

# 最新组长讲话稿 组长竞聘演讲稿(优质10篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 组长讲话稿篇一

### 一、个人工作情况

### 二、对岗位的认识

1. 金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用，首先要对公司的各种业务非常熟悉，特别是转型业务和增值业务。懂得发展业务的相关知识和技术手段的关键，并能有效的指导客户经理把业务推广，提高行业组收入指标完成率。
2. 能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在，及时、准确、有策略的开展时常调研，确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。
3. 能够起到桥梁作用，成为部门之间的转换器，理顺部门间发生的管理、业务上各种关系，确保各种故障及时修复，以提高工作效率。

### 三、工作设想及目标

1. 做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作，并与客户建立深层客户关系，解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题，消除客户不满情绪，提高客户的忠诚度和满意度。

2. 了解客户的通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理，搜集竞争对手的信息和动态，提前采取应对措施，防止客户流失。

挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求，根据客户的通信情况和需求，配合策划组设计各种业务组合方案和整体通信解决方案。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

3. 做本小组工作计划的制订和实施，监督客户经理工作计划的执行，指导完成本部门的派单任务。做好月/年度总结工作，配合部门做好本组的培训工作。

4. 在it系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入，核对每月帐期并做好欠费催缴工作，确保回收率。

5. 执行晨会制度，及时了解营销活动中存在问题或成功经验，必要时总结上报，及时提供各种报表所需的资料和信息快报相关内容。

6. 努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户提供集语音、语音增值、互联网接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从网关数据库和it系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户亲身体会到电信的网络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望领导能够考虑。

最后感谢领导给了我这次展现自我的机会！

## 组长讲话稿篇二

大家好！

今天，我很荣幸与大家参加这次群团干部小组长的竞聘，在这里同大家进行交流。在热电事业部的舞台上不仅仅是代表我个人，更是为热电事业部的荣誉而战，希望大家多多支持。

非常感谢事业部领导给我竞选群团干部小组长的机会。

群团干部是宜化文化六大法宝之一，是企业与员工之间的粘和挤，安全生产的稳定挤，严格管理的润滑挤，企业发展的推动挤。工作光荣而神圣，内容繁多而复杂。群团干部正是为协调各种繁忙的工作而设立的职务。

下面我谈一谈我对职务的认识

首先，它意味着能力，想作为一名优秀的群团干部小组长，无论是对技术水平还是对交际的能力都是一种锻炼，所谓厚积而薄发，这种能力正是我刚踏出校园而需要培养和锻炼的。

其次，这个职务意味着奉献，能为在座各位及贵州宜化奉献自己的绵薄之力，我认为是人生一件快乐的事。

最后，它意味着责任，一份不可推脱的责任。责任，意味着接受，意味着承担，意味着对领导、对员工、对班组是群团干部的负责。我想，这也是一名优秀的群团干部应当做到的。

我作为一名刚来不久的新工，对于我个人而言，在操作技能上确实很缺乏，跟班长去现场面对故障，非常紧张，来参加这次竞聘，也正是我想通过这种方式，使自己多一份责任，努力提升自己的操作水平，因为作为一名优秀的群团干部必

须有扎实的技术水平，这样才能让领导信任，让员工佩服，才能更好的开展群团工作。

在实践中检验自己，在竞争中锻炼自己，辅助领导和员工的工作，更好地服务于生产，这也是我竞选群团干部的根本目的。

谢谢大家相信我、鼓励我、支持我！

## 组长讲话稿篇三

大家上午好！

一、我有一颗热爱教育事业的心：我明白教师的苦与累、平凡与无私。我们有的只是生活的忙碌，肩头沉甸甸的责任。我要用我的汗水，用我的智慧，用我这颗跳动的火热的心投入到学科管理中。

二、我有较为扎实的实践知识：自参加工作以来，我就在教导处帮忙□20xx年任广运中学教导主任，我始终不忘学习，勤钻研，善思考，多研究，重反思，敢挑战，不断地丰富自己、提高自己。

