

最新科技创意演讲稿三分钟 科技创新演讲稿(精选7篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

科技创意演讲稿三分钟篇一

大家好！

我叫彭雅琴，现就读于潜江市园林高中，我是泰丰小学毕业的学生。我在该校读小学五年级的时候，发明的“爱心（盲文）魔方”获得了第18届全国青少年科技创新大赛铜奖，第5届中国科技馆基金会新苗奖，第3届宋庆龄基金会发明铜奖。今天，我代表泰丰小学站在了潜江市青少年科技创新政府奖的最高领奖台上。成绩的取得，离不开我的母校泰丰小学以及辅导老师对我的培养和支持。在这里，我表示深深的感谢。

“创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力”。中小學生是祖国的未来和希望，引导和鼓励中小學生广泛开展科技发明、科技创新，不仅可以开发学生智力、提高创新思维能力、更能培养学生从小学科学、爱科学、讲科学、用科学的热情。在泰丰小学丰富多彩的课外活动中，我迷上了科技活动，养成了勤动手、肯动脑的好习惯。更懂得了如何细心地观察和捕捉灵感，不轻易让灵感溜走的重要性。记得在一次科技兴趣活动课上，欧阳老师教我们玩魔方的技巧，后来一次突然的停电，激发了我的灵感：要是有一种魔方让盲童也能象我们一样轻松自如操作，体验快乐，那该多好啊！于是我萌发了“爱心魔方”的创意。欧阳老师辅导我完善创意并制作出来。我永远忘不了在我制作“爱心魔

方”时。欧阳老师精心地帮我挑选材料，耐心提出宝贵的建议。永远忘不了参赛前，欧阳老师细心辅导我在电脑上绘图、制作三维动画电子文稿、展板等等。

创新永无止境，实践才出真知。当我得知获大奖的时候，我心里是说不出的激动和欣慰，自己的努力终于有了成就，付出得到了肯定这是对我最大的鼓励。虽然过程中充满了挫折和艰辛，但没有崎岖的山路，怎能登上顶峰？没有经历风雨，怎能见到彩虹呢？体验这样的成功滋味，是我人生中一个难忘的经历！

同学们，我们正在经历生命中最美好的年华，我们应该在这美好的年华里，在老师的指导下，用自己最富创意的思维，综合应用自己丰富的知识，来实践、来创新、来努力、来成就自己、来创造辉煌！我们应该在美好的年华里，丰富自己的知识、磨练自己的意志，培养自己的实践能力，发掘自己的创新精神，不断体验、创新、成长，让自己的综合素质得到全方位的提高。

创新是个人能力的表现，是一个民族的灵魂。没有创新，国家就没有竞争力。同学们，我们是祖国的未来，未来是属于我们的。潜江市委、市政府，市教育局和学校为我们提供了良好的学习和创新环境，让我们携起手来，热爱生活，热爱科技，努力创新，再接再厉，一如既往地走科技创新之路，为迎接更好的明天共同奋斗吧！

谢谢大家！

科技创意演讲稿三分钟篇二

众所周知，创新是指人们为了发展的需要，运用已知的信息，不断突破常规，发现或产生某种新颖、独特的有社会价值或个人价值的新事物、新思想的活动，随着当今社会经济的飞速发展，创新更是不断的被运用到市场营销的各个层面之中。

创新确实不容易，所以总是在创新前面加上“积极”、“勇于”、“大胆”之类的形容词。而企业创新是现代经济中创新的基本构成部分，没有创新的企业则是没有希望的企业。我很荣幸能有机会代表我的部门参与到省公司发起的这项经验交流会之中，从而让我们可以更好的相互学习，相互交流，进一步提高我们的业务素质，开拓我们的思维视野，培养我们的市场竞争能力。接下来，我将以此次我们部门成功拓展保利广场预付卡项目与各位分享一下自己在创新业务方面的经验及体会，希望大家能够加以批评指正。

自今年以创新业务作为本部门的工作重点之后，我们将精力集中在存量商户和新商户之中，希望能在其中能够推广各项创新业务。经过我们团队孜孜不懈的努力，终于在9月底~10月初有所突破，成功拓展签约到孝感保丽广场预付卡项目。整个过程耗时两周有余，我们这个和谐的团队在此之中付出了辛勤的劳动和汗水，在此向他们表示诚挚的谢意！我们成功的做到了以下几点。

