

# 2023年种子执法工作总结(优质8篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 种子执法工作总结篇一

(一) 加强领导，精心组织。

20xx年种子管理工作以加强种子市场监管为主要任务，为了切实搞好种子市场监管工作，根据《重庆市农业局关于转发20xx年全国农资打假和监管工作要点的通知》（渝农发〔20xx〕69号）精神，我县积极开展种子市场专项整治行动，农业局成立了种子市场专项整治工作领导小组，由局长向炳成任组长，分管领导邓爱荣任副组长，种子管理站（农业综合执法大队）、农环站、农技站、办公室负责人为成员。种子市场专项整治工作领导小组，负责整治行动的领导和监督协调，下设办公室在种子管理站（农业综合执法大队），全面负责种子市场专项整治等日常工作。二是落实了具体工作人员xxxx配备宣传检查专用车1辆，从资金、车辆、人员、设备上保证“四到位”。三是制定了专项行动实施方案，明确了任务和细化责任，确保了此项行动的顺利开展。

(二) 广泛宣传，营造氛围。

结合我县实际，利用集镇赶场、广播电视、宣传车流动宣传的方式，对南宾、下路、悦崃、桥头、西沱、王场、黎场、沿溪等2xxxx乡镇重点场镇，认真开展了《种子法》、《重庆市种子管理条例》等法律法规，以及种子基本知识和真假识别等内容的宣传指导。3月9日我们组织执法人员、农业科技

人员到王场镇向农民宣传识别假劣农资的方法，介绍种子的栽培技术和20xx年的重庆市主推“两杂”良种，发放《农民购种七大注意事项》200xxxx份，印发种子栽培技术资料1500份，整个活动，自始至终受到了农民的欢迎和肯定。同时还结合春耕春播，现场对比、讲解经国家或重庆市认（审）定的种子、收缴的伪劣种子，使各乡（镇）分管农业领导、农培中心主任以及部分农民明白了如何识别和购买“两杂”良种。自行动开展以来，共发放宣传资料4100份，受宣、指导咨询农民1800xxxx人次。3月15日在县城休闲广场开展农资打假宣传活动，发放宣传资料，讲解未审（认）定种子、劣种子的识别方法。通过开展扎实有效的宣传，使广大人民群众对种子质量安全有了全新的认识，提高了农民群众辨别种子真假的能力，树立了种子安全维权观念。

（三）控制源头，保证质量。我们组织全县的1xxxx批发商先后召开了xxxx会议，就种子法规作了宣传，要求种子批发商严格按照种子法律法规的规定调购和经销“两杂”良种，所购的种子必须到执法大队登记备案，杜绝未审（认）定、假劣等种子，从源头上保证种子的质量。并采取定期或不定期的方式对各批发商的种子仓库进行检查，对不合格种子进行依法处理。

（四）全面检查，不留隐患。在对全县的重点场镇和重点区域的种子市场检查的同时，对周边交界的沿溪、沙子、临溪场镇也纳入了重点检查范围，尽量做到横向到边，纵向到底，不留空档，不留死角。行动重点放在未审先推、假冒伪劣、标签标识不规范、不出具销售发票等违法行为上。

（五）严肃纪律，依法行政。执法大队共有xxxx执法人员，认真执行了农业执法人员“六要六禁止”和重庆市农作物种子管理人员“六不准”规定，没有出现从事和参与种子生产、经营活动等违纪违规行为，为公正执法奠定了基础。在办案中，严守秘密，严格执法程序，做到了依法行政。

（一）种子串种现象多。少数经营户从本县以外的重庆市内其它区县的批发商中调购的“两杂”种子，既不到种子管理站备案，也不具有该批种子的原始植物检疫证书和质检证，给质量监管增加难度。

（二）无照经营现象存在。我们在市场检查中，发现少部分专门销售不再分装的包装种子的经营者没有办理工商营业执照。

（三）标签标识难规范。市场上的“两杂”品种多，同一品种的标签包装有好几个，有的将审定编号印制在包装物内，给种子执法工作增加难度。

（四）种子法规明确有禁止行为，但没有设定处罚额度。

（五）售种凭证样不统一。

（六）工作经费匮乏，制约了种子管理工作的开展。

半年来，我们虽然做了一些工作，某些方面也小有成绩，但离上级的要求还有一定距离，还有一些存在的问题需要我们去解决和规范。今后，我们在种子管理工作中，按照新农村建设的总体要求，坚持以人为本，牢固树立服务“农业、农村、农民和农民工”的宗旨，继续做好种子试验示范管理和种子生产管理，加强种子法规宣传，加大种子执法力度，进一步规范种子经营销售市场，切实保护好广大农民利益，力争做到上级满意，群众满意。

我们诚心希望市站领导和同志们常到我县指导工作；建议市站将武陵山区“两杂”种子区域试验工作安排部分在我县实施，增进我县与上级业务部门的联系。

## 种子执法工作总结篇二

1、三月份种子市场检查。根据市站文件，安排部署种子市场检疫检查。在自查自纠阶段，共检查种子经营户七户计三大类500余品种，同时逐户进行了检疫条例法规宣传讲解，让每个经营户都学习了种子调运的合法程序；在市站统一检查中共抽检四个经营户三大类30个品种，对5个不符合调运程序的品种进行了处罚。通过这次自查自纠及抽查，经营户对植物检疫有了重新认识和重视，对促进我县农业发展起到了积极作用。

