

最新采购岗位竞聘演讲稿三分钟 采购竞聘演讲稿(优秀8篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇一

尊敬的领导、同事们、朋友们：

大家晚上好！

我记得我们商品中心上次的竞聘是在11年的3月份，当时我因为要筹备**品牌的一个重要会议，所以没有参加。那今天非常的荣幸能够有机会参加本次的竞聘，并借此机会来推销自己、提升自我。

首先给大家做个自我介绍：我叫***，08年10月加入驰骋这个大家庭，先后在批发中心负责商超和片区的批发业务；09年3月进入采购中心负责“立白”品牌的推广；09年10月开始至今负责一直牛奶这个品类。

在我负责牛奶品类的几年中，我不仅学到很多与乳制品相关的行业资讯，也学到了很多与采购息息相关的专业知识，也让我懂得了更多做人的道理，最重要的是我已经深深的喜欢上了这个岗位，所以我今天要竞聘的岗位就是牛奶品类主管，竞聘这个岗位我有具备以下优势：

一、经验的优势。我曾经做过销售，熟悉终端市场的业务流程，有比较丰富的销售经验和业务能力，对市场营销有一定

的认识。我曾经做过经销商，先后与大润发、沃尔玛、华润万家等大卖场都有过合作，熟悉连锁超市及卖场的工作流程及经营特性。在快消品行业近10年的从业经验的积累和工作经历使我对零售行业的工作体制及营销模式有比较深刻的了解和认知。

二、我执行力强，对领导分配安排的工作都能够积极主动，尽心、尽责、尽力的去完成，始终把工作放在首位。

四、我做事沉稳、踏实，有责任心，始终把工作当成自己的事业来做。

五、我做事原则性强，踏踏实实做人，认认真真工作，干干净净干事，是我的做人之本。

回首过去，我深知自身还有许多的不足之处，比如：

二、平时与同事之间沟通缺少方法和技巧，缺少耐心和主动；

三、在谈判技巧和自我表达能力上还需要不断提升和锻炼。

针对以上的不足，我会端正自己的工作态度，加强与各部门的沟通协调工作。加强谈判技巧和语言表达能力方面的学习，来提升自身综合素质和工作技能，努力成为一名：“让领导放心，让门店满意”的好员工。

人们常说：“心有多大，舞台就有多大”如果能够继续让我担任牛奶品类主管，我将计划开展以下工作：

一、继续做好蹲点和市调工作，充分了解各区域市场情况，把握各区域市场价格的准确性，并根据各区域地方特性和不同的需求做到及时主动的价格调整，更好的服务各区域事业部。

库存周转天数和合理的资金利用率。做到合理、有效的备货，尽量减少缺货，进一步提升要货满足率，更好的为门店服务。

三、自营品牌推广，通过合理有效的采购员铺货，结合对督导自营品牌销售占比奖励政策不同的调整，从多种途径继续推进自营品牌的推广，争取公司销售利益的最大化。

四、提高销售毛利：通过品类结构调整，压缩低毛利商品的销售占比，继续推行门店新品累计进货返利政策和不定期的门店顾客买赠促销，进一步提高新品销售占比。平时与厂家搞好公关、合作关系，把客户当朋友，做到相互学习，互相信任，形成真正的战略合作伙伴关系，从而达到合作的共赢。

五、加快专业知识的学习，我虽没有高的文化，但我有一颗空杯的心，我始终坚持学习，不断的给自己“充电”，不断的更新知识。不懂的就向领导、同事请教，或自己上网查询，来扩大自己的知识面，来充实自己，来提升自己，努力让自己成为行业的专家。我相信通过竞聘上岗，不仅能够调动员工的工作积极性，还能够激发大家的工作热情和爱岗敬业精神。我相信只有岗位的不同，没有职位的不同，只要能在其岗位上实现自己的人生价值，为公司创造利益的最大化。

