

党员会议交流发言稿 会议交流发言稿 稿(实用9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

党员会议交流发言稿篇一

尊敬的各位领导，同志们：

大家好！

感谢院领导给我这次与各位交流的机会，说不上经验，谈点感受和做法。

医务科紧紧围绕我院“深化六项措施，营造精神家园，创建品牌医院”活动，坚持“以病人为中心，以提高医疗服务质量”为主题，牢固树立“质量立院、科技兴院、人才强院”的战略意识，团结协作，尽职尽责，知难而进，开拓创新，不断将医务科各项工作推向深入。我从四个方面汇报如下：

一、强化内涵建设，提高核心竞争力，创建医院品牌

1、积极选派中青年业务骨干、优秀人才外出学习，打造坚实合理的人才梯队。已与北京、上海、天津等地多家知名医疗机构建立长期广泛密切的联系，目前在外进修人员8人，拟外派学习人员8人，自3月进修学成归来人员12名，他们都在各自的工作岗位上发挥着积极作用，极大地促进了业务人员素质的提高。

2、定期举办院内、科室业务技术培训和外出学习归来经验交

流，尤其注重培养年轻医师三基三严训练，加强总住院医师的管理和培训。进修归来人员踊跃开展多种经验交流活动，活跃了学术气氛，提升了技术理论水平。

3、大力支持科室开展新技术新项目。截至今年六月，全院上报新技术项目计划110余项，其中不少突破性进展，极大地拓展了技术空间，推动了医院品牌创建。

4、全力扶持新建科室建设。在扩建儿科、普外、手足外科等病区工作中，协助新建科室的病房筹划、改建、人员调配和业务开展等多方面工作，取得显著成效。

二、采取切实有力措施，加强医疗质量管理，切实保障医疗安全

1、充分发挥医务科协调、组织、监督、控制功能，增强工作能力，提高管理水平。全院业务量加大，人员紧，任务多，突发工作层出不穷，医疗人员的组织，医疗设备的调配，突发事件的应对，随时考验着医务科的工作能力，我们从未退缩，从未抱怨，时刻保持高昂的精神状态，知难而进，奋发有为，甘愿为一线临床科室建设呕心沥血，为医院的和谐发展无私奉献。

2、认真落实卫生法律法规和规章制度，完善医疗质量和医疗安全的核心制度。制订《手术分级管理规定》、《医师定期考核管理办法》、《医务人员违法违规行为公示制度》、《异常医疗信息请示报告制度》、《医疗风险防范及应急处理预案》等制度。将《医院突发及意外事件应急预案》、《医务科医疗规章制度汇编》整理成册，各科发放，督促学习，强化法律法规意识，增强监督和执行力度。

3、狠抓环节质量控制，重视质管小组职能。认真学习卫生厅《综合医院评价标准》，根据医疗工作特点和医院工作实际，细化量化医疗质量指标，定期组织质管小组检查考核，持续

追踪及时反馈。通过检查发现问题，通过讨论分析问题，通过整改解决问题，不断加大核心制度落实力度，健全完善医疗质量保证和持续改进体系。

4、加强质量教育和培训。强化新职工岗前教育和进修、实习医师的入院教育，狠抓总住院医师的法律质量培训，端正质控心态，增强质量意识，严格要求，加强自律，防范为主。

5、实行科室目标任务管理和人文管理。根据医院总体发展目标和规划，健全技术人员岗位目标及考核奖惩机制，层层落实，坚决贯彻。培养医护员工竞争意识、忧患意识和责任意识，充分调动医护员工工作积极性和能动性，有力地推动了各项工作的顺利完成。

6、落实医疗风险和纠纷预警处理机制。制订医疗技术风险预警方案，完善管理程序，妥善处理患者投诉，实行事前管理，做到早发现、早介入、早干预，将大部分医疗纠纷消除在萌芽状态，减轻了医疗因素对患者的损害程度，有效地防范了医患矛盾的升级恶化。同时加强与驻地卫生行政部门、公安司法部门的合作力度，优化执业环境，切实维护医疗秩序，保障医疗安全。

8、完善医疗风险分担机制，探索医疗风险保险制度。对发生的医疗纠纷一律由专家组彻底讨论，客观分析纠纷事件的性质、原因、防范措施，及时通报安全信息，依据事实层层追究责任，落实整改提高措施，奖惩结合，重在预防。目前正在与保险公司合作，探讨医疗风险防范和保险机制。

三、改进医疗服务模式，提高医疗工作效率，营造精神家园

1、通过进行病人满意度调查，及时反馈，指导科室转变服务理念，改善服务态度，优化服务流程，努力争创零投诉无纠纷科室。

2、围绕患者需要开展工作，努力缩短术前等待日，缩短住院时间，加快床位周转，减少住院费用，方便病人就医。

3、加强医患沟通，提高医患沟通技巧，密切医患关系。

4、倡导“爱岗敬业、患者至上”的医院精神，打造仁心妙术、博大精深的人文环境，创建蓬勃向上、昂扬奋进的滨医附院文化。大力宣传强化院徽、院训、医院精神，悉心创造无形资产和医院品牌。

四、努力创建六型科室

1、学习型科室。自觉带领全科学习政治理论知识和业务技术知识，时刻用先进的理论武装自己的头脑，不断增强人生观世界观改造，增强辨别是非的能力，增强政治敏锐性和预见力，增强干事创业的能力，努力做到政治上清醒，理论上成熟，信念上坚定，实践上自觉。

2、实干型科室。医务科工作任务重、头绪多、压力大、责任心强，沟通上下，联系左右，突发事件随时出现。工作中，我们也曾经彷徨过失落过气馁过，但是领导的信任，科室的支持，职工的理解，使我们充满了信心，义无反顾地以饱满的热情、昂扬的斗志投入工作，恪尽职守，务实开拓。

3、创新型科室。抓住机遇，与时俱进，建章立制，依法管理，积极探索单病种限价、临床路径、卓越绩效管理新方法，努力实现由经验管理向科学管理转变，由人情管理向制度管理转变。

4、服务型科室。转变工作作风，强化服务意识，彻底改变坐等推靠坏习惯，抛弃生冷硬顶旧作风。变被动为主动，变催着干为抢着干。千方百计为临床一线科室保驾护航，为领导分忧解难，宁肯自己受委屈，不要科室担风险，宁肯自己有压力，不要领导有不满。

5、廉洁型科室。不断强化内部约束和外部监督机制，内强素质，外树形象，清正廉洁，大公无私，绝不以权谋私、以医谋私。坚决与不良作风斗争。

6、团结型科室。团结出凝聚力，团结出战斗力，“一枝独秀不是春，百花齐放春满园”，医务科一班人，精诚团结，互相协作，大局为重，工作第一，珍惜医院大好局面，维护医院团结稳定，充分发扬团队精神，心往一处想，劲往一块使，广泛沟通交流，集思广益，想方设法提高工作效率，塑造医务科崭新形象。

近年来，我院业务量持续上升，工作人员加班加点，任劳任怨，脚踏实地，无私奉献，勤劳的心血和汗水终于迎来丰硕成果，技术水平不断攀升，服务质量大幅提高，就医环境明显改善，新技术项目层出不穷，经济效益与日俱增，社会形象声名鹊起，我们的生活越来越红火，我们的心情越来越豪迈，我们的明天越来越精彩！

不过，我们不会沾沾自喜，夜郎自大，因为知道千里之行，始于足下，不积跬步，无以至千里。我们决心再接再厉，振奋精神，艰苦砥砺，锐意进取，为建设省内一流、国内知名的现代化大型医院增砖添瓦、不懈奋斗！

谢谢大家。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

党员会议交流发言稿篇二

2、通过自身的做人态度和处事风格影响学生，增强班主任的亲合力和凝聚力，努力做魅力班主任。我对待工作，一直有我自己的理解。那就是要么不做，要做就要力求做好，做到位。这一点一直影响着我带过所有的学生。作为班主任，我们是这个世界上最辛苦、最劳累的群体，冲刺高考的关键五十天，我仍然会把我对工作的认真负责的态度渗透到班级管理工作的点点滴滴、方方面面。用微笑迎接每一位学生，用爱心滋润每一位学生，用方法引领每一位学生，用智慧成就每一位学生。对班级工作倾注真心，真正用心，努力做一位让学生终身难忘的魅力班主任。

2——这种默契对提升学生成绩起到至关重要的作用。有幸与熊荣俊老师第一次合作，他丰富的教学经验和扎实的专业素养给我留下深刻的印象。与刘小宇和江栋梁老师两位年轻教师也是第一次合作，非常愉快。相比较来说，跟他们俩交流更多一些，他们虚心、严谨、任劳任怨，兢兢业业，亲和力十足，深得学生敬爱。在次，请允许我向班级这些科任教师辛勤的付出表示崇高的敬意和由衷的感谢。

第二，班风正，学风纯，无蛀牙。从高二文理分科之后，我就开始狠抓班级班风建设。进入高三之后，我们班基本上不需要抓班级常规管理，班级工作重心明确而集中，那就是如何提升学习成绩。目前，我们班仍然有几个基础差、成绩不理想的学生，但是没有一个是拼命学习的学生，更没有严重违反班规校纪、影响他人学习的学生。

第三，分到22班的是6人，人数相对偏少。

4——学生对连续几次都出现的同类错误进行梳理和归纳，比较其共性和差异，以便全面地认识错误，纠正错误。

2、加强指导，注重总结，上好试卷讲评课。

“授人以鱼，不如授人以渔”，试卷讲评课是纠错课，更是方法技巧指导课。因此，在讲评时我们更注重对试题进行题型化的拓展性讲解，既讲清学生解题错误的原因，又讲清正确解题的思路和技巧，甚至给出一些程式，让学生记住并灵活套用。上好试卷讲评课，加强学法指导，培养答题技巧，使学生养成良好的学习习惯，提高学生的思维能力、表达能力、踩点能力，解题应试能力，这是我们许多老师一直在努力做的，在今后的复习备考中，我们还要进行更多的思考与尝试，以求更好。

