

# 2023年工作计划导图 思维导图的读后感(优质5篇)

在观看完一部作品以后，一定对生活有了新的感悟和看法吧，为此需要好好认真地写读后感。那么该如何才能够写好一篇读后感呢？以下是小编为大家收集的读后感的范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 工作计划导图 思维导图的读后感篇一

这个假期除了阅读教育心理学方面的书籍外，还读了学校假前赠送的一本励志书——《思维导图》。说心里话，励志方面的书籍有点不适合我这个年龄段的人读了，为什么呢？人到中年，经历过太多的波折，虽说不上近乎麻木，却也斗志渐退。我不是乐天派，更不是悲观者，只想尽力活好当下，如何让当下的生活更有意义是我不断思考并践行之的。读完这本《思维导图》，发觉它与以往的励志书稍有不同，有些章节能给我们很大启发。下面，对阅读之感触做以简单梳理。

《思维导图》是英国的东尼·博赞所写，整本书紧密围绕“思维”展开论述，共有八个章节。第一章揭开“思维导图”的神秘面纱，讲了如何绘制；第二章与认识大脑有关，是我最喜欢的一个章节；第三章关注了记忆力；第四章、第五章都与发散思维有关；第六章、第八章重点讲了思维的导图的妙用；第七章谈及阅读。全书除了语言平实外，配有多幅思维导图，方便读者掌握思维导图的绘制方法。

我最感兴趣的是与大脑有关的部分，即第二章。虽然题目是《由思维导图引发的思维风暴》，但此章主要围绕“大脑”的结构、功用及保养展开，所谈及的脑科学知识极少。一直想买一套脑科学系列的丛书，即《脑科学与教育译丛（共9本）》，中国轻工业出版社，但始终没有买到，无奈，阅读了其中一本电子版的《脑与学习》，很受启发。

在作者的论述中，我们能够明显觉察到他对“右脑”偏爱，如“右脑具有创造性活动的本领”，“发挥右脑记忆功能的最好工具便是思维导图”等。其实，关于大脑的功用，在脑科学丛书中一定能找到更科学的答案。作者谈大脑的保护与保养时图文结合，详细且全面，我们可以参考和借鉴。

读完此书，恰值女儿的二胡要考十级了，于是，和小家伙一起尝试绘制脑图，闭上眼睛，脑海中就呈现出一幅骨骼清晰的框架，思维导图的确能让人对各个目标把握更全面、更具体，因为色彩斑斓，所以便于记忆，但是，运用彩笔绘制脑图也需要一番工夫，凡事皆需练习才能得心应手！

## 工作计划导图 思维导图的读后感篇二

用了一周的时间，将思维导图阅读完毕，书中有这样一个比喻：一位使用者在第一次接触思维导图时说，这就好比，我开了一辈子的车，可车窗玻璃是脏的；突然间，思维导图替我一下子清除干净了。

- (1) 注意的焦点清晰地集中在中央图形上；
- (2) 主题的主干作为分支从中央图形向四周放射
- (4) 各个分枝形成一个连接的节点结构

切记，对一本书做思维导图，是一个双向的过程，我们的目标不是简单地以思维导图的形式复制作者的思想，而是要根据自己的知识，理解力，解释和具体目标来组织和综合他或她的思想。你的思维导图应该能够理想地包括你自己的评论，想法以及从刚刚读到的东西里得到的创造性的理解，用不同的颜色或者标识会让你自己对该书的贡献与作者的思想区分开来。同时，对于思维导图的复习，也是非常高效地，可以凭借记忆，再去画一张思维导图，同时和原来的进行比较，找出纰漏，加以修正。大脑地潜能是无穷无尽地，而真正发挥大脑这种能量的方法，无

非就是利用思维导图, 选取一个中央图形, 不断地进行拓展, 填充, 你真的会发现不一样地世界, 感谢思维导图创始人东尼·巴赞!

