

最新投资经营岗位竞聘演讲稿 岗位竞聘 演讲稿(精选5篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。优质的演讲稿该怎么样去写呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

投资经营岗位竞聘演讲稿篇一

大家好！

我叫xxx□20xx年6月即将毕业于电子科技大学计算机软件编程与开发专业。

一、熟悉公司电气设计的职责范围及设计各阶段任务；电气专业与其他专业的分工；电气专业设计各阶段工作程序等等；能够协同主题专业参加现场勘察。选站、选址、选线及收集有关本专业的各种基础资料（包括供电电源、电压等级、功率因数要求、外部线路走向及当地气象条件等）；能够论证供电方案，根据工程项目的用电负荷，进行负荷等级划分及用电负荷估算，确定工程项目电气设计的原则，选择变配电所的配置；能够完整的完成项目初步设计和施工图设计；熟悉各专业接口分工问题，确保分工明确。在设计审核方面，有我师傅和其他工程师负责，确保设计无误。

二、熟悉单位电气设备的运行方式及检修工艺是我的一个明显优势，我从1996年到单位，从刚开始设备的安装、调试及运行，至今一直都工作在一线，能够熟练地从事电气设备的日常维护及预防性试验等，特别是公司从二期工程以来，采用了许多新型的电气设备及全自动微机控制，电气设备采用综合自动化系统，我对电气设备综合自动化系统及保护等方面都比较熟悉，同时也具备了一定的网络知识与能力，经过

努力和加强学习我完全可以胜任。

谢谢大家！

投资经营岗位竞聘演讲稿篇二

您们好。

我是数学与计算机学院xx级软件工程系4班的学生吴超，学号为□xx□来自xx□活泼，开朗是我的个性，幽默，阳光是我的招牌，很荣幸的在xx年十月份加入了学生会宣传部，并一直坚持到现在，虽然远离家乡，但是在宣传部那些阳光灿烂的日子，是我们记忆中一道靓丽的风景，对于我自己，不管是在处事能力还是交际面等等都有了很大的提高，总之我在这一年来收获了很多。所以，我希望在接下来的日子里，我能够留在学生会这样一个大家庭里，继续奋斗、成长。我选择竞选宣传部部长。

xx年10月，我参加了宣传部的竞选，在初试上，我一如既往地第一个走上台推荐自己，从高中的学生会、班委的经验中，我知道，敢于第一个走上台，我就成功了一半，再加上我奋力的演讲，很顺利地通过了初试，再之后的复试便也变得容易，于是，我如愿地踏入了学生会这样一个舞台。

xx年2月，在第一个学期的尾巴，很荣幸地作为宣传部“非官方发言人”参加了一年一度的宣传部总结大会，从准备到完成，也确实花了不少时间，大家为了这件事都很花心思，一直都奔驰在创意与完美的路上，而作为发言代表，当我在准备演讲稿时，也细细回味了这半年的酸甜苦辣，才发现，我的确很有收获，但是可能我选择幽默的演讲风格不适合当时的场景，又或者是观众热情度不高，所以当时的演讲并不算精彩，但我觉得还行，至少我在冷场的情况下也能圆得不错。让我的心理素质又有了提高。

xx年5月，我负责了由校学生会主办的“5、25系列活动之‘说出你的爱’展板大赛”。可以说这是宣传部的精品活动之一吧，毕竟是宣传人的活动，所以大家都想做好，但是可能是因为到了工作的后期，有些同事的热情度就显得不够高。所以在组织人的这方面，确实让我觉得是困难的，当别人都不回应你的时候，真的会觉得特别苍白无力，但经过努力，我们还是找齐了足够的人手，顺利地完成了比赛，并且在后期的投票与宣传工作上，也是尽力地动员更多的人去参加，所以，我们的成绩还是很不错的。通过这次比赛，让我的组织能力，交际能力都得到了锻炼，对于我来说，就是一笔宝贵的财富。

当然，在过去的一年时间，我也积极参加了其它会议、活动，得到了些许锻炼，同时我也是西华大学社团管理委员会的一份子，有参与组织策划社团文化节，社团游园会，社团评定，拔河比赛等一系列活动，并竞选晚会主持人成功，但由于时间的突然变动，导致和我的考试时间撞车，所以很遗憾地错过了嘉年华晚会，但所有这些，都是我面对的挑战，我会一直努力下去。既然选择了前方，就只顾风雨兼程！

