

2023年比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结(通用7篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇一

从七月八日到比亚迪报道开始，一直在慢慢的感受着比亚迪的魅力，想知道缘何数以万计的大学生会奔向这里，会聚集在比亚迪。

在公司里经过了一段时间的培训，在宏观上对比亚迪有了一定的了解之后，终于有些明白了，是公司的文化、公司的制度把如此之多的人才给吸引过来了。

企业文化

每个企业都有自己的成长之路，在发展壮大的过程中，比亚迪也形成了自己独有的企业文化。它是随着比亚迪发展的脚步，潜移默化逐步积累形成的，它代表了比亚迪的精神面貌、核心价值观、行为风格和道德标榜。

比亚迪坚持不懈，逐步打造平等、务实、激情、创新的企业核心价值观，并且始终坚持技术为王，创新为本的发展理念，努力做到事业留人，待遇留人，感情留人。

比亚迪自成立以来，一直坚持倡导以厂为家、爱厂如家的家文化，提倡管理不仅要人性化，更要家人化。比亚迪努力营造亲近、和善的工作环境，提供家一样的饮食、住宿等基本服务需求，开展体验式、传帮带式的培训，建立畅通有效的

内部沟通渠道，给予员工温暖如家的关怀和关心，营造公司与员工共赢的局面。

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇二

【例文一】

时间就像那无情的流水，一天一天的过去了，期末考试终于结束了，时间好似流星雨。在这个学期里，我交道了新朋友，我们好似快乐的小小鸟，一起度过了一学期的快乐时光。我还学了很多新知识，把他们装进我心理的知识宝库。我还在一学期中改了不少缺点，让我又有了进一步的提高。。。。。。我舍不得一学期，我好舍不得，因为他是一个充满光明的一学期，充满知识的一学期，充满快乐的一学期！

第一个学期就这样结束了。迎来了盼望已久的寒假。时光飞逝，斗转星移。转眼成为初一学生已半年多了。回首这半年的点点滴滴，朝朝暮暮，心中顿生了许多感触。这半年中经历的每一天，都已在我心中留下了永久的印记，因为这些印记见证我这样一个新生的成长。在过去半年的内，通过不断地学习，我收获了很多。时间就是这么无情头也不回的向前走着，而我们却在为了不被它丢下死命的追赶着。是的，谁都不想被时间丢下。而我们也随着时间的流逝一点点的成长。而美好的纯真随着风雨的磨灭化成了成熟。或许这正是成长的代价。回想自己还是考生的那段日子，显得是那么的遥远。我在憧憬中懂得了来之不易的珍惜；在思索中了解了酝酿已久的真理；在收获后才知道努力的甜美。突然觉得自己似乎明白了许多事情，但是仔细琢磨后又不尽然……原来过去所见所识都是那么的偏见而又肤浅，以前的天真似乎在一瞬间幻化成无知和可笑，我想谁又不是这样的呢？或许在以后也回嘲笑现在的渺小……我们不得不笑着回首我们所走过的路。

从开学还对变速器心存恐惧的我，一个月下来我也可以感用它、习惯用它了。对我来说，学习技术是个难题，可我看到

其他一样的同学都可以学我也鼓足了勇气，争取让自己明白些，会一些。虽然没有哪一个老师手把手的指导我、教我学，可我正式在这样一种环境下懂得了自主学习能力的重要性。而且，因为这样，我有无限的选择权利，可我知道，技术是个长期学习的过程，没有持久力就不会有成功。在我的学习过程中也确实遇到了困难。时间充足时，我可以预习课程，老师讲时也勉强听得懂，作题是我发现了自己的不足——不能把老师讲的内容应用。看着一道道基本题我真的不想做了，可是这样又不行，只得硬着头皮细细地想例题，慢慢地分析例题，总结它的解题方法，做的多了也就逐渐回用了。每次和别人交流时，我都以为自己在学校里每天都一无所获，可是在总结学习、收获成果时，我才清楚地看到我没有白白地度过这一学年。在这一学年里我深深体会到，一切知识的学习、新鲜事物的接触都会对自己有指导作用，就看自己是不是用心去想它、真心想用它。一旦真正结合为自己的实际行动，我想一定会有很大的提高和升华。

老师们都提过，第一年是一个重要的大认识或者学习阶段，也是一个转折点，能否去到好的地方就要看你在这个阶段学得好不好，知识掌握得牢不牢。所以我决定在学校的学习课堂时间里发奋。

我相信我会做得更好!努力吧!

