

# 最新渗水砖施工方案(优秀5篇)

方案在各个领域都有着重要的作用，无论是在个人生活中还是在组织管理中，都扮演着至关重要的角色。通过制定方案，我们可以有条不紊地进行问题的分析和解决，避免盲目行动和无效努力。接下来小编就给大家介绍一下方案应该怎么去写，我们一起来看看吧。

## 渗水砖施工方案篇一

据资料显示，我国新增采暖能耗以每年 $6 \times 10^9$ kg标准煤的速度在增长。我国北方城镇采暖人口只占全国人口总数的13.6%，但北方集中采暖地区的房屋建筑的建筑面积约占全国采暖房屋面积的50%，且每年有3~6个月的采暖期。在80年代末期，寒冷地区采暖能耗占到当时全国年总能耗的11.5%，占采暖地区全社会能耗的20%以上，在一些严寒地区城镇建筑能耗则高达当地社会总能耗的50%以上。因此，我国建筑节能中心工作首先是围绕着降低北方寒冷地区城镇的采暖能耗展开的。寒冷地区的建筑能耗主要是以供热为主，所以，建筑节能绝大部分是供热节能。

## 二、建筑物能耗消耗的途径

寒冷地区建筑物的能耗主要取决于围护结构的热传导和冷风渗透，建筑围护结构的散热量，往往要占采暖热耗的1/3以上，如果建筑围护结构具有良好的保温隔热性能，便可减少冬季室内传出室外的热量和夏季室外传入室内的热量，从而减少为维持室内舒适热环境提供的采暖和制冷能量。

建筑节能按围护结构界面划分主要包括墙体节能、门窗节能和屋面节能。如何改善建筑围护结构的保温隔热性，节约能源，开发和利用太阳能，保证人们生活在良好的环境中，是建筑设计中应重点考虑的。

### 三、寒冷地区建筑节能设计

笔者认为寒冷地区的建筑节能设计应着重做好以下三方面的工作：一是要从建筑物的规划设计之初进行节能控制；二是要发展高效的保温隔热材料，做好屋面保温隔热防止室内外热交换，从而减少建筑能耗；三是要控制建筑物的体形系数、选择适宜的朝向及采用合理的构造措施。下面将详细论述。

#### （一）建筑的规划节能设计

现在说建筑节能，人们往往只考虑建筑的构造、材料、围护结构的热工性能，而忽略了建筑规划设计创作阶段的节能控制。我们应该在设计之初将建筑设计创作与规划、构造、材料等方面进行综合考虑，从而全面提高住宅建筑的节能效果和建筑品质。

##### 1、住宅选址与规划布局

国内住宅建筑多以小区形式出现，住宅建筑选址的好坏、规划的合理性是决定住宅节能设计的先决条件。住宅小区选址应根据地形特点，选择避风向阳的、朝南坡地或平原，避开迎风的水域岸边或容易形成风道的山谷、山顶等，因为冬季冷气流在凹地里易形成对建筑物的“霜洞”效应。

##### 2、道路设计与小区通风

为使建筑单体争取更好的朝向，我们在设计初通常将小区道路的布局与用地结合布置。除施工便利、方便使用，道路也是整个小区的通风道。道路设计时应便于组织小区通风，并与城市、小区绿化空间结合，把新鲜空气引入小区，从而提高居住区内的小气候环境质量。

##### 3、景观绿化设计

小区环境绿化要突出居住条件的均好性和共享性，为居民提供户外休闲、观赏和改善生态环境的绿化空间。景观绿化可以有效降低气温、调节湿度、防风抗风、改善通风质量，从而抑制热岛效应，改善住宅建筑外维护结构的热工性能。绿化应以绿植物为主，形成点、线、面相结合的完整绿化系统，形成良好适应气候特点的植物群落。

#### 4、雨水收集利用。

在现代住宅的节能设计中，应建立雨水收集与中水利用系统，并使其用量达到总用水量的30%。一般住宅小区，屋面与路面面积之和约占地面面积40%，做好屋面和路面收集将是雨水收集的重要部分。屋面雨水收集主要是通过水落管将雨水收集引流，进入小区内中水处理系统。小区路面通常采用铺贴渗水砖和设置路面排水沟，这样雨水可以通过渗水砖和水沟进入小区的中水系统中，为小区的绿化灌溉和中水使用提供水源。