可以说宣传部是我大学生活真正的起点，从加入宣传部开始，我便有了一些真正有价值的追求，工作虽然忙碌，但正是这样才让我的大学生活不至于空虚和堕落，而这一年的时间，让我对宣传部有了更深的感情，我希望能够继续留在这里，续写下一篇属于宣传部的传奇。通过这一年的工作，让我更有经验，更有自信，更有勇气去面对接下来的一切，所以，我选择竞选，是一个不会错的决定，我有信心可以将这个部门带领得更好。

如果我有幸竞选成功，对于宣传部今后的建设问题，我有以下几点看法：

- 1、保持凝聚力。

首先，作为一个集体，最重要的是什么？是凝聚力。所以我觉得，作为一个部长，首先要做的，就是要让大家有一种力量促使他们继续做下去，而这种力量的催生，靠的就是感情，在这一点上，我觉得我的两个部长做的都很不错了，他们很好亲近，从不摆架子，所以我们的感情都不错，这一年，我们部门没有一个中途退出的；所以我们要将这样的传统保持下去，通过生日聚会，情感纪念册等活动来联络大家的感情，让大家都有一种家的归属感，才能更有责任地工作。我们不是留住有感情的人，而是用感情留住人。

2、拉近与各部门之间的关系。

因为宣传部是一个幕后的部门，它不像其他那些工作在前台部门一样，有很多和其他人交流的机会，我们的工作一般就是以做板子开始，以抬板子结束。但是对于大学生来说，交际是一个很重要的能力，所以我们需要让干事有更多和学院、学校老师、同学交流的机会，比如设计一个详细的锻炼方案，通过任务方式安排下去，让大家得到更多锻炼机会，也让各部门之间开展工作变得更容易，至少这样，不会让每一个宣传人都无功而返。

3、积极配合学院、学校的宣传工作。

宣传部是一个为学校、院系和同学们服务的部门，它的工作主要体现在对外宣传，通过喷绘，展板等形式来向大家传达一些消息。作为宣传部，应当配合好其他各部门、各院系的工作，为他们的一些工作活动做好宣传。做到真正的以人为本，为大家服务，做实事、做好本分。

4、兼职拉赞助。

其实这个是我们这一届就一直讨论的话题，我们总是讨论用展板拉赞助如何如何拉风，但这一直都只是停留在我们的讨论阶段，并没有付诸实施，希望在下一届，这样一个想法可

以实现，一来可以让宣传部的幕后工作者能有更多锻炼能力，二来还可以让宣传的经济价值得以体现，而又不耽误宣传工作。

5、加强对展板的管理。

我们学院的展板比较多，所以其他的人就起歹心了，展板被偷事件也时有发生，当我们真正需要用展板时却找遍学校都找不到，严重影响了宣传工作的进行，所以我建议加强对展板的管理，比如配几把锁，将其锁住，这样就不会发生被盗的情况了。

6、宣传方式的创新。

1、增加部门联谊活动。

在我加入学生会这一年里，我个人感觉部门之间的联谊活动太少，基本上都是各自部门管各自部门，而学生会是一个整体，部门之间的联谊活动可以增进部门之间的感情，方便以后工作的开展，因为我也去观看过土木、汽车学院的学生会联谊晚会，感觉很好，所以我想我们是不是也应该举办这样的活动呢？应该也很受欢迎吧。

2、增加“部门之星”展示栏。

我们学院学生会办公室有部长展栏，有活动照片，为什么不增加一个“部门之星”展栏呢？“部门之星”展栏可以每周更换一次，内容为各部门推选出的“本周之星”照片，以这种方式来鼓励一周以来工作出色的干事，并促进干事的积极性，我想对学生会的发展还是有一定作用吧。

当然，以上只是我的初步设想，还有很多未考虑周到、未达成的东西，我也知道，说的再好也不如行动来的实际。

如果我竞选失败，我也会淡然面对，毕竟人生的路上总会有这样或者那样的意外，失败了，就是一个更好的机会让我好好冷静下来，思考以后的路该往哪走，我想我将会花更多时间在学习和兼职上，来充实我大二的的生活。就像是泰戈尔说的那样：天空中没有鸟的痕迹，但我已经飞过。我做过了，就足够了。

总之，我希望组织能够相信我，选择我，让我用行动来证明：你的决定是正确的！

此致

敬礼

自荐人：

20xx年xx月xx日

投资经营岗位竞聘演讲稿篇三

大家好！本人xxx□现年31岁，是一名助理会计师。

我是一名在一线工作的员工，近两年来深切感受到改革的浪潮迎面而来，我们不能也不应该回避。竞聘对我来说既是一次机遇又是一场挑战，工行要生存要发展，靠的是我们每一位热血青年。因此，我决定来参加此次竞聘，展示自己。

