

最新地铁运营演讲稿(精选8篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

地铁运营演讲稿篇一

在过去的一学期里，我校始终坚持“教育为主，安全第一，预防为主，综合治理”的方针，注意安全管理工作中的每一个环节。从而使学校安全管理工作能有序、顺利的开展，为学生健康快乐的成长和学校的平安和谐发展创造了最优的环境。在学校安全管理工作领导小组的正确领导下，我校高度重视师生安全管理工作，按照上级主管部门的统一安排部署，认真贯彻落实国家、省、州、县有关安全管理的一系列重要文件、指示精神，坚持做到“管安全、除隐患、创和谐、保平安”。在本学期经常不定期地进行安全检查及隐患排查工作。建立、落实各项安全管理工作责任制和健全安全管理工作责任追究制度，层层落实签订责任状，有效地保障了学校的平安、和谐发展。为利今后在学校安全教育管理工作中能扬长避短，现将学校过去的安全管理工作作一个阶段性的总结。

一、加强领导 健全组织

成立学校安全管理工作领导小组，“教育为主，安全第一”，学校在开学初即成立以校长为组长的安全管理工作领导小组，全面落实了“一把手”负总责，校委会成员分块负责，一级抓一级，将安全管理工作列入“一票否决”，把责任细化分解到每个层面、每个具体人员，层层抓落实的安全管理工作责任体系。

二、确定目标 制订方案

(一)、面对目前学校安全管理严峻复杂的形势，为保护好自控能力相对较低、防范意识有待提高的学生，学校安全领导小组召开专题会议进行研究，并组织全体师生认真学习、领会上级有关文件精神，贯彻落实上级的决策部署，按照高度重视、全员参与、积极应对、联防联控、依法科学处置的总体要求，坚持及时、准确、适度的原则，充分准备，严阵以待，认真做好各项安全隐患全面排查、防控工作。学校安全管理工作以确保全校师生的平安、校园的和谐发展、优化学生的学习环境、促进社会秩序的稳定为目标。

(二)、时刻提高忧患意识，根据上级专项行动方案要求，认真排查安全隐患，学校安全工作领导小组根据我校实际制订出相应的《长江小学消防安全应急预案》、《长江小学防汛防汛应急预案》、《长江小学甲型h1n1流感的防控方案》等一序列有关突发事件应急预案和快速应对处理机制，进一步规范安全管理行为，制订出强化各个重点时段安全隐患排查、整改工作的安全监控措施。安全管理工作是学校教育管理工作中的一件大事，“教育质量为主，师生安全第一”，近几年来我校始终将“安全管理工作”作为学校教育管理工作的重中之重，注重从源头抓起、从细节抓起、长抓不懈的长效机制，优化学生的行为习惯，特别注重学生习惯的养成教育，有了好的习惯，就有了好的班风和校风。据此，建设平安和谐、健康文明的校园，就有了坚实的基础。经过坚持不懈地努力，师生的安全意识明显增强，防范能力有了很大的提高。全校师生以全国第14个“安全教育日”为契机，结合我校实际，充分发挥了学校这一主阵地的教育作用。

根据上级有关部门关于安全管理的文件和通知精神，在开学前就对开展“官渡口镇长江小学安全教育月”和“全国第14个安全教育日”活动进行安排部署，讨论并制定了切合实际的计划，并广泛征求意见，开学之际，学校召开全体教职工会议，要求全体教职工以对全校师生生命安全高度负责的态度

度，树立“安全重于泰山”“抓安全就是抓教育质量”“安全保和谐、和谐保稳定、稳定促质量”的思想，高度重视学校安全教育管理工作，把学校的安全教育工作做实、做细，堵住源头，从根基抓起，防止安全事故的发生，并要求全体教职工把学校安全管理工作放在首位、落在实处，对全校的安全隐患进行了全面排查，在排查中发现学校校门口至三岔口路段车多路窄学生上放学存在极大的安全隐患，学校立即拟定相关专题报告并及时抄送上级各有关部门，请求协助整改。

三、 强化安全意识 拓宽教育渠道

学校安全教育工作要注重细节，“安全无小事”，要警钟长鸣，常抓不懈，任何人不能存在侥幸心理，麻痹思想。为此，我校定于每周全体教职工例会上主管安全的领导、安监员专题强调安全，并通报在平时巡查中发现的值得注意的细节问题，班主任每天必进行安全教育，科任教师利用课前课后强调安全，并由班委会值日生在班务日志上祥实记载教师所强调的内容。在开学初组织召开全体师生安全知识学习培训会，学习《长江小学小学生一日常规》、《学生路队护送安全制度》、《楼道安全制度》及道路交通、食堂、宿舍、小卖铺、食品卫生、疾病防控等一系列相关的安全管理制度，讨论、学习各种有关安全应急预案，配合大队部设立安全纪律监督岗，每天课间进行巡查，班级委任安全班长，负责维护班级安全纪律和负责班级安全信息的报告，并通过学校红领巾广播台、学习园地、宣传栏、校园广播等多种形式、多种渠道、行之有效地对学生进行安全卫生知识、法律、法规和行为道德教育，提高了师生的安全防患意识，特别强调学生在日常生活、学习中要时时想到安全，“防微杜渐，警钟长鸣”。由此，一千多师生树立了“安全事关你我他，平安幸福靠大家”的防患意识。