作为“**人”我感谢公司给我工作的机会，感谢公司领导对我的信任和培养，我承诺：只要公司还用得着我，只要大家还需要我，只要我在公司一天，我都会全力以赴的做好本职工作，为**公司的全面发展作出应有的贡献。我的演讲完毕，谢谢大家！

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇二

领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫***，现年25岁，共青团员，大专学历，现岗位为常熟华冶设备部计划员。主要协助部门经理做好本部门日常管理工作，同时代表部门经理做好设备部相关监督工作如：安全、各项任务、劳动纪律等。竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

竞聘这个职位，采购师培训其实我也有不足之处：

从参加工作至今只有两年的时间，工作经验的不足，同时也缺乏采购方面的知识，虽然平常的工作经常与采购主管打交道，对采购工作或多或少有一定的了解，但要作为一名采购经理还是有些差距的。不过我相信，通过我的努力，一定会胜任这份工作。总结我自身的情况，我知道虽有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这份工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，采购师积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家！我的演讲到此结束。

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇三

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

能参加今天的岗位竞聘我非常高兴，首先我对公司这次对采购经理实行竞聘上岗的举措表示支持并积极参与，我相信，通过竞聘上岗，必将使我们公司的员工素质得到不断提高，也必将调动全体员工的工作积极性同时会激发全体员工的爱岗敬业精神。

机遇总是垂青于有所准备的人，参加此次竞聘我充满了自信，我的自信来源于我的的工作业绩。

第一，工作中我不断学习，积累扎实的专业知识。

我勤奋好学，能熟练运用各种计算机软件是我最明显的优势。现代社会是信息社会，市场竞争激烈，市场信息变化非常快。

第二，经验丰富的我，有一颗热爱企业的心。

从工作到现在已有20多年的时间了，多项工作的从事使我积累了丰富的工作经验。（工作典型业绩可以列一出）我为公司奉献了自己的青春，奉献了自己的全部热情。我热爱我们的企业、热爱供应部这个优秀的团队、热爱采购经理这个岗位。我会用更大的热情并全部精力投入其中，去做一个有知识，合格优秀的采购经理。

第三，我具有采购经理所需要的组织协调能力。

采购经理的工作有许多是协调和沟通的工作，是承上启下的工作。现为副部长的我，深深地体会到了协调的重要性和必要性，因此，在实际工作中，我经常与计划人员、保管人员沟通协调，还积极与供应商和物流公司协调。

当然竞聘业务员这个岗位，我也有不足之处。

我一直从事采购副职工作，20多年来一直为正职作参谋，在单独处理问题的时候还会产生对别人依赖心理。但请领导放心，我会加倍学习，并不断提高自己处理问题的能力。我相信，通过我的刻苦努力和勤奋的学习，一定会胜任这份工作。

总结我自身的情况，我知道有成绩也有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这个岗位。

第一，我要不断加强学习；努力的学习新知识、新业务，针对自己的不足尽快熟练掌握各类物资的名称、型号、规格和产地。不断提高自身的业务能力，不断的更新思想观念。认真学习员工手册，遵守公司的各项规章制度，加强整体观念和团队意识。忠于企业，忠于自己的职业，时刻牢记自己是

一个光荣的人。

第二，组织人员科学调研，建立合适的物资需求反馈机制，及时满足各生产单位的施工需求。我将在实事求是的基础上，依照公司的实际情况，组织了解各施工单位的物资采购需求，编订物资采购计划，并在及时审核驻外施工单位自购材料采购申请计划，使计划及时、完备、有效，保证措施具体、明确，便于操作。

第三，认真做好物资管理采购合同的审核、会签，监督和落实合同的执行情况，发现问题既是解决。我将建立调查研究小组，组织了解市场价格信息、掌握供应商的相关信息，洽谈供货价格、编写比价资料，并拟定采购合同，协调相关部门完成合同的审核、会签工作，在执行过程中，组织协调顺畅，审核严格规范、及时完成，发现问题及时解决。

