

# 保险公司答谢会主持词开场白(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 保险公司答谢会主持词开场白篇一

与您同顶一轮太阳

于是心不再飘渺

怀一份喜悦和期盼

我微笑着对您说“认识您，真好”

.....

我感谢——我的生活充满了欢乐与激情的爱

我感谢——我的心中装满信任和关怀的爱

我感谢——我的工作肩负着神圣使命和责任的爱

我更感谢——您给予我无私和真诚的爱

经历风雨洗礼

十年成长

感谢有您！

vip客户感恩答谢会暨十周年庆典

致：先生/女士

时间：年月日

地址：市路饭店

诚挚期待您的光临

## 保险公司答谢会主持词开场白篇二

各位尊敬的嘉宾朋友，欢迎参加中国人寿xx分公司感恩客户答谢会，我们的会议将在5分钟后正式开始。有需要去洗手间的嘉宾，本酒店洗手间的位置在二楼，特此提醒(2遍)

各位嘉宾上午好!欢迎参加中国人寿xx分公司感恩客户答谢会。会议开始之前，请允许我为各位嘉宾做几点温馨提示：

为了使本次答谢会能在一个良好有序的氛围中进行，请您将您的手机暂时关闭或调至静音状态。

为了保证大家的身体健康和公共卫生，请勿在场内吸烟。

在答谢会进行阶段，请您不要随意走动或讲话，以免影响他人参会，感谢您的支持与配合。

### 一、主持人开场

各位尊敬的来宾，亲爱的朋友们：大家下午好!

欢迎您参加中国人寿xx分公司感恩客户答谢酒会

我是主持人xx

首先请允许我代表中国人寿xx分公司全体员工对您的到来表

示最衷心的感谢和最热烈的欢迎!

欢迎大家!

中国人寿自1949年成立至今,已经走过了60个年头!

60年的光辉历程,中国人寿在您的精心呵护和关怀下成长为世界500强企业,是您赋予了我们辉煌的过去,是您将与我们共同开创灿烂的未来。

没有春天的播种,就没有秋天的收获。没有在座各位嘉宾的支持,没有8亿客户对中国人寿的信赖,就没有国寿今天的辉煌。

对于尊敬的客户我们始终心怀感激,为感谢中国人寿广大客户,公司特意举办了本次大型客户答谢会,希望能够宾主同欢,共度一段美好时光。

下面我宣布中国人寿xx分公司感恩客户答谢会,现在开始

首先,请允许我向各位嘉宾介绍本次会议的流程,分别是:……

欢迎致辞

本次感恩客户答谢酒会得到中国人寿xx分公司领导的高度重视,今天公司尊敬的王经理也亲临会场!让我们用热烈的掌声有请王经理致欢迎词!掌声欢迎(上台音乐)

非凡国寿

谢谢王经理!

20xx年是值得铭记的一年□20xx年给我们太多的感动。在这

个凤凰涅槃的时代，让我们一同感受中国人寿非凡的20xx年。

短片播放完

相知多年，值得托付，是中国人寿的企业文化，

相知多年，值得托付，也将是中国人寿永远不变的承诺！

通过非凡20xx这部短片，相信在座的各位嘉宾对中国人寿有了全面的了解。在新的历史时期，中国人寿将一如既往的秉承成己为人，成人达己的双成立理念，肩负起社会责任，勇担社会重担。

中国人寿也将以他强劲的发展，强大的实力为您保驾护航。

我们的目的就是打造具有国际竞争力的顶级商业保险集团。

金曲竞猜：

今天的客户答谢会我们给各位嘉宾准备了很多有趣的节目，接下来就让我们一起轻松一下，进入今天的金曲竞猜环节。

我们为大家准备了四首歌曲，如果您知道歌曲的名字，请您举手示意我，如果您答对了，我们将有一份精美的礼品赠送给您。。（展示）。。

下面有请我们的音响师放第一首歌。。。。。。

接下来我们还会有更多的惊喜等着您

专题时间：

各位来宾，在当今日新月异变化的年代，家庭投资理财问题正倍受关注。在金融风暴席卷全球的形式下，如何将资金做

最有效的运用，面对投资理财知识的缺乏，老百姓如何透过多方的投资使财富增值呢？今天我们十分荣幸地邀请到家庭理财专家xx女士，让我们共同来认识她(念老师简历ppt)

接下来，让我们用最为热烈的掌声欢迎xx女士，有请xx女士！

(上台音乐)

感谢有你，好礼相送

感谢xx女士为我们带来深入浅出的理财知识，通过xx女士的讲解，相信大家对风险、健康、理财、保险都有了一个全新的认识。也相信这些理财知识对各位嘉宾今后的工作生活都有所帮助，让我们再次掌声感谢xx女士。

