： 起止年月： -05~-09金达珠宝金行有限公司

公司性质： 外商独资所属行业： 会计/金融/银行/保险

担任职务： 销售主管

工作描述： 负责公司产品的销售，对新员工进行产品功能解说及协助员工完成预计销售目标。这份工作为以后从事培训行业奠定了基础;对自己在表达与沟通方面有一定的锻炼和提升。

离职原因： 个人发展原因

公司名称： 起止年月： -12~-04六福珠宝金行有限公司

公司性质： 外商独资所属行业： 会计/金融/银行/保险

担任职务： 销售员/销售主管

工作描述： 负责公司产品的销售，完成预计销售目标。本人是第一次接受销售工作，在这份工作中学会了销售技巧，包括如何与客户沟通，掌握客户心理等。由于销售业绩出色，由销售员晋升为销售主管。

离职原因： 个人发展原因

教育背景

毕业院校： 广州市广播电视大学

最高学历： 大专毕业日期：

所学专业一： 市场营销所学专业二：

起始年月终止年月学校(机构)专业获得证书证书编号

-09--07广州市真光中学高中高中毕业证书

-09--07广州市广播电视大学市场营销大专毕业证书

-12--06劳动和社会保障部职业技能鉴定中心计算机办公软件应用职业资格证书

-12--06广东省新世纪教育培训学校企业培训师企业培训师资格证书

外语：英语一般

国语水平：优秀粤语水平：精通

销售的简历工作经历篇三

目前所在：荔湾区年龄：27

户口所在：广州国籍：中国

婚姻状况：已婚民族：汉族

培训认证：未参加身高□170cm

诚信徽章：未申请体重□75kg

人才测评：未测评

我的特长：

人才类型：普通求职

应聘职位：保险：，销售人员：

工作年限：4职称：无职称

求职类型： 兼职可到职日期： 随时

月薪要求：20xx--3500 希望工作地区： 广州,,

公司性质： 股份制企业所属行业： 贸易/消费/制造/营运

担任职位： 销售代表

工作描述： 维护老客户的关系， 开发新客户。

离职原因：

公司性质： 政府机关所属行业： 机关/事业单位/社会团体

担任职位： 城市管理员

工作描述： 城市“六乱”监管， 无证经营、 违建监管， 处理市民对于城市管理方面的投诉。

离职原因：

公司性质： 民营企业所属行业： 生活服务

担任职位： 营业员兼理货员

工作描述： 商品销售， 账单处理， 库存整理， 货架上商品整理摆放， 退换货处理等。

离职原因： 回校

公司性质： 股份制企业所属行业： 会计/金融/银行/保险

担任职位： 营业员兼客服代表

工作描述： 股票分析、 回答咨询、 处理日常行政事务

离职原因：实习结束

毕业院校：广西师范大学

专业一：国际商务专业二：行政管理

起始年月终止年月学校(机构)所学专业获得证书证书编号

外语：英语一般粤语水平：良好

其它外语能力：

国语水平：优秀

本人在大学期间所学课程：国际贸易、市场营销学、财政金融、证券投资学、管理心理学、会计基础、财务报表分析、保险学、职业道德、英语、计算机等，成绩优良；其他方面：本人在英语口语及写作方面有较强能力，计算机获国家计算机等级考试二级vfp□

本人为人诚实稳重，待人友好，真诚随和，积极上进，开拓创新；工作认真踏实，有很好的团结互助协作精神，有证券、贸易方面的相关经验，真诚希望能与贵公司同呼吸，共发展！

销售的简历工作经历篇四

国 籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

培训认证： 未参加

身高□ 178 cm

诚信徽章： 未申请

体重□ 65 kg

人才类型： 应届毕业生

应聘职位： 医药销售代表， 医疗器械销售：

求职类型： 实习

可到职日期： 随时

月薪要求： 面议

希望工作地区： 广州, 深圳,

工作经历

广州明心医药公司

销售的简历工作经历篇五

民族： 汉族出生年月：

证件号码： 婚姻状况： 未婚

身高□172cm体 重□63kg

户籍： 广东湛江现所在地：

毕业学校： 中国地质大学广州教学部学 历： 专科

专业名称： 珠宝营销与鉴定毕业年份□20xx年

工作年限：三年以上 职 称：初级职称

求职意向

职位性质：全 职

职位类别：行政/后勤-行政专员/助理

职位名称：销售人员 ； 销售助理 ；

工作地区：广州市 ； 湛江市 ；

到职时间：可随时到岗

技能专长

语言能力：普通话 一般

计算机能力：一般 ；

综合技能：

教育培训

教育经历：时间所在学校学历

20xx年9月 - 20xx年7月中国地质大学广州教学部专科

培训经历：时间培训机构证书

工作经历

所在公司：

时间范围□20xx年8月 - 20xx年3月

公司性质：民营企业

所属行业：其他

担任职位：营业员

工作描述：工作职责： 1. 负责钻石饰品的销售服务和客户咨询服务； 2. 负责挖掘客户需求，推荐公司产品，实现产品销售； 3. 负责完成公司下达的各项销售指标 工作体会：领会了与顾客交流沟通的技巧，具备了较强的承压能力，提高了自身的素质，养成高度责任感。

离职原因：

所在公司：周大福

时间范围□20xx年7月 - 20xx年7月

公司性质：私营企业

所属行业：其他

担任职位：执模加工

工作描述：工作描述：负责珠宝加工。工作体会：自我增值意识提高，培养了对生活的热情，认真的态度，更加吃苦耐劳。

离职原因：

所在公司：湛江万祥手机

时间范围□20xx年5月 - 20xx年6月

公司性质：民营企业

所属行业： 通讯、电信业

担任职位： 销售员

离职原因：

所在公司： 好又多

时间范围□20xx年6月 - 20xx年3月

公司性质： 外资企业

所属行业： 批发零售(百货、超市、专卖店)

