

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划(汇总5篇)

人生天地之间，若白驹过隙，忽然而已，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，一起对今后的学习做个计划吧。我们在制定计划时需要考虑到各种因素的影响，并保持灵活性和适应性。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划篇一

一、进一步加强思想政治教育学习

重点开展了对xx大报告和党章的学习，通过学习使党员进一步明确了xx大提出的大会主题，高举中国特色社会主义伟大旗帜，坚持以^v^理论和“三个代表”重要思想武装头脑。按照武装头脑、指导实践、推动工作的要求，继续把学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮向广度拓展、向浓度推进。深入贯彻落实科学发展观，继续解放思想，坚持改革开放，推动科学发展，促进社会和谐，为夺取全面建设小康社会新胜利而奋斗的深远意义。深刻理解了“新时期最鲜明的特点是改革开放”。改革开放是发展中国特色社会主义的必由之路、是发展中国特色社会主义的强大动力。我们必须坚定不移地推进改革开放，来实现科学发展、促进社会和谐。

通过学习，深刻领会以^v^理论和“三个代表”重要思想及xx大大会主题科学体系的精神实质和丰富内涵。坚持理论联系实际，在实践中不断深化学习，在学习中不断加强实践。

二、加强和改进党组织的自身建设

坚持定期召开组织生活会，积极传达上级党组织的精神，主张党组织的意图，落实党组织的任务。抓住今年评选先进党

支部和优秀^v^员活动这一契机，以提高综合素质为导向，积极开展创先争优活动，发挥先进支部的示范作用，进一步促进基层党建工作。

三、深化“一个支部一个特色”活动,增强支部活力

党支部积极开展以“与时俱进、开拓创新，打造‘廉洁、高效、优质’政府精品工程”为载体的活动。要通过认真总结、大胆创新，努力拓展党建工作渠道、丰富工作内容，不断增强党支部的活力。一是找准载体，认真实施。开展“一个支部一个特色”活动，要以加强党的执政能力建设为重点，紧紧围绕党委的中心工作，结合我支部工作任务特点，设计载体，完善措施，周密组织，认真实施，真正形成本支部的特色和精品。二是加强交流，取长补短。支部要主动走出去，到优秀的兄弟单位参观学习，借鉴取经。还将大力开展与宣传“迎世博、讲文明、树新风”活动，为迎接上海世博会召开出一份力。

四、党建促经济、经济促党建

面对当前的国际经济金融危机。危机之下隐含机遇，细分市场的领头企业，有必要做足员工思想工作，同时加大开发力度，为未来储备核心竞争力。将围绕如何以科学发展观为指导，正确认识 and 科学化解市场，拓展经济工作新思路，增强节能减排意识，同度难关。在大力加大企业经济发展的同时，为繁荣徐汇建设献策，为促进科学发展观而不懈努力、奋斗。

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划篇二

大家好！

首先感谢黄与时老师给予我，展示自我的舞台和施展才华的机会！真挚的友谊来自简单的自我介绍，我叫陈俊竹，希望在以后的生活中，我们会成为朋友；在事业中，我们会成为

良好的合作伙伴。

原因很简单，因为绝大多数人不知道成功的秘诀就是执行力。因此，我今天的演讲主题是：大学生如何拥有正确的就业观。

许三多有这样的一段语录：你现在混日子，小心日子把你混了。人不能过得太舒服，太舒服就会出问题。连长也同样说过：日子就是问题叠着问题，要挺胸抬头去面对。信念这玩意不是说出来的，是做出来的。光荣在于平淡，艰巨在于漫长。人不是做出来的，是活出来的。那么，什么是希望？今天比昨天好，这就是希望。作为一个大学生来说，“混”可能是我们听过、讲过最多的字眼吧。可是对我们这些快毕业的大学生来说呢？务虚不务实、眼高手低、缺乏实际经验……这些看法成为应届大学毕业生就业难的主要原因。高等教育向研究型教育转型，素质教育成为一个主要内容；企业追求利益最大化，职业技能成为招聘的主要标准。因此，从学校大门到企业大门，还有一段就业的距离。这段距离靠什么来浮萍？靠的就是各位的执行力！俗话说：井没压力不出油，人没压力轻飘飘。我们每一个人，在越来越激烈的竞争中，如若感觉不到压力的存在，危机的存在，只认为“明日复明日，明日何其多”，整日混时间，那么这种人终将一事无成，必将为竞争所淘汰。要提高自身的素质，必需自我加压，超越自我，迎接挑战，要问路在何方，路就在脚下。

