

最新自我鉴定定级表(汇总5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

自我鉴定定级表篇一

我于12年9月来到高薪一学工作。在这初为人师的一年里，我庆幸自己能走上向往已久的三尺讲台，实现了由学生向教师过度的角色转变，真正适应了学校正常的教育教学生活，融入了太和中学这个大家庭中，从中感悟到了师德师风的重要，体会到了做教师的滋味，懂得了教师的责任，同时也促使我无论是学习能力、教学能力还是专业水平都得到较明显的提升。

一、思想上

作为一名教师，肩负着时代的重任和祖国的重托，我深切地认识到，提高政治思想觉悟，是开展好教育工作的基本前提。在过去的一年中，我自觉学习党的__大精神及认真学习实践科学发展观，并将其落实到实处。工作中，严格遵守学校各项规章制度，团结同事，及时完成学校布置的各项任务。

二、工作上

勤能补拙，尤其是新教师更要勤奋学习，自觉修养，脚踏实地，奋发图强，树立远大理想，努力实现奋斗目标。一年来，我担任高一年级5个班历史课，课时达15节，并经常对学生进行课外辅导，做到课时教案齐全，无漏备缺备现象，按时到校，从无迟到、早退、旷课现象，努力做一名合格的教师。

三、成绩上

在我和同学们的共同努力下,一年来,在教学方面我们取得了不小的成绩。特别是在学习方法方面,学生更是掌握了很多,有之前的学会逐渐转变为会学。本学年学生每次的考试成绩也能与老教师所教班级不相上下。

经过一年的学习和实践,现在我已经能够做好一名教师的相关工作,在试用即将满期之际,我郑重地向上级领导提出我的转正申请,请领导给予批准为盼!

自我鉴定定级表篇二

您好,首先感谢公司能够给我机会让我进入这个大家庭。从今年的6月20日进入公司财务部到目前为止,经过三个多月的学习锻炼,我已经基本能够胜任公司的会计工作要求,现向公司提出转正申请,请领导批准。

下面主要是工作三个多月以来的工作总结,请领导审阅,并提出改进建议,能够让我发现不足,在以后的工作中改进。

一: 工作表现

1、严格遵守公司各项规章制度。

上班伊始,通过参加新员工培训和拓展训练我进一步了解了公司企业文化精神,认真学习了公司各项规章制度,详细解读了部门职能和本岗位职责,并牢记于心,时刻提醒自己要严格遵守公司的各项规章制度,维护公司形象。

2、认真学习业务知识,尽快进入工作状态。

通过这些天的学习和工作,让我受益匪浅。首先,让我获得了理论与实践进行结合的机会,使我明白没具体的实践经验,一切理论都是空谈,在工作的过程中我对自己的会计理论有了新的认识。在没有进公司以前,虽然我的专业是财务管理,

对财务的基础知识都比较了解，但在实际中还是发现与课本的知识还是不一样，通过在经理郑越的指导和相关同事的帮助下现在基本可负责的以理论联系实际，不断的提高自己。其次虽然我目前我做的只是很小的一部门财务工作，但我也发现财务工作不仅仅是个核算和事后控制工作，而是一个全局循环从事前预算到事中管理再到事后控制的过程，针对公司的具有情况具体实施的过程。

目前自己负责的日常工作主要有：

(1)日常的报账工作，主要是通过审核材料、费用等原始凭证，对符合真实性、合法性的原始凭证编制会计凭证进行账务处理，最后把会计凭证递交稽核岗进行审核，进行会计凭证传递。在这中间就要求能够正确的使用会计科目，由于书本上说的会计科目都是针对大部分单位，特殊性具体性的很少，这就要求编制会计凭证时要针对公司的具体情况来正确使用，让各个事项能够按照项目、或人员、或其他类别准确归入，从而准确核算公司的经济事项。

(2)每月的纳税申报工作，目前我公司的主要税种有增值税、营业税和其他相关附加税，刚开始由于自己没有真正的接触过税务的办理，对各个税种都只有一些基本的理论知识，通过经过三个月的实践和在经理的指导，现在基本上在每个月的十号以前按时准确的编制纳税申报表，并到税务大厅进行申报，同时在不断学习在税法规定的范围内合理避税，完成我公司的纳税义务又减轻公司的税收负担。