四、 规章制度健全 管理切合实际

为了加强管理领导，明确落实各相关人员的职责，学校针对各个层次制定了各项规章制度，层层签定责任状，形成安全责任负责网络一体化，网络辐射终端为学生个体及其监护人。对于可预见和不可预见的安全隐患问题，每一位教师在教育教学过程中要让学生清清楚楚、明明白白，要及时告戒、制止和进行整改，安全管理工作要以防为主，如我校在德育基地开展“爱桥护桥”活动、“环保—我在行动”以及学校其他各种大型活动前，学校安全管理工作领导小组首先制定活动的具体方案，以及安全保卫措施，对参加活动的师生进行安全知识培训，要求全体师生从细处着想，牢记“安全无小事，处处要留心”“多十分细心，少一分伤心”。在教育批评涉及安全方面问题的学生时要“有耐心，有恒心，有爱心”，宽严适度，用真情去感染学生，使之明白什么可为、什么不可为，避免学生因对教育方式不妥产生反感而引起其逆反心理。

五、 安全措施合理 教育活动扎实

学校安全管理领导小组始终坚持以各级有关文件精神为指导，全面部署学校综合治理、卫生健康教育、安全管理工作，牢固把握“教育质量为主、师生安全第一”的宗旨，本着对全校广大师生高度负责的态度，从维护校园平安和谐稳定，促进学生快乐健康成长的高度出发，重视和加强学校安全管理工作领导，召开专题会议，引导全体教师提高安全管理的敏锐性，学校安全领导小组的成员不仅监督全校师生将安全管理工作的措施落到实处，而且以身作则、率先垂范，从而明显增强了师生的安全风险意识。为了突出安全教育工作从源头抓起，以预防为主，我校以“安全教育月”和“全国第十四个安全教育日”为契机，始终如一的做好几件实事。

(一)、创造校园安全文化氛围，书写永久性安全标语，相关位置设置恰当的标语牌，板报、园地、校报，每期设一个板块为安全栏目。并将道路交通安全知识简编为“过马路，左右看，守规则，我平安”的口号，呼口号是在每天按路队集

中放学时的必不可少的内容之一，通过多种形式，起到了强化安全教育的目的。

(二)、晨会(国旗下讲话)、夕会、班会中安全教育是不可缺少的成分，就这样使安全教育无处不在，使师生人人皆知“生命无价，平安是福”。面对目前学校安全管理严峻复杂的形势，特别是在甲型“h1n1”流感蔓延全球的今天，为保护好自控能力相对较低、防范意识有待提高、经常处于人群密集的地方、免疫能力较弱的易感疾病的学生，学校安全领导小组召开防控甲型流感的专题会议，组织全体师生认真学习、领会上级有关文件精神，贯彻落实上级的决策部署，按照高度重视、全员参与、积极应对、联防联控、依法科学处置的总体要求，充分准备，严阵以待，认真做好各项安全隐患全面排查、严防严堵、全面防控甲型流感的工作，开展广泛地宣传，形式多样，除了利用以上宣传平台外，还更根据学生的年龄特征，将防控流感的基本知识按低、中、高段编写成儿歌的形式，在学生中广为传唱，用《致家长的一封信》扩大宣传面，做到了“班班有活动、学校有讲座、人人皆知晓”的教育活动形式，使安全教育措施落到实处。确保了全校师生的平安、校园的和谐发展、优化了学生的学习环境、促进了社会秩序的稳定。

(三)、时刻提高师生忧患意识，根据上级有关专项行动方案要求，认真排查安全隐患，学校安全工作领导小组根据我校实际制订出相应的《长江小学消防安全应急预案》、《长江小学防洪防汛应急预案》、《长江小学甲型h1n1流感的防控方案》等一序列有关突发事件应急预案和快速应对处置机制，进一步规范安全管理行为，制订出强化各个重点时段安全隐患排查、整改工作的安全监控措施。