3、强化训练，解决问题，上好试卷讲评课。

为了巩固讲评课的效果，切实提高学生解题和举一反三的能力，我们通常

6——盖，我们的笑脸将比六月的骄阳更灿烂。第二篇：工作交流会议主持发言稿

8——教学实践中活出来。、一定要把那些实践证明能够让学生一生受益的好课程、好模式，持之以恒的坚持下去，让学校为了学生教师的幸福，开出一朵，两朵、开出一朵朵美丽、鲜艳、灿烂的花朵来。、一定要把那些实践证明能够带给教师发展、进步、成长的好方法，好项目，持之以恒的坚持下去，让教师享受到教育的幸福，爱的幸福，研究的快乐，合作的快乐，努力使教师“痛并快乐着，累并幸福着，难并坚持着”。

坚持，坚持不懈，坚韧不拔，坚持到底。把一点做到极致。不要到处打的都是窟窿，浅尝辄止，打不下一口有水的井。要像乌龟一样，像许家园村门外那棵参天的白杨树一样，像东下吕村中那棵巨大的柏树一样，坚持下去，坚持到底，必然会成为奇迹，一道风景，一个庆典。、做一个有能力的校长。能力——学习力，行动力，合作力，人格魅力，10——究学生，理解学生，尊重学生，相信学生。理解学生——每个学生到学校来都希望学好，只要方法得当相信每个学生都能够学好，即使是差生将来也会是有用之才。尊重学生——平等的对待每一个学生，不因为学生相貌、智力、个性、家庭个人的偏见等各种原因，而歧视、不平等、不尊重每一个学生。相信学生——相信是动力。兴趣出成绩。教学有一个人所皆知的规律：亲其师，爱其道。师生关系就是教学成绩。好教育就是让学生相信自己是好人，能成为更好的人。研究学生——要改变目前教育上研究教师多、研究校长多、研究学生少的倾向。以学定教，以学论教，多学少教，先学后教，教是为了不教。、必须清楚的知道什么是四课，四课之间的关系，四课的内涵，四课联动的意义。

我们说的四课是指：课程、课堂、课题、课改。

我们认为，四课之间的关系和作用

12——是保障，引领是保障，校长是保障。讲课题是保障，意味着必须把教育教学的问题当课题，要不断解决课程实施中、课堂教学中、课改实践中出现的各种问题，讲课题是保障，意味着校长要重视课题在课程、课堂、课改中的引领作用，促进作用。没有课题引领的课改肯定难以深入，必然半途而废。没有校长的重视支持投入引领，学校科研兴教便无从谈起。所谓课改是抓手，就是讲课改是切入点，结合点，工作重点。抓课改可以起到提纲挈领，纲举目张，四两拨千斤，牵一动百的作用。课改是一个系统工程。课改需要整合、调动、协调、发挥各方面的力量。

课程、课堂、课题、课改四课联动的意义在于，可以使四者互为依存、相生相托，使课程更稳妥，使课堂更有效，使课题更实在，使课改更顺利，较好地适应师生内在的发展需求。

在课程上，我们的任务是：落实好国家规定的课程；开好自己的县本课程，14——了解原生态的日常教育教学实践的情况。向一切只是为了应付上级检查、折腾教师，折腾学生、教育形式主义的东西说不！让一切形式主义的东西成为过街老鼠人人喊打！

当前工作的三个特别注意：特别注意学校人事和财务严格规范管理；特别注意安全稳定师生问题的及时解决；特别注意社区支持和重点工作的成效。

想大问题，做小事情。从小事做起，把小事做好。当前工作的五件实事：一是推荐大家阅读一篇文章：陈玉琨老师的《一流学校建设》一文；二是引领全校教师共同阅读《绛县教育课堂改革专刊》；三是关注学校各项工作底线的落实；四是注意发现榜样，服务榜样，为榜样的成长优化环境，多办实事；五是重视阳光体育项目即校本特色活动项目课程的落实。

第三篇：志愿者骨干交流会议主持人发言稿

志愿者骨干交流会议主持人发言稿

16---

..... 接下来是全省各地志愿者骨干发言；

..... 有请xx市xx义工团团长 xx

xx市时空公益负责人 xx

XX阳光义工服务队副队长 XX

XX创业义工服务队队长 XX

肇庆XX队长 XX

XX义工联直属一班班长 XX

XX义工联直属一班副班长 XX

XX义工联直属四班副班长 XX

XX义工联直属一班班长助理 XX

XX市XX区义工联义工代表 XX

XX城镇志愿者协会副秘书长 XX

谢谢各地代表的精彩发言，下面进行全省各地志愿者骨干互动交流。

此次活动取得圆满成功，请领导、嘉宾合影留念。

第四篇：2014新农村工作会议交流发言稿

真抓实干聚民心合力共建新农村

——XXX乡XX村新农村建设工作交

18---组。现有农户490户，人口1842人，享受低保162人，“五保户”4人，党员71人，输出劳动力255人。全村耕地面积88亩，林地15754亩。2014年人均年收入2706元。

展新产业、改造新村庄，培育新农民，塑造新风貌”为指导

思想，全面实施产业结构调整、基础设施建设、整村推进、财政奖补一事一议工程建设，整合扶贫、农业、林业、交通、水利、村容村貌整治资金，采取加强基层党建，夯实基础设施建设、发展中药材种植、果蔬种植、狠抓科技培训等措施，我村探索出了一条党委、政府引导，农民积极主动参与，社会大力支持，积极发展产业，增加农民收入，加快推进社会主义新农村建设的新路子。

用，我们与县药监局建立了协调机制，各项工作得到了派出单位的有力支持。

全力抗旱，开展生产自救，确保民生

面对2014年入秋以来遭遇历史罕见的严重旱灾，xx村两委将抗旱救灾保民生作为当前压倒一切的中心任务，带领全村群众修建取水点5处，挖井10口，建党员爱心水窖10个。与此同时，指导员派出单位与我村30户特困户进行对口帮扶，捐赠了价值万元的各类物资和资金。我们在各级党委政府的关系支持下，紧密团结群众，发动群众，完成烤烟种植530亩、辣子400亩、小米辣50亩，实现农业产值164万元，取得了抗旱救灾的胜利。

狠抓产业结构调整，强化特色产业

22---完成第7村民小组简易公路修建4000米，投资40万元。
三是加强绿化亮化建设。完成村内道路绿化种植100株，架设路灯90套，人居环境得到进一步的改善。

3、注重参观学习，借鉴先进。结合我村产业结构调整的需要，在乡党委政府以及药监局的关心支持下，积极组织村民代表、党员代表和村民小组长到外地中药材种植基地、果蔬种植基地等先进地区参观学习，结合自身的实际情况，在总结分析其它地方先进理念和经验的基础上，结合实际开展新农村建设。

24---项目不多等许多问题。为此，2014年我们将着力抓好以下工作：一是切实抓好新农村后续管理工作，保持村容村貌整洁，继续保持良好发展态势。二是加快产业调整步伐，努力寻求新的经济增长点，突出中药材、山核桃、小米辣产业主体地位，发展中药材种植250亩、山核桃170亩、小米辣100亩；三是多方争取资金增加农村设施建设，新建4000米村组公路1条、新建2万方灌溉水塘2个。力争在2014年末实现村民人均纯收入在2014年基础上增加100元。

各位领导、指导员，党中央国务院把“三农”工作摆到重中之重的位置。我相信，在县委政府的坚强领导下，在县委新农办的正确指导下，在各级各部门的关心和支持下□xx村两委与指导员一起，紧密依靠群众、服务群众，一定能脱贫致富奔小康，开创我村社会主义新农村建设新篇章！

谢谢大家！

第：煤矿交流会议领导主持发言稿

26---管理意识和安全管理水平。对此，这区做了以下工作：

28---他们返工重打，并对打水沟人员及队长按机制进行了考核。由于干部的严格管理和积极落实，有效地调动了员工坚持质量的自觉性，使我区模式化管理呈现了良好的发展势头。不断提高标准化水平。

二是突出抓好斜山模式化管理，上半年我区施工点是在-850东大巷-780上山掘进施工，因是倾角45度，再遇上山断层和黑掌，给施工的质量 标准化带来困难，但我们广大员工能卯足干劲，克服困难，采取三掘一喷的工作模式，深挖潜力，增效节能，依照每进一米尺，不忘标模式化。从放炮成型，喷浆、轨道均达到模式化水平。在安全管理上，在780下上 5米 处，有一到个安全防护墙，职工上下从小墙跳过，对安全很不利，我们从创建安全环境出发，在防护墙处增设了行人过桥，保证了过往行人

的安全。

30---文明生产。我们从严、细管理入手,明确责任划分区域,落实到人,不留死角,使白色垃圾模式化全区上下形成全员关心的事,改变了吃完饭就随手乱扔不良习惯,每名员工都自觉做到维护好生产环境,时时讲荣辱,处处讲文明,岗位将标准,通过白色垃圾的治理,使我区的质量模式化工作上了一个台阶。

由于培塑工作较好的落实,培育了本质型安全人,创建了本质性安全环境,人的行为控制体系得到完善,调动了广大员工的劳动热情,加上科学调整了循环方法,发挥了机械化的优势,今年以来,-850东大巷、西副巷都达到了模式化标准,被公司评为模式化区域,西大巷单进连续创出了月破百米高水平,提高效率33,全年进尺 2870米 ,提高效率75。

32----

党员会议交流发言稿篇三

各位领导、各位同仁:

大家好!