(3)正确计算各项税款及个人所得税，及时、足额地缴纳税款，积极配合税务部门新的税收申报要求，保持与税务部门的沟通与联系，取得他们的支持与指导。

(4)每月在工资发放后按时职工的社保缴费情况进行申报。同时在七八月份对职工的社保缴费基数在相关部门的指导进行重新申报，从而符合国家的各项政策规定。若当月有新进员

工转正，负责对其办理相关的社保等，让新员工享受相关的权益。

(5) 每月按时认真的填报航天基地、高新区、软件园等部门的统计报表，让公司的基本信息能够给相关部门提供指定政策的依据，同时能够为公司提供预算数据，在科学的指导下发展。

(6) 月底在经理的指导下进行制造费用的分配和相关成本收入的结转。月末结账自己一直都没有接触过，所以对这块一直也很感兴趣，现在基本能够正确的分配制造费用，结转研发支出、管理费用、收入，学到了以前自己很多都不理解的东西。

(7) 保管公司的财务档案，对各档案进行归档保管。

(8) 其他一些临时需要处理的工作。如编制公司基本的财务制度，如岗位责任制、货币资金制度、档案管理制度等。由于公司以前内部的一些实际问题，公司的制度不是太齐全，现在在财务经理的指导下编制改进财务制度，从而也在编制过程中更新自己的基础财务知识。

二：存在的问题

2、业务知识不够，业务水平与本职工作要求有一定差距。

3、有些工作还不够细，和各部门沟通协调工作做得不到位。

三：今后努力方向：

1、加强业务学习，拓宽知识面，努力提高业务水平，做好自己本职工作，为公司发展贡献自己的力量。

2、加强和各部门之间的沟通，提高办事效率，尽快融入这个

大集体。

在以后的工作中，我会更加严格的要求自己，积极进取，做好本职工作，为公司的发展壮大做出自己的贡献。

自我鉴定定级表篇三

一、坚持勤政尽责，努力提升自身素养

作为银行的管理人员，我深刻认识到学习的重要性。任职以来，我端正学习态度，始终坚持在工作中学习，在实践中发展的思想。一是加强对思想政治理论知识的学习，不断提高理论素养。坚持以“三个代表”重要思想和xx大精神为指导，深入学习贯彻落实科学发展观，并联系实际进行深入思考。二是学习上级总分行的各种会议精神和工作部署，并结合本支行实际，因地制宜，带动态中贯彻完成。三是全面学习各种业务知识，提升业务本领。作为支行的领导，工作涉及范围广、综合性强，只有不断学习，全面掌握各项工作的特殊规定和要求，才能有效指导工作。在抓好自身学习的同时，我还注重督促职工的政治理论和业务学习，组织开展员工培训教育活动，为把支行建设成为学习型组织不懈努力。

自20xx年2月担任支行行长一职以来，我努力进取，积极创新，进一步加强了班子建设力度。一是坚定信念，维护大局。从严要求自己，摆正自己同组织的关系，顾全大局，始终把工作摆在首位，坚定信仰，积极向上，始终保持着饱满的精神状态，思想上求进步，工作上求成效；在处理工作关系上，十分注意摆正自己的角色位置，自觉维护集体领导、集体利益和集体荣誉，做到严以律己、宽以待人、公正办事；敢于讲真话讲实话，敢于负责任。二是清醒认识，谋求发展。一方面围绕支行业务经营等重大事项，提出对银行发展具有前瞻性、决策性的好建议。另一方面为激发职工工作的积极性、创造性，竭尽全力争取政策，提高职工福利待遇，维护职工利益，切实使员工感受到单位大家庭的温暖。三是重视客户，强化

服务;规范了支行内部管理,不断完善支行的会计、信贷、财务、机房设备及安全保卫方面的规章制度和岗位职责,时刻牢记服务宗旨,积极提倡“以客户为中心”的服务理念。四是紧扣业务,盘活经营;从维护支行改革和发展大局出发,教育员工认清形势,时刻端正经营思想,正确处理好业务发展和风险防范的关系,坚持发展与管理并重,自觉做到爱岗敬业,恪尽职守。