【例文二】

时光如逝，岁月如流，一转眼的时光，1年的学习生活已经过去。在学期末，特写此文以总结一学期的学习好与坏。期末考试的好与坏都看这一年的努力多少，我这一学期的表现都会在这里展现。

这一年来。在老师和同学们关心、帮助下，通过自身不断努力，各方面均取得一定的进步。

当机遇来的时候就要好好的抓住它，当时如果你没有驾驭它的能力，

你还是只能眼睁睁的看着它从你的身边溜走，而无可奈何，与其到时后悔，

不如现在好好储备自己的知识量，时刻准备着，等待着机会的到来。……

总结现在有以下几点：

第一，学习态度比较端正。能够做到上课认真听讲，不与同学交头接耳，不做小动作，自觉遵守课堂纪律；对老师布置的课堂作业，能够当堂完成；对不懂的问题，主动和同学商量，或者向老师请教。

第二，改进了学习方法。为了改进学习方法，我给自己订了一个学习计划：

(1)做好课前预习。也就是要挤出时间，把老师还没有讲过的内容先看一遍。尤其是语文课，要先把生字认会，把课文读熟；对课文要能分清层次，说出段意，正确理解课文内容。

(2)上课要积极发言。对于没有听懂的问题，要敢于举手提问。

(3)每天的家庭作业，做完后先让家长检查一遍，把做错了的和不会做的，让家长讲一讲，把以前做错了的题目，经常拿出来看一看，复习复习。

(4)要多读一些课外书。每天中午吃完饭，看半个小时课外书；每天晚上做完作业，只要有时间，再看几篇作文。

第三，每天回家我就先完成老师布置的作业，然后完成妈妈布置的作业，做完作业，看一些课外书。虽然我每天这样学

习，但月考时，我的成绩却不很理想。

最后一次月考后，在老师和爸爸、妈妈的帮助下，我对自己的学习进行了认真总结，从中悟出了不少好的学习方法。

我有个不足的地方。就是有时听老师布置作业时不够专心，总是一只耳朵进，一只耳朵出，回到家里糊里糊涂，只好打电话问同学了。

在新的学期，我要发扬成绩，改正错误，更加刻苦努力、一丝不苟的学习，争取每门功课都能取得好的成绩，当一个名副其实的好学生。同学，关心集体，尊敬老师，经常帮老师干活，且帮助集体做事。

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇三

我和很多人一样，都把工作当作实现人生价值的途径，工作就像是人生的一次长跑。人生的价值则体现在于跑出去的距离长短。那么我想在浦发的这次实习让我比别人更接近“起跑线”。纵然将来在“长跑”的过程中，还有太多的挫折、磨难等待着我，但这次实习或多或少地让我看到了很多、学到了很多。

实习真的很丰富，尤其是暑假的两个月，让我真正融入到了浦发行这个大家庭中去了。感触颇多，简单地回忆些吧。

1：习惯了穿西装打领带

培训的这些日子，最大的收获莫过于穿西装打领带不再别扭了。以前西装领带都是在参加校级大活动时才敢穿的。平时穿了怕人家笑，可现在都穿出去了，居然也没人笑。

收获2：现实与书本相距甚远。

培训的这些日子里，让我感觉到书本上学的东西和现实的业务内容差距太大了。所以我觉得实践真的很重要。培训的过程还是很愉快的，的确也学到了很多东西。比如让我们了解了银行一些基本业务，之前我连存贷利率都不记得的；了解了金融理财的相关知识，没想到理财也是一门大学问；了解到社交中礼仪的重要性，更清楚礼仪中的注意点。

收获3：发传单也不是件容易的事。

记得第一次培训结束后，我和陆作旗去城东那边一个小区发传单，说实话，第一次做这种事，我还是很认真的，保证每个邮箱里都投放到位。可后来检查时，居然发现好多幢楼房的邮箱里居然一张宣传单都没有。很费解，而且让我真的很尴尬，第一次做事就做成这样。可后来才发现，有位捡垃圾的阿婆，居然在我们投完后，都捡去当垃圾了。还有这等晕事。不过后来想想这也是我们工作的不到位。

2、在做大堂经理的日子里

收获1：从畏惧到主动营销的转变。

实习中，做大堂经理是最开心的，也是最锻炼人的。因为从上班到下班，都是在和客户打交道，客户又是三六九等，什么样的人都有的。我们从开始畏惧到后来的主动营销，这是大堂让我们学到的最重要的东西。从开始大家相互推辞“你去！你去！”到后来的“您好，需要办什么业务吗？”，这个过程正是我们成长的过程。

