2023年物流工作总结报告 物流工作总结(通用10篇)

随着社会不断地进步,报告使用的频率越来越高,报告具有语言陈述性的特点。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗?这里我整理了一些优秀的报告范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来了解一下吧。

物流工作总结报告 物流工作总结篇一

公司在确保安全、优质、高效的推进物流配送中心项目建设的前提下,充分调动施工单位积极性,及时处理和化解各个施工单位之间的矛盾,有效解决当地工农矛盾,从而使我司项目建设得以正常顺利进行。

1、克服困难,确保开工时间。首先,对三季度以前土石方平整问题、施工单位进场后无法施工的问题等进行了深入分析,找出了制约我司项目建设的瓶颈。其次积极动员、沟通思想、做好开工准备,确保了计划所确定的20xx年7月18日顺利开工。这是天客最值得庆贺的大喜事。

局领导的大力支持,本着特事特办的原则,在安全、质量不放松的情况下,仓库基础得以验收通过。

- 4、辅助工程设施推进基本正常。由于受上半年土石方平整问题影响,围墙工程进度相当缓慢。随着土方平整完成和我司有效的组织和督促围墙进度得以加快,目前处于正常施工阶段。
- 5、变压器工程进展基本顺利。原本在8月底以前可以安装的变压器工程,因靠近华威段的挡土墙施工,影响了原有进度计划。至9月30日止,电缆沟开挖、电缆管铺设和土方回填已经全部完成,十月份即可完成安装调试。

- 6、项目主干道建设问题,因涉及项目整体规划修编和群益下 湾组换届问题,未能按计划施工并决定暂缓建设。
- 7、配送中心冷链设备和仓储设备选型考察如期进行。至9 月30日止,已完成了制冷设备实例考察和厂家资信情况调查, 计划10月份经过厂家筛选即可签订设备采购合同,并做好冷 链设备进场安装准备。

二、在集团总部项目建设上

此项工作在梁董事长亲自顾问和支持下,公司及时拟

写项目申请报告并呈报给市委市政府和万宝新区。经过积极 与各级政府部门争取,我司集团项目用地报告,已由市政府 秘书处、市规划局、万宝新区给出了初步意见,目前正由万 宝新区和市规划局联合拟定具体方案。

三、在配送中心规划修编上

目前为止总体规划修订方案已经完成,国庆节前梁董组织部分高管及部分工程技术人员就公司办公信息大楼建设等问题进行了讨论,会议决定立即办理信息大楼申报手续,按照修编方案要求准备建设。

四、在组织管理上

公司在人员少、任务重的情况下,明确任务分工和职责范围,实行总经理全面把关制度。在公司基础管理方面,率先做好财务票据报销内容审核和对票据真实有效审核,同时规范行政办公管理制度和工程资料档案管理,使公司逐步走向正常规范轨道。

(二)四季度工作计划

1、全面打好物流配送中心1#仓库攻坚战,争取11月底12月初完成主体工程。

全文明施工,杜绝安全事故隐患;其次在强调安全文明施工的同时一定要监督好工程质量,确保优质高效建设好1#仓库。

- 2、全面完成变压器安装工程。确保十一月中旬变压设备调试验收合格,并能保持正常使用状态。
- 3、完成物流配送中心项目整体排水设计和施工。争取10月底以前完成排水设计,11月份开始项目区域排水施工。
- 4、加快天客集团总部项目用地申报步伐 力争10月份市规划局和万宝新区联合拿出有利于我司的土地报批方案,本季度以前获得市委或市政府领导的审批意见,并争取项目用地能挂牌出让。
- 5、完成天客信息综合大楼报建和招投标工作。10月份进入项目报建程序,邀请设计单位进行方案设计、做好本项目招投标等准备工作。力争本季度完成设计方案筛选和设计单位选定,同时对外进行建设单位项目招投标。
- 6、完成制冷设备和其他设备选型、采购和安装。10月底前完成制冷设备合同签订和设备进场施工;11月份完成仓库货架选型、采购和安装;12月份以前完成所有物流配送设备选型和采购、安装、调试验收工作。
- 7、围墙等附属工程全面竣工验收。力争11月底以前完成围墙施工安装和扫尾验收,创造良好的物流环境和万宝新区商贸物流新形象。
- 总之,四季度天客物流公司任务十分艰巨,在人员少、任务 重、时间紧的情况下,公司全体员工须齐心协力、勤奋工作, 安全、优质、高效的完成上述工作目标和计划。