第四，科学定位，人性化组织，讲求管理的科学性与艺术性的有机结合，在做好内部管理工作的同时，做好供应商的管理。我将建立科学的内部管理制度，以制度管理人，以制度约束人，坚决杜绝以人管人的落后管理方式。当然还要注意人性化管理，象经营家庭一样经营团队，增强他们的工作归属感。同时，对供应商的管理也不能放松，确保供应商信息资料齐全、准确、符合采购需求，关系维护良好，信息更新及时。

第五，在催交货物中牢固树立安全第一的思想，及时、准确、稳定、高效完成本职工作。切实作好易燃、易爆、化学物品的提运工作。认真填写临时入库单据，做到所提交的货物数量、规格、名称、产地齐全，票据要真实、准确。

第六，在日常的业务活动中，广泛搜集有关我公司采购物资的'各种信息并将信息反馈给部门领导，为领导决策提供及时有效的参考依据。时常注意市场变化尽可能的减少提运成本。经常与计划人员协调、沟通，经常与供应商和物流公司沟通，

努力争做一个优秀的采购经理。

我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，不论在什么岗位我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

我的演讲完毕，谢谢大家！

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇四

各位领导、各位同事：

新年好！我今天演讲的题目是《我不后悔每一天》。

当我踌躇满志的走出学校大门，踏入社会参加工作的第一步就与万客源结下了不解之缘[]20xx年的金秋十月、伴着万客源金桂路店的开张锣鼓和冲天的喜气，我穿上了超市的红背心成为万客源的一名收银员，望着身上的红背心，我既兴奋有紧张，但更多的是自豪和骄傲，同时也深感自己肩上责任的重大，虽然我是一名普通的收银员，但我的一举一动、一言一行，哪怕是一个眼神，都赋予了新的内涵，它代表了企业的形象，是我们万客源超市对外服务的窗口，当我走上收银台，便暗下决心：一定要努力工作，做一名合格的优秀的收银员，不辜负公司的培育和领导的信任，不后悔每一天！在收银岗位上，我经手的现金何止千万，但没有错过一分钱；夜班要下班了，只要有一个顾客没有离店，我的收银机就不会关，上班早几分钟，下班迟几分钟，便让领导多放几分心，当收银员没有多久，我就被评为万客源的“优秀员工”，从总经理手上接过了烫金的“荣誉证书”，这充分证明了我工作的每一天，我不留遗憾，没有后悔。

从20xx年起，我被升职为收银课长，我的责任又多了，担子更重了，每天晚上下班时分我都要去收银清班，把钱收好锁

好，一天不落，风雨无阻，做到忘我的工作，不让每一天后悔，坚持做好每天的五步曲：一是晨会必查、合理调度；二是督促手下、保障畅通；三是合理安排、提高效率；四是严格考核店长助理竞聘书、奖勤罚懒；五是解决疑难、不断改进。唱好上述五步曲，我的收银课长的工作深受领导的赞赏和同志们的拥戴，至今我没有出过一次人为责任事故，没有遭到一次顾客的投诉，没有出过任何钱帐差错，我个人的操心，换来的是让领导放心，让同志们舒心，我不后悔我的每一天！竞聘担任店长助理一职，又是我新的工作起点的开步，我如果竞聘上了，我会加倍的付出和努力，相信一定会迎来更加灿烂和辉煌的明天，相信我吧，选择我，没有后悔，我也不会让工作的每一天后悔！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇五

