

# 银行实践周记(优质5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 银行实践周记篇一

这周我主要负责整理客户资料和对拖欠jd的客户进行电话催收。

听前辈们说，今年的业务量只有去年的一半，只有前年的三分之一。的确，客户资料需要整理的并不多。不过每一份档案里所需的资料还是不少的，收入证明等，特别的外来人口，还需要1年的社保和税单才可以办理jd[]否则只能全额买房。如今在二套房1.2倍利率的情况下，二套房的购买相对比较少。在房地产市场不是很红火的情况下，我们银行负责的新里程花园倒还是不错的，或许是中小套房比较多，所处位置也颇佳吧。

## 银行实践周记篇二

第六周的工作包括：本周任务主要跟综合柜员学习银行基本业务操作。学习掌握人民币的基本方法，鉴别钞票真伪的主要方法和数钞的基本技巧及零售业务技能操作的训练。并且学习银了行会计核算方法，科目设置与账户设置，记账方法的确定等。区别与比较银行会计科目账户与企业的异同。

通过本周的实习发现：“创建学习性组织，争做学习性员工”每个员工勤奋学习的精神，带动着银行业务的广泛开展。通过与业务员的接触，我还了解了银行的操作流程及储蓄业

务方面的知识。储蓄业务实行的是柜员负责制,就是每个柜员都可以办理所有的储蓄业务,即开户,存取现金,挂失,解挂,大小钞兑换,受理中间业务及外汇业务等。

这一周虽然跟柜员学习了业务流程。但是现在银行是实行的柜员制,所以我并没有机会去进行实时操作,所以能做的就是把培训时的技能操作和综合柜员的操作结合起来,寻找两者的不同,并记录下不同业务类型的交易码和分析码及特殊业务的类型。但是就是从旁边的学习中,我同样学到了很多的东西。当银行提出从以产品创新为中心到以顾客为中心转变的原则时,就是对业务员最大的挑战和考验。业务员所要求的不仅是熟练的业务操作,更应懂得如何同顾客交流,为顾客服务,服务优于管理,一个好的管理者更是一个好的服务者。

1. 讲解综合柜员的工作任务;
2. 讲解学习内容;
3. 对下周的工作做了安排。

## 银行实践周记篇三

早上8点到银行(印象中银行都是8点上班的),结果农行是7:30就上班的,一进银行已经有很多人在办理业务了,我到咨询柜台处询问行长的行踪,结果那位阿姨告诉我行长出去了,我就拿出实习介绍信于是就由侧门进了办公室,等了一会儿,二把手过来招呼我了,我又拿出我的个人简历给他看,寒暄了一下,他就让我站在旁边看看,熟悉一下,他说实习没什么事做的,就看看最后给我开个实习证明就好了。我观察了一个,银行很小,第一个窗口是咨询窗口,第二个是柜员1,第三个是柜员2,第四个是柜员3,第五个会计,第六个窗口被一台点钞机堵了-\_-|||,我徘徊了一下,咨询窗口的阿姨就知道打电话,好像不接触银行业务;柜员1是个年

青的眼镜男，比我大不了几岁，目光马上转向下一个窗口，哈哈是个美女，可惜，可惜她旁边还有个人，好像也是实习生，比她还漂亮耶。只能再看柜员3，是个瘦瘦的中年男子，而下一个窗口就是会计窗口了，是位老阿姨了，所以我就选择了站在柜员3旁边，看他操作着。当业务不忙时，他开始询问我的情况，我递上一支烟，开始拉拢关系，不让自己孤立起来，慢慢的，和他的说话也多起来了，开始凑上去帮帮忙了，上午很快就过去了，到了吃饭时间，我就自觉的回去吃饭了。吃完饭早早就过去了，他们是轮流吃饭的，中午不休息。不一会儿，行长过来了，我上去说明了一下我的情况，他就说自己看看学学就行了，不懂的地方问问，实习很简单的，下午还是照样站在旁边看着学着，觉得银行的柜台操作确实很简单，只是自己不够熟练，只要细心，明天有机会要自己操作一下，理论上交易一笔业务，柜员有0.5的元的工资。可怜的我实习期没有工资的，也没的午饭吃。

很早就睡不着了，一看手机，才六点，因为今天要参加工商银行实习辅导培训班，离培训时间还有三个小时。

一切谜底在9:00迎刃而解-漕宝路100号是中国工商银行上海分行培训中心，并非一个营业网点。今天来参加培训的共有三所高校:华东政法学院，华东师范大学，以及我们上海金融学院。

上午老师就银行服务礼仪给我们做了详细介绍。从明天起，我们所要做的就是大堂服务经理助理。这个岗位要面对很多客户，是非常重要的。

礼仪是人们在交往活动中形成的行为规范与准则，作为大学生志愿者的我们是网点形象代言人，是银行的形象大使，老师要求我们从以下四个方面注意自己的形象:干练、稳重、自信、亲和。

营业中的礼仪主要有四大内容:(1)解答客户问题。(2)营业中

分流客户。(3)维护大堂秩序。

下午我们上的课是“银行个金产品介绍”，由林捷老师主讲，从“理财金账户”、到各项基金，老师详细介绍了工行的具体业务。

以前，在工行存过钱，取过钱，没想到自己会在工行实习，虽然才自己才念大二，但这是一个很好的锻炼机会，自己学的是国际金融，希望能学以致用，为社会的发展尽自己的一份力！

## 银行实践周记篇四

实习项目银行房贷部客户经理助理

学习内容或实习技能

学习了申请房贷客户所需提供的基本资料

实习记录：

这周是来到中国银行赣州城东支行实习的第一周，行长把我安排在房贷部，新同事是三位很热情的年轻人，都只是毕业两三年的前辈。第一天的上午，他们拿出一叠客户资料让我熟悉办理房贷需要的基本客户资料。第一周里，中行负责的几个楼盘房贷的办理也有不少业务。在这些新近办理的业务中，我发现年轻人买房的比较多，一般多为中小套，大多也都是外来人口，在赣州发展。由于年轻人买房压力大，大多父母会协助其还款。由于国家即将继续收紧买房政策，在房价居高不下的此时，还是有不少人选择在政策变动前买房。

我想国家政策的制定实施真的有很多不定因素，毕竟有很多刚性需求，人们对于住房的需求还是很大，尤其是作为二线城市，很多在一线城市生活压力大的人们退而求其次远离北

上广，加上赣州这几年高速发展，前景可观。我想在目前来说赣州的房价应该还将继续涨价，而作为参与房地产市场的金融部门应该还是会繁荣发展的。

## 银行实践周记篇五

实习项目银行房贷部客户经理助理

学习内容或实习技能

银行上班注意事项和职场规则

实习记录：

这周感触最深的是我的师傅，房贷部的客户经理，他是一个很年轻的帅小伙。他比我只大了2岁，由于业务出色，在柜台做了一年后，便开始负责房贷部了。在这个星期里他教了我很多在书本上学不到的东西，比如她告诉我对待来jd的每一个人都要有礼貌，首先要给每一个人泡茶，然后在上下班的时候都要打扫一下地面的卫生，我觉得他说的这些很有道理，人与人之间最起码的就是礼貌与尊重，我很赞同他说的这些。所以我很愿意与他交流自己的实习体会与遇到的一些问题。