各位嘉宾，我们今天的答谢会也是一次真情回馈活动，我们为您准备了超值的回馈服务，让我们一起走进今天的感谢有你豪礼相送。

为了答谢各位来宾对中国人寿的信赖及对民族寿险业的大力支持，公司特意对今天到场的嘉宾准备了特别的礼品——珍贵的人民币纪念册。

收藏人民币成为21世纪的收藏新渠道新方式。正应了中国的一句古话，乱世买黄金，盛世重收藏。接下来就向大家介绍以下人民币的发行历史。

介绍人民币

(展示人民币纪念册)

我们本次为大家准备的第四套人民币纪念册是由上海造币厂特别定制；每套钱币末四位号码编号相同；13亿人口只有一万册；6.4亿人民币才有380套同码人民币，因为本套人民币是四

位号码相同的，也就是说一万套中才有一套相同版。第四套人民币现在市面上已经很少见到了，银行也是只收不发，非常具有收藏价值和增值潜力。

第五套人民币是中国首次完全独立设计，选用有代表性，富有民族特色的图案。纸币数字放大，便于识别。票幅长度缩小。本套人民币取消了2元和2角，增加了20元面额的纸币。并且各面额正面均采用毛泽东同志建国初期的头像，底衬采用我国著名花卉图景，背面主景分别选用，人民大会堂，布达拉宫，桂林山水，长江三峡，泰山，杭州西湖充分表现我们伟大祖国悠久历史和壮丽的山河，弘扬了伟大的民族文化。

收藏专家说，人民币收藏是有讲究的。新币比旧币值钱，老版比新版值钱，成套的比单张的值钱，成系列的比成套的值钱，联号的比成系列的值钱，而我们回馈给各位来宾的人民币就是联号的，没有经过市场流通，直接从印币厂到了我们这里，所以这套人民币纪念册非常具有收藏价值。（只收不发，正在退出流通领域，有市无价，末四位号码都是一样的，非常罕见，升值空间无限，请客户观看）

年存2万元，将赠送给您第4套人民币纪念册

年存5万元，将赠送给您第四+第五套人民币纪念册

今天公司为大家准备几重大礼，下面呢在告诉大家一个好消息，凡现场意向签单的嘉宾我们还将另外赠送您，小额人民币纪念册一套(介绍)

发放理财确认卡

开启财富之门：

下面是现场交流时间，今天来到您身边的寿险顾问都是我公司经过专业培训的优秀员工，他们将会为您提供优质的服务，

运用专业知识为您和您的家庭设计合理的投资理财计划，供您参考。请来宾们抓住机遇，抓紧时间与您身边优秀的国寿理财顾问进行交流、讨论。

(唱单中间)

有请业务经理引领嘉宾先生|女士，上台接受我公司领导的祝贺，并请与王总合影留念!掌声有请!

随机哄场……

宣传语

一份美满一生，给自己一份保障，送家人一份关爱!

吉利的日子，一份决定让我们生活更加大富大贵!投资一份美满一生，让我们一起把握与财富握手的每一次机会!把握机会!把握机遇!投资美满一生，为家人送去一份保障，让关爱更加恒久!

投资中国人寿享受美满一生

一份美满一生牵手中国人寿让国寿伴你美好生活

中国人寿是你不变的选择投资美满一生更会给你意想不到的惊喜!

你今天的抉择是成为你未来的骄傲!

让我们用爱心，构建更加和谐的未来!

今天明智选择，代表未来长久的幸福!

保险不一定给您带来利益的最大化，但它一定给您带来风险的最小化。

保险实际上体现您的一种责任感，一种爱心的传递。

相信各位都是富有爱心和责任心的人，请您抓住机会抓住机遇。

## 保险公司答谢会主持词开场白篇三

为了确保活动有序有效开展，时常需要预先制定一份周密的活动方案，活动方案是对具体将要进行的活动的每个步骤详细分析，研究后所制定的书面计划。那要怎么制定科学的活动方案呢？下面是小编收集整理的美容院年终答谢会活动方案，仅供参考，大家一起来看看吧。

活动前一个月在店外悬挂“终端会”主题横幅及宣传海报，在店内摆放、展示终端会奖品，并在产品展柜上突出做会品牌，整体营造终端会氛围。

能否有效邀约顾客直接影响终端会成败。对有较好客源的美容院建议出售邀请函，凭邀请函参会赠送产品及服务项目。一来可以确定人数并减轻做会成本负担，二来可以培养终端顾客先付出的心态，有利于活动现场的促销。