2、四月份对小麦制种田进行春季田间检查。共检查两个生产企业5980亩制种田。检查结果大大好于往年，制种田无一亩有禾本科恶性杂草，这与近几年我们在小麦田推广除草剂阔世玛有很大关系，阔世玛专杀麦苗禾本科杂草，如野燕麦、节节麦等。

3、在制种田检查中，同时完成了省站xx年安排的小麦田杂草种类及优势种的普查，未发现有新种类的杂草引入我县。

## 种子执法工作总结篇三

### 一、认真中医药相关法规、依法执业

1、作为一所二级甲中医医院，我院高度重视中医药相关法规学习。定期组织全院职工学习《中医药条例》、《国务院关于扶持和促进中医药事业发展的若干意见》等中医药相关法规，深刻领会其中精神实质，在工作中贯彻落实。

2、医院严格按照《医疗机构管理条例》及时进行“医疗机构执业许可证”校验，同时严格按照诊疗科目进行医疗活动，

无违规执业情况。在医疗服务活动，充分发挥中医药特色和优势，遵循中医药自身发展规律，运用传统理论和方法，结合现代科学技术手段，发挥中医药在防治疾病、保健、康复中的作用，为群众提供价格合理、质量优良的中医药服务。

3、严格按照《执业医师法》管理医师队伍，对执业医师、助理医师考试资格、行医资格严格把关，不允许任何未取得执业医师资格并注册者执业及超范围执业。在临床工作中，各医务人员严格遵守相应的中医诊断治疗原则、医疗技术标准和技术操作规范。

4、严格按照有关发布中医医疗广告相关规定进行报批，无出现 1

违规发布任何中医医疗广告情况。

二、加强中医药人才建设，积极开展中医药教育，提高中医药服务能力

1、医院高度重视人才的引进和培养，将高端人才特别是中医药类别执业人员的引进工作作为医院工作重点之一。2017年至今共招收医疗类本科以上学历毕业生26人，其中硕士7人，中医类别21人；引进主任医师2名，主治医师2名，医师1名。截至2017年8月底，全院执业医师88人（含执助4人），其中中医执业医师50人，中医执业医师占执业医师总数的比例为56.82%。

2、医院制定中医药人员继续教育管理制度及相应培训计划，积极开展中医药专业技术人员参加继续教育，每年均组织对全体医师进行中医药基本知识培训和技能考核。同时每年根据医院发展需要安排相应医务人员到上级医院进修学习；并派出医务人员参加各类省、市、区级培训班，全面提高我院医务人员的技术水平。

3、医院积极开展名老中医师承教育，制定了《华佗医院名老中医学学术经验继承工作管理暂行规定》，规范了中医学学术经验继承导师和继承人的遴选办法，完善了师承学习及考核办法。同时制定学术经验继承工作计划和措施并实施。先后确定带教老师4名，跟师徒弟4名，双方签订跟师协议书，进行一对一的授教任务，开展了为期3—5年的跟师学习。在名中医老师的培育下，弟子经过跟师侍诊、随师查房，学习老师的学术经验，撰写跟师日志、心得体会、论文，全面继承名医的学术思想与经验。

## 2

4、积极参与肇庆市、端州区卫生计划生育局的对口支援工作。我院先后与高要活道镇卫生院、端州区睦岗镇医院、端州区黄岗镇医院及城东-社区卫生服务站签订对口支援协议，制定相应工作方案与落实措施，将扶助基层医院加强医院管理、规范诊疗行为、中医专科建设、中医药人才培养、中医适宜技术开展等工作作为帮扶的重点。定期派出医务人员到支援单位进行坐诊、教学查房、专家会诊、中医适宜技术理论授课与操作示范与健康宣传等帮扶工作。根据肇庆市、端州区卫计局的部署，我院先后派出多名中医技术人员到端州、高要、四会、怀集、广宁、封开等县区举办农村中医适宜技术培训班共10期，共培训基层医务人员1000多人次；同时免费向基层医生开放我院院内授课，先后有约200多人次参加学习。通过多年的对口支援工作，有力地提高了基层医生对于中医药的认同和自身中医的技能。

三、积极开展中医药科研工作，推动中医药事业的发展。

我院制定并实施科研工作制度和鼓励措施，组织医务人员积极进行临床科学研究、总结撰写医学专业论文及新技术推广工作，推动中医药事业的发展。2017年至今，我院申报广东省中医药局科研立项共5项，肇庆市科技局立项共14项。发表医学专业论文84篇。获肇庆市科技进步二等奖2项，三等奖3

项；端州区科技进步一等奖2项和二等奖2项；高要市科技进步一等奖1项和三等奖1项。

二〇一四年九月十一日

3

## 一、认真学习中医药相关法规、依法执业

1、作为一所二级甲等中医医院，我院高度重视中医药相关法规学习。定期组织全院职工学习《中医药条例》、《国务院关于扶持和促进中医药事业发展的. 若干意见》等中医药相关法规，深刻领会其中精神实质，在工作中贯彻落实。

