

# 销售人员辞职报告书 销售员工辞职报告(通用9篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面是小编帮大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 销售人员辞职报告书篇一

尊敬的销售部领导：

由于个人的原因，我将在月底离职，带着一份不舍和求索的矛盾心情我要离开我呆了两年的饱含深情的销售部，告别一起的战斗史，告别一起为成就的喝彩，告别一起的日日夜夜，此刻我深深地感到销售部文化带给我的冲击，此刻我想说有机会我们再共事！

感谢各位领导的教导和关怀，从你们那里我学到了很多很多，工作上的技能和经验，为人处事上的道理和方法。你们是我走进社会的启蒙恩师，我很珍惜在这里学到的每一点每一滴，这都会给我将来的工作和生活带来无可限量的帮助和裨益。

此致

敬礼！

申请人：

10月13日

## 销售人员辞职报告书篇二

你好，和你提出辞职，你说要书面的文字才可以，所以今天特意写这篇辞职报告。我不想写，我觉得一个员工辞职没必要这么麻烦。既然领导这么要求我也只能照办。

至于辞职的原因吗？我也说不上到底是为什么，只是我真的不想再上了，我的个性也许是太强了，也太过于热心，在工作过程中往往不能很好的摆正自己的位置，使得领导感觉很是难堪，觉得没有面子，我这人属于那种胸无城府的人，往往不曾考虑那么多，只是觉得那话就该那么去说，觉得自己内心坦荡了，至于其他的就没大去注意，而这样做的结果，既伤害了别人自己也受到了伤害，往往好心没有好报。所以内心里就会失衡。

第二点能力也确实有限，让我来是做销售的，但是现在没有一点的起色，我真的感觉无颜再继续留下，我不想去猜测别人的看法，我只是知道我干不了。我对自己没有信心，也没有那份热情了，所以再继续留下也是枉然。

至于别的，说出来就是我小气了，也许平时自己语言尖刻，给人的感觉好像自己多厉害。其实不然，我对任何人都没有意见，有的只是工作上的分歧，我不想改变别人，但是别人也改变不了我，我也不想因为别人来改变自己。公司不是我的，我不能也不想让别人为我改变，所以我的选择是我离开这，这是最好的选择。

所谓的公平与不公平都是相对而言的，没有绝对的，我觉得大家确实是对我不错。从雇佣和被雇佣的角度来讲，我们可以互相选择。你可以随时辞退我，我也可以随时辞职。大家都是自由的宽松的合作关系，我是你的员工，但不是你的仆人。你给我发工资是天经地义的，而不是施舍。如果你认为不该给我发工资就不要让我再继续上班了。这是很正常的事情。

这个月来上班，事实上确实没好好上，我内心里本来就没打算再上了，而且你也表明不再给我发工资的，不再给发工资的员工也没必要再上班，所以你也不用指责我不守你的纪律，我不来是正常的，来了反而不正常。

不管怎么说，我不上班了，我都希望公司能好，能挣钱，我不会说那些领导爱听的，也不会哄着谁高兴，但是我真心希望公司好！大家都好！

## 销售人员辞职报告书篇三

尊敬的陈总你好：

首先谢谢你，谢谢你几个月前从网上找到我，给我加入xx这个大家庭的机会。

几个月过去了□xx使我对服装行业一无所知，到目前自认也是行业中的一份子□xx带给了我很多愉快的记忆，也带给我人生经验的成长和微薄的薪酬□xx让我第一次冠上了经理名称。让我顺利地开展了工作。几个月前何总给我一项任务就是开拓xx广东的`市场，现在广东已经从没有一家实体店到拥有广州新大新，佛山南海广场，惠州吉之岛等多家自营店，我觉得今年xx在广东的布局已经完成。我也可以放心地向你辞职了。

也许你会猜测我的去向。但我自认没有能力去耕一块新田，我还是会去找一棵可以遮挡风雨的树，在树下我希望可以愉快地生活。哪怕一时间没有满意的我也不介意，因为我对自已充满信心希望你理解。