物流工作总结报告 物流工作总结篇二

一年来,物流营运中心秉承"集思广益,多劳多得"的工作作风,克服了众多困难,广开营销渠道,严控内外成本,确保利润最大化,实现收入xxx元,同比增长xx%[]完成总进度的xx%[]实现利润x万元,完成利润目标的x%[]圆满完成了xx公司下达的收入利润指标,实现"时间过半,收入过半,利润过半"的目标。

1、稳步发展现营业务。

xx项目完成收入xxx元,占总收入的xx%[目前该项业务收入占比较大,在确保该业务稳步发展的同时积极拓展相应市场,目前分公司已和昭通市xx公司xx物流中心就xx至xxxx配送项目达成初步意向性协议。目前已完成线路勘测[xx零售点布局,配送线路设计等前期工作。

2、改变营销策略。

3、积极发展新型物流业务。

公司领导带领相关部门职员奔赴市场,亲力亲为,积极发展 供应链金融业务,涉及钢材市场、矿产品市场、烟酒类市场 等,目前已和xx钢材市场积极联系,客户有明确贷款意向, 希望得到xx公司在业务上指导。

4、国际物流业务发展。

公司领导经过多方努力在xx地区寻找发展到国外的的客户。 目前公司领导正研讨,通过xx地理优势(接壤x[x]x[]x[]发展省外国外的双向运输中转专线,已发展的目标客户目前仅xx对外贸易。

认真贯彻xx公司"转型增效"的总体路线,明确发展思路,从传统物流向现代物流发展,精细化管理人员和设备,节约成本,积极营销。

针对这一发展思路,物流营运中心对今后发展有以下几点思考:

- 1。结合物流信息综合管理平台,精细化管理,节约成本扩大效益。
- 2。维护目前合作客户,提升部门各员工职业素质和职业道德,提倡"服务优质化、严惩不良化"。
- 3。继续从传统物流向现代物流的转变发展,开发相应现代物流项目,发展目标客户。
- 4。继续贯彻施行公司领导提出的"三管齐下"的营销策略, 开拓市场、勇闯高峰。

物流工作总结报告 物流工作总结篇三

1、在年初2月接手仓库管理工作就立即从整理仓库入手,按 照gsp要求对药品存放规定进行归类摆放,消除了仓库货位不 符的状况。在改善公司形象的同时也为后盘点清查工作奠定 了基础。此后,干净整齐的库容库貌成为仓库管理的基础工 作。

2[xx年药品行业中,对电子监管码的入库出库扫码,严格要求到位,我部门针对扫码问题,开展了整顿工作,优化完善了在扫码上存在的不足与弊端。真正的做到了有码必扫,扫则不漏。

- 1、由于沟通不及时,仓库与其他部门(如验收)造成冲突, 出现不和谐现象。例如:验收办理过手续的退货不及时通知 保管,导致保管由单无货可发;不过,没有矛盾也就没有进 步。以后仓库要加强与各部门的有效沟通,为仓库工作创造 有利局面。
- 2、鉴于仓库客观实际条件,到目前为止仓库有少量药品没有按照货位存放;房屋封闭性差,鼠虫出入;建设简易,漏雨渗雨。这也给仓库日常工作增加一定的压力,改善防护工作也是仓库xx年的任务之一。
- 3、在实际工作中,对于发货、复核工作做的还不够认真细致,导致盘库往往会出现盈亏现象。在以后的工作中要更加精益 求精,把查错率控制在有效的范围内。目前药品入库流程还 不是很流畅,包括药品混放、单货分离、有单无货、有货无单等一系列问题还有待解决,仓库工作只是该流程中的一部 分,为使流程更加流畅,需要各有关部门共同努力。

