副部竞聘演讲稿 副部长竞聘演讲稿(优质6篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

副部竞聘演讲稿篇一

大家晚上好！

我叫__，今年45岁，曾先后在__等单位工作并担任领导职务，现任__，主要负责等工作。

今天，很荣幸，也很高兴参与这次公推公选，我想竞选的是

一是我有丰富的工作阅历。

参加工作以来，我既在县城工作过，也在乡镇奋斗过；既当过一般工作人员，也在多个领导岗位上锻炼过；各色人物都打过交道，各种困难局面也都经历过；一般问题处理难以计数，各种复杂问题也妥处过许多，因此，我认为对人、对事、对各种局面，我都具有较强的识别和驾驭能力。

二是我有坚定的党性意志。

在组织的教育和培养下，我一直要求自己要有坚定的政治立场、敏感的政治嗅觉、鲜明的政治态度、强烈的全局观念。无论在乡镇还是在机关，不管自己是一般干部还是当上领导干部，做人、做事以公为先、原则为上，能排除各种干扰，顶住各方压力，圆满完成组织交办的各项工作任务。参加工

作这么多年来，我次被评为优秀共产党员、优秀领导干部，也是自己党性意志的一个反映。

三是我有强大的奋进动力。

我经历了困顿的少年、渴求知识的青春，也投身了改革开放的大潮，倍加珍惜来之不易的工作，倍加珍视改革发展的成果，愿为之奋斗一生。世人都说“人到中年万事休“，但我却认为，我们的事业刚起步，工作的青春才开头！因此，我渴望在新的岗位搏一搏，在新的天地谱新篇！

一是精心当好“牧马人“。__的建设需要一支坚强有力的干部队伍。我将充分发挥常务副部长的参谋助手作用，深入调研，出谋划策，建立健全基层党建机制、干部队伍考核机制，切实加强党员干部队伍管理，充分调动广大党员、干部的主人翁精神和创造性、主动性，大力营造干事创业、奋勇争先的良好氛围。

二是公正当好“相马师“。组织部的一大职能就是管干部、用干部，干部的选拔任用是领导关注的热点、群众关注的焦点。我将和部里的同志一起努力，协助部长完善干部选拔任用机制，严格考核、公正把关，发现、培养真正想干事、会干事、能干事的优秀人才，为县委用干部当参考、设良谋。

三是扎实当好“协调员“。常务这个职务，可以说是管家，更应是协调员。我将摆正位置，充分协调好各位副部长、部里各股室以及组织部与各乡镇、各系统组织部门的关系，促使组工信息、调研、监督、远教等各项工作出特色、兴亮点，年年迈上新台阶，跻身省市先进行列。

四是清廉当好“明白人“。一如既往从严自律，加强组工业务学习，尽快进入新角色；加强党纪法规学习，坚持清正廉洁为官，决不辜负领导、组织和群众的期望。

各位评委、各位领导，同志们，知易行难，言重于山，今天的承诺即是明天的行动。如果大家信任我、支持我，请投我一票，为我加油。如果我落聘，我仍将保持优秀共产党员的本色，在本职岗位奉献最大的力量，谢谢大家！

副部竞聘演讲稿篇二

大家好，我叫姚xx,我竞聘的职务是生产调度，感谢厂领导和厂为我们提供了这样一个展示自我的机会。

我于xxx年进入葛洲坝水泥厂，一直在分公司烧成车间钳工班工作 □xxx年6月被分配到葛洲坝嘉鱼水泥厂。调到嘉鱼水泥公司一年多的时间，在公司建设期间从事立磨，窑头等各个岗位工作，积累了一定的工作经验。

我的竞聘理由有以下几点：

一、有较好的政治素养，有正确的人生观，且年轻。年轻就是资本，让我有充沛的精力全力以赴干好本职工作。

二、在车间一线工作，在做好本岗工作的基础上，利用业余时间学习生产管理理论知识，并结合实践，努力调动本班工人的生产积极性。

一、认真履行自己的岗位职责，即在公司主管经理的领导下，主持生产的调度管理工作,依据生产计划深入岗位、班组了解实际情况，并及时处理生产中出现的问题，及时控制生产进度。对上级主管部门下达的命令要及时作出反应，进行应急调度。

