

# 最新保供电工作总结 供电所工作总结 (优质7篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。那么，我们该怎么写总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 保供电工作总结 供电所工作总结篇一

为深入贯彻落实科学发展观，进一步宣传贯彻安全生产的方针、政策，普及安全生产法律法规和安全知识，推进安全文化建设，运行六队以“安全环保责任落实深化年”活动为主线，面向基层、面向群众，深入开展“安全生产月”活动，为全面实现安全生产形势稳定，建设和谐电力，提供强有力的舆论、精神和文化支持。

运行六队及时成立了“安全生产月”活动实施小组，制定了活动方案，把“安全生产月”活动有计划地进行部署，确保活动的顺利进行。

为了加大宣传力度，使活动深入人心，开展了以下宣传活动：

1、充分利用运行六队网页，为及时宣传报道安全生产月提供了一个平台，使全队广大干部职工能方便交流活动中好的经验和做法。

3、队主管领导撰写“如何做好安全管理工作”的主题文章，并发表在东区公司网页上。

1、组织全员安全知识答卷。6月上旬，组织所有人员进行统一答卷，以安全生产法律法规、安全常识、防范知识、应急救援、逃生自救技能为主，内容涉及《安全生产法》、《电力安全工作规程》、《道路交通安全法》、集团公司《安全

生产禁令》等相关法律法规。

运行六队采取自下而上、逐级检查的方式，开展安全生产检查活动。开展事故隐患排查，检查重点包括责任制落实、隐患治理、雨季“八防”安全措施、应急管理、违章和事故处理等内容。变电站自查自改共查出问题16处，全部及时整改完毕。

我队各变电站于6月17日在辛六变集中组织职工进行了雨季抗洪防灾预案演练，内容包括：抗洪防灾应急反应、人员组织分工、排水设施的使用、排水地点的选择、房屋渗漏雨的临时处理等方面，通过应急演练提高了运行六队应急指挥能力和值班员的应急避险能力。另外各变电站充分发挥职工的积极主动性，结合各站实际特点，也开展了抗洪防灾演练，为全队安全渡过雨季奠定了基础。

今年“安全月”活动已经接近尾声，在公司党委和公司的正确指导下，经过全队全体干部职工的共同努力，取得了预期效果，达到了预期目的。同时我们要进一步认真分析存在的问题和不足，及时消除安全隐患，以巩固“安全月”活动成果，进一步夯实安全生产基础。

## 保供电工作总结 供电所工作总结篇二

我xx年x月参加工作，是武汉新洲区供电公司电能计量所的一名普通女职工。我深爱自己的事业，在营销一线一干就是15年，在平凡的`岗位上兢兢业业、任劳任怨的奉献着青春，以实际行动努力实现自己“精益求精，不断超越”的个人愿景。从计量表的校验到电能表库的规范管理，我从不为个人的辛勤付出争名逐利，凭着对计量管理工作的一腔热情和坚定执着的公平原则，赢得了领导和同事们的一致赞誉。

技术管理水平才把严把质量关。于是，我把岗位技能知识的学习与保证检定质量和检定准确度作为搞好本职工作的必由

之路，在学习和工作中不断探索，不断发现，终于学有所成。1998年以前，我所一直使用电工式电能检定装置，由于检定装置操作麻烦，故障多，移相器，调压器中碳刷易毁坏，我经常独挡一面更换修理，通过多次计算，算出被试电能表算定转数，大大提高了大家在日常工作中的工作效率。1998年后因为农网改造，我所配置了电子式电能表检定装置，对于新设备我们比较生熟，我通过翻阅、查找各种专业资料，学习新规程，掌握计算机各种操作技术和电子式电能表检定程序，发现电子式电能表与机械式电能表相比有明显的优势，例如功能强大，防窃电能性强，准确度高，负荷特性较好，误差曲线平直，功率因数补偿性能较强，自身功耗低，过载能力强，特别是计量参数灵活性好，功能多，这些都是一般机械表难以做到的，于是我通过多种途径极力向客户推荐使用新型的电子计费电能表，新型电表的推广和使用，不断减轻了用户用电负担，更为企业节能降损发挥了很好的效益。