话说多了就会囉唆，但当我走出飞马离开xx的时候，我想我还是会回过头看一看。以后无论在那里，静心的时候我还是会回想起我在xx的日子，回想xx□

谢谢xx小姐对我的信任，也谢谢陈总你对我的严格要求。祝愿你们的事业蒸蒸日上，也希望xx健康成长，请批准我的请辞。

此致

敬礼

辞职人□xx

xx月xx日

## 销售人员辞职报告书篇四

尊敬的xx□

您好！

在公司待了这么久了，我首先感谢您对我的赏识与看重，将我从众多的求职者当中挑选出来。我觉得自己很幸运，也有很大的压力，在这里作为一个销售，我从未做过的职业，从未接触过的行当。

很遗憾在这个时候提出辞职，但是由于个人的职业规划，以及兴趣等等一系列的问题，我不得不向您郑重的提出辞职申请。

从进入公司至今，我一直从事销售这一职业。销售这一行波动较大，而我刚刚进入公司从懵懂无知到现在对公司的产品如数家珍，我自己都不知道当时哪里来的毅力以及想法，但是我不后悔，我学习到了很多。从不会开口、一遇到一些大的场合就紧张到现在落落大方、无惧人们的评价，我经历的都是宝贵的财富。但是对于公司我觉得自己长进不大，虽然与开始的零业绩对比我进步了很多，但是与其他的人横向对

比，我觉得自己还是太差了。

刚开始我对于公司怀着憧憬，对于销售这一职业也满怀信心，觉得自己能够胜任，甚至为公司创造更大的效益。但是经过这几个月的. 历练，我对于自己有了更加深刻的认识，我觉得自己成长了很多，对自己也有了更多的人生规划、职业规划。从什么都不懂、对自己的认识也不够清晰，到现在认真的评估自己到底适不适合这个职业。

对于我来说，销售的压力还是有一点大，以及工作的经验不足，导致销售业绩不理想，工作并不十分适合我。我觉得自己不太擅长与陌生人打交道，虽然在告诉工作这段时间有了很大的改善，但是由于个人性格以及习惯原因，我经过慎重的考虑之后决定辞职。

望领导批准！

此致

敬礼！

辞职申请人□xxx

xx月xx日

## 销售人员辞职报告书篇五

同事：

你们好！

我被任命xx公司销售主管以有一段时间了，现在我将这期间的工作作个汇报，恳请大家对我的工作多多提出宝贵的意见和建议。

说句实话，刚上任时我感到肩上的担子很沉重，心中产生了从未有过的压力，第一虽然我有多年的销售工作经验，但我从未有过现场管理工作，对管理的实践经验一无所有；第二面临我们这项目都是些新手，对于房产这一块可以说是零，怎样带动这个团队，怎样管理好现场，怎样把销售做到更好等因素使我感到无所适从。

有句话说的好“路是人走出来的”，我在领导的帮助下化压力为动力，加上以往的工作经验结合在一起。首先根据现场日常管理，人员数量进行合理的分工和安排，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。在工作中有不足之处，所以每天都给自己在创新，发现问题，解决问题。现在差不多过一天我们就针对房产专业知识这一块进行一次培训，虽是给她们培训，实际也是在给自己巩固知识，因为发现有些知识不运用的话根本就不记得，一言以蔽之，三句话：成绩是客观的，问题是存在的，总体上营销中心是在向前稳定发展。现在售楼部各人员述职时间、行销经历参差不同，经过部门多次系统地培训和实际工作的历练后，各人员已完全熟悉了本岗位甚至相关岗位的业务运作的相关流程。

我们虽然进场比较紧，工作虽然繁琐和辛苦，可这支营销队伍，却有着坚定的为营销中心尽职尽责和为客户贴心服务的思想和行为。就拿房交会来说吧，虽然大家都没有过房产销售经验，对于现场的突发状况更是没有经验，可是面对客户一窝蜂的闯进售楼部现场，销售代表们没有感到害怕，而是很冷静的、很耐心的接待好每一位来访客户，在房交会几天的时间里就为公司创造了上千万的销售业绩。在那种情况下也能很好的处理好每一件事情，我们相信再以后的工作也会做的更好。