对仓库的管理要做到定期打扫、检查、安全、防火,发现隐患及时向公司汇报,及时处理。通过实际工作经验,仓储部管理工作要做到"三勤":勤检查、勤维护、勤核对。坚持按制度办事并不断梳理流程完善流程,使仓库管理工作再上一个新台阶。

仓储部xx年主要工作计划:

1、完善仓储部分岗位员工绩效考核,提高员工工作积极性与

归属感

- 2、定制员工内部培训计划,提高员工工作技能
- 3、维修原有叉车,提高仓储工作效率,提高仓库存储能力
- 6、学习了解新gps对仓储的要求与规定,便于合理规划对药品货位的调整或新厂房的规划与设计。

物流工作总结报告 物流工作总结篇四

光阴似箭,日月如梭,转眼间20xx年已经过去,在领导的带领下,我学到了不少知识和社会经验,让我在工作中基本上能独立完成各项工作,首先感谢领导对我的指导和栽培,在以后的工作中我会刻苦学习、不畏困难,以更好的工作来回报上级。

疏导后院进出货物的车辆,保持后院消防通道的畅通等,登记工作:登记外来人员进入xx施工的检查;巡视工作:白天巡视xx内有无可疑人员;消防通道是否畅通;消防设施是否被占用等;晚上巡视施工区域是否有消防器材,施工证件,施工安全隐患是否存在等等。

x月份消防局举行了关于消防安全知识宣传教育四个能力演讲活动,我们去听了别的xx的演讲深受感动,在此之前我们还是"三个能力""三懂、三会"从那以后实行贯彻消防局的意见,从"三个能力""三懂、三会"发展到"四个能力,四懂,四会"让我们又学到了好多,紧接着每天的出操、消防演习,从中又学了好多知识和问题,在一次消防局的领导来检查我们的工作,我们在xx消防演习了,演习分两组:一组是组织灭火另一组是组织疏散逃生,消防局的领导看了之后很赞同认可!

- 三、存在的不足和今后的努力方向
- 1、由于队员来自四面八方,综合素质参差不齐。
- 2、我们的工作方法还有待进一步的创新和改进。
- 3、工作上还存在一些不如人意的地方。

所有这些,我们将在今后的工作中痛下决心,加以克服和改进,全力以赴把今后的工作做得更好、更出色。今后的工作要求将会更高,难度将会更大,这就对我们的工作提出了新的更高的要求。

物流工作总结报告 物流工作总结篇五

目前,国内的物流公司还不是很成熟,许多价格都是没有一个具体规范的,所以货比三家是需要的,认真详细询问各家物流公司的价格,服务,处理问题等资料,并写进运输合同。

作为一个物流组长,不是只是寻找物流公司把货出出去就可以。而是要多方考虑,实现降低运输成本,提高企业运输效率。

每天公司都有货出往全国各地,不同客人货量不一样,选择的运输方式和物流公司不一样,运费也是不一样的。因此作为一个物流组长,首先应该整合公司内部出货计划,把握运输的大方向,制定运输发货计划,根据业务要求,确定好运输方式再找专线或者有区域优势的物流公司报价。

只有车间能按时交货,运输时间才能按约定的进行,因此作 为物流组长,不管是与跟单人员还是其他部门负责人,都必 须确认准确的发货时间。如部门有异常,及时与其他部门和 客人做好协调工作。 货物顺利装车,不代表能够顺利送到客户手中,因此需要物流组长及时跟踪到位。货在什么地方,预计什么时间能到,可提前告知客人和业务。如遇到天气或者自然灾害等原因导致延长时间送货,物流组长可提前跟客人说明,并告知预计到货时间,也上报公司相关人员,避免大家不必要的紧张和担心。