### （二）建筑外围体系节能设计

建筑物耗热量主要由通过围护结构的传热耗量构成，其数值约占总耗热量的1/3以上，所以改善围护体系节能对于提高住宅节能设计有着深远的影响。住宅建筑围护体系的节能设计重点在其外墙、门窗和屋面三大部分。

#### 1、外墙保温设计

##### （1）外墙节能构造

目前外墙节能的主要方式是采取复合墙，即在墙体不同部位设置高效保温隔热层，形成外墙内保温、外墙夹心保温、外墙外保温3种复合墙体。

##### （2）外墙内部保温

外墙内保温是用保温材料置于外墙的内侧，它的优点在于：对饰面和保温材料的防水、耐候等技术指标的要求不高；内保温材料被楼板所分隔，仅在一个层高范围内施工，不需搭设脚手架，施工方便。

### （3）外墙夹心保温

外墙夹心保温是将保温材料置于外墙的中间部位，内外侧墙均可采用传统的砖、混凝土空心砌块等，这些传统材料的防水、耐候等性能均较好，对内侧墙和保温材料形成有效的保护，对保温材料的选材要求不高，聚苯乙烯、玻璃棉、岩棉等保温材料均可使用。夹心保温墙施工季节和施工条件的要求不十分高，不影响冬期施工，近年来在严寒地区得到一定的应用。

### （4）外墙外保温

由于对节约能源与保护环境的需求不断提高，建筑围护结构的保温也在日益加强，其中以外墙外保温的发展最为迅速。外保温墙体适用于有采暖和空调要求的工业与民用建筑，既可用于新建建筑，又可用于既有建筑节能改造。其对主体结构具有保护作用，有效避免了室外气候变化引起墙体内部温度变化，使结构主体寿命延长；有利于消除或减弱冷、热桥的影响；可避免室温出现较大波动；对原有建筑改造时，减少对室内的干扰；不占用室内空间，在二次装修时，避免对保温层进行破坏；增加了立面装饰效果；适用范围广泛，综合效益显著。外墙外保温技术在国内已有良好的基础，特别是在北方寒冷地区推广应用已取得成效。因此应成为日后寒冷地区外墙保温的首选设计。

## 2、窗体节能设计

窗户是建筑外围结构重要的组成部分，也是外围护结构中能量损失最大的部位。一般住宅的外窗（包括阳台门）面积约

占建筑面积的20%左右，其中通过外窗传热散失的能量约占建筑能耗的28%左右，通过外窗透气散失的能量占建筑能耗的27%左右。

### (1) 合理选择玻璃类型

玻璃是窗户中面积最大的组件。改进这部分的热工性能对整个窗户的节能性能有很大的影响。随着技术的发展和人们节能意识的提高，窗户玻璃材料发生了巨大的技术进步。从透明玻璃到有色玻璃、镀膜玻璃，从单层玻璃到双层玻璃以及中空、真空玻璃。使用节能型窗玻璃，是提高整个窗户保温性能的一大重要措施。目前节能效果好、具有推广价值的节能型玻璃有中空玻璃、镀膜玻璃等功能性玻璃。

### (2) 提高外窗气密性

如门窗框与墙间的缝隙可用弹性松软型材料（如毛毡）、弹性密闭型材料（如聚乙烯泡沫材料）、密封膏以及边框设灰口等密封。框与扇之间的密封可用橡胶、橡塑或泡沫密封条以及高低缝、回风槽等。

### (3) 选择节能的窗型

目前常用的窗型有外平开窗、左右推拉窗、固定窗、亮窗和上下悬窗，还有内开下悬翻转窗、上下提拉窗等。固定窗如果安装合理是气密性最好的，且造价低，但是在要求有良好通风的地方不能使用，故一般用于工业建筑中。安装了密封条的外平开窗、下悬翻转窗有适度的气密性，在开启时还有良好的通风性能，但开启时需占用空间。平开窗由上部固定扇和下部推拉扇组成，平开窗能移动的窗扇越少气密性相对越好。平开窗在窗扇关闭后，窗扇和窗框之间压条压得较紧，很难形成对流，节能优势明显。