2、医院严格按照《医疗机构管理条例》及时进行“医疗机构执业许可证”校验，同时严格按照诊疗科目进行医疗活动，无违规执业情况。在医疗服务活动，充分发挥中医药特色和优势，遵循中医药自身发展规律，运用传统理论和方法，结合现代科学技术手段，发挥中医药在防治疾病、保健、康复中的作用，为群众提供价格合理、质量优良的中医药服务。

3、严格按照《执业医师法》管理医师队伍，对执业医师、助理医师考试资格、行医资格严格把关，不允许任何未取得执业医师资格并注册者执业及超范围执业。在临床工作中，各医务人员严格遵守相应的中医诊断治疗原则、医疗技术标准和技术操作规范。

## 二、加强中医药人才建设，积极开展中医药教育，提高中医药服务能力

1、医院高度重视人才的引进和培养，将高端人才特别是中医药类别执业人员的引进工作作为医院工作重点之一。2017年至今共招收医疗类本科以上学历毕业生23人，其中硕士3人，中医类别16人；截至2017年10月底，全院执业医师68人（含

执助4人），其中中医执业医师39人，中医执业医师占执业医师总数的比例为57.35 %。

医院进修学习；并派出医务人员参加各类省、市培训班，全面提高我院医务人员的技术水平。

3、医院积极开展名老中医师承教育，制定了名老中医学学术经验继承计划和措施并实施，规范了中医学学术经验继承导师和继承人的遴选办法，完善了师承学习及考核办法。先后确定带教老师3名，跟师徒弟3名，双方签订跟师协议书，进行一对一的授教任务，开展了为期3—5年的跟师学习。在名中医老师的培育下，弟子经过跟师侍诊、随师查房，学习老师的学术经验，撰写跟师日志、心得体会、论文，全面继承名医的学术思想与经验。

4、积极参与对口支援工作。我院先后与流口卫生院、滨江卫生院等多家卫生院及社区服务中心签订对口支援协议，实行中医对口帮扶。并将是否完成对口支援任务与职称晋升及评先评优挂钩。扶助基层医院加强医院管理、规范诊疗行为、中医专科建设、中医药人才培养、中医适宜技术开展等工作作为帮扶的重点。定期派出医务人员到支援单位进行坐诊、教学查房、专家会诊、中医适宜技术理论授课与操作示范与健康宣传等帮扶工作。举办农村中医适宜技术培训班共2期，共培训基层医务人员1000多人次；同时免费向基层医生开放我院院内授课，先后有约200多人参加学习。通过多年的对口支援工作，有力地提高了基层医生对于中医药的认同和自身中医的技能。

三、积极开展中医药科研工作，推动中医药事业的发展。

我院制定并实施科研工作制度和鼓励措施，组织医务人员积极进行临床科学研究、总结撰写医学专业论文及新技术推广工作，推动中医药事业的发展。2017年至今，我院申报市级立项共8项。发表医学专业论文21篇。院内开展新技术新项目

每年都在10项以上。

2017年12月5日

## 种子执法工作总结篇四

\_年是公司销量最高的一年，各项工作均得到了前所未有的长进，综合实力大大增强，这是全体员工和各级领导团结拼搏，全身心的投入，付出的心血和汗水的结果，更重要的是集团公司有一支求真务实，锐意进取，着力开拓的销售团队，对公司高速发展作出了不可磨灭的贡献。通过半年的试用考察期，能正式成为销售公司大家庭的一员，喜悦之情难以表达。

回顾自己一年来的工作，工作积极性是高的，也能全身心的投入，工作也是尽心尽责的，和各级领导相处也是融洽的，临近内年终，自己有必要对工作做一下回顾，目的在于吸取教训，提高自己，以使把工作做得更好，自己也有信心和决心，在新的一年内把工作做得更出色。

### 一、销售情况总概：

截止\_年年12月31日我负责的客户共有28家。下半年任务为\_吨，实际完成销量：\_吨，完成目标\_%。全年销售金额：\_元(其中含运费：\_元)，回收资金：\_元，资金回收率达到\_%；降老款任务建德耀华李副总同意收回70%，了结老帐，具体工作正在跟进中。

### 二、具体履行职责：

#### 1、实习考察期：\_年年1-6月

1)管理公司客户13家，每月发货量在150t-250t不等，在发货和客户沟通上，经过半年的培训和林经理的指导，自己完全

能对应。上半年处理了公司客户投诉4件，基本学会了退货、换货的程序，今后能独立操作和应对。

2) 每月按时完成新客户开发统计报表和工作小结，六月份执行每日汇报制。

3) 开展crm系统进行初始化工作。

4) 送样客户60家，并做到及时跟踪和反馈试用情况，但这些客户都较小，大部分是电话询问要样，有的联系半年才有少量订单(如双良、科亮)，可见开发比维系难度更大。成功开发新客户40家，但点多量小，客户群采购也不稳定性。

5) 合研发部新产品开发寻找市场[]gmt纱、中碱smc纱;对变压器及卫生洁具市场展开调查。

2、任务承包期：\_年年7-12月

下半年加入华东片区，正式开展业务工作，对宁波山泉、三方电力、浙江德鑫等大客户占销售总量的70%，为保证做好服务跟踪，在质量纠纷、抱怨、投诉、退货等问题上及时处理，保证客户满意度。在寻找可能的新客户时，形成了自己的套路，主要利用网络工商企业目录、专业杂志广告、贸易展览等途径;在联系之前，应掌握该司的生产经营状况、现进货渠道、用量、结算方式、关键人物等，同时掌握各种能够保证有效推荐的信息;尽可能的接近买主，当面沟通;推荐产品的重要因素可信性，诚信促进成交。