(五)、隐患排查整改专班定期排查安全隐患，发现问题及时整改或向有关部门报告请求协助整改。

(七)、路队护送及签收制度的建立，有效地加强了学生路队

纪律的管理，由于我校周边地理环境特殊、地形复杂乘车坐船的同学较多，为确保学生安全、明确责任界限，学校与学生家长、车船主签订了安全责任状，对乘车坐船的学生与车船主实行交接制度，每天实施签收程序，路队长实行每日报告制度，保证信息畅通，及时应对。

(八)、在“安全教育月”活动中，在县消防大队的大力支持和相关部门的配合下，组织全校师生进行了消防安全知识培训，并成功地进行了消防应急疏散演练，通过这次演练活动，培养了师生的快速反应能力，极大的提升了全体师生对突发事件的应急处置能力。“强化安全管理 共建和谐校园”总之，学校安全教育工作任重而道远，是一个长期而又细致的工作，并不是通过几次培训或是几次活动就能解决根本问题的，遵循“安全连着你我他、平安幸福靠大家”的规律，加大宣传教育力度，营造学校浓郁的安全管理文化氛围，全体师生必须长期树立“事事讲安全，处处讲安全，人人讲安全”的意识，把安全工作做细、做实，从源头抓起，从学生行为习惯抓起，一如既往，永不松懈。“平安音符奏响 安全警钟长鸣”努力将长江小学打造成和谐、平安的校园。

地铁运营演讲稿篇二

大家下午好！

加入农行这个温暖的大家庭已经x个年头了，今天站在这里演讲，我一方面感到非常荣幸，另一方面感到无限感慨，因为我人生最美好的青春年华都是在这里度过的。正是出于对农行深厚的感情和对自己能力的自信，今天，我勇敢地走上竞聘演讲台，积极参与会计主管的竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

一、建章建制、科学管理不管是规章、制度的执行和业务的操作，还是服务质量的提高，都有离不开人，离不开人的主观能动性。如果我是支行的会计经理，我首先要做的是从内部管理工作入手，制定切实可行的岗位责任制，确定每个柜员的工作任务和岗位职责，做好岗位责任制的细分与量化。细分就是把每项工作进行最大限度地拆解，每个步骤都要有固定经办人员，并形成固定工作模式，对每个柜员负责的工作部分，以签定责任书的形式作出明确规定，不许越权操作，越级*理业务，发挥相互监督机制的作用，以严格的内部控制防范风险的发生。量化就是工作成绩数量化，建立工作积分考核制，工作做得好、表现突出的人员奖励工作积分，不能完成工作任务甚至出现差错的人员要扣分，以积分的多少体现每个人工作质量的好坏。随时公布积分情况，做到公平、公正、公开。定期按积分情况进行考核，实现良性竞争，调动起人员的工作积极性。其次要做好人员的培训和学习工作。主要采取两种学习方式，基础会计制度和技能的学习以自学为主，重要会计制度和新业务的学习以集中培训为主，定期对学习情况进行考核，考核成绩会影响工作积分，努力创造良好的学习风气。采取轮岗等方式，为柜员学习综合业务知识创造条件，从而提高柜台人员的整体素质，为做好工作打好人员基矗最后要注意在工作中一定要按制度办事，杜绝违规操作业务，利用支行会计工作从零开始的有利条件，按规范做好帐务组织和帐务处理，从开业之初就搭建好高新支行会计工作的良好框架，为支行会计工作的达标创优创造有利条件。

第一、在宣传上，我认为要组织好柜台宣传工作，使柜台成为我行对外宣传的桥头堡，在宣传中要有针对性，如针对该区企业科技含量高的特点，大力宣传网上银行，积极推荐客户使用网上银行办理业务。为增强宣传效果，争取在营业厅设置网上银行宣传台，安装一台电脑模拟网上银行操作，使客户在办理柜台业务时，能够亲身体会我行网上银行方便快捷的优势，同时这个布置也有利于树立我行高科技银行的品牌形象。另外宣传工作要走出柜台。该区的电脑城经常举办

一些大型活动，要结合这些活动，组织现场开卡，现场办理网上银行等，相信一定会取得良好的效果。

第二、在日常服务方面，要严格按规范化服务和限时服务的标准进行考核，提高服务效率，在一般情况下每个柜台前等待办理业务的客户不能超过两名。每个柜员在工作中都要做到微笑服务，热情服务，不能仅仅满足做一个办理业务的机器，而要变被动服务为主动服务，努力为客户排忧解难，为不同客户提供个性化服务。支行会计柜台的服务宗旨是后台为前台服务，所有人为客户服务，力争在客户心目中树立我行精品银行的形象。

第四、要充分利用新系统大前置、大集中的特点，努力收集各种会计信息，做好分析工作，寻找我行的市场定位，研究切实可行的市场开发策略，为行领导的决策提供参考，为支行的业务开拓提供帮助，扩大会计服务的深度。