二、做到“安全第一”，经常向领导反映发现的安全隐患，使安全隐患得到及时整改。时时与岗位人员保持思想沟通，使一线工人思想上“时时想安全”，作到安全事故最小化。

调度员必须具备协调，沟通，统计，分析，控制，督促的能力，他是各个生产环节的桥梁和纽带。在如此重要的岗位工作，能很好的锻炼自己，开阔视野。我渴望有这样难得机会来施展自己的抱负。

如能聘任， 我将身先士卒，起模范带头的标兵作用，做到能“调”能“度”，正确、及时的判断并依照职责处理生产运行中出现的各种突发事故，并根据运行统计参数相应调整运行方案，使生产可行、合理、经济，达到节能降耗的目的。如果我这次竞聘未成功，我将在本职岗位上一如既往的努力工作，依然发挥自己的专长，在生产管理工作中贡献自己的力量。

副部竞聘演讲稿篇三

大家好！ 织梦内容管理系统

我竞聘的岗位是保安队长。首先应感激公司指导为我们创造了这次公平合作的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了在有能够的情况下完成本人的人生价值。我现年43岁□20xx年在西京市参与任务保安，在某种意义上代表着公司全体员工的精神面貌。 保安队长作为连接公司与客户之间的纽带，其角色和作用是极端重要的。

他是保安各项规章制度和任务任务的具体落实和施行者。严格的讲，保安给客户提供的效劳质量的高低和满意度，很大程度上取决于保安队长的管理程度和业务能力。因而，保安队长的本身素质和行为，直接关系到保安队伍的全体抽象和战役力，但保安队长除了身先士卒，严格请求本人外，还要带出一支召之即来、来之能战、战之能胜的保安队伍。

假如我竞聘成功，我的任务办法和任务思绪是：

有句古话说得好，“其身正。不令而行；其身不正，虽令不

从”。　什么样的保安队长就会带出什么样的队员。赢人先正己，人品是做人的根底，耿直是关键；保安队长应身先士卒，身教言传，处处起好的带举措用，建立好的榜样，要勇于提出“我就是排头兵，向我看齐”的口号，让队员找到标杆，找到旗帜。

保安队长身在基层，不但要有尖锐的政治头脑，而且要有实干的创新精神，能够率领大伙干出像样的成绩来，以绩服人。经过进修和理论，善于认识和分析新成绩，创造性展开任务，善于用创新的任务办法处理错综繁杂的成绩，善于用新办法处理新成绩，努力使得任务上标准化、民主化、制度化。

副部竞聘演讲稿篇四

我叫黄先生，来自td厅。相信各位领导对我已经较为熟悉了。我xx年毕业于深圳大学金融学专业，同年幸运加入了移动这个大家庭，感恩于公司对我四年来的栽培，我也在用实际的行动和出色的绩效来报答公司。

1.在营销方面

本人有着前瞻性的营销理念，充分利用有限资源来开展有目标、有策略、有技巧、有效益的四有营销。4月开厅以来，开展的一系列“支持td□为奥运加油”的活动有幸被凌总拿到青岛作为汇报深圳推动td工作的重要素材，本人为此感到非常的骄傲和自豪。

2.在创新方面

创新是我在td厅工作的主旋律，切合目前td实际情况，创想出一系列的td创新方案，分别为□1□td向前“充”短信答题方案，获得深圳市公司采纳，并于本月底实施。2）罗湖td厅申请青少年科普教育基地获通过，并成功接待两批青少年学生。3）罗湖td业务赛，8月20日正式开始竞赛。

3.在运营管理方面

现任td厅代营销经理职位，除了td厅的基础管理工作之外，为更好推动td的销售，前期做了大量的调查分析，为下阶段开展针对性拓展营销打好坚实地基础。

4．在培训方面

本人认为，一个成功的管理人员肯定是一个出色的培训讲师。作为td厅讲师，在全力协助市公司提升全体td业务水平时，制定统一培训讲义以协助市公司做好二次覆盖培训，在培训方面得到的宝贵经验将为我担任管理人员提供很好的td培训思路。

我对营销经理的岗位认知是：店面经理的左右手或多面手。作为td厅的营销经理，在创新和营销两大方面要求更是甚高。

我的工作目标是：打造一支高效、和谐的超级td先锋团队！也即：三能团队（能想有创新思维，能策划各项营销活动；能讲对前来交流人员培训，对外一线td专员培训演讲；能干能把各项营销理念付诸行动，出色完成。）并始终坚持1个信念和3个关键！