1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。

从自我素质方面来看，我是从部队回来的，经过部队这所大学的磨练，养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作，因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次。

工作以来，能不断完善和提升自我，认真学习各项业务知识，尽快适应银行工作。先后从事出纳、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，曾被评为支行“优秀行员”。

我总觉得作为年青人总该有点追求，更何况面对日趋激烈的竞争，想逃避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。

2、能够看到自己的弱点。

(1) 业务水平有待进一步提高，储蓄业务没有接触过，但我相信我有能力尽快适应。

(2) 管理对我来说是个全新的课题，在今后工作中，我将不断地调整自己，虚心请教，加强学习，与时俱进，超越自我。

这次竞聘如果成功，我将进一步解放思想，带领各位同事提高结算质量，搞好优质服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，开创银行新局面，全面超额完成行党委、行长室交办的各项任务，将银行创办成三星级网点。

1、思想总揽全局，做好表率。

做一个带头人要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系，在行党委、行长室的领导下，向目标任务冲刺。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、安全保卫、环境卫生等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好，正人先正己，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前，享受在后。

2、统一思想，发挥团队作战精神。

以绩效考核为动力，充分调动员工的积极性。借银行升格的

东风，利用新业务系统的先进的硬件多渠道、全方位开展揽存增存工作。鼓励员工找关系、拉关系、抓关系，献计献策，建立完善揽存信息网络，捕捉每条信息。

3、挖掘优质客户源，寻找新的增长点。

客户是商业银行发展的基础，没有一个稳定的“黄金”客户群，银行业务的开拓就成了无源之水、无本之木。因此，要在挖掘客户源上狠下功失，确保任务的实现。

(1) 充分利用我行结算的优势，面向乡镇寻找开户单位。目前，信用社的结算功能相对比较滞后，不能适应用户的需求，而我行的网点主要集中在城里和少数镇，可以从中挖掘不少优质客户。

(2) 挖他行存款，瞄准单位找关系，全面出击。加强服务，全面提升银行的知名度。

4、服务是银行的生命线。

要使第一位员工认识这一点，促进服务的深层次、高水平、全方位发展，增强银行在同业之间的竞争力，现代的银行不能在简单的停留在微笑服务，要在服务质量上下功夫，主动与客户建立一种良好的感情关系，形成以客户为中心的经营理念，想客户所想，急客户所急，让客户真正感受到我们银行的优越性。

5、内抓管理，外树形象。

“没有规矩不成方圆”，加强员工政治思想理论和业务操作制度的学习，用制度来规范行为，提高工作效率，同时，找准客户需求与我行制度的结合点，服务好客户，锻炼出一支业务过硬，作风优良的队伍。充分利用宣传工具，鼓励员工反映好人好事在新闻媒体上进行报道，扩大社会影响。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使。不管成功与否，我将一如既往为工行发挥自己的光和热。

谢谢大家！

投资经营岗位竞聘演讲稿篇四

大家好！

20xx年6月采油x队组建成立，我也来到了这里，成为第一批建队人员。从20xx年6月至20xx年6月任采油测试班班长。艰苦的工作环境，巨大的工作量，使我开阔了视野，提高了业务水平，也磨练了我的意志。回首过去，从参加工作到现在已经过去了十五个年头，我深知作为一名基层班组长的不容易，也深知基层班组长的重要性：既要有无私的奉献精神，更要有高度的责任心，而我依然坚定地选择这份职业。

如果我是一名基层班组长，我将用全新的管理理念，带领我的班组成员齐心协力、勇于创新，把我们的班组建设成一个绿色班组、星级班组、学习型班组。

如果我是一名基层班组长，我将从以下几方面开展工作：

一、加强注水管理工作，不折不扣地执行注水方案。

二、加强机采集输管理工作。

三、加强物资节能工作。

四、加强井组及井场规格化工作。

五、执行qhse管理规定，做好安全环保工作。

大家都知道□20xx年我们国家把节能、环保与和谐提升到了国家国策的高度，作为采油×队的一名班长，身上肩负着创建绿色窗口、环境友好型企业、增强环保意识的重担与责任，我将带领班组全体成员踏踏实实地大力开展安全环保工作。

如果我是一名基层班组长，我将会把我自己独创的“五及时”理论加以开展，那就是及时巡回检查、及时发现问题、及时诊断、及时处理、及时汇报。我将加强产量意识、加强效率意识、加强一个新形势下的复合型班组的.班风建设。