总之我的会计经理工作宗旨就是时刻牢记四个立行的经营方针，团结全体工作人员，做好内部管理与控制，安全规范地处理业务，防范风险，控制风险，为支行的业务发展保驾护航，积极开展营销工作，不断提高服务质量，推行会计人员客户经理化，使支行的柜台成为管理严格、业务规范、营销有力的星级柜台。谢谢大家！

地铁运营演讲稿篇三

大家下午好！

加入农行这个温暖的大家庭已经x个年头了，今天站在这里演讲，我一方面感到非常荣幸，另一方面感到无限感慨，因为我人生最美好的青春年华都是在这里度过的。正是出于对农行深厚的感情和对自己能力的自信，今天，我勇敢地走上竞聘演讲台，积极参与会计主管的竞聘。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天；是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺炼中更加理性与成熟。

不管是规章、制度的执行和业务的操作，还是服务质量的提高，都有离不开人，离不开人的主观能动性。如果我是支行的会计经理，我首先要做的是从内部管理工作入手，制定切实可行的岗位责任制，确定每个柜员的工作任务和岗位职责，做好岗位责任制的细分与量化。细分就是把每项工作进行最大限度地拆解，每个步骤都要有固定经办人员，并形成固定工作模式，对每个柜员负责的工作部分，以签定责任书的形式作出明确规定，不许越权操作，发挥相互监督机制的作用，以严格的内部控制防范风险的发生。量化就是工作成绩数量化，建立工作积分考核制，工作做得好、表现突出的人员奖励工作积分，不能完成工作任务甚至出现差错的人员要扣分，以积分的多少体现每个人工作质量的好坏。

随时公布积分情况，做到公平、公正、公开。定期按积分情况进行考核，实现良性竞争，调动起人员的工作积极性。其次要做好人员的培训和学习工作。主要采取两种学习方式，基础会计制度和技能的学习以自学为主，重要会计制度和新业务的学习以集中培训为主，定期对学习情况进行考核，考核成绩会影响工作积分，努力创造良好的学习风气。采取轮岗等方式，为柜员学习综合业务知识创造条件，从而提高柜台人员的整体素质，为做好工作打好人员基础最后要注意在工作中一定要按制度办事，杜绝违规操作业务，利用支行会计工作从零开始的有利条件，按规范做好帐务组织和帐务处理，从开业之初就搭建好高新支行会计工作的良好框架，为支行会计工作的达标创优创造有利条件。

第一、在宣传上，我认为要组织好柜台宣传工作，使柜台成为我行对外宣传的桥头堡，在宣传中要有针对性，如针对该区企业科技含量高的特点，大力宣传网上银行，积极推荐客

户使用网上银行办理业务。为增强宣传效果，争取在营业厅设置网上银行宣传台，安装一台电脑模拟网上银行操作，使客户在办理柜台业务时，能够亲身体验我行网上银行方便快捷的优势，同时这个布置也有利于树立我行高科技银行的品牌形象。另外宣传工作要走出柜台。该区的电脑城经常举办一些大型活动，要结合这些活动，组织现场开卡，现场办理网上银行等，相信一定会取得良好的效果。

第二、在日常服务方面，要严格按规范化服务和限时服务的标准进行考核，提高服务效率，在一般情况下每个柜台前等待办理业务的客户不能超过两名。每个柜员在工作中都要做到微笑服务，热情服务，不能仅仅满足做一个办理业务的机器，而要变被动服务为主动服务，努力为客户排忧解难，为不同客户提供个性化服务。支行会计柜台的服务宗旨是后台为前台服务，所有人为客户服务，力争在客户心目中树立我行精品银行的形象。

第三、支持和鼓励会计人员走出柜台找客户，挖掘所有潜在的客户资源，对吸存工作做得好的人员予以奖励，增加工作积分，做到全员面向市场。

第四、要充分利用新系统大前置、大集中的特点，努力收集各种会计信息，做好分析工作，寻找我行的市场定位，研究切实可行的市场开发策略，为行领导的决策提供参考，为支行的业务开拓提供帮助，扩大会计服务的深度。

总之我的会计经理工作宗旨就是时刻牢记四个立行的经营方针，团结全体工作人员，做好内部管理与控制，安全规范地处理业务，防范风险，控制风险，为支行的业务发展保驾护航，积极开展营销工作，不断提高服务质量，推行会计人员客户经理化，使支行的柜台成为管理严格、业务规范、营销有力的星级柜台。谢谢大家！

地铁运营演讲稿篇四

大家好!我叫__，现任__部门委派__支行业务经理负责人。两千多年前,古希腊哲人就在德尔斐太阳神庙的石柱上篆刻下了“认识自我”的伟大命题。今天，正是因为“认识自我”的基础上，我走上了公开公平公正竞争的pk台，充分“展现自我”，努力“超越自我”，积极竞聘运营主管竞聘，期盼得到各位的信任、鼓励和支持。

