# 尽我所能演讲稿(精选5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动,它必须具备以下几个条件:演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢?下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文,希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 尽我所能演讲稿篇一

大家好,我是保卫部的xx[]非常感谢各位领导给予这次锻炼自我的机会,也非常荣幸,我能站在这里同大家交流,站在这里,我的心情非常激动,也非常高兴,今天我演讲的题目是——《尽我所能,用心服务,让星光更加闪烁》。

今天,我能站在这里,我的心情和大家一样激动。从酒店筹划至今,经历了无数个日日夜夜,所有东方人祈盼的就是这一刻的星光灿烂。在东方大酒店工作的这些日子里,我看到的是领导和同事们的那种不辞劳苦、热心互助、一丝不苟、不计个人得失、兢兢业业的工作态度,这所有的一切无不对我产生巨大的影响。在沐浴星光的同时,我也时常问自己,我要以怎么的实际行动才能为东方添光彩呢,我想我所能做到的就是尽我所能,用心服务。

那么要怎么才能做好用心服务,我认为有以下几点:

个人的良好素质是通过我们的知识、我们的工作、我们的待人接物、我们丰富的个人内涵等方面综合体现的。我到东方大酒店的工作时间不长,但我一直很努力的学习各种专业知识,希望每一位来酒店的客人能够享受到最快速最便捷的服务。

让客人在我们酒店这个环境中能感到惬意,安全和关爱。让客人在我们酒店没有陌生感和距离感。那么感动客人,需要

注重细节服务,有时仅仅一句亲切的问候,一个灿烂笑容,就足以感动客人了。

优质的服务其实是心与心的交流。走进客户的心,从客人的真正的需求出发,想客人所想,急客人所急,真心诚意为客人服务。有时只是为了让客人有一个愉乐的.心情,为了让客人得到足够的面子,不与客人争吵,我们甚至要承受着巨大的委屈。哪怕我们得理,我们也让他三分。我在工作的时候,就遇到过这样一件事,它给我带来了苦涩,但它也给我带来了甜美,它给我留下了非常深刻的印象。

其实我们承受的委屈,有时能得到客人的理解,事后还能够得到表扬,但更多时候只能是在我们心中默默地承受着。但在我们承爱委屈给客人带来快乐的同时,都会在客人心中留下非常深刻的印象,他们会在经意或不经意间把这些感动传递给他人,在无行当中就会给我们的服务作了一个免费宣传,会为我们的酒店做一个免费的推广,那么我们酒店最终能够得到什么呢?我们会得到一批最忠实的客户,而酒店也将会得到非常丰硕的利润回报。

我在东方大酒店工作的时间不长,只有短短的两个多月,也许我对服务的理解还不够透彻,但这确确实实是我在工作中的真实体验。我希望在不久的将来,能在东方大酒店这个温暖和谐的大家庭里,不断的积累业务知识,不断地在服务中提升自我,更好地做到尽我所能,用心服务,让酒店的星光更加灿烂。

一个宾馆经营的好坏,就好象一台电脑的运行,它不仅仅需要优质的硬件保障,同时也需要好的软件与以配套,我们的设备就是硬件,酒店优质服务演讲稿我们的服务就是软件,我们的硬件不一定能随时满足顾客的要求,但是我们的软件会在不损坏行业利益和我们人格的前提下尽量满足客人。这些年来,我们用真诚换真情,我们用诚信换诚意,给顾客留下了很深刻的印象,同时也引来了不少的回头客,这给企业

留下的是无形的财富。

#### 尽我所能演讲稿篇二

我很幸运,从学校毕业后能成为计量中心的一员。企业选择我们,可能是由于我们的能力,也可能仅仅是因为我们碰上了一个好机遇,并不是天生就该如此。不管怎么说,我们是幸运的。因为并不是每一个有能力的人都能成为公司的一员,当幸运的我们在优越的工作环境中享受着良好的工作待遇时,我们应该看到社会上有许多比我们更优秀的人才还在为寻找一个满意的工作而奔波。所以首先我们要珍惜自己所拥有的这份工作,而不是抱着无所谓的态度,每天浑浑噩噩地混日子。

作为企业的主人翁,懂得珍惜只是第一步。既然要以企业为家,自然就应该像经营家一样去对待工作中的每一件事,要像对待亲人一样去处理同事之间的关系。真正做到了这两点,自然也就提升了员工对工作的"主人翁"意识和责任感,提升了对企业的热爱之情;同时也增强了集体凝聚力。