感谢政府办信息科给我们提供这样好学习交流机会,现将我局近年来在信息工作开展方面的做法和经验汇报一下,望各位领导和同仁多多批评指正。

在县委、县政府和局党委的正确领导下,紧紧围绕我局的中心工作和改革、发展、稳定大局,创造性地开展信息工作,准确、及时地反映我局在重点工程建设和两个文明建设方面的新成果、新情况、新问题,树立强烈责任意识、服务意识、创新意识、争先意识、敬业意识,努力为各级领导了解下情,科学决策,发挥了桥梁和参谋、助手的作用。我们的主要做法可以用四句话进行概括:即服务意识强,把握中心紧,反

映问题准，传播信息快。

一、强化服务意识，找准上报信息的切入点

信息工作的根本目的就是体现服务领导的要求。为了报送更多的精品信息，我们始终坚持站在为领导决策和领导服务的角度去思考问题，反映情况，与领导同频共振。一是强化信息服务意识，提高信息工作的主动性。我们克服“坐等信息”和“二传手”的作法，主动深入基层，深入群众，掌握第一手资料；主动向领导了解各项工作的进展情况，提高信息的可信度；主动掌握各项工作的部署、落实情况，提高信息的准确度。做到了信息工作思路能超前，决策会追踪，经验会总结，问题会分析。二是跟踪领导思路，捕捉适用对路的信息。我们在收集开发、选编信息的过程中，努力扩大视野，从全局出发，根据领导的要求和工作需要，观察思考问题，掌握领导最关心的问题，努力使上报的信息适用对路，为领导决策提供翔实资料，充分发挥了参谋助手的作用。

二、把握中心工作，抓住上报信息的着重点

针对我局工作摊多、面广的特点，抓住中心工作，围绕重点工程建设和领导关心、关切的问题作为报送信息的切入点和着力点，不断提高报送信息的实效性。如在每年7、8月份，防汛是我局重中之重的工作，县领导也高度重视，我们就坚持把防汛工作作为信息报送重点，及时准确的上报各种防汛信息，使领导在涉及到全县人民生命财产安全的防汛问题上心中有数。

三、坚持务实求实，务求上报信息的准确性

为了坚持信息的准确性，我们经常深入基层，把大量第一线的信息，基层的原始情况捕捉到手，讲实话、报实情，不闭门造车，不坐在办公室编信息，既报喜又报忧，为各级领导了解重要的社情民意、解决基层问题提供了依据，收到了较

好的效果。如：我们上报的《于桥水库上游非法采沙活动全面反弹》，就是在我们深入采沙现场，进行了实地调查了解后，果断及时上报给上级政府，为领导采取更加严厉的治理措施，保护引滦输水安全起到了至关重要的作用。

四、树立分秒必争观念，提高信息的时效性

信息的价值与实效性关系极大，再好的信息如果错过了时机，就失去了自身的价值，工作中的信息随时发生，早一分钟报送能促进问题的解决，晚一分钟报就很可能失去了解决问题的主动权。在信息的报送中，我们坚持不论夜间和节假日，遇到重大信息必须及时连续报送，确保不在我们这里误事，保证领导及时了解掌握事件发生的动态信息，为领导及时作出决策提供信息参考。

经过我们几年努力，我局信息工作取得了一定的成绩，连续三年被县政府和天津市水利局评为信息工作先进单位，但与上级领导的要求和各兄弟单位相比还有很大的差距。主要表现在“四个不够”上：一是采编信息敏感程度和编写信息水平不够；二是帮助预测走向、把握趋势的信息不够；三是反映事物本来面目，“原汁原味”的信息不够；四是反映问题、揭露矛盾的信息不够。

今后我们要努力提高信息工作水平，更好地为领导决策、服务基层，为我县经济社会发展和中等旅游城市建设做出应有的贡献！

党员会议交流发言稿篇四

刚才听取各位矿长的总结汇报和工作安排，我完全同意，总的来说8月份公司的各项工作都有了可喜的变化，逐步步入正轨，出现了良性发展的势头，主要表现在以下“四个好”：

2、安全工作扎实推进效果好。八月份安监部门严格按照“五到位”要求，强化现场管理，积极开展以瓦斯防治、水害防治、顶板管理为重点的隐患排查治理，保证了公司未发生一起事故。

3、项目部工作稳定趋势向好。各项目部人员逐步开始稳定，操作人员技能逐步提高，在设备使用、支护方式等方面逐步掌握技术，管理人员重视工作、组织得力，生产任务完成情况逐步好转。

4、辅助区队工作落实情况好。辅助区队工作任务完成情况较好，特别是皮带队、技措队部门负责人注重抓现场，全月入井天数均超过20天，部分领导入井天数达到27天以上，值得肯定。

在看到所取得的进步的同时，我们也应该充分认识目前在工作中存在的问题：

1、采掘部署、任务下达的超前规划还不太合理。计划临时变化性大，对地质情况、生产能力缺乏足够的预判、对突发性情况的应对准备不够充分。

3、落实、执行上跟不上。如领导安排布置的任务长时间得不到落实；各部门衔接配合有时还不尽如人意；井下配件领用跟踪管理不到位等。

4、干部入井带班制度落实还不够严格。部分干部跟班还达不到规定标准，特别是二班、夜班入井数量与标准差距较大。

5、项目部缺员情况比较普遍，生产任务完成情况仍然不容乐观。

最后，提几点要求：

1、安全工作要全面强化。要牢固树立“安全工作比天还大”的理念，按照吴永平董事长在集团公司上半年安全工作考评通报会上强调的安全工作要做到“四个必须、三个转移”的要求，扎实推进安全隐患排查治理工作，严格按照“有掘必探、先探后掘”的探放水原则开展工作，强化矿井“一通三防”工作，夯实公司安全基础。

2、生产工作要全面加强。各职能部门要全力配合抓好生产工作，为生产提供服务，严禁推诿扯皮，生产部门特别是调度室要充分协调各方面力量，保证生产所需，确保生产任务顺利完成。

4、经营管理部门要全面落实一体化考核制度，制定相应的考核标准，完善各项经营管理办法和措施，实行全方位一体化考核，严格控制、努力降低材料消耗。另外，在下达任务计划时要尽量做到科学、合理、准确。

党员会议交流发言稿篇五

自由就像孤岛，在爱与自由之间权衡的时候，她选择了停留孤岛，毕竟爱的海洋太宽，太广，太没有方向。以下小编为大家介绍交流会议发言稿文章，欢迎大家阅读参考！交流会议发言稿1

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

今天很荣幸能和大家在莱福公司相聚，感谢福汇工作会议，为我们提供了相互交流和学习提高的机会。面对新形势，办公室如何做到科学服务、和谐服务，是摆在我们面前的一个重要课题。下面，我将结合今年综合工作部实际情况，谈几点粗浅认识。

一、强化管理，完善工作流程，不断提高工作质量和水平

综合工作部现有员工80人（其中司机4人），是我和各部门的桥梁纽带，处于承上启下、联系左右、协调各方的重要位置，担负着人事劳资、财务审计、档案管理、公文文秘、行政事务等重要职责，其工作效能和服务水平的高低直接影响我科学决策的贯彻实施。为此，我们把健全工作机制，完善工作流程作为日常工作的重要内容，大力推进工作规范化，既降低了经营管理成本，又提高了工作效率，为全院职工提供了比较满意的服务。

1、建章立制，明确职责任务，确保工作有序进行。

通过近两年来的企业标准化建设，我已完成管理标准、技术标准、工作标准三大制度体系中的60余项制度、规定，完成企业标准化建设的90%。《绩效考核管理办法修订稿》、《督办工作制度》、《服务承诺制》等管理标准与多项制度相继出台。

管理的流程化、规范化，对综合部的职责进行了量化细化，使每位员工做到了各司其职、相互配合。工作部于月末将每位员工本月工作完成情况和下月重点工作计划进行汇总，在月工作例会上对每位员工进行考核并评出等级，考核结果直接与该月绩效挂钩，激励员工以强烈的责任心对待每一项工作任务。

2、完善协作机制，形成工作合力。

综合部的工作涉及点多、面广，需要各部门的相互配合与共同努力。为此，我们重点做好两方面的工作。一是切实加强内部团结协作，对工作中存在的问题和困难，大家出谋划策，齐心协力，打造团结和谐有战斗力的队伍。二是切实加强上级单位与有关职能部门的联系，建立良好的工作关系，及时做好沟通协调等相关工作，以得到他们的大力支持和配合。

通过建立与各有关方面良好的协作机制，充分调动了各个方面的工作积极性，有效整合了各方面的优势，形成了工作合力，保证了工作的顺利运转。

二、创新服务意识，丰富工作内涵，创造性地开展各项工作

我们的服务理念是“服务永无止境”，我们的服务仅仅局限于“鞍前不越位，马后不掉队”是远远不够，为了适应形势变化，就需要不断创新，做到全方位提高服务品位和服务水平。

1、想尽一切办法，解决员工最关心、最现实的焦点问题。

为了尽快改善员工工作、生活环境，院工作部积极努力，开展了大量的前期工作。经过全面深入的调查了解，通过公开拍卖，成功竞得市区一块土地的使用权，基地建设迈出了关键的一步，并迅速进行规划设计、铁塔迁移等工作，采取有效措施，争取有利条件及政策，加快院基地建设的步伐，广大员工期盼环境优美、鸟语花香的办公、生活环境指日可待；今年，在完成了员工定岗定级岗位系数调整的基础上，进一步完善了企业内部分配及绩效考核制度，在很大程度上调动了员工的积极性和主动性，激发了职工的工作热情。