下面，我简单做个自我介绍。

经过综合权衡，我自认有如下优势。

优势之一，我有扎实的专业理念基础。大学里，我系统地学习了银行会计主管竞聘学等方面的理论知识，曾获“三好学生标兵”称号。__年作为优秀大学毕业生进入__银行，并先后考取了全国中级会计师资格、银行业从业资格考试的公共基础证书、风险管理证书及个人理财证书，这些都使本人具备了从事多个相关岗位工作所必备的扎实专业理论基础。

优势之二，我熟悉银行业务，具有丰富的实践经验。入行以来，我从基础做起，先后经历了储蓄、联行、企业结算、会计、事后监督、财会科副科长、委派财主管和业务经理负责人等多个岗位的磨练，不仅熟悉我行相关业务操作及规定，而且对行业务流程了熟于胸。无论是储蓄出纳、国内结算、会计、授信，还是内控，内控方面，我都干得非常出色，获得过嘉奖。多岗位知识与经验的积累，使我对全行的工作有了整体性的认识，识别风险的能力得到了提高。我在担任__支行业务经理负责人这一年的时间里，支行的差错率大幅下降，并有8个月实现了柜面业务零差错。这一切经验与成绩的积累，都使我有信心有能力担负起运营团队主管竞聘重任。

优势之三、我具有组织、协调与沟通能力。我在担任财会科副科长期间，我曾协助科长把整个科组织成具有较强凝聚力

和战斗力的团体，财会科也多次被评为“先进科室”；在担任__支行__系统上机的业务指导工作及系统切换日的指挥工作，曾负责组织、指导该系统的上线推广工作；而担任委派财会主管期间，我负责计划财会部的全面工作，在和内审部门，外审部门打交道的过程中，很好地协调了与各部门的关系。而在成为业务经理负责人后，与外部客户沟通、协调的能力更得到交效加强。

优势之四，我还有一定的文字综合能力。我曾拟主管竞聘书多份文件，曾根据优质客户的需求，草拟了《__办法》及《__协议书》，该办法和协议书已通过省行__处和__处的审查；同时我还负责__行__工作的总结上报工作；撰写设立__支行的可行性报告等。特别是在__分行担任委派财会主管期间，由于人手少，__分行计划财会部的各类报告几乎是出自我一人之手。

我的任职目标是：通过积极实践“以客户为中心”的经营理念，针对新兴市场 and 客户需求为细分客户群体提供差别化的产品和优质的服务，为客户创造了良好的投资回报。进而提升我行效益。

地铁运营演讲稿篇五

你们好！有一种行业，它四通八达，情系万家，让城市无限连通，让人与人之间的距离更近，它就是城市轨道交通事业；有一种东西，它承载着人们的希望，看不见，也摸不着，却能在心中产生一股巨大的力量，它就是梦想。我，一名来自北京地铁的基层员工，在青春、轨道交通事业和梦想交流碰撞中，产生了神奇的化学反应。

北京地铁——这就是我的梦开始的地方。小时候，乘坐地铁，买一张纸质的车票，几个漂亮的阿姨微笑着帮我检票，进站；后来，乘坐地铁，买一张票，刷一下，一扇小门打开了，进

站，小门关闭了，等候着下一位乘客。那张票，那扇小门，吸引了我。再后来，我走出了学校的大门回到当初吸引我的地方…。对于工作的激情，我是澎湃的，就像那新鲜的血液一样流淌在车站，冲开一扇扇小门，流淌在地铁的每一个角落。我终于明白那是地铁的进步，那是北京的发展。

20xx年，是值得庆祝的一年。因为在这一年我正式成为北京地铁通号公司的员工，负责afc设备的维护和检修工作；同时20xx年也是标志成功的一年，这一年北京地铁开始全面调试afc系统，这让刚刚走入工作岗位的我感到了无比大的压力，作为设备维修人员，深深的明白任何一个细微的失误，都可能导致乘客的滞留甚至北京交通拥堵，造成不良影响。在设备使用初期，乘客普遍没有使用afc设备的经验，对购票、进出闸的方法不了解，给车站带来许多意想不到的问题，记得有一次，一个携带大件行李进站的乘客，由于对刷卡不太熟悉，不小心将闸机那一扇门撞掉了，导致闸机无法使用。在接到报修后，我和同事立即带上工具来到现场，看见那扇门耷拉在地下的一刹那，心想这还能修吗？但正值客流高峰，为了不影影响乘客正常进站乘车，我们经过反复摸索和研究，终于把损坏的小扇门修好了，在看到扇门正常开关的那一刻，我和同事欣慰的笑了。在此之后，我们将此次维修经验进行了总结，分享给其他的同事，使之后更换扇门的工作大大缩短了处理的时间。虽然我的工作每天面对的只是许许多多的设备，不能直接服务于乘客，但是我用我的专业技术保证乘客能够正常进出站乘坐地铁，服务了企业，也就服务了乘客。那一年，北京地铁彻底告别纸质车票，正式全面启用地铁afc系统，以全新的面貌盛迎奥运会。