各位，每逢周末或者节假日的时候，我们都会在大街小巷见到一群群“小蜜蜂”，这种工作就是一种日薪加提成的薪水，你们要相信做好这份工作，日薪最高可达三四百元！果真如此的！我有位学妹，她刚上大学的第一份兼职工作就是做“小蜜蜂”。当时，由于她没有兼职工作经验，她又不甘于每天只拿30元的日薪，于是，找到我，来取经。我告诉她一个字“做”！没听明白，她又问我一遍，这时，我加大声亮告诉她“放大胆子去做！就是拉！不用怕！”，一共做了三天，第一天她攒了八十块钱，回来后告诉我，我一边点头，一边说到“继续做”；第二天她挣取了二百六十元，是他们

做兼职工作人员里排第二名，她兴奋来到我们寝室告诉我，我一边替她开心，一边又再次说到“好，继续做”！就这样，她拥有很强的执行力，一直做，一直做，第三天，她挣到了三百八十块钱！我们知道，做“小蜜蜂”是非常非常辛苦的一份兼职工作，在实际工作中，遇到的不仅仅是下肢及喉咙的一种煎熬！更多的是心灵上的伤疤，它可以不露声色地毁掉我们。

各位，在你做工作的时候，经验是你考虑的唯一因素吗？价钱是你考虑的唯一因素吗？待遇是你考虑的唯一因素吗？将你考虑的因素统统抛在脑后吧，考虑考虑执行力！我们在生活、工作中一定要学会马上行动，懂得实践比言语更重要！马克思曾说过：一打子纲领比一次实践更重要！

华夏大地教育网总经理高松涛认为，尽管高学历和多年工作经验都能带来很好的职业生涯，但对于每一个个体的学生来说，这样的要求还是有些苛刻。所以，学生通过一些活动和比赛来找工作也是“迫不得已”。企业这样做也很精明，他们知道这样才能找到最合适的人才。在理想状态下，任何人都会回答说，能力要大于学历。这恰恰给毕业生就业增加了难度。各位，试想一下，具有高学历，却没有工作能力的人，企业会用吗？……具有超强工作能力，却没有执行力的人，企业会用吗？……而后，又出现一种新的说法。新东方it教育机构总经理吴雷曾经说，把这个问题放到现实当中，一些企业就对所招聘的岗位要求工作经验等条件，这实际上是企业从盈利目标异化出来的一种重经验、轻学历的“经验歧视”现象。另外，重经验、轻学历的“经验歧视”现象当然不能完全归咎于企业，求职者自身也存在着学“不”致用、工作适应能力差、综合素质不高等问题。

“经验歧视”是大学生就业难的唯一因素吗？显然，答案是否定的！有很多同学认为中国社会大学生就业发展趋势是“学历歧视”，认为只要有高学历就一定拥有一份好的工作，月薪上万的工作，待遇优厚的工作，天天躺在床上就数

钱的工作。那么，试想想拥有这样工作的人是怎样的人？是不是天天吃喝玩乐的人？是不是天天憨懒贪睡的人？是不是天天怨天怨地的人？这类人成功的秘诀只有一个——执行力！

各位，比尔盖茨可称得上成功人士吧，李嘉诚可称得上成功人士吧，成龙也可称得上成功人士吧。但是，比尔盖茨大学没毕业，李嘉诚初中没毕业，成龙小学没毕业。他们的成功，难道说跟学历有关系吗？他们之所以成功，是因为他们懂得去做才会有结果！每个成功人士的背后会存在种种失败的经历，在失败后，他们并没有放弃，关键是用什么样的态度去面对困难。他们选择了继续去做！