下半年开发华东片新客户累计10余家，其中在短切毡方面成效显著：上海良机冷却设备(7吨)、上海金日冷却设备(累计发货近50吨)开发成功，明年将能保持稳持续定供货。同时关注市场行情，对新产品绝缘子用环氧玻纤，摩擦材料用玻纤短切丝等市场进行深入了解，完成详细的调查报告并将信息反馈研发部，为其提供基本的市场需求信息。到广州参加第

十一届中国国际复材展，首次接触参展工作，圆满的完成了接待、洽谈、记录、信息收集、总结等任务参与公司第十一届国际玻纤年会客户筹备工作，协助完成发放客户邀请函、来宾统计、食宿安排等工作，并完成洽谈记录、年会总结等善后工作。经过磨练，我显得更加成熟，业务更加熟练，信念更加坚定，我对自己从事的工作和公司充满了信心。

### 三、公司活动：

在完成本质工作之余，极参加公司组织的一些企业文化活动，即丰富了自己的业余生活，又在各个方面使自身得到提高。

(1) 热心关注团委工作，被评为\_年桐乡市市级优秀团员；

(2) 有幸当选公司中秋晚会及公司第十一届年会晚会的主持人；

(3) 协助公司其它部门开展企业文化活动；

(4) 凭借个人对写作的爱好，担任销售公司《巨石报》《巨石通讯》的通讯员工作。在今后的工作中，我一定认真完成好公司、团委交给的各项任务，为公司企业文化的发展尽一份力。

### 四、自我反省：

1、为能在营销知识上有所提高，我在工作之余进行浙江大学国际贸易(本科)专业的学习，但在处理学习和工作的时间和心态上，未能分清工作的重心，没有将更多的精力投入到工作中。

2、在工作中认真、仔细的程度还有所欠缺，对文字性材料没有校对意识。

3、工作激情不足，还没有完全融入到工作的氛围中。

4、参加公司其它活动过多，分散销售工作注意力。

以上几点反思，仅仅是一部分，我工作上的不足还很多，今后会戒骄戒躁，保持一种谦虚谨慎的工作态度。

五、\_年年工作规划：

(1)加大新客户开发力度，集中精力在网上查找信息，整理汇总后按地区逐个搜索，只要有一线希望的，主动送样，及时到现场跟踪使用结果。

(2)由于我司生产的短切毡质量还存在问题，对绍兴等地的透明板材行业难以进入，望明年产品质量提高，成为明年工作的重点开发对象；而方格布有很大的市场，但我司定价太高，客户难以接收，据悉，泰山的方格布目前供不应求，价格为8200-8600元/吨，我司产品在质量上优于对方，但2500-3000元/吨的差价，距离实在太远。而对于中碱方格布，市场需求量很大，加上这些用布客户大部分都采用我司纱，进入该市场较为容易，但价格问题是前提。

(3)随着明年十万吨无碱池窑的点火出丝，华东地区土工格栅市场，海宁天星、海利得、成如旦将是一个增长点。

(4)浙江德鑫明年将搬迁至桐乡，新增3台缠绕设备、部分转产中碱管道，所以对中碱纱需求量预计有所增加。

(5)对中碱网格布用纱，\_年采购点是山泉、金伟、大连新东方，但随着\_年价格上涨，估计上半年将没有销量。

(6)对于中碱管道市场，神州、华诚、三方电力会随价格的调整，预计降低采购量。只能等下半年成都4万吨点火后才能正常运作。

根据以上分析，\_年年上半年我所负责的片区压力是非常大的，在严峻的形势下，若只是守住原有客户，那任务将远远难以完成，所以新客户开发是工作的重中之重。但由于参加工作时间不长，经验和阅历都不够丰富，除自己努力外，还希望能得到领导的支持和帮助。

## 种子执法工作总结篇五

今年各基层社在种子销售上改变了一买一卖的销售方式，采取多进样少进量，提前将种子购回，利用农闲时节走村串户逐户预订，加强了新品种的宣传和推广，取得较好的效果。如\*\*供销社在便民服务上采取了新的服务方式。一是他们根据当地积温情况，逐村逐户进行调查了解春耕所需种子的品种和数量，宣传和推广新品种，预约定货，送货上门。二是充分利用县种子公司的优惠政策，积极筹措资金，采取现金进货降低了成本，增加了市场竞争力，不仅占领了当地市场而且还销往新宾临近的乡镇。截止10月末，销售种子26,000多公斤，比去年增加了一倍。三是提前购进种子，搞好服务，诚信经营。抢占市场，保证了农民的需要。

各基层社在总结前两年经验的基础上，今年提前对周边市县的种子市场价格进行了调查了解，做到心中有数。并及时与县种子公司及店组进行了沟通。如\*\*供销社针对近几年受周边各市县种子价格的影响，农民购买种子外流现象比较严重的实际情况，他们提前对周边市县市场价格进行了调查了解，为占领市场抓好销售工作做到了心中有数。截止10月末，销售种子21,000多公斤。