## 工作计划导图 思维导图的读后感篇三

思维导图又叫心智图, 是表达发射性思维的有效图形思维工具, 它简单却又极其有效, 是一种革命性的思维工具。思维导图运用图文并重的技巧, 把各级主题的关系用相互隶属与相关的层级图表现出来, 把主题关键词与图像、颜色等建立记忆链接。思维导图充分运用左右脑的机能, 利用记忆、阅读、思维的规律, 协助人们在科学与艺术、逻辑与想象之间平衡发展, 从而开启人类大脑的无限潜能。思维导图因此具有人类思维的强大功能。

《思维导图》是要求学习而需要学习的内容, 但书却在我这里的图书馆买不到。当我认真学习后过后, 最先想到的是, 真理往往掌握在少数人手里。也要非常感谢培训部的大力推荐, 让无知的我真正找到了一种学习方法, 能够弥补过去的不足, 同时让我与身边的朋友和家人都能够在学习过程中做到事半功倍。

思维导图的创始人是东尼巴赞。他在大学时代, 惊讶地发现没有教导如何正确有效使用大脑的相关书籍资料, 于是开始思索和寻找新的思想或方法来解决。研究证明: 人类的思维特征是呈放射性的, 进入大脑的每一条信息、每一种感觉、记忆或思想(包括每一个词汇、数字、代码、食物、香味、线条、色彩、图像、节拍、音符和纹路), 都可作为一个思维分支表现出来, 它呈现出来的就是放射性立体结构。思维导图正是对大脑图谱思维过程的一个真实的呈现。它能够广泛应用于人类的记忆, 目标设定, 记笔记, 时间管理, 资源分配, 创新管理等各个方面。

1. 将需要解决的问题的基本单位一图文的形式放到中间。

2. 围绕基本单位来做放射性的思维发散。
3. 将放射线思维标注关键词。
4. 对关键词再做进一步的发射型分解。
5. 对最后得出的词进行连线。
6. 当找到最终多次出现的词汇时，可以以此词汇作为基本单位来在做一个思维导图。
7. 对所用的导图要有主次之分，字体，整洁，清晰才能达到更好的效果。
8. 如果能以图像形式作图，效果更佳。

当然，培训的讲解非常的细致全面，而且针对性的做了很多练习，以加强读者的使用习惯，的确用心良苦；而且使我们在关键的时刻，在复杂的情况下，通过这种思维导图的方式，将支持我们立于不败之地。

作为一名初学者，通过此次的学习，我基本上可以利用思维导图在工作中把握重点、精炼想法，让自己成为一名优秀的人民老师。

## 工作计划导图 思维导图的读后感篇四

- 1、按照学校工作计划围绕中心工作，进一步发挥艺体组的专业优势，积极推动各项工作的圆满完成。
- 2、加强各项政治、业务学习、使教师进一步掌握提高新概念、新方法、新知识，利用教学平台出色的完成日常教育教学工作。

3、音、体、美的教育教学工作是学校教学工作最具有生机、最具有活力、最具有影响、最具有吸引力的工作；因此，加强音体美的教育教学是创建一个文明、活跃、兴旺校园的根本教育，更能维护和提高学校声誉。

1、加强学习,更新观念,充分认识课程改革的重要性和艰巨性,认真学习新课程标准,加大对学科课程改革实验的力度。

2、结合常识组各学科特点,以教科研为先导,推进教学改革。重视学生的主体地位,关注学生个体差异与不同需求,确保每一个学生受益。激发学生的学习兴趣,培养学生学习的意识。

3、为让每一个孩子都接受良好的教育,我们应重视课堂教学。为提高教学质量,常识组教师应认真备好课、上好课、抓好常规教学,严格按照课程表上课,不得随意调课、停课,应遵循学生认知规律,构建扎实、有效、活泼的课堂。在教学过程中应重视安全保护措施,家庭作业认真书写、认真,教师要及时批改;美术教师要注意美术作业的设计、批改、突出个性。

4、本学期常识组要积极进行组内听课活动,教师一学期争取上一堂教学研究课,要体现教师对新课标、新理念的理解,特别是课题组成员应该加倍努力,组内教师要互相评课,互相研讨,上好课题教研课。

为进一步提高知识水平和业务能力,更好的适应教育改革和教学需要,本学期将开展多种教学活动。采用教研课等形式,本组教师将相互交流,取长补短,同时听取其它学科老师的课,吸取经验、好方法,不断的提高教育教学水平。本学期虽然时间短,但各种竞赛多。如书画作品展,“六一”庆祝活动等。我们将认真准备、组织、训练和比赛。力争取的好名次,为学校争夺荣誉。