20xx年，为了让自己在专业技术上更进一步，我主动报名参加房山线的开通筹备，到房山线筹备组后，我主要负责afc设备的安装调试与验收工作。当时，房山线正处于开通前的软件设置、调试和测试中，工作任务的繁重不言而喻。为了能够全面的掌握afc系统，尽快摆脱厂家，我积极参与设备安装、

调试，利用安装过程进行自身的培训。从设备的安装、调试到验收，全线84台自动售票机，167台闸机，40台半自动售补票机和20台查询机几乎都还留着我的汗水，发现问题及时让厂家共同对问题设备进行整改，就这样的日复一日整改测试，测试再整改，那些日子，忘记了时间，忘记了吃饭，忘记了回家……尽管期间困难重重，而房山线的全面开通、正式运营，喜悦埋没了所有的汗水。在这个过程中，我成长了，从一个工作仅两年的普通员工成长为熟练掌握各种维修、保养技术的“老师傅”。对于日常的故障，每次交班会做到深入细致的研究，与同事们分享故障处理的方法，对于疑难故障，虚心向厂家人员请教，并做好记录。知识就这样一点一点的积累，使我对afc设备维修工作有了更深刻的认识，个人专业水平也有了一定的提高。

干一行、爱一行、成一行□20xx年，我通过竞聘走上了afc副主任的岗位。这时，我意识到，要带出技术过硬的团队，自己必须在专业技术上更上一层楼。于是，我加强了专业技术的学习，从理论知识到实操技巧，将学到的知识和日常工作发现的技巧记录下来，久而久之，积累和总结出一套简便、快速的故障判断和处理的方法。每年，维修部都有“新人”加入，针对新人，“师傅带徒弟”、“手把手地教”……这样的培训方式，最见成效。我也尝试过“深度”培训，请老师对新设备的原理、故障分析等进行“系统”讲解。后来，我发现，“上课”时，大伙挺“受罪”枯燥乏味，效果不是很明显。记得一次设备出现故障，一个同事用了两个多小时还没有处理好，于是我每次处理故障时都会带着“新人”一起去，告诉他们遇到什么情况应该如何处理，告诉他们既然选择了这一行业，就要爱这一行，就要干好干精。也在同年，我荣幸被列为入党积极分子，并在20xx年获得北京市技能大赛afc专业第十名的成绩。

日复一日的工作让我在北京地铁这个大家庭里找准了定位，也找到了梦想，梦想就是催化剂，中国有梦，地铁有梦，青

春有梦，我亦有梦。我的梦很小，每一天的地铁安全运营，每一个微笑，每一次服务的提升；我的梦很远，每一天安全运营汇聚成每一年、每十年、每百年的安全运营。我坚信：在我们每一位地铁人的不断努力下，我们放飞的中国梦、我们铸就的地铁梦将不再是梦想，而是在一步步的实现。那些一直以来为实现中国梦、地铁梦、默默奉献的人，让我们的世界色彩斑斓，让我们的未来充满希望。人类因梦想而伟大，世界将因我们而精彩。

地铁运营演讲稿篇六

大家好！

我叫__，现任__部门委派__支行业务经理负责人。两千多年前，古希腊哲人就在德尔斐太阳神庙的石柱上篆刻下了“认识自我”的伟大命题。今天，正是因为“认识自我”的基础上，我走上了公开公平公正竞争的pk台，充分“展现自我”，努力“超越自我”，积极竞聘运营主管竞聘，期盼得到各位的信任、鼓励和支持。

下面，我简单做个自我介绍。

经过综合权衡，我自认有如下优势。

优势之一，我有扎实的专业理论基础。

大学里，我系统地学习了银行会计主管竞聘学等各方面的理论知识，曾获“三好学生标兵”称号。__年作为优秀大学毕业生进入__银行，并先后考取了全国中级会计师资格、银行业从业资格考试的公共基础__、风险管理__及个人理财__，这些都使本人具备了从事多个相关岗位工作所必备的扎实专业理论基础。