20xx年，县种子分公司采取了预付货款、现金进货让利于店组的优惠政策。这一政策的出台，为提高市场竞争力，增加店组收入带来机遇，同时因店组资金短缺也出现了进货难的问题。针对这种变化，各基层社领导不等不靠，认真分析研究，采取有效措施解决了这一难题。主要做法：一是帮助店组筹

集资金及时购进种子。如果松供销社帮助店组筹集资金10万元，解决了店组资金短缺问题。二是通过勤进少进解决资金不足，靠优质服务促使快销，加快周转。如\*\*供销社、\*\*供销社就是通过勤进少进解决了资金不足。靠方便、快捷、优质服务赢得了农户，靠搞好宣传，逐户预约，送货上门等措施占领了市场，促进快销，有的`店组进货次数达5次以上。

总之，由于各基层社对今年的种子销售工作非常重视，加强了管理和指导，在业务开展上定期调度、分析、研究，效果显著。下一段工作希望各基层社在保证农民需求的同时做好收尾和总结工作，为明年的种子销售工作积累经验，打好基础。

## 种子执法工作总结篇六

承担云南省常规水稻区试一组，参试的水稻品种14个，通过观察、实际测产本轮试验中文稻18、隆粳78、睿稻36、睿稻38等几个品种综合性状好，建议进行下轮种植示范。

### 2、全州玉米新品种试验示范工作

承担201x年西双版纳州玉米新品种实验、展示勐海点的种植任务，参加本组实验新品种有“胜玉5号、隆瑞3869”等20个品种；展示新品种有“云瑞10号、纳丰”等5个品种，所有品种于4月8日，在勐混镇曼国村委会曼广o完成播种工作，目前长势较好，处于成熟期。

### 3、全州水稻新品种试验示范工作

为筛选出适宜我州生态条件大面积推广应用的主要农作物新品种，加快品种更新换代进程，保障粮食生产安全，承担西双版纳州水稻新品种实验、展示勐海点的种植任务。本组试验共有11个新品种展示示范的品种及18个新品种种植试验，试验以勐海县大面积种植推广的水稻品种“两优2161”为对

照。通过观察及实际测产18个新品种引种试验中声农5号、兆两优7213、和两优1号、科优21等13个品种综合性状优于对照，下一年可以继续试验；11个新品种展示示范中优891、文富7号、蓉3优918等7个品种综合性状优于对照，可作为优良品种推荐群众种植。

### 三、农业转基因生物安全管理

为进行一步依法加强农业转基因生物安全管理，明确生产主体与执法主体的责任，积极宣传普及农业转基因生物法律和科学知识，根据《农业转基因生物安全管理条例》及有关法律法规的相关规定，勐海县种子管理站对辖区内的种子经营户逐一进行农作物种子转基因安全行政执法检查，加强对《种子法》、《农业转基因生物安全管理条例》等相关法律法规的宣传，增强农民识别假劣种子能力和自我保护意识，引导农民正确购买和使用良种。执法检查出动车辆11次，执法人员44人次，对勐海镇、勐遮镇、勐混镇、勐阿镇等11个乡镇种子市场进行检查，发放宣传资料《云南省西双版纳州勐海县农业转基因生物安全监管行政执法告知书》及签订《承诺书》各88份。要求种子经营户在农作物种子经营活动中，严格执行国家有关转基因的政策，做到严禁生产和经营水稻、玉米、大豆等国家政策不允许的转基因农作物种子。

### 四、发挥部门优势，做好品种选育工作

我县优质稻生产占全县粮食生产的50%左右，为改变我县优质粮品种单一局面，我站多年来，一直坚持常规优质稻的选育工作□201x年在单位基地种植50个材料，其中8个基本稳定性状表现较好，部分品种明年将进入大田生产。

### 五、积极抓好秋季鲜食玉米示范展示工作

勐海县有优越的自然条件，一年四季均可种植鲜食糯玉米，利用夏季西瓜收获后的膜、肥料种植秋季鲜食糯玉米不仅经

济效益高，还能提高土地利用效率，增加产量及农民收入，有较大的发展前景。201x年勐海县种子管理站在勐混镇曼国村委会曼广龙小组进行150亩秋季鲜食糯玉米高产示范种植，经专家组现场对采用西瓜厢面免耕种植方式秋季鲜食糯玉米进行测产，结果为：实测鲜糯玉米称重：公斤，折合每亩单产为：公斤；每公斤销售价格元，亩产值元；玉米鲜秆每亩可卖50元，两项累加，种植秋季鲜食糯玉米亩产值达元；利用西瓜收获后闲置田块地膜、肥力，减少投入成本，增加农民纯收入，增产显著，通过秋季鲜食糯玉米高产栽培示范区的建立，促进秋季鲜食糯玉米高产栽培技术的引进、生产示范，提高糯玉米种植单产及农民种植技术水平，辐射周围户农民进行种植，促进农民增产增收。

