医院药房年度工作总结(实用7篇)

工作学习中一定要善始善终,只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析,从中找出经验和教训,引出规律性认识,以指导今后工作和实践活动。总结书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇总结呢?下面是小编带来的优秀总结范文,希望大家能够喜欢!

医院药房年度工作总结篇一

自项目下达后,各级领导十分重视,及时成立了项目管理领导小组,由中医院医务科具体负责日常工作的管理和相关资料的收集和整理,严格按照项目实施方案的相关要求组织实施,组织药剂科根据医院现有条件,针对目前中药房存在的问题进行客观的分析和论证,拟定项目实施计划。先期对中药库、中药房、煎药房、炮制室按相应标准进行改造。及时选派调剂、炮制人员分批分期到上级医院学习,确保项目的顺利实施;积极主动和上级部门联系,及时上报有关设备购置材料和相关的.参数,不影响项目的进度。

加强县级中医医院中医特色建设,必须有自己的特色和优势,而只有充分发挥中医药的优势和作用,才可能拥有自己的特色。县级中医医院要发展,走中医兴院是重要途径之一。针对当地的常见病、多发病,突出中医药特色并逐步形成专科(专病)优势,形成以中医药服务为特色的医院。才能更好地为人民群众的健康服务。经过中药房标准化建设项目的逐步开展,对医院的各项工作的开展奠定了坚实的基础。通过项目实施,中医院在硬件方面加强了投入,共改造房屋面积180余平方米。修改和制定中药的采购、验收、储存、炮制、调剂、煎煮等技术、操作规程、质量监测控制等规范。有效地提高了工作效率。中药采购、验收严把质量关,有效地杜绝质量差和不合格的中药在医院使用;中药储存按要求进行

分类,把霉变和虫蛀率降到最低,中药霉变率由原来的9%下降到现在的4%,有效地提高了中药的临床疗效;中药调剂原来使用手工称量的原始方法,现在改用电子计量,提高了中药称量的准确性,中药计量准确率由原来的97%达到了现在的99.5%,同时已提高了中药方剂的临床疗效。中药煎煮严格按操作流程进行,每季度进行一次质量检测和煎药机的检修,保障药物的疗效得到充分的发挥。目前共选派2名人员到上级医院学习炮制和调剂。通过一系列的综合、配套建设,院内中药使用率由原来的24.78%提升到现在的36.47%。同时带动了其他科室的发展,中医针灸、推拿科就诊患者由原来的平均18人/日增加到目前的平均32人/日,全院经济效益和社会效益得到了进一步提高和巩固。

通过近半年的运行分析,项目实施过程中存在以下问题:

1、管理不规范

由于项目管理人员少,相关的专业知识不够丰富,缺乏经验,管理过程中存在资料收集和整理不规范的情况,在下一步的工作中要认真负责,按相关要求处理好日常管理工作。

2、资料收集、整理不及时

相关科室工作人员思想意识淡薄,在收集、整理资料的过程中不及时,导致项目进度缓慢,不能按计划进行,不同程度地影响了项目的实施,在今后的工作中,要提高认识,及时、准确地提供相关的数据,为项目的顺利实施提供科学依据。

3、落实不到位

在项目实施过程中,在具体落实某一件事的过程中,没有按计划进行,最后形成个别情况落实不到位。

针对项目实施过程中存在的问题,我县中医院项目领导小组

及时研究,不断提高思想认识,加强项目管理过程中的监管力度,加大宣传力度,采取多途径、多方式加强中医药人员中医药理论和技能的培训,提高服务水平,不断地改善就诊环境,加强县级中医医院中医特色建设,为广大人民群众的健康做出应有的贡献。