三、我有较强的工作能力：并在实践中也积累一些经验。我深知英语学科在初一、初二和初三年级的不同特点，同时也在实践中也悟出一些方法和策略。也深知作为英语学科组长要“一切为了老师，为了老师的一切”这样的准则。我踏实工作，关爱本学科组的每一位老师，看到老师们每天高高兴兴的进行教学，是我最大的乐趣。

四、具有奉献精神、大公无私，老师的利益高于一切：让老师们得到实惠是我的快乐，为了老师的专业发展着想，为老师们的利益而努力，提高本学科组的幸福指数和学科成绩。

如果我能够通过竞争上岗，我打算从以下几个方面改进自己的工作，提高本学科组的教学水平。

1、个人建设方面：加强个人修养，练好基本功。加强自己的工作能力和工作艺术，顾全大局，维护学科组的良好形象，努力调动老师们主动发展，努力提高自己的业务能力。

2、快乐教育方面：以身作则，团结本学科组教师，以“规则、自由”为指导思想，创建和谐自由的氛围，在全组树立正气，独立有创意的开展学科组工作。大家知道，学生很渴望老师的夸奖和鼓励，教师更是如此，对成绩的认可是教师发展的不懈动力，物质奖励固然重要，精神认可更不可缺少。

3、教育教学方面：协助初一英语教师搞好搭桥课程建设，丰富音标教学内容，让学生打好英语学习基础。帮助初二英语教师做好一个课题，那就是学生两极分化问题，注重初三学生英语学习的均衡发展，让每一个学生都不掉队。

4、及时与本组教师交流沟通，发现需求和问题及时解决。

## 组长讲话稿篇四

虽然物价、房价在不断上涨，保存的成本和压力也在逐步增大，大家对于加薪的预期也更为强烈，但你如果不经意方式和方法，即使你的保存压力上升一倍，你的加薪仍然可能永恒只会逗留在原始阶段。

首先要提醒大家的是不主动式加薪的错误。典型的表现是：很多人以为只要起劲工作，老板自然会看在眼里，届时升职加薪会不请自来。这种类型的员工，往往都是属于脚结壮地、为人低调、埋头做事型的忠诚员工。他们是企业发展的“功臣”，一直在默默贡献，任劳任怨。他们内心里虽然渴望得到更高的薪水和待遇，但从来没有主动争取过，也不懂得怎么争龋。

员工为公司创造价值，老板主动为有价值的员工升职加薪，从道理上来讲，这种想法本是天经地义，无可厚非。但是，在现实的职场上，如果你只因此这种不主动等待的方式来获得升职加薪的机会，那么，你胜算的几率就小之又小了。据调查显示，职场上有70%的人之所以没有得到加薪的机会，是因为他们从来没有向老板提起过。

第二种错误因此为工作年限长就能得到加薪的机会。不少朋友都会有如许的想法：我降临公司都好几年了，也属于“老资格”了（有点儿“倚老卖老”的意思），虽然没有功劳，但也有苦劳。就看在熬这几年光阴的份儿上，老板也应该考虑一下为我加薪的事儿了。这种人好几年都没有进步过，除了第一年在进步之外，其它几年基本上都是在“吃老本”，或者是原地踏步。虽然年龄在日益增大，但在专业技能上却并没有随年龄增长而使成为事实相应比例的突破。这种情况本质上就是属于倒退的表现，这种员工在老板眼中也会被视为“鸡肋”。对于这种员工来讲，如果老板不开你，已经算是比较幸运的了。

这种筹码，指的是真正让你升值的、能够得到老板认可的、证明你在未来能够为公司创造更多价值的筹码，而不是所有人都面临的外在因素。比如，因物价上涨而使成为事实的员工整体性加薪，并不能算是你的成功，因为这些因素所有人都在面临，表现不出你的独特价值。你与别人所差别的、真正表现你独特价值的东西，才是真正的有份量的筹码。