二、以客户为中心,大力推进业务经营快速发展。

储蓄存款市场不断开阔。在做大总量的同时逐步推进负债业务经营转型。在发展负债业务中我兼顾总量增加和结构优化,强调提升存款市场份额,降低资金成本。强化全员营销意识,发动全员争存揽储,全行存款增量在复杂的客观环境下呈现良好上升劲头,存款效益明显改进。

20xx年前半年,我坚持以客户为中心,进一步加大了市场攻坚力度,经过一年的不懈努力,各项经营指标完成情况良好。全年共实现经营利润万元,人民币各项存款比年初新增万元,人民币各项贷款比年初下降万元,新业务和电子银行业务有较大的发展,新增不良贷款率为。

公存款发展迅速。奋力抓好“稳定型”、“拓展型”及“挖转型”等三类客户的市场拓展工作,制定了客户攻关目标,明确攻关责任人,对重大客户我自身也作为客户经理带头攻关营销,实行“一对一”跟踪服务模式。抓好新开户,努力寻找市场资源,及时发现争取新的客户,上下联动,全面跟踪服务。认真贯彻落实省市分行的工作要求,采取点面结合的方式,加强市场调研,确定以机构客户、中小企业以及个体工商户为主的目标客户,找准定位,进行有质量有效益的营销,前半年共实现新开户户,新增存款万元,其中存款达50万元以上的户,占新增对公存款的。抢抓时机,奋力攻关,利用当前国家大力实施惠农政策的有利时机,及时与农保中心取得联系,争取到单位存款近万元。

信贷业务取得突破性发展。一是在公司类信贷客户营销上，我行继续坚持好中选优的原则，严格把握上级信贷投向政策，进一步优化信贷结构，降低信贷风险。克服重重阻力，抢抓机遇，自己拿出最大的精力，靠细节，靠服务，靠诚信，全力营销海螺水泥项目，截止二季度末，对海螺水泥公司成功投放贷款1.5亿，彻底解决千阳支行多年资产空心化问题。二是大力拓展“三农”业务。在组织推动上，从资源配置、营销策略、纵横衔接等多方面构建了全行整体配合、上下联动的市场营销体系。全年支持了一批优良客户和优势项目，扩大了有效信贷投放。特别是在服务“三农”业务方面，从地域、客户、范围、流程、控险等方面进行了积极探索，有效尝试，不断积累经验，实现三农业务再上新台阶。

中间业务发展成效显著。切实加强中间业务的领导，完善中间业务的组织管理体系，形成了由客户部牵头，各部门齐抓共管的局面。一是依靠网点优势，大力发展代理业务，全年共代理销售基金万元，代理发行国债万元，代理保险万元，半年实现中间业务收入万元。二是积极宣传营销网上银行、电话银行等业务，扩大交易额，把网上银行发展成为吸引重点公司客户和优质个人客户的品牌产品。二季度末，全行企业网银新开户户、个人网银户、电话银行户。

三、坚持从严治行，努力强化内部管理。

我在抓业务发展的同时，全面强化内控体系建设，加强会计操作基础管理和安全防范，集中组织开展了案件专项治理、员工违规积分管理、作风建设专题教育活动，班子成员全面检查督导，实现了无经济案件、无治安案件、无重大差错事故和无资金损失的目标，保障了业务经营稳健发展。

一是全面加强内控建设。首先，积极开展形式多样的内控教育活动。通过开展“以制度为中心”的管理文化教育活动，增强员工的风险防范意识，提高员工的职业道德水平。开展了“内控文化教育月”以及“集中整治案件隐患月”活动，通过

“内控谈话”、“我为内控献一策”、“签订《执行业务规章制度承诺书》”等活动的开展，进一步加强内控制度教育，建立、健全内控管理体制和工作机制，促使全行内控管理水平有一个新的提高。其次，切实做好案件防范工作，从源头上防范操作风险。定期专题召开案件防范分析会，进一步落实安全保卫工作责任制，与各网点负责人签订了案防工作责任状。规范了网点在机具定位、操作定型上的要求，杜绝业务操作中的随意性和主观性，切实防范风险。

二是抓好文明服务工作，着力营造“大服务”格局。加强对服务工作的组织领导，与各营业网点签订服务工作责任状，与员工签订了优质文明服务承诺书，切实做到“二线为一线，一线为客户”的服务承诺。加大服务工作检查力度，改进服务工作检查方式，加大奖惩力度。