收获2：厅堂服务需要忍与耐。

在厅堂，大堂经理一般是女性，我觉得这不仅是形象好的问题更重要的是女性比男性，更具有耐心与忍劲。大堂的工作应该会比较枯燥的，因为需要不断重复地向客户介绍同样的业务，尤其像信用卡、借记卡之类的，需要不断地去解释，

并且回答客户各种各样的问题。其次，大堂经理忍劲也是很重要的，很多客户会因为不满等待很长时间办理业务，或对某工作人员不满而，怒火冲天来与你理论，在大堂吵吵闹闹。这类事我也遇到好几次，这都需要忍耐，必须解释解释再解释，让客户消火再让他们高兴地离开。

收获3：更了解了银行各项业务。

这是很直接的一个结果，因为要做好厅堂服务，首先必须要有这些业务知识，比如有些人来换外汇，那我们必须告诉他们周末不能换，平日换的限额等等。再比如人家要办理信用卡，我们必须了解办理信用卡必须具备的条件，申办过程中需要提供的一些资料与证明等等。加息后，我们对存贷款利率的变化也必须清楚地了解掌握；其次，一些本票支票的开具与支付我们也要熟悉地掌握。

收获4：与人沟通更加灵活。

对不同的人要有不同的沟通方式。很多老年人必须主动地和他们沟通，因为他们都不懂怎么取号，必须帮助他们。对于一些中年人，尤其一些有点傲气的人则不能主动打招呼，只能等到他们主动找你时，再与之沟通，否则会适得其反，他们对你的不屑足以改变你一天的心情，这一点我是深有体会的。你和他说明一百句他们都不会回你一句，因为他们觉得他们什么都懂。记得有次我主动帮人家取号，取完号递给他时，他居然说了句，“凭什么要你取，我自己不会取啊？”。所以与不同的人要采用不同的沟通方式。

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇四

本质教学是高等学校的基本使命之一，其间心在于强调作为主体的人的基本归纳本质的养成和开展。大学生本质教学触及大学生本质教学的方方面面，包括学生的各种本质涵养、基本技术、敬业精力以及归纳常识与实践才干的培育和锻炼

等等。其间，培育大学生的团队精力与立异精力以及毅力质量，最有效的办法即是大学生本质拓宽练习。

本质拓宽练习是一种对人的思维、心思、毅力、质量、才干、身体以及坚强精力的一种锻炼和检测，一同也是对人的协作精力、团队知道、临场阅历的模拟和练习，是一种新的本质教学与实践体会相结合的“实战演习”。现代拓宽练习以培育团队精力、协作知道与进取精力为宗旨，使用自然环境，经过专家精心规划的练习项目抵达“锻炼毅力、陶冶情操、完善品格、熔炼团队、发掘自个潜力、进步管理水平”的练习意图，全部进步受训者的品格质量、心思本质和团队精力。

一、实习单位简介

我国人寿与^v^同龄，是国内最早运营稳妥事务的公司之一，肩负我国寿险业探索者和开拓者的重担，走过了长达半个多世纪的开展进程，深谙国内寿险商场运营之道。

20xx年12月17日和18日，我国人寿稳妥股份有限公司分别在纽约和香港上市，并创造了当年全球最大规划的ipo□20xx年1月9日，我国人寿稳妥股份有限公司回归国内a股上市，自此公司变成国内首家“三地上市”的金融稳妥公司。

我国人寿稳妥(集团)公司已连续八年当选《财富》“国际500强”。作为我国人寿稳妥(集团)公司的基地成员单位，截止20xx年12月31日，我国人寿稳妥股份有限公司及其子公司总资产达人民币亿元，位居国内寿险行业第一。

如今，我国人寿致力于施行“资本配置合理，归纳优势显着，主页特强，适度多样化，备受社会与业界尊敬的内含价值高，基地竞赛力强，可持续开展后劲足”的集团化战略，奋力创造“实力雄厚、管制先遣、准则健全、内控紧密、技术抢先、部队一流、效劳优异、品牌超卓、开展调和”的国际尖端金融稳妥集团。

二、实习意图

三个月的实习是咱们大学期间的最终一门课程，不知不觉咱们的大学韶光就要完毕了，在这个时分咱们十分期望经过这次实习实践来查验自个把握的常识的正确性。所以，我挑选了在我国人寿理财基地开端我的实习生计。