各位店长，以及在座的各位同仁们：

大家好！

首先，感谢公司给了我一个展示自己的讲台，与这么多力求

上进的同仁们一起展示才华，证明能力，阐述观点。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验。

作为一名老员工，我逐渐一步一步成长起来。我叫王__，现在担任老街店理货组长一职。今天，我竞聘的职位是店长。竞聘店长的直接原因是我相信自己有能力，有信心能把店长的工作做的更好。虽然在管理方面我还欠缺很多，但我相信，有这么多领导的支持和鼓励，我会加倍努力去做。记得我们徐店长曾经说过这样一句话：没有做不好的员工，只有做不好的领导。无论遇到任何事，首先要从自身找原因，然后再去找出解决问题的办法，一定要学会换位思考。所以我在处理任何一件事时，我都会想到这几句话，在我日常工作中起到了很大的帮助。

怎样才能做好一名店长？作为店长，首先必须对工作充满热情，主动发现经营中存在的各种问题。要明白面对竞争，提升业绩及生鲜毛利是店长肩负的责任，也是努力的方向。心中时刻要保持一种积极主动的心态，才会在挑战中发现和把握更多的机遇。在业绩方面，它的支撑点就是商品，作为店长，首先要做到货源的控制，以及商品陈列，标价与展示工作，合理制定出以月为销售目标，并分解到每个员工身上，以此来提高员工对待工作的责任心！在业务方面，做好员工的培训辅导，提高员工的业务水平，也可适当的制定一些奖惩制度，以实行精神鼓励和思想教育为主，经济奖惩为辅的原则，目的是为了提提高员工的工作积极性，提高工作效率，做到奖惩分明。

店长店长，一店之长，同时也是一家之长，一个店就好比一个大家庭，不但要关心家庭的财政收入，也要关心家庭成员的生活。在员工碰到困难时，要主动伸出双手去帮助他，让其感觉到家的温暖。在工作中，要主动热情地向员工征求意见和建议，不论是表扬还是批评，都应仔细的听取和考虑，才能完善对店面的管理。

总之，一个人只有具备学领导的助手，又与员工保持良好的工作关系，竭尽全力争创佳绩。俗话说：天下无难事，只怕有心人，只要我们付出相信就有一份收获，凭着我对事业的追求与执著，对门店的新生与责任感，相信一切都会迎刃而解，压力一定会有，但是有了压力才会有动力，才会使我们学会怎样在逆境中求生存。在座的各位同仁们，为了公司的美好明天，努力吧！我相信公司的明天比今天更好。

不论此次是否能够竞聘上，对我本人都是一种历练，从某种意义上讲，参加竞聘本身就意味着成功，即使我没有竞聘上，我也决定一如既往地在自己的工作岗位上做好本职工作，协助店长做好店内的每一项工作。

谢谢大家！我的演讲到此结束。如果哪些地方讲得不好，请多提宝贵意见。

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇六

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘

上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫××，现年××岁，个人资料与工作情况。。。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

3、有一颗热爱公司、努力工作的心从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

总结我自身的情况，我知道虽有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这份工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的.质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和

在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!! 我的演讲到此结束。

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇七

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！俗话说：一条好的渠道，会引来一池活水；好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天我来到这里展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，有两方面的原因，一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫潘新海，现年37岁，毕业于山东省机电学校，从事房地产公司建筑材料、设备类采购近十个年头。到咱们集团工作近15个月的时间了。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，

一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础和工作经验

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。对我从事的建筑类识图提供了坚实的基础，同时能够便捷的计算部分分项工程工程量及单位造价分析。近十年的材料设备采购经验的积累，我能够感观的辨别材料设备的性能和质量，同时了解产品生产周期，适时的采购材料设备，保证工程进度，合理的利用资金。另外能够根据工程进度制定合理的采购计划。

3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

我曾经在两家房地产公司工作过，参加过一些工程的审计结算、基础建设、

材料采购等事宜。集团公司的迅猛发展一直是我学习和前进的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在诺诚集团这么优秀公司工作而感到自豪。

总结我自身的情况，我知道虽有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这份工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先、建立完善、切实可行的采购管理制度，对采购过程及供方进行有效的控制，确保采购材料设备满足工程规范及国家标准的要求。