兵，注重现场培训，学用结合，不断提高了技术素质和实际操作技能，确保了计量器具的公平计量和稳定运行。我尝试着采用一些新工艺，总结一些验表、校表、检修的小窍门，小绝招，对快速而准确地效验工作起到了很大帮助，同时又降低了劳动强度。在班组讨论会上我还发挥所学知识特长，经常提出一些合理化的建议，都常常被采纳，我的技术小革新为保质保量的完成计量中心下达的各项工作任务起到了决定性的作用，也为我以后能在自己的岗位上，全面熟练地掌握各种检定台体、电能表及电流互感器的检定，得心应手完成本职工作奠定了坚实的基础，成为区公司计量检定工作岗位的主要业务骨干，多次荣得“技术能手”和“文明建设先进积极分子”等殊荣。

管理是我日常工作的必修课。对表计出入库、新装、轮换、回退拆旧、状态查询、底度核查，加上计量装置智能化集抄系统技术更新改造等等纷繁复杂的工作环节，一丝不苟的工作流程更显得尤为重要。由于自己的努力和付出，我在对每只电表从采购、检定、配送、安装、轮换、回退、报废等流

程管理的多个环节，没有发生过任何故障或失误，这些工作都是我引以为自豪的。在二级表库的管理上，我按要求全部实行全过程信息化铭牌编号跟踪，帐、卡、物，系统内与系统外的实物一一对应。在表计轮换环节，我用智能扫描仪检验入库，对拆旧电表，我一一与抄表业务工单进行核查对比，严格旧表回退流程和旧表剩余电量底度数的核实查对工作，有效的避免了抄表环节的虚抄、漏抄、误抄。由于我的不懈努力，有效地防止计量资产的流失，防范了旧表账物不符造成剩余电量的流失，最终确保了企业经营成果的不流失。

20xx年是忙碌的一年、是进步的一年、更是收获的一年，在成绩面前，我将始终保持清醒的头脑，严格遵守工作职责，继续发扬“团结、奋进、求实、创新”的企业精神，自加压力，用才智和汗水续写平凡的岗位上的新篇章。

## 保供电工作总结 供电所工作总结篇三

1、组织全体职工对“吸取教训、排查隐患、严控风险”活动进行了学习，并结合我所当前的实际工作进行了对比。加强了现场管控，确保了安全生产。

当前是鸟巢搭建高峰期，我所高压配电班加紧巡视密度，及时清除鸟巢，使线路设备保持在健康运行状态。

时下正是树木生长旺盛期，高压配电班不间断的对线路走廊进行巡视，及时发现、制止线下植树行为，确保辖区内电力线路走廊安全畅通，为电网安全稳定运行打下了坚实的基础。

1。继续开展高损台区治理专项工作，对大段、李丰等高损台区表计进行了轮换和轮校，对部分台区破旧表箱进行了更换，对部分表箱串表线进行了整理，减少了漏电现象，降损收效明显。

2。加强计量装置巡视管理，及时发现表计异常和私自启用变

压器现象，减少了异常电量的发生，避免了10kv线损波动。

3. 按期完成本月电费回收工作，电费回收率100%，上交率100%

1、对我所辖区内大客户进行了走访，在电能质量和供电可靠性、执行电价政策收取电费情况、故障报修处理、业扩报装时限、工作人员的服务态度和服务质量及服务承诺的兑现情况等方面征求了客户意见和建议。

2、对特殊客户进行上门服务，帮助客户检查室内线路、用电设备情况，受到客户的好评。

3、加强窗口工作人员培训，从人员着装、环境卫生、行为规范等方面加强管理，为客户提供优质的服务环境。

## **保供电工作总结 供电所工作总结篇四**

根据我局创先人才队伍建设、发展的需要，通过与行业内外先进企业对标，分析现状，找准突出存在的问题，对症下药，超前规划，谋求发展。培训管理创先的总体思路是通过“培训管理创先”推动“人才创先”和各项“工作创先”，最终支撑局实现全面“领先”。

- 1、“一体化”培训体系和联动机制还不健全。
- 2、员工职业生涯的培训发展支持体系有待完善。
- 3、培训针对性和实效性不强，培训质量有待提高。
- 4、缺少系统有效的内训课程和强有力的师资队伍。
- 5、培训基地急需充分使用和加紧建设。