三、实习内容及进程

时刻总是在咱们不经意间从指缝间流过，在国寿现已作业了两个多月了。起初的一个月都是理论练习。第一个星期是稳妥从业人员练习，天天都是上课，做习题，看书。有时分感受这么的紧迫感像是回到了高中高考那期间。第二个星期即是稳妥代理人资格考试。经过一个星期的突击练习和不断的做习题，总算在星期一上午考完了，也过关了。

隔一天，又接到部分教师的告诉，去西苑山庄承受封闭式的三天练习。说实话，我国人寿真的重视人才的培育，咱们练习的环境份额来练习的环境要好许多，教师说他们曾经都是在部队区练习的，那里的设备底子不及咱们这边的西苑。为了不负公司的等候，咱们只要努力学习这三天的课程。

完毕三天的课程，咱们就正式到城区理财基地上班了。天天都是开早会，早会完毕后第一天是约客户参与答谢会，第二天是举行答谢会，第三天是客户售后追寻访问。就这么三天一循环，一直到如今都如此。

在这期间，我真的改变了许多。曾经遇见生疏人都很好说话的，如今和生疏客户能流通的攀谈，现已改变了害臊的小毛病。国寿，真的让我成长了许多。

四、实习总结及体会

我怀着夸姣的期盼来到了我国人寿稳妥股份有限公司无锡市

分公司城区理财基地，在这儿，我改变了许多，也成长了许多。我所学到的有些是书本上给予不了的，比如流通的洽谈和开畅的性情。

天天约客户，访问客户，尽管很辛苦，可是进程我很享用。我并没有把它当成实习来看待，而是看成了一份作业去奋斗。由于是新人，在一两个月以内很少会签单也是很正常的，最主要的是一份心态，一份积极向上的达观心态，这关于推广人员来说很主要。

人生有两条路要走，一条是有必要要走的路，一条是想要走的路，只要把你有必要走的路走完，才干走你想走的路，而我，挑选国寿，是为了走我想走的路。我一直深信，日子是甜美的，将来是夸姣的。

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇五

供应商的评审、物料的及时采购、跟单员工作的安排与考核、与供应商对帐，并对分管的工作承担责任。

- 1、解所负责物料的规格型号，熟悉所负责物料的相关标准，并对采购订单的要求、交期进行掌控。
- 2、熟悉所负责物料的市场价格，了解相关物料的市场来源，降低采购成本，每月提交《原材料价格跟踪情况表》及市场调查报告。
- 3、遵循适价、适时、适量的采购原则，组织工程和品管人员对供应商进行评审和考核，并及时更新相关的《合格供应商一览表》。
- 4、配合pmc部将原材料采购到位，确保生产顺利进行。并做好物料交货异常信息反馈日报表。

- 5、对重点物料进行重点跟进并及时解决到料异常。
- 6、追踪mrb会议决议的执行情况，积极跟踪供应商品质改善，将供应商回复的结果及时反馈到品管部。
- 7、追踪外发加工产品全部回仓及跟进外发余料库存情况。
- 8、跟催相关部门对样品的确认结果并在当日内回交供应商。
- 9、跟进跟单员的日常事物，并做好每日的日清工作。
- 10、协助财务中心做好对帐工作。
- 11、定期或不定期向采购主管汇报工作。
- 12、服从上级临时安排的其它工作。

一、采购文员工作内容

1. 编写采购合同等文件，单价对比，报价单输入系统。
2. 编制采购部门的周报表或月报表
3. 收集、整理与统计各种采购单据与报表
4. 采购品质记录的保管与维护
5. 采购事务的传达
6. 整理供应商资料，包括供应商的报价情况、产品种类等
7. 协助采购员完成价格谈判等工作
8. 管理日常采购文件，记录采购进度

二、采购文员岗位职责

1. 负责登记请购单、验收单
2. 负责登记订购单与合约
3. 负责记录和监督交货
4. 负责安排与接待来访客人
5. 负责申请与报支采购费用
6. 负责申请进出口文件
7. 负责电脑系统输入作业与档案管理

三、采购文员岗位职权

1. 有权提醒采购员遵守日常规范
2. 有权监督采购员的工作进度
3. 有权安排上级领导的活动日程
4. 有权联系并接待供应商

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇六

你们好！

从我到北京华联工作以来，北京华联培养了我。我和北京华联在风雨中一路走来。感谢领导对我的信任与关怀，使我今天能够进入北京华联这个重要的工作岗位，在收货部工作的这段时间，我感受很多；收获也很多。逐渐成长起来，使我深刻的体会到收货部是我超市的第一关，把好第一关是我的责