为了保证公司其他部门业务正常运作,本部门或本人尽量完成各种其他部门没有或无法完成的工作。例如去年一年为公司组装维护电脑三十余人次,维护打印机等事务也有很多次。此外,本人参与党委及工会事务处理,负责起草了一定量的文件,参与组织了部分活动。由于这些非本部门业务,在此不再细说。

1. 加强部门人员知识技能自我培训

由于公司业务不饱和,本部门人员经常利用空闲进行自我培训、自我提升,为公司未来发展储备力量。

2. 提升部门人员服务意识、安全意识

本部门在强调多创效益的同时,必须确保服务质量、操作安全,要求部门人员既要节省费用,更要对业务部门、客户提供服务和保障,支持业务部门多创效益。认真贯彻落实安全第一、预防为主、综合治理的方针。一年来,本部门无一例投诉、无一例安全事故。

3. 完善部门管理制度

按照领导意见,对各项管理制度进行修改。在保持原有流程不变的基础上,加入了财务监督等条款,进一步规范出入库流程。

最后,我承诺在接下来的半年里,我将一如既往地为各位同

事服务,保证大家能全身心地投入到主要业务中。

物流工作总结报告 物流工作总结篇六

技术是龙头,只有全员的技术龙头意识的进一步加强,千方百计地开发新产品,加之有效的管理,企业才能有效益。半年来,我们加大了工作诅管的力度,取得了一定的成效。一是分析市场形势,层层分解公司下达的开发指标;二是前移业迹跟踪的切入点,抢占市场先机。在项目的前期筹划阶段就与供应销售取得联系,密切注意着开发发展动向,力争在前期就取得主动,在20xx年,除了已经生产项目外,我们先后跟踪了*****等诸多新锁技改项目,为下半年的发展业务的完成,打下了前期基础;三是转变观念,加强与*****新品的报价合作。在短短的半年中,协作了不少新项目。四是引进经验丰富的技术人员,壮大了技术队伍。经过半年的工作,现在已经完全融入我公司,充实技术部的力量。

上半年经技术部开发技术新品项目,新品造价x万元,有效跟踪了市场需求的进程。

技术部上半年完成技改状况是:截至目前共完成开发项目遥控器、磁锁系列产品的技术改进[dc4v电压电机锁的研发、新电插锁的试制等、3#电机锁旋钮、齿轮设计完善、天地杆锁的开发、录隐锁装配详佃指导书的完成、9#刷卡渎头嵌入式电机锁控制线路板、西班牙磁盘12v-24v改适的完成、预埋式磁盘、线路板的改进及塑料柄宏泰钥匙坯等工作,待完成项目;有温州奥乐电磁锁(开门关门语音功能)指纹锁电子模块的二次开发、联动锁控制记录仪二次开发、各类整机首件样机制造、试验评审等。占全年完成目标的61、44%,同比增长32%。除内天地杆锁[usp电源外,比去年同期增长26%。分析截至目前的`开发状况,除器材、器件崭末到位外,其它技术项目完成情况良好,并正在跟踪生产。

我部的技术能力奠定了公司加快发展需要提升的重要能力之一[20xx年上半年我们根据公司工作计划要求,重点抓好以下几方面工作。

1、克服困难坚持创优走品牌战略之路。技术部在基础资料十分匮乏的情况下,紧紧咬定主要考核指标开展工作。

优化品质结构已申报七项软件,有七项式法已通过省级专家组的鉴定,目前正委托权威单位进行"查新"[qc]质量管理)活动成果已经展开。

2、丰富内容加大基础管理深度。上半年我们以提高开发能力作为公司序列管理的总要求,进一步加强现场管理力度。我们强化了网络申报、月度检查、项目评估、队伍建设、重点项目巡查;另外,技术管理方面,拉开了成本管理的序幕。已分别对公司直营项目及全国代办点的销售给予了技术支持,并制订了项目产品的成本核算方法,正在指导并参与销售部门新产品锁开发的客户核算。