医院药房年度工作总结篇二

转眼上半年已过去,回顾这上半年来,在上级领导的正确指导下,在公司各部门的通力配合下,在我们xx药店全体同仁的共同努力下,取得了可观的成绩。

- 1. 以药品质量为第一,保障人们安全用药,监督gsp的执行,时刻考虑公司的利益,耐心热情的做好本职工作,任劳任怨。
- 2. 认真贯彻公司的经营方针,同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工,起好承上启下的桥梁作用。
- 3. 做好员工的思想工作,团结好店内员工,充分调动和发挥员工的积极性,了解每一位员工的优点所在,并发挥其特长,做到量才适用。增强本店的凝聚力,使之成为一个团结的集体。
- 4. 通过各种渠道了解同行业信息,了解顾客的购物心理,做到知己知彼,心中有数,有理放矢,使我们的工作更具针对性,从而避免因此而带来的不必要的损失。
- 5. 以身作则,做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化,教育员工有全局意识,做事情要从公司整体利益出发。
- 6. 周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性,使员工从被动的"让我干"到积极的"我要干"。 为了给顾客创造一个良好的购物环境,为公司创作更多的销售业绩,带领员工在以下几方面做好本职工作。

首先,做好每天的清洁工作,为顾客营造一个舒心的购物环境;其次,积极主动的为顾客服务,尽可能的满足消费者需求;要不断强化服务意识,并以发自内心的微笑和礼貌的文明用语(七字真言:请,您好,对不起,谢谢,再见),使顾客满意的离开本店。

- 7. 处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作,少一些牢骚,多一些热情,客观的去看待工作中的问题,并以积极的态度去解决。现在,门店的管理都是数据化、科学化管理,与几年前来比对店长的工作要求更加严格,熟练的业务将帮助我们实现各项营运指标。
- 8. 在本年度虽然业绩不错, 但是还是存在客户的流失问题.
- 1. 加强对客户流失量的调查与总结. 寻找出流失原因, 并且改进.
- 2. 对药店成本控制, 尽量减少成本, 获得利润化.
- 3. 加强日常管理,特别是抓好基础工作的管理;
- 5. 树立对公司高度忠诚,爱岗敬业,顾全大局,一切为公司着
- 想,为公司全面提升经济效益增砖添瓦。
- 6. 加强和各部门的团结协作,创造最良好、无间的工作环境, 去掉不和谐的音符,发挥员工的工作热情,逐步成为一个秀 的团队。

医院药房年度工作总结篇三

1、儿科病房环境差,患儿多,药房全体人员不怕脏不怕累,努力在现有的条件下,配合临床一线,做好药剂调配工作。

- 2、患儿多,任务重,更要严格操作规程,严格按照药房规章制度操作。在配药过程中,能够正确认真审查处方,能够及时发现处方中的错误之处,防止和杜绝了事故的发生,严格把住了药品发放的最后一关。认真做到了为病人负责,正确无误地配发质量合格的药物。
- 3、对患者,礼貌、热情、大方,说话和气文明,耐心解释患者的问题,使患者清楚无误地了解药品用法和有关注意事项,为患者安全、有效、经济地使用药品提供最佳服务,全年无纠纷,零投诉。
- 4、平时主动将药物信息和动态告知医师和护士,以达到彼此协作,协助医护人员合理地选药和用药,共同为患者服务。
- 5、勤奋学习,不断提高业务、汲取药学专业知识,掌握新技术,学习新理论,适应专业,坚持每月两次业务学习,并认真做好笔记,连续几个月业务检查和精神文明检查都取得了优秀。
- 6、严格做好药品的购销记录,对药品的生产日期,有效期,产地等能够做到仔细登记,对近期失效的药品,也都做好详细记录,严防把过期药品卖给病人,严格把住了质量的最后一关。
- 7、科室工作忙,地方小,环境差,责任心更要强,尽量把药品摆放整齐,使药品一目了然,每日两次药品消耗查对,做到库存和实物相符。
- 8、科室内同事之间和睦相处,合理排班,责任到位,杜绝药品借换,保证临床用药安全。
- 9、新系统转换,科室全体人员积极参加培训,主动加班加点,配合医护人员做好协调工作,很快熟练掌握新的操作规程,并做到得心应手。