当然也有做的不好的地方就是在没有跟总经理协调好的情况下导致了一房两卖，这给公司领导带来了不必要的麻烦，还好发现及时才没有给公司带来很大的损失，这点也是以后我

们要特别注意的。现在的工作基本上都已经走上了正轨了，业务员也从原来的`不懂到现在的主动跟客户交流，在也不是刚开始的看到客户问的问题而站在那边无语的表情了。而我也经过这段时间的锻炼，对自己也有了一定的认知。从当时的无所适从到现在的做事有条理都是一个改变。记得刚开始被任命销售主管时，跟他们开会的时候都脸红，讲话都打结，开会也不知道说些什么内容，每天就眼巴巴的看着经理给我安排工作做，可现在的我比起以前又近了一步，虽然还有很多不足，但相信再以后的工作中我会努力做的更好。

申请人□xxx

xx月xx日

## 销售人员辞职报告书篇六

尊敬的领导：

您好！

以往在销售工作中的努力对我来说无疑是很有意义的，毕竟能够通过销售技巧的运用提升自身的工作能力，只不过由于效率比较底下的缘故也会让我对自身的做法进行反思，但不管怎样都无法否认我在工作中的努力是为了公司的发展着想，然而工作能力的不足也让我怀疑自己是否并不适合从事销售行业的工作，所以我想要辞职离开并希望能够得到领导的理解与支持。

其实通过对以往的回顾不难发现我在销售岗位上工作了很长时间，无论是公司组织的培训还是业务知识的学习我都有积极参与其中，想要在销售工作中有所成就自然得付出相应的努力才能够在竞争中占据优势，然而随着工作经历的增加让我发现自己在能力方面存在着严重不足，虽然我在工作初期的时候还经常勉励自己能够通过努力改变现状，但是这么长

时间却无法得到明显的进步无疑是需要进行反思的。

有时我也会认为这类状况的出现与自己错误的工作方式有关，因此我经常与同事针对销售工作中的难题进行探讨从而找出自身的不足，虽然这类方式能够对自身在销售工作中的发展有帮助却无法产生更明显的效果，尤其是近期停滞不前的工作状态也让我对此感到比较焦虑，然而在销售工作中被情绪控制的状况明显是不利于自身发展的，将这种负面情绪带入到销售工作中也给其他同事造成了困扰，所以我也反思了这类状况出现的原因并希望能够得到改善，但是结合以往在销售工作中的低效率让我意识到辞职才更有利于自己与公司的发展。

我明白想要找到适合自己的稳定工作并非简单的事情，但是若是连尝试都不愿意的话又怎能找到适合自己发展的契机？想明白这类问题以后我便着手准备辞职并处理好工作交接的问题，毕竟站在领导的角度也会对这种毫无成就的员工感到困扰，同等的资源用来培养其他的员工或许能够取得更好的效果，即便这次选择不辞职也只会浪费公司的资源与自己的时间罢了，与其将精力浪费在注定毫无进展的事情上面还不如拓展新的渠道。

这次在工作中辜负领导的信任也是让我感到很愧疚的事情，毕竟以往领导也在工作中对自己多有支持却选择以辞职的方式来逃避，但是对于工作能力不足的问题还希望能够得到领导的理解并批准这次辞职的请求。

此致

敬礼！

检讨人□xxx

xx月xx日

# 销售人员辞职报告书篇七

尊敬的经理：

您好！

首先，感谢领导及同事在这近半年里，对我工作的支持与帮助。在这一年里我学到了很多，得到了很多。在贵公司这段时间将会是我一生中，都难以忘却的宝贵财富。同时这段时间里发现了自己很多不足之处，需要改进的地方也很多。

在销售部的日子里，因为工作的关系，与同事朝夕相处，建立了深厚的友谊。我从内心希望这份友谊能继续并永久维持下去。

我怀着复杂的心情写这封辞职报告。由于您对我的能力的信任，使我得以加入公司，并且在短短的五个多月获得了许多的机遇和挑战。我是一个普普通通的本科生，在这里学习了五个月之后原来发现自己的知识是远远不够的。我需要重新充电，从小就一直被老师教导一句：书到用时方很少。现在总算理解这句话的含义了，可是已经晚了。于是乎我决定辞职，重新去学习，感谢贵公司的这仪段时间的照顾，我要提前结束我的实习期了。

虽然只有匆匆的五个多月时间，我还是有幸得到了各位领导和同事的倾心指导和热情帮助，学到了一些科研经验和实践技能。

当然，若你容许的话，我愿意，并且渴望在工余时间，为我们这个团队继续出力，最后，我也不知道可以说什么，只能忠心对你说对不起与谢谢你，并祝愿您和大家能开创出更美好的未来。