优势之二，我熟悉银行业务，具有丰富的实践经验。

入行以来，我从基础做起，先后经历了储蓄、联行、企业结算、会计、事后监督、财会科副科长、委派财主管和业务经理负责人等多个岗位的磨练，不仅熟悉我行相关业务操作及规定，而且对行业务流程了熟于胸。无论是储蓄出纳、国内结算、会计、授信，还是内控，内控方面，我都干得非常出色，获得过嘉奖。多岗位知识与经验的积累，使我对全行的工作有了整体性的认识，识别风险的能力得到了提高。我在担任__支行业务经理负责人这一年的时间里，支行的差错率大幅下降，并有__个月实现了柜面业务零差错。这一切经验与成绩的积累，都使我有信心有能力担负起运营团队主管竞聘重任。

优势之三、我具有组织、协调与沟通能力。

我在担任财会科副科__间，我曾协助科长把整个科组织成具有较强凝聚力和战斗力的团体，财会科也多次被评为“先进科室”；在担任x支行x系统上机的业务指导工作及系统切换日的指挥工作，曾负责组织、指导该系统的上线推广工作；而担任委派财会主管期间，我负责计划财会部的全面工作，在和内审部门，外审部门打交道的过程中，很好地协调了与各部门的关系。而在成为业务经理负责人后，与外部客户沟通、协调的能力更得到交效加强。

优势之四，我还有一定的文字综合能力。

我曾拟主管竞聘书多份文件，曾根据优质客户的需求，草拟了《__办法》及《__协议书》，该办法和协议书已通过省行__处和__处的审查；同时我还负责__行__工作的总结上报工作；撰写设立__支行的可行性报告等。特别是在__分行担任委派财会主管期间，由于人手少，__分行计划财会部的各类报告几乎是出自我一人之手。

我的任职目标是：通过积极实践“以客户为中心”的经营理念，针对新兴市场和客户需求为细分客户群体提供差别化的

产品和优质的服务，为客户创造了良好的投资回报。进而提升我行效益。

各位领导，各位评委，如果我有幸赢得这次竞聘，我将从以下方面入手展开工作。

1、真诚讲团结，高效干工作。多年的工作经历，使我认识到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。我上任后将摆正位置，正确认识和看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持，用行动拉近叫员工的距离，率领整个团队为做好财富中心的运营主管竞聘报告工作而努力。

2、严格规章制度，积极做好后台运营与综合管理。我上任后将加强规章制度建设，注意抓好业务检查，认真作好内控管理和防范工作，确保各项工作的安全运转。利用自身熟悉各项业务的优势，在自己任职的单位范围内，通过履岗工作，促进本部门的各项改革和业务健康发展。

3、积极履职，做好后勤保障和行政综合事务。我上任后，将积极协助上级领导，有效开展日常工作，率领团队积极履职，发扬敬业爱岗、工作严谨、勇于创新的精神，带领团队做好中心日常行政和后勤保障事务，提升服务质量，推进我行财富管理建设进程。

4、强化管理，严格培训，倾力打造精英团队。我上任后，将在行的信念统领之下，采取严格检查、认识考核，严密统计、分析等手段加强管理，通过绩效考核提升本部服务水准。同时，我将致力于培训人才，为我行培训一批具有真诚态度和专业精神的高水平综合服务型精英团队，进而提升我行整体素质与水平！

各位领导、各位同事，诚恳待人、为人正派是我的为人态度，勤奋务实开拓创新是我的工作态度，如果本次我能运营主管竞聘报告成功，我将不负大家的希望，认真履行职责，找准

坐标、摆正位置，充分发挥自己的聪明才智，以昂扬的热情和高度的责任心加倍努力，使负责的工作在各方面都有新的起色，新的突破，并上升到一个新的台阶。当然，如果竞岗不成功，我将正确对待，做到落选但不落志，失败但不气馁。因为我深知“人生在世生一日，当尽一日之勉”。所以，不管竞聘结果如何，我都会一如既往地以勤奋对待工作，以敬业对待团队，以真诚对待同事，做一名优秀的、问心无愧的__人。

我的竞聘报告演讲完毕，谢谢大家！

地铁运营演讲稿篇七

在这里，首先感谢各位领导为我们提供了这样一个展示自我、检验自我的舞台。适奉这次难得的竞聘机会，我本着锻炼、提高自己的目的走上讲台，浅谈我对副经理一职的认识和今后工作设想。

一、个人简介

二、对岗位的认识

经营管理部副经理是配合经理做好日常事务性工作，统筹全局，协调好各部门关系，带领本部门员工贯彻执行上级领导指示精神，并创造性的完成工作，起到承上启下的作用。

- 1、贯彻落实及组织完善各项规章制度。
- 2、加强检查、监督力度和人员能力开发，发挥个人主观能动性，有效降低企业运营成本。
- 3、及时、准确、有针对性的开展市场调研，实时掌握周边市场的动态信息。