三是加强工作的规范化管理。建立了行长例会制度、联系挂钩网点制度、职能部门工作对照会议制度、每周三的班后学习制度以及中层干部每周工作报告制度。建立了员工行为档案，对其服务奖惩、规章制度检查处罚、奖励及表彰等情况均记录在册。

四、加强党风廉政建设，坚持以人为本，构建和谐企业文化。

做好领导干部特别是党员领导干部的思想作风建设历来因与集体长远利益发展息息相关备受重视。作为支行行长，我始终高度重视反腐倡廉工作和干部队伍建设。从健全制度、强化教育、重视监督等角度不断推动全体职工尤其是领导干部的先进性建设。

一是重视制度建设，科学分权，明确分工，形成权力约束机制。我探索将各项工作任务分配给各级领导干部，并签订责任状，实行反腐败责任目标值。同时尝试建立健全定期工作汇报制度，努力让全体员工参与监督。另外，利用定期会议制度开展大讨论，形成沟通交流平台，在统一性中实现反腐

败预警机制，强化反腐败工作。

二是突出干部教育。坚持每周三晚学习制度，组织全行共产党员开展学习保持共产党员先进性教育活动，深入讨论，领会精神实质。在政治理论教育工作中，我始终紧抓党风廉政建设教育，认真落实党风廉政建设责任制，明确一把手和部门负责人分别为党风廉政建设责任制项目责任人，并与营业单位和部室负责人签订责任书。通过上下联动，层层抓落实，每季考核进度，增强廉洁意识。

三是不断改革激励机制。完善分配激励机制，构建全方位的分配体制。在实施分行《营业网点及柜面员工考核分配办法》的基础上，结合支行实际，制定了网点员工考核补充意见，保证了考核的合理性、公正性、透明度。加强对客户经理的考核，建立了《客户经理考核管理试行办法》，形成了客户经理的营销费用及收入分配办法。充分调动了主任、员工的积极性。充实了客户经理队伍，不断增强市场拓展的力度。

四是强调干部队伍业务知识学习。担任行长以来，我开展了一系列旨在强化干部业务素质、提升干部管理决策水平的培训制度，开展心的交流和业务知识互助。同时重视对年轻党员的业务指导，实行帮扶制度，让模范党员带领年轻党员职工学习，手把手加速年轻职工掌握工业务本领。

五是努力为员工办实事。通过“三.八”妇女爱国主义教育活动、“七.一”党员重温入党誓词，极大地激发其爱党、爱国、爱行、爱岗的工作热情。继续做好给员工生日送蛋糕、结婚送鲜花礼品、员工生病探望、特困员工救助等事项，尽最大可能送去组织的问候和温暖。

第三，深入一线调研以及与员工直接谈心的时间相对较少，对员工的思想状况了解得还不够深入。

20xx年是全行改革发展的重要一年，在接下来的工作中，我

将发扬成绩，克服缺点，进一步加强思想建设、组织建设和作风建设，进一步增强责任感、使命感和紧迫感，进一步提高自身的战略谋划能力、科学管理能力、组织推动能力和统筹协调能力，创新工作思路，探索发展道路，团结和带领全行干部员工，坚持以负债业务为核心，抢占市场份额，增强核心竞争力；坚持以资产业务为根本，加强风险控制，求得快速健康发展；坚持以中间业务为突破口，加强服务创新，实现中间业务收入有显著的提高；坚持从严治行方针，强化改革创新，提高内部管理和服务水平；坚持以企业文化建设为窗口，调动员工积极性，提高队伍战斗力；坚持以党建工作为抓手，发挥党政工团作用，增强整体凝聚力，为实现支行的又好又快作出自己应有的贡献。

以上述职，敬请各位领导和同志们给予批评指正。

自我鉴定定级表篇四

我于20xx年2月被推荐为副科级干部至20__年 2月试用期满，现正式提出转正申请。

一、勤奋学习，不断提高自身素质。作为一名年轻同志，我一直都以一名合格党员的标准要求自己，鞭策自己，认真学习，努力工作，积极思考，力求在工作、学习上有进步，在党性修养上有提高。