任。提高服务质量善带供应商，建立起与供应商之间的良好合作关系，实现双赢才能得以生存。

2011年已经过去，我们收货部较好的完成了公司下达的各项任务，09年经历了元旦、国庆，中秋，十一年店庆的旺季销售和四次大盘点收货部在领导的帮助和各部门的配合下工作进展顺利，团结一致，上下齐心，较为圆满地完成了工作，下面就是09年度工作如下。

09年期间营运数据生鲜收货金额38084382.8（元）食品收货金额70411502.2（元）百货收货金额17320132.9（元）合计12581666018（元）：生鲜退货金额543162.6（元）食品退货金额494110.53（元）百货退货金额211712（元）合计1538865935（元）：我部门现有人员16人，人力较为紧张，通过每天部门例会和日常要求对员工进行流程及制度方面的培训让新老员工熟悉自己的本职工作，员工状态工作作风明显提高。

1、收货部在09年进入六月份，市政开始对桃园路进行大修，严重影响供应商的送货，对此，门店积极与相关单位沟通，送货车辆夜间由水科所进入超市，白天送货车辆不能进入超市的，组织员工到水西关路口将商品拉到收货码头收取，合理安排班次进行夜间收货，每日安排一名员工到水西关路口对进入超市的顾客及送货车辆进行引导，将修路的影响争取降到最低。进入十月份、对国庆、中秋和十一年店庆期间员工自觉加班加点完成了本职工作，保证了，国庆、中秋和十年店庆的正常销售，并且配合楼面各部门做好支援工作。

2、工作中要求员工严格按流程执行，加强其责任心，一定要保证所收商品的质量与数量，不符收货标准的一律拒收。由于一开始对扫码不够重视，导致部分商品在结款时扫不出码，影响销售，现在有了手持终端后，收货品项整体速度平均提高了40%。减免投单的商品扫码环节，待收货时间大幅缩短。商品扫码与录入合一，减免了二次录入收货环节。收货的准

确度提高，改变了以往持单对照收货方式，实现真正意义的盲收。条码扫描判断商品，避免串号，超订单送货，规范了收货行为。杜绝商品无法通过收银pos现象。收货自动记录，避免人为确认与录入失误造成的数据错误。人力成本相对节省，现在要求员工商品要按类码放和商品必须左右码放的原则。坚持做好商品的整理工作合理的利用库存区域提高了商品周转速度，与楼面共同维护好库存商品。对收货过程随时监督，检查有无违反流程现象，对现场中出现的问题及时解决。在交接班例会中对工作中出现的问题多次讲解避免再犯，不使不合格商品流入卖场。

现在收货部库房面积是1420平方米。大库面积约800平方米、外库面积约340平方米、小库面积约289平方米。大库外，和小库的地面不平。在经理的带领下，库房大为改观，对商品按区域存放、标识张贴齐全、每个区域划分了责任人，由其负责该区域的维护库房工作是持久性的，维护是以后的工作重点要求员工坚持按照高标准去工作。09年后期较好的完成收货及囤货工作。在国庆、中秋和十一年店庆期间员工自觉加班加点完成了本职工作，保证了国庆、中秋和十年店庆的正常销售，并且配合楼面各部门做好支援工作。

提高了卫生要求和库存管理，做到通道畅通干净卫生。对库区进行分区管理，提高使用效率，符合了消防要求。

制定培训教案，在09年对全体员工进行了培训。加强其责任心，一定要确保商品质量的验收，无标识及三无产品一律拒收，认真执行先退货，后收货的原则。

在每档快讯结束后，各部门的快讯商品库存量较大和状态“5”的商品进行集中清退，降低了周转仓的库存压力和提高了楼面的新品引进几率。同时积极清理退货区，对部分破损，过期无帐目的商品进行了报废。对退货区的卫生经常的扫除，整理。