落实员工休假和体检制度，不断改进员工食堂工作，保证大家用餐卫生、安全、健康。时刻关注员工心态变化，工作、学习、生活状况，善于倾听员工心声，及时发现问题解决问题，切实为员工排忧解难，做些实事。先后为几名家庭困难的员工组织捐款及慰问；员工的生日，及时送去生日蛋糕和良好的祝愿；每逢节假日，为了让那些不能回家的员工快快乐乐过节，我们把他们组织来一起安排活动，让设计院员工充分感受到了这个大家庭的温暖，感受了集体的力量，营造了和谐的工作氛围，维护了企业发展与稳定的大局。

2、加强调研，勤于思考，为领导科学决策当好高参。

综合部的参谋助手作用发挥的好不好、充分不充分、领导满意不满意，是检验办公室工作水平高低的重要标志。为了发挥好参谋助手作用，为领导科学决策当好高参，要创新工作思路，在改进工作方法上下功夫，我们要求员工努力做到以下三个必须：

一是必须参领导之所需，谋职工之所求，谋到点子上，参在要害处。

二是必须超前谋划工作，要敢于打破传统思维定式，换位思考，超前思考，考虑问题快半拍、早半拍、抢半拍，对领导关注的重点问题，做到领导未谋有所思；对群众关注的热点问题，做到领导未闻有所知；对工作中的难点问题，做到领导未示有所行。

三是必须搞好调查研究分析，深入一线摸实情，广泛收集信息和资料，然后对各类信息进行科学分析，结合本院实际加以整理提炼，形成比较有价值的调研报告和方案，为领导决策出思路、出新招、出良谋，让领导多做“选择题”，少做“问答题”。

以上是某某部一些做法和体会，希望大家批评指正。通过这次联络员会议，我们也看到了与同行的差距和不足，我们将虚心学习各方先进经验，不断提高工作水平。

最后，祝大会圆满成功，各位领导、同仁身体健康，工作顺利！

交流会议发言稿2

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

走上台来，我的脸发红，腿发颤，心发慌。说句心里话，陈老师让我在本次研讨会上发言，我满心里是惭愧。虽然我从事语文教学十余年了，但由于届届学生情况不同，课程改革不断深化，总觉得实用的教学经验很少几乎没有。这次陈老师把我这只“笨鸭子”赶上了“架”，下面我就谈谈我教这届学生的具体做法和心得体会。但我有两个目的，一是抛砖引玉，二是不当之处恳请各位老师批评指正。

我这届学生是自己从初一带上来的，在教学中我做到了“六抓”：

一、抓自己。

我们都知道“强将手下无弱兵”也晓得“打铁需自己身板硬”。所以，我很注重自身语文素养的提高。简言之，我要求自己平时做到两个“别浪费”。

1、别浪费时间。时间是构成我们生命的材料，单从这一点上来说我们就应该珍惜。著名的语文教研员余映潮老师的“八种苦做法”我们学不来。但我却做到了每天读几篇文章，两天写一篇生活随笔。我让阅读成了自己的一种生活方式和习惯。这样既为我“吃透”教材奠定了基础，也为我的课堂教学引来了源头活水。

2、别浪费失败。别人看重成功，我则看重失败。因为成功只是暂时的，他只代表过去，不代表将来和现在，但失败却代表着自己的不足，他将影响着自己的现在和将来。所以，我提醒自己“别浪费失败”。每一次失败除了我都能乐观的接受外，更多的是有反思之举和弥补之措。坚决把失败培养成成功的亲娘。这一点，相信同仁们比我做得好，我就不在这里多赘述了。

二、抓学生

大家都知道这是我们教学上的重头戏，抓住学生也就抓住了教学成绩。大话美言咱这里不谈了，道理谁都懂，具体操作最重要。我想在坐的同仁都有自己的招数。我抓学生的经验只有十二个字，乃是“关心全体学生，关注几个学生。”“关心全体学生”就是热爱学生喜欢学生，我们知道人心都是肉长的，四两换半斤。但在我们师生之间可以说“四两换斤半”。为此，只要我们关心全体学生，公平公正的对待每一个学生，学生就会喜欢我们。

爱屋及乌，自然就会喜欢我们所教的语文。只要喜欢了就有了学习语文的兴趣与动力，还怕语文学不好吗？再就是要做到“关注几个学生”，我的言外之意就是培养咱们自己学科的领头雁。有了优秀生，也就有了学习语文的助推器。大家肯定有同感吧！至于具体怎样做到“关心全体，关注个别”，方法应因人而异，但原则只有一条，乃是“刚柔并济”。

多年的教学使我体验出了：刚是一种威仪，一种自信，一种力量，一种不可侵犯的气概；柔是一种收敛，一种宽容，一种真爱，一种魅力。多年抓学生经验告诉我，人无刚则不能自强，不能自强则不能成功；人无柔则没有亲和力，没有亲和力则会陷入孤立。所以，在我们的语文教学中该“刚”时则不能心软，该“柔”时则不能心狠，总之，应做到“爱而有度，严而有格”。

三、抓教学

课堂教学，是提高学生语文素养的主阵地。我们语文教学要立足课堂，立足文本，着眼于从一个个标点、一个个词语、一个个句子开始构建或更新学生的语言世界，与此同时构建或更新学生的人文世界。在我的具体教学中做到了“四简”：

1、简明的教学目标。一节课就45分钟，我们既不能“眉毛胡子一起抓”也不能“西瓜芝麻一起捡”。我每节课都目标简明，师生课堂上集中兵力，打歼灭战，学生就能在反复触摸

文本过程中获得丰富的感受。

2、简约的教学内容。我们知道语文学科具有人文性与工具性的特点。拿过一篇课文，需要我们教师确定教学内容，我就从中提取最具语文价值的部分，并且积极主动地支付自己的语文教学经验库存，然后形成符合学情的简约的教学设想。

3、简化的教学过程：我不敢说每节课都是一个思路明晰、重点突出、环节简单的读书思考过程，但每单元我都要求自己精讲两篇课文。在这个过程中，我为学生触摸语言、探究文本铺路架桥，指引方向。我的学生在我的引领下始终是处在一种主动思考、积极探究、对话分享的课堂情境中，学习着语文，享受着语文。

4、简便的教学手段。不怕老师们笑话，我自前面的精品课大赛中才刚学会了驾驭多媒体。平时我上课从不用，不是条件不具备，而是觉得用它弊大于利。

总之，语文教学不是灌输，而是点燃火焰。这好比是《西厢记》中的一个场景，教师、学生，文本扮演的分别是“红娘”“张生”和“崔莺莺”，在学生和文本没有相识之前，教师要多做引领、促合工作，一旦他们相识相近了，我们这个“红娘”就马上撤退，再滞留下去，就成了第三者了！实质上就是“老师调动，学生发挥。”

四、抓读写

读书，是生命中一道美丽的风景。在学生一上初中我就让学生背熟了宋代著名理学家朱熹的《观书》“半亩方塘一鉴开，天光云影共徘徊，问渠那得清如许，为有源头活水来。”让学生明白“观书”犹如欣赏一道亮丽的风景，读书能使人才思敏捷，新水长流。然后我还写了一篇《今生做“书”女》的文章读给学生听，以引导激励学生爱上书。我要求学生每学期必买两本名著进行阅读。

我们的语文难抓就难在这里了，学生课下读不读，我们没法检查。所以我又让“写”。因为，读书是吸入写作是输出嘛。写在纸上的我们可以检查，再说了学生不读书就写不出东西来，从而也培养了学生做一个生活中的有心人。我把全班学生四人一小组分开，然后让学生写循环日记。也就是四人出钱买一个大厚硬皮本，每人每周写一篇，组长安排组员哪天写就哪天写，星期五交上来我认真判阅，按字数和质量打分，选出优胜组课堂上大大的表扬，再选出必欣赏篇和点读篇，评出“周写明星”。

学生的读写积极性空前的高。组长为了自己组得优就会管制着组员认真写；学生为了自己的文章能成为欣赏篇目也不甘落后。这样，写作文成了学生最上心的事，而每周的日记欣赏课成了学生最期盼的课，那真是一种享受！初一初二两年我们师生都在读写欣赏中度过，我们班涌现出了一些学生心中的天才小作家和新生代作家。我不是夸，我的学生的考场作文不一定得高分，但让他们写生活随笔的话，他们能在一夜之间写出一万多字的生活感悟来。现在我的语文循环日记停了，因为我每周的“中考一练”占去了我三节课，初三的课程太紧了，再加上日记是打基础的，到现在是中考实练的时候了，我每周让学生写一篇中考作文。我认为这样比较有利于中考。

五、抓积累

我们都知道“不积跬步，无以至千里。”“不积小流，无以成江河。”“天才在于积累”。而我经常对学生说的话是“聪明在于读书，文才在于积累”。我们也都知道语文教师的重要任务是让学生养成一种勤于积累善于积累的习惯，而且在这个过程中不断地梳理，不断丰富自己的阅历，不断地丰富自己的知识。这个习惯的养成是一个长期的过程，也是一个非常必要的过程。

一旦形成习惯是非常非常可贵的，这就需要我们老师在引导

学生进行积累和梳理方面下功夫，且责无旁贷。我特别重视学生的语文积累，我一开始教他们我就要求每人建立两个仓库。一个是“语文知识库”，一个是“作文材料库”。“语文知识库”储藏课内外著名作者的的有关知识、文体常识、中外名著知识，诗文默写的名句、中考考点及重点例题分析等等。