随着电力系统改革和行业结构调整,我们的工作环境比以前任何时候都要优越,所面对的客户的维权意识也在不断地增强,我们只有及时更新思想观念,调整工作思路,转变工作方式,才能适应公司新形势的发展变化。只有不断提高各项基本素质以及工作能力,明白一个岗位就是一份责任,爱岗敬业,干好本职工作,努力提高工作质量和工作效率,才能把工作做好。

通过"主人翁"教育活动,我想我们都应该认识到做好优质服务工作对企业生存和发展的重要性。要想我们的企业能够长期健康稳定地运转,我们就应该立足规范自身,严格遵守国网公司员工"十个不准"及供电服务"十项承诺";强化服务意识,方便客户。试想一个企业的员工没有牢固树立

起"主人翁"意识,没有时刻牢记自己是企业的主人,没有对企业高度的责任感,他怎么会有关心"家"的想法?更谈不上对"别人"的关心了。我想做好优质服务,首先应从关心"家"开始,多一份关心,我们的"家"就会多一点成长;多一份责任感,我们的"家"就会多一点发展。

俗话说"家和万事兴",对于我们的企业也是如此,倡导建设和谐社会,同样我们也要建设和谐企业。我认为作为一名生产一线的员工,首先,要有强烈的主人翁意识。主人翁意识不是与生俱来的,当我们认识不到自己与企业之间是一荣俱荣、一损俱损的关系时,我们自然不会产生主人翁意识,尤其是当前强调个人利益越来越"理直气壮"的时候,个人与企业的潜在冲突便会有愈演愈烈的趋势。应该加强培养,树立企业人文关怀意识,建立企业人文关怀机制。营造企业上下相互信赖、合作的良好氛围。强烈的主人翁意识具体体现在责任感、敬业精神、创新精神、大局意识、奉献精神、团队精神上。

作为我们计量中心,要保证计量的准确性,这关系到我们供电企业的信誉。我们既要对企业负责也要对客户负责。如何严格把好电能计量这杆秤呢?首先我们要转变服务意识,提高服务质量。作为营销人员应严格执行"两个十条",表计校验规范认真,要查找工作中的"短板",在规范的基础上细化管理。在规范的基础上,强调细化管理。如表计管理是否规范细致、现场校验是否都有台帐等。我们每一个员工都要树立"主人翁"意识,对一些细节主动地去挖掘,检定工作中运行设备的每一个疑点,都不能放过。特别别是技能方面,略显欠缺的员工要主动向班长学习、看齐,工作的积极性需进一步提高。

对于工作中存在的问题,我们要主动地去攻关、解决,可采取各种形式,如成立攻关小组,作为一个科技项目或qc课题等去攻克,并及时归纳总结,形成最佳实践。计量是个技术密集的部门,各专业班组平时要注意科技攻关、创新,在好

的办法中立项,使经验成果得以推广。营造出讲奉献、比技能,勇于创新、争做佳绩的良好氛围。抓好安全管理基础,实现计量安全生产的可控、在控和能控。加强员工安全教育和培训和对各项安全制度的执行力,按照公司要求认真做好安全性评价动态管理,提高作业指导书的应用与执行效果。推进"设备、制度、素质、环境"四个环节安全文化建设,在公司上下树立"平安理念",建立"平安机制",建设"平安文化",形成从人与物、人与环境、思想与行为都有利于安全的和谐氛围实现计量安全生产的可控、在控和能控。

作为一名电力人,我们深深地知道该如何把握自己的命运。 只有努力拼搏,团结一心,克难奋进,才能让我们的供电企 业发展壮大,竞争力增强,立于不败之地,我们供电人才能 过上富足、安稳的生活。

"皮之不存,毛之焉附",一个企业,如同一个民族,当它强大时,它的人民就会扬眉吐气,神采飞扬;当它衰落时,人们可能只有暗自嗟叹。因此,应该把企业当成一种力量的源泉,生命的支撑,视企业如生命,与企业共命运。

请珍惜我们拥有的幸运,同时要记住,享有主人翁的权利,就要先履行主人翁的职责。让我们以主人翁的态度对待每一项工作,尽职尽责,追求卓越,伴随着计量所发展的步伐,实现自己人生的价值,让青春在奋斗中闪光!

我的演讲完了,谢谢大家!