第一，精确定位目标，寻找有条件有意向的客户。

俗话说：“打蛇要打七寸”，就是说要抓住重点来办事，打蛇如此，我们的创新业务亦是如此。毫无疑问，孝感保丽国际广场集购物、娱乐、餐饮于一体，地处交通便利的黄金地段，物流人流来往频繁，不失为一个潜在的重大商机。令人欣慰的是我们的前期工作做得非常到位，从该广场开业之初到现在，我们已经在该广场布放了100余台直连pos机，从而完整的，迅速的经行市场销售统计分析，将当前信息形成数据加以储存，以方便我们迅速掌握市场信息，把握经济脉搏，奠定属于自己的销售渠道和信息网络。这些前期的市场基础为我们在该广场推广预付卡项目提供了有利条件。

第二，针对客户需求提供合理方案。

良好的服务态度和优良的业务素质是一个企业业务员必备的

身家本领，在拓展中要想成功获取客户，就要具体分析每个客户的经营模式、经营内容、经营需求。在对保利广场进行一系列全方位的调查分析和深层次认识之后，我们鼓起勇气与广场的高层进行了可行性交流。显而易见，谈判过程是漫长、艰辛、坎坷不易的，他们对我方的系统管理及安全标示认可，但是我们在报价及扣率上产生分歧。他们要求降低额度，却又答应在项目初期给予一定的优惠和帮助，这与我们最初的设想有一定的距离，所以在此问题之上双方久争不下，陷入僵局。为了解开矛盾，我们在进一步了解其集团公司的运行模式的基础之上，我们又重新提供了更加专业、更加合理、更加人性化的合作方案。在此还要感谢我们的陶总，在他的帮助之下，我们多次与广场老总及其下属的各个负责人进行深入、细致的协商讨论，并就核心问题和合同内容交换意见，不断修改，精诚合作，终于拿出了令双方满意的合同从而为我们的合作画上完美的句号。其中，我们的团队也赢得了多方面的赞许，留下了较好的口碑，为以后的交流合作进行了小小的铺垫。

第三，寻求合作伙伴，选择强大的生力军。

众人拾柴火焰高，我们更需要强大的友好合作力量作为帮助，毕竟朋友多了好办事，单凭个人力量有事不明显，所以我们在推广业务的同时，无论是预付卡还是代收业务时更多得选择了与商业银行合作：信合，邮储，商行，招行等，他们的客户资源广，民众信赖度高。由银行间接介入，不仅我们可以获得利润，他们也可以吸收存款，况且共同合作会产生更大的影响力，为双方吸引更多的客户，是为双赢！在这个保丽广场的案例中，我们选择了与招商银行合作，指定入户商户的预付卡资金结算账户为招行孝感支行，以此为端口与所有商户进行资金结算，并在所发行得卡面上加印招商银行的logo

这样一来，不仅招行与广场项目负责人关系密切，存在着信贷关系，而且广场和招行都在这其中扩大了在各自领域的影

响力，更重要的是我们公司也成为了这友好互助圈中的一员，大家各取所需，互利互惠，这正是现代化经济创新思维的必由之路！

这次预付卡项目的成功可以说是我们部门创新业务一个崭新的起点，我们迈出了第一步，但在取得成绩的同时，我们也看到了在创新业务的道路的困难和艰辛。虽然这条道路充满着困难和竞争，但是我相信我将和我们部门的同事们继续精诚团结，鼎力合作，在公司领导的带领下不断深化内部体制改革，不断完善自身的业务素质，不断从失败和成功中总结出更多有效的营销策略，不断扩大新业务的合作范围并将其推广，力争为公司探索出一条新的收益之道，为公司带来更多的利益！

以上就是我结合这次案例在实际拓展中总结的一些经验，本人也将一如既往的努力奋斗在基层业务处理的第一线，力争收集更多的资料，不断扩充自己的实力以备不时之需。

谢谢大家！

科技创意演讲稿三分钟篇三

大家好。

一日之计在于晨，一年之计在于春，春天是孕育希望的季节。在这个阳光明媚的春天的早晨，为了“体验、创新、成长”的科技梦想，我们实小师生相聚在一起，满怀着憧憬和希望，拉开了“日照市实验小学科技活动节”的帷幕。