热爱黄河管理事业，全面贯彻党的政策方针，坚持用邓小平理论和“三个代表”、科学发展观等重要思想武装自己，从实际工作出发，积极主动专研业务知识，加强自身水政工作基本理论的学习和研究，增强主动创新的意识和能力，不断提高自身素质和能力，使自己在思想上、政治上、理论上都有不同程度的提高。

二、踏实肯干，立足做好本职工作。

作为一名年轻干部，年轻有激情是我们的优点，但我也感到由于工作时间不长，工作经验不足，解决问题、处理问题的能力还有待于进一步学习和提高。在今后的工作中，我将努力做好以下几点：一是加强学习，不断提高自身综合素质。在书本上我可以学到理论知识，但是向领导和同事们学习，我可以学到更有价值的工作经验，避免多走弯路。

二是大胆实践，努力探索工作新途径。立足工作实际，践行科学发展观，在实践中解放思想，在解放思想中大胆实践。在工作中要敢于勇挑重担，讲究方法，善于学习、借鉴、研究和总结，努力探索工作的新方法、新途径、新模式。

三是严格要求，进一步提升形象。在工作中服从领导安排、团结同事、顾全大局，以过硬的政治素质、奋发有为的精神状态，履行好党和人民赋予的神圣职责。

四是充满激情，不断推动工作上台阶。工作激情应该是工作能力的前提和基础，它可以促进工作能力的提高，克服职业倦怠，今后我将以饱满的工作激情去面对每一项工作任务。五是淡薄名利，正确看待得失。在工作中我将时刻以一名党员干部的标准要求自己，淡泊名利，克己奉公，做到有功劳时不伸手、有苦劳时不计较、有疲劳时不抱怨。

最后，衷心感谢组织对我的信任和关心，我一定以这次提拔为新的起点，再接再厉，努力工作，不辜负领导的期望和重托。

自我鉴定定级表篇五

20xx年7月初，我加入了x公司这个大家庭。回顾近一年的工作经历，我完成了从校园时代到职场生涯的过渡。在政治理念，个人认识，工作技能方面都有了新的提高。我时刻以党员的纪律性先进性要求自己。

从行动上落实，热爱祖国，热爱中国共产党，明辨是非，坚持真理，深刻领会公司发展方向和目标，学习和理解企业文化，保持与公司现行发展水平同步，用正确的世界观、人生观、价值观去指导自己的工作和学习。工作本着遵纪守法、积极主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责的原则，在平凡的工作岗位上全力以赴的做贡献。我们公司从事的是新兴的航运项目，而我负责的人力资源也是个人从未接触过的领域，这就在实际工作中更要求我永无止境地更新知识和提高自身综合素质。因此，作为一名新员工，在工作中我非常重视学习，坚持一面工作一面学习。

努力了解人力资源管理理论，结合自己在工作实践中总结的如何处理和解决问题的经验，以及对电脑知识方面存在的有针对性地问题进行学习，不断完善自己的业务工作水平。努力向“复合型”人才发展。

我由一名刚走出校门不谙社会的懵懂少年正逐步成长为对工作任务娴熟的企业职员。作为一名新员工如不虚心学习，积极求教，实践经验的缺乏必将成为制约个人发展的瓶颈，因此，公司里的每位同事都是我的老师，虚心向领导同事学习，取人之长补己之短，努力丰富、充实、提高自己，培养勤于思考的工作习惯，增强了工作和思维能力，努力适应本职工作的需要。

在近一年的实际工作中，我无论是在思想境界，还是在业务素质、工作能力上都有了长足的进步，这主要得益于公司领导的培养教育和同事们的帮助指导，得益于公司内部良好的工作氛围。

在工作中我无时不在的珍惜这来之不易的工作机会，做到不迟到不早退，不无故缺勤，踏踏实实做好本职工作，热爱本职工作。同时，我懂得对自己所从事的人力资源，事无巨细，认认真真地完成，在努力向合格靠近的同时，珍惜自己的岗位，珍惜每一次的工作学习机会，无论做什么工作都能够竭

尽全力的完成。尽自己最大的努力，以饱满的热情和良好的状态，积极投入到各项工作中，同时全力以赴完成好领导交给的各项任务。

在今后的工作中，我将更加努力找准定位，尽自己的所能为公司发展尽绵薄之力，为自身发展寻求更大的空间。