现代大学毕业生在进入职场后，各种各样以前从未遇到过的挫折会接踵而至。迷茫、困惑、怀疑，甚至一度要放弃。这个时候，你想到过什么？辞职？跳槽？也许，你需要学会坚持。不少职场新人在刚刚遭受一点挫折之后，可能马上就会把打通职业发展道路的希望寄托在跳槽上，而这种做法的成功率到底有多高？对于很多已陷进了这种职业状况的职业人来说，他们又应如何调整自己的职业心态，客观地分析自己的职业发展难题？一般而言，2年的工作时间在个人职业发展道路上，是知识和经验积累的标准线。因为职业人从无知到有知，往往需要经过两年左右的时间进行学习，让个人的判断能力、思维模式和工作方法不断提升；而这时职业人对于自己的职业发展潜力也有了一个比较清晰的认识，是继续坚持，还是选择跳槽，相信都有了比较明确的答案。你只有去做了，才会越来越接近成功的轨迹！

朋友们！相信自己，你一定能行！成功就在眼前，执行了，方可见到曙光！

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划篇三

大家好：

非常感谢组织给了我一个与大家交流的机会，首先自我介绍一下，我叫秦忠庆，2008年毕业于兰州商学院，2008年6月参加市委组织部组织的选聘大学生村官考试，并很荣幸成为其中一员，现任安吉村党支部副书记。通过一年的农村基层实践，我磨炼了意志，开阔了视野，学到了更多为人处事的方法，积累了一些农村工作的宝贵经验，真切感受到基层锻炼的价值与益处。

一、立足本职，勤勉工作

到村任职的第一件重要的工作，就是第八届村委会选举，村委会选举是村民政治生活的一件大事，关系到人民群众的切身利益。在老支书的帮助下，我起草了本村的选举实施方案，认真登记选民，为所有的选民建立了电子档案。我运用自己所学的知识，对选举的程序提出了建议，并被采纳，使得第八届村委会选举顺利进行，真正让老百姓选出了自己的领路人。我在村里主要负责宣传和日常的文字处理工作。在宣传方面，我在新浪网上开通了安吉村的博客，及时将安吉村的各种信息公布在网络上，使得外界更加了解安吉，认识安吉。方便有识之士来我村投资兴业。在文字处理方面，我认真完成村党支部和村委会交给的各项文件起草工作，及时准确的将上级文件分类整理，较好的完成了上传下达的任务。

二、入户走访，了解社情民意

我利用业余时间到农户家与村民唠家常，了解他们的需求。为了方便他们与我的联系，我将自己的所学专业和手机号等个人信息制作成小卡片发放到每一位农户手中。小卡片发到农户手中以后，我就会经常接到一些农户的电话，咨询的内容也是无所不包，大到帮助申请创业贷款，小到孩子上学填报志愿。并且成功的为一位农村创业妇女申请到了3万元的创业贷款。在帮助他们解决问题的同时，我也学到了很多東西。

三、加强理论知识和业务知识的学习

书到用时方恨少’，在这一年的工作中，我深刻体会到这一点。面对老百姓提出的包罗万象的问题，我有时候真是不知所措。为此，我不断加强自身的学习。一方面，学习党的理论知识，学习党的支农惠农政策，在政策的指引下开展工作。另一方面，重视业务知识的学习，积极利用参加培训班等机会聆听专家的指导，提高自己的业务能力。紧紧围绕本职工作的重点，积极学习农村有关经济、政治、科技、法律等最新知识。在实际工作中我多看多听，多问多学，向身边的老同志学习，向帮带领导请教，在工作中不断汲取经验。