翻开人类的发展史，从远古的钻木取火，到新型能源的充分利用；从古代的“烽火连三月，家书抵万金”，到现在的相隔千里却近在咫尺的地球村；从古代的风餐露宿、日夜兼行到现在高速快捷的交通工具……人类所取得的每一点进步，无不得益于对未知世界的探索，无不得益于对科学技术的掌

握。可以说，是人类造就了科技，科技也成全了人类，人类和科技是相互依存的。

在充满幻想的科技节里，让我们为梦想插上翅膀，把智慧的涓涓细流汇成滔滔江水，汪洋大海。闲暇时，读一本科普读物，赏一部引人入胜的科普电影并记录下感动你的科技发现；抓住灵光闪过的瞬间，出一份图文并茂的科普手抄报，写一份充满奇思妙想的小论文，做一件凝聚智慧火花的小发明。当丰富多彩的科技知识为我们打开一扇通往科技城堡的大门时，灵巧的双手和活跃的大脑会带着我们攀登上科学的高峰。看吧，神奇的校园星河科技馆也向喜爱他的同学们敞开了怀抱，他在召唤，召唤更多的优秀作品充实它的空间。

走进科技节，让我们身体的各项器官跳动起来，或看或说，或写或画，或触摸或感觉，在科技的海洋中，撷取一朵朵美丽的浪花，编织成一个个神奇的梦，养成对科技活动的兴趣和从小爱科学的精神。

少年智则国智，少年富则国富。中国的强大，不在他人，而全在我中华少年。承载着祖国崛起的希望，让我们实小的少年擎起振兴中华的接力棒，用振聋发聩的声音大声呐喊：科技创新，舍我其谁！

同学们！科技节的舞台已经搭好，帷幕也正在徐徐拉开，让我们行动起来，用激情和活力，用聪明和才智在这片舞台上尽情演绎实小学生的风采；以睿智的科学思维和敏锐的科学眼光，积极地实践，大胆地想象，勇敢地创造，让科学的种子在我们幼小的心田生根、发芽、开花；让科学的精神在校园里畅快地演绎，淋漓地发挥！

最后，预祝此次科技节活动圆满成功！谢谢大家！

科技创意演讲稿三分钟篇四

大家好！我今天演讲的题目是《论实干》。

实干，顾名思义，就是实实在在的干，一步一个脚印脚踏实地的干。像老黄牛一样埋下头来做自己的事情，就是实干。

如果你想成功，那么你就得实干。实实在在做有用的事情。如果每天喊口号似的，我要做多少题目，要看多少页书，而不付出行动的，那么，我可以肯定的告诉你，成功一定不会青睐你。因为你是活在口号中，而不是活在实干中。大家应该都知道王进喜的事迹。

在石油要从油井中喷出的紧要关头，如果他不用身体去和水泥，而是站在旁边干着急，结果有会是怎样？众所周知，魏书生先生是一个伟大的教育家。请大家假想一下，假如魏老师做的和说的不一样，结果有会是怎样？肯定的，如果他们不去实干，不付出行动，那么他们就不会成功。

实干，造就了一代代成功人物。在科学技术经济水平不断发展的今天，实干尤为重要。如果不是医务工作者的实干，sars就不会这么快被攻克；如果不是广大人民群众的实干，我们今天的生活就不会这么好。

在我们的学习中也是如此，那些基础知识扎实，平时肯实干的同学，成绩就会好。

相反的，那些平时没事做，整天生活在口号当中，一到考试就临时抱佛脚的人，成绩就会差。所以在学习当中，我们一定要实干，多做实事，少喊口号。只有实实在在的做有用的事，知识才会一点点的积累，学识才会一步步的提高。

为了自己理想的实现。为了在高考场上一举夺魁。我们必须从现在起踏踏实实走路。日计划、周计划、月计划，我们要

一个个的落实。不能让它们成为一纸空文。当天的学习任务要当天完成，不能推迟。要做到说了算，定了干，一不做，二不休。知识点要一个一个过关。学习是一个持恒的过程。每天的学习，我们不仅要落到实处而且要持之以恒的做下去。这样才会有明显的效果。就像我们写《创新日记》一样。