### 尽我所能演讲稿篇三

各位老师好,今天我演讲的题目是《爱与责任的奉献》。

教师,是既平凡又神圣的职业。开启蒙昧,传播文明,为学

生插上腾飞的翅膀,是教师人生的主旋律;"一身粉笔灰,两袖清风,三寸不烂舌,四只眼睛"是教师的简笔画,没有显赫一时,也没有流芳百世。当时代选择了我们,我们也就选择了一种幸运,一种付出,一种无私和崇高。投身教坛,肩挽时代的犁,耕耘那"三尺"讲坛,我们就在这平凡中奉献着。

学生不是老师的亲骨肉,但家长把孩子送到学校,交到了老师手中,同时,也就把信任和责任放到了我们的肩上。

我所教的班内有一个性格特别孤僻的女生,平时性格内向,不善言辞。初来荀子这一陌生的环境,自卑的心理使她的成绩越来越差。我看在眼里,急在心上。为了提高她的成绩,我是绞尽脑汁:下课时我总是等她没有疑问时再离开教室。为了树立她的自信心,我对于她作业中的错误,从不轻易打差,只是细心地用红笔圈出来。有时为了让她在同学们面前露一手,我有意将第二天的学习内容先教给她,或难题的解决方法事先透漏给她,让这朵没有色彩的小花逐渐鲜艳起来,生动起来。一段时间后,学生越来越活泼,她的成绩从不及格到六十几、七十几,一直到了久违的八十几分。看到灿烂的笑容又回到了她的脸上,我感到特别欣慰!

还有一个学生,父母离异,平时他放假到奶奶家,奶奶很崇他。但他的性格倔强而又心灵脆弱,受不了别人的半点批评。有一次,他因为纪律不好被班主任批评,而变得消沉、静默。他说他要转学了,家人已经给他找好了学校。我从他的日记里读出了他的心事。我觉得我有义务去帮助他,用爱心去感化他,让他自己清醒的面对现实,面对自己的心灵。那段时间,不管是在教室里、花坛旁还是操场上,都留下了我们俩促膝谈心的身影终于。终于,他留下了,以坚毅的翅膀飞翔在属于他的那片天空。

每当清晨走进校园,听到那一声声清脆的"老师早";每当夜深人静,欣赏学生们那一篇篇优秀的习作,我感到多么满

#### 足,多么富有,多么自豪!

美好的日子就在这分分秒秒的诲人不倦中流逝;如诗的青春就在这年年月月的三尺讲台上得到永葆。我快乐,校园成为我情牵梦萦的地方,这儿有我的学生;这儿是圣洁的沃土,希望的绿洲!拥有,我承担着责任;奉献,我体验着幸福;创造,我享受着生命。教书育人,使我的生活充实、自在。

三尺讲台虽不宽,但我手持教鞭,心系明天;一间教室虽不大,但我爱学生,燃烧自己的青春才华。 在这一平凡而又神圣的教育殿堂,我愿做一个人梯,让学生踩着我的双肩向上攀登;我愿做一块铺路石,为学生的成功之路铺设坚实的路基!

老师们,平凡中,让我们奉献吧!

我的演讲完了,谢谢大家!

### 尽我所能演讲稿篇四

大家好!今天,我演讲的题目是:因为工作,所以美丽。我从××年开始参加工作,到现在,已经将近×年了。×年来,无论我做什么样的工作,都始终抱着一种认认真真,扎扎实实的态度来对待,并逐渐在工作中发现了一种乐趣,体验到了一种人生的价值。虽然,这×年来,我所做的工作都很普通,很平凡,在工作中,也遇到过一些挫折和失败,经历过一些迷惘和失落,但在×年的工作实践中,我真实地体验到了"工作着是美丽的"这样一句话。

也许,有些人会对我说的这句话感到不可思议,认为我是在说大话。但这却是我最真实的感觉。我们都听说过这样一个故事,说有人问三个砌砖工人:"你们在做什么"第一个工人

说:"我正在砌砖。"第二个工人说:"我正在赚钱。"第三个工人却说:"我正在建造世界上最富有特色的房子。"故事的结果就是到了最后,前两个工人还是普普通通的砌砖工人,而第三个工人却成了伟大的建筑师。人们通过这个故事,无非是想讽刺前两种人胸无大志,所以一事无成。而赞美第三种人有远大的理想,能够成就大业。但我对这个故事却另有一种看法:这个世界需要好的建筑师,同样也需要好的砌砖工人。这个世界有伟大的建筑师,同样也会有伟大的砌砖工人。伟大的.工作需要人来做,平凡的工作也同样需要有人来做。