培训管理创先的总体目标是通过培训管理的“四个创先”支持局实现“四个领先”，并在此过程中形成具有局特色的“四有四快乐”培训文化品牌。到20xx年底教育培训实现国内领先，力争20xx年底达到国际先进水平。

教育培训创先工作主要分成三个阶段开展，第一阶段[20xx年)要突出体系建设和人才培养；第二阶段[20xx-20xx年)要突出机制完善、资源整合和人才优化；第三阶段[20xx-20xx年)要突出人才强企和确立品牌。

具体而言，方案从构建教育培训的管理子系统、课程子系统、网络培训子系统、师资子系统和培训基地子系统等培训管理的5个子系统和培训项目创先、人才培养等方面，提出了3个阶段的7个子任务，包含22项具体措施和39项具体措施，并将20xx年的各项措施任务分解落实到各有关单位。

1、培训管理子系统：

3、网络子系统：抓好网络培训系统一期的推广与二期完善开发；四、基地子系统：抓好培训基地的利用与高明培训基地实操场地的建设，编制培训基地规划；五、突出抓好几类人员重点培训班，尤其是中层干部培训班和班组长培训班；六、突出抓好人才培养，开展一线员工持证上岗。

三个阶段的.七项子任务如下：

（一）培训项目创先。

（二）培训体系和联动机制创先，加五类人才培养。

（三）优化人才培养：探索五类人才培养模式，加高素质人才培养培养，实现一线班组人员全部持证上岗。

（四）优化健全培训机制和体系建设，整合资源。

（五）进一步健全培训体系和一体化的联动机制，调整优化人才结构。

（六）推广五类人才相对成熟的培养模式和培训支持体系。

（七）持续改进优化培训管理工作，建立局特色的培训文化品牌。

为了保障培训管理创先各项工作能落实到位，方案建立了组织机构，提出了对标学习的需求，明确了与各单位之间的职责和任务分工；方案还特别提出要建立内外部资源的“组、团、库”，除准备完善局教育培训考核领导小组成员，建立外部专家库，更创新性的提出将建立“基层顾问团”，从基层选取精英分子参与重要事件的参谋，使培训举措更切合实际。

## 保供电工作总结 供电所工作总结篇五

1、年销售目标：

2、销售方向：

1、本地市场，以延安市为根基，向周边县级市场拓展业务：

1)：延安市区各批发市场发展经销商，每个批发市场必须发展一名以上经销商(长青路批发市场除外)其他市场尽量全面发展客户。

2)：延安市区及郊区的文化用品零售店展开地毯式拓展。公司许配合零售文具店配货和配送。

3)：延安市区及郊区各学校以及学校内商店也需大力发展，潜力较大。

4)：延安地区每个县城的批发门市须努力开发，若县城批发门市无法做到客户资源意向可开发零售商，必须达到每个县城都多少有蓝辉印务有限公司的产品，或了解蓝辉印务有限公司的产品。

## 2、外地市场：

1)：陕西省周围各省一级批发市场全力以赴发展代理商或经销商，暂时包括以下地区：西安、郑州、洛阳、太原、呼和浩特、银川、兰州、西宁、成都、重庆。

2)：每个省一级批发市场至少发展一名代理商或2-3名经销商，暂且根据市场客户的实力、信誉，对本产品的认识积极性等一些客观性情况而定。

3)：如果各省的一级批发市场，暂时很难做到市场的投入或投入后效果不明显，可以在其省内二级(地市级)批发市场发展经销商，使二级市场成熟之后包围一级市场，但二级市场至少做2-3家经销商，从而达到我们的销售目的，完成销售目标。

## 二、客户回访：

### 1)关系维护：

为与客户加强信息交流，增进感情，对一级客户每两月拜访一次；对于二级客户根据实际情况另行安排拜访时间。

### 2)售后协调：

目前情况下，我公司应以：“卖产品不如卖服务”，在下一步工作中，我们要增强责任感，不断强化优质服务。用户使用我们的产品如同享受我们提供的服务，从稳固市场、长远合作的角度，我们务必强化为客户负责的意识，把握每一次