常识组每一位成员都已经意识到凭啃老本的经验教学跟不上日新月异的知识更新，必须开展各种形式的自我学习活动，才能立足于三尺讲台。该学期常识组继续坚持每次业务学习普通话训练以及各项基本功训练，所有成员要加大电脑使用的熟练程度培训，校本培训工作要做的实在，力争使每一位成员迅速转化为学习型的现代教师。

## 二、三月份

2、做好中小学书画比赛的准备工作。

3、六一节目的准备工作

## 四月份

1、配合少先队劳动者之歌学生合唱、教师独唱比赛

2、组织开展常规教学检查。

## 五月份

1、参加中小学书画赛。

2、配合少先队组织快乐的童年“六一”联欢会。

## 六月份

1、校本培训工作检查。

2、学期末教学常规检查。

3、制订各学科工作总结。

## 工作计划导图 思维导图的读后感篇五

一、熟悉公司的规章制度和基本业务工作。作为一位新员工，本人通过对此业务的接触，使我对公司的业务有了更好地了解，但距离还差得很远。这对于业务员来讲是一大缺陷，希望公司以后有时间能定期为新员工组织学习和培训，以便于工作起来更加得心顺手。

1、在第一季度，以业务学习为主，由于我们公司正值开张期间，部门的计划制定还未完成，节后还会处于一个市场低潮期，我会充分利用这段时间补充相关业务知识，认真学习公司得规章制度，与公司人员充分认识合作；通过到周边镇区工业园实地扫盘，以期找到新的盘源和了解镇区工业厂房情况；通过上网，电话，陌生人拜访多种方式联系客户，加紧联络客户感情，到以期组成一个强大的客户群体。

2、在第二季度的时候，公司已正式走上轨道，工业厂房市场会迎来一个小小的高峰期，在对业务有了一定了解熟悉得情况下，我会努力争取尽快开单，从而正式转正成为我们公司的员工。并与朱、郭两经理一起培训新加入的员工，让厂房部早日成长起来。

3、第三季度的“十一”“中秋”双节，还有20xx奥运会带来的无限商机，市场会给后半年带来一个良好的开端，。并且，随着我公司铺设数量的`增加，一些规模较大的客户就可以逐步渗入进来了，为年底的厂房市场大战做好充分的准备。此时我会伙同公司其他员工竭尽全力为公司进一步发展做出努力。

4、年底的工作是一年当中的顶峰时期，加之我们一年的厂房推界、客户推广，我相信是我们厂房部最热火朝天的时间。我们部门会充分的根据实际情况、时间特点去做好客户开发工作，并根据市场变化及时调节我部的工作思路。争取把厂房工作业绩做到最大化！

二、制订学习计划。做房地产市场中介是需要根据市场不停的变化局面，不断调整经营思路的工作，学习对于业务人员来说至关重要，因为它直接关系到一个业务人员与时俱进的步伐和业务方面的生命力。我会适时的根据需要调整我的学习方向来补充新的能量。工业知识、营销知识、部门管理等相关厂房的知识都是我要掌握的内容，知己知彼，方能百战不殆(在这方面还希望公司给与我们业务人员支持)。

三、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我最大的能力减轻领导的压力。

以上，是我对20xx年的一些设想，可能还很不成熟，希望领导指正。火车跑的快还靠车头带，我希望得到公司领导、部门领导的正确引导和帮助。展望20xx年，我会更加努力、认真负责的去对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的单，完善厂房部门的工作。相信自己会完成新的任务，能迎接20xx年新的挑战。

## 工作计划怎么写模板【二】

### 一、 加强本职工作。

根据各个领导的需要，结合各个项目的开展情况，做好绘图工作。尽最大努力配合本部门的工作进展要求。明确自己的任务，做到严谨有序。

### 二、 提高自己的工作能力。

通过各种途径，利用各种资源进行学习，跟上公司形势的发展，适应工作的需要，提高自身工作技能水平。

### 三、 加强与其他同事的工作上的交流。



针对部门同事cad绘图方面知识不足的问题，加强交流学习，并向计划网领导和同事学习交流其它的工作方面的知识。

四、 加强自身对物业方面知识的学习，提高工作主动性。

结合实际情况，以及公司发展的需要，努力学习物业管理方面的知识，以便随时应对工作的其它要求。

五、 积极参加公司组织的培训及其它活动。

借此增强自己的责任 、团队意识。

以上是我20xx年度的工作计划，我会把这些计划落到实处，为公司的下一年度的工作再上新台阶，更上一层楼贡献自己的力量。