以下我将自己一年来的工作体会与各位刚刚任职的新同事分享，也恳请各位已经走上工作岗位的同事批评指正。

一、雄关漫道真如铁，而今迈步从头越

要面对淳朴的老百姓，要面对积贫积弱的农村。所以我们一定要有一种带领农民致富，改变农村落后面貌的坚定信念，并把这种信念投入到今后的工作中。

二、与有肝胆者共事，从无字句处读书

农村工作对我们来说是陌生的，我们一定要多向镇、村两级干部学习，特别是向本村的老干部、老党员学习，学习他们的工作方式和方法，学习他们处理矛盾的经验。与真正为老百姓排忧解难，为老百姓办实事的干部共事。广阔的农村是一本无字句的大书；是一本让我们青年人理论联系实际的大书；是一本锻炼自我，增长才干的大书。只有读懂了这本书，才能实现自己的人生价值。

三、天下难事必作于易，天下大事必作于细

农村工作是纷繁复杂的，我刚报道的时候，老支书就对我说：小伙子，你要有心理准备，在农村你遇到的纠纷大部分都是些鸡毛蒜皮的小事，但你可不能当成小事，这些事都关乎

到他们的切身利益。我们村官啊，‘就是上管天，下管地，中间管空气!’。所以，初到基层的我们一定要秉持‘群众利益无小事’的原则，从小事做起，从点滴做起，真正为老百姓服务。

回顾这一年的工作，让我深刻的体会到，农村虽然苦一些，但能锻炼人；虽然累一些，但能考验人。正所谓，艰难困苦，玉汝于成。‘农村这片广阔的天地，既是大学生村官施展才华的舞台，又是历练人生的学校。相信今日在基层一线经历的风雨，明日必定是绚烂的彩虹，这段经历必将成为我们受益终生的财富！’

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划篇四

一、座谈会主要内容

1. 教师课堂、实践教学以及课外辅导答疑等教学过程中存在的教风问题。
2. 教学管理人员服务水平、态度、效率、质量等方面存在的工作作风问题。
3. 学生学习态度、纪律以及考试违纪作弊等方面存在的学风问题。

二、座谈会安排

三、座谈会要求

1. 各系应当分别在20xx□20xx□20xx□20xx级各学生班推荐1名学生代表参加各自系别的会议。各系党总支副书记应当认真做好学生代表的推荐工作，以确保座谈会的质量。
2. 学生代表座谈会是期中教学检查工作的重要内容。学生代

表务必于座谈会前组织全班同学围绕座谈会主要内容进行讨论，广泛听取学生的意见和建议，并于座谈会时如实地反映学生的意见和建议，以确保座谈会的效果。

3. 教学信息组代表应当按照“反馈教学信息，提高教学质量”的工作方针，围绕座谈会主要内容，主动了解和掌握广大学生的意见和建议，以客观真实地反映课堂教学和学风建设存在的问题与改进措施。

教务处

年11月3日

学生座谈会情况 党委座谈会工作计划篇五

大家好！

今天，很荣幸能作为大学生代表参加此次座谈会，这份荣誉承载着公司领导的厚爱，凝结着各部门同事们的互助和大力支持，在此我要衷心的感谢大家。此次座谈会充分体现了公司领导对我们大学生员工的关心和重视，同时也为我们提供了一次难得的学习和交流的机会。首先我先自我介绍：我叫，今年xx岁，毕业于x大学，目前在公司工作。参加工作已经一年零九个月了，借此机会跟各位同事交流一下工作心得，不当之处还请各位领导和同事批评、指正。今天我就当前煤炭市场形势分析、工作心得体会及工作建议和计划三方面进行发言。

一、目前煤炭市场分析：

1. 从宏观来看，目前我国正处于由“双高”（高能耗，高污染）的经济增长方式向低碳经济增长方式过渡的转型期，并且上半年国内经济增速放缓，短期内煤炭，钢铁，水泥，建材等实体经济难有明显改观。市场宏观经济大环境的改变是导

致目前煤炭市场持续低迷的根本原因。

2. 从微观来看，今年雨季提前到来，且雨量比往年充沛，南方水力发电大幅增加；同时，国内主要煤炭企业产量不断增长，导致煤炭市场供大于求；再加上国外低价进口煤炭对国内煤炭市场的冲击，共同导致目前煤炭市场过冬的局面。