7、当然，最重要的一条，也是你所从事的工作在这个公司里究竟是属于“主角”照旧“龙套”。“主角”指的是那些与公司发展密切相关的人员，缺了这些人，公司的业务就会受到相当大的影响；而“龙套”则指的是那些可有可无、起不到实质性作用的、或者可替代性比较强的角色。你所处的职位角色的差别，从一开始就注定了你在这个公司受重视的程度。当然，也决定了你后来的“薪情”。但是，成为“主角”照旧“龙套”，也同样取决于你的职业生涯规划发展。

有明确目标和长远计划的人，通过不断晋升自己的核心竞争力，他们往往都能够成为职业上的“主角”。而那些没有目标、如无头苍蝇一般到处乱飞的人，也更容易“被龙套”。这里再次提醒大家注意职业生涯规划的重要性。

## 组长讲话稿篇五

大家好，我是来自五年级三班的程钟萱，我很荣幸走上讲台，和那么多乐意为班级作贡献的同学一道，竞选组长职务。我想，我将用旺盛的精力、清醒的头脑来做好班干部工作，来发挥我的长处帮助同学和我们班集体共同努力进步。

我觉得我的学习成绩不算差，而且我在班集体中有足够的威信和影响力，其次我有足够的班级管理能力和管理能力，可以管理好班级，提高同学的学习成绩，让我们班成为全年级的佼佼者。我在1-3年级的时候当过班上的组长，所以我对我们这个班集体很了解。在以往的期末考试中，我们班也曾多次获得过全年级第一，说明我们是有能力的，那如果在其他的学科上我们能认真一点也能继续夺冠。那在期末考试看来，大家也知道了自己的不足，因此，在清楚了我们的缺点以后，我们就要取长补短，补缺补差，及时去背去记，做到课前认真预习，上课认真听课，课后认真复习。

如果我竞选成功了在我的管理期间，我将会督促大家学习，并会将班级的纪律管理好。我将把班委的积极性都调动起来，使每个班委扬长避短，以身作则，形成管理班级的优势，而且在以情联谊的同时以“法”治班，最广泛地征求全体同学的意见，在此基础上制订出班委工作的整体规划；然后严格按计划行事，奖罚分明。但如果我没有竞选成功我会好好地听取同学们的意见，并认真的反思一下自己为什么没有竞选成功，当然我也会做好下一届竞选组长的准备！

我知道我不是非常的优秀，也不是很有耐心，但是如果我有同学们的意见，和我自己的决心，我一定可以再往后的日

子里慢慢的改掉我的坏毛病，从而做到一个优秀的组长。

希望大家能支持我，谢谢！

## 组长讲话稿篇六

大家好！我今天演讲的题目是《机关文明礼仪》。

礼仪是人类文明和社会进步的重要标志。

当今世界，礼仪无处不在，无时不有。

礼仪与发展同在，与进步共生。

注重礼仪，学习礼仪，实践礼仪，已成为全社会的一种共识。

伴随着我国经济的快速发展和社会的全面进步，特别是党中央对贯彻落实科学发展观、构建社会主义和谐社会等一系列重大战略思想的提出，文明礼仪建设愈益成为推动中国特色社会主义事业的重要内容。

遵循礼仪规范，树立文明新风，开创良好的社会道德风尚，是时代的呼唤、时代的要求。

继承中国传统礼仪文化，吸收西方礼仪精髓，建设有中国特色社会主义的礼仪文化，是我们面临的一个重大而紧迫的任务。

为了进一步加强市直机关的精神文明建设，提升机关文明水平和机关工作人员文明素质，改进机关作风，塑造党政机关良好形象，为全社会的文明礼仪建设作出表率，市直机关工委决定在市直机关组织开展机关文明礼仪巡回宣讲活动。

我首先宣讲的是文明礼概述。

一是文明礼仪特点文明礼仪是人类社会进步和发展的产物。

一部文明史，就是人类社会不断由低级向高级演进的历史，是社会的物质生产力、精神生产力以及人们自身创造力不断发展的结果。

礼仪是人们在社会交往中受历史传统、风俗习惯、宗教信仰、时代潮流等因素影响而形成的必须共同遵守的行为准则和规范。

对于个人来讲，礼仪是个人思想文化素质、道德修养和社会交际能力的一种外在表现；对于社会来讲，礼仪是一个社会文明程度、道德风尚和生活习惯的综合反映，是社会文明和进步的具体表现形式。