## 六、救灾备荒种子储备工作

种子储备是农业救灾，粮食应急，保障粮食生产的重要举措，根据《xxx种子法》《云南省农作物种子条例》和云农(种植)字[2008]55号《云南省农业厅、云南省财政厅关于印发云南省省级救灾备荒种子储备管理暂行办法的通知》文件精神及要求，勐海县种子管理站通过对西双版纳纳丰种业有限公司进行了单一来源采购论证，确定西双版纳纳丰种业有限公司为201x-201x年度救灾备荒种子储备企业，储备种子3万公斤。201x年11月4日种子管理站邀请有关专家对储备的万公斤杂交水稻种子，万公斤杂交种子进行入库验收。

## 七、云麻种子调供工作顺利开展

201x年调供云麻种子5490公斤云麻种子其中云麻1号大号3280公斤；云麻1号中号公斤；其它品种210公斤。

## 八、存在问题

1、种子管理工作人员管理意识、专业知识、执法水平有待进一步提高。

种子管理工作是对农作物种子生产、经营、使用全过程的管理，其不仅政策性强，专业性更强，面对改革的新形式、新任务，面对《云南省农作物种子条例》赋予种子管理系统的职责，有待提高种子管理人员的管理意识、专业知识、责任意识、执法水平。

## 2、执法经费，设施不足，执法手段有待增强

云政发174号文件明确提出，种子管理市场监督、品种试验、信息统计等支出应纳入财政预算，但由于种种原因，我县种子市场监管执法、信息、品种试验经费未纳入财政预算，种子站工作经费严重不足，种子管理特别是市场监管工作开展受限。

3、种子经营上的问题，首先是经营渠道多，目前种子经营呈现出了多渠道竞争的局面，加速了种子的快速流通，但同时给管理工作带来了一定的困难；其次是经营人员杂，种子方面基础知识欠缺，第三是品种多、乱、杂，未审先推现象屡禁不止。

## 九、201x年工作计划

1、加强种子管理队伍建设。加强执法人员的业务学习，提高执法能力，积极组织、参与省、州两级种子管理系统开展的法律、法规及业务技能培训，以提高种子管理队伍的业务素质。

2、对种子经营户进行新《xxx种子法》学习培训。

3、开展新品种试验、示范工作。继续做好主要农作物新品种的引种试验和新品种展示工作，加强种子管理，保护农民利益，为农业生产保驾护航。

4、加强种子质量监管□201x年种子质量监督抽查经营户达

到95%，抽查品种比例占所抽经营户经营品种的95%以上。所抽品种进行品种真实性检测、品种纯度鉴定、水分、发芽率等指标的检测。

5、加大市场监管力度，重点查处未审先推违法行为。

6、救灾备荒储备种子工作。对201x-201x年救灾备荒储备种子做好质量跟踪检测，按相关要求积极进行下一年度储备工作。

## 种子执法工作总结篇七

各位领导、同志们：

省人大常委会组织对湄洲岛海洋环境保护进行执法检查，这充分表明了省人大对湄洲岛海洋生态环保工作的关心、重视和支持，同时，对湄洲岛来说也是一次认真接受人大监督、进一步增强环境意识和法制观念的极好机会。在此，我代表湄洲岛党工委、管委会向省执法检查组的各位领导和同志们表示衷心的感谢和热烈的欢迎。下面，我受党工委、管委会的委托就湄洲岛贯彻执行《国家海洋环境保护法》和《福建省海洋环境保护条例》工作情况作如下汇报。

### 一、主要工作成效

几年来，湄洲岛认真贯彻实施《国家海洋环境保护法》和《福建省海洋环境保护条例》，进一步保护和改善海洋环境，搞好海洋资源保护，维护生态平衡，保障人民健康，促进人与自然和谐和经济社会的可持续发展。

1、树立和落实科学发展观，建立了海岛生态特别保护区。为了维护海洋生态系统平衡，科学、合理、安全持续地利用各种海洋资源，经莆田市政府批复，湄洲岛建立海岛生态特别

保护区。依据《湄洲岛海岛生态特别保护区建区报告》，我们重点对八个保护区实施保护。一是鹅尾海蚀地貌特别保护区。该区面积20平方公里，其中陆域面积0.48平方公里。主要保护鹅尾神石园内的海蚀地貌、奇岩怪石等自然景观，严格控制自然资源的开发活动密度，推行生态旅游。鹅尾神石园本着保护与利用的原则要求，充分利用天然地貌，合理布设人行道等设施，加强绿化美化，形成天然风景区。二是牛头尾生态系统特别保护区。该区海岸线长4公里，面积9平方公里。主要保护沿岸海蚀洞穴、海蚀沟槽和岸礁上繁衍生长的海鸟群等。三是猴屿生态系统特别保护区。该区面积10平方公里。主要保护猴屿及周围岩礁，利用天然岸礁养殖“坛紫菜”，红毛菜，严禁电捕和炸鱼活动。四是虎狮列岛生态特别保护区。该区面积22平方公里，其中陆域面积0.02平方公里。主要保护虎狮列岛岛礁地形地貌和周围海域海洋生物多样性，以备开展垂钓、海上观赏等休闲旅游活动。五是莲池澳海滨沙滩特别保护区。该区沙滩长2公里，面积5平方公里，其中陆域面积0.5平方公里。主要进行蚀退岸的调查与研究，进行海岸侵蚀灾害的防治，保护海滨沙滩。六是九宝澜海滨沙滩特别保护区。该区面积8平方公里，其中陆域面积0.5平方公里。主要是加强周围海域监管，严禁采砂，保护沙滩资源，同时控制滨海旅游开发活动密度，防止海滨浴场的污染。七是白波面红树林生态系统特别保护区。该区面积21.9平方公里。主要是加快红树林营造和保护，适度发展滩涂养殖。八是湖石果淡水生态系统特别保护区。该区面积0.2平方公里。主要控制污水排放，大力开展植树造林，保护淡水资源。通过建立生态特别保护区，有效保护珍稀物种，维护海洋生物多样性，恢复和改善海洋生态平衡；有效控制和保护海岸线，保护群众的生命和财产安全；有效促进野生动植物物种的繁育，实现生态良性循环；有效实施和推广生态旅游、生态养殖、清洁生产等发展模式，树立环保意识，实现生态、经济和社会协调发展。