每次考试前我都拿出两节课来让学生复习巩固一遍。这样不仅为了一次小考，也为中考做好了准备。“作文材料库”的积累有课内到课外，小到字词大到整篇美文，远到童年趣闻近到当日新闻。每到考试那周的作文课学生都带此库来欣赏，让学生在享受中汲取营养丰富自己。“语文知识库”大多是我在教学中指导学生积累的。

而“作文材料库”则是学生“深挖坑”“广积粮”自由积累的。但我一月一评“积累冠军”，有的好学生至今已积累了五六个厚本子。“厚积而薄发”，这是我让学生积累的目的，“薄发”的时间可在中考亦可在高考。我劝诫我的学生“只管耕耘，不用去问收获”反正“天道酬勤”。

六、抓考练

我们都知道语文皮厚，其实语文中考题更厚，想堵题比登天还难。但我们的消极目标就是三年的教学就为中考一战。我们知道“万考不离其宗”，我们有时间有能力分析战情研究战术。我在平时的语文教学中，每堂课都设计一个中考题，对学生进行战略战术的指导。

到了初三，我又加了一个“周周中考演练”。每次考完我都认真判阅。我对我的学生有个阶梯性的要求，即1号同学必须考到85分，2号同学必须考到80分，3号同学必须考到75分，4号同学必须考到70分。谁考不到我们的要求，罚背作文一篇。这样学生考有目标，奋斗能成功，都觉得很轻松。另外我都要求学生考后在中考试题记录本上写“语文试题明晰卡”，

包括四个板块：1、成绩记录；2、错题分析；3、经验教训；4、考后感想。这是学生必做的善后工作。

以备以后考试时参考。我允许学生考试失分，但不允许受“硬伤”。例如，本次考试的第22、23题这是送分的题，学生一定要把握住。尤其是23题，我的学生几乎没有失分的，因为这样的题我在教学中不但常做，而且告诉学生应从语言和内容两方面来答。总而言之，抓考点进行练习，就是为了“知己知彼，百战不殆。”

好了，拉拉杂杂地说了这么多，耽误了老师们的宝贵时间，只希望我说的这锅粥里有一颗对你的教学有用的豆！谢谢大家！

交流会议发言稿3

尊敬的各位领导、老师们：

大家好！今天能在这里和大家交流，是领导对我的鼓励和肯定，是我们组获得第一名的小范姐的谦让，我作为进步大的代表在这里发言，感到非常荣幸。下面我就说说我平时的一些做法：

一、凝聚产生力量，团结诞生希望。

这次我们六年级各班数学都取得了相对较好的成绩，得归功于全组的每位教师。在王校长的带领下，我们六年级，没有孤军奋战的，每个班语数教师配合默契，同时七位数学教师又是一个整体，我们不仅在学校规定的时间教研，还时常在办公室随时随地共同教研，谁哪一课或哪一类型题讲得好，就倾囊传授，谁在网上或其它地方找到几道好题或一份好卷，都共同分享。近一年来，我真正尝到了合作的甜头，感受到了团队的力量。

二、树立信心，逐渐完成近期目标。

做任何事情，有了目标，如果充满自信，然后全力以赴，十之八九都能成功。记得上学期期中考试成绩，我班数学老一，且与第一名差距很大，之后，我找校长反思时，校长说：没事，你接的班底子就差，再加上前一段学校检查多，慢慢来。校长的鼓励让我坚定了信心，同时我也保证，期末时我班数学即使名次不上升，我也一定把分差缩小。回去后，我就认真审查试卷，同时与兄弟班级做对比，发现我班的计算题失分相对较多，特别是75~79.5分的学生一大串，优秀率较低。我就给自己定了短期目标：，抓计算题，让那些临界生达到优秀，然后采取措施。对于马虎算错得数的，上学期我们正在学打折问题，计算购物时买一赠几是打几折，我说咱也来个另类打折，每天错一增三，逐步培养他们细心认真习惯。对算理错的，一对一讲解。

为了是学生对乘法分配律运用熟练，我根据形式的不同，把它又概括分为：正向运用、反向运用（提公因数）、变公因数、凑整（凑分母）、补乘一、看做一个整体等六种类型。每次讲解都让学生先说说这道题是那个类型，在脑子里建模，然后作答。经过一段坚持训练，计算抓住了，成绩自然提高了。本期开学，我就给学生鼓劲，给他们灌输这样一种思想，数学很简单，不要把他看很神秘。只要大家有信心，从现在开始认真学习，从基础做起，基础题要十二分把握全对，中等题尽量拿分，难题尝试得分，这样，使自己水平正常甚至超长发挥，毕业时都会得到满意的成绩。再加上这学期我们只有负数的认识、圆柱和圆锥、比例、这点儿新知识，期中考试后就是大复习，那么你上半学期学好了，下半学期再通过大复习，查漏补缺，到时候肯定会有个好成绩送给你未来的中学老师。可能是思想的统一，有了信心，这学期孩子们学习劲头较高。

三、充分利用试卷资料，查漏补缺。

在教学中，每次单元试卷都由我亲自批阅，因为只有老师自己改完试卷，才能了解到学生在哪些题型的某些知识点上没过关，计算题失分在哪里，解决问题部分中什么方法没掌握。同时，自己也反省在这一单元中，哪些知识点需要再补充。改完试卷后，我在一张空白试卷上作好记录，比如哪个题要重点讲，哪个题要强化训练，都做上记号。讲评时有所侧重，心中有数。也有一些题非常简单，可还有些孩子不会做，我就把他们的名字记在我的一个成绩登记分析本上，试卷讲评后专一把他们叫出来一个一个给我说解题思路，各个击破。对于试卷上的重点题、典型题、易错题，讲评后都让同桌在课堂上互说解题思路、过程。我经常给学生说：会做的题不一定会讲，但能讲明白的题，你肯定会做。对于试卷上的错题，不管是填空、判断、还是解决问题，我都让他写出详细的分部订正过程，同时自己再编一道同类型题解答。试卷处理后，基本上达到典型题不忘，错题吃透的效果。

以上是我在教学中的不成熟做法，不足之处还请大家提宝贵意见，共同为我校作为教育强校做出自己的贡献。谢谢大家！

党员会议交流发言稿篇六

经销商会议是一个充满火药味的殿堂，那经销商会议的发言稿应该怎样写呢？以下是小编给大家带来的几篇2019年经销商交流会议发言稿范文，供大家参考借鉴。

2019年经销商交流会议发言稿范文(一)

各位领导，经销商朋友，你们好！

2019年经销商交流会议发言稿范文(二)

尊敬的各位领导，各位朋友，同仁：

大家好!

最后,感谢星宝公司给予我上台发言的机会.同时,再次感谢星宝公司对我的支持与厚爱.祝愿星宝公司不断创新,事业兴旺,祝愿在座的各位朋友生意兴隆,财源广进.祝愿金立公司,金品质,立天下!

谢谢大家!

2019年经销商交流会议发言稿范文(三)

大家好!很荣幸能够代表进发公司参加这次座谈会,在钢材价格不断暴跌的今天,这次座谈会对于我们经销商来说是既迫切又重要,这表明了xx武钢对我们经销商的重视和支持。我谨代表进发公司对能与xx武钢长期友好合作表示衷心的感谢,感谢xx武钢能听听我们经销商的心声,感谢各位给予我们这次难得的分享机会,以振奋人心。下面本人就以下几点愚见与大家分享一下近来市场的状况,谈谈现今这种市场状态下钢厂与经销商的关系,还有下一步如何继续我们的合作的个人意见,希望大家多多包涵和指正。

一、认清形势(2017年街道办推进“两学一做”学习教育常态化制度化实施方案)[]20xx年,在大家都认为钢铁行业能延续往年一样红火的时候,各种灾难纷至沓来,从雪灾到火车脱轨,从xx地震到xx[]从cpi的疯长到钢价一泻千里,无一不影响着整个国民经济的发展,影响着中国钢铁行业的正常发展。

年初铁矿石谈判的失败,导致钢铁原材料价格的上涨,迫使上半年钢铁成品疯涨了一把,价格一日千里,同时上半年石油期货价格的持续上涨,犹如给钢厂棒头一击,除了应付原材料价格的上涨还要面对石油价格对海运的影响。但没有想到的是铁矿石等原材料价格大幅度上涨的危害竟到xx年下半年才得以体现,就像是一个重锤刚开始举到半空的时候,突然砸到了脚一样,很疼。

钢铁行业也饱受国际金融行情的冲击，美国次贷危机的爆发引发美国大型金融机构倒闭，雷曼战车将美国经济拖到悬崖边缘，波及整个世界的经济，新的金融格局即将破冰而出。而中国人也试着寻找抄底反击的机会经销商会议演讲稿_会议演讲稿经销商会议演讲稿_会议演讲稿。美国次贷危机影响远远超出预期、全球性通胀进一步加剧以及国内经济增长出现放缓等情况使今年中国经济面临前所未有的复杂局面。

目前的钢铁行业一片萧条，市场价格一落千丈。国内钢铁行业在历经xx年以来的高速增长后[]20xx年由于五金制品、汽车制造、家电等下游行业对钢材需求萎缩，钢铁业也迅速跌落到景气低谷。高负债率扩张的企业，一旦资金链出现问题，难免陷入困局甚至导致倒闭严重降低市场需求。下半年随着中国国内生产总值(gdp)的增速回落，国内市场对粗钢的需求已大大减弱。如果下半年国内钢铁生产总量继续大幅度增长，出口量因控制而减少，节能减排的政策实施，再加上需求回落，国内钢铁市场严重供大于求的局面已经形成。