## 组长讲话稿篇七

他想让自己的业绩得到迅速的提升，于是他开始起早贪黑地出去跑业务，并使出浑身解数说服客户购买他推荐的保险。为了争取到每一个可能成交的业务，他经常要几次三番登门拜访。可令他沮丧的是，一切的努力却收效甚微——虽然他付出了比往常多几倍的汗水，可他的业绩并没有比原来有多大的提高。

那段时间，他异常沮丧，整天郁郁寡欢，对前途丧失了希望，甚至想要放弃这个充满挑战的职业。

一个周末的早晨，从噩梦中醒来的他，仍然有些沮丧和不安。不过很快，他就平静下来。

他开始认真思考解决问题的办法。

他在内心里不断问自己：为什么最近自己会那么忧郁？问题到底出在什么地方？平日里工作的情景，很快闪现在他的脑

海里：许多时候，在他多次登门拜访，百般努力下，客户终于答应下来购买他的保险，但在最后的关头，客户常常反悔，并说：“让我再考虑考虑，下次再谈吧。”这样，他最终不得不沮丧地离开，再花时间去寻找新的业务。

怎么办才能很快地把自己从沮丧中拯救出来呢？他在飞快地思考著。

当他没有想到更好办法的时候，他开始随手翻阅自己一年来的工作笔记，并进行细致深入的研究——希望从中能够找到答案。很快，他就发现了问题的症结所在。一个大胆的念头在他脑海里闪现，令他自己都有些震惊。

之后的日子里，他一改往日的工作方法，开始采用新的推销策略进行工作。结果令他大吃一惊，他创造了一个奇迹——在很短的时间内，他把平均每次赚2.70元钱的成绩，迅速提高到了4.27元。当年，他新接进的保险业务，第一次突破百万美元大关，引起业界的轰动。

凭著自己出色的智慧和独特的推销策略，法兰克·毕吉尔迅速成长为保险业内的巨头。

后来，法兰克·毕吉尔向世人公开了自己成功的秘诀。原来，当年他在自己的工作日志中发现了这样一组奇特的数据，从而改变他对工作的认识：在他一年所卖的保险业绩中，有70%是第一次见面成交的，有23%是第二次见面成交的，只有7%，是在第三次见面以后才成交的。而他实际上花费在那7%业务上的时间，几乎占用了他所有工作时间的一半以上。

于是，他采取的新推销策略是，果断放弃那7%的利益，不再为它的诱惑所动。这样，他就可以腾出大量时间用于新业务的拓展。于是，他成功了。

成功有时候就这么简单——果断放弃你人生的那7%！

## 组长讲话稿篇八

大家好！

这次竞选，我要竞选的是英语组长。我相信凭着我的勇气和才干，凭着我为班集体付出的决心，我一定能够胜任这个光荣的职务！

我叫牛全岱，是个热爱班集体、学习认真的学生，我认为我竞选英语组长有一定优势：第一，我上课听讲很认真，别看我下课闲闲散散的，但在上课，我可是一丝不苟。我会认真跟上老师的步伐，认真听讲，思考老师的每一个问题，并积极发言，从不再回家返工。第二，我记英语单词时，也有自己的小方法，学习不能死记硬背。第三，在这几年的学习中，我一直保持着不错的成绩，另外我还坚持听听力，练口语，有一定的口语社交能力。

如果我竞选成功了，我会更加严格要求自己，我会耐心地为同学讲解不会的题，并帮助成绩不好的的同学，认真检查同学背课文，不惜耽误自己下课时间，认真完成老师布置的作业。如果我竞选失败了，我也不会灰心，我会更加努力学习，并反思自己，争取在下一一次竞选中成功当选！