2、大力实施造林绿化工程，改善了生态环境。我区从2000年开始，每年实施主题绿化工程努力推进造林绿化上新水平。

先后完成的绿化项目有：妈祖庙景区、黄金沙滩景区、湄屿公园、鹅尾神石园、鹅尾四季公园、刺桐公园、湄洲大道、环岛南路、环岛东路、环岛西路、朝圣路、上林路、文甲码头港区、宫下码头港区、3000吨码头港区、后巷村休憩园、东蔡村休憩园、花街花巷10条、单位庭院绿化12个、绿化示范户约300户，营造防护林8620亩，其中营造滩涂红树林600亩。共完成投资4020万元，完成绿化面积 68.5万平方米、人均园林绿化面积18.03平方米，绿化覆盖率49.8%，绿化率44.8%，绿化程度93%。先后被评为“全国造林绿化百佳县（区）”、“全国绿化先进集体”、“全国绿化模范县”等荣誉称号。今年重点实施营造防护林900亩，其中红树林300亩；实施80户示范户庭院绿化；推进8个项目绿化有：2个小区绿化、2个单位达标绿化、2个村休憩园绿化、2条路绿化，新增绿化面积15.3万平方米。通过造林绿化，抗台风等防灾能力有效增强，水土流失明显减少，蓄水大幅度增加，净化和制造新鲜空气功能较好，动植物品种逐渐增多，生态环境明显改善。

补助，对举报人员进行奖励，激发干群齐抓共管。通过精心组织，周密布置，打击了一批典型的非法采砂案件，共查获非法采砂船舶10艘，涉案人员26人被移送拘留15天，刹住了违法采砂行为，起到了威慑作用，教育全区群众自觉保护海砂，自觉保护海洋生态资源，促进海洋生态可持续发展，取得阶段性成果。

## 二、主要做法

1、强化分工，形成工作合力。明确以湄洲岛管委会为主，以市海洋与渔业部门为执法主体，依靠公安、交通等部门密切配合，形成条块结合、上下联动、标本兼治的长效管理机制。各部门立足职责分工，通力协作。市国土资源局和市海洋与渔业局充分发挥职能作用，分别查处陆、海域非法采砂活动；公安和边防机关及时查处移送的涉案人员并保护执法人员的人身安全；交通部门及时查处无证运输船舶；交警部门及时

查处无证车辆；船检与工商部门及时取缔无证的船舶修造厂（点）；湄洲岛管委会负责层层建立护砂专业队，配合打击非法采砂执法工作，并教育广大群众自觉保护海洋资源，形成了一个海洋环境保护人人抓、人人管，齐抓共管的局面。

2、扩大宣传，营造良好氛围。结合湄洲岛实际，充分利用宣传舆论媒介，大力宣传《国家海洋环境保护法》和《福建省海洋环境保护条例》，广泛宣传特别保护区的内涵、价值、目的、意义及保护措施，在重要的位置上悬挂与整治内容相关的横幅30条，张贴宣传标语50张，发放宣传材料1200份，出动宣传车15天，在湄洲岛有线电视台上播放整治的内容、成效和有关法律法规1个月，营造了浓厚的宣传氛围，表明了建立海洋特别保护区的理念和意志以及打击非法采砂活动的态度和决心，激励全社会各阶层人士不断增强海洋生态环境保护意识。同时，根据特别保护区的各自特点，贯彻科学发展观，落实人与自然和谐共处，制定体现海岛风土人情与当地文化自然景观相协调的保护区管理制度，积极引导当地居民参与保护区的建设管理，最终使当地居民自觉投身于海洋生态环境保护的行动中。

3、科学监测，严格控制污染。定期对特别保护区内的海洋环境进行监测和评价，做好环境承载力分析，实行容量控制。制定合理有效的保护措施，切实保护如岛礁、沙滩、生物、水、景观文化等资源。统筹兼顾海洋资源持续开发和生态环境保护，认真组织开展湄洲岛环境管理体系iso14001试运行，以确保科学、合理、安全、持续有效地利用各种海洋资源，最终达到最大社会经济、生态环境效益的目的。实施海洋生态工程建设，开展海洋生态恢复整治，保护和恢复已遭破坏的脆弱生态环境。严格执行海洋环境影响评价制度，建立污染物排海总量控制制度，加强对船舶排污、水产养殖污染的监管。严禁具有高度污染性、破坏性、干扰性、低效能、高消耗项目上马。