的透明度,成为上下级沟通的一种重要手段。我们从5月份开始实施计划填报以来,已经形成相对完整的计划填写制度,我部基本养成了计划习惯。第三是尝试与薪酬挂钩的绩效考核。经过一个多月的讨论,我部确定了各项考核指标。通过6月份的第一次考核,一方面督促了我部自主开展工作,也查找到公司管理中的不少漏洞。第四,完善各项工作流程,继续推进工作的表格化和流程化。第五、完成了新旧图纸准则转换,全面实施0a管理。网络信息oa[nc的同步管理,初步构建团队勾通管理平台。第六、技术部工作面持续拓宽。上半年不仅引进各项安防锁类技术,已申报国家级高工2人,还举办了两次执行力培训,组织了绩效考核,调整了年终薪酬结构。

另外,在原有的网络运行基础上加以改进,根据erp软件运行的要求,技术部全面系统整理了物料编码将公司网上查旬管

理更为方便快速,大大提高了各部工作运行速度,且有效保证了公司内外部地区对公司产品服务器的访问成功率;并对机房作了合理的改造,新增加了不间断电源,避免了网络数据丢失的风险。企业文化方面加大了对技术部现场企业文化部分的监督检查力度,时时跟踪,月月检查,现已基本形成工休现场布置的固定模式;对技术部进行企业文化专项考核,与年终绩效工资挂钩,改变员工对企业文化意识上的淡薄状况。

在接下来的工作中,我们会做好下半年工作计划,争取将各项工作做得更好。

物流工作总结报告 物流工作总结篇七

俗话说:要致富先修路。只有运输搞好了,才能更好地与外界接轨。越来越多的公司专门成立物流专员一职,确保公司运输问题,从我接触这份工作开始,就意识到这份工作的重要性以及要做好这份工作,需要认真,踏实,细致,耐心做事,还要学会与人沟通,协调。一年下来,我认真做了以下工作总结。

作为一个物流专员,不是只是寻找物流公司把货送出去就可以。而是要多方考虑,实现降低运输成本,提高企业运输效率。

每天公司都有货出往全国各地,不同客人货量不一样,选择的运输方式和物流公司不一样,运费也是不一样的。因此作为一个物流专员,首先应该整合公司内部出货计划,把握运输的方向,制定运输发货计划,根据业务要求,确定好运输方式(比如空运,快递,整车运输,拼车,零担,船运等)再找专线或者有区域优势的物流公司报价。

目前,国内的物流公司还不是很成熟,许多价格都是没有一个具体规范的,所以货比三家是需要的,认真详细询问各家

物流公司的价格, 服务, 处理问题等资料, 并写进运输合同。

首先还是应该看重物流公司的资质,避免运输上出现问题, 馈和投诉处理很慢,如果出现理赔没办法理赔等情况,然后 才是考虑运输价格问题。通常说来,专线物流公司要比非专 线的有优势,但是也不是很确定,要具体分析,有的虽然不 常走的转线,但与他们配合的其他物流公司有走,其实可以 到物流专员找到价格更好的物流公司。因为关系介绍,因为 长期合作等原因,会使得这方面更有优势。

确定好物流公司和运输各事项,能签订合同,以便双方共同遵守。

只有车间能按时交货,运输时间才能按约定的进行,因此作 为物流专员,不管是与跟单人员还是车间负责人,都必须确 认准确的发货时间。如生产有异常,及时与物流公司和客人 做好协调工作。

货物顺利装车,不代表能够顺利送到客户手中,因此需要物流专员及时跟踪到位。货在什么地方,预计什么时间能到,可提前告知客人和业务。如遇到天气或者自然灾害等原因导致延长时间送货,物流专员可提前跟客人说明,并告知预计到货时间,也上报公司相关人员,避免家不必要的紧张和担心。