## 3、屋面的节能设计

从保温原理来说，热气流是向上运动的，而冷气流则向下运动，屋顶可截住热气流使热量不散出室外，屋顶作为建筑的主要围护构件比其他界面更要起到保温、隔热作用，是建筑节能的主要部位之一。

屋面节能措施应主要选择密度大，传热系数小的保温材料，不宜选择吸水率大的保温材料，以防止保温层大量吸水而降低保温效果。北方地区经常采用的水泥珍珠岩、加气混凝土砌块及水泥聚乙烯苯板等保温材料上铺防水层方法，经过多年使用效果很好。

节能降耗是目前建筑业发展的趋势，寒冷地区建筑节能的主要途径就是要加强外围结构的保温设计，应用高效保温隔热材料并改进建筑构造。使中国建筑业不断走向可持续发展的道路，为创造节约型社会做贡献。

## 渗水砖施工方案篇二

### 一、“双基础”教学模块

不同于其他高校的舞蹈专业，学前教育专业不仅需要培养学生的舞蹈技能，更重要的是要培养学生的创造和设计能力。所以在对学生基本素质和舞蹈理论文化课程结构和内容设置方面进行全面考虑的前提下，应重点放在开设幼儿舞蹈活动和设计课程，在有限的课时内使学生能够理解和掌握各类舞蹈的典型材料，从中获取设计和指导舞蹈教学与编排的创新能力。在此设想的基础上，我们可以设计一套切实可行的专业舞蹈教学中的“双基础”教学模块。

#### （一）舞蹈基础理论

舞蹈基础理论学习目前，学前教育专业的学生大多没有接受过舞蹈教育，他们在舞蹈知识方面几乎是空白。导致他们在接受舞蹈教育上有很大的困难。针对这一现状，我们必须在

教学初级阶段专门的学习舞蹈教学的理论知识，了解舞蹈的基本技术条件与基本方法，掌握舞蹈创作的基础理论知识。

## （二）舞蹈基础训练

舞蹈基础训练是培养舞蹈能力必不可少的重要基础。基础舞蹈训练对学生的肌肉能力、舞蹈技能和运动模式都有非常重要的作用。该专业的学生身体灵活性、兼容性和可塑性对比儿童时期弱，舞蹈课程安排比专业舞蹈院校少。因此，对学生的训练应降低难度的要求，应坚持从浅到深的训练原则，尝试借用现代舞的训练手段作为切入点，并结合正确的姿势提供顺序组合运动，提高他们的身体柔韧性和运动协调性。

## （三）学习儿童舞蹈知识与技能

学前教育专业的学生未来都将从事幼儿园教育的职业，因此他们的幼儿园教育的理论知识和技能的掌握显得尤为突出。在舞蹈教学中，我们特别重视对幼儿舞蹈知识的学习和掌握。具体做法如下：在学习民族民间舞时，鼓励学生大胆创建组合与舞蹈，通过课后作业组织学生设计儿童舞蹈活动计划并实施方案。这样就通过整个舞蹈教学过程，丰富了学生的舞蹈知识结构，提高了学生掌握儿童舞蹈知识的能力，为未来的舞蹈教学奠定了非常坚实的基础。

## （四）少儿舞蹈教学能力的培养

少儿舞蹈教学应特别重视学生舞蹈教学能力的培养。舞蹈教学能力的培养是幼儿舞蹈教学模块的重要内容，其中包含设计、组织和指导幼儿园舞蹈活动等内容，我们应加强培养学生的创新意识，引导学生从发展的特点出发，在不同年龄阶段参加少儿舞蹈活动，编制小舞蹈项目，引导学生从特定的教育规范中开展舞蹈动作，结合理论和实践，提高学生组织舞蹈活动的的能力。