“实干”二字，说出口容易，写出来也不难，难就难在其意：实实在在的干。而且要得持之以恒的干，尤其是在学习方面。谁能够持之以恒的踏踏实实的学习，谁就是最后的胜利者。

实干如同一叶船桨，推动着我们不断前行；实干如同一只萤火虫，照亮并指引我们前行的路；实干又如同一只信鸽，带着我们的梦想飞向远方。

同学们，为了我们的理想，为了我们的班级，为了我们的第一，请投身于实干中去吧。

我的演讲完毕。谢谢大家！

科技创意演讲稿三分钟篇五

本月27日，一年一度的科技节即将拉开帷幕，这对我们每个人来说都意义重大。

对于那些一直热衷于做科技的同学来说，这个科技节无疑为他们提供了一个展示智慧和智慧的大舞台。通过我们自己的实验，可以把从书本中学到的知识运用到现实生活中，亲身体验其中的奥秘，从而真正把学到的知识转化为能力。对于没有深入学习过科技的同学来说，这次科技节是一个开阔眼界的好机会。你可以在展览上看到其他同学的小发明，也可以和他们深入讨论生活中的先进技术。对我们来说，这将是一种精神上的扩展。

虽然我们还没有完全进入这个竞争激烈的社会，但我们都应

该知道，这场竞争比我们想象的要残酷得多。现在，中国每年都有许多大学毕业生找不到满意的工作，就业困难已经成为一个日益严重的社会问题。对于全国来说，人才结构是有漏洞的。在科技攻关方面，虽然中国的电脑生产和汽车生产在世界上首屈一指，但仍然没有接近世界先进水平的电脑cpu主板和符合世界汽车排气标准的发动机，完全是中国制造。产品加工水平和关键技术研究水平的缺乏，使我们的产品在与国外产品的竞争中处于劣势，而计算机芯片等关键零部件只能从国外进口，在国内组装。

“基础扎实，专业明显”是我们学校的一贯坚持，也是我们学校培养高素质人才的目标。在科技方面，我们从来没有落后过：车模队、无线电测向队、生物队往往能在各级比赛中取得优异的成绩和优异的表现。在劳动技能课上，我们还自己做了测向仪，学习了单片机编程，丰富了知识。很多毕业生在谈及对母校的深刻印象时，也提到了学校里的各种科技活动小组，很多同学在科技小组的活动中对某个项目产生了浓厚的兴趣。高中毕业后去大学里相应的专业继续深造，从而奠定了以后的学习方向。可以看出，在国家急需科技人才的今天，学校的科学教育将使许多学生和国家受益。我们学校是~~科技节中学仅有的两个分会场之一，这是学校和我们八中每一个学生的骄傲，让我们行动起来！积极为班级、学校、科技节做贡献，用手让身边的生活更便捷。

谢谢大家！

科技创意演讲稿三分钟篇六

你们好，很高兴能获得这样一个机会在这里进行一次以“创新与发展”为主题的演讲。

我演讲的题目是《企业的创新和可持续发展》。

创新和可持续发展是近几年咱们国家提的频率最高的词汇之

一，由于我的人生规划是在商业领域有所发展，并且我希望有一天自己可以成为伍妹电子书店的首席执行官。所以今天我浅谈一下关于企业创新和可持续发展的我个人的一点看法。

也许答案有成千上万种，但创新是一切最优答案的根本。现在“创新或死亡”成了很多产业部门的格言，尽管世界对创新的兴趣如此的高涨，尽管这几年新的产品新的服务层出不穷的在市场涌现，但人们是否真的理解创新呢？很多人对创新的认识存在着一个缺失，他们很可能在潜意识里把创新与发明混为一谈。著名创业家迪恩·卡曼说：真正的创新是让人们做他们从来没有想过的事情。进一步说人们买的不是发明和技术，而是能够解决问题的创新和办法。因此即使你的产品再好你的服务策划方案再多么完美，如果顾客认为那不是解决他们问题的好方法，那么这个创新就失去了存在的意义。