1个信念就是：“我是问题的根源。”这种思想就是我对我自己100%负责。

3个关键分别是：1）关键就是要多想多学习。2）关键是敬业多一点。3）关键要建立感恩文化。

在奥运如火如荼进行之际，若有幸竞聘成功，我定必将td的工作化繁为简，有序挺进，让每位td厅的员工成为td赛场的运动员，充分发挥各自潜能，在各自的工作岗位上赢取自己的金牌。务实做到“做自己的冠军，创td的未来”同时，也

希望各位用户能作为观众，在座各位领导能作为裁判、评委，共同监督、见证□td厅的创新与进步。

副部竞聘演讲稿篇五

你们好！虽然早已和大家熟识了，但在这个特别的日子里，我还是要简单作个自我介绍，我叫xx□今年xx岁，中共党员，现任公司专卖科稽查队队长。我于xx年由部队复员到公司工作，一直战斗在烟草专卖战线上，十多年来，在公司各级领导的关心培养和同志们支持帮助下，我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人□xx年担任专卖科稽查队队长以来，多次被公司评为先进工作者□20xx年被评为省十佳稽查队长。借此机会，我衷心的感谢公司领导多年来对我的信任与培养，衷心的感谢各位战友、同仁的支持与帮助！

今天，登上这竞聘的讲台，我心中感慨万分，十二年来烟草专卖工作，虽然更多的是品尝不法经烟户叼难和恐吓，忍受对家人的深深愧欠，但每当与同事分享胜利的喜悦时，我心中总会千百次的告诉自己，我深爱专卖事业，我无怨无悔！所以今天在这儿，我仍然要选择竞聘专卖科领导这个职位。烟草稽查工作是维护国家利益和消费者利益的前沿阵地，我决定竞争专卖科领导岗位一职，除了我对这份工作的热爱，更重要的是因为我对此岗位具备较强的竞争的优势。

一是专卖工作与本行业其它工作相比更具有挑战和风险，我基于军旅生活的磨炼，面对挑战和风险，能够沉着应对，临阵不乱。

二是我在专卖部门工作十几年，担任稽查队长七年，熟悉烟草专卖法等法律法规和执法程序，能做到依法行政，秉公执法；积累了丰富的实践经验，能积极稳妥的处理执法过程中产生的各类复杂问题。

三是多年的中层干部经历，使我具有一定的组织协调能力，能够统筹安排，在工作中最大限度地调动队员们的工作积极性和主动性。

基于上述理由，我希望各位领导和同事给我一个展示自己的平台和机会。如果今天能得到各位领导的认可和同事的信赖，在下一步工作中我将切实做到坚持“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“四项工作”，开创专卖工作新局面。

坚持“执法为民，服务发展”这一原则，以践行两个维护为已任，认真覆行烟草专卖法赋予的神圣职责。

一是实现角色的转变，把“参与政务”、“管理事务”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，积极支持科室领导和其它同事的工作，思想上同心，目标上同向，行动上同步，扭住一条绳，发挥整体优势，创造良好工作氛围。

二是实现思维方式的转变，要立足于长远发展，把握大全局，做到工作有计划，推进有措施，落实有保障，保证各项工作有条不紊开展。

一是开展专卖一二四战略，通过以身示范，带领队员加强自身修养，提高业务水平，努力打造一支思想好、作风硬、业务精的执法队伍。

二是强化“经营案件”意识，树立端窝点、破网络、打主犯的办案理念。

三是强化零售市场的监管力度，着力构建专卖专营的长效管理机制。

四强化行业内部专卖管理监督，注重行业自律，确保规范经营。

更加敬业的工作，与大家一起为构建和谐烟草献上我的热情和汗水！

谢谢大家！

副部竞聘演讲稿篇六

大家好！

在此我要感谢大家能给我这次竞聘的机会，也是给我一次锻炼的机会，我很珍惜！我所参与竞聘的岗位是测量组组长，也是我现在的岗位。我今天竞聘演讲的内容分为以下四个部分：一是我的工作经历；二是我这三年的工作汇报；三是我竞岗的有利条件；四是我对工作的设想。

一、我的工作经历

我于xxxx年7月进入我们公司工作，08年7月至09年7月就职于沪蓉西路面2标项目部，期间担任过测量员和现场技术员；09年7月至11年4月就职于宜巴27标项目部，任职测量组副组长；11年4月至今就职于本项目部。