- 4、建立安全责任制，加强监管力度，确保商城无安全隐患。
- 5、充分了解商户实时动态，跟进商户流动信息。
- 6、定期组织岗位培训，提高全员整体管理水平。
- 7、建立长期有效的沟通反馈机制，及时完成商城各项经营管理指标。

以上七个目标是相辅相成的，随着商城的不断发展壮大，必须建立以企业文化为基础，以优质服务为核心，以控制运营成本为目标。在日益激烈的竞争环境中真正的把企业“做强、做大、做精、做久”。

三、工作设想

如果这次我能够顺利竞聘成功，我将做好以下工作履行自己得岗位职责：

我认为，作为副经理，是经理对部门管理的分担者。因此，我要摆正自己的位子，严格做到：工作主动积极不越位，协助管理不越权，加强团结不分散。充分调动部门员工的工作积极性，发挥他们的聪明才智；加强内部员工的业务培训，提高整体员工的业务水平。做好监督、检查、指导、考核，使得各项管理工作能够贯彻、落实。

2、努力完善自我，提高工作能力

在今后的的工作中我会以“三个服从”要求自己，以“三个一点”找准工作切入点，以“三个适度”为原则与人相处。

“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。

“三个适度”是冷热适度，刚柔适度，粗细适度。做到对同

事多理解，少埋怨，多尊重，少指责，多情义，少冷漠。刺耳的话冷静听，奉承的话警惕听，反对的话分析听，批评的话虚心听，力争在管理中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增强压力，在与人交往中凝聚合力。

3、利用先进的方法进行科学管理，提高管理成效

我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们像圆规一样，找准自己的位置；像尺子一样公正无私；像太阳一样，给人以温暖；像竹子一样每前进一步，小结一次。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。再次感谢各位领导对我的支持，谢谢！

地铁运营演讲稿篇八

大家好！我叫xx□现任xx部门委派xx支行业务经理负责人。两千多年前，古希腊哲人就在德尔斐太阳神庙的石柱上篆刻下了“认识自我”的伟大命题。今天，正是因为“认识自我”的基础上，我走上了公开公平公正竞争的pk台，充分“展现自我”，努力“超越自我”，积极竞聘运营主管竞聘，期盼得到各位的信任、鼓励和支持。

下面，我简单做个自我介绍。

经过综合权衡，我自认有如下优势。

优势之一，我有扎实的专业理念基础。大学里，我系统地学习了银行会计主管竞聘学等方面的理论知识，曾获“三好学生标兵”称号□xx年作为优秀大学毕业生进入xx银行，并先后考取了全国中级会计师资格、银行业从业资格考试的公共基础证书、风险管理证书及个人理财证书，这些都使本人具备了从事多个相关岗位工作所必备的扎实专业理论基础。

优势之二，我熟悉银行业务，具有丰富的实践经验。入行以来，我从基础做起，先后经历了储蓄、联行、企业结算、会计、事后监督、财会科副科长、委派财主管和业务经理负责人等多个岗位的磨练，不仅熟悉我行相关业务操作及规定，而且对行业务流程了熟于胸。无论是储蓄出纳、国内结算、会计、授信，还是内控，内控方面，我都干得非常出色，获得过嘉奖。多岗位知识与经验的积累，使我对全行的工作有了整体性的认识，识别风险的能力得到了提高。我在担任*支行业务经理负责人这一年的时间里，支行的差错率大幅下降，并有8个月实现了柜面业务零差错。这一切经验与成绩的积累，都使我有信心有能力担负起运营团队主管竞聘重任。

优势之三、我具有组织、协调与沟通能力。我在担任财会科副科长期间，我曾协助科长把整个科组织成具有较强凝聚力和战斗力的团体，财会科也多次被评为“先进科室”；在担任*支行*系统上机的业务指导工作及系统切换日的指挥工作，曾负责组织、指导该系统的上线推广工作；而担任委派财会主管期间，我负责计划财会部的全面工作，在和内审部门，外审部门打交道的过程中，很好地协调了与各部门的关系。而在成为业务经理负责人后，与外部客户沟通、协调的能力更得到交效加强。

优势之四，我还有一定的文字综合能力。我曾拟主管竞聘书多份文件，曾根据优质客户的需求，草拟了《xx办法》及《xx协议书》，该办法和协议书已通过省行xx处和xx处的审查；同时我还负责xx行xx工作的总结上报工作；撰写设立xx支行的可行性报告等。特别是在xx分行担任委派财会主管期间，由于人手少xx分行计划财会部的各类报告几乎是出自我一人之手。

我的任职目标是：通过积极实践“以客户为中心”的经营理念，针对新兴市场和客户需求为细分客户群体提供差别化的产品和优质的服务，为客户创造了良好的投资回报。进而提升我行效益。