为了应对以上煤炭市场的被动局面，河南大部分煤炭生产企业已开始限产，同时调整煤炭销售结构，再加上今年煤炭资源整合和抓煤矿安全等因素，预计全年河南煤炭产销量会降低20%。同时，虽然目前处于“迎峰度夏”时期，但短期内煤炭市场的颓势仍将不会改变。预计要等到9月份大秦线例行检修，国内冬储时期煤炭市场才会出现转机。

二、工作心得：

1近两年的工作阅历，对于了解一个有着几十年发展历程的企业来说确实略见一斑，对于为企业发展作出过杰出贡献的前辈来说更显微不足道，但对于我们刚刚离开校园踏上工作岗位的大学生来说，收到的体会确实很多。就我个人的见解，总结了三点和各位同事共勉： 1是从改造自己入手，适应企业环境。当我们踏入企业的门槛，我们就应该清醒的认识到自己已经是毕业生，已经是企业的员工，我们最基本的职责就是通过努力工作改造自己和身边的生活。当然改造的不仅是知识结构，还有素质、观念、道德等各方面的改造；每个领导都希望新人迅速做出绩效来，需要迅速进入状态，加班加点，甚至把工作带回家里完成；每一位企业员工都存在领导与被领导的关系，需要学会服从，学会尊重，认真执行领导交办的各项工作任务；每一个部门都是你的家，需要学会相处，少说多做永远是被同事认可的对象，这些都是我们需要走的第一步。

2是从细微工作入手，积极调整个人心态。从学校到公司，环境变化非常大，几乎所有的人都需要时间来适应。公司录用

了我们，在学历、学识或是工作能力上，领导和同事都不会对我们有所疑问，而作为公司的新人，处事应该尽量低调一些，发扬一些实干精神；在做人上则应该被动一点，在荣誉面前退一步，在困难面前进一步。个人认为一个刚毕业的大学生应该接受并保持这样一种心态：付出的再多也比他所能得到的少。我们应该习惯从琐碎的事情做起，大多数人喜欢从这些小事中品人，我们坚持扎扎实实的做这些小事，势必能很快融入新环境。

3是从艰苦环境入手，不断体现个人价值。公司考察我们新人最看重的方面就是能否爱岗敬业，这也是我们踏入公司、适应公司的关键。岗位固然有好有坏，但势在人为，关键是看如何正确对待。越是艰苦的环境越能磨练一个人的意志，越能够体现一个人的价值。要学会主动调整自己，因为归根到底是我们去适应环境，而不是环境来适合我们。在这里我推荐“好钢用在刀刃上，关键时刻显身手”这句话，有时候遇到难度较大的任务，我们更要善于把握时机，要经得起考验，比平时干的更加出色，这样才能让人对你刮目相看，无形之中为体现个人价值拓展了空间。

三、工作建议及计划：

1. 在目前煤炭市场整体疲软的情况下，要稳固维系老客户(王树岗，荆门东等)的关系，共同抵御市场风险。一旦市场有所转机，老客户仍然是公司的重点发运对象。
2. 在维系老客户的基础上，主动开发市场，寻求新贸易户开展合作业务，着力为公司打造新的销售增长点。
3. 优化内部管理结构，提高广大干部职工对风险意识的认识，并做好长期应对困难局面的思想准备；并且不断鼓舞动员广大职工的士气，提振信心，团结一致，共克时艰。
4. 与各贸易户、兄弟单位努力达成一致，着力寻找利益共同

点，形成统一战线，互利互助，以增强共同抵御风险的能力。

工作以来，我们逐步成长、成熟，但我们清楚自身还有很多不足，比如目光足限于自身周围的小圈子，工作活力、协调艺术还有待提高，今后我们将改变自己的不足继续提高自己的理论水平和业务能力，在点滴实践中完善提高自己，努力使自己成为一名适应公司发展需要的大学生。同时也希望各位领导和同事对我的工作监督指导，多提意见。 我的发言完了，谢谢大家！