担任职位： 促销与理货员

离职原因：

其他信息

自我介绍： 本人性格热情开朗，待人友好，为人诚实谦虚。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责和敬业精神。具有亲和力，平易近人，善于与人沟通，拥有较强的适应能力。我相信能力高于一切。希望贵司能提供一个挑战自我的机会!我将还你一个惊喜。

发展方向：

其他要求：

联系方式

销售的简历工作经历篇六

目前所在地： 广州 民族： 汉族

户口所在地： 广东省 身材：

婚姻状况： 未婚 年龄：

培训认证： 诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型： 应届毕业生

应聘职位： 销售代表/推销员/营销员/促销员： 销售员、物流助理/专员、房地产销售人员：

工作年限： 0 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职- 随时

月薪要求 1500--20xx 希望工作地区： 广州

个人工作经历： 公司名称： 起止年月：

公司性质： 国有企业所属行业： 邮政，电信

担任职务： 电话销售员

工作描述： 通过电话跟客户进行业务销售.

详细的介绍业务优惠.

通过自己组织语言介绍该业务的实用性.

离职原因：

公司名称：

公司性质： 国有企业所属行业： 粮油， 食品

担任职务： 店员

工作描述： 货柜排列. 产品分类.

架构摆放. 店面收银.

离职原因：

教育背景

毕业院校：

最高学历：

所学专业一： 网络技术 所学专业二：

受教育培训经历： 起始年月 终止年月 学校(机构) 专业
获得证书 证书编号

20xx-09 20xx-07 广州市财经职业学校 网络技术 全国计算机1级

语言能力

外语： 英语 一般

国语水平： 精通 粤语水平： 精通

工作能力及其他专长

对各类用品的销售有一定技巧. 掌握了各类的销售方式 如何得知顾客的感知与聆听.

曾经担任团委宣传部的干事. 处理学校的各种活动设施与人员分配.

兼口才组组长. 兼绘画组负责人.

详细个人自传

在工作上是一个追求上进, 敢于创新, 精益求精的人.

在生活上能做到“积极面对, 冷静处理, 并且独立自信自强”的人生的态度

在社会上有较强的组织能力和表达能力, 良好的交际能力更有助于团队的合作.

销售的简历工作经历篇七

性别: 男

年龄: 22

身高□174cm

体重:60kg

期望职位: 汽车销售经理/主管

工作经验: 3年

学 历: 大专

求职地区: 武汉

现居住地: 武汉青山区(籍贯: 湖北武汉)

在杭州吉利集团旗下4s店工作三年时间，经历过销售实习，销售顾问，销售主管，网络销售主管，展厅经历职位，因浙江杭州大环境限牌因素，现回家发展，本人抗压能力强，能积极展开上级分配的任务，团队协作力和精神都具备良好的思维模式，愿能够与公司共同发展，努力积极向上！

我正处于人生中精力充沛的时期，我渴望在更广阔的天地里展露自己的才能，我不满足与现有的知识水平，期望在实践中得到锻炼和提高。我会踏踏实实的做好属于自己的一份工作，竭尽全力的在工作中取得好的成绩。我相信经过自己的勤奋和努力，一定会做出应有的贡献。

在职期间成就：

获过10次销冠 最好业绩是2万元

带过9人团队 续签率高

适应出差 沟通能力强

善于创新 执行力强

学习力强 诚信正直

工作经验

杭州鼎伦汽车有限公司

起止年月[20xx年06月-至今 [2年11个月]

在职职位：销售主管

工作职责： 销售产品和服务，整理客户资料、销售协议、合同等存档管理，完成相关销售报表。根据上级要求安排具体

工作内容，团队协作能力的增强和处理事情的应变能力，对于汽车产品的市场开发和渠道销售跟踪潜在客户，不断创新销售方法，详细情况请面议。

学历教育

20xx年02月-20xx年02月

武汉北方汽修学校

汽车工程

销售的简历工作经历篇八

个人基本情况

姓名：向小姐

出生年月：1988年01月01日

性别：女婚姻状况：

政治面貌：现所在地：湖北-荆门-京山县

身高：厘米体重：公斤

文化程度：大专技术职称：

所学专业：市场营销工作年限：0年

现从事行业：工作岗位：促销员（方向：）

求职意向

工作性质：全职

欲从事行业：

欲从事岗位一：销售助理欲从事岗位二：广告销售助理欲从事岗位三：

要求地区：湖北-荆门-京山县湖北-荆门-京山县湖北-荆门-京山县

其他要求：

教育经历

2006年09月至2009年01月中南民族大学工商学院市场营销大专

工作经历

2008年07月至2008年09月赛博数码广场

自我评价

性格开朗，有上进心和责任心；乐于团队合作，沟通能力强。

联系方式

联系地址：

家庭电话：

移动电话：

qq/msn□

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

销售的简历工作经历篇九

姓名□xxx性别：男

民族：汉政治面目：团员

学历(学位)：本科专业：市场营销

联系电话：12345678手机：13901111234

联系地址：北京市东城区xx大街10号邮编：100007

emailaddress□

教育背景

毕业院校：河北工商学院1994.9--1997.7市场营销专业

所学课程：商业经济学、管理学、市场营销学、消费心理学、市场调查、市场预测、公共关系、商务谈判、推销原理与方法、市场信息学、现代广告学、广告策划、国际贸易理论与实务、市场营销策划、新产品开发管理等。

另：其他培训

*英语通过国家四级考试，具备较好的英语听说读写能力

*有驾照

工作经历

*1997.9--1998.9xx医疗器械公司