对新进的员工做好传，帮，带的工作。注意把员工的培训与日常的工作结合起来，使新员工的工作能力得到提高。09年给12家供应商发放磁扣共计25452个，普通扣自用5063。店内码09年发放256000个。对生鲜f1之f5严把生鲜商品质量卫生的控制，和生鲜商品质量卫生的控制表的添写，对生鲜、食品的供应商的索要索证。目前供应商以基本提供了较为完整的证件但是有一部分的检验报告以过半年或一年以上还有一些商户证件不全我们在收货时加大力度向供应商索证尽快补齐新的。定期整理库存区，将所有整理出来的库位让给畅销商品，确保各组的快讯商品及畅销商品的库位，为楼面销售打下了良好的基础。控制耗材、节约耗材。在我们使用耗材时严格控制员工的使用量杜绝浪费，手套以旧换新、严格控制胶带的使用量制定了耗材的领用本。木制栈板有xx块由收货部来管理，在这两年的使用中累计有300块损坏，我们利用空闲时间进行维修，尽量节约成本。叉车现有25辆定期进行维护小问题我们自己处理，把坏了的叉车拉到水电班让水电班的人修理。保证设备的寿命和延长其使用。

1、收货部现在存在的的问题一，有一些商品没有做到集中码放和商品左右码放，还是存在上下码放的问题，在以后加强自我认识，要求员工商品要按类码放做到左右码放提货方便。问题二库房偏小，库存结构不合理库房原则上存放快讯和畅销品，但由于卖场局限，造成库房存货品项较杂，存货量较大，尤其是到了销售旺季，有堵塞通道现象，造成楼面提货困难。

建议：

楼面加大对卖场小库及架顶的利用，将一件半件商品尽量全提至卖场，不能将压力全压至库房。

楼面补货时要将排面补满，补实，不要只补前边几层，后边一推全是空的。

合理订货，增加定货次数，减少定货量，勤进快销。

合理囤货，大批量进货时预先通知收货部，以便有一定的时间准备。

库房在保证安全及卖场提货方便的情况下，加大整库力度

对做完快讯还有大量库存，与采购沟通可否退货，对销量不好的商品保持最低库存即可。

对滞销品加大清退力度，且要及时清退。

楼面提货时，配合库房作好维护，不要提完货后现场一片狼籍，虽然提货时有库管监督，但收货忙时，也有监督不到位现象，希望楼面自觉配合，相互理解。

2011年工作计划安排如下：

检查人员出勤，合理排班作好工作分配。检查收货设备是否齐全。督促完成前日未完成的工作。检查库区商品出入库的情况。追踪员工退换货，合理安排员工就餐。

1. 加强人员的培训工作，要求所有收货人员严格按照收货流程进行收货，不得违反相关规定。通过培训提高员工工作技能，形成比学赶超的氛围。

2. 做好栈板及叉车等商用设备的维护工作，在本部门人员的使用中要做好维护的同时，提醒楼面人员爱护栈板及叉车等设备。

3. 坚持做好商品的整理工作，合理的利用库存区，提高商品的周转速度及周转率，与楼面共同维护好商品，及全店的库存天数。加大退货力度，与供应商进行沟通协调，努力减少退货区的库存压力及库位。

4. 严格控制好商品质量及做好商品的索证存档工作。现在有很过的供应商还没有换新的检验报告在以后2个月的时间里把证件收齐。杜绝不合格的商品进入卖场。规范档案、报表管理。

5. 加大库房的管理力度，减少出入库房的人员，避免因此产生商品丢失及损耗的情况的发生。需要加大库区的卫生清洁工作，坚持每日上下班两次的清理，使库区有一个好的环境。

做好10年国庆中秋的囤货的准备工作和支援工作。做好人力的调配。

10年来到了，在新的一年里要发扬吃苦耐劳的精神，改正自己的不足，积极做好自己的本职工作。为桃园店作贡献。以上是我个人的述职报告，有不足之处还希望各位领导批评和指出。

你还可以参考：

比亚迪年度总结 比亚迪试用期工作总结篇七

服务；耐心对待每一位患者，不管自己多累，都不厌其烦地做好病情及治疗的解释和沟通工作，切实将”两好一满意”工作落实到实处。让每一个就诊的患者满意，同时不断积累经验，保持良好的医患关系，为以后的工作做好铺垫。

参加工作后我坚持每天学习，同时不忘学习本专业研究的新成果，不断汲取新的营养，坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，工作过程中严格按照医疗操作规程进行，避免医疗事故及差错的发生；在工作中不断丰富自己的临床经验，时刻保持谦虚谨慎，遇到不懂的问题虚心向上级医师请教，努力提升自己综合分析问题和解决问题的能力；严密观察病情，及时准确记录病情发展，努力做到对患者负责，让患者满意。

持。在新的一年里我要更加努力工作，不断进取，时刻以让“人民满意的医生”的要求去激励自己，使自己在以后的工作中取得更大的进步。