其次、认真贯彻执行国家和集团公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及

时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足工程实际需要和成本效益的要求。第四，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务、信誉度和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类评价和控制。

第五，定期向公司领导汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的'建议。积极按时索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第六，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

第七，积极主动地探讨工作问题，相互学习，相互促进，提高部门的整体工作能力和业务水平。采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条诺诚的的采购渠道。我相信成功永远属于诺诚，也会属于我，一位年青的诺诚工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，只要用心，用情，就能把工作干好。反之，不能上岗，我将一如既往的在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。愿与大家共创美好的未来，迎接诺诚更加辉煌灿烂的明天。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的同事们对我的支持和鼓励。

采购岗位竞聘演讲稿三分钟篇八

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

20xx年6月采油x队组建成立，我也来到了这里，成为第一批建队人员。从20xx年6月至20xx年6月任采油测试班班长。艰苦的工作环境，巨大的工作量，使我开阔了视野，提高了业务水平，也磨练了我的意志。回首过去，从参加工作到现在已经过去了十五个年头，我深知作为一名基层班组长的不容易，也深知基层班组长的重要性：既要有无私的奉献精神，更要有高度的责任心，而我依然坚定地选择这份职业。

如果我是一名基层班组长，我将用全新的管理理念，带领我的班组成员齐心协力、勇于创新，把我们的班组建设成一个绿色班组、星级班组、学习型班组。

如果我是一名基层班组长，我将从以下几方面开展工作：

一、加强注水管理工作，不折不扣地执行注水方案。

二、加强机采集输管理工作。

三、加强物资节能工作。

四、加强井组及井场规格化工作。

五、执行qhse管理规定，做好安全环保工作。

大家都知道[]20xx年我们国家把节能、环保与和谐提升到了国家国策的高度，作为采油×队的一名班长，身上肩负着创建绿色窗口、环境友好型企业、增强环保意识的重担与责任，我将带领班组成员踏踏实实地大力开展安全环保工作。

如果我是一名基层班组长，我将会把我自己独创的“五及时”理论加以开展，那就是及时巡回检查、及时发现问题、及时诊断、及时处理、及时汇报。我将加强产量意识、加强效率意识、加强一个新形势下的复合型班组的.班风建设。

二十一世纪是知识经济时代，也是人才的时代，我相信在公司领导的重视下，在队领导的信任下，在同事们的支持下，我的工作将会得以全方面的开展，我的才能将会得到最大限度的发挥。在今后的工作和学习中，我会全心全意、任劳任怨。遭遇挫折，我勇敢地面对；面对机会，我勇于把握；退缩，从来不是我的性格；我知道只要我不放弃，没有任何人、任何事可以将我放弃；持之以恒、不断追求，才是生命的永恒；吃苦耐劳、勇于创新，才是我的本色。

多年的基层工作和丰富的技术经验，使我拥有必胜的信心；多年的班组长生涯培养了我管理和组织的才能。我有信心，我能胜任领导交给我的任何一项工作任务，而且我坚信，我能完成的更精彩、更出色。

我今天之所以来参加竞聘，就是为了寻找一个更好地实现自己人生价值的用武之地，从而以更好的精神状态投身到工作中，以更优异的工作成绩来回报领导、回报社会。

虽然有众多的选手，以他们最佳的精神状态和过去所取得的优异成绩，来与我并肩挑战，但我还是以百倍的信心、执着的热情，奔向我的目标。

我知道我并不是一个十全十美的人，简短的竞聘演说，只是我个人对自己的“包装”，真正完美的“质量”和优良的“性能”，还有待各位通过“使用”来加以证明。我请你们相信，只要给我一个机会，我就会用我加倍的努力来还你们一个惊喜；我会从前人的手里接过他们手中的接力棒，努力跑好属于我自己的这一段路程！

我真诚地期待各位领导和各位同事对我的信任和鼓励。