20xx年工作计划:

- 1、新的一年要有新的开始,科室全体人员会再接再厉,做好每项工作。提升科室服务水平,严把业务关,做好窗口工作。
- 2、进一步加强我院抗菌药物临床应用管理,促进抗菌药物合理使用,提高医疗质量,减轻患者经济负担,预防过度使用、滥用,控制药品费用在整个医疗活动中所占的比例。
- 3、以提高质量为重心抓好质量和安全,强化科学管理,确保临床用药安全有效,杜绝差错和事故的发生。
- 4、新病房楼搬迁,儿科药房要转换成内科药房,这是一个质的改变,一是要做好思想准备,二是要从现在起就要熟练掌握内科用药特点,能很快适应新的环境,新的工作。

医院药房年度工作总结篇四

又到了一年的最后一个月,很多单位岗位准备写工作总结的时候!药圈前两年发起了药学工作总结,药学工作计划分享活动!近日小编会在微信中分享药学人员在药店、医药公司、医院药房、药厂、药品研发等工作的总结、计划。供大家参考及了解各种药学岗位的平时工作!

一. 医院药房工作是一项细致的工作来不得半点马虎。

做为一名药房工作人员,认真学习和执行有关法规,不断加强自身医德修养,始终坚持以全心全意为患者服务为宗旨,工作勤勤恳恳,任劳任怨,尽心尽责。自任职以来,始终坚持工作质量第一,服务质量第一。工作中,严格按照《药品管理法》的规定,加强对药品质量的控制把关,严防假、劣药品进入。为维护用药安全有效,积极协助领导指定和完善单位药品管理制度,使单位的药品管理趋于制度化、规范化,避免了差错事故的发生;工作方面有了很大的进展,积累了

工作经验,提高了自己的业务技能。以医德为准则,时刻以高标准要求自己,使本人的政治素质与业务素质达到了较高的水平。

- 1. 树立了全心全意为患者服务的思想和高尚的医院道德,对工作认真负责,把好药口质量关,确保病人用药安全有效。
- 2. 卫生劳动纪律安全方面: 注重个人卫生衣帽整齐, 工作时间肃静, 从未大声喧哗, 严格遵守劳动纪律, 坚守工作岗位, 严格遵照领导的要求从未让闲杂人员随意进出药房, 下班后锁好门窗检查多次后方可离开维护了安全性。注重保持室内清洁卫生。每天提前到岗做好准备工作。每天都要打扫室内卫生没有一天例外过, 拖地, 擦拭桌子柜子等等做到了窗明几净。做到药房卫生整洁无污染物、药品摆放合理、陈列整齐, 安全规范。虽然取得了成绩也是与领导的支持帮助分不开。
 - (1) 查处方:对姓名、性别、科室。
- (2) 查药品:对品名、规格、剂型、数量。
- (3) 查配伍禁忌:对药品性状、用法用量
- (4) 查用药合理性:对临床诊断。制度。
- 二、本着药品安全无小事原则,严把药品质量关。
 - (一)、药品购进
- 1、制定药品购进计划,并做好记录。
- 2、为保证用药安全购进药品前严格审核供货单位法定资格和质量信誉。保证药品进货渠道合法,在有资质、销货清单票据证件齐全的医药公司购进药品。

(二)、验收管理制度执行

- 1、特殊药品验收:对进出专柜的麻醉药品和精神药品建立专用账册,进出逐笔记录,记录内容包括:日期、凭证号、领用部门、品名、剂型、规格、单位、数量、批号、有效期、生产单位、发药人、复核人和领用人签字,做到帐、物、批号相符。
- 2、普通药品购入后严格按照规定逐一全部检验,认真核对药品的批准文号、品名、数量、规格及有效期、生产企业等,自药品购进之日起,真实完整记录购进药品。