## 二、教学手段多样性

幼儿教育专业的学生在知识和舞蹈技能方面存在不足，因此，教师要善于反思自己的教学，发展丰富舞蹈教学活动。

### （一）教学手段的理念指导

初学舞者的年龄特征决定传统舞蹈教学以运动的学习为主，最佳的舞蹈年龄（11~12）阶段模仿能力强，理解能力弱。然而，高校学前教育专业的学生学习和理解能力很好，但创新能力却很弱。所以通过教学手段的理论指导，教学的重点是增强学生实践以及运用的能力。所以，教学中更多的通过讲解和演示，帮助学生通过正确的动作示范，理解舞蹈动作的标准要求，引导学生欣赏和体验运动的要领。

### （二）准确的教学内容和相应的教学对策

## 渗水砖施工方案篇三

1、招聘前进行规划：现在许多企业尚无能力做全面的人力资源规划，但起码在招聘前应有一个针对本次招聘的规划，这个规划应包括如下内容：。 招聘的目的：为什么要招这个人？。 应聘者的工作任务：招进来的人将完成哪些工作。 对应聘者要求：为完成上述工作，应聘人需要具备哪些知识和技能2、追求“门当户对”

农夫娶到公主当然是美事一桩，但如果日后因农夫养不起公主而遭公主抛弃，那还不如开始就娶个村姑，白头偕老，和和美美过一生。招聘人才也是这样，不要一味追求水平高，而要追求经济适用…… 根据企业的需要确定招聘条件。在前面我们已经分析过，过高的要求将造成人力成本增加或人员流动频繁…… 增加透明度，充分确认合作意向。人力资源部应该尽力为企业吸引人才，但吸引人才应\*有竞争力的人力资源政策，而不要仅\*招聘技巧。“骗”进门，留不住，不如当



初就不让进门，因此，在招聘时应与招聘者充分沟通，首先，应让应聘者了解他到公司将要完成什么工作任务，需要具备哪些技能，以使应聘者能判断自己是否喜欢并胜任这份工作，其次，应该向应聘者客观地介绍公司能提供的待遇和发展机会，这样，虽然损失一些人才，但愿意进入公司的人会相对稳定地为公司工作，从而减少因人才流动造成的招聘和培养等费用的损失。

### 三、人才使用

#### 1、人才开发：

(1) 人才开发的目的是：使社会人才成为企业人才。虽然我们在招聘时对应聘者的基本素质做了基本的规定和审核，但要想使应聘者的能力能充分为我所用，还需要我们对其进行进一步的培训。例如：当我们招聘一名销售代表时可能会要求他具备良好的语言表达能力，但如果我们不对他进行有关公司和产品知识的培训，他还是不能很好地向客户介绍我们的公司和产品，只有提供相应的支持，员工的才能才会被开发利用，从而给企业带来经济效益……使人才适应企业的变化和发展。随着市场的变化，企业也会不断发展和变化，因此，对人才的要求也会不断变化和提高，而企业不可能\*频繁地换人来适应这种变化，唯一可行的方法是根据企业的需求不断为员工提供学习提升的机会，使员工的能力不断增长，以适应企业的发展。从而降低人才成本，为公司节约资金，变相的为公司企业增加利润。

(2) 人才开发的主要方法：人才开发的主要方法是培训，培训可以采用多种方式，即可以是参加培训课程，也可以是在工作岗位上的辅导和训练，还可以用鼓励员工自学的方式使员工自己通过读书、上学、进修等方法来进行自我培训，因为是以为企业开发人才为目的，因此，无论采用哪种方式，都应从企业对人才知识技能的需求出发，鼓励员工按企业的要求去不断提高自己。

2、人才使用：恰当地使用人才，能调动员工积极性，使其为企业创造更多价值，并能引导员工向正确的方向发展，从而对企业发展产生积极影响。人力资本与其他资本相比有其独特性，即其创造利润的能力有很大的弹性，一个工人可以每天生产20件产品，也可以每天生产50件产品，一个销售员可以每年带来10万元利润，也可以每年带来40万元利润，这关键看企业如何去使用员工。从人力资本开发的角度来讲，员工的合理使用主要包括两个方面：