二十一世纪是知识经济时代，也是人才的时代，我相信在公司领导的重视下，在队领导的信任下，在同事们的支持下，我的工作将会得以全方面的开展，我的才能将会得到最大限度的发挥。在今后的工作和学习中，我会全心全意、任劳任怨。遭遇挫折，我勇敢地面对；面对机会，我勇于把握；退缩，从来不是我的性格；我知道只要我不放弃，没有任何人、任何事可以将我放弃；持之以恒、不断追求，才是生命的永恒；吃苦耐劳、勇于创新，才是我的本色。

多年的基层工作和丰富的技术经验，使我拥有必胜的信心；多年的班组长生涯培养了我管理和组织的才能。我有信心，我能胜任领导交给我的任何一项工作任务，而且我坚信，我能完成的更精彩、更出色。

我今天之所以来参加竞聘，就是为了寻找一个更好地实现自己人生价值的用武之地，从而以更好的精神状态投身到工作中，以更优异的工作成绩来回报领导、回报社会。

虽然有众多的选手，以他们最佳的精神状态和过去所取得的优异成绩，来与我并肩挑战，但我还是以百倍的信心、执着的热情，奔向我的目标。

我知道我并不是一个十全十美的人，简短的竞聘演说，只是我个人对自己的“包装”，真正完美的“质量”和优良

的“性能”，还有待各位通过“使用”来加以证明。我请你们相信，只要给我一个机会，我就会用我加倍的努力来还你们一个惊喜；我会从前人的手里接过他们手中的接力棒，努力跑好属于我自己的这一段路程！

我真诚地期待各位领导和各位同事对我的信任和鼓励。

投资经营岗位竞聘演讲稿篇五

大家好！

化学是一门应用性和实践性很强的自然学科，同时化学知识是一个动态的、发展的知识体系，蕴涵着丰富的内容，知识外延大，教学资源也在不断的更新。尤其是中学化学担负着传播基础知识，发掘和培养化学科学后备人才的重任，所以我们必须对中学化学教学给予高度重视。中学化学的重要内容是基础化学知识，它具有知识点较散，内容非常抽象的特点，要学好中学化学，就必须密切结合生活实际，同时进行必要的化学实验。因为化学是从实践中归纳、总结出来的学科，教学中的实践主要是化学实验，显然，化学实验进行直观教学的有效方法。

1、我有一颗热爱教育的心，我明白教师的苦与累，平凡与无私。虽然没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，没有丰厚的收入，没有豪华的享受，有的只是生活的忙碌，有的只是肩头沉甸甸的责任，但我无悔于自己的选择。我用自己的汗水、智慧和一颗跳动的火热的心，面对着一群十五六岁的孩子。我揣摩着，尝试着，与他们真诚的交流着，就在这样的轨迹中演绎出一片灿烂的晴空。在这一过程我多次荣获中考化学教学成果奖和青铜峡市人们政府记“三等功”奖励。

2、工作中具有吃苦耐劳，勤奋学习，团结协作，敢于创新的精神。作为教育工作战线上的一名中年教师，我多年担任理化生组教研组组长工作，在工作中，不怕困难，勇挑重担，

顽强拼搏、勇于创新，能吃苦耐劳。教学中能主动与全组的其他教师交流学习，讨论课改教学中遇到的问题，作为课题组成员，我积极参加各级的学科培训以及校内外的听课、评课活动；向同行们学到了不少教育教学的方法，同本组教师团结协作，与同事相处关系融洽；教学立足于课堂设计和评价机制的创新，勇于探索新的教学方法和评价手段。我撰写的教学论文分获自治区级一、二、三等奖。

4、我有丰富的班级管理经验，在12年的班主任工作中，我取得了突出的成绩并积累大量的经验。

1、做一个学习型的教师。在工作中不断完善自我，充实自我；拓宽自己的知识面，早日使自己的教学再上一个新的台阶。

一、抓听讲集中，不能过于松散无束；

二、抓讨论合作的效果，不能流于教学形式；

三、抓发言与质量，不能让课堂死气沉沉；

四、抓作业书写规范与作业按时完成，不能轻易放纵学生；

五、抓自学指导与训练，不能让学生连读书都不会；

六、抓教学难点与重点，不能使教学走过程；

七、抓有意注意和无意注意，不能过张或过弛；

八、抓暂差生辅导与补差，结合学生自身实际情况做到因材施教，不能让他们失去学习的兴趣。“八个抓和八个不”。