(三)、药品的储存和保养

- 1、定期盘点:每月底进行药品盘点检查有无损坏药品,近效期药品,过期药品,本着先进先出的原则,近效期药品按照规定逐项填写防止过期药品,过期药品上报后销毁。保证病人的用药安全。
- 3、门诊药品的调剂工作按规章制度要求进行操作,拆零的药品用原装药品容器包装,坚持"四查十对制度"杜绝差错事故的发生。

以认真负责的态度,根据本院医师正式处方发药非本院处方不予发药,严格操作,发现处方中存在的差错,能及时与医生联系。认真复核处方,避免差错事故。随着改革的发展社会的进步,也熟练掌握微机化管理技术,在一定程度上保证了药品的财务性的需要。对发放到病人手中的药品,能主动向病人讲解有关用药的常识与注意事项,尤其对用药注意事项作耐心解答,使病人在服药时良好地遵守医嘱。受到好评。积极参加本专业的各项活动,加强医学基础理论知识学习,不断充实和更新自己的知识,了解和掌握新动向,熟练掌握医学基础理论、基本知识和基本操作技能,利用专业知识配合科室。在平时严格遵守医院的各项规章制度,坚持上班不

迟到下班不早退。能尊敬领导, 热爱集体。

关于收费室的工作,课余汲取相关方面的知识,因为收费室是医院的窗口,言行举止和态度好坏,都会直接影响到医院的整体形象,故在工作中收费做到"唱好唱余"能设身处地为患者着想,尽己所能为患者提供方便。比如医保刷卡需要一项项的详细列出打出有些药品不属于报销范畴等等病号不满细心解释做到态度温和微笑服务。

总之是对于患者,坚持做到了既让他听明白意思,又要注意 说话的口气和语调,既要使所收取的各项费用准确无误,又 要减少病人额外的麻烦和负担,坚持做到了既要大方得体, 又要坚持原则的方针政策,让患者满意。透过收费处这小小 的窗口,我们代表的是整个医院的形象,正是通过我们的工 作搭建起了医患之间沟通、交流的一座平台。挂号是患者就 诊时与医院接触的第一个环节,其服务的好坏、效率的高低 不仅影响着患者就诊时的心情,也对医院医疗资源的利用, 医疗水平和服务质量的提高,医院声誉的提升等有着至关重 要的作用对咨询者认真主动听来者述说或询问,根据需要耐 心答复指导,对于个别病人能够耐心说服,全程微笑服务态 度温和。

做好日常的财务核算和其他相关信息的核算填报工作,每天下班交帐记帐明细帐目做到清楚,钱款清楚。弄不清楚不下班。

我们的工作是平凡的、琐碎的、甚至在很多人眼里是低下的,但我们的行为是高尚的、心灵是美好的。我们站好了医院前沿的哨岗,做出了成绩。

注意节约意识,每天下班后都会即时关灯,人走关闭走廊灯具已习惯成自然,看到水管跑冒滴漏的现象能及时关闭。

总之在工作中虽取得了一些成绩,但也可能存在一些不足,

比如多多钻研业务知识使得理论与实践更系统的结合起来, 使得自身素质有一个质的飞跃。工作中的点点滴滴使我深深 感受到,无论你在哪个岗位,从事着怎样的工作,都一样可 以贡献出自己的一份力量,工作没有高低贵贱之分只有分工 不同,脚踏实地认认真真的完成各项工作,以更高的热情投 身到工作中。若工作中不足的地方请领导多多批评指出,一 定虚心接受,努力改正。

新的一年有新的气象,面对新的任务压力,我也应该以新的面貌、更积极主动的态度去迎接新的挑战,在岗位上发挥更大的作用,取得更大的进步。

医院药房年度工作总结篇五

工作总结就是把一个时间段的工作进行一次全面系统的总检查、总评价、总分析、总研究,并分析成绩的不足,从而得出引以为戒的经验。以下是小编整理的中药房年度工作总结,欢迎阅读!