货到了以后,请客人点清数量再签字。切不可不点数就签字,如果有出现少货丢货,及时与司机确认,并通知物流公司负责人处理,双方当场确认如何解决问题。如果合同有规定赔偿事宜则按合同办理,如没有,用行业规则来处理,再没有,双方共同协商。

以上几点是作为一个物流专员应该做的基本工作,也是本人一年来作为物流专员的总结,但实际操作中,物流专员诗司内部和客人的连接纽带,物流专员需要与公司财务,业务,

生产,仓储等部门配合,也需要与客人沟通到位,才能实现按时按需运输。

物流工作总结报告 物流工作总结篇八

光阴似箭,日月如梭,转眼间xxxx年已经过去,在领导的带领下,我学到了不少知识和社会经验,让我在工作中基本上能独立完成各项工作,首先感谢领导对我的指导和栽培,在以后的工作中我会刻苦学习、不畏困难,以更好的工作来回报上级。

疏导后院进出货物的车辆,保持后院消防通道的畅通等,登记工作:登记外来人员进入xx施工的检查;巡视工作:白天巡视xx内有无可疑人员;消防通道是否畅通;消防设施是否被占用等;晚上巡视施工区域是否有消防器材,施工证件,施工安全隐患是否存在等等。

xx月份消防局举行了关于消防安全知识宣传教育四个能力演讲活动,我们去听了别的xx的演讲深受感动,在此之前我们还是"三个能力""三懂、三会"从那以后实行贯彻消防局的意见,从"三个能力""三懂、三会"发展到"四个能力,四懂,四会"让我们又学到了好多,紧接着每天的出操、消防演习,从中又学了好多知识和问题,在一次消防局的领导来检查我们的工作,我们在xx消防演习了,演习分两组:一组是组织灭火另一组是组织疏散逃生,消防局的领导看了之后很赞同认可!

- 1、由于队员来自四面八方,综合素质参差不齐。
- 2、我们的工作方法还有待进一步的创新和改进。
- 3、工作上还存在一些不如人意的地方。

所有这些, 我们将在今后的工作中痛下决心, 加以克服和改

进,全力以赴把今后的工作做得更好、更出色。

今后的工作要求将会更高,难度将会更大,这就对我们的工作提出了新的更高的要求。我们一定正视现实,承认困难,但不畏困难。我们将迎难而上,做好工作。具体讲,要做到"三个再创新","两个大提升",最后实现"三个方面的满意"。即:在思想观念上再创新,在工作质量上再创新,在工作方法上再创新;在工作成绩上再大提升,在自身形象上大提升;最后达到让公司领导满意!

物流工作总结报告 物流工作总结篇九

相信每个人都在过去的一年中都学到了,成长了,感悟了, 当然其中也包括我。在xx年的工作中,如同往年一样,我继 续带领罐箱操作部门为国内外客户做好服务,以我们优质热 诚的服务赢得了客户的赞誉,更是在经济危机如此困难的前 提下圆满完成了部门指标,为公司创造了可观的效益。本部 门的员工也飞速成长,经过进、出口的轮岗和悉心教导,都 能够独挡一面,个人能力突飞猛进,能够很好的完成分配的 任务。

xx年初开始,江总要求我不能仅仅满足于领导好罐箱部门的操作,同时要抽出身来做好罐箱的营业,积极开拓市场和客户,发展新的业务。于是,在平时纷繁复杂的日常操作管理中,我又分身出来开拓市场,虽然时间有限,但值得骄傲的是,为公司开拓来了如南京亚东、江苏中化、无锡金丽洁、青岛纳福化工、易程、金捷物流等客户,还有如akzo nobel这样的极其优质的,能为公司带来可观收入的长期物流项目。

与此同时,江总又委以重任,作为日陆北方和日陆外联发共同的营业企划部的负责人,将公司的仓储、运输、罐箱销售统一协调管理,以便为客户提供全方位的物流服务。此举收效也相当好,很快就有罐箱的客户也用到了我司的仓储,而仓库的客户也有罐箱的需求,真正的将公司的资源有效结合,