对客源不是很好的美容院，免费派送邀请函无疑更为实际和有效，可以通过老顾客带新顾客或者小区内派单来邀约顾客。总的来讲邀约顾客还要根据美容院的实际情况，无论是“卖”是“送”还是先“卖”后“送”、“送”“卖”结合，都需要充分考虑后实施。

终端会前三天，应该基本确定参会名单。针对参会名单上的老顾客，调出档案，充分了解顾客现在在美容院的消费情况。对于新顾客，要注重引导，根据其回执单反馈的信息：如年龄、职业等尽可能提前做好销售规划。根据信息总汇去考虑终端会的主讲内容及创意流程，制定好详细的答谢会方案。



美容院年终答谢会的主要目的是为了联络和顾客的感情，答谢美容院的老顾客。在实际的操作中，美容院年终答谢会常常会有这些误区：

### 1、目标不明确，不清楚真正要的是什么？

很多美容院在策划答谢会的时候，既期望能够让顾客尽兴，又想能够促进美容院的销售，还想着能够扩大美容院的影响力，殊不知，如果什么都想好，其实什么都好不了。一场答谢会必须有一个固定的主题，或者是答谢顾客，或者是美容项目的优惠。有了明确的目标，才能有针对性的组织起一场成功的答谢会。

### 2、过分依赖讲师，终端会不等于讲座。

有些美容院的答谢会往往会过分依赖讲师，整场答谢会下来，除了听讲师讲以外，就没有其他的内容支持。这样的答谢会，并不能够引起顾客的好感和兴趣，参与度也不够。

### 3、规划不细致，漏掉细节。

一场答谢会是要考虑到很多细节问题的，具体的流程、准备的物料、宣传手段、会场安排等等，都是需要事先准备好的。做好细节，是终端会成功的必备因素。会场的音响好坏？邀约顾客是否备档？会议流程是否环环相扣？准备物品是否齐全充分？这些都需要美容院认真、全面的规划和执行每一个环节。

### 4、促单时间及力度不够或商业色彩太浓。

一场成功的终端答谢会必须要让顾客感觉到舒服，不能显露出太浓厚的商业色彩，让顾客反感。

## 保险公司答谢会主持词开场白篇四

尊敬的客户以及关注xx的朋友们：

借此新年之际，我代表xx向多年来热情支持和帮助的各级领导、顾客和社会各界朋友以及为本公司发展作出贡献的全体工作人员及其家人，致以诚挚的谢意和美好的祝福！

xxxx年是xxx发展的一年，在各合作伙伴和各行的大力支持以及公司各部门的协作下，取得了很好的经营业绩，使xxxxx发展计划得到全面实行。成绩来之不易，它凝聚着公司全体员工的辛勤和汗水。

我坚信xxxx年将会是xx团结协作、努力开拓、积极进取的一年。我们会一如既往的为广大新、老客户服务。

在这新的一年，我们将迎合新的社会发展需求，用科学发展观开展全部工作，保持旺盛的斗志和务实创新的作风，以xx战略发展目标为中心“懂你的生活，给你更多”，充分把握重要合作机遇，努力提高xx的服务意识与服务质量“真诚合作、互惠互利”，在新的时期，实现xx的新发展、新跨越，创造新辉煌！

最后，朋友们，让我们共同举杯共祝xxx美好的未来，并祝愿光临本次庆祝酒会的各位朋友身体健康，生意兴隆，万事顺利！谢谢大家。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 保险公司答谢会主持词开场白篇五

尊敬的客户您好！

非常荣幸能为贵司筹办本次公关商务活动，我们将以饱满的热情、尽心尽责为您办好本次特定服务，本着我司对演出行业的多年经验与对事业的执着追求，力求将活动创办成具有时代性和创新型的公关商务活动，将为您设计出高品味的文艺表演。借助娱乐平台建立贵司良好的客户关系，加强企业的公关建设，树立企业良好的外在形象，增强企业团队凝聚力，促进企业健康和谐发展。

一年一度的春节即将来临；贵司经过顽强的拼搏发展，在取得丰收喜悦的时刻，为了答谢企业的友人及全体同仁共同付出的努力与协助。此时；我们欢聚一堂，载歌载舞、举杯同庆。此刻；我们畅所欲言，加强彼此之间的沟通与交流，促进彼此之间的了解与信任，架起一座友谊的桥梁。

为了将本场晚会活动办得更佳出色，我们跟据活动的性质、特点及公司举行此场活动的目的，以“客户答谢会”为主题思想，并围绕这一主题展开本次活动策划。在活动总体表现上突出“喜庆、欢乐、热情”的气氛。在文艺表演中应体现出强烈的娱乐性、互动性、高雅的艺术观赏性，展示贵司独有的企业精神，彰显贵司独特的企业文化。

一．活动主题；《新高度、新起点》

二．活动内容；

客户答谢宴会，文艺演出，抽奖活动等内容；

三. 活动时间；

月18日

四. 活动地点

深圳xx大酒店宴会厅

五. 活动方案；

前期准备；

请帖的准备；请贵司提前作好对应邀嘉宾的通知, 同时也要作好对潜在客户的邀请, 并确认来否回执.