今年是开展"以病人为中心,发挥中医药特色优势" 为主题中医医院管理年活动的收官之年,我局多次督查、指导各中医医院开展工作,同时5月初,还组织8名专家按照《2016年二级中医医院管理年活动检查评估细则》进行了检查评估。由于工作扎实,落实到位,取得了很好成效。医院管理得到进一步规范,依法执业意识得到进一步增强,医疗质量得到进一步提高,中医药特色优势得到进一步发挥,中医药人才得到进一步优化,临床科室及重点专科建设得到进一步加强,中医护理和药事管理得到进一步提质,中医药文化建设得到进一步提升。根据国家及省中医药管理局的统一部署安排,在5月份,县(市)级和市中医医院的中医医院管理年活动全部通过了省局的检查评估。冷水江市中医医院获优秀,娄底市中医医院、双峰县中医医院、新化县中医医院评为良,涟源市中医医院合格。

1、加大了基层常见病多发病中医药适宜技术推广力度

今年我市推荐了10余名师资去参加全省的中医药适宜技术师资培训班,冷水江市卫生局组织乡镇卫生院、社区卫生服务中心的20多位中医师集中半脱产在娄底市卫生学校进行中医药理论(针灸推拿)学习4个月,然后到娄底市中医医院、冷水江市中医医院临床实习4个月。冷水江市中医医院、双峰县中医院各投资百多万元建设针灸科,用于中医药适宜技术的培训基地,逐步再次对乡镇、村的医务人员进行培训。

- 2、积极组织12家乡镇卫生院、城市社区卫生服务中心创建中医药服务示范单位。
- 3、加快中医医疗机构建设步伐。娄底市中医医院1万8千多平方米的住院医技楼于4月底搬进,旧貌换新颜。冷水江市中医医院的信息化建设、办公楼改病房,双峰县的住院楼改造、适宜技术能力建设,新化县中医医院的农村急救体系建设和整体搬迁规划通过。
- 4、中医药服务纳入了基本公共卫生服务范围。
- 5、积极参与重大传染病防治和应急救治。
- 6、加强重点学科建设。市中医医院针灸科治疗椎间盘病、中风病等遐迩闻名,湖南人文科技学院3名外籍教师于4月26日专程参观该院针灸科,连忙竖起大拇指高声大喊□good!very good!□冷水江市中医医院采取小夹板固定治疗骨折知名度高,科室收入接近医院总收入的三分之一。涟源市中医医院糖尿病科在中药治疗糖尿病足、糖尿病并发症等疗效好,双峰县中医医院的心血管专科、骨伤科等中医药特色充分发挥。新化县中医医院的肾病科、肺病科中医特色突出。学术继承均开展良好。
- 1、积极开展中医药知识和技能培训、尤其是对护理人员进行

了中医护理技术培训。今年全市送出进修学习都有10余人次。

- 2、督促各级中医师的继续教育。
- 1、所有中医医院纳入医保和合作医疗定点机构。
- 2、新增补了中成药、中药饮片到基本药物中,新增加了中医诊疗项目报销目录。
- 3、所有中医药服务提高5%的报销比例,娄底市中医医院按县级医院的起付线,冷水江市中医医院、新化县中医医院的起付线比同级人民医院低百元。
- 1、筹备娄底卫生信息网中医药栏目。
- 2、积极宣传娄底市中医药工作。《中医药适宜技术让老百姓尝到甜头》在20xx年3月25日的《中国中医药报》发表。
- 3、积极撰写中医药文章。
- 1、认真做好传统医学师承出师和确有专长人员考核工作。今年我市共有31人参加了出师和确有专长人员考核,25人通过考核取得了《传统医学师承出师证书》或《传统医学医术确有专长证书》。
- 2、圆满完成中医医师资格考试报名和实践技能考前培训工作。
- 3、积极组织中医药科研课题申报。冷水江市中医医院申报了两个课题。
- 4、积极组织51人参加20xx年湖南省中医医院住院医师规范化培训理论考试。