的畅销书《基业长青》里两位作者对世界上以创新著称，长盛不衰的企业像3m公司惠普公司强生公司作了详细调查，发现这些企业“并不是通过详尽的战略计划，而是通过尝试、错误和机会，准确地说就是意外来作出最佳方案。”创新很多时候需要资金，创新也意味着冒风险，而企业家要抓住的是风险中透漏出的成功机会。创新与供应无关，而是与需求有关。明白了这一点我们创新就不再那么盲目，成功的概率也就增大了。

创新是企业可持续发展的核心。这是国内许多专业人士的看法。现实中有许多活生生的例子。为什么google能在短短几年内就得到飞速的迅猛发展？为什么微软总裁李开复要跳槽去google就职？创新！这家公司以疯狂的产品创新速度迅速树立起google这个品牌。google公司的弹性工作制度为创新提供了良好的环境。创新使google实现了跨越式可持续发展。我花了一段时间才适应并满意地接受腾讯带给我的优质的多元化服务。我想创新是腾讯利润年年稳步上升的重要原因，更

重要的是他们在源源不断的利用新技术新手段满足客户的需求，巩固着老客户，不断开拓着新的客源。

我们天天讲要创新，但不能盲目的创新，我们要找到创新和可持续发展之间缔结的纽带，那就是需求。这是一个目标市场不断细分的年代，企业要抓住目标市场要细分目标市场，理解需求深度挖掘需求，然后满足需求。

科技创意演讲稿三分钟篇七

今天，我要给大家讲述的，是一位用一生践行“以崇高科学为荣”的银河人一原国防科技大学顾问、计算机系主任兼研究所所长陈福接。

曾几何时，某些西方大国对我国的巨型计算机研制事业一层又一层地封锁，一次又一次地冲击。面对这些，中国人决不能塌下自己高贵的脊梁。于是，陈福接主任带着一群铮铮铁骨的军人，请命“银河—ii”10亿次巨型计算机研制工程，用双肩担负起祖国的尊严。

1992年，“银河—ii”10亿次巨型计算机研制成功，举国为之欢呼！国务院贺电，中央军委贺电，国防科工委贺电在所有人都沉浸在成功的喜悦中时，陈主任却由于冠心病突发，晕倒在了交机现场。要知道，这是他几千个日日夜夜连续工作劳累的啊！“科学，来不得半点虚伪！”这是他经常对自己，也对助手和学生说的一句话。为研究磁心存储器，他花了整整十八年时间，几易其稿，一本几十万字的《电子数字计算机磁心存储器》终于完成了。看着厚厚的手稿终于要印成铅字，想到自己多年的心血终于可以哺育后人，陈主任开心地笑了。他放合地抽出时间去日本考察，准备开始新的研究。

然而，他在日本却惊奇地发现，最先进的计算机主存，已经不用存储器，而改用半导体了，换代的速度让一同考察的所有中国计算机专家都不禁顺舌。而陈主任回国后在感叹之余，

更是做了一个惊人的决定——那本还未及印刷的著作要立即停止出版！

身边的人惊呆了，而且不止一次地规劝：“写了十多年，书一出版你就能评教授了，发吧。”“不行！”“你是计算机界的权威，大家一定会承认的，发吧。”“不行！”“国内换代至少还要五年的，对大家还是有帮助的，发吧。”“那也不行！”陈主任态度坚决。

他这样说：“十八年钻研，十八年心血，我也遗憾啊！谁不想工作上追求进步，谁不想学术上有所建树。可是作为一名学者，作为一名真正的银河人，我不能把学生往过时的路上引，我们得对他们负责啊！”这话语掷地有声，深深震撼了身边每一位科研工作者。

老师，为您这种沉心治学的态度，为您这种“来不得半点虚伪”的科学精神——敬礼！

在陈主任这种精神激励下，年轻的我们也严谨起来，我们高兴地把科研新成果出台的好消息发给在厦门养病的陈主任，可接到的却是一份黑色的通知□20xx年3月10日，肝病无情地夺去了陈主任的生命。陈福接主任走了，但他对待科学的态度会激励着我们不断前行，他“以崇尚科学为荣”，他将是我们永远的精神丰碑！