4、严格管理，打击违法行为。认真贯彻执行“在保护中开发，

在开发中保护”的海洋资源开发基本方针，坚决制止一切导致海洋生态功能继续退化的开发活动和人为的破坏活动。加强对野生生物资源的开发管理，逐步制定准采区、规定采捕方式、严禁乱采滥捕，严厉打击电、毒、炸鱼。加强对无居民岛礁的保护管理，严禁改变岛礁自然属性的.开挖作业和建筑施工，保护好珍稀贝类、藻类和甲壳动物繁衍生长场所。开展开发项目对特别保护区的生态影响评价，做到资源开发必须与特别保护区的生态环境承载能力相适应，做到生态环境保护和恢复措施与项目同时设计、同时施工、同时投产使用，对可能造成生态环境严重破坏的严格评审，合理选取有利于生态保护的开发建设工期、区域和方式，把开发对生态环境的破坏降到最低程度。逐步建立生态补偿机制，执行“谁开发谁保护，谁破坏谁负责，谁使用谁付费”制度。坚决刹住违法行为，维护海洋生态平衡和海洋资源的可持续发展能力。

### 三、下一步工作思路

随着湄洲岛开发开放的深入发展，湄洲岛的决策者和建设者的生态意识和生态定位已经明确。在新一轮的湄洲岛总体规划中湄洲岛环境总目标是：以“环保立岛”为战略，提高全民环保意识，完善环境管理体系，坚持旅游开发与生态环境并重，把湄洲岛建设成青山碧海、舒适宜人的生态型海岛旅游度假区。一是加大《国家海洋环境保护法》和《福建省海洋环境保护条例》宣传和执法力度，确保湄洲岛海洋生态环境得到有效保护；二是明确目标，重点开展湄洲岛生态特别保护区保护工作，坚决打击非法采砂等破坏生态资源行为，促进湄洲岛生态、经济和社会持续、健康、稳步发展；三是大力实施造林绿化工程，营造良好的生态环境和旅游环境，创造显著的生态、经济和社会效益。

### 四、请求协调解决的问题

1、协调相关部门联合打击破坏湄洲岛海洋生态资源行为。治

理和解决湄洲湾临海工业污水污染破坏湄洲岛周围海域问题，惠安渔船到湄洲岛海域非法电、炸鱼活动和岛外船舶到湄洲岛海域非法采砂活动等问题。

2、在湄洲岛设立市海洋与渔业局派出机构。在打击非法采砂等执法中，由于湄洲岛管委会没有相关的执法机构和执法权，造成执法难的局面，建议在湄洲岛设立市海洋与渔业局派出机构，赋予执法权，并请求上级配备海上巡逻艇等执法工具，便于巡查执法等。

打击力度，有效保护海砂资源。

以上汇报，不足不对之处，敬请指正。

## 种子执法工作总结篇八

“也许现在我还做不到最好，但是我会继续努力!”这句话是我的座右铭。在来到\_\_公司工作了半年后，我也再次在工作中用上了这句话，面对这份销售的工作，这是对我的一个艰难的挑战，也同样是个机会，我不会说我一定会在这个行业做的风生水起，成为销售业界的弄潮儿。但我一定会在工作上尽自己最大的努力，朝着这个目标努力!也许不会一帆风顺，也许努力之后也不一定有好的结果，但我一定能到达自己离目标最近的地方!

但是毕竟是一份新的工作，没有什么经验的我在一开始，也只能学习前辈们累积下来的经验，不得不说这些都是非常有用的知识，而且非常的简单易懂，就算是我这样的新人都能轻松的了解销售的技巧!但是这毕竟是别人累积下来的通用方法，我们要面对的客户是不同的，我们本身也是不同的，别人的经验或许能拿来作为参考，但成功永远需要我们自己的提升!

## 一、工作方面

作为新人，我主要的目的就是先去开发自己的客户，作为销售我们就是要找到能买下公司产品的客户。但在工作中我了解到，比起会买产品的客户，那些就算不买产品，但是和你聊的来的人也是非常重要的！销售靠的就是人脉，哪怕他不需要你的产品，但是他的朋友们，亲人们，同学们，都有可能是下一条销售道路的开拓点。人脉就是这样复杂的事情，无论是谁，都会有自己的人脉，作为销售我不能只靠自己的人脉，所有可能的人脉都会成为开辟一片业绩的机会！

在做了一段时间后，为了去熟悉和客户的联系，我也被派去和做客户回访。但是由于我当时并没有什么客户，所以都是去别人挖掘的客户中回访。虽然让我得到了一定的经验，但我还是觉得需要有自己的老客户们才行，每次去别人的客户那里的时候都要先得到客户的信任，实在是太费时间了，还是自己熟悉的老客户更好展开工作。

## 二、在学习上

作为新人，我无论是经验还是知识储备都是严重不足的。所以就算是在空闲时间，我也是在拼命的学习，有一段时间根本就是不眠不休的补习公司产品的知识！但这也是每个销售都要面对的事情，我不会抱怨，也不会懈怠，我会在今后继续完善自己对公司、对产品、对客户地了解！

## 三、总结

总的来说，我这上半年虽然做不错，但实际上还没有做到最好！但是我知道自己还有充足的上升空间，虽然我也知道提升是无止境的，但是努力去填满这些空间，就是我人生的目标！