医院药房年度工作总结篇六

作为一名医院客服人员,每天的工作极其琐碎,有咨询分诊,有陪诊送诊,有沟通协调,有电话随访,甚至还有帮患者钉扣子等针头线脑的小事。虽然,这些小事都很不起眼,但是做好了,就能让患者从中得到极大的方便、愉悦和欣慰,进而增加对医院的好感和信任;做不好就会影响到患者对医院服务质量的评价,进而破坏医院的整体服务形象。

不过工作时间长了,一方面有人对客服工作不屑一顾,认为这个工作既没有技术含量,也不创造经济效益,又琐碎又辛苦,没出息;另一方面,如果没有强烈的事业心和责任感,服务人员的激情也很容易被消磨在日复一日的平凡小事中,而激情是最可贵的服务特质,服务失去了激情就象人类失去了灵魂。

找到制约客服工作发展的最大问题和差距后,我们着力在创新理念和创新制度上做文章。

一、树立新理念,提高客服人员的职业自豪感和责任感

其实做一名合格服务人员并不容易,需要具备沟通、协调、 共情等各种能力,以及医学、保健、营销等各种知识,最重 要的是象护理学先驱南丁格尔一样,勇于献身事业,具有全 心全意为病患服务的精神。

1、为患者服务,就要做患者手中一把"金钥匙"。"金钥匙",是国际通行的旅馆业授予优秀服务人员的最高荣誉,他意味着无所不知、无所不能,是顾客的一张"绿卡",是服务人员服务质量和个人信誉的金标准,"金钥匙"的拥有数量,也成为酒店服务水平的最好注解。客服人员就犹如医院交到患者手中的一把"金钥匙":患者来就诊,我们是接待员;患者来咨询,我们是咨询员;患者行动不便,我们是陪诊员;患者对服务不满,我们是协调员;对带孩子的,我们是

保育员,对外来参观的,我们是解说员。总之,这把"金钥匙",就是要千方百计满足患者需求,用真心付出和真诚服务开启患者的心门,赢得患者的信任。

记得有一位邱先生,因单位有事,出院结账后未及时取走ct 片子,卫生员不了解情况,打扫时顺手清理一空。时隔数日, 邱先生对我们提及此事,虽未报任何希望但遗憾之情溢于言 表,体会到患者的心情和难处,我们进行了积极联系,后来 在科室主任的全力配合下,为患者重新洗印了ct片,邱先生 对此十分满意。

2、为患者服务,就要做患者考不倒、问不住的医院"活字典"。作为医院服务的第一站,我们每天都要接触到上千名年龄不同、性格各异的人,如何让这些问题形形色色,需求各不相同的人希望而来满意而归,是对客服人员耐心和智慧的最大考验。我们不仅要熟知医院的历史、文化、特色技术及设备力量,还要熟悉科室的专业、诊治范围、特色及专家特点,甚至要了解省会其他医院的医疗特色。当我们在非常短的时间内,通过自己得体的言谈,广博的知识,满足了他们的需求,赢得了他们的信任和认可,他们就会用自己就医的选择告诉我们:客服是架起患者与医院的桥梁,他们是对医院信任和认可的。

记得我们接待一位椎管狭窄病人,因为是首诊,我们推荐他到骨科检查确诊,确诊后,病人不愿意手术治疗,想到别的医院看看,于是我们便介绍了我院的按摩科和中医科,最后病人选择了按摩治疗,一段时间后疗效显著,病人十分满意;还有一次,一位肾结石患者欲来我院碎石,虽然我院没有碎石设备,但是我们根据患者的个人需求,向他分别介绍了市内名气最大和离家最近的两家医院,患者十分认可我们这种认真求实的态度。