当然，金无足赤人无完人，我肯定会有一些缺点，请大家严格监督我改正，谢谢大家！

## 组长讲话稿篇九

下午好！

也许这个名字大家或多或少都有过耳闻，我就是这个名字的主人，今年\*\*岁，中共党员，学历，目前在从事工作，兼职。

6年前作为新（城市名）人，我在（科室名）竞聘演讲稿开始

了我的护士生涯，经过内科、外科、儿科、急诊和icu的磨练，我已成长为一名具有丰富经验的年轻护师。临床护理的发展非常迅速，唯有不断学习才不至落后，4年来我坚持自学了南京医科大学护理本科教程，现已进入毕业实践考核阶段。用理论指导实践，再用实践检验理论，从中我找到了学习的乐趣，也升华了我的服务理念和对专业的浓厚兴趣。

去年月同样是通过竞聘，竞聘演讲稿范文我成为新开辟的专职人员。在这一年多的时间里，我的电话24小时畅通，随叫随到，以一站式无缝隙的服务赢得了众多侨胞和外国友人对医院的良好印象。新病房大楼的启用导致病区护理人员紧张，我服从安排被借调到icu和外一科各工作了一个月。正是多年来不变护士长竞聘演讲稿的工作热情和踏实的工作态度，使我在非典期间有幸得到领导的信任，成为支援人民医院抗非护理战线的首批志愿者，在闷热的防护服里足足坚守了两个月□sars面前不改色，见证的是无私无畏的勇智；开朗的性格，广泛的爱好使我很快银行竞聘演讲稿融入了陌生的环境，难忘的岁月，我和来自不同医院的护士姐妹结下了深厚的友谊。因此我被人事局授予防治非典先进个人的表彰，荣获卫生局20xx年度优秀共产党员的称号。

如果我当选，我将做好以下几方面的工作：

1在护理部主任的领导和科主任的业务指导下，按照护理质量标准，制定工作计划，并组织实施具体工作，认真履竞聘上岗演讲稿行护士长职责和义务。坚持以病人为中心，以质量为核心，为患者提供优质、便捷、高效、文明服务的服务理念，把好入院宣教与出院指导关，加大健康教育力度，做好出院访视工作。

2不断加强医护，护患沟通，定期征求各方意见，及时采取整改措施扬长避短。更好地为病人提供优质亲情服务。

3使科室人人都以主人翁精神参与学生会竞聘演讲稿管理。挖

掘护士潜能，调动科室人员工作的主观能动性，合理配置人力资源。

4重点管理护理安全，杜绝护理纠纷和护理差错。开展法律意识教育，防范安全隐患。制定切实可行的岗位责任制。做到有章必循、责罚分明。严格遵守规章制度及操作规程，及时完成各种有效记录，把好护理环节质量和终末质量关。

5培养经营意识，善于进行成本效益核算。创造科室效益的同时节约不必要的开支，降低医疗成本，保障科室走持续发展的道路团委书记竞聘演讲稿。

我的生肖属相是马，至于是不是千里马，就有待在座伯乐们的裁决了。但是无论结果如何，我都将马不停蹄地完善自己。最后，借此难得的机会，祝大家新年心想事成！

## 组长讲话稿篇十

大家好！

今天，我很高兴能参加这次竞选，我竞选的是小组长这个职位，我认为我能胜任这个职位。当小组长不仅可以是我的能力得到发挥，还能让我得到更好的锻炼，使我变得比以前更加优秀。

当小组长需要尊敬老师，团结同学，关心集体，严格遵守学校各项纪律。这几点我认为我能做到。在此之前我当过学习委员，以上几点对我来说没有任何问题，我可以做得更好，我还当过卫生值日班长，对管理方面也有一些经验，我一定可以管住同学严格遵守纪律，保持卫生。

如果我成功地被选上了，我一定会做到以下几点：1、严格要求自己，遵守纪律。2、每天按时收交同学作业，检查同学背书。3、尊敬老师，做老师的好帮手。我一定不会辜负同学们

对我的期望。如果我没有被选上，我也不会气馁，我会发奋学习，努力向上，争取下次被选上。

同学们，请投我一票吧！