（1）提供良好的工作条件：要想使人才创造最大价值，就要为员工提供工作所需的各种支持，包括相关的培训、相应的办公设备、其他部门的配合等等，这样，员工的工作才能得心应手，保持较高的工作效率，从而为企业带来更大效益。

（2）激励：

激励的作用：激励一方面可以调动员工的工作积极性，使其能为企业做更多的工作，另一方面可以对员工进行引导，鼓励员工去做正确的事，使员工素质有所提高，从而使人才增值。激励的方法：激励可以通过满足员工物质需求和精神需求两种方法去实现，满足物质需求可以通过工资、奖金、福利等多种方式实现，满足精神需求可以通过提供晋升或发展机会、感情关怀、工作成绩认可等方式来实现。谈了这么多，目的还是想把公司的人力资源观提升为人力资本观，但还有待于试行。我认为这一观点在实行中会有迅速改进，最终为企业带来更多利润。

## 渗水砖施工方案篇四

[摘要]从“积极利用市场变化的机遇，在加强深化企业管理、完善各项规章制度上下功夫，把坚持三个不变规范化、制度化”、“用新思路、新措施加强营销队伍的建设”、“加强和完善当前营销体制的构建”、“紧紧依靠高科技开发煤炭新产品”等几点，浅谈煤炭营销的策略。

## [关键词]煤炭 市场 营销 策略

### 一、引言

在煤炭行业，煤炭营销则是市场营销的一部分，需要对煤炭营销管理有一个正确的认识，对市场营销有一个清晰的认识。

而市场永远是变化的，无论是煤炭市场的疲软还是走俏，在任何时候都需要能够适应市场的变化要求，这就明显需要企业强化管理，牢固树立三个坚持不变的营销理念(坚持全心全意为用户服务不变、坚持狠抓煤炭质量不变、坚持提高企业经济效益不变)。

只有如此，才能有效促进煤炭市场营销。

#### 1、突出服务意识。

煤炭营销要以用户为本，在制度建设中突出为用户服务的意识，切实做到全心全意为用户服务不变。

要结合企业煤炭营销工作的实际，不断规范、细化业务流程，理顺工作程序。

以用户为本，突出为用户服务，建立业务部门职责、岗位职责、工作流程、相关记录等一整套较为完善的业务工作制度。

#### 2、建立健全质量管理体系，保证用户安全用煤。

要坚持狠抓煤炭质量不变，因为在煤炭供应紧张时期，用户最为关心的是煤炭供应的数量，对煤质不像煤炭市场疲软那样苛求。

在该形势下，企业更不能放松管理，反而要牢固树立安全质量是企业生命线的观念，严格贯彻落实iso9001□14000

和osas18001质量认证体系的要求，并建立煤质管理人员岗位职责、煤质管理商务纠纷处理办法，把保证用户安全用煤作为质量管理的重点，坚持狠抓煤质管理不放松，以取得用户的信赖。

## 渗水砖施工方案篇五

摘要：在当今日益激烈的市场竞争中，企业的营销策略，决定企业的生存发展趋势和营销策略，从一开始我们企业的市场营销策略中就存在的问题，找出对策对现实具有指导意义。

关键词：企业；竞争力；发展；营销策略

市场决定企业的生存和发展，制定相应的营销策略对企业有重要的意义。

本文将做出初步的研究和探讨。

### 一、营销战略的特点和趋势

在不同的企业采取不同的营销策略，它们的共同特点是：目的是赢得一个客户，并获得客户的信赖。

并思考如何在长期的竞争中立于不败之地。

其中重点是市场调研，收集和分析大量的信息，根据环境和市场的变化做出正确的决策。

积极追求创新的企业领导者，要专注于培训和提高的洞察力，鉴别力和决断力，改变决策，使营销策略的不断更新，以更好地适应实际要求。

在此基础上，营销策略表现出以下趋势。

(1) 知识营销。

注意向大众传播新的科学技术及其对人们的生活产生影响。

科普宣传，让消费者不仅知道，而且知其所以然，重新建立新的产品概念，进而使消费者萌发的新产品，以扩大市场为目的。