这次钢市的下跌不同于往年，往年的下跌是政策性的导向作用，今年是全球性的金融海啸造成的需求萎缩，两者有着根本性不同。我们要认清这一形势，做好各方面的准备，才能渡过钢铁行业的严冬。

二、如何抱团。如今的市场价格距离最高点时相差超过xx元，经销商在思考的更多的是是否继续与钢厂保持合作，是减量还是不干，这样的处境将进一步加剧钢厂与经销商之间的矛盾，随之而来的是钢厂生产的产品无人购买，无力购买在这样的境况下，重拾市场信心必先重拾经销商信心，这是钢厂工作的重中之重，钢厂与经销商两者互为一体，就应共同发展，共谋盈利经销商会议演讲稿_会议演讲稿演讲稿。钢厂的优势在于只要产品好，就算足不出户也自然会有很多经销商自动上门求货的，而海钢就有这样一群特殊的客户群体。海钢离市场近，可以及时地响应市场的需求，一旦市场有变化，我们经销商肯定会主动与xx武钢沟通市场变化的情况，这样

相互之间都能紧跟市场变化从而达到互相调节，调节订货量、调节生产规格、调整价格，现在就是要发挥这条关系杠杆的作用了，做到按订单生产。既然大家同坐一条船就该互相扶持。

三、其他合作模式。(1)与钢厂签订销售产品的协议，这是其一，也是长期的模式，也是钢厂增值的基本点和持续点；(2)其他贸易模式：比如扶持经销商做出口贸易，增加货物流通渠道；(3)金融、资源合作：企业运营少不了资金支持者，目前乐从的银行都可以开展货物质押贷款业务，在市场价格达到某个价位的时候，海钢完全可以与我们经销商合作，利用经销商的金融和现货资源渠道，同时解决资金和资源问题，阶段性集中采购原料，以求降低采购成本，让大家的合作空间更加宽广。

综上所述，钢厂与经销商的关系密不可分，要渡过这个“严冬”，唯有相互扶持、同舟共济。经销商要强化销售渠道，在供大于求的市场环境底下，通过有效的销售手法和适合时宜的销售价格扩大销售量。钢厂适时调整产量，适时调整采购策略降低整体成本，利用多方资源多渠道合作，促使我们相互进步、共同发展。我们确信只有我们精诚地与你们合作，必定能共同驱走这个严冬，迎接温暖的春天的！我们也相信春天离我们不远了，希望藉着这次机会表达我们对xx武钢的支持和信任。

2019年经销商交流会议发言稿范文(四)

尊敬的各位经理，尊敬的经销商朋友们：

大家上午好！

良辰美景，商豪云集！今天我们满怀喜悦，同时也满怀激动。因为刚经历过新年的热烈、热闹，我们又迎来了一年一度的大行人的交流盛会。能够有机会聆听上级领导的高知高见，

能够与来自省内外的优秀的经锁商朋友们相聚，我觉得是我们的荣幸和幸福。借此机会，我代表我们濮阳大行车队的全体员工，向尊敬的各位经理和各位经锁商朋友表示最衷心的感谢和最诚挚的祝福，祝大家羊年里好运当头，吉祥一整年，财源滚滚，快乐每一天！

作为一名大行人，我真的感到非常自豪。因为我们经营的是一个有着优质品牌、优质管理和优质服务的自行车的龙头事业。尽管现在激烈的竞争在所难免，市场的机遇有时也是稍纵即逝，但是，在大行这面大旗下，我始终充满了信心，我坚信：我们能够成为自行车行业的智者和强者，能够抓住市场的机遇，迎来大行和我们自己的更加美好的明天！

为此，我们濮阳经销部在过去的工作中，能够认真遵循总部的要求，积极抓住机遇，努力创造机遇，认真提高每一个人的专业知识和操作技能，尤其注重后期的延展工作，不做一锤子买卖，而是给所有的大行用户建立档案，成立车友群和俱乐部，给他们提供一条龙服务。同时雷打不动的坚持网上交流、集中夜骑和每周六的车友活动等，形成了非常稳定的顾客群。另外，我们也非常注重利用媒体的力量，与濮阳市自行车协会联合开展各种公益活动，开足马力宣传我们的大行品牌。通过努力，目前大行已经成为濮阳市自行车行业的高端品牌和高档车的代表。

一份耕耘，一份收获，在大行总部的关心指导下，在各位同仁的支持帮助下，我们也超额完成了2014年的销售任务，实现了跨越式的发展，也树立了完美的大行形象！

各位领导，各位朋友，因为大行，所以我们的生意会是长久的，我们的财富会是无穷的，我们这些朋友也必将是永远的。那就让我们手拉手、心连心，同欢乐，共欢呼，信心满怀、豪情万丈地去迎接2015年的挑战，把大行做得更大更强！让大行不仅有着不朽的过去，更拥有辉煌的未来吧！

最后，预祝本次峰会圆满成功!祝大行前程似锦、灿烂无比!
祝各位经销商朋友生意兴隆!万事如意!谢谢大家!

2019年经销商交流会议发言稿范文(五)

各位领导，经销商朋友：

您们好!

首先在这里非常感谢大家在百忙之中抽出时间来参加我们这次澳克士照明重庆经销商会议。回顾07年，澳克士照明在重庆无论是销量，还是品牌形象建设，客户经营信心等方面都取得了长远的发展。这些都离不开厂家，服务中心和经销商们的默契配合。当然我们也勇于承认在07年的工作中不足的地方并不断地总结与学习，争取在17年为广大经销商朋友们提供一个更好的服务平台。

2016年的重庆澳克士照明将迎来一个崭新的发展阶段。我们服务中心的工作重点也会由开发转为服务。而服务的目的就是能让我们彼此能连动起来。一起去打造澳克士照明在重庆市场的一片新天地。沟通能排除一切障碍，所以我是真诚地希望各位经销商朋友在经营销售过程中遇到什么困难难题能拿出来一起去解决。

2017年服务中心的工作任重而道远。

从3月份起一直到5月初是我们14年专卖形象建设时期，我们一直在这里强调形象问题，是因为随着人民生活水平的不断提高，对灯具的审美要求也在不断地提高，他们不再满足于过去老模式灯具店凌乱的摆放，追求的是一个视觉的冲击和卖场的气氛，而我们08年的专卖形象都能满足以上两点，形象越早能展示出来就越早能占领市场。就越早能打开澳克士的销量。举个例子，南川的向洪向老板在未装08年形象前澳克士的销量大概是在3000—5000元一个月，现在每个月的销

量最少都不低于20000元。这就是效果。巫溪卢光中卢老板100平米的店中店马上也开业了，还有双桥，云阳等地方都已陆续在动工。更大的发展，更大的希望在眼前，看我们能不能抓住它。

有了好的门市，好的形象，接下来最需要的就是好的导购员。导购员的导购水平往往影响着一单生意的成败。我们能把客人吸引进来是前提，达成交易才是我们最终目的。所以我们服务中心计划在5到6月份会召开一次导购员培训课堂，让每个区域的导购员集中起来进行有关灯具销售知识的系统学习。

小区推广和主要灯具市场的宣传推广是我们会议结束之后就会马上开展的一个活动，从4月份开始一直贯穿全年。我们要把宣传直接做到终端消费者去提升我们的影响力与市场占有率。活动的形式和方案会根据不同的区域去采用。当然，活动推广的前提必须是我们当地区域澳克士的形象展示一定要好，不然我们活动搞的再成功把消费者都吸引到店面，看到的只是凌乱的摆了几个吸顶灯，这样不但效果达不到，而且还会影响你店面的口碑。

2017年是一个充满希望与激情的年头，祝愿各位经销商朋友与我们澳克士一起携手并进，在市场中立于不败之地。每个人都能赚到大钱，谢谢！

党员会议交流发言稿篇七

尊敬的领导、老师：

大家好！

能与大家一起交流、探讨教育孩子的问题，我心里很高兴。首先感谢学校的领导和任课老师的辛勤劳动。的确，教育孩子是我们共同面临的一个难题，怎样教育孩子，怎样才能把孩子教育好，是需要我们在实践中不断探索的问题。我对教

育是个外行，不懂得教育学、心理学，可是我曾经在学校里住过很长一段时间，我丈夫是小学教师，我见过、听过很多或成功或失败的例子，这些对我的触动很深，所以在培养孩子问题上，我不敢有丝毫的懈怠与大意，凡事就要三思而行，尽管很是操劳，但是在付出的同时也感到非常的快乐，现将几年来实践做了一点粗浅的总结，请大家批评指正：

一、创设良好的学习氛围。

孩子要学习好，就必须有一个良好的学习氛围。孩子毕竟年龄小自控能力很差，外面稍微的动静就会影响孩子的注意力，所以，在孩子应该玩乐的时候，电视、音响等等娱乐器材都可以开着，但是，只要孩子已进入学习状态，一切都将安静下来，这更容易让学生沉浸在一个学习的情形之中，所以，我不会开着电视或者音响，自己在一旁美美的享受而让孩子在一旁学习，而是让环境非常安静，我在一旁不出声的陪着孩子，有时候，丈夫带领朋友来玩，我担心影响孩子，就让孩子在书房，或者在同学家里学习。从这个意义上来说，为了孩子的学习，我们当家长的宁肯牺牲自己的娱乐时间也是值得的。所以，当孩子学习的时候，我们要尽可能的保守室内的安静。