再次表示非常的抱歉，在公司面临严峻挑战的时刻离开xx公

司。祝您身体健康，事业顺心。并祝xx公司事业蓬勃发展。

此致

敬礼！

辞职人□xx

20xx年xx月xx日

## 销售人员辞职报告书篇八

尊敬的公司领导和同事们：

您好！我很抱歉在公司销售最困难的时刻提出辞职！

这是我的第一份工作，也是我做了十几年的老工作，从迈出校门的'那一刻起，我注定属于公司，我也很庆幸自己能够进入这个销售公司！这艘企业之巨轮，不仅载着我的职业生涯起航，更成为我事业平台的摆渡者。

在这里领导和同事们给予我无微不至的关怀和照顾，为先后提供给我五个工作岗位，催我磨砺，催我前行！我严于律己，恪守职业道德，以我滚烫之心报效公司的知遇之恩，培养之德。在这里我哭过，笑过，得到过，失去过，这个地方是我生命的一部分，是我成熟的印记！做出辞职这个行为是我经过深思熟虑之后的决定，我是个完美主义者，一直以来我致力于追求完美，但是现实的情况却不允许我这么做，“换一种磨砺、换一种活法”或许是我默默无语最好的表达。离职前我将做好工作交接。

我知道，在经济环境不景气的大背景下，生活压力锋利如刀，找到一份合适的工作很难很难。但我相信，在强有力的调整之后，对生活最赤诚的渴望，会使我在时空的流转里找寻到

生活动力的方向。请领导和同事们放心！

一切转眼即逝将成过去，而过去的一切都会显得美妙。大爱无疆，我对公司的关注胜过一切，领导和同事们的共同努力一定会把我们的企业带向成功。我双手合十，遥望那碧蓝的星空，祝福所有关心过我的人事业有成，生活幸福！

我恳请领导和同事们原谅我的离开，恳请公司接受我的辞职请求！

此致

敬礼！

\*年\*\*月\*\*日

## 销售人员辞职报告书篇九

尊敬的领导：

您好！

我来到公司已经有一段时间了，对公司的感情是深厚的，公司让我得到了成长，更是让我得到了锻炼，可是我还是要想领导提出辞职。

销售工作的内容竖起来简单但是做起来很复杂，我做销售工作，感到非常有想、压迫感，在销售的过程中，我学会了与不同的客户去沟通，通过各种方式让他们接受的销售，让他们认同，让我了解到了很多以前没有了解的事情，销售是非常具备挑战的工作，也是非常考验个人能力的工作。但是我并不是很喜欢销售，一开始我来到公司看到销售岗位，我想试一试，看自己是否合适这样的工作，我也因此来到了公司，经过这段时间的工作，我发现销售并不适合我，首先从个人

的性格来说，我内向，安静。这样的性格并不适合做销售，销售需要的是外向的人善于与人沟通的人，换个词及时长袖善舞，可惜我完全和他相反，在工作的时候，我感到了压抑感到的不适应，每天的工作任务，我都不能够很好的完成，总是成为部门拖后腿的，因为各方面的原因我考虑了一段时间，思考我是否适合干这份工作，我最终得到的是我并不适合，为此我写下了辞职报告，我希望领导能够批准。

我在工作的时候，大家都非常照顾我，每次部门聚会，部门举行活动我都非常高兴，这让我感到了我们一一家人，我很感谢大家的帮助，在我工作不顺利的时候，大家能够抽时间来安慰我，并且为我讲解自己的经历，告诉我适应的方法，我也尝试过，也多次的努力过，性格的差异让我在作销售的时候总是感到非常的有压力，比如我们做销售的需要经常外出见客户，我却连大门都不敢迈出去，因为自己的脸皮薄，不敢去面对客户，担心自己不能够让客户满意，不能够取得成功，反而会让一个意向客户变成一个非意向客户。内心的胆怯，和对销售的适应能力都让我不能够在工作中取得成绩，我想了很久也考虑的很多，为了不影响公司的发展我决定写下这份辞职报告，不光是我自己不适应工作也不想浪费公司宝贵的工作岗位，让有能力的人担任吧。

我的离开让我感到愧疚，对不起领导的对此关怀和栽培，我自己不争气，怨不得人，我希望以后公司能够发展的越来越好。