场地选择：贵司可选择离公司距离较近的酒店宴会厅作为本次活动的主办场，要求应具备贵司活动所需的场地面积、档次、服务质量、价格、硬件设施：包括、舞台、灯光、音响，配电设施，还有所需租用时间等。

c休闲食品准备：水果、瓜子、饮料、糖果等，贵司可根据所需数量统一采购

活动奖品准备：在晚会活动中抽取的奖项物资或现金数额需提前准备，购买或制作一批有意义的礼品可以表达对客户的尊敬和谢意. 还可起到宣传作用和品牌效应。

礼仪鲜花：为了能够体现晚会的隆重，喜庆、热情，到会的领导嘉宾每人可配戴一胸花，具体数量按实际人数订购，演讲台可摆放一束台花，妆点舞台视觉美感。

互动道具：为了将晚会气氛营造出热烈、欢腾。我们免费为

您提供互动道具口哨30支，荧光棒200支，手拍10个，高级礼花炮10支。

舞台布置：可根据场地舞台大小，为您设计制作舞台背景，（色调主要以红色、金色为主，突出节日喜庆气氛）可编织一条汽球环绕舞台背景周围，灯笼，色带等具体安排请参阅舞台效果图。

音响灯光：场地舞台如有灯光，音响需要提前调试，准备，没有灯光音响或设备不够完善，请提前与我们联系，我们将根据现场电源承载功率及晚会实际所需合理配置灯光、音响设备。

在活动场地酒店大门口需安排4~6位礼仪小姐迎宾，帮嘉宾配戴胸花，在酒店大堂入门左侧可设一签到台，记录到会嘉宾人员名单。

可在酒店大门挂一横幅或设一拱门，印上主办单位活动主题标语

现场布置；可根据活动场地的大小与主办单位需求设计。布置酒店大堂及主会场

活动流程安排：

准备工作

a□贵司需在活动前十五天内对本次活动及演员进行确认；

b□需在活动前三小时完成所有准备工作；

c□在演出前二小时我司演员需全部到场，化妆，试音等，确保晚会顺利进行；

d□在演出的前一天，贵司人员需对演出场地、设备等设施进行检查确认。

晚会流程

策划

2晚会开始：晚会主持人开场白，介绍主办单位活动内容并对以下节目进行预告，主持活动全过程。

3贵司董事长或总经理致辞；总经理携高层领导向全体人员敬酒并宣布晚宴开始注；（请备写总经理致辞演讲稿）同时点放礼花炮。

4客户代表致词；选出重要客户代表发表感言，需提前通知对方作准备

5文艺表演；（）

1、活动的目的和意义

2、· 活动的时间

年11月07日——11月30日

3、· 活动项目

(1) 绑腿跑

绑腿跑主要是7人参加，4男3女用绳子绑着走100米。

(2) · 运乒乓球

由6人组合倒退着运乒乓球，3个男生和3个女生组合

### (3)、拔河比赛

男生队和女生队拔，男生一个女生两个

### (4)、运气球

#### 4、·活动目的、意义和目标

曾加我班的团结力和增强我们的体力，也为了能让我们记住美好的大学生活。

5、·活动负责人及主要参与者：参与者08高职计算机1全体同学。主要负责人08高职计算机1班的全体班干。

#### 6、活动分组安排：

第一组：由班长带队（金家正）

第二组：由学习委员带队（李春会）

第三组：由体育委员带队（王万发）

第四组：由文艺委员带队（罗国芬）

第五组：由组织委员带队（罗雪琴）

第六组：由团支书带队（杜阳华）

注：每队6人，所有活动按用时多少计分。

#### 7、·奖励办法：

第一名：奖金60元

第二名：奖金40元

第三名：奖金20元

其余参赛队都有鼓励奖

8、· 金费预算：

奖金120元+绳子40元+乒乓球10元+气球20元+其它50元=240元

9、金费出纳：生活委员（蒋泽玉）

10、不参与的同学为裁判组