一致对外了。

随着元旦钟声的敲响,我们步入了崭新的一年,在新的一年里,我的个人职业规划是:继续总结前期的销售工作,不懈跟紧潜在的大客户,争取到更多分量十足,如同akzo nobel一样的优质客户;尽早培养出新的罐箱部门的领导,对其高标准,严要求,使其能够顺利接替我的职位,继续领导该部门稳定成长;当然,我还是会继续帮助并做好监督支持工作,不可能彻底放手不管;抽出时间,多多结识拜访船公司和专业危险品运输公司,做好公关工作,争取主要航线的较好危险品海运运价和陆运运价,为将来更好的报价做准备;协助新任的综合营业部李部长,不仅将罐箱的营业做上去,也将其他的业务如运输、仓储、货代做上去,开拓一定的业务量;在xx年将剩余的在职硕士研究生课程结束,并完成论文答辩,顺利拿到学位证。

工资得到大幅提升,在新的一年中,希望公司能继续发扬自己好的传统,在原有的基础上更上一层楼,在此提出一些个人建议,有则改之,无则加勉:加强对公司员工的培训,无论是车队司机、调度、各部门的操作,还是营业部人员,可适当聘请外来专家进行培训,同时公司也可组织内部培训,这样可以提高全体员工的素质,等于是间接提升了公司的竞争力;梳理清晰公司的层级和架构,使各个职位的员工清楚知道各自的职责和权限,在这个前提下,可以鼓励员工多替公司分担一些份外的工作;多使用萝卜,而不是大棒,员工需要的是恰当的激励机制;适当拨给各部门一点公关基金,允许各个部门间互相联谊,增进部门及同事间的感情,融洽关系,方便日常工作和沟通。

虽然在过去的xx年,我们经历了无情的天灾和残酷的金融海啸,目睹了生离死别和倾家荡产,但我们又被灾难中亲情的崇高、子弟兵的伟大,全国人民的上下一心,以及十月气壮山河的国庆阅兵所感动。

我在公司领导、部门领导及同事们的关心与帮助下圆满的完成了各项工作,在思想觉悟方面和工作业绩有了进一步的提高,感谢公司给我这个成长的平台,令我在工作中不断学习,不断进步。回首过往,公司陪伴我走过人生的一个重要阶段。在此我向公司的领导和全体同事表示衷心的感谢。

我于年月物流公司录用。共经历了4个月的试用期,于11月正式转正就职。并且一直在物流部工作,我的工作是主要负责在区内的提货和理货流程。

我本年度的工作总结主要有以下几项: 首先是在思想政治表现、品德素质修养及职业道德方面。其次谈谈个人的工作和收获。

物流工作总结报告 物流工作总结篇十

转眼来xx已两月有余,在这里工作的点点滴滴对我来说是历历在目。从开始的什么都不懂到现在可以自己独自处理一些突发事件,对我来说真的不是一件易事!

来这里的前期因为不能很好的理解前台工作,以至于在工作做总是犯错,总是有很多问题;有问题不是错,错的是自己不会分析问题!时间在一天天过去,从开始的不知道做什么到现在的主动去做事,以及给别人找事做,这是我自己的进步,也是我人生路上的进步吧!来这里对我来说是对了,人生面临很多选择,如何做一个正确的选择,其实你只需要明白自己此番是为了得到什么[xx给了锻炼自己口才的机会以及让我明白如何很好的和别人沟通。

我们主管总是跟我们说,我们上班并不是说我们要得到多少钱,而是要在工作中找到归宿感找到荣誉感!

1。按公司要求穿工作服,工作服整洁,上班佩戴工作牌。

3。拨打业主电话时,当电话接听后,主动向对方致以问候,"您好,这里是xx物流",使用敬语,确认通话人姓名后,将要做的事交待清楚,通话完毕时说:"谢谢,再见"。

如果不能按照以上说的所做到自愿做以下惩罚罚款100元,并 且打扫楼道卫生,利用下班时间!