与客户接触的机会，提供热情详细周到的售后服务，给公司增加一个制胜的筹码。

### 三、价格政策：

#### 1、定价原则：

- 1)：拉大批零差价，调动代理积极性；
- 2)：结合批量，鼓励大量多批；
- 3)：以成本为基础，以同类产品价格作为参考，使价格具有竞争力；
- 4)：顺应市场变化，及时灵活调整。

#### 2、目的

- 1)：树立蓝辉印务有限公司的产品标准形象，扩大其影响；
- 2)：作为奖励代理的一种方式，刺激代理商的积极性。

### 四、开拓创新，建立灵活的激励销售机制。

#### 开拓市场，争取客源：

销售部将配合公司整体新的销售体制，制定完善市场销售任务计划及业绩考核管理实施细则，提高销售代表的工资待遇，激发、调动销售人员的积极性。销售人员实行工作日志志。以月度销售任务完成情况及工作日志志综合考核销售人员。督促销售人员，通过各种方式争取团体和零散客户，稳定老客户，开展新客户，并在拜访中及时了解收集宾客意见及建议，反馈给有关部门及总经理室。

### 五、密切合作，主动协调：

与公司其他部门接好业务结合工作，密切配合，根据宾客的需求，主动与公司其他部门密切联系，互相配合，充分发挥公司的整体销售活力，创造最佳效益。加强有关宣传，充分利用多种广告形式推荐公司产品，宣传公司，努力提高公司知名度。

以上几点请各位领导多提建议与意见，为了公司的宏伟蓝图，齐心协力，共同进步，使公司走向辉煌的明天，挑战已经到来，我相信：用心一定能赢得精彩。

## **保供电工作总结 供电所工作总结篇六**

要做好供电所核算员工作，必须加强学习，努力提高自身素质。我认真学习政治理论，提高自身政治素养。认真学习核算员岗位相关的业务知识和岗位职责，增强自身履职能力。认真向周围的先进人物学习，树立无私奉献意识。与此同时，我珍惜每一次学习培训的机会，于9月份参加了集团公司组织“四大员”培训班学习，还利用业余时间学习农电大练兵的学习材料。通过学习，我在提高政治思想觉悟、提高工作业务水平的同时，提升了工作能力，坚持“一丝不苟、精益求精”的工作原则，力求做好本职工作，取得更好的工作业绩。

供电所核算员工作较为琐碎繁杂，但这些工作是所里的重要工作，我始终坚持不怕吃苦、求真务实的工作作风，对自己具体负责的几项工作，坚持勤勤恳恳、实实在在，力求做到实际付出和客观实绩相统一，取得较好的工作成绩，促进了所整体工作的健康持续发展，获得所领导的肯定与有关部门的满意。在做好本职工作的同时，我积极配合所领导开展工作，认真落实上级的各项决策部署，保质保量地完成上级下达的各项工作任务。在所务工作接待方面，我8月份参与了市公司对新兴供电所的综合审计工作，现在正积极准备迎接市公司领导对我所进行标准化验收工作。

干工作除了业务知识与技能外，更主要的是工作态度与责任。我从事供电所核算员工作，做到认真负责，干好每一项工作。在实际工作中，我不管自己的能力如何，工作环境如何，具有岗位责任心，勇于承担责任，认真做好每一件工作，只要人在岗位，事情就要做足到最后一分钟。对自己做到正确定位，甘愿当一块铺路石，默默无闻地尽自己的责任搞好所里的工作，要求自己做到技能精、作风硬、讲诚信、肯奉献，爱岗敬业，把自己的一切奉献给祖国的电力事业。

半年来，我认真努力工作，虽然在政治思想和业务知识上有了很大的提高，取得了较好的工作成绩，但是与上级领导的要求相比，还是存在一些不足与差距，需要努力提高和改进。今后，我要继续加强学习，提高自身综合素质，奋发努力，攻坚克难，把各项工作提高到一个新的水平，再创佳绩，为推进企业又好又快发展作出不懈努力。