3、为患者服务,就要做沟通医患感情的"连心桥"。由于医疗服务的专业性和特殊性,以及医患信息的不对称性,患者

容易对医护人员求全责备, 医护人员也会对患者的不理解产生失望、委屈等情绪, 这个客服人员能力。, 没有一个培训客服人员的专门机构或课程, 而客服培训又与医疗、护理知识培训要求存在一定区别, 为了提高客服工作成效, 我们从培训内容、培训时间、考核要求等方面做出了细化规定。

- 3、完善管理标准,提高客服工作成效。为了规范管理,提高客服人员的业务水平,我们制定并实行了内部岗位轮换、交班和工作日志撰写等制度,虽然因为岗位不同,责任差异,带来暂时的人员业务不熟、管理者任务加重等困难,但是我们相信暂时的困难会带来长久的效益。
- 4、完善考核标准,提高客服工作激情。为打破干多干少干好干坏一个样的状态,在完善岗位职责、服务流程的基础上,我们参考国际通用的平衡计分卡,制定了兼顾财务目标、客户目标、管理目标及个人学习成长目标四方面的考核办法,目前正在试用阶段。

通过"双创双树"活动的开展,让我们在总结工作的过程中找到了差距,在树立坐标的思考中发现了价值,在创新工作的探索中得到了肯定,全面提升了服务意识、服务能力、服务形象和思想境界。

医院药房年度工作总结篇七

回首__-_年,是播种期望的一年,也是收获硕果的一年,在上级领导的正确指导下,在公司各部门的通力配合下,在我们 全体同仁的共同发奋下,取得了可观的成绩。

作为一名店长我深感到职责的重大,多年来的工作经验,让我明白了这样一个道理:对于一个经济效益好的零售店来说,一是要有一个专业的管理者;二是要有良好的专业知识做后盾;三是要有一套良好的管理制度。用心去观察,用心去与顾客交流,你就能够做好。

具体归纳为以下几点:

- 2、做好员工的思想工作,团结好店内员工,充分调动和发挥员工的用心性,了解每一位员工的优点所在,并发挥其特长,做到量才适用。增强本店的凝聚力,使之成为一个团结的群众。
- 3、透过各种渠道了解同业信息,了解顾客的购物心理,做到知己知彼,心中有数,有的放矢,使我们的工作更具针对性,从而避免因此而带来的不必要的损失。
- 4、以身作则,做员工的表帅。不断的向员工灌输企业文化,教育员工有全局意识,做事情要从公司整体利益出发。
- 5、靠周到而细致的服务去吸引顾客。发挥所有员工的主动性和创作性,使员工从被动的"让我干"到用心的"我要干"。为了给顾客创造一个良好的购物环境,为公司创作更多的销售业绩,带领员工在以下几方面做好本职工作。首先,做好每一天的清洁工作,为顾客营造一个舒心的购物环境;其次,用心主动的为顾客服务,尽可能的满足消费者需求;要不断强化服务意识,并以发自内心的微笑和礼貌的礼貌用语,使顾客满意的离开本店。
- 6、处理好部门间的合作、上下级之间的工作协作,少一些牢骚,多一些热情,客观的去看待工作中的问题,并以用心的态度去解决。

此刻,门店的管理正在逐步走向数据化、科学化,管理手段的提升,对店长提出了新的工作要求,熟练的业务将帮忙我们实现各项营运指标。新的一年开始了,成绩只能代表过去。我将以更精湛熟练的业务治理好我们华东店。

1。加强日常管理,个性是抓好基础工作的管理;

- 2。对内加大员工的培训力度,全面提高员工的整体素质;
- 3。树立对公司高度忠诚,爱岗敬业,顾全大局,一切为公司着想,为公司全面提升经济效益增砖添瓦。
- 4。加强和各部门、各兄弟公司的团结协作,创造最良好、无间的工作环境,去掉不和-谐的音符,发挥员工的工作热情,逐步成为一个秀的团队。