所以,即使是最平凡的工作,也会有闪光的地方,在普通的岗位上,也能创造出人生价值。法国著名的思想家卢梭曾说过这样一句话:"每一种工作都蕴藏着无穷的乐趣,只是有些人不懂得怎样去发掘他们罢了。"我们在20到50岁这段黄金时间参加工作,将人生最美好,最灿烂的年华都奉献在了工作上,我们生命的价值,很大的一部分都体现在我们的工作中,失去了工作,也就失去了展现自我价值的舞台,如果不好好工作,也就等于扼杀了我们自己的生命价值。

也许有的时候,我们无法选择自己的工作。有的时候,你所从事的工作,不是你理想的工作,是你所不喜欢的。在我们无从选择工作的时候,我们能够选择的,就是我们对待工作的态度。要想工作上有成绩,要想事业上有成就,要想实现人生的价值,就要有一种认真负责的工作态度,有一种勤劳扎实的工作作风,有一种对待工作高度敬业的精神,平凡无奇的工作同样可以变得色彩纷呈,同样可以拥有美丽的人生。

## 尽我所能演讲稿篇五

大家好,我是保卫部的##,非常感谢各位领导给予这次锻炼自我的机会,也非常荣幸,我能站在这里同大家交流,站在这里,我的心情非常激动,也非常高兴,今天我演讲的题目

今天,我能站在这里,我的心情和大家一样激动。从酒店筹划至今,经历了无数个日日夜夜,所有东方人祈盼的就是这一刻的星光灿烂。在东方大酒店工作的这些日子里,我看到的是领导和同事们的那种不辞劳苦、热心互助、一丝不苟、不计个人得失、兢兢业业的工作态度,这所有的一切无不对我产生巨大的影响。在沐浴星光的同时,我也时常问自己,我要以怎么的实际行动才能为东方添光彩呢,我想我所能做到的就是尽我所能,用心服务。

那么要怎么才能做好用心服务,我认为有以下几点:

首先,必须不断提高自身的素质。个人的良好素质是通过我们的知识、我们的工作、我们的待人接物、我们丰富的个人内涵等方面综合体现的。我到东方大酒店的工作时间不长,但我一直很努力的学习各种专业知识,希望每一位来酒店的客人能够享受到最快速最便捷的服务。

其次,就是感动客人。让客人在我们酒店这个环境中能感到 惬意,安全和关爱。让客人在我们酒店没有陌生感和距离感。 那么感动客人,需要注重细节服务,有时仅仅一句亲切的问 候,一个灿烂笑容,就足以感动客人了。

第三,我认为也是最重要的一点,走进客户的心。优质的服务其实是心与心的交流。走进客户的心,从客人的真正的需求出发,想客人所想,急客人所急,真心诚意为客人服务。有时只是为了让客人有一个愉乐的心情,为了让客人得到足够的面子,不与客人争吵,我们甚至要承受着巨大的委屈。哪怕我们得理,我们也让他三分。我在工作的时候,就遇到过这样一件事,它给我带来了苦涩,但它也给我带来了甜美,它给我留下了非常深刻的印象。

其实我们承受的委屈,有时能得到客人的理解,事后还能够

得到表扬,但更多时候只能是在我们心中默默地承受着。但在我们承爱委屈给客人带来快乐的同时,都会在客人心中留下非常深刻的印象,他们会在经意或不经意间把这些感动传递给他人,在无行当中就会给我们的服务作了一个免费宣传,会为我们的酒店做一个免费的推广,那么我们酒店最终能够得到什么呢?我们会得到一批最忠实的客户,而酒店也将会得到非常丰硕的利润回报。

我在东方大酒店工作的时间不长,只有短短的两个多月,也许我对服务的理解还不够透彻,但这确确实实是我在工作中的真实体验。我希望在不久的将来,能在东方大酒店这个温暖和谐的大家庭里,不断的积累业务知识,不断地在服务中提升自我,更好地做到尽我所能,用心服务,让酒店的星光更加灿烂。

一个宾馆经营的好坏,就好象一台电脑的运行,它不仅仅需要优质的硬件保障,同时也需要好的软件与以配套,我们的设备就是硬件,酒店优质服务演讲稿我们的服务就是软件,我们的硬件不一定能随时满足顾客的要求,但是我们的软件会在不损坏行业利益和我们人格的前提下尽量满足客人。这些年来,我们用真诚换真情,我们用诚信换诚意,给顾客留下了很深刻的印象,同时也引来了不少的回头客,这给企业留下的是无形的财富。