二、根据孩子的特点，设立现实可行的学习目标。

每个孩子都有各自的特点，在教育孩子方面切忌千篇一律，而应因材施教。做家长的都希望自己的孩子能尽快成才，恨不得一夜之间掌握所学的知识，心情可以理解，但万万不可拔苗助长。期望值过高会给孩子太大的压力，从而产生厌学情绪，重点是培养学习兴趣，养成良好的学习习惯，所以在期望值这方面，作为家长首先要了解自己的孩子，不要将目标定的过高。我的孩子其实不是一个聪明的孩子，学习中有时也感到很吃力，懈怠的情况有，偷懒的情况也有，但是，无论怎样我都给与积极的鼓励，给她制定一个小小的目标，把一天划定2段，段与段之间的效率进行比较，然后是天与天

由，周与周，这样日积月累，孩子就会在尝试着成功所带来的乐趣中慢慢找到学习的兴趣，使得学习不再是一件痛苦的事情，而是乐在其中。对于孩子进步喔总是及时给与总结，并给以一定的物质鼓励。

三、根据自己孩子的特点，制定科学的学习方法。

二校是我县最优秀的学校，教学质量，学习氛围都非常好，尤其是尖子学生多，我的孩子在此学习压力很大，我深知，在这样一个高手如云的学校，要想出类拔萃单凭刻苦、加班加点是远远不够的，过度用功，不但会影响到孩子的身心健康，而且还可能产生欲速则不达的结果，所以必须根据自己孩子的特点找出一套科学的学习方法，以提高学习效率。这几年来，在不同的阶段都会出现不同的问题，甚至会在同一时期出现多个问题，我抓住每个阶段的主要矛盾，想出应对的办法，我总结了大致5点经验：

- 1、注重学习态度的培养，提高孩子的自学能力。
- 2、家长要学会把复杂问题简单化。学会化繁为简，讲解辅导孩子时才能事半功倍。
- 3、通过不断激发，锻炼孩子的记忆力。
- 4、抓住学习的重点，比如语数外三科，绝对不能出现瘸腿现象，然后是各科共同推进，全面提高。
- 5、做题的时候，绝对不可以拖延时间，要在规定的时间内完成规定的内容。

四、培养孩子的努力进取的精神和对待事物认真的态度。

一个人知识的积累不是其聪明程度决定的，它是由脚踏实地、日积月累、博览群书得到的，何况一个一名初中生。我一直

对孩子说这句话“不要慌，慢慢来，只要你每天有一点点进步就行了”。作为家长千万不要急于求成，要循序渐进。对待孩子犯错误时，一定要心平气和地给孩子讲清道理，还可以与孩子进行讨论，让孩子自己感觉到不对之处，并且也可以给家长提一些意见。不要让孩子背着包袱做以后的事情，以免使孩子产生被迫学习的念头。

在这样的过程中，家长也逐渐地磨合了自己，了解了孩子的内心世界，使孩子把家长当成了最好的朋友，既能吐露孩子心声，又能解决问题，给孩子带来了欢乐，自然而然学习的劲头也就应运而生了。对于一名十几岁的孩子，培养她们对待事物认真的态度非常重要，对孩子的疑问，不要轻易说不知道或不理睬，一定要耐心细致的去回答。即使真不知道，也要引导孩子去找出弄清这个问题的渠道。这样的话，时间一长就会多多少少培养出孩子的认真态度。再者，对一些容易出错的方面，应时刻加以提醒，或有针对性的多做多练，对改善其马虎、粗心的态度会有很大帮助。相信，只要对事情抱以认真的态度，就没有什么做不好的事情。

五、引导孩子合理安排自己的时间。

我认为孩子学习一天，就像我们做家长的上班一天一样，已经很累，因此在放学以后，将所有的时间留给孩子自己支配，但前提条件是作业一定要安排时间完成，不论是想看电视、做游戏、还是户外运动，这一切都可以由孩子自己来安排，家长可以根据她的安排适当的调整，好让她有足够的时间完成作业。我的孩子在家里非常喜欢看动画片，由于动画片的播出时间段一般在七点左右，作业是肯定作不完的，开始时我们强行让她写作业不让看电视，她很不情愿也不会专心，有时甚至哭鼻子耍脾气，干脆连作业也不做了，后来经过商量决定，在关于看电视和写作业的问题上，我们尊重她的选择，但要有时间上的约定，什么时间写作业什么时间看一会儿电视，这样到时候她就要履行约定，写作业时也不会再想着看电视的事情了。

六、教育孩子正确对待失败，在成绩面前要多夸奖。

这也就是咱们学校主张的赏识教育。在对待孩子考试成绩的问题上，始终达不到我们的满意，当出现问题时我们不会过于责怪她，而是以鼓励为主，然后再和她一起分析考试不好的原因，以及今后应该注意的事情，和努力的方向，让她明白学习的过程其实就是学习方法的提高过程，只要掌握了正确的方法，今后不管做什么，都会成功。而当孩子某方面有一点进步，我们就给予表扬，同时要让她知道，我们采取的方法是正确的可行的，而且也见到了实际的效果，这样，在以后遇到相同的问题时，她自己就知道怎样去应对了。

以上只是我们在培养自己孩子过程中积累的一点心得体会，关于教育孩子，老师们是专家，而且关键在于她们能比较客观的了解我们的孩子，所以我还希望今后学校能多一些与家长交流的渠道，有利于互相沟通，互相配合。

党员会议交流发言稿篇八

尊敬的各位领导、各位老师：

大家好！

作为一名年轻的辅导员，能够有机会汇报自己短时间从事辅导员工作以来的心得体会深感荣幸，在座的各位很多是我曾经的老师，在此衷心的希望继续得到老师们的帮助和指导。我交流的题目是：虚心学习，扎实工作，与学生一同成长！

__年3月份，我成为了一名辅导员，在三年多的时间里，在各位领导、老师们的帮助和支持下，圆满地完成了工作任务，同时得到了磨练和提高，使我逐步地成长和成熟起来。

一、准确定位自己，虚心学习，树立形象，为工作开展打下

坚实基础

刚参加工作，我担任了20__级三个班的辅导员，共有176名同学，当时同学们中年龄比我大的有3名同学，最大的大三岁，和我同岁的有14名同学，从学长转为他们的辅导员，无论是他们面对我，还是我面对他们总有一些不自在，幸好在毕业前担任学生干部时与他们之间形成的良好关系给了我很大的帮助。那时我没有明确的工作思路，不知道工作从哪儿做起，甚至有时遇到点小问题就乱了阵脚，只能在其他老师的指点下开展工作。为改变这种局面，我学习辅导员工作的理论知识和思想政治教育基本原理，虚心向其他老师请教，主动接受他们的指导，争取用理论指导工作，并且逐渐树立了如何把理论知识与学生实际情况相结合的意识，根据学生的情况变换、调整自己的工作方式。

对于我们年轻辅导员来讲，得到同学们的信任决定着我们的工作效果的好坏。工作初期，很多同学对我们的工作经验，工作能力都持有一定的怀疑态度，难以完全信任我们。但工作职责促使着我必须得到同学们的信任。为此，我摆正自己心态的同时采取了两个方面的小策略。第一，在不同的场所突显出自己不同的角色。在办公室和教室突显出自己是一名教师，保持严肃而平和，具有亲和力而不失端庄的心态，与学生交谈用目光正视学生，充满自信，通过自己端庄的姿态和语言让学生感受到了我这名老师的尊严。但在公寓或其他活动场所，却以朋友的身份和心理主动参与同学们的活动，拉近自己与同学之间的距离，渐渐地成为了他们的知心朋友。第二，在适当的场合、适当的时候展示自己的才华和能力，尽量让学生了解自己，如第一次给学生开会，准备了一段精彩的发言，很漂亮地处理好第一件学生事务等，给学生留下了很好的印象，在学生中树立了很高的威信。

二、了解学生，扎实工作，为同学们的成长成材服务

我深知辅导员工作的复杂性和重要性，从参加工作的第一天

起下定了扎实工作，为同学们成长成才服务好的决心。无论是服务于学生还是管理学生，充分了解学生是工作开展的前提。为了了解学生，我给自己订立了一个计划，就是找我所带班级的学生谈一遍话，每天走访一下我班学生的所有宿舍。在每次谈话前，我都准备好话题，在和学生们聊天的过程中，在很轻松的气氛中，在他们不觉的情况下就了解了情况。通过频繁的交谈，不仅很快了解了同学们的基本情况，特别是对个别学习积极性不高，经常旷课的同学，对他们校外经常活动的场所也有了初步的掌握。这些给我往后工作的顺利开展打下了良好的基础。

每年的下学期，都是学生紧张备战考研和选择就业岗位的阶段。面对严峻的就业市场和社会对高学历人才的需求，考研成为了多数同学的选择。从他们最关心的问题入手帮助他们，我从其他老师那里及网络、报刊上搜集考研和高校毕业生就业方面的信息适时地提供给他们，并开展考研和就业由易到难的讲座等活动，动员大家报考研究生，鼓励信心不足的同学勇敢面对挑战，开展适当的活动缓解同学们的学习压力。经过不懈工作，__级有72名同学考取了国内不同高校的硕士研究生，其中03级材料化学班的升研率达到了50%。

工作初期，我误认为辅导员工作就是管理学生的工作，但在实际工作中我体会到了更重要的是给予学生关心和尊重。在我刚参加工作不久，班级两名女同学闹起了矛盾，事情发生以后不仅她们正常的学习生活受到了影响，更严重的是已影响到了心理健康。由于情况特殊，及时报告学院领导，并积极采取措施，一方面做她们的心理疏导，另一方面，告知其家长。在学院和家长的共同努力下，经过一段时间，使她们的心态恢复了平静，最终两人双双投入紧张的学习，投入到了考研中来，毕业时俩人分别考上了内蒙古大学和辽宁师范大学的硕士研究生。