二、我这三年的工作汇报

从我离校参加工作不久就来到了我们这个公司，也非常有幸来到了我们这个团队，我跟着这个团队，从沪蓉西到宜巴，从路面到桥隧，从山区到城市，三年三个工地，在这个快速而又稳健的工作环境，丰富而又从容的工作经历中走过来，我从一个带着书生意气的毛头小子变成了一个具有一定阅历的路桥工程工作者，回顾这三年，我感到无比的幸运和满足。刚来公司项目，我就连对沥青和混凝土都感到非常陌生，我从一个跑棱镜的测量员开始，不断探索着我周围的一切新事物，同时也把我的专业测量知识在各种工程中实践和提升。这三年来，在测量工作这一平凡的工作岗位中也取得了一些

小小成绩。08年我把刚出产的casio5800编程计算器使用技术带入了项目部测量组，直接提升了整个测量组的数据计算的精度和速度。当时，由于路面施工线路长，放样随机性大，图纸繁多，测量组上工地都要带上很多资料和图纸，而且经常出现在工地边放样边计算的现象，针对这种情况在我们测量组共同的努力下编写出了一套带完整数据库的计算程序，上工地只带一个计算器，就能快速准确无误的算出全线50公里的任何一点的设计坐标和高程，这样大大的提高了我们测量组的工作效率和精准度。09年在宜巴项目隧道施工中，业主和监理的一再要求我们购配隧道断面仪对隧道断面尺寸进行检测，后来我通过编程计算器编写了一套隧道断面检测程序，然后结合我们的免棱镜全站仪对隧道断面尺寸进行检测，我们的检测速度，检测结果和检测的任意性优势，得到了业主和监理的一致认可，最后我们用这种方法取代了隧道断面仪。10年的工作中，我结合工作需要还摸索编写了一些excel电子表格程序，例如路基横断面自动绘制程序，导线测量数据自动处理程序，等等一些实用并且具有一定商业价值的程序。在取得了这小成果后，我也没有满足和停留，在工作中继续不断摸索和寻找更简便有效的方法，并且时刻了解外界测量技术的革新，不断学习各种先进的测量仪器设备，例如超站仪□casio图像处理系列计算器，并且根据公司项目转型要求，还学习了地铁施工测量技术，隧道盾构机enzan自动测量系统等等，为将来的工作做好充分准备。

三、我竞岗的有利条件

首先我在大学所学专业是路桥工程测量专业，具有扎实的测量技术基础知识，这也是我不断学习和进步的坚实基础。第二、我能熟练使用操作和校核各种测量仪器设备，并且熟练运用cad□电子表格，编程计算器等辅助软件和设备，能够高效率完成各种测量工作。第三、三年工作经验，虽然不是很长，但是我的测量经历非常丰富，历经三个项目，接触了路面、特大桥、长隧道、高边坡路基等等。第四、在来我们公

司工作之前我在一家测量单位带队进行地形测量工作，所以我具有一定的团队领导能力。

四、我对工作的设想

我们现在的工程项目是属于城市轨道交通工程，也具有它自身的一些特点：标段全为桥梁，精度标准高；施工工期紧，测量任务重；工作环境复杂，城市交叉作业干扰大；我局重点形象工程项目，高标准、高要求等特点。针对这些特点我有以下几点想法：首先针对我们测量精度保证，要从三方面入手，一个是加强和严格执行我们的测量复核制度；再就是控制点保障，加强控制点复测与维护；然后是我们的测量仪器保障，要加强仪器的维护与保养。第二、我想把测量工作深入到现场施工过程中，不是放完样就走人，我们要了解现场施工过程，并参与和指导部分施工过程，因此更加确保工程实体的偏位质量，以至于更好的服务于现场施工。最后我想带领我的团队一起互相学习，共同进步，努力提升我们测量组的整体素质。

以上就是我对测量工作的设想和计划，再多的自吹自擂都是一面之词，再好的过去都是历史，只有将来的工作和实际行动才能证明一切，才能回报领导和同事对我的信任。当然有竞争就有输赢，如果我这次竞聘不能成功，我将会一如既往，服从领导安排，尽职尽责的做好各项本职工作。

我的演讲完毕！谢谢！