## 保供电工作总结 供电所工作总结篇七

20xx年的xx月xx日，是我来xx局报到的日子，也是我从一名学生向一名员工转变的开始。五个多月的时间，转瞬即逝，回顾过去，展望未来□20xx年对于我来说是转变的一年，也是具有重要意义的一年。

首先，我对我这将近半年的工作做一个简单的总结：

### 一、认真学习深刻领会“三个文化”建设精神

今年□xx省电网提出开展“三个文化”建设，制度文化，诚实文化和后果文化建设，以此促进企业的规范快速发展。要求广大员工认真学习和深刻领会，并以此作为工作的指导，将“三个文化”落实到实际的工作当中去。员工大会以来，我参加了局团委开展的“三个文化”以及“青春与文明同行”网上讨论活动，与大家一起，共同学习。同时，主持“三个文化大家谈”讨论活动，深刻领会“三个文化”精

神，真正达到了共同学习，共同进步的目的。

## 二、在日子

仔细算算，从9月6日到供电所报到，一直到11月7日借调到局，在时间是整整两个月。两个月的时间很短，还没有来得及学会怎么处理故障，没有跟师傅们一起亲手安装过变压器，更多的时间只是在看和听。可也就是这两个月的时间，文章版权归文秘家园作者所有！让我实实在在的了解了地理环境的恶劣，也让我深刻地感受到了我们电力员工的艰苦和朴实。

跟着师傅们一起在大山里安装变压器；或者坐在行驶在陡峭山路上的皮卡车里，心脏颠的快要跳出去；或者是行走在山崖上，松动的碎石不停往下掉；或者是收工之后老乡给的一个煮洋芋……太多太多的回忆。作为一名新员工，我感谢这些经历，因为这些经历，这些实实在在的一线工作，让我更快的从理想回到现实，让我避免眼高手低，让我更加懂得踏踏实实，一步一个脚印的道理。

## 三、在日子

有目标的生活，是最美好的！合同备案就是这样一个让我每天都有目标的工作。从11月7日到11月19日十多天的时间里，在营销部同事的支持下，我们一共扫描了471份经济合同，其中，包括280份低压供用电合同，36份高压供用电合同，97份买卖合同，46份工程合同，11份技术合同和1份承揽合同。其实，扫描合同的工作没有任何的技术含量，只是机械的重复，再重复，甚至可以说是枯燥的。

但我仍然觉得很开心，因为毕竟这是我第一份力所能及的工作，第一份让我在每天觉得充实的工作，第一份让我每天都有目标的工作。合同的量太大，又必须在11月20日之前上报省公司，导致我们不得不加班加点。

始终记得去年面试的时候，人事部主任跟我讲的一句话：“所谓‘双赢’，简单的说就是自己不后悔，单位不后悔”。作为一名新员工，我以此自勉。时刻保持虚心的态度，时刻拥有一双发现美的眼睛，这是我每天提醒自己所要做到的。

#### 四、自己的不足

文字功底不行。要写出一篇好的文章，往往需要写作者拥有广阔的视野，活跃的思维，丰富的联想，素材的积累，精妙的词语等等，即使一些简单公文的写作，也需要懂得公文的格式，用词的准确，而我却缺乏很多，纰漏百出。

专业知识的欠缺。学法律出身，通过国家司法考试，就是我的使命。但是目前，对很多学过的知识的淡忘，新法出台后自己并未及时更新，以及本身对法律实践的欠缺。使法律成为自己的“致命伤”。

并未完全适应工作的要求。很多时候，处理问题都显得太“嫩”，缺乏经验，缺乏应变。从学生转变为员工的过程中并不完美，考虑问题并不周全。

#### 五、下步的工作计划

加强法律知识的学习。针对自己在专业知识方面的不足，有重点的进行学习。积极为国家司法考试做好准备。争取早日通过资格认证，早日为公司出一分力。

加强新闻写作。多阅读，多学习各种新闻写作技巧。多写作，多练习，培养自己新闻写作方面的能力。

协助做好合同备案的工作。作为一名合同管理员，我一定按照合同备案管理的规定，协助做好合同备案工作。

所以，在新的一年里，我一定要加强专业知识水平的提高，不断拓展自己的知识面，争取在实践中不断积累更多的经验，努力使自己尽快的成长起来！