__年起，学院让我兼任了团总支书记，负责学院的共青团工作，这给了我一个更大的舞台，也赋予了我将辅导员工作和

共青团工作相结合的契机。政治理论学习是共青团工作的首要任务，也对同学们健全政治信仰的形成有着重要意义。为了切实提高政治理论学习工作的实效性，我们不断探索学习政治理论的新途径，新方法，结合学院的实际情况，将政治理论学习与考研政治学习结合起来，将讨论热点问题与自身成材结合起来，政治理论学习不再空洞，而有意思起来，我院学生的政治理论学习活动取得了良好的效果。

校园文化活动是大学文化的重要组成部分，为体现校园文化的学院特色，提升校园文化的育人功能，及其为学生成长成材服务的效能，我们成立了考研服务社、英语角等学生社团，每年针对不同年级的同学召开了学习经验交流会、外语学习经验交流会、考研经验交流会等活动。在日常各团支部举办的团日活动、主题班会中融入了许多关于学习，提高能力的内容均得到了良好的效果。我们也举办了多次融思想性、教育性、知识性于一体的文化体育等活动，并组织学生参加学校举办的各项活动，在__年学校举办的比赛中，我院学生荣获校集体奖13项，三等奖以上个人奖31人次。团总支被评为红旗团总支。广大学生在参加校园文化活动中，增长了知识，提高了能力。

选拔和培养学生干部是共青团组织和辅导员的重要工作之一。我非常重视学生干部的选拔培养。我选拔学生干部，不完全以能力为标准，最重视的是其人格品质。每次选拔学生干部，我都要到同学中和其任课教师中了解所要选拔的学生干部的品质及其平时表现，将政治上积极要求进步，思想好，为人正直，乐于奉献，乐于做社会工作，且学习成绩在前三分之一的学生选为干部。学生干部上任时，都要对其进行培训，提出要求，让他们明确自己的职务职责，教给他们处理各种问题时的注意事项，提出学生干部要做到学习、工作两手都要硬，既保证突出的工作表现，还要保持优异的学习成绩。在工作中，学生干部出现失误，与他们共同详细分析事情的前因后果，让他们从中得到更多的经验，从而提高工作能力。几年来，在大的方向上，我严格把握，小的具体工作中放手

让学生干部们大胆工作，在他们需要时，及时给予帮助和指导，我院的学生干部取得了优异的工作成绩，为学院的学生教育管理服务工作做出了很大贡献。工作中也涌现出了一批优秀的学生干部，如学生会主席阿思汗在四年在校期间学习成绩优异，创造性的开展工作，有力推动了学生会工作的发展，得到了校、自治区、国家级多次表彰，学生分会副主席、团总支副书记赛娜同学取得了学习、综测双第一的好成绩，荣获国家奖学金，目前正在参选自治区十佳大学生评选活动。

三、加强学生日常管理，听取意见，提高自己的工作能力

公寓管理是学生日常管理中的重要内容。为加强我院学生公寓的管理，我主动申请住在学生公寓。在我院男同学公寓楼住了三年，这三年时间我始终把学生公寓当作自己重要的工作场所，每天晚上，我都到各个房间查寝，一旦发现哪个宿舍有同学没按时回来，马上打电话，对无故违反纪律的，给予严肃批评。对在房间里大吵大闹的，及时制止。对不按时熄灯就寝的。提出警告。对卫生不好的，提出整改意见。在公寓住，给我做学生思想工作提供了便利条件，对有些工序不对的同学，或有轻微心理问题的同学，我都经常找到房间里来唠嗑，谈心，引导帮助他们解除心中困惑。由于在公寓与同学们朝夕相处，很多学生都与我无话不谈，从他们那里，我总能找到他们对我看法，找到我工作中的不足及他们对我工作的期望，这些善意的，真诚的期望、意见，总能帮助我修正工作中的偏差，伴我成长，使我的工作不断取得进步。以上就是我对过去三年多以来工作的简单汇报。辅导员工作很辛苦，但它责任重大，使命光荣。在从事辅导员工作中我体会到了我生命价值的伟大，我生命意义的伟大，一种强烈的工作幸福感一直激励着我前行。在今后的我会珍惜自己所经历的一切，遵循自己踏踏实实做人、认认真真做事的人生格言，继续把工作做好。谢谢大家！

党员会议交流发言稿篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

满怀着重任与梦想，我们迎来了崭新的20__年。今天，我们在这里举行工作交流会，能和大家一起分享我的工作上的点滴感悟，我感到非常荣幸。

我要感谢领导给了我这次难得的交流机会。这是一种创新的做法，让我有机会向在座的各位汇报我的简要情况和思想认识。我想借此机会，对工作进行一次阶段性总结，并在总结中反思、感悟、升华。同时，也要借鉴各位同事的好做法，好经验，为自己所用。

转眼间，我从开发部交流到测试部已4个月。回首这四个月，很荣幸得到公司领导和测试部领导的栽培，很高兴有相关部门、同事对我工作的支持！我深爱着测试部的工作环境和人文气息。这段时间，在测试部我学到很多很多东西，收获颇丰。在这里，我真诚说声谢谢！

在测试部，我的工作内容是：

- 1、参加收付费报表测试；
- 2、参加人身监管系统测试；
- 3、中心试题库建设工作；
- 4、调研erp开发机、测试机、生产机同步的可能性和操作办法。

虽然是短短的四个月，但我的收获不少。在这里，我要特别

感谢一个人，他就是我们测试部的x总。我初来乍到，还是学习阶段，是总的谆谆教导让我快速成长。

四个月来，我见证了测试部发展和取得的成绩。现在，我们测试部展现在人们面前的是开拓创新的局面和奋发向上的勃勃生机。

作为一名软件工程师，我有很多工作感想：

1、学会学习。书籍是人类进步的阶梯，对软件工作人员尤其如此。书籍是学习知识的最有效途径。但我们要明白，拥有书籍并不表示拥有知识；拥有知识并不表示拥有技能；拥有技能并不表示拥有文化；拥有文化并不表示拥有智慧。”只有将书本变成的自己智慧，才算是真正拥有了它。

2、学会详细制定自己软件开发专业知识学习计划，并注意及时修正和调整（软件开发技术变化实在太快）。请牢记：“如果一个软件开发人员在1、2年内都没有更新过自己的知识，那么，其实他已经不再属于这个行业了。”不要告诉自己没有时间。来自时间管理领域的著名的“三八原则”告诫我们：另外的那8小时如何使用将决定你的人生成败！本人自毕业以来，平均每天实际学习时间超过2小时。

3、学会利用论坛资源。实测试新兵和测试高手之间的区别，往往是不会利用现有资源。在论坛中我们会看到很多新手不断的提问，但是有很多问题其实都是已经别人提过了，或者已经有解决方案的。所以经常会看到“测试高手”的身影，并且不提问题，而且还能“锄强扶弱”，是测试新丁的救命稻草。好像是高手们无所不能，其实摘掉这层耀眼的光环，他们并没想像得那么厉害，只不过通过自己的搜索找到的答案，然后帮助其他人。当然也有很多人都是通过自学，然后在论坛中交流得到了很多经验，高手其实也是因为善于思考问题，亲自动手解决问题。所以动手和利用论坛资源的过程中他们也在不断提高。

4、学会动手。参加软件测试工作后，随着工作经验的增长自我感觉越来越好。在公司里也逐渐受到同事领导的重视，一次针对公司的新的软件功能进行测试的时候，像往常一样“随手”测试出了几个bug，然后“仔细”的填写了bug单（这个bug的现象已经出现了很多次了）。这时候测试经理走过来，重新复查了一下填写的bug，他在重现我的bug的过程中，简化了我的输入变化，bug神奇的又出现了，同样的现象，他关闭软件重新变化输入，扩展出10几个变化后，软件不动了，内存不断上升。终于他找到了产生软件的bug的原因，然后对我说“寻找bug要准确定位，我们开发团队是一个整体，时间是等量的，时间不在你身上浪费，就是在他身上浪费。如果测试人员每次发现的bug描述不清楚，并且多个问题潜在的错误原因是一个，虽然操作可能稍微有些变化。这样开发人员在重现bug的时候他要调试跟踪判断，很花费时间，而且效率低。如果测试人员发现bug的时候多动手可以更加准确的定位bug步骤和原因，给开发人员最精确的步骤和准确的描述，这样整个团队才能高效，所以需要大家协作！”

5、学会思考自己所做的。有些经验是实战中得到的，所以不断尝试引入新的测试流程然后评估，这个过程虽然很痛苦，但是从中积累了不少经验。这段时间让我学习到了很多东西，接触了iso，cmm，测试管理工具，自动化工具（因为公司不正规给了我很多学习的机会，后来到了比较大的软件公司后，以前的经历给了我更多的发展机会，因为大公司非常正规了，公司内部人员分工明确，所以能力的锻炼反倒少了）。由于工作中经常写报告反倒养成了总结教训的习惯，因为纸面上的东西是永远也忘不掉的。在写的过程中可以不断补充扩展，整个过程是思想升华的过程，当年达摩面壁九年就是融会贯通的典型例子，如果他不是有个思考的过程，他也不能成为一代大家。如果后来不时有人把他的绝技记录下来，也就不能有后来的少林寺七十二绝技。所以善于思考，总结经验，也是成为高手之路的不二法决。

新的一年，新的起点，新的征程，新的希望。我将坚定信念，传承创新、开拓奋进、克难攻坚，以最好的姿态在领导的指导下，与部测试全体同事一起给力20__，为公司再创辉煌尽自己的微薄之力！

最后，衷心祝愿公司以崭新风貌昂首走在同行业的最前沿，预祝它健康发展，不断壮大！